

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Сборник статей VII Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 1 мая 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2023

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

Э40 ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ : сборник статей VII Международной научно-практической конференции (1 мая 2023 г.). – Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. – 76 с. : ил. – Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00174-966-0

Настоящий сборник составлен по материалам VII Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ, состоявшейся 1 мая 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и юристами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00174-966-0

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И. О., доктор филологических наук
Героева Л. М., кандидат педагогических наук
Добжанская О. Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А. Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А. И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В. доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....	6
ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ ПРИ ПРИМИРЕНИИ СТОРОН В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ.....	7
<i>Садовская Ксения Анатольевна</i>	
МОЛОДЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ В ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ И АДАПТАЦИИ	11
<i>Сат Лира Васильевна</i>	
СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	16
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПРЕСТУПНИКА В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК	17
<i>Ким Екатерина Александровна</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ ПОБОЕВ	23
<i>Воронин Илья Вячеславович</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	28
ПОНЯТИЕ КРУПНЫХ СДЕЛОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КРИТЕРИИ ДЛЯ ИХ ОПРЕДЕЛЕНИЯ	29
<i>Шафикова Гульназ Римовна</i>	
СЕКЦИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....	38
НАПРАВЛЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ОБЪЕКТОВ УИС ОТ ПРОНИКНОВЕНИЯ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ... ..	39
<i>Абрамов Дамир Денисович</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	43
ОЦЕНКА УЧАСТИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ БРЮХОВЕЦКОГО РАЙОНА В РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	44
<i>Шеремет Екатерина Эдуардовна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК....	48
ПРАВОВЫЕ ГАРАНТИИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ КОНТРАКТНОЙ СЛУЖБЫ И ЧЛЕНОВ ИХ СЕМЕЙ	49
<i>Потехина Мария Евгеньевна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	54
К ВОПРОСУ О СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ Г. ЗВЕРЕВО).....	55
<i>Филинова Елена Григорьевна</i>	

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	62
СОЗДАНИЕ РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТОЙ ПРОДУКЦИИ В ТУРКМЕНИСТАНЕ	63
<i>Сапарова Огулгерек, Кувадова Сонаджемал, Данатарова Гулхатыджа, Гаратаев Бахрам</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	70
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	71
<i>Кустов Владимир Сергеевич</i>	

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ПРАВАМИ ПРИ ПРИМИРЕНИИ СТОРОН В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Садовская Ксения Анатольевна
студент

Научный руководитель: **Китаева Алина Владимировна**
к.ю.н., доцент кафедры профессиональных дисциплин
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

Аннотация: статья рассматривает институт примирения в гражданском процессе и его значение для экономии усилий участников гражданского процесса. Отмечается, что недобросовестная сторона может злоупотреблять этим институтом, затягивая судебное разбирательство и не удовлетворяя интересы пострадавшей стороны. Предлагается установить предельный срок для примирительных процедур и прописать положение о приоритете норм ГПК РФ над положениями ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)».

Ключевые слова: медиация, примирение сторон, переговоры, злоупотребление правом, гражданский процесс.

ABUSE OF PROCEDURAL RIGHTS AT RECONCILIATION OF THE PARTIES IN THE CIVIL PROCESS

Sadovskaya Ksenia Anatolievna
student

Scientific adviser: **Kitaeva Alina Vladimirovna**

Abstract: Article considers the institute of conciliation in civil proceedings and its importance for economy of efforts of participants of civil proceedings. It is noted that a dishonest party may abuse this institution by prolonging a trial and not satisfying the interests of an aggrieved party. It is proposed to establish a time limit for conciliation procedures and to prescribe a provision on the priority of the norms of the Civil Procedure Code over the provisions of the Federal Law "On Alternative Mediated Dispute Resolution Procedure (Mediation Procedure)".

Key words: mediation, conciliation, negotiation, abuse of right, civil proceedings.

Гражданско-процессуальным законодательством установлен ряд норм, регламентирующих порядок проведения примирительных процедур в рассмотрении гражданского дела. Значение института примирения сложно переоценить, так как он позволяет урегулировать спор между сторонами без существенного участия суда, который может потратить ресурсы на разрешение других споров. Таким образом, институт примирения в гражданском процессе направлен на процессуальную экономию усилий участников гражданского процесса.

В то же время, нынешнее состояние институтов примирения в гражданском процессе создает возможности для злоупотребления со стороны ответчика. Так, заявляя в ходе судебного заседания, что хочет урегулировать спор в порядке переговоров, суд в силу положений ст. 153.1 ГПК РФ может объявить перерыв, который может составлять несколько недель. На этапе переговоров есть риск того, что он может предложить истцу заведомо для него неприемлемые или невыгодные условия, а время перерыва использовать для подготовки позиции по делу или затягивания процесса.

На данный момент одним из наиболее часто используемых способов примирения является медиация, так, за первое полугодие 2021 года более 190 000 споров было прекращено путем проведения медиации [1].

Законодатель установил предельный срок отложения судебного разбирательства, если стороны согласились урегулировать спор путем переговоров, так ст. 169 ГПК РФ устанавливает его в размере 60 дней. Здесь мы считаем возможным согласиться с К.В. Каминской, которая полагает, что лицо, исходя не из добросовестных побуждений к проведению процедуры медиации, может использовать неоправданно длительный срок, предоставленный судом для проведения данной процедуры [2, с. 112].

Дополнительно ситуацию усложняет то, что медиаторы не всегда следят за сроками примирения, в некоторых случаях в медиативном соглашении стороны и вовсе предусматривают срок для примирения значительно превышающий установленный ст. 169 ГПК РФ.

Также видится некоторая коллизия между процессуальным законом и Федеральный закон № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)», так,

ст. 13 данного закона устанавливает, что в связи со сложностью разрешаемого спора его срок может быть продлен.

Таким образом, можно говорить о том, что действующее правовое регулирование имеет пробелы, которые могут быть использованы недобросовестной стороной гражданского процесса. Так, недобросовестная сторона спора может использовать длительный срок процедуры медиации в следующих целях:

- затягивание судебного разбирательства;
- непривлечение третьих лиц в процесс с целью неудовлетворения их интересов;
- ложное примирение сторон;
- намеренное приостановление течения сроков исковой давности;
- отсрочка исполнения обязательств;
- использование выделяемого судом времени с целью сокрытия или продажи спорного имущества.

Таким образом, мы видим, что помимо простого затягивания сроков судебного разбирательства, злоупотребление правом на примирение сторон еще наносит ущерб пострадавшей стороне, которая рассчитывает на справедливую компенсацию.

В связи с вышесказанным, мы считаем целесообразным предложить, что в ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» необходимо прописать положение о том, что нормы ГПК РФ имеют приоритет над положениями данного закона, либо сделать в ст. 13 оговорку, согласно которой при передаче рассмотрения дела в суд, срок урегулирования спора в порядке медиации не может превышать 60 дней. В то же время, такое предложение хоть отчасти и отграничит злоупотребление процессуальными правами при примирении, однако, не способно полностью нивелировать ее, так как ГПК РФ прямо не установлены санкции за недобросовестное поведение, которое заключается в затягивании спора за счет применения примирительных процедур.

Однако, отметим, что Верховный суд РФ пошел по другому пути и в справке «О практике применения Федерального закона «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» отдал приоритет не ГПК РФ, а профильному закону о медиации, указав, что суд может отложить рассмотрение дела на срок до 180 дней. Однако,

по нашему мнению, данная позиция требует конкретизации, во избежание процессуальных злоупотреблений. Так, в первый раз суд может отложить заседание на срок не более 60 дней для примирения сторон. При рассмотрении вопроса о продлении срока примирения до 180 дней суд должен не просто установить наличие оснований для продления в виде сложности дела, но и проверить добросовестность сторон, были ли за 60 дней сторонами действия по примирению, и что помешало урегулировать спор в двухмесячный срок.

В качестве итога, считаем возможным предложить в ст. 153.2 ГПК РФ поправку, согласно которой суд в случае, если лицо, заявившее ходатайство о проведении примирительной процедуры фактически уклонилось от нее или ее действия при проведении переговоров носили явно недобросовестный характер, направленные на «затягивание» судебного процесса, то суд присуждает в пользу другой стороны по делу компенсацию, исходя из принципов разумности и справедливости. Данное решение не является единственным выходом из ситуации, так как остаются и другие возможности для злоупотребления процессуальными правами при примирении, вследствие чего требуются дальнейшие исследования, направленные на дальнейшее реформирование и совершенствование института примирения в гражданском процессе.

Список литературы

1. Отчет о работе судов общей юрисдикции о рассмотрении гражданских, административных дел по первой инстанции. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 1 полугодие 2021 года // Сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации // Судебный департамент при ВС РФ. URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=5> (дата обращения 19.08.2021)

2. Каминская К. В. Злоупотребление процессуальными правами при применении примирительных процедур в гражданском процессе // Эпомен. – 2021. – № 63. – С. 107-115.

© К.А. Садовская, 2023

**МОЛОДЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ В ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.
ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ И АДАПТАЦИИ**

Сат Лира Васильевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о проблемах мотивации и адаптации молодых специалистов в организациях. Анализируется вопрос о том, какие подходы для привлечения молодых специалистов применяются в организациях Российской Федерации и зарубежных странах.

Ключевые слова: Молодой специалист, трудовая деятельность, мотивация и адаптация молодых специалистов, подход для привлечения молодых специалистов, молодежная политика.

**YOUNG PROFESSIONALS IN THE WORKPLACE.
PROBLEMS OF MOTIVATION AND ADAPTATION**

Sat Lyra Vasilyevna

Abstract: The article deals with the issue of motivation and adaptation of young professionals in organizations. The question of what approaches to attract young professionals are used in organizations of the Russian Federation and foreign countries is analyzed.

Key words: Young specialist, labor activity, motivation and adaptation of young specialists, approach to attract young specialists, youth policy.

В современной России не существует единого определения и четких критериев отнесения работников к категории «молодые специалисты». Неопределенными являются границы возраста и стаж трудовой деятельности, позволяющие отнести специалиста к категории «молодой», а также уровень образования, позволяющий отнести молодого человека к категории «специалист». Тем не менее, очевидно, что категория «молодой специалист» по возрастным рамкам отчасти совпадает с рамками категории «молодежь»,

которой (молодыми гражданами), в соответствии с доктриной, концепцией и стратегией государственной молодежной политики, считаются лица в возрасте от 14 до 30 лет [1]. Проблема трудоустройства и адаптации молодых специалистов, окончившие ВУЗы всегда были актуальны. С выходом на работу кардинально трансформируется вся их жизнь: распорядок дня, характер деятельности, круг общения. Естественно, для молодого человека такая ситуация является стрессовой.

Главной задачей любой организации является, чтобы молодой специалист освоился в коллективе, прежде всего, в профессиональном плане. Исходя из этого, в будущем лидируют те организации, которые изначально уделяли большое значение развитию сотрудников и мотивированию их труда. На первый план выходят вопросы организационного воздействия на сотрудников и управления персоналом.

За последние 30 лет миграция с Дальнего Востока оказалась минимальной, исключением стал Сахалин – там, по данным за 2020 год, отток населения вырос с 306 до 1070 человек. Сахалинская область при этом является территорией прорывных проектов, эффективного здравоохранения, спортивных достижений, а также удивительной культуры, сочетающей традиции и новации. Несмотря на эти положительные характеристики, молодые люди продолжают покидать остров [5]. Базируясь на этом факте, необходимо сделать вывод, что молодых специалистов для мотивации и адаптации влияют не только общие очевидные факторы, такие как оплата труда, характеристика работодателя и работника, корпоративная культура, но и комфортные условия для жизни. В этом заключается актуальность исследовательской работы.

Таким образом, многие страны по всему миру, включая Россию, сейчас находятся в тяжелом финансовом положении. Из этого очевидно, что организации должны сосредоточить свои усилия на обучении новых работников, чтобы они были максимально продуктивными. Чтобы нанять новых сотрудников, каждый работодатель должен приложить все усилия, чтобы гарантировать, что его фирма всегда будет желанной. Отталкиваясь из этого, мы можем говорить о возникновении определенной конкуренции в такой обстановке. Когда новый сотрудник хорошо адаптируется, время, необходимое для его обучения на новом рабочем месте, может быть значительно сокращено. Все это указывает на улучшение производства в кратчайшие возможные сроки, и это является конечной целью. В целом, термин «адаптация» имеет латинские корни; происходит от слова *adapto* – «приспосабливаю» [2, с. 86]. В контексте

биологии фраза "адаптация" означает "изменение своего поведения в соответствии с окружающей средой". Предприятия ценят многие ресурсы, но интеллектуальный и человеческий капитал, безусловно, являются наиболее значимыми. Когда дело доходит до способности компании конкурировать, такого рода финансирование имеет важное значение. Основываясь на его переведенном значении, далее рассматривается определение "адаптации" в контексте трудовых процессов, т.е. терминологически как "адаптация к трудовой деятельности", которая наиболее подходит в рамках данного научного исследования. В результате каждый сотрудник, работающий в фирме, вкладывает время, усилия и финансовые ресурсы в общий успех организации. Однако это также влияет на качество конечного продукта или услуги, а также на то, насколько хорошо конкретный отдел взаимодействует с остальной частью своей рабочей силы. Ни для кого не секрет, что продвижение по службе требует постоянного повышения квалификации. Для этого изучается дополнительная теоретическая информация, а практическое обучение на производстве используется для применения теории на практике. Способность новых сотрудников приспосабливаться к своей работе является ключевой особенностью программного обеспечения для управления персоналом. Другими словами, когда новый сотрудник приходит в организацию, он или она знакомится с условиями работы и социальными нормами [3, с. 230].

Шереметьева Ю.Г. в своей научной работе выделила подходы к привлечению молодых специалистов в Российской Федерации и зарубежных странах. Подготовка и привлечение кадров, их эффективное использование с помощью современных кадровых технологий являются приоритетным направлением развития кадровой политики государственной гражданской службы. Основным инструментом привлечения молодых специалистов в России - профориентационная работа с выпускниками и студентами образовательных организаций. Для организованной и систематической работы с молодежью Министерством труда были разработаны методические рекомендации. Данные рекомендации созданы с целью реализации взаимодействия федеральных и местных государственных органов с профильными образовательными организациями, их студентами и выпускниками [4].

Отлаженная система привлечения молодых специалистов на государственную службу может стать решением множества проблем государственных организаций. Технологическое развитие, модернизированные

рабочие места и стажировки являются ключевыми элементами привлечения молодых людей на государственную службу в зарубежных странах.

Система стажировок существует уже довольно давно, но для привлечения новой молодой рабочей силы она должна быть более доступной. Кроме того, правительство должно создавать стажировки не только для студентов университетов, но и для старшеклассников, чтобы повысить интерес будущих студентов к выбору карьеры на государственной службе.

В США для привлечения молодых специалистов действует программа «Pathways». Студентам различных учебных заведений (от старшей школы до аспирантуры) предоставляется возможность принять участие в оплачиваемых стажировках в государственных органах. Данная форма программы стажировок может быть как временной (Internship Temporary Program), так и постоянной (Internship Experience Program) [4].

В целом можно определить как действующий в рамках определенного экономического пространства механизм взаимоотношений между работодателем, нуждающимся в рабочей силе и человеком труда, т.е. потенциальным работником, предлагающим свою рабочую силу на данный момент времени. Он представляет работникам свободный рынок профессии, отрасли и места для трудовой деятельности, наем и увольнение при соблюдении норм трудового законодательства, возможность миграции между регионами, выбора ими уровня оплаты труда в зависимости от приоритета профессии, квалификации и образования при соблюдении установленного законом гарантированного минимума заработной платы.

В заключение, хотелось бы сказать, что вопрос трудоустройства молодых специалистов на рынке труда представляет собой достаточно первостепенное значение, вопросы контролирования и помощи которой являются вопросами государственной политики. Разумеется, все пути выхода из сложившейся кризисной ситуации на рынке труда наталкиваются на препятствия во всех сферах нашей жизни, поэтому все меры должны приниматься комплексно. Вопрос об эффективности государственной молодежной политики остается актуальным. Государству пока слабо удается мобилизовать молодежную инициативу в общественных интересах. В решении вопросов молодежной политики необходимо добиться также более четкого разграничения полномочий и ответственности окружных органов и органов местного

самоуправления. Программы должны предусматривать более тесную увязку основных элементов государственной молодежной политики с основными механизмами реформирования российской экономики и социальной сферы в целом.

Список литературы

1. Жукова, А. В. Молодые специалисты – особая категория // «Кадровик. Кадровый менеджмент». – 2011. – № 6. [Электронный ресурс]. URL: <http://hrportal.ru/article/molodye-specialisty-osobaya-kategoriya> (дата обращения: 23.04.2023)
2. Романов, А. С. Терминологический словарь менеджера / А. С. Романов. — СПб : Проспект, 2021. — 774 с. — Текст : непосредственный.
3. Управление персоналом : учебник и практикум для среднего профессионального образования / А. А. Литвинюк [и др.] ; под редакцией А. А. Литвинюка. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 461 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-16151-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/530536> (дата обращения: 27.04.2023).
4. Шереметьева, Ю. Г. Совершенствование методов привлечения молодых специалистов на государственную и муниципальную службу : специальность 38.03.04 Государственное и муниципальное управление: Шереметьева Юлия Глебовна; «Национальный исследовательский университет «высшая школа экономики». — Санкт-Петербург, 2021. — 76 с. — Текст: непосредственный.
5. Митягин, К. В. Молодежь массово уезжает с Сахалина / К. В. Митягин. — Текст : электронный // Новости Сахалина и Курильских островов : [сайт]. — URL: <https://sakh.online/news/13/2021-03-25/molodezh-massovo-uezzhaet-s-sahalina-164090> (дата обращения: 27.04.2023).

© Л.В. Сат, 2023

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

**КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ
ПРЕСТУПНИКА В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК**

Ким Екатерина Александровна
студент

Научный руководитель: **Семенцова Ирина Анатольевна**

к.ю.н., доцент, доцент кафедры
уголовного права и криминологии

Ростовский институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Всероссийский государственный университет
юстиции (РПА Минюста России)»

Аннотация: в настоящей статье мы изучили понятие «личность преступника в сфере государственных и муниципальных закупок» с точки зрения криминологии. Путем анализа девиантного поведения и формирования личности преступника мы получили информацию о чертах, наиболее свойственных лицам, совершающим коррупционные преступления. Выявили мотивацию преступного поведения, социально-правовой статус и степень социальной адаптации преступника. А также выделили наиболее характерные типы личности преступника в сфере обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Ключевые слова: криминологическая характеристика, коррупция, государственный заказ, ситуативный, конформистский, злостный.

**CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF THE CRIMINAL'S
PERSONALITY IN THE FIELD OF STATE AND MUNICIPAL
PROCUREMENT**

Kim Ekaterina Alexandrovna

Scientific adviser: **Sementsova Irina Anatolyevna**

Abstract: in this article, we have studied the concept of "the identity of a criminal in the field of state and municipal procurement" from the point of view of criminology. By analyzing deviant behavior and the formation of the criminal's

personality, we obtained information about the traits most characteristic of persons committing corruption crimes. The motivation of criminal behavior, the socio-legal status and the degree of social adaptation of the criminal were revealed. And also identified the most characteristic types of the criminal's personality in the sphere of ensuring state and municipal needs.

Key words: criminological characteristics, corruption, state order, situational, conformist, malicious.

Изучение личности преступник является одним из главных элементов отечественной криминологии, необходимым для проведения полноценного исследования противоправного деяния. Для того, чтобы получить информацию о социально-демографических, психологических и моральных чертах, наиболее свойственных лицам, совершающим коррупционные преступления в контексте государственных и муниципальных закупок, необходимо изучение девиантного поведения и изучение формирования личности преступника, имеющих специфические особенности, зависящие от вида совершаемой преступной деятельности в контексте государственных и муниципальных закупок. В криминологии личность преступника рассматривается с учетом мотивации преступного поведения, социально-правового статуса и степени социальной адаптации. Как следствие она определяется как модель социально-психологических черт, признанная идентифицировать идеализированный объект для научного познания [1, с. 92]. Личность преступника включает в себя набор знаний о каждом преступнике и описывает совокупность негативных социально значимых характеристик, отраженных в преступном поведении.

Представленный выше подход к определению категории «личность преступника» вызывает критику и ученых в области криминологии, которые отрицают существование особых свойств, присущих только этой категории. Они указывают на то, что большинство свойств, которыми наделяют «личность преступника», характерны для всего общества и не свидетельствуют об общественной опасности личности. Это означает, что результаты анализа свойств преступников не могут быть распространены на другие социальные группы, обладающие аналогичными свойствами. Категория «личность преступника» является посткриминальной и существует только в связи с конкретным преступлением, а не как отдельная опасность для общества. Таким образом, рассматриваемый подход к определению «личности преступника» не

может быть применен к обществу в целом, а должен рассматриваться только в контексте уголовного преступления.

Категория «личность преступника» не указывает на общественную опасность личности, а характеризует только вероятность совершения преступления у лиц, обладающих определенными свойствами. Например, риск коррупционного преступления увеличивается у лиц среднего или старшего возраста, занимающих руководящую должность и обладающих высокими интеллектуальными способностями, а также с потребительскими мотивами и искажениями ценностных ориентаций. Модели поведения коррупционеров определяются множеством компонентов, включая социально-демографические характеристики, уровень образования, социальные связи, материальный достаток и деформации правосознания [2, с. 190]. Типология личности преступника, совершающего преступления коррупционной направленности, включает ситуационных преступников, лиц с неустойчивыми правовыми ориентирами и корыстной ориентацией личности, умело использующих благоприятные внешние условия либо создающих их самостоятельно [3, с. 17].

Основываясь на результатах других специальных исследований, можно сделать вывод, что в структуре всей преступности в сфере публичных закупок от 84% до 97% от совершаемых преступлений в данной сфере приходится на преступления коррупционной направленности. Наблюдения и анализ материалов сложившейся следственно-судебной практики позволяют описать личностные особенности лиц, привлеченных к уголовной ответственности. Это включает гендерные и демографические данные (возраст, пол, семейное положение), сведения об образовании, финансовом статусе, мотивационных особенностях, ценностно-нравственных установках, наличии предыдущих судимостей и отношении к содеянному.

Анализ уголовных дел, связанных с коррупционными преступлениями в сфере публичных закупок, показал, что преобладающее число осужденных составляют мужчины (84,1%), но доля женщин, совершивших преступления, значительна. Например, в преступлениях, связанных с присвоениями и растратами доля женщин (22,1%) заметно выше. Это объясняется как высокой долей женщин, занятых в коммерческом секторе и государственной (муниципальной) службе, так и представители традиционно «женских» профессий, таких как бухгалтеры, руководители учреждений здравоохранения, образования и культуры.

Характеристику возрастных особенностей лиц, подвергнутых уголовной ответственности за коррупционные преступления, можно провести на основе анализа следственно-судебной практики. Оказалось, что средний возраст осужденных составляет 46,6 лет и наиболее распространенным возрастом является именно «средний возраст» (в возрасте 40-60 лет). Эта тенденция обусловлена тем, что коррупционное поведение требует наличия специального статуса и личных связей в государственных структурах, что обычно приобретает с возрастом. Это выглядит вполне логичным и объяснимым.

75,1% из числа осужденных находились в брачных отношениях, причем лишь 9% из этой группы были в разводе. В 39,2% уголовных дел, запущенных против осужденных, было отмечено наличие детей у подсудимых. Такие данные говорят о том, что среди лиц, замешанных в коррупционных преступлениях, уровень социализации достаточно высок. В частности, очевидно, что преступления, связанные с получением незаконного дохода через закупки, часто совершаются при помощи родственных и дружеских связей.

Также следует обратить внимание на данные, связанные с уровнем образования, финансовым статусом и родом деятельности осужденных. Среди осужденных по изученным уголовным делам в большинстве своем были лица с высшим образованием – 97,9%. Отмечено также, что даже среди тех, кто не имел высшего образования, около 2,1% были осуждены за экономические преступления или дачу взяток. Это можно объяснить тем, что на государственной службе есть квалификационный отбор, а также высокий уровень образованных людей среди «беловоротничковой» преступности.

Уровень доходов осужденных в сфере коррупции также был довольно высоким. Примерно 30% имели регулярный доход более ста тысяч рублей в месяц, пользовались дорогостоящим имуществом и предметами роскоши, часть из которых была получена незаконно и изъята в рамках уголовных дел. Можно также отметить, что в 15% уголовных дел была обнаружена связь между заключением государственных контрактов и организациями, принадлежащими родственникам или доверенным лицам осужденных.

Руководимая родом деятельности, задокументированная информация свидетельствует о том, что при совершении преступлений осужденные использовали свои должностные полномочия в своих интересах. Представители заказчика в основном были сотрудниками органов местного самоуправления или должностными лицами, управляющими бюджетными учреждениями,

такими как образование, здравоохранение и культура. Некоторые осужденные занимали должности в государственных учреждениях, ответственных за подготовку и выдачу разрешительных документов, и проведение конкурсов. Кроме того, некоторые из осужденных (в том числе генеральные директора и учредители) были руководителями организаций-поставщиков, а также были те, которые имели служебное положение и могли скрыть следы преступлений. Общее соотношение осужденных представителей заказчика и представителей поставщика, составило 65,6% и 34,4% соответственно.

Личность преступника характеризуется комплексом особенностей, которые влияют на причины совершения преступных действий. Мотивационная сфера является ключевым элементом гиперактивности преступника. Рецептивность (или чрезмерная эгоистичность) и внутреннее одобрение преступного поведения часто становятся факторами, формирующими криминогенные черты личности. Коррупционеры отличаются «потребительским» мировоззрением, что приводит к значительным нарушениям в мотивационной системе личности. О.С. Капинус выявила, что при формировании личности коррупционного преступника важную роль играет корыстная мотивация. Эксперты отмечают, что среди причин, общих для преступников этой категории, особое внимание следует уделить жадности и стремлению к наживе материальных благ. Также важной является высокая материальная аппетенция к удовлетворению которой преступники готовы пойти на похищение бюджетных средств.

Подводя итог, можно сформулировать наиболее характерные типы личности преступников, занимающихся коррупционными действиями в сфере государственных закупок. В качестве теоретической основы используются результаты исследований, выделяющих по уровню антисоциальных установок, влияющих на общественно опасное поведение, следующие типы личности коррупционных преступников: инициативный, конформный и ситуационный(вынужденный). Учитывая это и приведенные ранее результаты анализа свойств личности коррупционного преступника, можно выделить следующие типы личности преступников, занимающихся коррупционными правонарушениями в сфере государственных закупок:

1. Ситуационный тип – действует в благоприятной ситуации для совершения преступления, будучи уверенным в безнаказанности;
2. Конформистский тип – такие преступники действуют под влиянием

общепринятых стереотипов поведения, считая незаконное получение выгоды от представителей поставщика или хищение части бюджетных средств «нормой» служебного поведения [4, с. 296].

3. Злостный тип – это представители, у которых изначально присутствует желание использовать свои должностные полномочия для извлечения выгоды от доступа к бюджетным средствам.

В заключение данной научной статьи можно выделить следующие положения:

Совершающий коррупционные преступления в области государственных закупок преступник обладает совокупностью социальных, психологических и адаптационных свойств, а также устойчивых девиантных характеристик, которые увеличивают вероятность преступления;

Эта категория преступников, как правило, состоит из мужчин в возрасте от 40 до 60 лет, имеющих высшее профессиональное образование, высокую социальную адаптацию и доход выше среднего. Он может выступать как представитель заказчика, так и поставщика или исполнителя по государственному контракту.

Список литературы

1. Коваль Ю.А. Некоторые социально-демографические характеристики субъекта коррупции в сфере высшего образования // Теория и практика общественного развития. 2017. № 4. С. 92–96.

2. Каменецкий Ю.Ф. Психологические характеристики личности расхитителя, детерминирующие способ совершения преступления // Актуальные проблемы российского права. 2017. № 1 (74). С. 186–192.

3. Жубрин Р.В. Личность коррупционного преступника как объект криминологического исследования // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2017. № 5 (61). С. 17

4. Шурпаев Ш.М. К вопросу о сущности «откатов» и «распилов» в системе коррупционных проявлений в сфере государственных и муниципальных закупок // Евразийский юридический журнал. 2019. №8 (135). С. 296–297.

© Е.А. Ким, 2023

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ ПОБОЕВ

Воронин Илья Вячеславович

магистрант

Научный руководитель: **Гришин Денис Александрович**

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО УИУ РАНХиГС

Аннотация: В данной статье автор проводит анализ декриминализации побоев в законодательстве РФ, рассматривает социальные и процессуальные аспекты административной преюдиции, делает выводы о теоретической и практической обусловленности частичной декриминализации. Также автором рассматривается вопрос относительно целесообразности частичной декриминализации побоев. Исключение ч. 1 из статьи 116 УК РФ становится предметом множества споров о необходимости таких нововведений. Поэтому на сегодняшний день на данном этапе развития уголовного права рассматриваемый в данной работе вопрос является актуальным, нуждающимся в изучении и рассмотрении.

Ключевые слова: декриминализация побоев, семейное насилие, административная преюдиция, уголовная и административная ответственность.

CURRENT ISSUES OF DECRIMINALIZATION OF BEATINGS

Voronin Ilya Vyacheslavovich

master student

Scientific adviser: **Grishin Denis Alexandrovich**

Abstract: In this article, the author analyzes the decriminalization of beatings in the legislation of the Russian Federation, considers the social and procedural aspects of administrative prejudice, draws conclusions about the theoretical and practical conditionality of partial decriminalization. The author also considers the issue of the expediency of partial decriminalization of beatings. Exception Part 1 from Article 116 of the Criminal Code of the Russian Federation becomes the subject of much debate about the need for such innovations. Therefore, today at this stage of development of criminal law, the issue considered in this paper is relevant, requiring study and consideration.

Key words: decriminalization of beatings, domestic violence, administrative prejudice, criminal and administrative responsibility.

Согласно ч. 3 ст. 80 Конституции РФ, Президент РФ устанавливает основные направления внутренней и внешней политики. Одним из ключевых направлений внутренней деятельности государства является семья, материнство и детство. Указанное направление реализуется посредством различных федеральных программ поддержки семей, совершенствованием правового регулирования. Государством разрабатываются нормативно-правовые акты, направленные на поддержание и укрепление института семьи в жизни общества.

В 2009 году законодательство взяло курс на гуманизацию и либерализацию. Президент РФ в своем послании Федеральному Собранию внес предложение усовершенствовать уголовный кодекс и привлекать к административной ответственности лиц, совершивших неоднократное правонарушение. Указанное предложение носит название административной преюдицией.

15.07.2016 года Федеральным законом № 323-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации (далее - УК РФ) и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (далее - УПК РФ) по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности», вступивший в силу 15 июля 2016 года, исключил часть 1 статьи 116 УК РФ, предусматривающий уголовную ответственность за побои в отношении близких лиц, ввел в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях статью 6.1.1, устанавливающую административную ответственность за побои, если они не повлекли последствия указанные в статье 115 УК РФ.

Данное нововведение вызвало широкий общественный диссонанс. Семейно-бытовое насилие по настоящий день является национальной проблемой. Понятие «внутрисемейное насилие» отсутствует в УК РФ, однако сами семейные отношения охраняются законом (глава 20 УК РФ). Отсутствие определения термина внутрисемейного насилия продиктовано сложностью объяснения на юридическом языке и сравнения степени общественной опасности обычного насилия и насилия внутри семьи.

Принятый федеральный закон о внесении изменения в УК РФ был вызван некоторыми причинами, среди которых можно выделить: дискуссионная

проблема понимания теоретических и практических аспектов преступления. После поправки произошла частичная декриминализация побоев, появилась статья 116.1 УК РФ, согласно которой уголовная ответственность будет наступать в случае совершения деяния, имеющего признаки состава правонарушения после привлечения к административной ответственности за побои в течение года.

Для того чтобы понять, насколько эффективной стала введенная законодателем мера, можно обратиться к статистике. Согласно данным ГИАЦ МВД, в «2016 году из-за конфликтов внутри семей пострадало около 12 000 тысяч женщин и почти 7 тысяч детей. В первое полугодие 2016 года зарегистрировано 60 000 тысяч преступлений, совершенных на бытовой почве, ответственность за которые последовала по ст. 116 Уголовного кодекса РФ. В предшествующих годах статистика примерно такая же: в 2014 году от побоев в отношении близких лиц пострадало почти 11 000 тысяч женщин и почти 6 000 тысяч детей, в 2015 году зарегистрировано около 87 000 тысяч» [3, с. 304] преступлений по ст. 116 Уголовного кодекса РФ. После принятия решения на законодательном уровне об исключении уголовной ответственности за побои в отношении близких лиц, но привлечении за повторное совершение указанного деяния, количество преступлений, предусмотренных ст. 116.1 Уголовного кодекса РФ сократилось вдвое. Но возросли показатели правонарушений по ст. 6.1.1, которая наказывает виновника, совершившего побои, в рамках административной ответственности. Согласно данным судебной статистики Судебного Департамента при Верховном суде РФ «за 2017 год всего поступило дел за отчетный период по ст. 6.1.1 КоАП РФ за побои 162 597, а подвергнуто наказанию 113 437 человек» [2, раздел 1]. Эти показатели свидетельствуют об актуальной проблеме семейной правоохраны, предоставив возможность семейным дебоширам избежать факта судимости.

Нередки случаи, когда пострадавшие от семейного насилия не обращаются за помощью, во многом из-за того, что семейный дебошир после привлечения к административной ответственности вернется домой и неизвестно какие могут быть последствия для потерпевшего, а также суммы штрафов, которые зачастую выплачиваются из семейного бюджета. Эксперты служб, которые работают с жертвами семейного насилия, утверждают, что декриминализация не разрешит ситуацию, а только усугубит ее.

Если сравнивать справедливость наказания можно отметить, что, по мнению законодателя, побои, которые влекут последствия как для

нравственного, так и для физического здоровья ставятся в один ряд с неправильной парковкой, заездом на стоп-линию.

Еще одной проблемой является ограниченность административного расследования. «В административном расследовании невозможно провести следственные действия, осуществить оперативно-розыскные мероприятия, объявить в розыск известного, но скрывшегося правонарушителя» [3, с. 43]. Добавить к ранее перечисленному можно и тот факт, что дело об административном производстве возможно возбудить, если лицо, совершившее правонарушение, установлено. На практике, при поступлении заявления о побоях на стадии доследственной проверки выносится постановление об отказе в возбуждении уголовного дела по причине отсутствия состава преступления. Получается парадокс, так как отсутствуют юридические инструменты для установления и розыска лица, совершившего правонарушение. Наличие уголовной ответственности было превентивной мерой и являлась более эффективной из-за того, что проверка преступлений является процессом более контролируемым нормами УПК РФ и производство по уголовным делам ведет дознаватель - лицо более квалифицированное.

На данный момент у государства нет эффективного механизма по противодействию семейного насилия, во многом из-за того, что: не урегулирован вопрос профилактики насилия внутри семьи, нет механизма защиты личности при побоях, на практике отсутствует баланс между семейными и государственными интересами. Все вышесказанное приводит к росту насилия, жестокого обращения в семье. В качестве изменения, предлагается вернуть в Уголовный кодекс РФ норму, которая предусматривала ответственность за побои в первоначальной редакции. Примером аналогичной ситуации может послужить изменения касающиеся клеветы, уголовную ответственность за которую вернули через полгода после декриминализации.

Список литературы

1. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2017 год. Отчет о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению дел об административных правонарушениях. Судебный департамент при Верховном Суде РФ. URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79/> (дата обращения: 27.04.2023).

2. Дмитриенко А.П., Сарницкий С.Н. О социальной обусловленности частичной декриминализации побоев// Кубанское агентство судебной информации pro-sud-123.ru: юридический сетевой электронный научный журнал. 2017. № 2.- С. 40-49.

3. Клевакина А.Н. Частичная декриминализация побоев и ее влияние на профилактику домашнего насилия// Стратегические направления противодействия преступности на национальном и транснациональном уровнях. 2019. - Выпуск 2. – С. 301-307.

© И.В. Воронин, 2023

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

ПОНЯТИЕ КРУПНЫХ СДЕЛОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И КРИТЕРИИ ДЛЯ ИХ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Шафикова Гульназ Римовна

студент

Научный руководитель: **Куркина Наталья Васильевна**

к.ю.н.

ФГБОУ ВО РГСУ

Аннотация: Статья рассматривает понятие крупных сделок в Российской Федерации и критерии для их определения, включая количественный и качественный. Автор изучает проблему взаимосвязанных сделок в рамках института крупной сделки. В статье также анализируются условия, необходимые для заключения крупных сделок, порядок составления и утверждения документов.

Ключевые слова: крупная сделка, сделка, балансовая стоимость, обычная хозяйственная деятельность, стоимость имущества, акционерное общество, балансовая стоимость.

THE CONCEPT OF LARGE TRANSACTIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION AND CRITERIA FOR THEIR DEFINITION

Shafikova Gulnaz Rimovna

Scientific adviser: **Kurkina Natalia Vasilyevna**

Abstract: The article examines the concept of large transactions in the Russian Federation and the criteria for their definition, including quantitative and qualitative. The author studies the problem of interrelated transactions within the framework of the institution of a large transaction. The article also analyzes the conditions necessary for the conclusion of large transactions, the procedure for drafting and approving documents.

Key words: large transaction, transaction, book value, ordinary business activity, property value, joint stock company, book value.

В современном мире крупные сделки стали неотъемлемой частью экономической деятельности. Они способны в короткие сроки изменить общую

картину рынка или расстановку сил в отдельной отрасли.

В Российской Федерации законодательно установлены правила, которые регулируют процесс заключения крупных сделок, и последствия их нарушения.

В статье мы рассмотрим понятие крупных сделок в Российской Федерации и критерии для их определения, а также условия, необходимые для заключения крупных сделок, порядок составления и утверждения документов.

Современная экономическая ситуация в Российской Федерации и мировом сообществе задает повышенный интерес к вопросам правового регулирования крупных сделок. В связи с этим, актуальность статьи заключается в необходимости изучения основ правового режима крупных сделок как инструмента совершенствования инвестиционной деятельности и обеспечения правовой защиты участников таких сделок. Анализ практики и перспективы совершенствования законодательства помогут сформировать общественное мнение и развивать правовую культуру в сфере крупных сделок в Российской Федерации.

Крупная сделка – это определенный вид сделки, осуществляемый юридическими лицами, который предполагает превышение порогового значения и обязательное соблюдение определенных условий, установленных законодательством.

В настоящее время Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) не содержит понятие крупной сделки.

Критерии, по которым сделку можно признать крупной, содержатся в отдельных законах, регулирующих деятельность юридических лиц в Российской Федерации. Чаще всего говорят о крупных сделках для обществ с ограниченной ответственностью (далее – ООО) и акционерных обществ (далее – АО).

Для квалификации сделки в качестве крупной необходимо одновременное наличие у сделки на момент ее совершения двух признаков: количественного и качественного, содержание которых раскрывается в п. 1 постановления Пленума ВС РФ от 26.06.2018 № 27 «Об оспаривании крупных сделок и сделок, в совершении которых имеется заинтересованность» [1] (далее — постановление Пленума ВС РФ № 27), п. 1 ст. 46 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2] (далее — Закон об ООО), п. 1 ст. 78 Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» [3] (далее — Закон об АО).

Количественный критерий. Сумма сделки составляет 25% и более балансовой стоимости активов. Балансовая стоимость при этом определяется по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности компании на последнюю отчетную дату. То есть, это дата бухгалтерского баланса, который был сдан компанией перед заключением договора. Если отчетность сдают раз в год — на 31 декабря предшествующего года. Если же в течение года сдается промежуточная отчетность — на дату последнего отчета перед заключением сделки.

Сделка может включать в себя приобретение, отчуждение или возможность отчуждения имущества компании, включая заем, кредит, залог или поручительство. Также сделки могут быть связаны с обязанностью общества передать имущество во временное владение или пользование, предоставить право использования объектов интеллектуальной собственности на условиях лицензии (в том числе аренда, прокат, простая и исключительная лицензии).

Как следует из п.п. 6, 13 постановления Пленума ВС РФ № 27, «крупными сделками признаются также: договоры, которые предусматривают обязанность производить периодические платежи – например, аренды, оказания услуг, хранения, агентирования, доверительного управления, страхования, коммерческой концессии, лицензионный; мировое соглашение; признание иска и отказ от иска по делу, стороной которого является общество» [1].

Качественный критерий означает, «что сделка выходит за пределы обычной хозяйственной деятельности, т.е. совершение сделки приведет к прекращению деятельности общества или изменению ее вида либо существенному изменению ее масштабов» [1].

Верховный Суд Российской Федерации в указанном постановлении установил презумпцию того, что сделки хозяйственного общества не являются крупными: «любая сделка считается совершенной в пределах обычной хозяйственной деятельности, пока не доказано иное» [1]. Обязанность по опровержению этой презумпции возлагается на заинтересованных лиц.

Приведем пример из судебной практики.

На внеочередном общем собрании акционеров было одобрено совершение взаимосвязанных крупных сделок, в результате чего «Объединенная вагонная компания» поручилась по обязательствам своих дочерних компаний на общую сумму 115 млрд руб.

Некоторые акционеры, которые не участвовали в голосовании, получили право требования выкупа своих акций. После этого компания столкнулась с долгом около 8 млрд руб., что могло привести к банкротству.

Миноритарный акционер (он же – генеральный директор компании) обратился в суд с требованием о признании недействительными решений внеочередного общего собрания акционеров в связи с тем, что решения приняты по вопросам, не отнесенным к компетенции общего собрания акционеров.

Истец утверждал, что сделки по обеспечению обязательств дочерних компаний не являются крупными, не требовали соответствующего одобрения общим собранием акционеров и совершены в рамках обычной хозяйственной деятельности, так как заключение подобных договоров — это обычная практика в холдинге. Проводить собрание акционеров при таких обстоятельствах не требовалось.

Также в рамках рассмотрения дела возник вопрос о том, можно ли считать несколько договоров поручительства взаимосвязанными сделками, поскольку поручительства были даны за разные компании, по разным договорам купли-продажи, но перед одним покупателем и, вероятно, объединены общей хозяйственной целью.

Суд первой инстанции признал, что договоры поручительства являются взаимосвязанными сделками, а проведение собраний было проведено правомерно [4]. По мнению суда: стоимость имущества по сделкам превысила 25% балансовой стоимости активов (количественный критерий); сделки могут привести к прекращению деятельности общества (качественный критерий).

Значит, с точки зрения закона сделки являются крупными.

Однако апелляционная инстанция это решение отменила, опираясь на мнение экспертов юридической науки, которые утверждают, что только количественный критерий сделок, совершенных в процессе обычной хозяйственной деятельности общества, не может считаться достаточным для определения «крупности» сделки.

Следовательно, что под критерий «крупности» не подпадают сделки, имеющие только количественный критерий – значительный размер.

В данном случае, как указал суд апелляционной инстанции, отсутствуют доказательства того, что договоры поручительства являются крупной сделкой и соответствуют качественному критерию.

Также апелляция пришла к выводу, что несколько договоров поручительства, заключенных с разными юридическими лицами, не являются взаимосвязанными сделками, так как были одобрены по отдельным пунктам повестки дня внеочередного общего собрания акционеров.

Кассационная инстанция поддержала этот вывод [6].

Таким образом, определение того, является ли сделка обычной для хозяйственной деятельности акционерного общества или общества с ограниченной ответственностью, основывается на сравнении ее с иными сделками данного общества или аналогичных обществ.

Для того чтобы установить факт превышения суммы сделки 25% балансовой стоимости активов общества, в первую очередь необходимо определить стоимость имущества, в отношении которого свершается сделка.

Правила определения стоимости имущества при отчуждении, приобретении имущества и при передаче его во временное владение или пользование применяются в зависимости от ситуации.

В случае, если сделка связана с отчуждением имущества, стоимость может быть определена по балансовой стоимости имущества либо по цене отчуждения в зависимости от того, как из этих величин больше.

Если же компания приобретает имущество, стоимость определяется по цене приобретения имущества.

В том случае, если компания планирует принять или передать имущество во временное владение или пользование, в том числе, сдать в аренду помещения или арендовать их, передать права на объекты интеллектуальной собственности по лицензионному договору, стоимость имущества определяется по его балансовой стоимости (п. 2 ст. 46 Закона об ООО, п. 1.1 ст. 78 Закона об АО, подп. 1 п. 9 постановления Пленума ВС РФ № 27).

В акционерных обществах в случае, если предметом крупной сделки являются права на объекты интеллектуальной собственности, совет директоров (наблюдательный совет) компании должен определить их стоимость (абз. 1 п. 2 ст. 78 Закона об АО). В Законе об ООО такого требования нет.

В ситуации, когда крупная сделка состоит из нескольких взаимосвязанных сделок, балансовую стоимость активов общества определяют на момент заключения первой сделки, а цена имущества определяется по всем взаимосвязанным сделкам.

На этапе квалификации сделки в качестве крупной проблемой выступает недостаточность критериев, установленных действующим законодательством. Так, например, стоимость важного для общества актива может не отражаться на балансе в качестве актива, стоимость которого составляет более 25% активов общества.

Также существует риск отчуждения единственного ликвидного актива общества как, например, здание, сооружение, земельный участок, балансовая стоимость которого на последнюю отчетную дату, составила менее 25% активов общества. Продажа такого актива лишает общество возможности дальнейшего осуществления хозяйственной деятельности.

Следовательно, решение возникшего вопроса заключается в увеличении перечня критериев отнесения сделки к крупной, а также в введении для совершения крупной сделки условия о наличии заключения оценочной и/или аудиторской организации в отношении предмета совершаемой сделки.

Крупной сделкой также могут быть признаны взаимосвязанные сделки с небольшой стоимостью, которые образуют крупную сделку с достаточной стоимостью.

Как отмечает В.А. Маковкин, «реформы 2017 года, которые существенно реформировали институт крупных сделок, не решили проблему отсутствия четких критериев взаимосвязанности, что подчеркивает актуальность настоящего вопроса» [7, с. 81].

К признакам взаимосвязанности, указанным в п. 14 постановления Пленума ВС РФ № 27, в настоящее время относятся: «однородность, операции совершены в один и тот же период, сторонами операций являются одни и те же лица, единая хозяйственная цель» [1].

Федеральная антимонопольная служба разъясняла, что «взаимосвязанными могут считаться сделки, которые удовлетворяют в совокупности следующим критериям: сделки совершаются одновременно, либо период времени между сделками незначителен; каждая сделка направлена на достижение одного результата или преследует одну и ту же цель; сделки заключены в отношении однородного имущества либо имущества разнородного, но предполагающего использование по одному назначению; приобретателем прав по сделкам является один и тот же хозяйствующий субъект (группа лиц); лицом, которое отчуждает права или передает права на имущество по сделкам, является один и тот же хозяйствующий субъект; совпадает предмет сделок; сделки являются однотипными» [8].

Противоправным элементом «цепочки сделок» является отсутствие необходимого порядка согласования для совершения каждой из них, как при заключении крупных сделок. Благодаря этому нарушитель может фактически заключить крупную сделку посредством заключения «цепочки договоров», каждый из которых формально подпадает под критерии обычной для акционерного общества или общества с ограниченной ответственностью сделки.

Следовательно, что признак взаимосвязанности играет важную роль в вопросах заключения крупных сделок в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Однако, отсутствие законодательно установленного термина "взаимосвязанность" является основной проблемой, решение которой могло бы положительно повлиять на судебную практику.

В ООО и АО об одобрении крупной сделки решение принимает уполномоченный орган общества - общее собрание участников (акционеров) или совет директоров (наблюдательный совет). Решение об одобрении может быть принято до или после совершения сделки. В первом случае принимается решение о согласии на совершение крупной сделки, во втором - решение о последующем одобрении.

Решение об одобрении крупной сделки должно соответствовать требованиям, установленным законом. В нем должны быть указаны обязательные сведения, например, о стоимости, сторонах и предмете сделки, а также другие существенные условия или порядок их установления. Требования к содержанию такого решения указаны в статьях Закона об АО и Закона об ООО.

В случае, если крупная сделка, была совершена обществом с ограниченной ответственностью или акционерным обществом без соблюдения процедуры одобрения, она может быть признана судом недействительной в соответствии со ст. 173.1 ГК РФ.

Обратиться с требованием об оспаривании сделки может само общество, член совета директоров (наблюдательного совета), акционер (участник).

Для акционеров (участников) установлено ограничение - они должны владеть не менее 1% голосующих акций (общего числа голосов в ООО), что подтверждается судебной практикой.

Так, Десятый арбитражный апелляционный суд отказал участнику общества в оспаривании крупной сделки на том основании, что «участник не обладает необходимым процентом голосов, а, следовательно, правом на предъявление иска. На момент совершения сделки его доля составляла 0,825%, что ниже минимально допустимого порога» [9].

Кроме того, необходимо также доказать, что другая сторона знала (должна была знать), что заключается крупная сделка, и согласие на нее не получено) или же, что сделка не была в последующем одобрена.

Здесь следующая проблема: сложность доказывания информированности контрагента.

Судебная практика показывает, что профессиональные участники рынка должны проверять размер сделки для контрагента и получать согласие на ее совершение.

Примером может служить сделка между банком и акционерным обществом, которую суд признал недействительной, поскольку банк должен был знать о ее размере и отсутствии согласия.

Суд указал, «что банку должно было быть очевидно наличие признаков крупной сделки. Компания представила банку все необходимые финансовые документы, из которых можно сделать вывод о необходимости одобрения сделки» [10].

Следовательно, в настоящее время суды увеличивают стандарт доказывания неосведомленности о том, что сделка является крупной для профессиональных участников рынка.

Таким образом, понятие крупной сделки в Российской Федерации имеет важное значение для многих отраслей экономики.

Критерии, используемые для определения того, что является крупной сделкой, являются основным инструментом контроля за крупными сделками в экономике. Определение крупной сделки способствует стабильности на рынке, обеспечивает конкуренцию и в целом способствует развитию экономики.

Важно соблюдать сформированные наукой и судебной практикой критерии для определения крупных сделок, чтобы обеспечивать защиту прав потребителей и гарантировать справедливое игровое поле для всех участников экономических отношений.

Однако, в законодательстве Российской Федерации до конца не сформированы четкие критерии для определения сделки в качестве крупной, что приводит к различным интерпретациям и возникают проблемы в сфере

налогообложения, контроля за финансовыми операциями, а также при определении статуса юридического лица. Необходимо разработать и ввести в действие единые критерии, чтобы устранить неоднозначности в законодательстве и обеспечить прозрачность в бизнес-отношениях.

Список литературы

1. Постановление Пленума ВС РФ от 26.06.2018 № 27 «Об оспаривании крупных сделок и сделок, в совершении которых имеется заинтересованность» // СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СПС «Консультант Плюс».
3. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // СПС «Консультант Плюс».
4. Решение Арбитражного суда г. Москвы от 24.07.2018 по делу № А40-99921/2018 // СПС «Консультант Плюс».
5. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 29.11.2018 № 09АП-51519/2018) СПС «Консультант Плюс».
6. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 30.04.2019 № Ф05-24063/2018 // СПС «Консультант Плюс».
7. Маковкин В.А., Большечевская Е.С. Крупные сделки и сделки, в совершении которых имеется заинтересованность: отдельные подводные камни обновленных норм // Вестник экономического правосудия РФ. 2016. № 12. С. 81.
8. Разъяснение ФАС России от 11.06.2021 № 19 Об особенностях осуществления государственного антимонопольного контроля за экономической концентрацией (утв. протоколом Президиума ФАС России от 11.06.2021 № 3) // СПС «Консультант Плюс».
9. Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 14.03.2019 № 10АП-24364/2018 по делу № А41-62684/18 // СПС «Консультант Плюс».
10. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 30.05.2019 № Ф05-6293/2019 по делу № А41-48835/18 // СПС «Консультант Плюс».

© Г.Р. Шафикова, 2023

**СЕКЦИЯ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**НАПРАВЛЕНИЯ И ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ
ОБЪЕКТОВ УИС ОТ ПРОНИКНОВЕНИЯ
БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ**

Абрамов Дамир Денисович
курсант

Научный руководитель: **Озёрский Сергей Владимирович**
кандидат физико-математических наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

Аннотация: Статья посвящена проблеме защиты объектов уголовно-исполнительной системы России от проникновения беспилотных летательных аппаратов. В статье описаны основные направления и методы защиты, такие как физическая защита, использование средств определения местонахождения, использование специализированных дронов, технологии управления воздушным пространством.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, охраняемый объект, беспилотный летательный аппарат, защита объекта УИС.

**DIRECTIONS AND MAIN METHODS OF PROTECTION OF UIS
OBJECTS FROM PENETRATION OF UNMANNED AERIAL VEHICLES**

Abramov Damir Denisovich

Abstract: The article is devoted to the problem of protection of objects of the penal system of Russia from the penetration of unmanned aerial vehicles. The article describes the main directions and methods of protection, such as physical protection, the use of location detection tools, the use of specialized drones, airspace management technologies.

Key words: penal enforcement system, protected object, unmanned aerial vehicle, protection of the UIS object.

С появлением беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) возникла необходимость разработать эффективные меры по защите от их проникновения на охраняемые объекты уголовно-исполнительной системы (УИС) России.

Проникновение БПЛА на территорию объектов УИС может привести к серьезным негативным последствиям, таким как доставка оружия, наркотиков, запрещенных предметов, утечка конфиденциальной информации и прочее. В этой статье рассмотрим основные направления и методы защиты объектов УИС от БПЛА, а также проведем анализ существующих решений в данной области.

Охрана объектов УИС от проникновения БПЛА основывается на нескольких направлениях, которые включают в себя следующие [1].

1. Улучшение физической защиты объекта. Существует несколько способов физической защиты объектов УИС от проникновения БПЛА. Одним из основных является возведение высоких и крепких заборов вокруг объекта. Этот метод может быть усилен инсталляцией систем видеонаблюдения и датчиков движения для определения нахождения БПЛА вблизи ограждения. Возведение защитных сеток, которые могут предотвратить физическое проникновение внутрь запрещенных зон, является еще одним методом физической защиты объекта. В учреждениях УИС это может быть полезно для охраны чувствительных областей, таких как территория тюремного блока. Хорошо разработанные сетки также могут предотвратить случаи проникновения БПЛА через окна здания или небольшие открытые пространства.

2. Использование бортовых средств. Бортовые средства, такие как системы радаров или системы определения местонахождения, могут быть использованы для обнаружения БПЛА, летящих вблизи объекта УИС. Этот метод может быть усилен использованием систем GPS для определения местонахождения БПЛА вблизи охраняемой территории. Этот подход может позволить заранее определить местоположение нарушителя и своевременно принять необходимые меры. Использование средств определения местонахождения является стандартным методом защиты объекта от БПЛА. Существуют как активные, так и пассивные методы определения местоположения. GPS и radar являются примерами активных методов, используемых для определения местонахождения. GPS используется для определения местоположения БПЛА и его движений. Еще один метод – мониторинг воздуха, используя радары и инфракрасные сенсоры, которые могут обнаружить нахождение БПЛА.

3. Использование специализированных дронов, которые могут использоваться для мониторинга воздушного пространства вокруг объекта УИС. Эти дроны могут быть оснащены различными датчиками и системами дистанционного управления. Они могут использоваться для выявления «вражеских» БПЛА, включая их подрыв в воздухе, если это необходимо. Существует несколько вариантов использования дронов для обеспечения безопасности и защиты объектов, включая воздушные операции, разведку и телеметрию. Они также могут использоваться для перехвата и уничтожения второго БПЛА, который пытается проникнуть на запрещенную территорию.

4. Использование технологий управления воздушным пространством является еще одним направлением защиты от проникновения БПЛА на территорию охраняемых объектов УИС. Это может включать в себя систему управления воздушным движением, которая может помочь в идентификации и контроле БПЛА вблизи объекта УИС. Системы управления также могут быть использованы для правильного распределения воздушного пространства и отслеживания потенциально опасных объектов.

В России имеются различные разработки для защиты объектов УИС от БПЛА таких компаний, как «Алмаз-Антей», «КБП Инструментального завода», «КБ Луч», «КБ Дыхание», «Авиационные технологии», «Российские системы безопасности» и другие [2].

Однако, в последнее время наибольший интерес вызывает разработка компании «Каскад» системы локализации и подавления беспилотных летательных аппаратов. Эта система позволяет обнаруживать БПЛА на расстоянии до 15 км и затем блокировать управление ими путем подавления радиосигналов. Также система может принимать управление БПЛА в свои руки и эвакуировать его в безопасное место.

Защита объектов УИС России от БПЛА является актуальной проблемой, требующей комплексного решения. Для обеспечения эффективной защиты от БПЛА применение группы методов и технических решений, таких как диспозитивная, организационная и информационная защита. Важно также учитывать, что у БПЛА различные типы и характеристики, поэтому необходимо выбирать те методы защиты, которые наиболее эффективны против конкретного типа БПЛА [3, с. 37].

Существует множество разработок и продуктов для защиты УИС от БПЛА на рынке, однако не все из них эффективны и применимы в реальных

условиях. При выборе решения необходимо учитывать его технические характеристики, совместимость с другими системами и общую стоимость.

Наиболее перспективными сегодня являются разработки, которые включают в себя комплексное применение разных методов защиты от БПЛА, а также имеют резервные и автономные возможности. Также важным аспектом защиты от БПЛА является обучение персонала. Необходимо проводить регулярные тренировки и учения сотрудников объектов УИС, чтобы они были готовы к действиям в случае обнаружения БПЛА на территории объекта. Для этого также могут применяться имитаторы БПЛА, которые помогут персоналу научиться различать БПЛА разных типов и идентифицировать уязвимые места на объекте [4, с. 30].

В целом защита объектов УИС от проникновения БПЛА является сложным и многогранным вопросом, требующим комплексного подхода и постоянного развития технических решений. Однако существующие технологии и методы уже в настоящее время позволяют обеспечить достаточно высокую степень защиты от БПЛА. Следует отметить, что происходящая в настоящее время специальная военная операция по демилитаризации и денацификации Украины придала значительный импульс созданию новейших технологий и технических решений в области борьбы с беспилотниками. Безусловно, последние достижения в этой области могут быть использованы и для защиты охраняемых объектов УИС от проникновения БПЛА.

Список литературы

1. Положение о минимальных требованиях к защите объектов и персонала, работающих на территории учреждений уголовно-исполнительной системы России от проникновения беспилотных летательных аппаратов, утвержденное приказом Министерства юстиции Российской Федерации от 29.04.2019 № 99.
2. Информационное письмо Росгвардии от 26.10.2020 № РГ-6/132.
3. Ушкалов Н.Н. Направления и основные методы защиты объектов уголовно-исполнительной системы России от проникновения беспилотных летательных аппаратов // Безопасность бизнеса. – 2021. – № 3(17). – С. 36-46.
4. Климов А.В. Проблемы защиты объектов уголовно-исполнительной системы России от беспилотных летательных аппаратов // Безопасность жизнедеятельности. – 2020. – № 9(103). – С. 23-32.

© Д.Д. Абрамов, 2023

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

**ОЦЕНКА УЧАСТИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
БРЮХОВЕЦКОГО РАЙОНА В РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ
ПРОЕКТОВ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

Шеремет Екатерина Эдуардовна
студент

Научный руководитель: **Семиглазова Владислава Андреевна**
старший преподаватель кафедры
«Государственное и муниципальное управление»
ДГТУ

Аннотация: Муниципальная система образования представляет собой совокупность взаимосвязанных элементов, обеспечивающих единый механизм целенаправленной деятельности всех подведомственных структур. Также, на территории большинства муниципальных образований расположены учреждения образования, не находящиеся в прямом ведении местного самоуправления. Оказывать влияние на кадровую политику, организационно – управленческую структуру подобного образовательного учреждения, муниципальные власти не вправе. Однако, за ними остается право взаимодействия с учебным учреждением, с целью повышения престижа муниципального округа.

Ключевые слова: муниципальное образование, органы местного самоуправления, федеральные проекты, региональные проекты, участие органов муниципальной власти.

**ASSESSMENT OF THE PARTICIPATION OF LOCAL
SELF-GOVERNMENT BRYUKHOVETSKY DISTRICT
IN THE IMPLEMENTATION OF EDUCATIONAL PROJECTS
OF SECONDARY VOCATIONAL EDUCATION**

Sheremet Ekaterina Eduardovna

Abstract: The municipal education system is a set of interrelated elements that provide a single mechanism for the purposeful activity of all subordinate structures. Also, on the territory of most municipalities there are educational institutions that are

not directly under the jurisdiction of local self-government. The municipal authorities are not entitled to influence the personnel policy, organizational and managerial structure of such an educational institution. However, they retain the right to interact with the educational institution in order to increase the prestige of the municipal district.

Key words: municipal formation, local governments, federal projects, regional projects, participation of municipal authorities.

Муниципальная система образования представляет собой совокупность взаимосвязанных элементов, обеспечивающих единый механизм целенаправленной деятельности всех подведомственных структур. Также, на территории большинства муниципальных образований расположены учреждения образования, не находящиеся в прямом ведении местного самоуправления [2].

На территории Брюховецкого сельского поселения таким образовательным учреждением является Брюховецкий аграрный колледж. По отношению к данной организации, муниципальная администрация не имеет рычагов прямого воздействия. Однако за муниципалитетом остается право взаимодействовать с ним в интересах муниципального образования.

Одним из федеральных проектов, реализуемых на базе Брюховецкого аграрного колледжа, является проект «Молодые профессионалы». Данная программа действует в учебном учреждении с 2019 года, на базе национального проекта «Образование» и государственной программы «Развитие образования».

Благодаря данной программе учебному учреждению удалось создать качественные мастерские, оснащенные современной материально-технической базой, а именно: мастерские по компетенции «Кузовной ремонт», «Ремонт и обслуживание легковых автомобилей», «Окраска автомобилей», «Обслуживание тяжелой техники», «Обслуживание грузовой техники». Победа и реализация гранта, дала колледжу мощную конкурентно-способную базу на современном рынке труда.

Также, одним из национальных проектов, является «Фабрика процессов». Это учебная аудитория, которая сделана по программе «Бережливые технологии». Новый проект реализует Министерство экономического развития Краснодарского края, вместе с Министерством образования региона [2]. Тестовой площадкой проекта стал Брюховецкий аграрный колледж.

Педагогами была разработана программа, которая помогает уменьшить количество времени на работу с документацией и следовательно улучшить качество образовательного процесса.

Фабрика процессов включает специальную программу подготовки студентов. Выпускники осваивают механизмы работы и внедрение бережливых технологий. Создана лаборатория для занятий, где учащиеся могут отрабатывать практические навыки.

Современные предприятия все больше и больше предъявляют новые требования к специалистам. На базе колледжа появился реальный инструмент, позволяющий студентам рассказывать, погружаться и объяснять специфику данного процесса. Это, безусловно, дает очень мощное конкурентное преимущество.

Такой проект не только даст новый импульс развитию бизнеса, всего региона в целом, но и решит проблему трудоустройства выпускников. Предприятия смогут брать сотрудников с актуальными компетенциями.

В 2022 году колледж стал победителем проекта «Цифровая образовательная среда», в рамках федерального проекта «Развитие образования» [1]. Благодаря данному проекту колледж получил современные ноутбуки, multifunctional устройства, интерактивные комплексы, электронные средства обучения и многое другое, что позволило расширить возможности образовательного процесса.

Интерактивные панели позволяют расширять пространственное мышление студентов, с их помощью можно вести занятия по любому предмету, можно выводить любую информацию. Новое оборудование также позволяет организовывать на самом высоком уровне обучение в дистанционном формате.

Материально – техническое оборудование очень помогает в работе преподавателя, прежде всего в организации учебного процесса. Стало возможным и доступным проводить гибридную форму организации учебного процесса. Это та форма, при которой часть обучающихся, находится удаленно, по различным причинам, а часть находится непосредственно в аудитории.

Хочется отметить, что реализация всех проектов осуществляется колледжем самостоятельно. Взаимодействие в реализации и продвижении с органами муниципальной власти с управленческим аппаратом колледжа не налажено. Считаем, что данное явление, является упущением в управленческой деятельности муниципальной власти, поскольку взаимодействие со столь

сильным и престижным образовательным учреждением, находящимся на территории района может существенно повысить конкурентно способность и учебного учреждения, а также повысить престиж и доверие к органам муниципальной власти.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».
2. Министерство экономического развития Краснодарского края : официальный сайт. – Краснодар, 2023. URL: <https://economy.krasnodar.ru> (дата обращения 16.02.2023)

© Е.Э. Шеремет, 2023

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК**

**ПРАВОВЫЕ ГАРАНТИИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ
ВОЕННОСЛУЖАЩИХ КОНТРАКТНОЙ СЛУЖБЫ
И ЧЛЕНОВ ИХ СЕМЕЙ**

Потехина Мария Евгеньевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»

Аннотация: в данной статье предпринята попытка исследования правовых гарантий социальной защиты военнослужащих контрактной службы и членов их семей.

Для начала следует отметить, что в целях обеспечения военнослужащим социальной защиты, в России за последние годы была разработана и принята нормативно-правовая база о социальном обеспечении, правах, льготах и гарантиях военнослужащих. Основными Федеральными законами среди этой базы являются №76 «О статусе военнослужащих» от 27 мая 1998 года, №53 «О воинской обязанности и военной службе» от 23 марта 1998 года, №306 «О денежном довольствии военнослужащих и предоставлении им отдельных выплат» от 7 ноября 2011 года, и многие другие нормативно-правовые акты.

Как было сказано выше, существует большое количество нормативно-правовых актов, и в этом есть свои минусы. За счет этих минусов в военно-социальном законодательстве России требуется систематизация. Это характеризуется тем, что множество нормативно-правовых актов разной юридической силы противоречат друг другу, из-за этого возникают определенные трудности и военнослужащим не всегда оказывается гарантированная помощь и социальная защита.

Ключевые слова: правовые гарантии социальной защиты, нормативно-правовые акты, военнослужащие, контрактная служба, семьи, военно-социальное законодательство России.

**LEGAL GUARANTEES OF SOCIAL PROTECTION OF CONTRACT
SERVICE SERVICEMEN AND THEIR FAMILY MEMBERS**

Potekhina Maria Evgenievna

Abstract: this article attempts to study the legal guarantees of social protection of contract service servicemen and their family members.

To begin with, it should be noted that in order to provide military personnel with social protection, in Russia in recent years, a regulatory framework on social security, rights, benefits and guarantees of military personnel has been developed and adopted. The main Federal laws among this base are No. 76 "On the status of military personnel" dated May 27, 1998, No. 53 "On Military Duty and Military Service" dated March 23, 1998, No. 306 "On the monetary allowance of military personnel and the provision of separate payments to them" dated November 7, 2011, and many other normative-legal acts.

As mentioned above, there are a large number of regulatory legal acts, and this has its drawbacks. Due to these disadvantages, systematization is required in the military-social legislation of Russia. This is characterized by the fact that many normative legal acts of different legal force contradict each other, because of this certain difficulties arise and military personnel are not always provided with guaranteed assistance and social protection.

Keywords: legal guarantees of social protection, regulatory legal acts, military personnel, contract service, families, military and social legislation of Russia.

При рассмотрении нормативно-правовой базы можно выделить следующие аспекты.

Так, согласно статье 59 Конституции Российской Федерации: «Защита Отечества является долгом и обязанностью гражданина Российской Федерации. Гражданин Российской Федерации несет военную службу согласно Федеральным законам».

Военнослужащий гражданин, принимая военную присягу, обязуется не только соблюдать Конституцию Российской Федерации, но и защищать конституционный строй.

Помимо Конституции и Федеральных законов, существует приказ Министра обороны Российской Федерации № 31 «О совершенствовании системы воспитательной работы в Вооруженных силах Российской Федерации» от 28 февраля 2005 года. Данный приказ относится к военно-социальной сфере. Он заключается в организации воспитательной системы по сплочению личного состава, поддержании в воинских частях уставных правил по

взаимоотношению между военнослужащими гражданами и проведение воспитательных мероприятий.

Также к нормативно-правовым актам социальной защиты военнослужащих граждан относится Приказ Министра обороны РФ от 22.07.2019 № 404 «Об организации военно-политической работы в Вооруженных Силах Российской Федерации». Данный приказ подразумевает организацию работы с личным составом для более эффективной работоспособности военнослужащих.

Военнослужащие имеют право на материальную помощь. Это право регламентируется Приказом Министра обороны Российской Федерации № 205 «О порядке единовременной денежной помощи в Вооруженных Силах Российской Федерации» от 6.03.2010. Данный приказ содержит информацию, в каких случаях оказывается единовременная денежная и помощь, и в каком размере. Также сюда можно отнести Приказ Министра обороны РФ от 06.12.2019 № 727 «Об определении Порядка обеспечения денежным довольствием военнослужащих Вооруженных Сил Российской Федерации и предоставления им и членам их семей отдельных выплат».

Существует нормативно-правовая база, регулирующая социальную защиту военнослужащих и членов их семей. В.М. Корякин в своем пособии «Военно-социальная работа в Вооруженных силах Российской Федерации: вопросы теории и практики» выделяет классификацию нормативно-правовых актов в военно-социальной сфере. Он выделяет несколько оснований, по которым можно классифицировать все нормативно-правовые акты:

1. Социальные действия, в этом основании он разделяет 2 группы нормативно-правовых актов. В первую группу входят акты системы международного права, а во вторую группу входят отечественные нормативно-правовые акты.

Примерами первой группы являются: «Всеобщая декларация прав человека» от 10 декабря 1948 года, «Международный пакт о гражданских и политических правах» от 12 декабря 1966 года, «Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах» от 16 декабря 1966 года.

Примером второй группы является: «Соглашение о социальных и правовых гарантиях военнослужащих, лиц, уволенных с военной службы и членов их семей» от 14 февраля 1992 года.

2. Субъекты, которые приняли нормативно-правовые акты. В этом основании В.М. Корякин делит нормативно-правовые акты на:

- Ведомственные нормативно-правовые акты.

- Нормативно-правовые акты, принятые органами исполнительной власти.

- Нормативно-правовые акты, принятые органами законодательной власти.

3. Содержание нормативно-правовой базы социальной защиты военнослужащих граждан. В данном основании автор выделяет следующие правовые акты: право на жилище, право на труд, право на отдых, о защите чести и достоинства, о льготах на проезд, о праве на образование и многое другое.

4. Категория лиц, на которых направлены нормативно-правовые акты о социальной защите.

Нормативно-правовые акты выполняют определенные функции. На основании этих функций выделяют 3 группы нормативно-правовых актов:

1. К первой группе относят те нормативно-правовые акты, которые содержат права, льготы и гарантии, предоставляемые государством военнослужащим гражданам и членам их семей в связи с исполнением воинской обязанности.

2. Ко второй группе относят те нормативно-правовые акт, которые содержат структуру, права, обязанности и ответственность должностных лиц, призванных осуществлять социальную защиту военнослужащих и членов их семей.

3. К третьей группе относят те нормативно-правовые акты, которые содержат механизм и гарантии реализации правовых норм о социальной защите военнослужащих граждан и членов их семей.

Социальную защиту членов семей военнослужащего регламентирует Федеральный закон № 76 «О статусе военнослужащих» от 27.05.1998 г.

Таким образом, Конституция Российской Федерации, Федеральные законы и общевойсковые уставы военно-социальной сферы подразумевают организацию воспитательной работы с военнослужащими и членами их семей, а также подразумевают реализацию материальной помощи военнослужащим и членам их семей.

Исходя из выше изложенного, законодательство Вооруженных Сил Российской Федерации постоянно развивается и совершенствуется. Правительство Российской Федерации проявляют большое внимание к нуждам военнослужащих и членов их семей, разрабатывает и внедряет в жизнь

различные законы и другие нормативные правовые акты, касающиеся социальной защиты, подъема и престижа армии, статуса военнослужащих, но при этом надо отметить, что не все законы работают в нашей стране.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. № 144. 04.07.2020.
2. Федеральный закон от 28.03.1998 № 53-ФЗ (ред. от 24.09.2022) «О воинской обязанности и военной службе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.10.2022) // Российская газета. № 63-64. 02.04.1998; № 215. 26.09.2022.
3. Кончугов А.В., Копылов И.А. Социальная политика в военной сфере // Власть. – 2011. – №4. – С. 26-29.
4. Копылов И.А. Армия и политика в современном мире // Власть. – 2011. – № 2. – С. 80-83.

© М.Е. Потехина, 2023

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

**К ВОПРОСУ О СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ Г. ЗВЕРЕВО)**

Филинова Елена Григорьевна

студент

Научный руководитель: **Новиков Андрей Иванович**

доцент

ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты Ростовской области

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы и социально-экономическое развитие муниципального образования. Составлена и проанализирована динамика основных социально-экономических показателей развития города и отражена в таблице и рисунках. На основе вышеизложенного были сформулированы основные проблемы, которые сдерживают социально-экономическое развитие моногорода.

Ключевые слова: миграция, резидент, динамика, инвестиции, развитие.

**ON THE ISSUE OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE
MUNICIPALITY (ON THE EXAMPLE OF THE CITY OF ZVEREVO)**

Filinova Elena Grigorievna

Scientific adviser: **Novikov Andrey Ivanovich**

Abstract: The article deals with the problems and socio-economic development of the municipality. Compiled and analyzed the dynamics of the main socio-economic indicators of the development of the city and reflected in the table and figures. Based on the foregoing, the main problems that hinder the socio-economic development of a single-industry town were formulated.

Key words: migration, resident, dynamics, investment, development.

Самым молодым городом Ростовской области является город Зверево. Основанием города принято считать в далеком 1819 году, когда сотник Илья Зверев организовал поселение. Впоследствии население выросло до шахтерского поселка, а потом, в 1989 году, и до города областного подчинения. Общая численность жителей на 2022 год составляет 19,8 тысяч человек (рис.1)

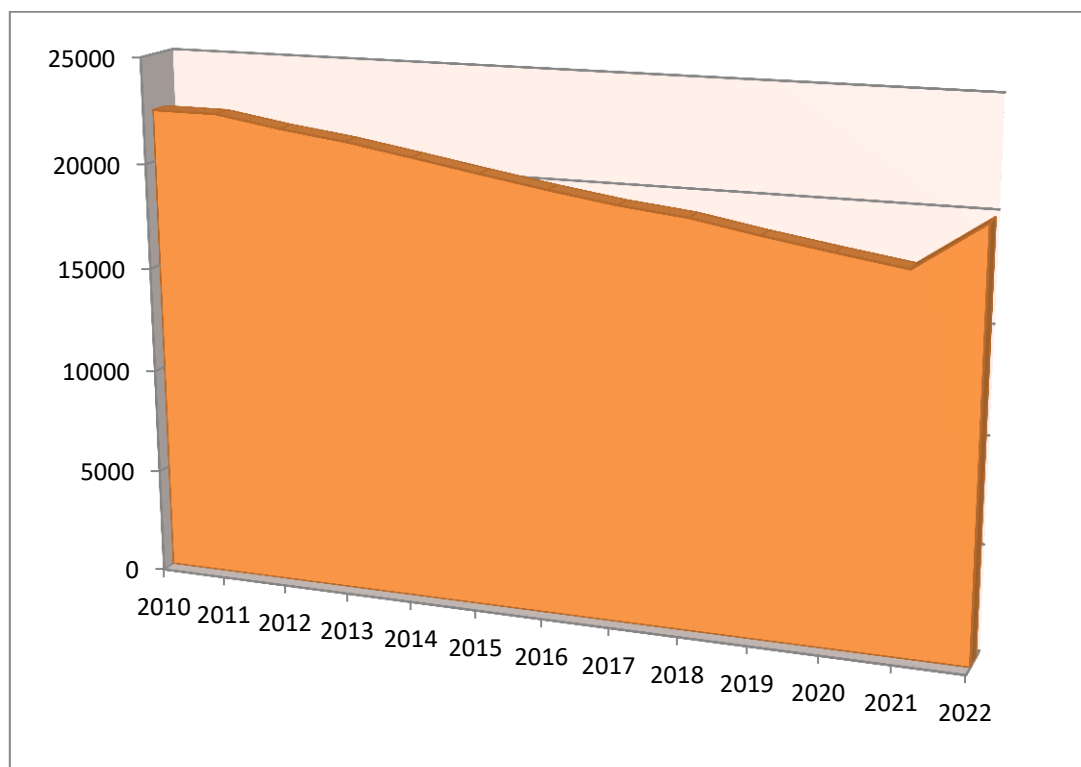


Рис. 1. Динамика численности населения г. Зверев

Данные на рисунке 1 указывают на постоянное снижение численности населения, а, значит, растет межрегиональная миграция. Её цель в первую очередь, это необходимость улучшить качество жизни переезжающего. Жители все больше стремятся из экономически слабых регионов в сильные, следовательно, в городе Зверев, особо остро, стоит проблема экономического развития города.

В связи с этим 16 марта 2018 года было принято постановление Правительства Российской Федерации №263 "О создании территории опережающего социально - экономического развития "Зверев", суть которого заключается в создании особого правового режима осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения в городе.

Резидентами территории опережающего социально-экономического развития "Зверев" могут быть любые коммерческие организации, за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий,

обладающими определенными требованиями. Во-первых, регистрация юр.лица должна быть осуществлена на территории опережающего социально - экономического развитие, а также его деятельность. Во-вторых, юр.лицо реализует на ТОСЭР инвестиционный проект, согласно, требованиям законодательства. В-третьих, юр. лицо не должно являться градообразующей организацией моногород или её дочерней организацией.

Все требования к инвестиционным проектам резидентов ТОСЭР получают льготы и послабления со стороны налоговой, пенсионных и страховых организаций, закрепленные в законодательстве. За всё время участия города в программе ТОСЭР было сделано немало усилий местной власти. А именно, поддержка зверевских предпринимателей, которые смогли получить оборудование в лизинг под 5% (администрация компенсировала им первоначальный взнос). Были выделены два миллиона рублей для финансовой поддержки малого бизнеса, так же предусмотрена различная помощь в оформлении документов для участия в конкурсе на получение гранта. Местное отделение администрация во главе, тогда еще, Михаила Солоницина, организовало общество "Опора России", что объединило городских предпринимателей.

В ответ на заинтересованность власти в развитии бизнеса, предприниматели создали благотворительный фонд "Наш дом-город Зверев", который оказывает спонсорскую помощь в организации городских мероприятий.

В рамках исследования современного состояния анализируемого муниципального образования г. Звереве целесообразно рассмотреть итоги социально-экономического развития города и отразить их на графиках, опираясь на данные с официального сайта муниципалитета.

Таблица 1

**Динамика основных социально-экономических
показателей развития г. Звереве за 2021-2022 гг.**

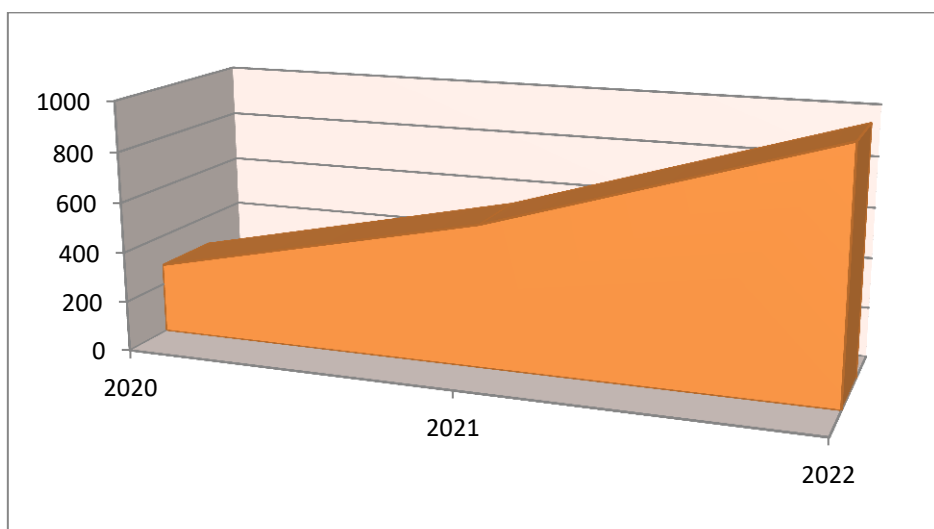
Показатель	2021г.	2022г.	Абсолютное изменение	Темп роста, %
Численность населения г. Звереве, чел.	17600	19843	2243	113
Объем инвестиций в основной капитал по круп. и средним предприятиям, млн.р.	565,9	976,1	410,2	172
Оборот средств малых предприятий, млн.р.	2245,12	5349,1	3103,98	238

Продолжение таблицы 1

Число безработных, чел.	91	52	-39	57
Доходная часть бюджета (поступление налогов и неналогов, доходов), тыс.р.	874274,7	1099542,8	225268,1	126
Расходы средств бюджета города, тыс.р.	843176,6	1114791,6	271615	132

Для этого на основании официальных статистических данных составим аналитическую таблицу с основными социально-экономическими показателями.

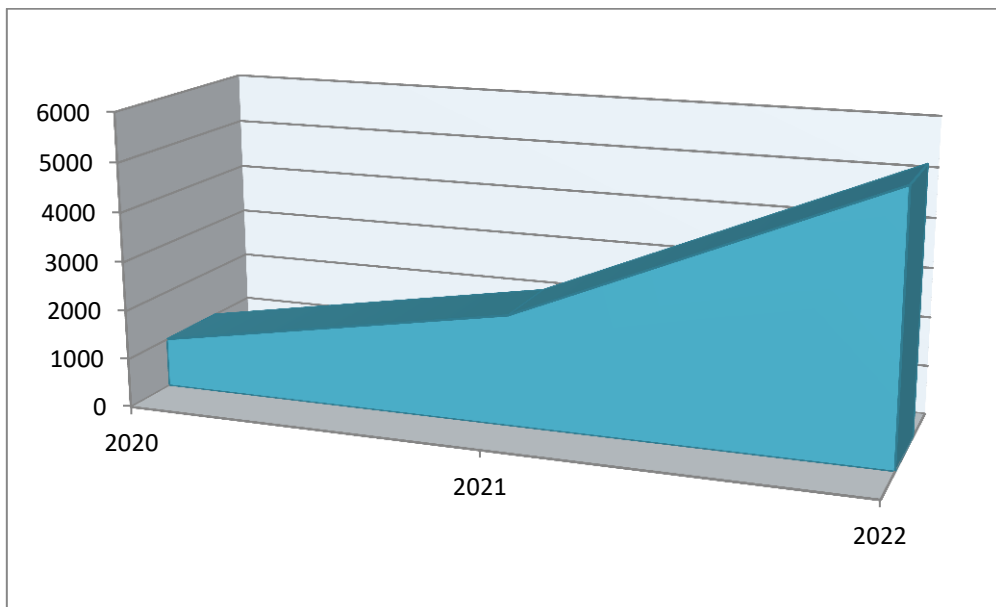
В связи с тем представляет интерес исследование динамики этих показателей. В частности, проанализируем один из основных показателей - объем инвестиций в основной капитал по крупным и средним предприятиям г. Звереве в 2020-2022 г. (рис.2).



**Рис. 2. Динамика объема инвестиций в основной капитал по крупным и средним предприятиям г. Звереве в 2020-2022 г.
(составлено авторами)**

Из рисунка 2 видно, что за рассматриваемый период наблюдается положительная динамика (в 2022 г. по сравнению с 2020 объем инвестиций увеличился на 695,9 млн.р)

На рисунке 3 проиллюстрирована динамика оборота средств малых предприятий г. Звереве в 2020 -2022 гг.; наблюдается положительная динамика (в 2022 г. по сравнению с 2020 объем инвестиций увеличился на 4343,22 млн.р.) (рис.3)



**Рис. 3. Динамика оборота средств малых предприятий г. Зверев
в 2020-2022 гг. (составлено авторами)**

Как видно из рисунка 4, что за рассматриваемый период наблюдается значительное уменьшение числа безработных (в 2022 г. по сравнению с 2020 число безработных уменьшилось на 374 чел.) (рис.4)

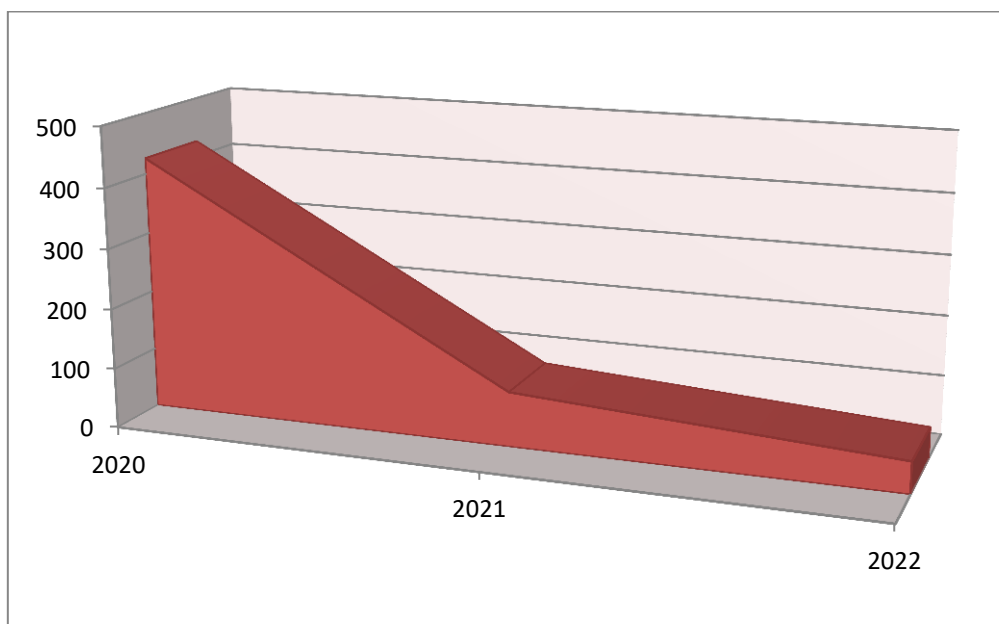
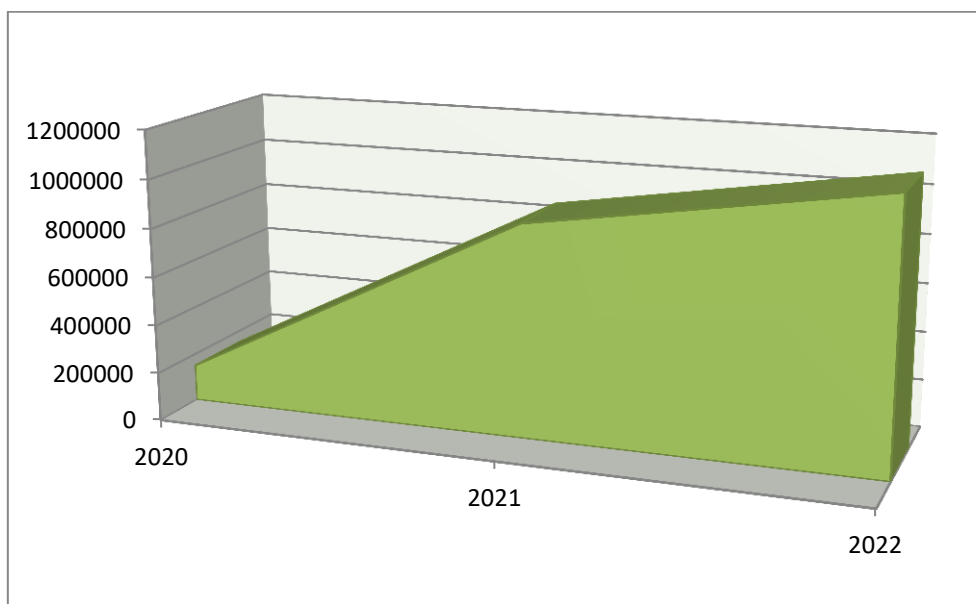


Рис. 4. Динамика числа безработных



**Рис. 5. Динамика доходной части бюджета г. Зверев
(поступление налоговых и неналоговых доходов)**

Как видно из рисунка 5, что за рассматриваемый период наблюдается положительная динамика (в 2022 г. по сравнению с 2020 объем поступлений увеличился на 948712 тыс.р.) (рис.5). Диаграмма, представленная на рисунке 6, наглядно иллюстрирует увеличение расходование средств бюджета (в 2022 г. по сравнению с 2020 расход увеличился на 223282,2 тыс. руб.) (рис. 6).

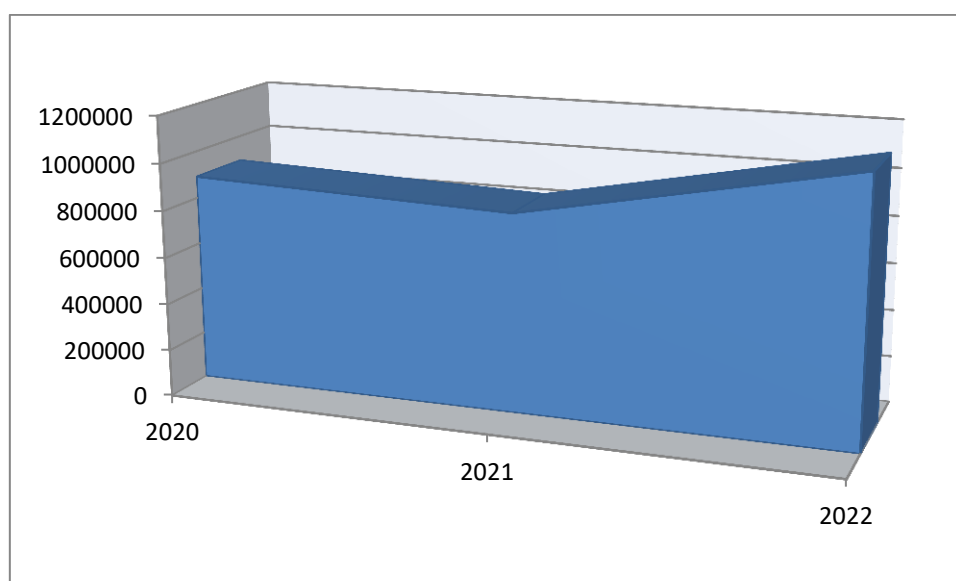


Рис. 6. Динамика расходования средств бюджета города Зверев

Детализируем сведения о социально-экономическом развитии г. Зверево на рисунках 1-6, графически представив их динамику: численность населения г.Зверево увеличилась на 10 %; объем инвестиций основного капитала по крупным и средним предприятиям г.Зверево увеличился на 248 %; оборот средств малых предприятий г.Зверево увеличился на 432%; показатель числа безработных уменьшился на 88%. Примечательно, что доходная часть бюджета г.Зверево увеличилась на 629%, но расходы средств бюджета города возрасли на 25%.

Резюмируя вышеизложенное, сформулируем основные проблемы, которые сдерживают социально-экономическое развитие моногорода:

1.Самый низкий уровень распределения ресурсов экономики в Ростовской области. Большая часть (около 90% от общего объема продукции, производимой в городе) приходится на предприятие АО «Шахтоуправление «Обуховская».

2.Проблемы инженерных сетей, в особенности, канализация (необходимость капитального ремонта).

3. Нехватка крупных инвесторов, а значит и рабочих мест.

4. Недостаток развития спортивных сооружений.

5. Низкая финансовая самостоятельность муниципальных образований.

Список литературы

1. Голуб Л.А. Социально-экономическая статистика: Учеб. Пособие для студ. высш. учеб. заведений.-М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, - 2019.-240 с.

2. Юкиш В.Ф. Сравнение социально-экономических показателей в регионах России с максимальным миграционным приростом и наивысшей миграционной убылью населения //Экономика и бизнес: теория и практика .- 2021. - С.245-250.

© Е.Г. Филинова, 2023

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**СОЗДАНИЕ РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТОЙ
ПРОДУКЦИИ В ТУРКМЕНИСТАНЕ**

Сапарова Огулгерек
преподаватель

Кувадова Сонаджемал

Данатарова Гулхатыджа

Гаратаев Бахрам

студенты

Государственный энергетический
институт Туркменистана

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы преобразований в сельском хозяйстве, приводятся основные направления развития устойчивого роста, проанализированы возможности создания органического сельского хозяйства.

Ключевые слова: органическое земледелие, экологическое благосостояние, зеленая экономика.

**CREATING A MARKET FOR ENVIRONMENTALLY
FRIENDLY PRODUCTS IN TURKMENISTAN**

Saparova Ogulgerek

Kuvadova Sonajemal

Danatarova Gulhatyja

Garataev Bahram

Abstract: The article deals with the issues of transformations in agriculture, provides the main directions for the development of sustainable growth, analyzes the possibilities of creating organic agriculture.

Key words: organic farming, ecological well-being, green economy.

Развитие сельского хозяйства страны является одним из основных приоритетов государственной политики. Под рачительным руководством Президента большое внимание уделяется успешной реализации всех задач,

изложенных в «Национальной программе социально-экономического развития Туркменистана на 2011-2030 годы» по опережающему развитию сельского хозяйства.

Сегодня «Зеленая экономика» рассматривается как глобальная экономическая модель устойчивого развития. Это уникальный новый тип экономики, который привел несколько стран к переходу на этот тип экономики. Согласно Программе ООН по окружающей среде, «зеленая экономика» — это экономика, которая улучшает материальное благосостояние людей, защищает окружающую среду и снижает риски для нее. «Зеленая экономика» полностью отвечает требованиям времени. Эта экономическая система основана на принципе, что «экологически безопасная среда является основой экономического дохода».

В последние годы большое внимание уделяется экологической чистоте продукции в связи с бурным развитием производства. Экологическая чистота заводов, продукции, производства — один из важнейших вопросов современности. То есть изменения, происходящие в глобальном масштабе, охватили все стороны развития общественной жизни и привели к формированию новой экономической мысли. Намечается процесс перехода от старой модели развития к концепциям «зеленого развития». Основной целью этой концепции является производство «экологически чистых продуктов». Создание и развитие органического сельского хозяйства способствует решению этой проблемы. Органическое сельское хозяйство — это производственная система, которая защищает и обеспечивает здоровье почвы, экосистем и людей. Это зависит от экологических процессов, биоразнообразия и природных периодов, характерных для местных условий. Тогда нельзя использовать средства, приводящие к неприятным результатам. Органическое сельское хозяйство сочетает в себе традиции, инновации и науку. Его цель — улучшить окружающую среду и способствовать развитию справедливых отношений. На сегодняшний день органическое сельское хозяйство является инновационной сферой, и одной из его целей является сохранение местных традиций и культуры, а также использование передового опыта земледелия, оставленного нашими предками. Это, в свою очередь, объясняет, почему теория органического сельского хозяйства различается в разных странах. Различия также создают ряд проблем. Потребителю важно понимать принципы

органического земледелия и знать несколько этикеток, нанесенных на упаковку продукта.

Поэтому органическое сельское хозяйство — это область, которая постоянно совершенствуется. Это альтернатива сегодняшнему интенсивному земледелию. Поскольку глобальная экосистема не сможет справиться с растущим давлением, интенсивное земледелие в ближайшее время не сработает. Органическое земледелие соответствует природным циклам, создавая искусственные экосистемы, близкие к природе. Это приводит к дальнейшему развитию отношения общества к окружающей среде.

Сохранение биоразнообразия, безопасное использование природных ресурсов, внедрение современных «зеленых» технологий в производство, налаживание производства экологически чистых продуктов питания и воды являются приоритетными задачами страны. «Стратегия зеленого развития», основанная на передовом опыте, инновационных технологиях и многовековых национальных традициях, утверждена Президентом Туркменистана как одно из главных условий устойчивого экономического и социального развития страны.

В нашей стране есть все условия для производства экологически чистой продукции. Туркменистан характеризуется обилием пахотных земель на душу населения и тем, что минеральные удобрения вносятся в небольшом количестве на гектар по сравнению со странами Западной Европы.

На современном этапе развития важно разрабатывать и внедрять инновационные технологии для осуществления высокоэффективного сельскохозяйственного производства и выпуска экологически безопасной продукции. Для государства Туркменистан это специфическое (точное) земледелие, использование биотехнологий, защищающих окружающую среду.

Деятельность по достижению экологической безопасности является основным показателем развития национальной экономики. В стране принимаются меры по ограничению выбросов парниковых газов, а также по адаптации к очевидным и ожидаемым последствиям изменения климата. Акцент сделан на использование альтернативных источников энергии и внедрение экологически безопасных технологий с целью снижения вредных выбросов при сохранении высоких темпов роста народного хозяйства.

Поддержание экологического благополучия способствует укреплению научно-технического потенциала страны. Во всех отраслях народного хозяйства внедряются солнечные энергосберегающие технологии, принимаются меры по

повышению эффективности управления климатом атмосферы, а при строительстве заводов, фабрик и других объектов обязательным является их соответствие экологическим критериям. В целях повышения экологического сознания населения, расширения его знаний о влиянии продукции на здоровье и степени ее воздействия на природу в мировой практике внедряется система экологической маркировки товаров, продукции и услуг. Основной целью экомаркировки является поощрение производства продукции с использованием экологически безопасных технологий в производстве, а также помощь потребителю в выборе продукции, представляющей наименьшую угрозу для окружающей среды.

Сегодня в Туркменистане создан комплекс современных заводов и нефтеперерабатывающих комплексов, хлопкопрядильного, текстильного и швейного производств, а также предприятий, полностью перерабатывающих другую продукцию, способных конкурировать с лучшими мировыми образцами. Например, в основу производственной деятельности предприятий текстильной промышленности Туркменистана заложены высокоэффективные и экологически чистые технологии. Продукция Туркменбашинского текстильного, Туркменбашинского джинсового комбинатов и хлопкопрядильной фабрики «Сердар» признана на международном уровне и отмечена сертификатами «Системы менеджмента качества» и «Системы экологического менеджмента».

В целом, в целях создания и развития в Туркменистане эффективной системы рынка экологически чистой продукции, оказания эффективной нормативно-правовой поддержки субъектам производства, подготовки, переработки, хранения, распределения и реализации органической продукции, обеспечения регулирования и управления сертификацией со стороны государства, инфраструктурой реализации органической продукции, необходимо определить ее развитие, развивать международное сотрудничество в рамках органического производства.

Для создания и развития рынка экологически чистой продукции в агропромышленном комплексе необходимо наличие соответствующей нормативно-правовой базы и в ее рамках национальной концепции, программы развития органического сельского хозяйства, закона «Об органическом сельскохозяйственном производстве», технические правила и стандарты.

В целях регулирования единые правила для органической продукции для национального рынка (на стадии производства, хранения, размещения и

реализации продукции); реагирование на потребительский спрос на органические продукты и предоставление информации заинтересованным сторонам; конкурентоспособность товаров и услуг; защита окружающей среды.

Программа возникновения и развития рынка органической продукции обязательно должна включать социально-экономическую основу и развитие органического сельского хозяйства; должны указывать основные направления государственной политики в создании и развитии указанного направления; государство должно описать виды и методы регулирования органического сельского хозяйства, а также принять необходимые для этого конкретные меры; решать ресурсные и правовые вопросы хозяйств, работающих в этой сфере; должен документировать результаты принятых ставок.

В законе «Об органическом сельскохозяйственном производстве» прежде всего должны быть понятия и термины, характеризующие смысл и основные принципы органического земледелия, а также признаки и критерии, указывающие на принадлежность продукции к органической группе. В законе должны быть четко указаны регулирующие, инспекционные и контрольные полномочия государственных органов в сфере органического производства.

Закон должен полностью описывать правила производства и реализации органической продукции для домашних хозяйств, стандартизации, научного, информационного и финансового обеспечения. Основное внимание следует уделить процессу перехода на органическое сельскохозяйственное производство. Кроме того, в закон в обязательном порядке необходимо включить пункт, определяющий ввоз органических продуктов и сырья для их производства.

Важные меры при переходе к органическому сельскому хозяйству включают:

- введение соответствующих севооборотов, в том числе звездных полей;
- обеспечение планируемого урожая минеральными удобрениями;
- использование комплексных систем защиты растений;
- использование биологических методов для уничтожения вредителей и болезней;
- компостирование;
- посадить сорняки.

Органическое земледелие – это не только «зеленый» проект, но и важное инновационное направление развития современного сельского хозяйства в условиях глобального рынка продуктов питания. Это направление откроет

перед нашей страной ряд возможностей, в том числе поддержание репутации страны на мировом уровне, улучшение инвестиционных условий страны на основе развития «зеленой экономики» и создание своих ресурсов; дальнейшее улучшение материального благосостояния людей; улучшение состояния здоровья людей; защита окружающей среды; заботятся об обеспечении нашего внутреннего рынка экологически чистой продукцией.

В результате анализа были проанализированы модели органического сельского хозяйства для создания рынка чистой продукции зарубежных стран, а также определены подходящие этапы создания рынка конкурентоспособной органической продукции в стране.

Список литературы

1. Gurbanguly Berdimuhamedow. Türkmenistanyň durmuş-ykdysady ösüşiniň döwlet kadalaşdyrylyşy. I tom. Ýokary okuw mekdepleriniň talaplary üçin okuw gollanmasy. – A.: Türkmen döwlet neşirýat gullugy, 2010.

2. “Türkmenistanyň durmuş-ykdysady ösüşiniň 2011-2030-njy ýyllar üçin Milli maksatnamasy”. – Aşgabat, 2011.

3. Çaryýewa T. Önümleriň ekologik belgisini döretmegiň zerurlygy / T. Çaçaýewa. // Ekologiýa medeniýeti we daşky gurşawy goramak. Türkmenistanyň Oba hojalyk we daşky gurşawy goramak ministrliginiň ylmy-populýar žurnaly. 3 (11). 2015, 27-30 s.

4. Kokanow A. Türkmenistanda derman ösümlükleriniň ekologiýa arassalygy / A. Kokanow. // Ekologiýa medeniýeti we daşky gurşawy goramak. Türkmenistanyň Oba hojalyk we daşky gurşawy goramak ministrliginiň ylmy-populýar žurnaly. 4 (12). 2015, 36-39 s.

5. Expert from The Organic Center’s [Electronic resource]. – Mode of access: www.organiccenter.org/about.mission.html. – Date of access: 18.12.2018.

6. FAO: Food and Agriculture Organization of the United Nations. // FAO [Electronic source]. Mode of access: <http://www.fao.org/>. – Date of access: 10.12.2018.

7. IFOAM Organics International. // IFOAM [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.ifoam.bio/>. – Date of access: 2012.2018.

8. Principles of organic agriculture [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.ifoam.bio/en/organic-landmarks/principles-organic-agriculture>. – Date of access: 2012. 2018.

9. Горчаков, Я. В. Основные тенденции и факторы развития мирового органического сельского хозяйства / Я.В. Горчаков. // Агроэкологический вестник. № 6. 2003. С. 5-7.

© О.Сапарова, С. Кувадова, Г. Данатарова, Б.Гаратаев, 2023

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Кустов Владимир Сергеевич

аспирант

Научный руководитель: **Дмитриев Антон Геннадиевич**

к.э.н., доцент, заведующий кафедрой

организационного менеджмента

Университет «Синергия»

Аннотация: В статье рассматриваются антикризисные меры, введенные Правительством РФ в целях поддержки строительной отрасли в условиях международных санкций. На основе Федеральных законов и Постановлений Правительства РФ, введенных в действие в 2022 году с пролонгацией на 2023 год, проведен анализ основных антикризисных мер. Сделан вывод об их актуальности и эффективности. Отмечено, что наряду с мерами поддержки, которые государство принимает во время каждого кризиса, государственная поддержка строительной отрасли в 2022–2023 году является беспрецедентной.

Ключевые слова: строительная отрасль, государственное регулирование, антикризисные меры.

STATE REGULATION OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY IN THE CONDITIONS OF THE CRISIS

Kustov Vladimir Sergeevich

Scientific adviser: **Dmitriev Anton Gennadievich**

Abstract: The article discusses anti-crisis measures introduced by the Government of the Russian Federation in order to support the construction industry in the context of international sanctions. Based on the Federal laws and Decrees of the Government of the Russian Federation, put into effect in 2022 with an extension for 2023, an analysis of the main anti-crisis measures was carried out. The conclusion is made about their relevance and effectiveness. It was noted that along with the support measures that the state takes during each crisis, state support for the construction industry in 2022–2023 is unprecedented.

Key words: construction industry, government regulation, anti-crisis measures.

Последние годы строительная отрасль находилась под давлением некоторых факторов: введение механизма проектного финансирования (эскроу-счета), ситуация с COVID-2019, события февраля 2022 года. Особенно сильное негативное воздействие на строительную индустрию оказало беспрецедентное усиление международных санкций после начала СВО. Ответом на введенные против России западные санкции стало принятие государством целого ряда мер поддержки, нацеленных на формирование эффективных экономических инструментов, механизмов финансирования, изменения отношений между банками и застройщиками.

Антикризисные меры Правительства привели к внесению изменений в действующее законодательство на различных уровнях. Рассмотрим наиболее важные положения о поддержке строительства, изложенные в федеральных законах № 46-ФЗ от 08.03.2022, №58-ФЗ от 14.03.2022 и № 519-ФЗ от 19.12.2022, Постановлении Правительства РФ от 12 марта 2022 г. № 353 "Об особенностях разрешительной деятельности в Российской Федерации в 2022 году" и целого ряда других постановлений, направленных на повышение устойчивости российской экономики, введенных в 2022 году, действие которых продлевается и на 2023 год.

Анализ данных документов позволяет выявить основные меры поддержки строительной отрасли.

Так, в области разрешительной деятельности до конца 2023 года продлен упрощенный порядок выдачи разрешения на строительство и ввод построенного объекта в эксплуатацию: для начала и окончания строительства застройщик не должен предоставлять в стройнадзор ГПЗУ (градостроительный план земельного участка) и другие документы, решение органа власти о подготовке проекта планировки территории больше не нужно, срок его согласования будет составлять 10 рабочих дней, упрощён порядок проведения государственной экспертизы проектной документации.

К основным антикризисным мерам, способствующим снижению административной нагрузки на бизнес и его расходов, можно отнести введение моратория на проведение проверок бизнеса. Плановые проверки будут сохранены только в отношении небольшого закрытого перечня объектов контроля, например, в рамках санитарно-эпидемиологического, ветеринарного и пожарного контроля, а также надзора в области промышленной безопасности.

Внеплановые проверки сохраняются: проводятся по указаниям прокуратуры или органов власти, а также при поступлении жалоб. Для них определены исключительные основания, в числе которых, непосредственная угроза причинения вреда жизни и тяжкого вреда здоровью граждан, обороне и безопасности государства, а также возникновения чрезвычайных ситуаций природного и (или) техногенного характера.

Введен мораторий на меры ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение застройщиком своих обязательств по договору долевого участия. Так, в период с 29.03.2022 до 30.06.2023 г. не начисляются неустойки (пени), а также проценты за нарушение срока передачи участнику долевого строительства объекта долевого строительства. Застройщик может получить отсрочку до 30.06.2023 г. например, по уплате штрафных санкций, если требование предъявлено до 29 марта 2022 года. Целями таких изменений являются установление приоритета обращения участника долевого строительства с требованием об устранении недостатков в передаваемом объекте и распространение опыта досудебного урегулирования споров на сферу участия в долевом строительстве.

Очень важной поддержкой строителей в условиях значительного роста стоимости строительных ресурсов на рынке является утвержденный в прошлом году Правительством РФ механизм изменения цены контракта, которая ранее была твердой и не подлежала изменению. Помимо этого, существенной поддержкой отрасли должна стать возможность вносить в упрощенном порядке изменения в проектную документацию для замены импортных материалов и оборудования — на российские аналоги. А при высоких инфляционных рисках эффективной мерой должен стать переход на гибкие договорные цены при заключении государственных контрактов и возможность существенных изменений их условий.

На 2023 год продлено действие упрощенного порядка подтверждения пригодности для применения в строительстве новых материалов, изделий, конструкций и технологий. Упрощенный порядок подразумевает, что срок подготовки и выдачи технического свидетельства не должен превышать 10 рабочих дней со дня заключения договора на подготовку заключения о пригодности строительных ресурсов с заявителем.

Меры поддержки строительного бизнеса предусматривают механизмы льготного кредитования застройщиков. Программа субсидирования ставок по

кредитам застройщикам была запущена в начале апреля 2022 года. Механизм господдержки подразумевает готовность банков предоставлять застройщикам кредиты по ставке не выше 15% годовых. В этом случае на возмещение недополученных доходов банку будет выделяться субсидия, покрывающая 7,5% ставки. Эти правила будут распространяться на кредиты, оформленные до 31 декабря 2023 года. Прежде всего, поддержка направлена на проекты, находящиеся на начальной стадии реализации, по которым активные продажи ещё не начались или не сформировался достаточный объём средств на эскроу.

Безусловно, одной из ключевых мер поддержки жилищного строительства является льготная ипотека. По поручению Президента России были приняты акты Правительства о пересмотре условий общей льготной программы и о сохранении и расширении адресных ипотечных программ с господдержкой. С 1 мая 2022 года по постановлению Правительства РФ №806 от 30 апреля 2022 года ставка по программе «Льготная ипотека» понизилась на 3 пункта – с 12 до 9%. Размер кредита по кредитным договорам, заключенным с 01.05.2022, ограничен суммой 30 млн руб. (включительно) для жилых помещений на территориях г. Москвы, Московской области, г. Санкт-Петербурга и Ленинградской области или 15 млн руб. (включительно) для жилых помещений на иных территориях РФ.

Еще одной из самых эффективных мер поддержки отрасли является решение Правительства об обнулении ввозных пошлин на технологическое оборудование, комплектующие и запасные части к нему, а также сырье и материалы, которые будут использоваться при реализации крупных инвестиционных проектов, важных для экономики. Принятая мера позволит поддержать отрасль и окажет позитивное влияние на снижение стоимости строительства.

Подводя итоги нужно отметить, что кроме мер, которые предпринимаются во время каждого кризиса – по субсидированию ипотечных и кредитных ставок, предоставлению предпринимателям разных видов льгот, снятию административных обременений и барьеров, в пакете антикризисных мер 2022–2023 годов заложены меры, которые сами представители строительного бизнеса называют беспрецедентными. Это упрощение процедуры совершения юридически значимых действий с объектом строительства (получение разрешений, проведение проверок, прохождение экспертизы и т.д.); возможность вносить в упрощенном порядке изменения в

проектную документацию для замены импортных материалов и оборудования на российские аналоги; расширение возможности по предоставлению займов саморегулируемыми организации своим членам за счет средств компенсационных фондов; временное освобождение от уплаты таможенных пошлин; временный мораторий на проведение проверок, надзорных мероприятий, а также особый порядок работы застройщиков и банков с участниками договоров долевого участия.

Существенный рост объемов вводимого жилья за последние два года во многом достигнут благодаря многочисленным мерам господдержки строительного сектора, что свидетельствует об их актуальности и эффективности. Однако некоторые специалисты отмечают, во-первых, сложности с практическим применением этих мер, во-вторых, тот факт, что оказываемая поддержка направлена все-таки на поддержание спроса на недвижимость в ближайшей перспективе, но не на долгосрочное развитие отрасли.

Список литературы

1. Федеральный закон от 8 марта 2022 г. № 46-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // <http://www.kremlin.ru/acts/bank/48693>
2. Федеральный закон от 14.03.2022 № 58-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". // <http://www.kremlin.ru/acts/bank/48693>
3. Федеральный закон от 19.12.2022 г. № 519-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и приостановлении действия отдельных положений законодательных актов Российской Федерации // <http://www.kremlin.ru/acts/bank/48693>
4. Постановление Правительства Российской Федерации N 336 от 10 марта 2022 года // <https://base.garant.ru/403681894/>
5. Постановление Правительства Российской Федерации №353 от 12 марта 2022 года // <https://base.garant.ru/403681894/>
6. Постановления Правительства Российской Федерации № 479 от 26 марта 2022 года. // <https://base.garant.ru/403681894/>

7. Постановление Правительства Российской Федерации №806 от 30 апреля 2022 года // <https://base.garant.ru/403681894/>

8. Постановление Правительства Российской Федерации от 29.12.2022 N2516 // <https://base.garant.ru/403681894/>

9. Актуальная информация о мерах поддержки граждан, экономики, строительной отрасли и жилищно-коммунального комплекса [https:// minstroyrf.gov.ru/measures-to-support/](https://minstroyrf.gov.ru/measures-to-support/)

10. Новые механизмы поддержки для подрядчиков в строительной сфере // <https://gozakaz.ru/novye-mekhanizmy-podderzhki-dlya-podryadchikov-v-stroitelnoy-sfere/>

11. Перечень мер по поддержке строительной отрасли. Официальный сайт НОСТРОЙ [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://nostroy.ru/nostroy/operativnyy-shtab/supports/>

12. Строительство: меры поддержки и текущее состояние отрасли <https://www.garant.ru/article/1545872/>

© В.С. Кустов, 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Сборник статей

VII Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 1 мая 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,

кандидата философских наук.

Подписано в печать 02.05.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 4,42.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

office@sciencen.org

www.sciencen.org

12+



МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы «Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. **в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций**
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. **в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



3. **в составе коллективных монографий**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



4. **авторских изданий**
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>