

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

Сборник статей VI Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 15 мая 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2023

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

Э40 ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ : сборник статей VI Международной научно-практической конференции (15 мая 2023 г.). – Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. – 259 с. : ил. – Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00174-982-0

Настоящий сборник составлен по материалам VI Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ: ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ, состоявшейся 15 мая 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и юристами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00174-982-0

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И. О., доктор филологических наук
Героева Л. М., кандидат педагогических наук
Добжанская О. Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А. Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А. И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В. доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	8
О ПРОБЛЕМАХ ПРОВЕДЕНИЯ ФИНАНСОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРАВОВЫХ АКТОВ	9
<i>Осколкова Наталья Александровна</i>	
ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К СТРАТЕГИЧЕСКОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	13
<i>Субботин Сергей Николаевич</i>	
СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	18
<i>Лоскутов Глеб Алексеевич</i>	
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА УРОВНЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ.....	24
<i>Емельянов Дмитрий Иванович</i>	
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ.....	29
<i>Аушева Полина Юрьевна</i>	
ПОНЯТИЕ ЦИФРОВОЙ ПОДПИСИ И СПОСОБЫ ЕЁ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ .	36
<i>Войтенко Вячеслав Олегович</i>	
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	41
ОТВЕТСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ РЕШЕНИЙ	42
<i>Крючкова Галина Александровна</i>	
ПРОБЛЕМЫ ОПТИМАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ.....	47
<i>Чумаченко Сергей Геннадьевич</i>	
АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НАРЕЗНОГО БАТОНА	52
<i>Малашина Евгения Владимировна</i>	
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО «КРАСФАРМА»	59
<i>Коновалова Елизавета Алексеевна</i>	
ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ СРЕДИ МОЛОДЁЖИ	64
<i>Гилязутдинов Карим Наильевич</i>	
ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ КОМПАНИИ.....	71
<i>Исхакова Камиля Ильдаровна</i>	
СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	76
ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА	77
<i>Абдураманова Алие Наримановна</i>	

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА.....	82
<i>Мамутова Эльвиза Икремовна</i>	
ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	86
<i>Меннанов Эрлен Эскендерович</i>	
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОДХОДЫ К РЕАЛИЗАЦИИ НЕТРАДИЦИОННЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ	90
<i>Морозова Арина Олеговна</i>	
ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ.....	99
<i>Сейталиева Мерьем Рустемовна</i>	
СЕКЦИЯ МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА.....	105
ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННОЙ ЗАВИСИМОСТИ МЕЖДУ ОСНОВНЫМИ ЭНЕРГОНОСИТЕЛЯМИ.....	106
<i>Ишмухаметов Камиль Флюорович, Ишмухаметова Аделия Флюорова</i>	
ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКО-ТУРЕЦКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА, ВКЛЮЧАЯ НЕФТЕГАЗОВЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ.....	114
<i>Халитов Айбулат Айратович</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	118
КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ.....	119
<i>Бордиян Оксана Валерьевна</i>	
СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ	123
ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СБОР КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ.....	124
<i>Федина Анстасия Александровна, Цельникер Григорий Феликсович</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК..	130
КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ АСОЦИАЛЬНОСТИ У СЕМЕЙ.....	131
<i>Еремеева Татьяна Сергеевна, Костюшина Екатерина Дмитриевна</i>	
ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-БЫТОВЫХ НАВЫКОВ У ИНВАЛИДОВ.....	135
<i>Полянская Диана Юрьевна, Сюмак Ангелина Александровна</i>	
ВОПРОСЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ В ВОЕННОЙ СФЕРЕ	140
<i>Хитрова Елизавета Сергеевна</i>	
ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О КАРЬЕРНЫХ ТРАЕКТОРИЯХ.....	146
<i>Шиповалова Диана Дмитриевна</i>	

A BRIEF DISCUSSION ON THE INFLUENCE OF POPULATION AGING
ON CHINA'S ECONOMIC DEVELOPMENT..... 151
Zhang Ming

**СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ 158**

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ
ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕМ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ 159
Сахаровский Ян Янович

МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 163
Сукач Артем Викторович

ВНЕДРЕНИЕ МОБИЛИЗАЦИОННЫХ МЕХАНИЗМОВ В СИСТЕМУ
УПРАВЛЕНИЯ ТЕРРИТОРИЕЙ..... 167
Григорьев Александр Владиславович

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА
МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ 171
Талова Ирина Александровна

РОЛЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СПАССКОГО
МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ПРИМОРСКОГО КРАЯ..... 175
Дорошенко Михаил Сергеевич

СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО..... 180

ЦИФРОВАЯ ВАЛЮТА КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ: ПРАВОВАЯ
ПРИРОДА И СОВРЕМЕННОЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ
РЕГУЛИРОВАНИЕ..... 181
Амирханов Амирхан Магомедович

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КАТЕГОРИИ «КЛАД»
В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 189
Рябова Софья Владимировна, Леванова Виктория Алексеевна

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ
В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОНЦЕНТРАЦИИ..... 194
Терентьев Максим Леонидович

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ НЕЦЕЛЕВОГО
РАСХОДОВАНИЯ АЛИМЕНТОВ 199
Шмелева Олеся Витальевна

СЕКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО 204

О ПРИНЦИПАХ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ
ПРАВОНАРУШЕНИЯХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 205
Ильина Татьяна Алексеевна

ФУНКЦИИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО КОНТРОЛЮ (НАДЗОРУ) В ОТНОШЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЙ ФИНАНСОВОГО РЫНКА.....	214
<i>Еремия Татьяна Августиновна</i>	
СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	219
О НЕОБХОДИМОСТИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ИНСТИТУТА ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА В РОССИИ: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	220
<i>Шмиров Евгений Валерьевич</i>	
ОРГАНИЗАЦИЯ ДОПРОСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ ВИДЕО- КОНФЕРЕНЦ-СВЯЗИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ	227
<i>Труфанов Игорь Владимирович</i>	
СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	233
ТРУДОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ В ПЕРИОД ПРОВЕДЕНИЯ МОБИЛИЗАЦИИ.....	234
<i>Рябова Софья Владимировна, Леванова Виктория Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....	239
ОТГРАНИЧЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТАТЬЯМИ 159.3 УК РФ И ПУНКТОМ "Г" ЧАСТИ 3 СТАТЬИ 158 УК РФ, НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИХ РАССЛЕДОВАНИЯ	240
<i>Петренко Елена Петровна</i>	
ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ... ..	247
<i>Рябова Софья Владимировна, Леванова Виктория Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО.....	253
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ СТРАХОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.....	254
<i>Белова Елена Владимировна, Белов Алексей Владимирович</i>	

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

О ПРОБЛЕМАХ ПРОВЕДЕНИЯ ФИНАНСОВО–ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРАВОВЫХ АКТОВ

Осколкова Наталья Александровна

ведущий эксперт

ФГБУ «Российский детско-юношеский центр»

Аннотация: в настоящей статье исследуются проблемные аспекты проведения финансово-экономической экспертизы правовых актов. Это одно из важных полномочий контрольно-счетных органов, которое реализуется в каждом регионе страны, а также на федеральном и муниципальном уровнях. Автор акцентирует внимание на некоторых общих проблемах проведения таких экспертиз.

Ключевые слова: контрольно-счетный орган, контрольно-счетная палата, контрольно-счетные функции, функции, полномочия.

ON THE PROBLEMS OF CONDUCTING FINANCIAL AND ECONOMIC EXPERTISE OF LEGAL ACTS

Oskolkova Natalya Alexandrovna

Abstract: this article examines the problematic aspects of the financial and economic expertise of legal acts. This is one of the important powers of the control and accounting bodies, which is implemented in each region of the country, as well as at the federal and municipal levels. The author focuses on some common problems of conducting such examinations.

Key words: control and accounting body, control and accounting chamber, control and accounting functions, functions, powers.

Как известно, организация и проведение финансово-экономической экспертизы правовых актов – одно из профильных полномочий контрольно-счетных органов. Его значимость очевидна, поскольку финансово-экономическое обоснование напрямую связано с бюджетным процессом и распределением расходов бюджета соответствующего уровня. Кроме того, это может привести к тому, что рассматриваемый акт и вовсе не будет принят, либо

будет принят другой [4]. Финансово-экономической экспертизе подлежат правовые и нормативные акты любого уровня власти. Особую значимость данная функция контрольно-счетного органа приобретает в контексте реализации антикоррупционной политики.

На практике проведение финансово-экономической экспертизы нередко сопряжено рядом проблемных моментов.

Прежде всего, необходимо говорить о важности качественного применения необходимых методик и инструментов, которыми пользуются эксперты [1]. Например, специалисты делают ссылку на возможность неоднозначной трактовки применения того или иного инструмента, двусмысленность, ввиду чего необходимо при проведении экспертизы использовать показатели, которые такую возможность исключают, а, следовательно, исключают вариативность полученных результатов.

Важно, что финансово-экономическая экспертиза должна состоять из двух взаимосвязанных частей: это экспертиза непосредственно текста документа и экспертиза его финансово-экономического обоснования, которое предоставляется в контрольно-счетный орган вместе с текстом документа [3]. Только комплексное исследование текста правового, нормативного акта и обстоятельств его принятия, внешних и внутренних условий, в которых данный документ стал актуален, позволит эффективно провести данную экспертизу.

На практике выделяется такая проблема как персональная ответственность эксперта за предоставление заведомо ложного заключения, поскольку в настоящее время ее объем недостаточен. Кроме того, здесь необходимо отметить наличие личной заинтересованности, которую может породить родственная связь или служебная зависимость участников правоотношений, – этого также нельзя допустить.

Еще одна актуальная проблема связана с недостаточной квалификацией экспертов, участвующих в подготовке заключения. Как правило, это наличие серьезных пробелов в юридической технике и в целом правовых дисциплинах, что в конечном итоге свидетельствует о важности регулярного повышения квалификации таких сотрудников и в целом о более качественной подготовке кадров для данной сферы [5].

К непосредственно правовой проблеме специалисты относят отсутствие необходимой правовой базы, в рамках которой действует институт экспертизы. В связи с чем актуальным представляется выработка системы поступления

проектов законов в контрольно-счетный орган – для формирования общефедерального единого механизма.

Еще одна проблема носит методический характер и связана с необходимостью формирования и поддержания в актуальном состоянии соответствующего методического инструментария [3]. В частности, речь идет о стандартах, методиках, регламентах, которыми в рамках проведения финансово-экономической экспертизы руководствуется контрольно-счетный орган.

Результатом проверки должна стать оценка проекта нормативного правового акта, и обоснованности финансово-экономического обоснования принятия акта, выраженная в заключении контрольно-счетного органа. Наряду с такой оценкой заключение должно содержать вывод о возможности рассмотрения и принятия проекта нормативного правового акта, а также предложения по устранению выявленных недостатков [5].

Все вышеизложенное, в конечном итоге, свидетельствует о том, что для качественного и эффективного проведения финансово-экономической экспертизы правовых актов необходима хорошо проработанная база, состоящая из следующих групп внешних и внутренних условий:

- организационные;
- кадровые;
- правовые;
- методические и т.д.

Таким образом, подводя итог рассматриваемому в работе вопросу, сделаем следующие выводы.

С практической точки зрения финансово-экономическая экспертиза выступает важным и даже необходимым институтом, который позволяет одновременно решить несколько задач. Вместе с тем, в настоящее время такая экспертиза проводится далеко не в идеальных условиях, о чем свидетельствуют обозначенные в настоящей научной статье проблемы. Одна из ключевых причин этого – существенно молодой характер данного института, ведь в российской практике финансово-экономическая экспертиза появилась сравнительно недавно.

Представляется, что институт находится на точке своего развития, имеет перспективы для дальнейшего совершенствования, в т.ч. по заявленным в данной работе направлениям.

Список литературы

1. Васильева, М.В. Контрольно-счетная деятельность в субъектах Российской Федерации: современное содержание и особенности // Финансы и кредит. – 2009. – № 13 (49). – С. 57-66.
2. Цанунин, А.А., Волков, А.Ю. О принципах деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2016. – № 3 (16). – Т. 5. – С. 205-209.
3. Цанунин, А.А. Принципы деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации // Проблемы современной науки и образования. – 2015. – № 13. – С. 18-20.
4. Демидов, М.В., Позина, Л.Э. Правовой статус и компетенция контрольно-счетного органа субъекта Российской Федерации // Вестник Российского университета кооперации. – 2013. – № 2 (12). – С. 43-48. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
5. Ялбулганов, А.А. Региональный финансовый контроль в Российской Федерации: организация и правовые основы деятельности // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2013. – № 18. – С. 33-36. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

© Н.А. Осколкова, 2023

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К СТРАТЕГИЧЕСКОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Субботин Сергей Николаевич

аспирант

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования

«Новосибирский государственный университет

экономики и управления «НИНХ»

(ФГБОУ ВО «НГУЭУ», НГУЭУ)

Аннотация: В рамках данной статьи рассматриваются основные подходы к стратегическому планированию устойчивого развития муниципального образования. Автором выявляются проблемы реализации стратегического планирования в практике отечественных органов местного самоуправления, делаются выводы относительно наиболее перспективных подходов.

Ключевые слова: стратегическое планирование, устойчивое развитие, муниципальное образование, проблемы, перспективы.

THE MAIN APPROACHES TO STRATEGIC PLANNING OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE MUNICIPALITY

Subbotin Sergey Nikolaevich

Abstract: Within the framework of this article, the main approaches to strategic planning of sustainable development of a municipality are considered. The author identifies the problems of implementing strategic planning in the practice of domestic local self-government bodies, and draws conclusions about the most promising approaches.

Key words: strategic planning, sustainable development, municipal formation, problems, prospects.

В современном мире стратегическое планирование является необходимым элементом успешного социально-экономического развития муниципальных образований. Целью этого планирования является определение

нужных рынков и специализаций для местных предпринимателей, определение инвестиционных возможностей и способов привлечения инвесторов в экономику с учетом основных факторов, определяющих развитие региона.

На примере ряда муниципальных образований И.В. Рыжовым, Ю.И. Рыжовой, А.Н. Рубищевым были проанализированы основные организационные подходы к планированию социально-экономического развития. Исследователи подчеркнули, что для устойчивого развития региона необходимо принимать во внимание не только экономические, но и социальные, экологические и культурные аспекты, которые также влияют на развитие муниципальных образований. Одним из основных факторов, влияющих на успешное развитие муниципальных образований, является формирование четкого видения в отношении желаемого типа экономики. Коммунальные службы и органы местного самоуправления должны иметь представление о том, какую экономическую модель они хотят создать в своем регионе. В этом контексте не менее важен и комплексный план продвижения в указанном направлении [1, с. 19]. Таким образом, создание привлекательной и устойчивой среды для роста предприятий является ключевым фактором успешной стратегии развития муниципального образования, основанной на креативном производстве. Для этого необходимо сформировать ясное видение, разработать и реализовать планы и меры, необходимые для продвижения в нужном направлении и привлечения инвесторов в экономику муниципального образования.

В современных условиях муниципальное образование стало сложной экономической и социальной системой. Следовательно, для достижения устойчивого развития муниципальных образований необходимо ориентироваться на стратегическое планирование. Стратегическое планирование является серьезным инструментом, который обеспечивает устойчивый и эффективный рост экономической и социальной системы муниципального образования. Важной задачей стратегического планирования является определение генеральной цели развития муниципального образования, которая является основополагающим принципом управления муниципальным образованием. Генеральная цель развития муниципального образования должна определяться в основных нормативных актах федерального уровня и оставаться универсальной независимо от местоположения или уровня развития. Она должна учитывать потенциал муниципального образования и включать в себя

как экономические, так и социальные аспекты развития. Ключевым этапом стратегического планирования является формулирование миссии муниципального образования. Миссия должна отвечать на вопрос о ценности муниципального образования в системе социально-экономического развития. Особое внимание необходимо уделить формулированию миссии, которая должна соответствовать задачам развития конкретного муниципального образования. Вся стратегическая система управления устойчивым развитием муниципальных образований строится на основе направленности на генеральную цель, которая определяет долгосрочное развитие экономики, социальной сферы и экологии. В целом, стратегическое планирование призвано способствовать созданию благоприятной среды для достижения устойчивого и эффективного развития муниципального образования [2, с. 1379].

Устойчивое развитие муниципального образования требует стратегического планирования, которое осуществляется на основе определенных подходов. Ниже перечислены основные подходы к стратегическому планированию устойчивого развития муниципального образования.

1. Интегрированный подход. Этот подход предусматривает интеграцию различных аспектов устойчивого развития муниципального образования, включая экономические, экологические и социальные аспекты. Интегрированный подход помогает улучшить координацию между различными отраслями, участниками процесса и управляющими органами для достижения сбалансированного и устойчивого развития муниципального образования.

2. Участие населения. Этот подход предусматривает привлечение жителей муниципального образования для участия в процессе стратегического планирования и его реализации. Население может давать ценные отзывы и предложения насчет местной экономической стратегии, а также участвовать в мониторинге реализации проектов.

3. Открытость и прозрачность. Этот подход предполагает создание открытой и прозрачной системы планирования и реализации стратегии, что помогает усилить доверие населения и общественности к управляющим органам, а также внести вклад в развитие устойчивой экономики.

4. Непрерывный мониторинг. Этот подход предполагает постоянный мониторинг и анализ реализации стратегического плана для устойчивого развития муниципального образования. Непрерывный мониторинг позволяет быстро выявлять проблемы и риски, а также корректировать стратегический

план для обеспечения устойчивого развития муниципального образования.

5. Риск-ориентированный подход. Этот подход предполагает управление рисками, которые могут повлиять на реализацию стратегического плана. Стратегия должна учитывать различные риски и предусматривать соответствующие меры для их минимизации.

6. Инновационный подход. Этот подход предполагает поиск новых способов решения проблем и обеспечения устойчивого развития муниципального образования. Стратегия должна предусматривать реализацию инновационных проектов, которые помогут увеличить эффективность процессов производства и экономического развития, а также улучшить качество жизни в муниципальном образовании.

Каждый из этих подходов является важным элементом стратегического планирования для обеспечения устойчивого развития муниципального образования в долгосрочной перспективе.

Таким образом, стратегическое планирование является необходимым элементом успешного социально-экономического развития муниципальных образований. Для устойчивого развития региона нужно принимать во внимание не только экономические, но и социальные, экологические и культурные аспекты. Одним из ключевых факторов является формирование четкого видения в отношении желаемого типа экономики и комплексный план продвижения в указанном направлении. Для достижения устойчивого развития муниципальных образований необходимо ориентироваться на стратегическое планирование, которое должно определять генеральную цель и миссию муниципального образования. Для достижения устойчивого развития муниципального образования необходимо использовать определенные подходы к стратегическому планированию. Основным подходом к стратегическому планированию устойчивого развития муниципального образования является интегрированный подход, поскольку предусматривает интеграцию различных аспектов устойчивого развития муниципального образования, включая экономические, экологические и социальные аспекты.

Список литературы

1. Рыжов И.В., Рыжова Ю.И., Рубищев А.Н. Актуальные вопросы стратегического развития социально-экономической системы проблемных территориальных образований в современных экономических условиях // Журнал прикладных исследований. – 2021. – №1-1. – С. 19-24.

2. Шубочкина Е.В., Минат В.Н. Современные подходы к использованию инструментов стратегического управления сельскими территориями // В сборнике: Роль аграрной науки в устойчивом развитии сельских территорий. Сборник III Всероссийской (национальной) научной конференции. – 2018. – С. 1376-1380.

© С.Н. Субботин, 2023

СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Лоскутов Глеб Алексеевич
аспирант

Научный руководитель: **Дмитриев Антон Геннадиевич**
кандидат экономических наук, доцент кафедры
Организационного менеджмента
Университет «Синергия»

Аннотация: в статье рассматриваются различные структуры управления проектами, используемые в машиностроении, а также их применимость для различных типов проектов. Представлены особенности проектов в области машиностроения, а также преимущества и ограничения каждой структуры управления проектами.

Ключевые слова: управление проектами, машиностроение, проект, гибкий подход, матричная структура.

PROJECT MANAGEMENT STRUCTURES OF A MACHINE-BUILDING ENTERPRISE

Loskutov Gleb Alekseevich
Scientific adviser: **DmitrievAnton Gennadevich**

Abstract: the article discusses various project management structures used in mechanical engineering, as well as their applicability for various types of projects. The features of projects in the field of mechanical engineering, as well as the advantages and limitations of each project management structure are presented.

Key words: project management, mechanical engineering, project, agile approach, matrix structure.

Управление проектами играет решающую роль в успешном выполнении проектов в области машиностроения. Поскольку область машиностроения охватывает широкий спектр отраслей и применений, важно принять правильную структуру управления проектами, чтобы гарантировать, что

проекты будут завершены в срок, в рамках бюджета и в соответствии со стандартами качества.

Проекты в области машиностроения обладают рядом отличительных характеристик, которые влияют на выбор структуры управления проектами. Понимание этих особенностей имеет решающее значение для выбора наиболее подходящей структуры управления для конкретного проекта. Такими характеристиками являются:

1) Сложность и технический характер. Область машиностроения обычно предполагает высокий уровень технической сложности, множество взаимосвязанных компонентов и передовые технологии. Проекты требуют специальных знаний, четкой координации и эффективной коммуникации между членами команды и заинтересованными сторонами для обеспечения успеха проекта.

2) Междисциплинарное сотрудничество. Сотрудничество между различными дисциплинами часто имеет важное значение в проектах в области машиностроения. Инженеры могут работать бок о бок со специалистами в области электротехники, материаловедения и разработки программного обеспечения, а также в неинженерных областях, таких как финансы и маркетинг. Такое междисциплинарное сотрудничество требует структуры управления проектами, которая способствует бесперебойной коммуникации и эффективному распределению ресурсов между различными командами.

3) Безопасность, качество и соответствие нормативным стандартам. Проекты в области машиностроения должны соответствовать строгим стандартам безопасности и качества, соблюдать соответствующие нормативные акты. Выбранная структура управления проектом должна уделять приоритетное внимание этим аспектам и способствовать соблюдению требований на протяжении всего жизненного цикла проекта.

4) Итеративные процессы проектирования и разработки. Проекты в области машиностроения часто включают итеративные процессы, такие как создание моделей, тестирование и доработка конструкций. Структура управления проектом должна поддерживать эти итеративные процессы и обеспечивать гибкость и адаптивность.

5) Временные и ресурсные ограничения. Зачастую проекты сталкиваются с жесткими сроками и ограниченными ресурсами, такими как бюджет, персонал и оборудование. Структура управления проектом в области машиностроения должна обеспечивать эффективное распределение и

использование ресурсов для удовлетворения этих ограничений без ущерба для качества проекта.

Выбор наиболее подходящей структуры управления проектом для проекта в области машиностроения требует тщательного рассмотрения нескольких факторов, включая цели проекта, размер, сложность, организационную культуру и опыт членов проектной команды.



Рис. 1. Факторы, влияющие на выбор структуры управления проектом

Для того, чтобы определить, какая структура наилучшим образом будет способствовать успешному завершению проекта, следует обозначить конкретные цели, масштаб и технические проблемы проекта. Крупным и сложным проектам может быть полезна проектная или матричная структура, в то время как более мелкие и гибкие проекты могут быть реализованы посредством гибкого управления.

Важными факторами при выборе структуры управления проектом являются существующая культура, ценности и стиль управления в организации. Организации с традиционной иерархической культурой может быть сложно внедрить гибкую структуру, в то время как более гибкая культура сотрудничества может органично внедрить ее в свою работу.

Опыт и экспертные знания членов проектной команды, включая их знакомство с различными структурами и методологиями управления проектами, также могут способствовать выбору наилучшего варианта. Команда с большим опытом работы в гибких методологиях может преуспеть в гибкой

структуре, в то время как более традиционная команда может предпочесть матричную или проектируемую структуру.

На сегодняшний день имеется три наиболее распространенные структуры управления проектами в машиностроении, а также структура, сочетающая в себе признаки остальных. Каждая из них имеет собственные ключевые особенности, преимущества и недостатки, влияющие на пригодность для различных типов проектов.

- **Матричная структура.** Матричная структура объединяет элементы функциональной и проектной структур, позволяя членам команды отчитываться как перед функциональными менеджерами, так и перед руководителями проектов. Такая структура способствует улучшению сотрудничества и распределению ресурсов между различными подразделениями, гарантируя наличие необходимых экспертных знаний для проекта при сохранении сосредоточенности на общих целях проекта. Однако матричная структура также может привести к ошибкам и конфликтам из-за двойных линий отчетности, что делает необходимым для организаций установление четких каналов связи и обязанностей.

- **Проектная структура.** В проектной структуре создается специальная проектная команда для работы исключительно над проектом, при этом члены команды подчиняются непосредственно руководителю проекта. Такая структура позволяет лучше контролировать проект и фокусироваться на нем, облегчая управление сроками и конечными результатами. Спроектированная структура может привести к недостаточному распределению ресурсов и недостаточному использованию экспертных знаний из различных функциональных областей, что потенциально может привести к неэффективности или упущенным возможностям для сотрудничества.

- **Гибкая структура.** Гибкая структура поддерживает гибкие методологии управления проектами, такие как Scrum или Kanban, которые способствуют сотрудничеству, адаптируемости и итеративному развитию. Такая структура особенно полезна для проектов исследований и разработок, создания прототипов или проектов с быстро меняющимися требованиями, поскольку позволяет командам быстро реагировать на изменения и учитывать обратную связь на протяжении всего жизненного цикла проекта. Гибкие структуры могут быть менее подходящими для проектов со строгим соблюдением нормативных требований или проектов, требующих более

традиционного подхода, поскольку они делают упор на гибкость и адаптацию, а не на жесткое планирование и контроль.

● Гибридная структура. Гибридная структура сочетает в себе элементы различных организационных структур, чтобы наилучшим образом соответствовать потребностям конкретного проекта. Например, проект в области машиностроения может использовать матричную структуру для основной проектной команды при одновременном внедрении гибких методологий для определенных аспектов проекта, таких как моделирование или разработка программного обеспечения. Такое сочетание обеспечивает гибкость и адаптивность в ответ на изменяющиеся требования проекта и использует сильные стороны различных подходов к управлению проектами. Однако управление гибридной структурой может быть более сложным и может потребовать дополнительных усилий для эффективной координации и интеграции различных компонентов.

Таким образом, каждая структура управления проектами обладает уникальными преимуществами и недостатками для проектов в области машиностроения. Матричная структура обеспечивает баланс между функциональным опытом и направленностью проекта, в то время как проектируемая структура обеспечивает строгий контроль и согласование проекта. Гибкая структура отличается гибкостью и адаптивностью, что делает ее хорошо подходящей для проектов с меняющимися требованиями или быстро меняющимися циклами разработки. Наконец, гибридная структура сочетает в себе сильные стороны различных подходов, позволяя создавать индивидуальные решения, отвечающие уникальным потребностям каждого проекта.

Список литературы

1. Боронина Л. Н. Основы управления проектами / Л. Н. Боронина, З.В. Сенук. – Екатеринбург : Урал, 2015. – 112 с.
2. Бухараев Н.Р. Введение в гибкое управление проектами / Н.Р.Бухараев. – Казань: Казан. ун-т, 2018. – 111 с.
3. Виханский О.С. Наумов А.И. Менеджмент: Учебник. – 3-е изд. – М.: Гардарики, 2000. – 528 с.
4. Володин, В. В. Исследование проектно-ориентированной деятельности организации / В. В. Володин, А. Г. Дмитриев, В. И. Хабаров – 2016. – № 11. – С. 234-237. – EDN WFJSAZ.

5. Ким Хелдман. Профессиональное управление проектами. — М.: Бином, 2005. — 517 с.

6. Управление проектом. Основы проектного управления: учебник / Под ред. М.Л. Разу. – М.: КНОРУС, 2006. – 768 с.

© Г.А. Лоскутов, 2023

**МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ
СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА УРОВНЕ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ**

Емельянов Дмитрий Иванович

аспирант

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Новосибирский государственный университет
экономики и управления «НИНХ»
(ФГБОУ ВО «НГУЭУ», НГУЭУ)

Аннотация: В рамках данной статьи проводится методологический анализ стратегического планирования на уровне муниципальных образований. Выявлено, что органы местного самоуправления муниципальных образований в России сталкиваются с проблемой ограниченности ресурсной базы и необходимостью реализации документов стратегического планирования. В этой связи важно осуществлять грамотный методологический анализ стратегического планирования на уровне муниципальных образований, практика реализации которого в настоящее время продолжает оставаться неурегулированной.

Ключевые слова: муниципальное образование, стратегическое планирование, методологический анализ.

**METHODOLOGICAL ANALYSIS OF STRATEGIC PLANNING
AT THE MUNICIPAL LEVEL**

Emelyanov Dmitry Ivanovich

Проблематика методологического анализа стратегического планирования на уровне муниципальных образований является актуальной темой, поскольку органы местного самоуправления муниципальных районов в России находятся в сложной ситуации, когда ресурсная база сокращается, а необходимость в реализации документов стратегического планирования федерального и регионального уровня остается высокой. Это означает, что на муниципалитеты возлагаются все большие требования в области пространственного развития, но

при этом средства на их реализацию становятся все меньше и меньше. В этой ситуации особенно важна научно обоснованная оценка экономико-пространственного развития муниципальных районов. Это позволит определить реальное положение дел и сделать обоснованные выводы о необходимости внесения изменений в управление территориями. Также эта оценка станет основой для принятия решений об использовании стратегического и тактического инструментария управления территорией муниципального образования, что позволит более эффективно использовать ресурсы и повысить эффективность работы муниципалитетов. Иными словами, научно обоснованная оценка экономико-пространственного развития муниципальных районов представляется необходимой для управления территориями, особенно в условиях ограниченных ресурсов. Эта оценка помогает определить приоритеты и использовать имеющиеся возможности максимально эффективно [1].

В Российской Федерации действует система стратегического планирования, которая определена Федеральным законом от 28 июня 2014 года № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [2]. Указанный федеральный закон является основным для стратегического планирования на уровне муниципальных образований, хотя есть и другие нормативные акты в рассматриваемой сфере. В этой связи А.В. Агибалов справедливо подчеркивает, что совокупность законодательных актов, регламентирующих процессы стратегического планирования на уровне муниципальных образований, является одной из ключевых составляющих успешного развития региона в целом. Чтобы обеспечить эффективность процесса стратегического планирования на муниципальном уровне, необходимо разделить данную совокупность на две основные категории документов. Первая категория включает базисный уровень, где преобладают методологические положения по стратегическому планированию развития муниципальных образований. Эти документы определяют основные направления и цели развития, учитывают особенности территориального развития и специфику муниципального образования. На этом этапе формируются общие принципы развития территории, определяется структура и функции системы управления процессом стратегического планирования. Вторая категория, на которую стоит обратить внимание – это документы практического уровня. Речь идет об утвержденных муниципальных стратегиях развития, которые определяют конкретные показатели достижения целей в

цифровой форме. В этом случае необходимо учитывать потребности и запросы населения, рыночные тенденции и экономические возможности региона. Такие документы позволяют оценивать эффективность проводимых муниципальных программ и корректировать их в процессе. Таким образом, федеральные и региональные законы также играют важную роль в процессе стратегического планирования на муниципальном уровне, однако для устойчивого развития муниципальных образований необходимо отдельно выделять базисный и практический уровни документов. Это поможет обеспечить своевременную корректировку траектории развития и достижение поставленных целей [3].

Субъекты Российской Федерации формируют свое собственное региональное законодательство, что позволяет регулировать сферу стратегического планирования с учетом местных особенностей. Однако, на муниципальном уровне еще не обязательно формирование муниципальных документов стратегического планирования, кроме документов, обеспечивающих реализацию бюджетного процесса. Это означает, что сейчас разработка муниципальных документов стратегического планирования проводится несистемно. В то же время, возникла необходимость в создании муниципальных стратегических документов, которые не только определяют основные цели и задачи развития территорий, но и детально описывают механизмы их практической реализации во взаимосвязи с региональными и федеральными приоритетами развития. Такие муниципальные документы стратегического планирования могут стать инструментом для эффективного управления территорией муниципального образования, учитывая все местные особенности. Они помогут обеспечить более четкое понимание целей развития и определение конкретных действий, необходимых для их достижения. Кроме того, такие документы станут основой для эффективного взаимодействия муниципалитетов с региональными и федеральными органами власти в области стратегического планирования и развития [4].

Для исследования стратегического планирования на уровне муниципальных образований используются различные методы, которые являются базой для разработки необходимых документов. Методологическая база исследования включает в себя теории государственного и муниципального управления, государства и права, менеджмента, управленческих решений, сбалансированного развития, концепции устойчивого развития. В рамках исследования также проводится анализ влияния результатов решений органов управления на качество жизни населения. Применение этих методов позволяет

изучить, систематизировать и обосновать необходимые документы для конкретного территориального образования в процессе достижения стратегической цели. Одним из главных результатов исследования является выявление несистемности и отсутствия единой системы стратегического планирования в России, что обуславливается большим количеством региональных и муниципальных стратегий и программ. Анализ документов и практики стратегического планирования позволяет определить основные элементы системы стратегического планирования и управления, а также установить связь между ними. Это помогает обеспечить более эффективное управление территориями в целом и ориентировать все действия на достижение конкретных целей и задач [5].

На основании вышеизложенного можно говорить о методологическом анализе стратегического планирования на уровне муниципальных образований как о процессе, направленном на изучение методологии и процедур, используемых при разработке и реализации стратегических планов развития муниципальных образований. Целью такого анализа является выявление наиболее эффективных методов, средств и подходов, которые позволят обеспечить устойчивое развитие муниципальных образований на долгосрочной перспективе. Один из ключевых этапов методологического анализа – изучение законодательной базы, регламентирующей процесс стратегического планирования на муниципальном уровне. Это позволяет определить основные принципы, цели и задачи стратегического планирования, а также особенности его реализации в различных муниципальных образованиях. Важно учитывать как федеральные, так и региональные законы, поскольку они являются основой для местных законодательных актов. Важным элементом методологического анализа является также изучение опыта муниципальных органов самоуправления в различных регионах по разработке и реализации стратегических планов развития. Это помогает выявить наиболее эффективные практики, успешно применяемые в других муниципалитетах, и перенести их на свою территорию. Одним из ключевых этапов методологического анализа является разработка методики и процедур для проведения стратегического анализа муниципальных образований. В рамках этого этапа проводятся исследования населения и бизнес-сообщества, изучаются тенденции мирового рынка и макроэкономические показатели, анализируются научно-исследовательские работы и документы других органов государственной власти. На основе проведенного стратегического анализа формируются

возможности и потенциал развития муниципального образования, которые затем становятся основой для разработки стратегического плана.

Таким образом, методологический анализ стратегического планирования на уровне муниципальных образований – это важный инструмент для обеспечения устойчивого развития местных сообществ. Он позволяет выявлять сильные и слабые стороны стратегических планов, оценивать их эффективность и корректировать траектории развития муниципальных образований.

Список литературы

1. Дворядкина Е.Б., Белоусова Е.А. Тенденции развития муниципальных районов в национальном экономическом пространстве // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2020. Т. 13. № 1. С. 87-105.

2. Федеральный закон от 28.06.2014 №172-ФЗ (ред. от 17.02.2023) «О стратегическом планировании в Российской Федерации» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

3. Агибалов А.В. Концептуальный подход к разработке стратегии устойчивого развития сельских территорий // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2021. № 9. С. 128-136.

4. Ковров Д.Ю. Стратегии развития муниципальных образований: особенности и реализация (на примере Архангельской области) // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2019. Т. 8. № 2 (27). С. 170-174.

5. Гарькуша В.Н., Бондарева А.В. Роль стратегического управления в процессе повышения качества жизни населения // Друкеровский вестник. 2022. № 2 (46). С. 163-171.

© Д.И. Емельянов, 2023

**СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ
НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ**

Аушева Полина Юрьевна
студент

Научный руководитель: **Коньшина Лилия Алексеевна**
ассистент

НИУ «Белгородский государственный университет»

Аннотация: Проблема занятости населения является первостепенной задачей. Она оказывает влияние как на каждого гражданина, так и на страну в целом. В данной статье производится расчет показателей экономически активного населения, занятых и безработных. Также анализируется структура занятых по половому признаку, по возрасту и по уровню образования.

Ключевые слова: трудовые ресурсы; занятость населения; безработица; статистика экономически активной части населения; структура занятого населения по возрасту; структура занятых по полу; структура занятых по уровню образования.

STATISTICAL ANALYSIS OF EMPLOYMENT IN RUSSIA

Ausheva Polina Yurievna
student

Scientific supervisor: **Konshina Lilia Alekseevna**

Abstract: The problem of employment of the population is a primary task. It affects both every citizen and the country as a whole. This article calculates the indicators of the economically active population, the employed and the unemployed. The structure of employees by gender, age and level of education is also analyzed.

Key words: labor resources; employment of the population; unemployment; statistics of the economically active part of the population; structure of the employed population by age; structure of the employed by gender; structure of the employed by education level.

Основной производительной силой общества являются трудовые ресурсы. Трудовые ресурсы - это экономически активная часть населения, которая вовлечена в трудовую деятельность, либо ищет работу. Таким образом, экономически активная часть населения делится на: занятых и безработных. Рассмотрим каждую категорию по отдельности:

Занятые - это граждане у которых имеется работа, для удовлетворения своих и общественных потребностей, непротиворечащая законодательству и приносящая доход.

Безработные - это трудоспособные граждане, которые в данный момент не имеют работу, но хотят ее найти. Как правило, они зарегистрированы в центре занятости для ожидания подходящей им работы.

Стоит отметить, что занятость населения и безработица являются одной из главных проблем во всем мире. Они не только определяют ее дальнейшее развитие, но и характеризуют уровень жизни населения. Если в стране резко возрастет количество безработных, то это станет проблемой, затрагивающей всю социально-экономическую сферу. Важно, отслеживать и прогнозировать рост или спад экономически активной части населения.

Чтобы оценить степень вовлеченности в экономическую деятельность всего населения и его отдельных отраслей, необходимо рассчитать относительные показатели, такие как уровень занятости населения, уровень экономически активного населения и уровень безработицы. [6, с. 14] Для расчета показателей были использованы исходные данные, взятые из Федеральной службы государственной статистики (Росстат) за 2012-2022 гг. [7], [8]. С результатами вычислений можно ознакомиться в таблице 1.

Таблица 1

Показатели занятости и безработицы в период 2012-2022 гг.

Показатель (гг.)	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Коэффициент экономически активного населения, %	52,8	52,7	52,5	52,3	52,3	51,8	51,8	51,2	50,9
Коэффициент занятого, %	94,5	94,5	94,8	94,4	94,5	94,8	95,4	95,4	94,2
Коэффициент безработицы, %	5,5	5,5	5,2	5,6	5,5	5,2	4,8	4,6	5,8

На основании расчета коэффициентов за период 2012-2022 гг. можно сделать следующие выводы: Уровень экономической активности населения от общей численности населения составляет в среднем 51,9%. С каждым годом мы наблюдаем спад рабочей силы, за исключением 2021 и 2022 гг. В 2020 году она упала на 1,9% по сравнению с 2012 годом, но вновь выросла в 2021-2022 гг. В 2020 году наблюдается наименьший процент – 50,9%, это может быть обусловлено вспышкой коронавирусной инфекции COVID-19.

Коэффициент занятости населения от численности экономически активного населения колеблется с каждым годом до 0,4%, за исключением 2020-2022 гг., где наблюдается рост на 0,9-1%.

Коэффициент безработицы от численности экономически активного населения в период 2012 по 2017 гг. оставался практически неизменным (в основном он колебался от 0,1 до 0,4%). В период с 2018 по 2019 гг. уровень безработицы начал постепенно снижаться, но в 2020 году достиг максимального уровня 5,8%. Далее в 2021 и 2022 гг. замечается резкий спад с 4,8% до 3,9%, что связано с значительными структурными изменениями в экономике страны. Во-первых, за счет санкций, наложенных на Россию, стало развиваться собственное производство не достающей санкционной продукции, за счет чего появилось много новых рабочих мест. Во-вторых, отъезд большого количества людей за границу, что вызвало спрос на новые кадры. И в-третьих, низкий уровень безработицы связан с демографической ситуацией в стране, т.е. превышение смертности над рождаемостью, вызванной не только из-за политической ситуации в стране, но и вследствие пандемии в 2019 году.

Проанализируем более подробно структуру занятости населения. Для исследования возьмем изучение структур по возрастному признаку, по половому признаку и по уровню образования.

Для оценки изменения структуры занятых по возрастному признаку были проведены расчеты относительно 2012, 2017 и 2022 гг. На рис.1 представлены результаты исследования. Данные были взяты из Федеральной службы государственной статистики (Росстат). [7], [8]

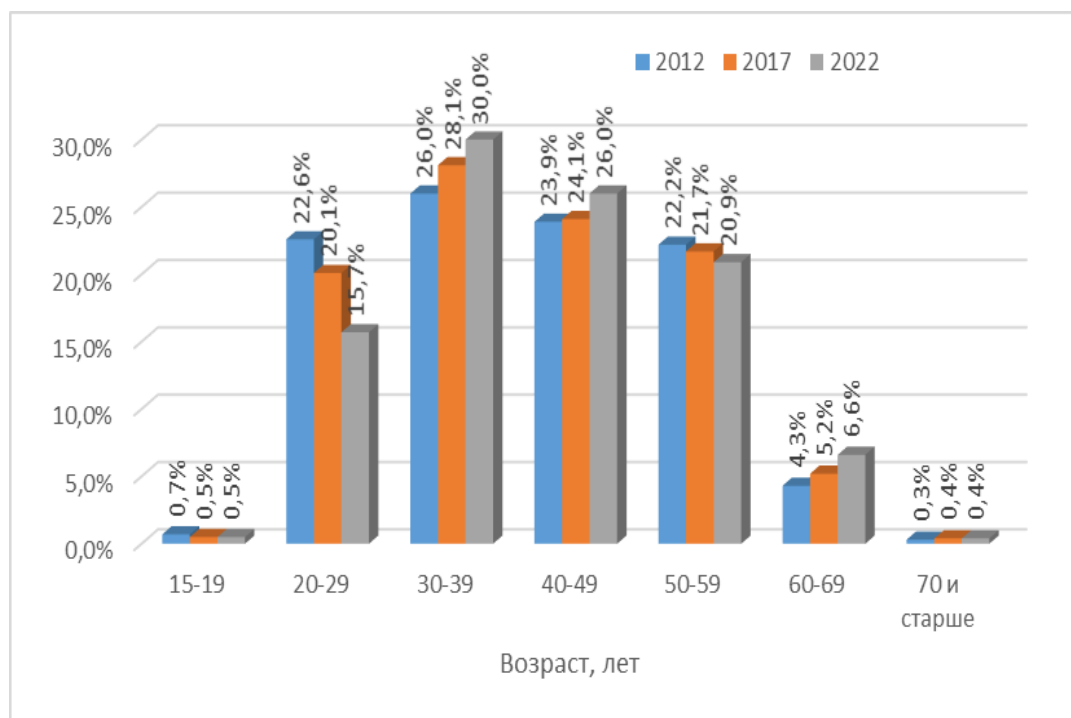


Рис. 1. Структура занятого населения по возрасту

Во-первых, на основе данных диаграммы можно сделать вывод о том, что в 2012, 2017 и 2022 гг. преобладает занятое население в возрасте от 30 до 39 лет в общей структуре занятых, а именно 2012г.-26,0%, 2017г.-28,1%, 2022г.-30,0%. Наименьшее количество занятых людей находятся в возрасте 15-19 лет и 70 и старше. Также небольшой процент занятых наблюдается в возрасте 60-69 лет (2012г.-4,3%;2017г.-5,2%;2022г.-6,6%). Другие возрастные категории составляют различные доли в общей структуре: от 15,7% до 30%.

Во-вторых, сравнивая общую структуру 2012, 2017 и 2022 года, можно сказать, что количество занятых в возрасте от 15 до 19 лет в среднем сократилось на 0,2%, при этом количество занятого населения в возрасте 60-69 и 70 и старше в среднем увеличилось на 1%.

Также рассчитаем средний возраст занятых в экономике. Чтобы произвести расчет, необходимо воспользоваться формулой средней арифметической взвешенной. [2, с. 105]:

$$\bar{X} = \frac{\sum x_i f_i}{\sum f_i},$$

где x_i - варианты усредняемого признака; f_i – частота, которая показывает, сколько раз встречается i -е значение в совокупности.

Исходя из расчетов можно увидеть, что средний возраст занятых в экономике из общей численности населения в 2012 году составляет примерно 40 лет, в 2017 году- 41 год, в 2022- 42 года.

На рис. 2. представлены результаты исследования изменения занятого населения по половой структуре. Данные также были взяты из Федеральной службы государственной статистики (Росстат) за 2012-2022 гг. [7], [8]

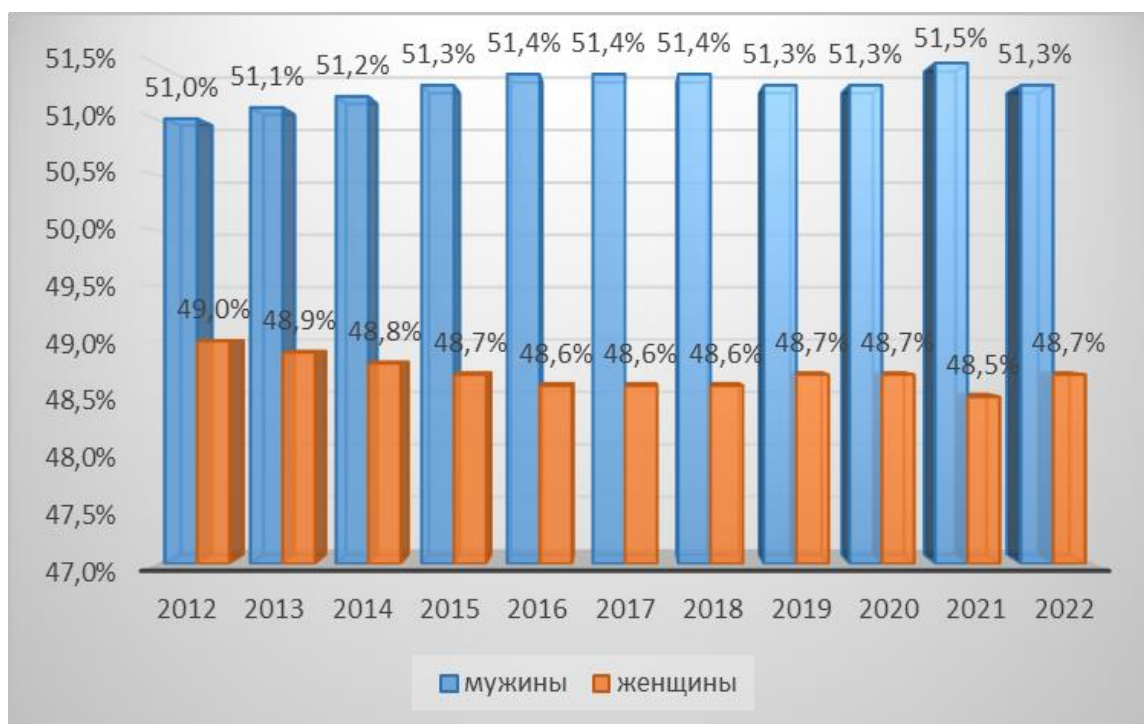


Рис. 2. Структура занятых по полу

Можно сделать выводы: во-первых, в рассматриваемом периоде с 2012 по 2022 год в структуре занятого населения по полу преобладали мужчины; во-вторых, доля мужчин каждый год увеличивалась или оставалась на уровне 51,3%. С каждым годом все меньшая доля женщин была представлена в общей структуре занятых (за исключением 2019 г., 2020г. и 2022 г., здесь процент занятых женщин поднялся на 0,1-0,2%).

Далее рассмотрим структуру занятых в экономике по образованию. На основе данных, взятых из Росстата за 2012-2022гг. [7], [8], о занятых в экономике по уровню образования была построена гистограмма с группировкой. Результаты представлены на рисунке 3.

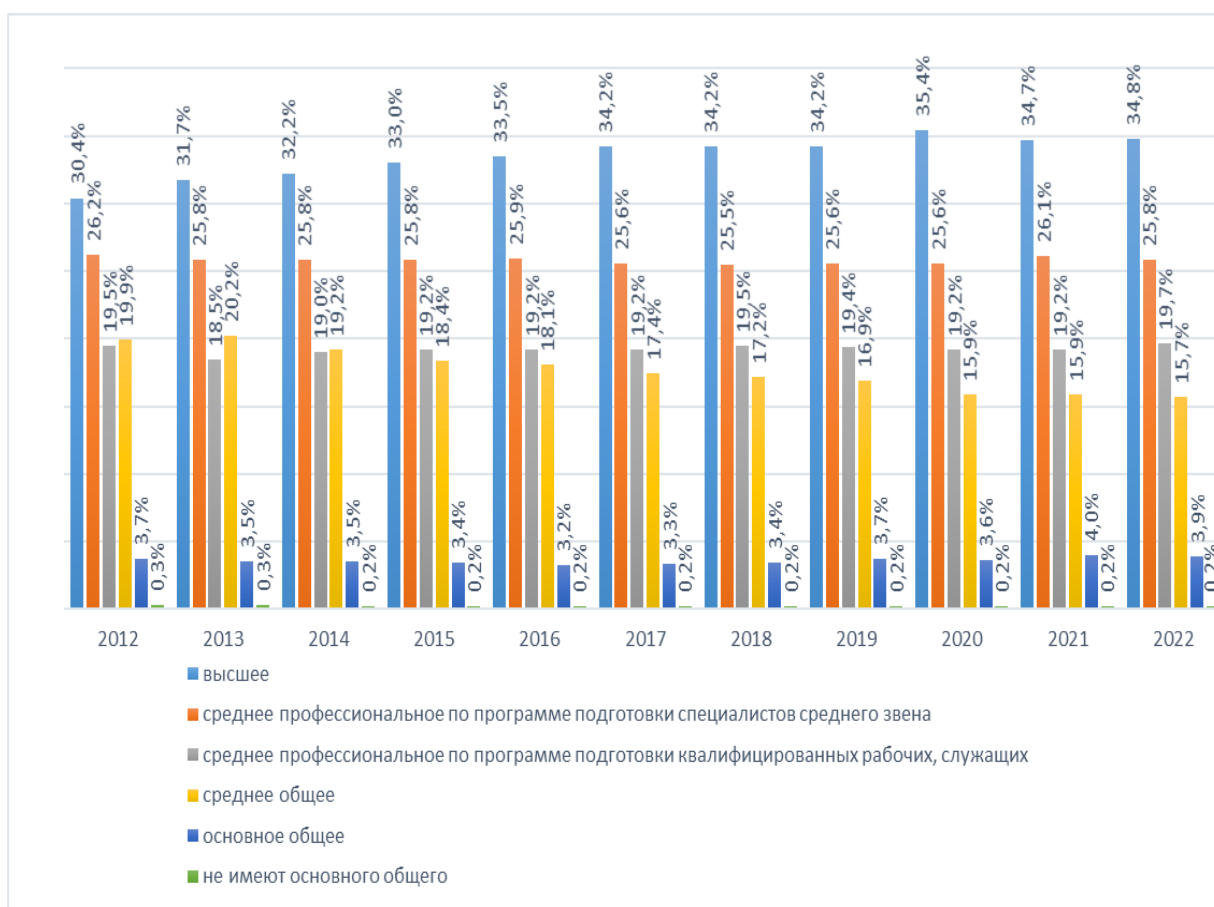


Рис. 3. Структура занятых в экономике по уровню образования

Данная гистограмма показывает какие структурные изменения происходили в сфере образования. На основе полученных данных сделаны следующие выводы: Доля получивших высшее образование из года в год увеличивалась с 30,4% до 35,4% (за исключением 2021 года, где уровень образования составил 34,7%, но в 2022 году он вновь начал возрастать и достиг 34,8%) Соответственно в зависимости от роста или падения уровня высшего образования, уменьшалась или возрастала доля занятых с другим образованием.

Таким образом, проанализировав структуру занятости по РФ, можно сделать вывод о занятых по группам различных категорий. Занятость населения является важным фактором, который определяет рост богатства общества и государства, а также его экономическое развитие. Она зависит от структурных сдвигов в экономике, от уровня развития производительных сил и направленности производственных отношений, от вида и характера экономической политики.

Список литературы

1. Занятость населения и ее регулирование. Учебное пособие / сост. В. В. Ситникова. – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2017. – 155 с
2. Статистика населения и демография: тесты: учебник / Т. А. Долбик-Воробей, О. Д. Воробьева. — Москва: КНОРУС, 2018. —314 с. — (Магистратура).
3. Чукреев П.А., Корытова Е.В. Занятость населения и её регулирование: Учеб. пособие. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2010. – 212 с.
4. Макроэкономика: учебник для вузов / Л.П. Кураков, М.В. Игнатъев, А.В. Тимирясова и др.; под общ. ред. Л.П. Куракова. – М.: Изд-во ИАЭП, 2017. – 336 с.
5. Социально-экономическая статистика: учебное пособие / С. Л. Логинова. Екатеринбург: Изд-во Рос. гос.проф.-пед. ун-та, 2020. 99 с. URL: <http://elar.rsvpu.ru/978-5-8050-0693-8> Текст: электронный. ISBN 978-5-8050-0693-8 (дата обращения 7.04.2023)
6. Федеральная служба государственной статистики (Росстат). [Электронный ресурс] // Официальный сайт /URL: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13265> (дата обращения 9.04.2023)
7. Федеральная служба государственной статистики (Росстат). Трудовые ресурсы, занятость и безработица. 2022 г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Rab_sila_2022.pdf (дата обращения 9.04.2023)

© П. Ю. Аушева, 2023

УДК 004

ПОНЯТИЕ ЦИФРОВОЙ ПОДПИСИ И СПОСОБЫ ЕЁ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Войтенко Вячеслав Олегович

студент

Научный руководитель: **Гаврилова Анна Сергеевна**

ассистент кафедры математики и информатики

Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет

им. В.И. Вернадского»

Аннотация: в статье рассматривается понятие цифровой подписи и способы её использования. Отражены виды ЭП и сферы их применения, а также приведены схемы построения ЦП и процедура формирования.

Ключевые слова: цифровая подпись, электронная подпись, простая электронная подпись, усиленная неквалифицированная электронная подпись, усиленная квалифицированная электронная подпись, хэш-функции текст

THE CONCEPT OF DIGITAL SIGNATURE AND WAYS OF ITS USE

Voytenko Vyacheslav Olegovich

Scientific adviser: **Gavrilova Anna Sergeevna**

Abstract: the article considers the concept of a digital signature and how to use it. The types of EP and the scope of their application are reflected, as well as the schemes for constructing the CPU and the formation procedure are given.

Key words: digital signature, electronic signature, simple electronic signature, enhanced unqualified electronic signature, enhanced qualified electronic signature, hash functions

Согласно пп. 1 ст. 2 Федерального Закона «Об электронной подписи» от 06.04.2011 N 63-ФЗ, электронная цифровая подпись (ЭЦП) – это информация в электронной форме, которая присоединена к другой информации в электронной форме (подписываемой информации) или иным образом связана с такой

информацией и которая используется для определения лица, подписывающего информацию. Она необходима, чтобы сдавать отчетность, участвовать в закупках, вести юридически значимый электронный документооборот, подавать арбитражные иски, обращаться в госорганы и прочее.

Если говорить об истории возникновения электронной цифровой подписи, то в 1976 году Уитфилдом Диффи и Мартином Хеллманом было впервые предложено понятие цифровой электронной подписи, в 1977 году Рональд Ривест, Ади Шамир и Леонард Адлеман разработали криптографический алгоритм RSA, а уже в 1984 году Шафи Гольдвассер, Сильвио Микали и Рональд Ривест первыми строго определили требования безопасности к алгоритмам цифровой подписи – были представлены модели атак на алгоритмы электронной цифровой подписи.

Также, согласно ФЗ N-63, различают два вида электронной подписи – это:

– простая – это пароли, коды и прочие средства, которые подтверждают, что документ подписан определенным лицом. Для того, чтобы электронный документ, подписанный электронной подписью, был равнозначен бумажному, необходимо следовать условиям, которые отражены в вышеупомянутом закон. Например, обязанность пользователя соблюдать конфиденциальность закрытой части ключа ПЭП: пароль в паре «логин-пароль», СМС-код, который присылается на телефон.

Простая электронная подпись чаще всего применяется при банковских операциях, а также для аутентификации в информационных системах, для получения государственных услуг, для заверения документов внутри корпоративного электронного документооборота.

Усиленная электронная подпись, в свою же очередь, может быть неквалифицированной и квалифицированной:

– усиленная неквалифицированная электронная подпись (УНЭП) создается при помощи специальных программных средств. Данная подпись позволяет определить лицо, подписавшее документ и защитить его от несанкционированного изменения. УНЭП можно подписывать документы, которые заверяются мокрой печатью.

УНЭП необходима для участия в электронных госзакупках по 44-ФЗ в качестве поставщика на шести федеральных электронных торговых площадках госзакупок. Также, данный вид подписи можно использовать для внутреннего и внешнего электронного документооборота, если стороны предварительно договорились об этом.

– усиленная квалифицированная электронная подпись отличается от неквалифицированной ЭП тем, что выдается аккредитованным удостоверяющим центром и к ней прилагается квалифицированный сертификат ключа проверки электронной подписи, который подтверждает принадлежность этой подписи к конкретному лицу.

УКЭП необходима для того, чтобы сдавать отчетность в контролирующие органы, участвовать в качестве поставщика и заказчика в электронных торгах, работать с государственными информационными системами, обмениваться формализованными документами с Федеральными налоговыми службами, вести электронный документооборот внутри компании или с её внешними контрагентами.

Существует несколько схем построения цифровой подписи:

1. Схема, построенная на основе алгоритмов симметричного шифрования, предусматривает наличие в системе третьего лица – арбитра, который пользуется доверием обеих сторон. Авторизацией документа является сам факт зашифрования его секретным ключом и передача его арбитру.

2. Асимметричное шифрование – система шифрования и/или электронной подписи, при которой открытый ключ передается по незащищенному, доступному для наблюдения каналу и используется для проверки ЭП, а также для шифрования сообщения.

Процедура формирования цифровой подписи представлена на рис. 1.



Рис. 1. Процедура формирования цифровой подписи

Таким образом, из рисунка 1 следует, что на подготовительном этапе процедуры формирования ЦП абонент – А отправитель сообщения – генерирует пару ключей: секретный ключ k_a и открытый ключ K_a . Открытый ключ K_a вычисляется из парного ему секретного ключа k_a . Затем, открытый ключ рассылается остальным абонентам сети или делается доступным для

использования при проверке подписи. Для формирования цифровой подписи отправитель прежде всего вычисляет значение хэш-функций $h(M)$ подписываемого текста M , представленные на рис. 2.



Рис. 2. Схема формирования электронной цифровой подписи

Хэш-функция служит для сжатия исходного подписываемого текста в дайджест – относительно короткое число, которое состоит из фиксированного числа битов и характеризует весь текст в целом. Схема формирования хэша представлена на рис. 3.

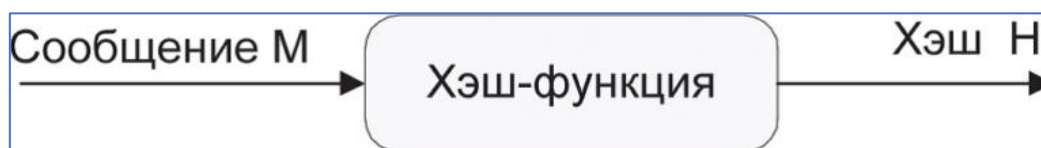


Рис. 3. Схема формирования хэша

Затем отправитель шифрует дайджест m своим секретным ключом. В результате этого получается цифровая подпись для данного текста. Сообщение вместе с цифровой подписью отправляется в адрес получателя.

Для получения цифровой электронной подписи необходимо создать заявку лично через посещение в банк или онлайн и после полученного приглашения – явиться в назначенное время, где вам выдадут квалифицированный сертификат электронной подписи с полностью готовым носителем.

К основным преимуществам цифровой электронной подписи относятся:

– снижение финансового риска при заключении интерактивных сделок и ведении документооборота онлайн и экономия времени при оформлении документов;

- возможность участия в электронных торгах и ведения электронной отчетности перед гос. учреждениями, а также экономия затрат на подготовку документов и гарантия их подлинности;

- сохранение юридической силы ЭЦП за рубежом и оптимизация времени при ведении бизнеса.

К значительному преимуществу электронной цифровой подписи относится удобство ее использования при заключении сделок с географически удаленными партнерами. В случае применения ЭЦП экономятся время и затраты на пересылку документов курьерских служб.

Если рассматривать недостатки внедрения электронной подписи, то к самым большим минусам относятся:

- необходимость использования соответствующего оборудования и IT-инфраструктуры;

- затраты, связанные с количеством электронных подписей в случае необходимости подписи большим количеством людей;

- нет прямой связи между подписью и личными характеристиками лица, подписывающего документ.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об электронной подписи» № 63-ФЗ (последняя редакция) от 6 апреля 2011 года. – М. : Юридическое издательство, 2011.

2. Бернет С., Пейн С. Криптография. Официальное руководство RSA Security. – М.: Бином-Пресс, 2002. – 392 с.

3. Бачило И.Л., Лопатин В.Н., Федотов М.А. Информационное право: Учебник. – СПб., 2005. – 369 с.

© В.О. Войтенко, 2023

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

УДК 339.138

ОТВЕТСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ РЕШЕНИЙ

Крючкова Галина Александровна

ст. преподаватель

ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»

Аннотация: Современный мир сталкивается с проблемами экологических кризисов, и это заставляет всех участников рыночных отношений обратить особое внимание на экологичность своих продуктов, корпоративную социальную ответственность и этичность ведения бизнеса. Автором проведено исследование опыта ответственных компаний, которое позволило выделить актуальные направления разработки и реализации решений в области ответственного производства. Эти решения поддерживают растущий потребительский спрос на экологически безопасную продукцию и демонстрируют факт того, что практика устойчивого производства может привести компании к получению признания, формированию положительной репутации бренда и долгосрочным финансовым выгодам.

Ключевые слова: ответственное производство, чистые технологии, осознанность, репутация бренда, корпоративная социальная ответственность, эко-культура, экологический брендинг.

RESPONSIBLE PRODUCTION: CURRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF SOLUTIONS

Kryuchkova G.A.

Abstract: The modern world is facing problems of environmental crises, and this makes all market participants pay special attention to the environmental friendliness of their products, corporate social responsibility and ethical business conduct. The author has conducted a study of the experience of responsible companies, which has highlighted relevant areas for the development and implementation of responsible production solutions. These solutions support the growing consumer demand for environmentally friendly products and demonstrate

the fact that sustainable production practices can lead a company to gain recognition, build a positive brand reputation and long-term financial benefits.

Key words: responsible production, clean technology, mindfulness, brand reputation, corporate social responsibility, eco-culture, eco-branding.

Постоянный спрос на подлинные действия корпораций в области устойчивого развития привел к тому, что в настоящее время отчетливо наблюдается тенденция следования принципам ответственного производства всеми участниками рыночных отношений. Данное направление ведения бизнеса означает, что компания максимально внедряет технологии, позволяющие снижать негативное влияние на окружающую среду на всех этапах жизненного цикла продукта, удовлетворяющего запросы потребителей. Многие компании также предпринимают шаги по обеспечению прозрачности своих производственных процессов и информированию потребителей о своих усилиях по обеспечению устойчивого развития и эти действия оказывают положительное влияние на их деловую репутацию. При формировании системы коммуникаций с потребителями и деловым сообществом организациям необходимо грамотно подходить к разработке ежегодных программ продвижения, максимально учитывая повестку в области устойчивого развития [1, с.14].

Климатические исследования предсказывают, что к 2050 году кофе, чай, какао и хлопок пострадают настолько сильно, что производство в некоторых районах даже исчезнет, что приведет к полной потере дохода для фермеров, выращивающих эти товары. Поскольку изменение климата усугубляется и приводит к крупным погодным явлениям, потребители ожидают от брендов внедрения экологически чистых технологий для производства продуктов, которые не будут обострять проблему.

Автором проведено исследование по применению зеленых и этичных технологий и тенденций, используемых сегодня в производстве, которое позволило выделить следующие основные направления для разработки и внедрения решений по формированию ответственных практик компаний:

1. Возобновляемая энергия: использование возобновляемых источников энергии, таких как солнце, ветер и гидроэнергия, для снижения зависимости от ископаемого топлива и сокращения выбросов углекислого газа. Различные отрасли промышленности используют возобновляемые виды топлива, чтобы сделать свою деятельность более чистой и устойчивой. Кроме того, стартапы

внедряют устойчивые инновации, используя возобновляемые источники энергии для оптимизации крупномасштабных операций с высоким уровнем выбросов углерода. Например, стартап Solum разрабатывает солнечные покрытия для зарядки микроавтомобилей. Солнечные тротуары стартапа оснащены фотогальваническими (PV) элементами высокой энергии, которые генерируют энергию для зарядки транспортных средств [2].

2. Управление энергопотреблением. Одной из основных проблем, которую решают экологически чистые технологии, является управление и оптимизация энергопотребления для сокращения потерь энергии. Например, центры обработки данных очень энергоемки, но инфраструктурные инновации снижают их энергопотребление. Жидкостное охлаждение – это процесс, при котором жидкий хладагент подается непосредственно к компьютерному чипу для отвода избыточного тепла из зала данных. Жидкостное охлаждение и модульные центры обработки данных – только часть решений, которые достигают этого [2].

3. Низкоуглеродное строительство. Строительная отрасль известна выбросом вредных загрязняющих веществ в окружающую среду и использованием в своих процессах «затратных» материалов. Однако, строительный сектор может перейти на более устойчивые и замкнутые методы. Низкоуглеродное строительство позволяет сделать процесс строительства менее вредным и более синхронизированным с живой природой, включая стены растений или экстерьеры, которые облегчают охлаждение. Компании также используют более чистые материалы в домах и общественных местах, чтобы ограничить потребление энергии без ущерба для ключевых параметров качества. Кроме того, они разрабатывают альтернативы, такие как бетон на основе конопли, бамбуковые полы и зеленую изоляцию для замены загрязняющих материалов [2].

4. Устойчивые материалы. Использование экологичных материалов, таких как бамбук, переработанный пластик и органический хлопок, в производственных процессах для уменьшения количества отходов и загрязнения окружающей среды. Часть производителей в разных отраслях заменяют материалы на основе ископаемых экологически чистыми альтернативами. Эти материалы получены из органических источников, включая пищевые и сельскохозяйственные отходы, без образования токсичных побочных продуктов. Например, Verde Bioresins разрабатывает биополимерную смолу *PolyEarthylene*, она доступна в виде гранул, которые производители и

дизайнеры используют для замены обычных пластиков и волокон [2].

5. Системы замкнутого цикла и управление отходами. Производственные системы, которые перерабатывают материалы и отходы обратно в производственный процесс, уменьшая количество отходов и сохраняя ресурсы. Компании внедряют инновации, чтобы либо максимально эффективно утилизировать мусор, либо перерабатывать его в полезные материалы для улучшения жизненного цикла продукта. Решения по переработке отходов в энергию включают такие процессы, как анаэробное сбраживание, пиролиз, сжигание и газификация для преобразования отходов в топливо. Другие тенденции включают методы очистки сточных вод, такие как рециркуляция сточных вод, сбор дождевой воды и системы электрокоагуляции. Химическая переработка и повторное производство – еще одна круговая тенденция в управлении отходами. Например, стартап Zohar CleanTech преобразует отходы в энергию с помощью ZoharX, а стартап Circular Systems создает натуральные волокна из сельскохозяйственных отходов, его текстильное волокно *Agralooop Biofibre* получают из остатков различных пищевых и лекарственных культур [2].

6. Экономия воды: необходимы решения, позволяющие разумно использовать воду. Технологии, позволяющие экономить воду, например, туалеты и смесители с низким расходом воды, а также системы повторного использования воды в производственных процессах. Например, в интеллектуальных строительных решениях используются технологии управления водными ресурсами для обеспечения ответственного потребления воды. Стартап HYDRAO разрабатывает умные решения для экономии воды. Для этого *Hydrao Meter* использует Интернет вещей (IoT) для сбора информации об объеме, расходе и температуре воды в зданиях; двигатель с автономным питанием оснащен микротурбиной, обеспечивающей длительный срок службы без батареи, обнаруживает аномальное потребление, такое как утечки и плохо закрытые краны, а также анализирует использование воды в умных зданиях [3].

7. Улавливание, использование и хранение углерода (CCUS). Эти методы обеспечивают чистое удаление промышленного диоксида углерода (CO₂), который в противном случае загрязнял бы окружающую среду. Необходимо внедрение технологий для управления процессом улавливания выбросов углерода для хранения или повторного его использования. Стартап Noya разрабатывает систему улавливания углерода для промышленных применений. Noya сотрудничает с промышленными компаниями и предлагает своим

партнерам углеродные кредиты без комиссии, что способствует развитию применения данной технологии улавливания углерода на месте. Стартап Carbominer предлагает технологию прямого захвата воздуха. Улавливаемый CO₂ находит применение в теплицах, где он улучшает рост растений и обеспечивает операторов теплиц экономичным источником энергии с нулевым выбросом углерода [2].

В последние годы тенденция к ответственному производству во всем мире набирает обороты, делается акцент на устойчивые и экологичные методы производства, этический поиск источников материалов и сокращение отходов по всей цепочке поставок. Ответственное производство становится всё более популярным в мире, так как потребители всё больше задумываются о том, какую цену платит природа за производство продуктов и услуг. Разработка и реализация решений в соответствии с принципами ответственного производства, в том числе, применение зеленых и этических технологий, позволяют получать продукты более высокого качества, сокращать нагрузку на окружающую среду, обеспечивать условия работы, которые не навредят здоровью работников, формируют положительную репутацию бренда и обеспечивают компаниям долгосрочные преимущества на рынке.

Список литературы

1. Кокорева Н.В., Краснов Е.В., Силина С.А. Особенности управления продвижением бренда в повестке устойчивого развития // Вестник Университета – 2022. – №12 – С. 14-21.
2. Top 8 Cleantech Trends & Innovations for 2023 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.startus-insights.com/innovators-guide/top-8-cleantech-trends-2022/> (дата обращения: 14.05.2023)
3. Discover 5 Top Responsible Consumption & Production Solutions [Электронный ресурс]. URL: <https://www.startus-insights.com/innovators-guide/discover-5-top-responsible-consumption-production-solutions/> (дата обращения: 14.05.2023)

© Г.А. Крючкова, 2023

ПРОБЛЕМЫ ОПТИМАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ

Чумаченко Сергей Геннадьевич

аспирант

ОЧУВО «Международный инновационный университет»

Аннотация: В статье анализируются современные проблемы оптимального использования ресурсов. Итог данной проблемы: уменьшение ресурсов, слабая экономика страны и потеря позиций на мировом торговом рынке. Таким образом, существует множество проблем, связанных с использованием экономических ресурсов. Нельзя пренебрегать этими проблемами, необходимо их вовремя решать, чтобы не потерять экономическую стабильность и возможность развития.

Ключевые слова: ресурсы, человеческие ресурсы, природные ресурсы, модель оптимального использования ресурсов, проблемы использования ресурсов.

PROBLEMS OF OPTIMAL USE OF RESOURCES

Chumachenko Sergey Gennadievich

Graduate student

OCHUVO "International Innovation University"

Abstract: The article analyzes modern problems of optimal use of resources. The result of this problem is a decrease in resources, a weak economy of the country and the loss of positions in the world trade market. Thus, there are many problems associated with the use of economic resources. We cannot neglect these problems, we need to solve them in time so as not to lose economic stability and the possibility of development.

Key words: resources, human resources, natural resources, the model of optimal use of resources, problems of resource use.

Экономические ресурсы - природные, людские и произведенные человеком - используются для производства товаров и услуг; в связи с таким характером применения эти ресурсы называют еще факторами производства

или производственными ресурсами. Все экономические ресурсы подразделяются на материальные - природные и капитал и людские - труд и предпринимательская способность как особый человеческий ресурс (особый вид человеческих талантов).

Для того, чтобы модернизировать национальную экономику, необходимо развивать эффективные хозяйственные единицы. Многие предприятия сталкиваются с нестабильностью на рынке из-за неэффективного управления, использования производственных технологий и распределения ресурсов. Это делает их неактивными к изменяющимся условиям рынка и не позволяет им адаптировать их экономические механизмы. Часто это происходит из-за незнания о структуре и управлении ресурсами.

Для успешной экономической деятельности промышленные предприятия нуждаются в продуктивных средствах производства и достаточных ресурсах. Это влияет на эффективность компании, ее доходность и конкурентоспособность. Разработка уникальной системы управления ресурсами, соответствующей набору ресурсов каждой компании, является крайне необходимой для определения успешности ее деятельности.

Отсутствие адекватной системы ресурсов у компании ведет к упущению ее конкурентного преимущества и возможностей. Система управления ресурсами компании должна обеспечивать необходимые ресурсы для управления производственным процессом и удовлетворять требованиям мобильности, взаимозаменяемости, взаимодополнения и современных концепций производства.

В организациях различают следующие виды ресурсов

- Трудовые ресурсы - промышленный и производительный труд (основной и вспомогательный персонал, менеджеры, профессиональный и административный персонал, ученики) и непроизводительный труд,
- Материальные ресурсы (сырье, материалы, топливо и источники энергии, запасные части),
- Основные средства: здания и сооружения, техническое оборудование, транспортные средства, системы автоматического управления, электрооборудование и т.д,
- Финансовые ресурсы - собственные и заемные,
- Источники информации,

- Общие активы - это сумма различных видов активов, выраженная в денежных единицах [1].

Требования к труду в организации определяются нормами труда, которые можно разделить на почасовые нормы, нормы производительности, нормы обслуживания и производные нормы.

Нормативное время - это рабочее время, необходимое для производства единицы продукции или выполнения задачи в определенных организационных и технических условиях. Оно измеряется в минутах, часах и днях.

Производительность - это фиксированный объем работы, который может выполнить соответствующим образом подготовленный работник или группа работников (подразделение, команда) за единицу рабочего времени (час, смену и т.д.) при данных организационных и технических условиях.

Уровень производства ($N_{впр}$) обратно пропорционален рабочей силе и может быть рассчитан следующим образом

$$N_{впр} = (T - K_p) / N_{вр},$$

Где $N_{вр}$ - отработанные часы на единицу продукции (труда),

T - рабочее время (часы, смены),

K_p - количество задействованных сотрудников [2].

Уровень обслуживания в производственной сфере определяется количеством объектов, которые один или несколько квалифицированных рабочих физически могут обслуживать в определенный период времени, обеспечивая при этом соответствующие условия, необходимые для работы.

Стандарт управления определяется численностью сотрудников, подчиненных конкретному менеджеру или отделу, которыми он должен квалифицированно управлять.

При определении норм труда используются аналитические и эмпирические методы, которые позволяют достичь точности в определении оптимальных показателей трудового процесса. Аналитический метод предполагает научный подход к разработке норм и включает изучение и анализ составляющих трудового процесса, исследование всех факторов, влияющих на затраты труда, разработку лучших способов организации и выполнения работы, разработку мер по повышению устойчивости труда, расчет времени, необходимого для выполнения работы, и применение норм к производству.

Аналитические методы планирования рабочего времени можно разделить на аналитические расчеты, в которых используются заранее установленные нормы времени, и аналитические исследования, в которых для определения

норм используются табели учета рабочего времени, табели учета рабочего времени, табели учета рабочего времени и выборка потерянных часов.

Эмпирический статистический метод начинается с ситуации в обществе в предыдущем периоде и сравнивает ее с целевым периодом.

Потребность в каждом ресурсе в организации основана на ожидаемом производстве и потреблении ресурса на единицу продукции.

Он также определяет общую сумму оборотного капитала (денежных средств), необходимую для ведения бизнеса.

Также нужно учитывать сезонные колебания спроса и временные задержки в получении выручки. Недостаточный оборотный капитал может привести к задержкам в поставках, некачественной продукции, потере доверия потребителей и убыткам для компании. Поэтому особое внимание должно уделяться управлению оборотным капиталом, чтобы обеспечить непрерывность производства и конкурентоспособность компании на рынке

При нынешнем глобальном росте потребления ресурсов мировая экономика стоит перед двумя альтернативными путями:

- (a) Разведка и эксплуатация полезных ископаемых продолжает расти,
- (b) защита ресурсов [3].

Сырье - это продукция сельского хозяйства и горнодобывающей промышленности, составляющая важнейшую часть технологического процесса. Качество, доступность и цена сырья во многом определяют основные качественные и количественные показатели промышленного производства.

По мере развития промышленности расширяется сырьевая база, создается новое сырье и перерабатываются промышленные отходы.

В целом, сырье делится на твердое, жидкое и газообразное. Твердое сырье - это уголь, торф, руда, сланец и древесина. Жидкое сырье - это вода, рассол и бензин. Газообразное сырье - это воздух, природный газ и промышленный (генераторный) газ.

Таким образом, ресурсы являются фундаментом развития народного хозяйства страны. Обеспеченность страны природными ресурсами - важнейший экономический и политический фактор развития общественного производства. Структура природных ресурсов, размеры их запасов, качество, степень изученности и направления хозяйственного освоения оказывают непосредственное влияние на экономический потенциал. Наличие богатых и эффективных природных ресурсов дает широкий простор для экономического развития регионов.

Список литературы

1. Наконечная А. А. Ограниченность ресурсов и их классификация. Проблема эффективного использования ресурсов // Молодой ученый. — 2023. — № 12 (459). — С. 244-246.
2. Павлов В.А. Метод математического моделирования систем ресурсов предприятия // Вести Моск. техн. ун-та им. Баумана. Сер.: Естеств. Науки. - 2022. - №1. - с.95-104.
3. Перелет Р.А. Экологические аспекты цифровой экономики // Мир новой экономики. 2018. № 12(4). С. 39 - 45.

© С.Г. Чумаченко, 2023

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НАРЕЗНОГО БАТОНА

Малашина Евгения Владимировна

магистрант

Научный руководитель: **Ксенофонтова Оксана Викторовна**

канд. экон. наук, доцент

Тульский филиал Российского
экономического университета им. Г.В. Плеханова

Аннотация: В рационе многих людей есть такой продукт как нарезной батон. Он появился ещё в первой половине XX века и завоевал сердца многих людей. Тогда он производился по ГОСТу, а вкус и внешний вид почти не отличались. В настоящее время рыночной экономики и развитой логистики в магазинах появилось большое разнообразие, и выбор стал намного сложнее.

Ключевые слова: конкурентоспособность, нарезной батон, потребитель, продукция, хлебокомбинаты.

ANALYSIS OF THE COMPETITIVENESS OF A SLICED LOAF

Evgeniya Vladimirovna Malashina

Scientific supervisor: **Ksenofontova Oksana Viktorovna**

Abstract: In the diet of many people there is such a product as a sliced loaf, well, or as it is called "white". It appeared in the first half of the XX century and won the hearts of many people. Then it was produced according to GOST, and the taste and appearance were almost the same. At present, the market economy and developed logistics in stores have a wide variety, and the choice has become much more difficult.

Key words: competitiveness, sliced loaf, consumer, products, bakeries.

Выбирая для покупки продукцию, необходимо проанализировать всех конкурентов предоставляющих её. Анализ конкурентоспособности нарезного батона можно проводить двумя путями:

1. приводя в сравнение требования ГОСТа, который со времён Советского Союза имеет большое значение для потребителей продукции

Для того чтобы приготовить нарезной батон по ГОСТу, понадобится полкило пшеничной муки, 5 грамм свежих дрожжей, 270 грамм воды, 8 грамм соли, 20 грамм сахара и 20 грамм сливочного масла. В 150 грамм теплой воды необходимо развести дрожжи и добавить туда половину муки. Это и будет так называемая опара, которую следует оставить бродить на 3-4 часа. Затем в тесто кладут все остальные составляющие, и будущий батон бродит еще 1,5 часа. После этого сформированную булку с надрезами смазывают яйцом и выпекают в духовке при температуре около 220 градусов в течение 20-25 минут.

В настоящее время ГОСТ носит скорее рекомендательный характер, и предприятие может вносить свои новшества в рецепт, не сильно отступая от рецептуры, иначе будет уже совершенно другой продукт.

2. Взять за основы один батон и приравнять все остальные к нему. Таким батонам в работе выступит продукция хлебокомбината АО «Серпуховхлеб», который не так давно вышел в продажу в Тульской области.

Для более точного анализа конкурентоспособности лучше рассмотреть оба варианта. Это связано с тем, что ГОСТ позволит проанализировать только качество продукта, а его цену и упаковку проанализировать с ним не получится. Основные характеристики товаров представлены в таблице 1.

Таблица 1

Характеристики товаров

Наименование характеристики	ГОСТ[4]	Серпухов-хлеб	Тульский хлебокомбинат	Русский хлеб	Коломенское	Черёмушки
Вес, кг	0,4-0,5	0,38	0,35	0,4	0,4	0,4
Состав	1. Мука пшеничная высший сорт 2. Дрожжи (свежие)	1. Мука пшеничная хлебопекарная высший сорт	1. Мука пшеничная хлебопекарная высший сорт	1. Мука пшеничная высший сорт 2. Вода питьевая	1. Мука пшеничная хлебопекарная высший сорт	1. Мука пшеничная хлебопекарная высший сорт

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

Продолжение таблицы 1

	3. Вода 4. Соль 5. Сахар 6. Масло сливочное	2. Вода питьевая 3. Сахар 4. Масло подсол- нечное 5. Соль пищевая 6. Дрожжи хлебопе- карные	2. Вода питьевая 3. Сахар белый 4. Масло подсол- нечное 5. Дрожжи хлебопека- рные прессован- ные 6. Соль пищевая	3. Сахар белый 4. Масло подсолнеч- ное 5. Дрожжи хлебопека- рные прессован- ные 6. Соль пищевая	2. Вода 3. Сахар белый 4. Масло подсол- нечное 5. Соль 6. Дрожжи хлебопека- рные	2. Вода питьевая 3. Сахар 4. Масло подсол- нечное 5. Соль 6. Дрожжи хлебопе- карные
Пищевая ценность на 100 г., г:						
Белки	6,2	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5
Жиры	2,8	3	2,9	2,9	3	3
Углеводы	48,6	51	51,4	51,4	51	51
Энергети- ческая ценность, ккал	241,5	270	265	265	260	265
Внешний вид Форма	Продолго- ватая Овальная	Продолго- ватая Овальная	Продолго- ватая Овальная	Продолго- ватая Овальная	Продолго- ватая Овальная	Продолго- ватая Овальная
Поверхно- сть	гладкая, с косыми надрезами	гладкая, с косыми надрезами	гладкая, с косыми надрезами	гладкая, с косыми надрезами	гладкая, с косыми надрезами	гладкая, с косыми надрезами
Цвет	От светло- желтого до коричнево- го	Светло- корич- невый	Коричне- вый	Коричне- вый	Светло- корич- невый	Желтый

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

Продолжение таблицы 1

Упаковка		<p>Пакет целлофановый с датированной клипсой</p> <p>Упаковка в охристых красных цветах с крупным названием изделия и логотипом производителя, самого изделия почти не видно.</p> <p>Описание написано нормальным шрифтом</p>	<p>Пакет целлофановый, прозрачный.</p> <p>Присутствует наклейка с названием изделия и описанием.</p> <p>Дата производства так же находится на этикетке</p>	<p>Пакет целлофановый с датированной клипсой</p> <p>Упаковка прозрачная с красной полосой, на которой размещается название и логотип, на обратной стороне описание</p>	<p>Пакет целлофановый с датированной клипсой.</p> <p>Упаковка прозрачная, на передней части размещён логотип фирмы, название и фотография бутерброда с этим хлебом.</p> <p>На обратной стороне указано, что продукт сделан по ГОСТу, без вредных добавлений и остальное описание (довольно мелко)</p>	<p>Пакет целлофановый с датированной клипсой.</p> <p>Упаковка прозрачная с бордовыми частями и изображением бутерброда.</p> <p>На обратной стороне крупно показана пищевая ценность и мелко остальная описательная часть</p>
Срок годности (реализации), сутки		3	3	5	3	3

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

Продолжение таблицы 1

Цена продукции, руб.		44,99	36,49	45,99	51,99	49,99
Цена за 100 г, руб.		11,84	10,43	11,50	13,00	12,50
Удаленность от Тулы, км		100	0	180	175	200

Характеристики, представленные в таблице, являются описательными, и провести анализ конкурентоспособности по формулам не является возможным. Поэтому для более удобного анализа данные таблицы надо преобразовать в цифровой вариант, где 1 будет показатель сравниваемого объекта, а остальные объекты будут соотноситься с ним, если меньше 1 – то качество хуже, если больше 1 – то лучше. Так соотношение с батоном по ГОСТу представлено в таблице 2, а с продукцией Серпуховхлеб в таблице 3.

Таблица 2

Лист конкурентоспособности батона ГОСТ

Наименование характеристики	ГОСТ	«Серпухов-хлеб»	Тульский хлебокомбинат	Русский хлеб	Коломенское	Черёмушки
Вес, кг	1	0,9	0,8	1	1	1
Состав	1	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8
Пищевая ценность на 100 г, г:						
Белки	1	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
Жиры	1	1,2	1,1	1,1	1,2	1,2
Углеводы	1	1,1	1,3	1,3	1,1	1,1
Энергетическая ценность, ккал	1	1,3	1,2	1,2	1,1	1,2
Внешний вид						
Форма	1	1	1	1	1	1
Поверхность	1	1	1	1	1	1
Цвет	1	1	1	1	1	1
Итого баллов	9	9,5	9,4	9,6	9,4	9,5

Из таблицы видно, что хлеб, которые производят рассмотренные хлебокомбинаты, имеют большую пищевую и энергетическую ценность. При этом все из рассмотренных объектов удешевили производство, заменив сливочное масло подсолнечным. При сравнении хлебов с ГОСТом большее количество баллов набрал нарезной батон компании «Русский хлеб». Второе и третье место разделили батоны «Серпуховхлеб» и «Черёмушки». На последнем месте оказались батоны Тульского и Коломенского хлебокомбинатов.

Таблица 3

Лист конкурентоспособности батона Серпуховхлеб

Наименование характеристики	Серпуховхлеб	Тульский хлебокомбинат	Русский хлеб	Коломенское	Черёмушки
Вес, кг	1	0,9	1,1	1,1	1,1
Состав	1	1	1	1	1
Пищевая ценность на 100 г., г:					
Белки	1	1	1	1	1
Жиры	1	0,9	0,9	1	1
Углеводы	1	1,1	1,1	1	1
Энергетическая ценность, ккал	1	0,9	0,9	0,8	0,9
Внешний вид					
Форма	1	0,9	1	1	1
Поверхность	1	0,9	0,9	1	1
Цвет	1	0,8	1	1,1	0,8
Упаковка	1	0,8	1,1	1,2	1,2
Срок годности (реализации), сутки	1	1	1,1	1	1
Цена продукции, руб.	1	1,2	1,1	0,8	0,9
Удаленность от Тулы, км	1	1,1	0,9	0,9	0,8
Итого баллов	13	12,5	13,1	12,9	12,7

Из таблицы 3 видно, что значительным показателем является удаленность от Тулы. Это связано с тем, что хлеб скоропортящийся продукт, а требования потребителей, чтобы он был как можно свежее. Состав хлебов, представленный на этикетке, является идентичным, но качество применяемого сырья остается в каждом заводе своё. Расхождения в пищевой и энергетической ценностях являются не значительными, и могут быть связаны с разными способами их получения, но в таблице эта разница всё равно указана. Что касается внешнего вида батона и упаковки, мнение является субъективным, но отражает мнение покупателей. Срок годности хлебов одинаковый, только у батона марки «Русский хлеб» срок достигает 5 суток. Цена нарезного батона (для исследования бралась цена нарезного батона в нарезке) Серпуховхлеб средняя из анализируемых хлебов, но при этом предприятие является вторым по удаленности от Тулы.

По итогам конкурентоспособности нарезного батона лидером стал батон марки «Русский хлеб», так как превзошел анализируемый объект в 5 пунктах сравнения. Второе место занял батон марки Серпуховхлеб, чью конкурентоспособность на тульском рынке и была задача выявить.

Продукция АО «Серпуховхлеб» вышла на тульский рынок полтора года назад и по анализу конкурентоспособности одной позиции можно предположить, что хлебокомбинат нашёл своего покупателя и пользуется спросом у туляков.

Список литературы

1. Батон нарезной по ГОСТу / Поварёнок.ру 18.01.2012
<https://www.povarenok.ru/recipes/show/62752/>
2. ГОСТ 27844-88 <https://docs.yandex.ru/docs/view?tm=1667321609&tld=ru&lang>
3. <https://dixy.ru/catalog/>

© Е.В. Малашина, 2023

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО «КРАСФАРМА»

Коновалова Елизавета Алексеевна
студент

Научный руководитель: **Козлова Светлана Александровна**
кандидат экономических наук
ФГАОУ ВО «Сибирский Федеральный Университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается значимость проведения анализа финансовой устойчивости предприятия. Представлены основные показатели, методики для оценки и анализа, необходимые для получения более полного представления о финансовой устойчивости предприятия. Рассчитаны показатели, а также приведены рекомендации для обеспечения финансовой устойчивости на примере ПАО «Красфарма».

Ключевые слова: анализ финансовой устойчивости, предприятие, прибыль, платежеспособность, коэффициент, капитал

ANALYSIS OF THE FINANCIAL STABILITY OF AN ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF KRASFARM

Konovalova Elizaveta Alekseevna

Scientific adviser: **Kozlova Svetlana Alexandrovna**

Abstract: this article discusses the importance of conducting an analysis of the financial stability of an enterprise. The main indicators, methods for evaluation and analysis are presented, which are necessary to obtain a more complete picture of the financial stability of the enterprise. The indicators are calculated, as well as recommendations are given to ensure financial stability on the example of Kraspharma.

Key words: analysis of financial stability, enterprise, profit, solvency, coefficient, capital

В современных экономических условиях оценка финансовой устойчивости и ее повышение являются неотъемлемой частью для развития успешного и самостоятельного предприятия.

Изучению различных аспектов финансовой устойчивости предприятия посвящены работы многих зарубежных и российских ученых-экономистов. Так, Кабш Р.Д. определяет финансовую устойчивость как стабильность экономической среды, в рамках которой компания осуществляет свою деятельность и отчего зависят результаты ее функционирования [1, с. 2]. Таймазова А.А. определяет финансовую устойчивость как такое состояние финансовых ресурсов предприятия, которое обеспечивает ей развитие на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска [2, с. 45].

В настоящее время существует множество различных методик для оценки и анализа финансовой устойчивости организации:

- подходы с применением абсолютных показателей;
- подходы с применением относительных показателей (коэффициентов);
- комбинированные подходы (предполагают одновременное применение абсолютных и относительных показателей).

В статье применен комбинированный подход с применением абсолютных и относительных показателей. В качестве абсолютных показателей использованы выручка, прибыль, себестоимость продаж. [3, с. 6].

Для анализа финансовой устойчивости выбрана компания ПАО «Красфарма» - современное динамично развивающееся фармацевтическое предприятие, занимающее лидирующие позиции в производстве госпитальных препаратов из списка ЖНВЛП. Рассмотрена динамика абсолютных показателей ПАО «Красфарма» за 2017-2021 год (табл.1)

Таблица 1

Динамика выручки и других показателей ПАО «Красфарма», тыс. руб.

Наименование	2017	2018	2019	2020	2021
Выручка	1 876 226	2 485 362	2 186 712	4 733 511	4 144 401
Себестоимость продаж	1 071 933	1 301 296	1 385 939	2 338 389	2 628 153
Чистая прибыль (убыток)	298 812	445 447	410 943	1 318 868	639 325

Выручка компании за изучаемый период значительно выросла. Так, в 2017 году она составляла 1 876 226 тыс. руб., а уже в 2018 году увеличилась на 32,5%. В 2019 году показатель сократился на 12%. В 2020 году увеличился практически в 2,2 раза по сравнению с предыдущим годом, что обусловлено

пандемией коронавируса, необходимостью производства лекарств, ростом цен, государственными закупками и иными факторами. В 2021 году показатель выручки сократился на 12,44%. Показатель себестоимости продаж также вырос за исследуемый период так в 2021 году он равен 2 628 153 тыс. руб., что на 145,17% больше по сравнению с 2017 г. и на 12,39% больше по сравнению с 2020 г. Чистая прибыль компании в период 2017-2020 стремительно росла. В 2020 году увеличилась в 3,2 раза, а в 2021 году значение показателя сократилось на 51,52% по сравнению с 2020 годом (табл.1)

В целом за 2017-2021 год показатели финансовых результатов деятельности ПАО «Красфарма» росли. Наибольшие значения показателей отмечаются в 2020 году в связи с пандемией. В 2021 году данные показатели сократились, но так или иначе остались на высоком уровне.

Капитал ПАО «Красфарма» за 2017-2021 год имел положительную динамику. Наибольший прирост капитала наблюдается в 2020 году, а именно 50,9% (табл.2). Собственный капитал за весь период имеет положительный прирост, большие значения которых отмечаются в 2018 и 2020 году, в то время как заемный капитал имеет отрицательную тенденцию в 2018 и 2021 году, который составляет -30,2% и -14,1% соответственно. В структуре капитала наибольшую долю имеет собственный капитал, что является положительной тенденцией. Так, с 2019 года доля собственного капитала выше 80%, а в 2021 году равняется 84,5%, в то время как заемный капитал равен 15,5%. В целом за 2017-2021 капитал предприятия ежегодно растет, в структуре капитала наибольшую долю занимает собственный капитал, что характеризует высокую финансовую устойчивость и снижает риск неплатёжеспособности организации (табл. 2).

Таблица 2

Капитал ПАО «Красфарма», тыс.руб.

Наименование	2017	2018	2019	2020	2021
Собственный капитал	1 402 518	2 335 965	2 746 908	4 065 776	4 705 101
Заемный капитал	853 598	596 010	616 053	1 007 859	865 408
Капитал, всего	2 256 116	2 931 975	3 362 961	5 073 635	5 570 509

В целом за 2017-2021 капитал предприятия ежегодно растет, в структуре капитала наибольшую долю занимает собственный капитал, что характеризует высокую финансовую устойчивость. Отдельно можно отметить, что в структуре

заемного капитала, начиная с 2018 года преобладают краткосрочные обязательства, в 2019-2021 году краткосрочные обязательства имеют долю более 90%. В динамике показатель краткосрочных обязательств за 5 лет вырос и в 2021 году составляет 817 003 тыс. руб., в то время как показатель долгосрочных обязательств в период с 2017-2020 год сокращался.

Для оценки финансовой устойчивости организации также проведен анализ относительных показателей (табл.3).

Таблица 3

**Расчет относительных показателей финансовой устойчивости ПАО
«Красфарма»**

Коэффициент	2017	2018	2019	2020	2021
1. Коэффициент финансовой автономии	0,62	0,80	0,82	0,80	0,84
2. Коэффициент финансовой зависимости	0,38	0,20	0,18	0,20	0,16
3. Коэффициент маневренности	0,32	0,46	0,39	0,54	0,53
4. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,34	0,64	0,63	0,69	0,74
5. Коэффициент финансовой устойчивости	0,85	0,83	0,84	0,81	0,85
6. Коэффициент рентабельности активов	0,13	0,12	0,15	0,26	0,11

Коэффициент автономии за весь период соответствовал нормативному значению, что свидетельствовало об относительной независимости организации от заемных источников финансирования, компания все больше полагается на собственные источники финансирования. Коэффициент финансовой зависимости предприятия за период ниже нормативного значения, это значит, что компания не находится в зависимости от внешних денежных обязательств. Значение коэффициента маневренности говорит о том, что предприятие финансово независимо. Повышение показателя маневренности свидетельствует о повышении финансовой устойчивости и платежеспособность предприятия. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами за весь период соответствует нормативному значению, это говорит о том, что структура баланса была удовлетворительная, а само предприятие платежеспособное. Это свидетельствует об устойчивости компании, а также о возможности активно действовать при отсутствии кредитов. Коэффициент финансовой устойчивости соответствовал нормативному значению за весь период. Это говорит о высокой возможности компании своевременно расплачиваться по своим обязательствам

в краткосрочном периоде и понижает риск банкротства. Коэффициент рентабельности активов ПАО «Красфарма» соответствует нормативному знамению и равно >1 . Рост коэффициента рентабельности активов 2017-2020 г. связан с увеличением чистой прибыли организации и с ростом оборачиваемости активов (табл.3).

Дальнейшее поддержание высокой финансовой устойчивости ПАО «Красфарма» является возможным прежде всего за счет увеличения размера собственного капитала путем обеспечения роста чистой прибыли, сокращения себестоимость производимой продукции.

По коэффициентам финансовой устойчивости предприятие независимо от внешних денежных обязательств, организация все больше полагается на собственные источники финансирования. Предприятие эффективно использует как кредитные, так и свои финансовые активы, устойчиво и платежеспособно. Так, при определении типа финансовой устойчивости организации удалось определить, что ПАО «Красфарма» за 2017-2021 год имеет абсолютную финансовую устойчивость. Необходимо дальше расширять свои возможности и потенциал для поддержания высоких финансовых показателей.

Список литературы

1. Кабш Р.Д. Формализация теоретических подходов к определению финансовой устойчивости// Вестник евразийской науки – 2017. – № 1. – С. 1-8.
2. Таймазова А.А. Роль финансовой отчетности в анализе финансовой устойчивости предприятия// Вестник науки и образования – 2020. – № 6. – С. 44-47.
3. Беломытцева Е.Ю., Капашева Д.Ч. Оценка финансовой устойчивости предприятия // Финансы и учетная политика. – 2020 –№ 5.– С. 5-9.

© Е.А. Коновалова, 2023

ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ СРЕДИ МОЛОДЁЖИ

Гилязутдинов Карим Наильевич

студент

Научный руководитель: **Сорокина Кристина Владиславовна**

преподаватель кафедры

«Экономики и организации производства»

ФГБОУ ВО «Казанский государственный

энергетический университет»

Аннотация: В данной статье отражаются ключевые проблемы безработицы среди молодого населения, тенденции развития молодежной безработицы, а также подходящие пути ее уменьшения.

Ключевые слова: молодежная безработица, уровень образования, влияние государства, экономическая реформация, увеличение пособий, МРОТ.

THE PROBLEM OF YOUTH UNEMPLOYMENT

Gilyazutdinov Karim

Abstract: This article reflects the key problems of unemployment among the young population, trends in the development of youth unemployment, as well as suitable ways to reduce it.

Key words: youth unemployment, education level, state influence, economic reformation, increased benefits, MROT.

Молодежь является основным источником воспроизводства и повышения трудового потенциала большинства стран. В России слово «молодежь» подтверждено законодательно в 1993 г. постановлением Верховного Совета Российской Федерации «Об Основных направлениях государственной молодежной политики в Российской Федерации», согласно которому к группе молодежи принадлежит население в возрасте от 14 до 30 лет.

На современном рынке труда молодые люди сталкиваются с несколькими вызовами и опасениями. И данные факторы являются доминантами для того, чтобы увеличить отсутствие работы в этой социальной группе населения. Молодые люди, выполняя свою функцию воспроизвести экономически

активную социальную структуру, интегрируются в нее, заполняют различные ее позиции и формируют социальные передвижения. Поэтому группа «молодежь» также рассматривается как основная форма социально-экономического воспроизводства общества.

Безработица среди молодежи является социально-экономическим явлением. Это тот период времени, когда трудоспособная молодежь ищет работу, готова к ней приступить, но не в состоянии полностью реализовать свои возможности, таким образом потеряв средства на обеспечение нормального роста. Безработица, по сути, является главным показателем экономического непостоянства государства и одним из острых социальных и экономических вопросов. Молодежь оказывается в безработице и лишается умения перемещаться по социальной лестнице, используя профессиональную мобильность, кроме того, безработица способна вытеснить молодых людей в более низкие социальные слои, снизив их социальный статус.

Актуальность исследования вопросов безработицы в России будет продемонстрирована анализом динамики роста безработицы среди молодежи в России в 2013–2022 годах представленной в таблице 1.

Таблица 1

Динамика численности безработной молодежи

Год	Безработные-всего (млн чел)	Безработные-молодежь (млн чел)	Доля безработной молодежи (%)
2013	6,284	3,320	52,8
2014	5,544	2,958	53,4
2015	4,922	2,615	53,1
2016	4,131	2,264	54,8
2017	4,137	2,198	53,1
2018	3,889	2,052	52,8
2019	4,264	2,270	53,2
2020	4,243	2,248	53,0
2021	3,967	2,036	51,3
2022	3,658	1,901	52,0

Полученные данные показывают удовлетворительную динамику снижения безработицы из молодежной группы. Поэтому в 2013 году безработной молодежи составила 3,320 млн человек. В ближайшие годы этот

показатель постепенно снижался, приводя к показателю 1,901 млн человек в конце 2022 года. В сочетании с устоявшимся годовым трендом и высокой достоверностью расчета $r^2=0.9651$ можно сказать, что количество безработных среди ряда молодых людей в 2024 г. будет составлять от 1,2 до 1,3 млн человек. Хотя такая положительная тенденция ежегодного снижения безработной молодежной среды не претерпела сильных изменений, ее уровень в общем количестве безработных также не имела значительных изменений и является доминирующим (более 50% ежегодно). Данный фактор свидетельствует об укреплении проблемы безработицы прямо в молодом поколении. Кроме того, современная молодежь обозначила тенденцию длительного периода поиска хорошей оплачиваемой и надежной работы.

Так, нынешнее состояние в России свидетельствует о том, что молодежь считается самой подавляющей частью безработного поколения, которое длительно (более 1 года) и безуспешно занимается поиском работы.

Преодоление трудной безработицы для молодежи важно в размере одной страны, поскольку эта проблема охватывает все мировое хозяйство, а большинство развивающихся стран имеют высокий уровень безработицы для молодежи.

По данным Международной Организации Труда снижение уровня нетрудоспособности среди молодёжи позволит обеспечить рост мировой валовой внутренней продукции в два раза. Кроме того, у молодежи с успешным стартом трудовой жизни наблюдается тенденция в отсутствии угрозы трудоустройства в дальнейшем. Увеличение возможностей молодежи в поисках и сохранении должной занятости является жизненно важным условием достижения «Целей тысячелетия», которые были сформулированы Организацией Объединенных Наций.

В целях снижения безработицы у молодежи государство стремится применять следующие способы воздействия:

1. Поддержка индивидуальных предпринимательств и стимулирования малого и среднего бизнеса;
2. Использование гибкого режима времени: неполная занятость, удаленная занятость;
3. Объявления о возможной вакансии, повышение квалификации молодежи, организация ярмарок рабочих мест.

Для того, чтобы решить такой социально опасный фактор, как нехватка рабочих мест среди молодёжи, необходимо предусмотреть следующие, применимые в России, подходы (направления):

1. Ограничение количества граждан-эмигрантов;
2. Увеличение роли государства в экономике, создание крупнейших промышленных предприятий с увеличением рабочих мест;
3. Улучшение качества образования в высших учебных заведениях с применением практико-ориентированных подходов, обновление учебных программ студентов в соответствии с современными тенденциями, в соответствии с условиями практической деятельности;
4. Увеличение размера пособия в зависимости от безработицы, ориентировочно на уровне МРОТ, а также увеличение размера пособия в зависимости от уровня безработицы.

Рассмотрим каждое направление отдельно.

В первом направлении основной задачей является усиление миграционной политики государства. Поскольку уже занятые мигрантами рабочие места можно определить рабочими местами для российских граждан. Заинтересованность работодателей в мигрантах обусловлена низкой стоимостью труда прибывших граждан из менее развитых стран. Отказ от дешевого труда позволит повысить уровень заработной платы и создать рабочие места для российских граждан, имеющих право на труд на государственном уровне.

Проблема нехватки рабочих мест в России в значительной степени связана с отсутствием в экономике страны перехода на постиндустриальное развитие. Экономика страны и ее формирование зависят от реализации ресурсов, продаваемых по минимальной цене. В ситуации роста перерабатывающих предприятий будут создаваться не только дополнительные рабочие места, а также это будет способствовать росту прибыли государственного бюджета на реализацию уже перерабатываемого сырья, ценящегося на мировом рынке выше природных ресурсов. В то же время важно национализировать перерабатывающие компании и направлять свою деятельность на обработку особо ценного природного ресурса страны, которое в дальнейшем будет оказывать влияние на ассигнование федеральным бюджетом. Данный фактор в перспективе будет стимулировать стремительное накопление средств федеральных бюджетов для масштабного развития промышленности, а также развития экономики в целом. Этот этап развития

экономики и образования может занимать долгий срок, более 20 лет, но такая мера экономически оправдана.

Реформа системы образования должна пройти одновременно с тем, чтобы ужесточить миграционную политику и создать новые промышленные объекты. Суть данной стадии заключается в том, чтобы создать более эффективную систему, построенную на практике, на основе практик ориентированного подхода.

Такой подход должен быть применен при обучении в старших классах школы для развития ориентированности у учащихся согласно их стремлениям и возможностям. Усиление подготовки студентов высших образовательных учреждений в рамках прохождения практики позволит работодателям предоставить соответствующие условия кандидатам на должность, а также полную уверенность в уровне профессионального мастерства.

Благодаря принятию рассмотренных выше мер в экономике России появится новый успешный виток развития. В данном случае увеличится размер финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении государства, и станет целесообразным увеличение заработной платы до уровня выше прожиточного минимума, а также повышение суммы пособия по безработице до уровня МРОТ. Такая мера позволит защитить молодежь. Пособие на безработицу должно быть равно уровню МРОТ, поскольку право на работу считается Конституционным правом каждого гражданина Российской Федерации, а поэтому государство обязано обеспечить гражданам гарантию для осуществления этого права.

Рассматривать глобальные способы решения проблемы отсутствия труда среди молодёжи в России необходимо путем снижения безработицы, в том числе оказанием содействия в открытии своего дела. По данным статистики, примерно 20 безработных молодых людей обладают творческими способностями и имеют уникальные возможности для открытия своего дела. Однако, из-за различных факторов (нехватки средств, слабая политика поддержки государства и т.д.) на это решаются только 5 из 20 человек. В данном направлении необходимо проанализировать выполнение программы «Первое дело» с помощью следующих инструментов:

1. Кредитование по льготным условиям;
2. Временная отмена сбора пенсионных вкладов от выпускников, открывших собственные компании;

3. Снижение налоговой нагрузки, применение льготных налоговых ставок;

4. Помощь квалифицированных специалистов в разработке бизнес-плана.

Такая программа позволит молодым людям совершенствоваться, открывать новые перспективы развития, что будет способствовать росту экономического потенциала страны. Также следует проанализировать поддержку государством действующих работодателей, ослабив налоги и отчисления на молодых работников. Это позволит работодателю принимать молодые кадры на работу, а молодежи самореализоваться.

Учитывая вышеизложенное, решение вопроса безработицы среди молодежи имеет большую важность. Данная проблема может быть успешно разрешена в течение долгосрочного периода и позволит молодежи стать защищенным слоем общества. Введение практики в период обучения позволит молодым людям повысить профессионализм и приближенность к современным условиям экономического развития.

К сожалению, полностью ликвидировать безработицу на рынке труда сложно, но посредством государственных мер поддержки возможно уравновесить материальное состояния каждого человека в обществе и создать условия для его участия в экономическом развитии государства.

Список литературы

1. Кильдюшева О.А. Безработица в молодежной среде российского общества: особенности, проблемы и пути борьбы с ней на современном этапе / О.А. Кильдюшева // Общество: социология, психология, педагогика. – 2021.

2. Лучкова Д.В. Безработица в Российской Федерации, меры по ее минимизации среди молодежи / Д.В. Лучкова, А.С. Куреневский, Я.Г. Зинченко // Национальное гуманитарное знание. – 2020. – С. 148-152.

3. Постановление ВС РФ от 03.06.1993 N 5090–1 «Об Основных направлениях государственной молодежной политики в Российской Федерации».

4. Рабочая сила, занятость и безработица в России (по результатам P13 выборочных обследований рабочей силы). 2021: Стат.сб. / Росстат. М., 2021. 142 с.

5. Труд и занятость в России. 2020: Стат.сб./Росстат. М., 2020. 135 с.

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

6. Чупров В.И., Зубок Ю.А. Молодежь в общественном воспроизводстве: проблемы и перспективы. М.: РИЦ ИСПИ РАН, 2019. 116 с.

© К.Н. Гилязутдинов, 2023

ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ КОМПАНИИ

Исхакова Камиля Ильдаровна

студент

Научный руководитель: **Сорокина Кристина Владиславовна**

преподаватель кафедры

«Экономики и организации производства»

ФГБОУ ВО «Казанский государственный

энергетический университет»

Аннотация: В статье рассматриваются существующие подходы к осознанию сути и содержания определения ключевых видов финансовых средств компании. Автор обращает внимание на внешние и внутренние источники финансовых доходов, которые далее будут дифференцированы в личные, привлеченные и заёмные средства. Также систематизированы основные правила, которые следует принимать во внимание при организации финансовых операций предприятия.

Ключевые слова: финансовые ресурсы предприятия, внешние и внутренние источники, собственные, заемные и привлеченные средства, денежные средства, прибыль, амортизационные отчисления.

FINANCIAL RESOURCES OF THE COMPANY

Iskhakova Kamilya Ildarovna

Abstract: The article discusses the existing approaches to understanding the essence and content of determining the key types of financial assets of the company. The author draws attention to external and internal sources of financial income, which will be further differentiated into personal and borrowed funds. The basic rules that should be taken into account when organizing financial transactions of an enterprise are also systematized.

Key words: financial resources of the enterprise, internal and external sources, personal, attracted and borrowed funds, cash, profit, and depreciation.

Воздействие финансового кризиса негативно сказалось на состоянии цивилизованного и развивающегося государства. Вместе с тем,

усугубляющаяся геополитическая ситуация в мире продолжает затруднять финансовые и хозяйственные связи между различными рынками. В связи с этим, трансформируется финансовый механизм организации, основной задачей которого является получение дохода, позволяющего ей постоянно работать, развиваться и получать доход. Отмеченные факты повышают важность изучения финансовых механизмов хозяйствующего субъекта.

В условиях современного глобального упадка положение российской финансовой и экономической системы ставит перед собой потребность в реорганизации существующих систем и механизмов менеджмента финансовых ресурсов предприятия. В значительной степени возрастает важность обеспечения стабильных финансовых условий для роста компании на рынке с последующей ее перспективной формацией. Практическая работа показывает, что эффективная отечественная компания нацелена на приспособление к непростым рыночным условиям хозяйствования, поиск наилучших внедрений собственного конкурентного преимущества на различных рынках, повышение своей рыночной ценности.

Немаловажно отметить, что большинство хозяйствующих предприятий находятся в кризисной ситуации. Это объясняется несколькими факторами:

- недостаток финансовых средств;
- незначительное финансовое управление;
- отсутствие разработанной финансовой стратегии и т.д.

В связи с этим, рационально проводить дополнительное исследование, направленное на расширение теоретических представлений о категории финансовых ресурсов предприятий, их различиях, накоплении и преумножении.

При анализе содержания финансовых ресурсов предприятия необходимо также отметить, что существует множество других мнений и подходов.

Так, Б.А.Райзберг, известный советский и российский экономист, подразумевает под финансовыми ресурсами совокупность различных видов денежных средств, финансовых активов субъекта хозяйствования. В то же время финансовые ресурсы являются итоговым результатом взаимодействия всех расходов и распределения этих средств.

Профессор В.Г.Золотогоров предполагает, что финансовые ресурсы – это накопления и доходы в денежном виде, которые находятся в собственности хозяйствующего, основным предназначением которых является исполнение по

финансовым обязательствам, осуществление расходов по расширенному воспроизводству, финансовому стимулированию и удовлетворению потребностей работников.

Профессор Л.Н. Павлова предлагает достаточно узкую формулировку финансовых ресурсов, включающую в себя лишь личные средства финансирования процессов воспроизводства, которые остаются в распоряжении после выполнения всех имеющихся обязательств. Это связано с тем, что предприятие ни в коем случае не рассматривается как закрытая система, продолжая взаимодействовать с окружающей средой и находясь под влиянием целого ряда причин. Видимо в этой трактовке нет заемных и привлеченных ресурсов, которые в условиях финансового кризиса представляют немаловажное значение для обеспечения стабильной работы предприятия.

Финансовые ресурсы, по мнению заслуженного деятеля науки, профессора И.А. Бланка, – это совокупность денежных средств личного и заёмного характера, а также их аналогов, которые находятся в форме целевых фондов, предназначенных для обеспечения хозяйственной деятельности в ближайшие периоды.

Особенно интересно суждение к.э.н. Е.П.Коптевой, предлагающей анализ финансовых ресурсов предприятия как формы цены, обслуживающей и формирующей финансовые отношений между участниками процесса воспроизводства.

Таким образом, изучение имеющихся позиций различных авторов относительно предметного содержания финансовых ресурсов предприятия позволило систематизировать их основные виды. Большинство ученых, как правило, выделяют в источниках формирования следующие виды финансовых ресурсов предприятия:

- внутренние;
- внешние.

Первая группа состоит из внутренних источников, созданных за счет собственных средств. При этом целесообразно разделить их на доходы, полученные от реализации продукции и услуг, и доходы, поступающие от финансовых операций, целевых доходов и так далее, а также поступления амортизационных отчислений, вкладов акционеров, постоянных пассивов, мобилизации внутренних средств, страховых возмещений и так далее.

Следует отметить, что финансирование, которое будет предоставлено предприятию, может быть направлено на следующие цели:

- употребление;
- реинвестиция в устойчивую организацию;
- инвестирование принципиально иных проектов, которые не связаны с функциональной деятельностью предприятия и т.д.

Амортизационное отчисление является денежным выражением стоимости ущерба основным производственным фондам и нематериальным активам. Стоит отметить, что оно обладает двойственной природой. Этот факт обусловлен тем, что оно включено в расходы, направляемые на производство изделий, и уже после этого вместе с доходом от реализации, зачисляется в счет расчета и становится внутренней базой для финансирования процесса воспроизводства.

Внешние источники целесообразно разделить на лизинговые, кредитные, ссуды, а также привлеченные бюджетные средства, приобретенные вышестоящими организациями, российские и зарубежные инвестиции, кредиторская задолженность и др. В то же время необходимо отметить, что разнообразие видов финансового ресурса конкретного предприятия зависит от регионального функционирования предприятия, отраслевой специфики, организационной формы управления, количества работников и других условий.

Таким образом, финансовый ресурс предприятия обладает особой важностью для его стабильного развития. В науке представлены внутренние финансовые ресурсы предприятий, которые желательно дифференцировать по доходам и расходам, а внешние - по заемным и привлеченным. Наилучшие структуры финансовых средств оказывают прямое влияние на стабильность хозяйствующих субъектов.

Список литературы

1. Бланк И.А. Финансовый менеджмент. М.: Ника-Центр. 2017, 245 с.
2. Золотоголов В.Г. Экономика: энциклопедический словарь. Минск: Книжный дом, 2017, 346 с.
3. Международный бизнес: учебник / Под ред. Черненко В.А. – Санкт-Петербург, 2012, 421 с.
4. Черненко В.А., Бочаров В.В., Юрьев С.В., Молдован А.А., Скороход А.Ю., Щелканов А.А. Стратегия корпоративного финансирования и управление

стоимостью бизнеса: учеб. И практикум для академического бакалавриата. – СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2017.

5. Экономические преобразования в земельно-имущественном комплексе России: анализ и пути решения. Сборник научных статей и тезисов Международной научной-практической конференции / 2017.

© К.И. Исхакова, 2023

**СЕКЦИЯ
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ
ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ**

ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА

Абдураманова Алие Наримановна

студент

Научный руководитель: **Османов Керим Меметович**

к.э.н., доцент

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический
университет имени Февзи Якубова»

Аннотация: В работе рассмотрены денежное обращение и денежная система. Проанализированы формы и элементы денежной системы, её характерные черты в современном мире. Были разобраны такие понятия как: выпуск денег, эмиссия денег.

Ключевые слова: деньги, денежное обращение, денежная система, безналичные деньги, наличные деньги.

MONETARY CIRCULATION AND MONETARY SYSTEM

Abduramanova Aliye Narimanovna

Scientific adviser: **Osmanov Kerim Memetovich**

Abstract: The paper considers monetary circulation and the monetary system of the Russian Federation. The forms and elements of the monetary system, its characteristic features in the modern world are analyzed. Such concepts as: the issue of money, the issue of money were analyzed.

Key words: money, money circulation, monetary system, non-cash money, cash, issue.

Деньги в хозяйственном обороте в рыночных условиях существовали всегда и всегда будут существовать. Новые деньги поступают в обращение от банков, которые создают их в результате кредитных операций. Следовательно, кредитный характер денежной эмиссии является одним из основных принципов организации денежной системы государства. Понятия "денежная эмиссия" и "денежный вопрос" не эквивалентны. Выпуск денег в обращение происходит постоянно. Безналичные деньги выпускаются в обращение, когда коммерческие

банки предоставляют кредиты своим клиентам. Наличные деньги выпускаются в обращение, когда банки в процессе осуществления кассовых операций выдают их клиентам из своих операционных касс.

Денежное обращение - это движение денежных потоков в наличной и безналичной форме. Такое движение возможно из-за того, что у кого-то есть избыток денег, а кто-то испытывает потребность. Через денежное обращение осуществляется функционирование финансовой системы. Денежное обращение - это кровеносные сосуды для финансовой системы. Оно имеет две основные формы: наличную и безналичную. Денежное обращение - это перемещение наличных денег от одного владельца к другому. Наличный оборот - это наличные платежи, которые выполняют функции средства обращения и платежного средства в стране в течение определенного периода времени. [1, с. 66] Такое обращение является наиболее трудоемким и наименее защищенным процессом перераспределения товаров. Существуют ограничения в обращении наличных денег для хозяйствующих субъектов. Она в меньшей степени контролируется государством, поэтому в определенных случаях более желательна для предприятий. Понимая это, государство установило определенные ограничения на обращение наличных денег, которые в основном касаются максимальных сумм наличных расчетов и сроков хранения наличных денег в кассе организации. Сфера использования наличных расчетов в основном связана с реализацией доходов населения.

Оплата производится наличными:

- организации, учреждения и организации с населением;
- расчеты между отдельными гражданами на товарных и продовольственных рынках;
- частичные расчеты населения с финансово-кредитной системой;
- в ограниченных объемах платежи между организациями в пределах, установленных правительством.

Принципы наличного оборота:

- 1) организации должны хранить наличные деньги в коммерческих банках, не учитывая установленный лимит;
- 2) банки устанавливают лимиты на остатки денежных средств для предприятий;
- 3) обращение наличных денег служит объектом прогнозного планирования;
- 4) управление денежным обращением осуществляется централизованно;

5) целью организации денежного обращения является обеспечение стабильности, эластичности и экономичности денежного обращения;

6) организации могут получать наличные деньги только в банках, которые их обслуживают.

Исключительное право на выпуск денег в обращение принадлежит Центральному банку России, в связи с его основной функцией – эмиссионным центром страны. Основной задачей Центрального банка России является управление денежным обращением с целью обеспечения стабильности денежной единицы (рубля). Организации, ассоциации, организации и учреждения, независимо от их организационно-правовой формы и сферы деятельности, обязаны хранить свободные денежные средства в банках.

Для проведения наличных расчетов каждая компания должна иметь кассовый аппарат и вести кассовую книгу установленной формы. Прием наличных денег организациями при расчетах с населением проводится используя контрольно-кассовые аппараты. Коммерческий банк устанавливает лимит остатка наличных денег в кассе организации, который не должен быть превышен к концу рабочего дня. Избыточная денежная выручка должна быть депонирована в банке и зачислена на текущий счет компании. Превышение лимита остатков наличности в кассах предприятий допускается в течение, как правило, 3 рабочих дней при выдаче заработной платы.

Безналичное денежное обращение - это движение электронных денег, то есть записей на счетах. Развитое безналичное обращение может быть только при развитой банковской системе, когда скорость, гарантия платежей, качество сопутствующих услуг - обеспечивает большее удобство по сравнению с наличным обращением, что является отказом от наличного обращения. Основные инструменты безналичного обращения: ценные бумаги (векселя, чеки), кредитные карты. Количество денег можно регулировать не путем выпуска новых денег, а путем ускорения оборота существующих. Форма организации денежного обращения в стране, сложившаяся исторически и закреплённая национальным законодательством, называется денежной системой. [2, с. 8]

Денежная система имеет 2 основные формы:

1. Система обработки металла.
2. Система обращения бумажных денег, постепенно заменяемая пластиковыми картами.

В современном мире во всех странах сложилась организованная государством денежно-кредитная система. Элементы денежной системы - это те ее составные части, на которых основана организация обращения денежных ресурсов:

1. Денежная единица
2. Шкала цен
3. Виды денег.
4. Система выбросов.

Особенности современной денежной системы:

- правительство не устанавливает золотое содержание национальных денежных единиц;
- переход на кредитные деньги, не обмениваемые на золото, завершен, произошло стирание различий между бумажными и кредитными деньгами;
- преобладание безналичного оборота в денежном обращении;
- усиление государственного регулирования денежного обращения. [3, с. 107]

Безналичный платежный оборот в стране организован на основе определенных принципов. Принципы организации расчетов являются основополагающими принципами их осуществления.

Принцип 1 - правовой режим расчетов и платежей.

Принцип 2 - осуществление расчетов в основном по банковским счетам.

Принцип 3 - поддержание ликвидности на уровне, обеспечивающем бесперебойные платежи.

Принцип 4 - наличие согласия плательщика на платеж.

Принцип 5 - срочность оплаты.

Принцип 6 - контроль всех участников за правильностью расчетов, соблюдением установленных положений о порядке их проведения.

Принцип 7 - имущественная ответственность за несоблюдение договорных условий. [4, с. 252]

Таким образом, можно заключить, что деньги в рыночной экономике циркулируют в сфере обращения между физическими лицами, хозяйствующими субъектами и органами государственной власти. Это обращение называется денежным обращением. Количество денег, необходимое для выполнения своих функций, устанавливается экономическим законом денежного обращения, который гласит, что оно определяется как произведение

количества проданных за год товаров на их среднюю цену, деленное на скорость обращения.

Список литературы

1. Федотова, М. Ю. Финансы, денежное обращение и кредит : учебное пособие / М. Ю. Федотова, О. А. Тагирова, А. В. Носов. — Пенза : ПГАУ, 2022. — 281 с.
2. Финансы и денежное обращение : учебно-методическое пособие / составитель Е. И. Попова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Шадринск : ШГПУ, 2021. — 90 с.
3. Экономическая теория : учебное пособие / составители С. Г. Сафонова, М. С. Шейхова. — Персиановский : Донской ГАУ, 2020. — 171 с.
4. Финансы, денежное обращение, кредит : учебник / С. С. Артемьева, О. А. Барашков, С. Г. Бусалова [и др.]. — 4-е изд. — Москва : Академический Проект, 2020. — 469 с.

© А.Н. Абдураманова, 2023

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Мамутова Эльвиза Икремовна

студент

Научный руководитель: **Османов Керим Меметович**

к.э.н., доцент

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический
университет имени Февзи Якубова»

Аннотация: С каждым годом доля развития малого бизнеса возрастает, открывается все больше организаций. И любому руководителю следует изучить особенности управления финансами предприятия. В данной статье рассмотрены основные источники формирования финансовых ресурсов малой организации, изучено финансовое планирование и показатели, которые говорят об устойчивости и эффективности работы такого предприятия.

Ключевые слова: бизнес, малое предпринимательство, руководитель, управление, финансы, планирование, эффективность.

FEATURES OF FINANCIAL MANAGEMENT IN SMALL BUSINESS ORGANIZATIONS

Mamutova Elviza Ikremovna

Scientific adviser: **Osmanov Kerim Memetovich**

Abstract: Every year the share of small business development is increasing, more and more organizations are opening. And any leader should study the features of financial management of the enterprise. This article discusses the main sources of formation of financial resources of a small organization, studied financial planning and indicators that indicate the sustainability and efficiency of such an enterprise.

Key words: business, small business, manager, management, finance, planning, efficiency.

Малый бизнес в данный момент является важнейшим сектором рыночной экономики. С помощью него выявляют динамику развития ВВП. В соответствии с Федеральным законом №209 – ФЗ от 24.07.2007 г.

«О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», под субъектом малого предпринимательства понимаются коммерческие организации, в уставном капитале которых доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, общественных и религиозных объединений, благотворительных и иных фондов не превышает 25%. Следует отметить, что допустимая средняя численность работников малого предприятия за отчетный период не должна превышать установленных значений и может составлять до ста человек включительно (также выделяют микропредприятия с численностью не более 15 человек) [1].

Каждое предприятие нуждается в финансовых ресурсах для того, чтобы осуществлять свою деятельность. А формирование этих ресурсов начинается с момента учреждения самого предприятия. Таким образом, выделяют 2 источника формирования финансовых ресурсов малого предприятия:

1. Собственные (личные средства, средства партнеров, прибыли, амортизацию, продажу активов, продажу акций, дебиторскую задолженность);
2. Заемные (банковский кредит, кредиты поставщиков, страховые возмещения, правительственные программы, кредиты под активы, венчурный (рисковый) капитал).

Естественно, что самый простой и надежный источник - собственные средства. Собственный капитал может состоять из своих сбережений или средств, полученных от продажи какой-либо собственности.

Однако совсем необязательно вести дело в одиночку, можно привлекать и партнеров. Они станут совладельцами предприятия и будут иметь право участвовать в его управлении. Партнеры либо делают свой вклад в деньгах, либо предоставляют свои знания и опыт, либо передают иные ценности, например, оборудование или помещения. По мере развития малого бизнеса в качестве собственных источников будут использоваться прибыль, амортизационные отчисления, средства, получаемые от продажи акций (для акционерных обществ), активов предприятия, а также дебиторская задолженность [2].

Подводя итоги можно сказать, что малый бизнес имеет немало источников для привлечения финансовых ресурсов. Умение правильно ими пользоваться - это основа успешного бизнеса.

Необходимо отметить, что многие владельцы малых предприятий действуют вслепую и пренебрегают таким надежным инструментом управления, как финансовое планирование. Это способ, который позволяет

определить кратко- и долгосрочные финансовые цели и разработать план по достижению. План покажет, к чему бизнес должен готовиться. Его важно разрабатывать сразу после того, как появится понимание целей и способа ведения бизнеса. Финансовый план включает в себя:

- план доходов и расходов;
- расчет точки безубыточности;
- прогноз движения наличности [3].

План о доходах и расходах дает информацию о результатах финансовой работы фирмы по разным направлениям.

Точка безубыточности - это объем производства и продаж, при которых бизнес выйдет «в ноль», то есть доходы будут компенсировать расходы. Анализ безубыточности имеет важное значение, так как позволяет убедиться, будет ли ваше дело прибыльным или принесет убытки.

Для эффективного управления финансовыми потоками большое значение имеет определение оптимального размера оборотного капитала. Недостаток наличных средств может привести предприятие к банкротству, и чем быстрее темпы развития фирмы, тем больше риск остаться без наличных денег [4].

Важнейшим вопросом планирования финансов является прогноз движения наличности. Назначение такого прогноза состоит в том, чтобы держать владельца (менеджера) предприятия в курсе всех поступлений денежных средств и производственных платежей.

Финансовое планирование не равно бухучету. Компания не анализирует то, что уже потрачено, а составляет прогноз на ближайшие месяцы: какими будут доходы и расходы. Этот прогноз действует как система раннего предупреждения, показывая, где надо снизить расходы, определить финансовые потребности и оптимальные сроки.

План визуализирует области, в которых нужно увеличить ресурсы, чтобы бизнес был успешнее. Это может быть маркетинг, расширение или разработка продукта [5].

В дальнейшем получив уже какой-то доход, руководитель должен рассчитать показатели, которые помогут принять решения по поводу дальнейших действий и управления фирмой. Доходность характеризуется абсолютными и относительными показателями. Абсолютный показатель - это сумма прибыли или доходов. Относительный показатель - это уровень рентабельности. Рентабельность предприятия - это отношение валовой прибыли к средней стоимости основных и оборотных средств. Рентабельность,

рассчитанная в динамике, дает возможность оценить, как меняется доходность работы предприятия, выяснить, какие факторы повлияли на эти изменения. Если компания получает огромную выручку, это не значит, что у нее высокая рентабельность. Рентабельность будет низкой, если у организации небольшая прибыль. Если компания работает в убыток, показатель – отрицательный. В целом анализ прибыли и рентабельности позволяет судить о степени эффективности работы предприятия и использования его ресурсов. А вот для того, чтобы понять сможет ли фирма погасить свои долги рассчитывают коэффициенты устойчивости (надежности) и ликвидности.

Таким образом, подводя итоги, руководитель - это тот, кто должен просчитать все так, чтобы компания осталась прибыльной и могла конкурировать. Как правило, он должен всегда проводить анализ финансового состояния организации, а именно выявить развитие определенных событий, провести расчет показателей, после чего рассмотреть все недостатки, проблемы, риски и разработать такие пути решения, чтобы предприятие смогло осуществлять свою деятельность.

Список литературы

1. ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения: 08.05.2023)
2. Е.А. Болотнова, Д.А. Свиридова, В.В. Калитка. Особенности управления финансами в организациях малого бизнеса // ЕГИ. 2021. №3 (35). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-upravleniya-finansami-v-organizatsiyah-malogo-biznesa> (дата обращения: 10.05.2023).
3. Особенности управления финансами в малом бизнесе [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://wiselawyer.ru/poleznoe/32594-osobennosti-upravleniya-finansami-malom-biznese> (дата обращения: 10.05.2023)
4. Финансовое планирование [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rb-ru.turbopages.org/rb.ru/s/opinion/finansovoe-planirovanie-cto-eto-i-zachem-nuzhno-dlya-biznesa/> (дата обращения: 10.05.2023)
5. Волкова, А. А. Особенности управления финансами в организациях малого бизнеса / А. А. Волкова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 2 (292). — С. 242-244.

ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Меннанов Эрлен Эскендерович

студент

Научный руководитель: **Османов Керим Меметович**

к.э.н., доцент

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический
университет имени Февзи Якубова»

Аннотация: В статье рассматривается финансовая стратегия, как один из важных элементов эффективной деятельности предприятия, этапы ее формирования. Показано, как важно составить стратегию, чтобы оставаться на рынке, быть устойчивым и конкурентоспособным предприятием.

Ключевые слова: финансовая стратегия, предприятие, инструменты, методы, прибыльность, устойчивость.

FEATURES OF CREATING A FINANCIAL ENTERPRISE STRATEGIES

Mennanov Erlen Eskenderovich

Scientific adviser: **Osmanov Kerim Memetovich**

Abstract: The article discusses the financial strategy as one of the important elements of the effective operation of the enterprise, the stages of its formation. It is shown how important it is to draw up a strategy in order to remain in the market, to be a sustainable and competitive enterprise.

Key words: financial strategy, enterprise, tools, methods, profitability, sustainability.

На сегодняшний день каждое предприятие ответственно за свои действия и благополучие. Эффективным инструментом перспективного управления финансовой деятельности выступает финансовая стратегия. Это генеральный план действий по обеспечению предприятия денежными средствами. Она охватывает вопросы теории и практики формирования финансов, их планирования, решает задачи, обеспечивающие финансовую устойчивость

предприятия в рыночных условиях хозяйствования [1].

Выделяют 3 вида финансовой стратегии предприятия:

- Генеральная финансовая стратегия;
- Оперативная финансовая стратегия;
- Стратегия выполнения отдельных стратегических задач.

От генеральной финансовой стратегии зависит работа фирмы, а именно то, как она будет взаимодействовать с бюджетами всех уровней, формировать и распределять доходы, сколько денег потребуется для ведения успешной деятельности, из каких источников будут формироваться средства на год.

Оперативной финансовой стратегией называют план распределения денег в настоящий момент. Пользуясь оперативной стратегией, компания контролирует распределение средств и внутренних ресурсов. В нынешней нестабильной обстановке это приобретает особую актуальность (оперативную стратегию формируют на кварталный, месячный период). Оперативная финансовая стратегия касается:

- валовых доходов и поступления финансов (расчетов с потребителями за проданный товар; прибыли от операций по кредитам; заработка от акций);
- валовых расходов: выплат поставщикам; заработной платы; погашения задолженностей перед бюджетами всех уровней и банковскими учреждениями.

Оперативная стратегия позволяет предугадать все обороты по прибыли и затратам в запланированном периоде. Нормой признают такое положение, при котором расходы и доходы находятся на одном уровне, или же доходы чуть выше затрат. Оперативную финансовую стратегию формируют в рамках генеральной и более детально вырабатывают ее для определенного промежутка времени.

Стратегия достижения частных целей – это умелое проведение денежных операций, благодаря которым компания приближается к своей главной цели [2].

Каждое предприятие выбирает для себя каким видом, методом и инструментами пользоваться для того, что получить прибыль или хотя бы не уйти в убыток.

Существуют такие методы финансовой стратегии [3]:

- Метод финансового прогнозирования;
- Метод финансового анализа;
- Метод стратегического финансового планирования;
- Метод моделирования и т.д.

Но даже разрабатывая стратегию предприятие учитывает много факторов,

которые могут повлиять на ее результат. Оно исходит из политического, экономического и социального положения, учитывая все риски. Если вдруг, что-то идет не так, то стратегию можно оптимизировать, чтобы в будущем фирма эффективно работала.

Формирование финансовой стратегии осуществляется на следующих этапах [4]:

Этап 1. Определение срока, в течение которого стратегия будет сформирована.

Этап 2. Исследование факторов внешней финансовой среды и конъюнктуры рынка, то есть предприятие смотрит на условия, в которых работает, изменятся ли они, и в итоге оценивает все это, делает прогнозы.

Этап 3. Выявление потенциала предприятия, то есть смотрят на слабые и сильные стороны.

Этап 4. Разработка систем организационно-экономических мероприятий по обеспечению реализации финансовой стратегии.

Предусматривается формирование на предприятии «центров ответственности», в частности центров доходов и затрат. Центр доходов – это подразделение предприятия, которое приносит ему максимальную прибыль. Центр затрат – подразделение, которое является низкорентабельным, но играет важную роль в производственном процессе. Например, в западной экономике многие фирмы в соответствии с законом В. Парето придерживаются правила «двадцать на восемьдесят», то есть 20% затрат капитала должны давать 80% прибыли, следовательно, остальные 80% вложений капитала приносит только 20% прибыли.

Этап 5. Оценка эффективности разработанной финансовой стратегии.

Критериями эффективной финансовой стратегии выступают:

- согласованность финансовой стратегии с общей стратегией развития предприятия;
- согласованность финансовой стратегии с возможными изменениями конъюнктуры финансового рынка;
- внутренняя сбалансированность финансовой стратегии;
- ее реализуемость;
- уровень рисков, связанных с реализацией финансовой стратегии;
- результативность финансовой стратегии.

Итоги оценки показывают, стоит ли что-то менять, если да, то сначала исправляют все недостатки, а потом начинают реализовывать.

Этап 6. Реализация финансовой стратегии.

Пока она реализуется, предприятие готовит и внедряет новые решения в управлении, опираясь на изменчивые условия, что помогает оптимизировать производство.

Выделив все эти этапы, можно понять для чего предприятие все это делает. Цель финансовой стратегии заключается в том, чтобы улучшить деятельность фирмы, оптимизировать основные и оборотные средства, формировать и распределять прибыль, вести финансовые расчеты и инвестиционную политику. Финансовая стратегия дает возможность для исследования объективных закономерностей отношений на рынке, разработки путей сохранения нынешнего положения компании и поиска вариантов ее работы в дальнейшем.

Таким образом, финансовая стратегия – это важная составляющая любого современного предприятия, которое хочет реализоваться. Она рассчитана на долгий срок и помогает достичь целей, которые были определены, позволяет осуществить выбор наиболее эффективных путей для этого достижения, учитывая все экономические, политические условия и риски. С течением времени она должна обязательно изменяться и корректироваться, чтобы получить максимальный результат. Финансовая стратегия всегда направлена на укрепление позиции компании и достижение ею прибыли.

Список литературы

1. Муромец, Н. Е. Современный стратегический анализ : учебное пособие / Н. Е. Муромец, П. А. Климова. — Донецк : ДОНАУИГС, 2021. — 410 с.
2. Финансовая стратегия предприятия [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gd.ru/articles/9564-finansovaya-strategiya-predpriyatiya> (дата обращения: 13.05.2023)
3. Ю.А. Авдеева, А.И. Тимченко. Методы и инструменты разработки финансовой стратегии организации // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №7.
4. Омелянович, Л. А. Финансовый менеджмент : учебное пособие / Л. А. Омелянович. — Донецк : ДонНУЭТ имени Туган-Барановского, 2021. — 365 с.

© Э.Э. Меннанов, 2023

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОДХОДЫ К РЕАЛИЗАЦИИ
НЕТРАДИЦИОННЫХ ИНСТРУМЕНТОВ
ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ**

Морозова Арина Олеговна

магистрант

Московский государственный
университет им. М.В. Ломоносова

Аннотация: в данной работе проведен анализ международного опыта применения нетрадиционных инструментов денежно-кредитной политики в развитых и развивающихся странах. Результаты исследования позволяют сделать вывод о том, что центральные банки разных стран активно применяют нетрадиционные инструменты в денежно-кредитной политике. При этом в развитых странах, таких как США или страны Еврозоны, наибольшее распространение получили инструменты, связанные с количественным смягчением или заявлениями о намерениях. В то время как в развивающихся странах нетрадиционная монетарная политика представлена в виде прямого или косвенного кредитования отдельных предприятий или отраслей экономики.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, нетрадиционные инструменты монетарной политики, количественные смягчения, заявления о намерениях, центральные банки.

**INTERNATIONAL APPROACHES TO THE IMPLEMENTATION
OF UNCONVENTIONAL MONETARY POLICY INSTRUMENTS**

Morozova Arina Olegovna

student

Lomonosov Moscow State University

Abstract: this paper analyzes the international experience of using unconventional monetary policy instruments in developed and developing countries. The results of the study allow us to conclude that central banks of different countries are actively using non-traditional instruments in monetary policy. At the same time,

in developed countries, such as the United States or the Eurozone countries, instruments related to quantitative easing or statements of intent have become the most widespread. While in developing countries, unconventional monetary policy is presented in the form of direct or indirect lending to individual enterprises or sectors of the economy.

Key words: monetary policy, unconventional monetary policy instruments, quantitative easing, forward guidance, central banks.

Практика применения нетрадиционных инструментов денежно-кредитной политики в целях обеспечения устойчивого развития экономики характерна не только для России, но и для других государств. Финансовые кризисы разных лет дали понимание монетарным властям по всему миру о необходимости применения инструментов денежно-кредитной политики, отличных от традиционных. При этом к нетрадиционным инструментам прибегают центральный банки как развитых, так и развивающихся стран.

Традиционные инструменты денежно-кредитной политики в развитых странах утратили свою эффективность во время глобального финансового кризиса 2008 года, когда наблюдалась рецессия с низкими темпами инфляции ниже целевого уровня и процентными ставками, близкими к нулю. По сути, в этот период развитые страны столкнулись с проблемой ELB при рисках устойчивой дефляции, что затем повторилось после начала пандемии коронавируса [1].

В частности, в начале глобального финансового кризиса в 2007 году четыре центральных банка: США, Великобритании, Евросоюза и Японии произвели значительные вливания ликвидности в свои экономики, а процентные ставки были очень низкими, близкими к нулю. Центральные банки обратились к нетрадиционной денежно-кредитной политике, чтобы обеспечить больше стимулов для экономики, и эта политика включает предоставление ликвидности и смягчение условий кредитования, а также осуществление крупномасштабных покупок активов (количественное смягчение или QE).

Количественные смягчения представляют собой покупку центральным банком ценных бумаг корпоративных или государственных эмитентов, соответствующих заданным критериям, в рамках определенного объема.

На сегодняшний день покупки активов в рамках количественного смягчения остаются наиболее распространенным нетрадиционным инструментом ДКП [2].

В частности, следует отметить опыт применения нетрадиционных инструментов ФРС США в период финансового кризиса. Федеральная резервная система снизила процентные ставки, контролируя ставку по федеральным фондам, поскольку более низкие процентные ставки помогают стимулировать спрос и повышать цены на активы, чтобы стимулировать восстановление экономики, но этот инструмент стал неэффективным после того, как процентная ставка достигла нуля. Итак, в конце ноября 2008 года Федеральная резервная система начала осуществлять количественные смягчения с крупномасштабных покупок активов в виде покупкой ценных бумаг, обеспеченных ипотекой, на 600 миллиардов долларов, тогда как до финансового кризиса 2007-2008 годов Федеральный банк США держал на своем балансе диапазон казначейских векселей в объеме порядка 700-800 миллиардов долларов. В марте 2009 года ФРС владел банковским долгом на 1,75 трлн долларов, ипотечными ценными бумагами и казначейскими векселями, затем достигнув пика в 2,1 трлн долларов в июне 2010 года. Далее, в ноябре 2010 года Федеральная резервная система объявила о своем втором раунде количественного смягчения, купив казначейские векселя на 600 миллиардов долларов к концу второго квартала 2011 года. Кроме того, 13 сентября 2012 года было объявлено о третьем раунде количественного смягчения, поскольку Федеральная резервная система решила запустить новый цикл покупки ипотечных ценных бумаг на 40 миллиардов долларов ежемесячно [3].

Помимо количественных смягчений в период 2008-2012 года ФРС США прибегала к такому нетрадиционному инструменту, как прямое кредитование отдельных институтов. В частности, были предоставлены кредиты American International Group и Maiden Lane LLC (рисунок 1).

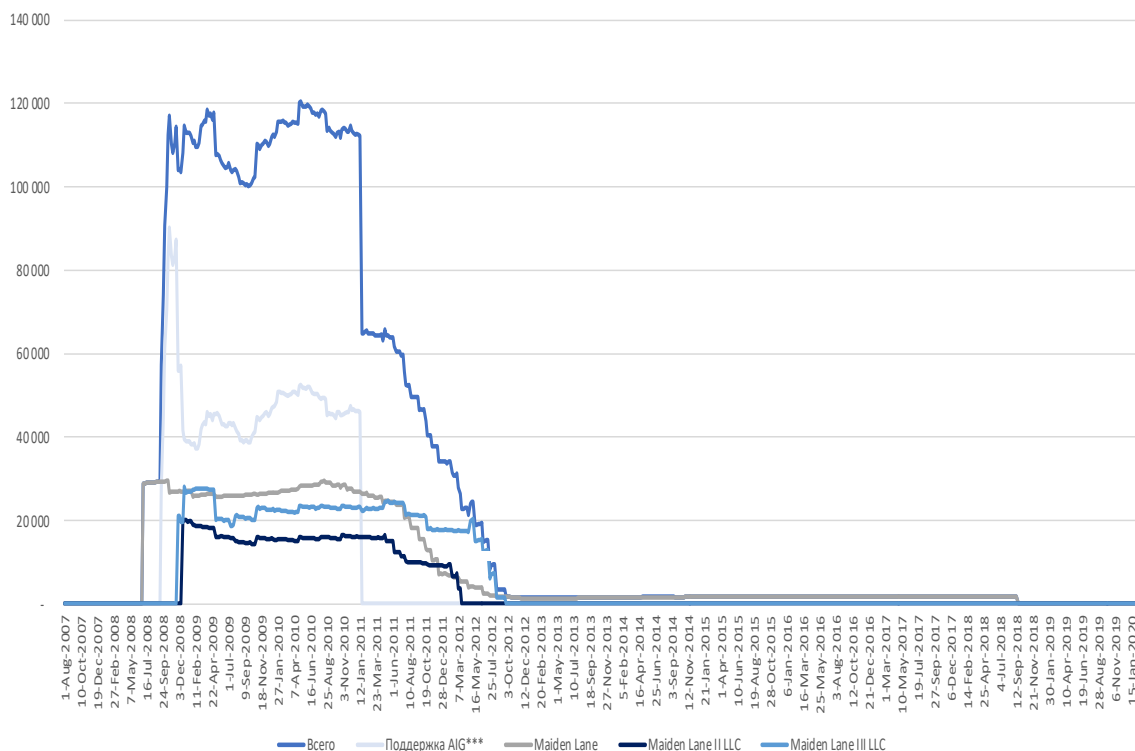


Рис. 1. Прямое кредитование ФРС США отдельных институтов, млн. долл. США

Создание Maiden Lane LLC в 2008 году произошло во время серьезного экономического кризиса в США. Резкое ухудшение ситуации на рынке жилья в стране в 2007 году привело к потере доверия к стоимости ипотечных продуктов и к финансовым учреждениям, имеющим доступ к этим продуктам. Последовавшее за этим давление на ряд финансовых учреждений и напряженные условия ликвидности во всей финансовой системе вынудили ФРС предпринять ряд мер для сдерживания рисков, которые финансовый кризис представлял для экономики. Так, Совет ФРС США разрешил Федеральному резервному банку Нью-Йорка в соответствии с разделом 13(3) Закона о Федеральной резервной системе [4] создать три компании с ограниченной ответственностью для облегчения кредитования в поддержку конкретных учреждений: Maiden Lane LLC, Maiden Lane II LLC и Maiden Lane III LLC. По сути, через данные институты проводились операции кредитования на льготных условиях таких компаний, как JP Morgan Chase & Co. и American

International Group Inc. Иными словами, данный инструмент можно отнести к косвенному кредитованию центральным банком крупных компаний.

Применение нетрадиционных инструментов денежно-кредитной политики способствовало поддержке экономической активности и предотвращению краха финансовой системы, а политика количественного смягчения в США сыграла эффективную роль в предотвращении последствий финансового кризиса 2008 года. До сих пор ряд экономистов занимаются изучением последствий этой политики во финансового кризиса 2008 года, а также кризиса пандемии и некризисного периода. Кристин Лагард в августе 2013 года [5] заявила, что нетрадиционная денежно-кредитная политика способствовала спасению мира от повторного погружения в кризис Великой депрессии.

Во время пандемии коронавируса ФРС США вновь обратился к широкому использованию нетрадиционных инструментов денежно-кредитной политики, а именно к таким инструментам, как [5]:

- корпоративная кредитная линия на первичном рынке и на вторичном рынке (до 300 млрд долл.),
- срочная кредитная линия, обеспеченная ценными бумагами,
- механизм поддержания ликвидности взаимного фонда денежного рынка (приобретение казначейских ценных бумаг на сумму не менее 500 млрд долл. и ценных бумаг, обеспеченных ипотекой, на сумму не менее 200 млрд долл.),
- механизм финансирования коммерческих ценных бумаг.

Благодаря использованию данных инструментов для поддержки притока кредитов домашним хозяйствам и предприятиям ФРС были достигнуты цели в области максимальной занятости и ценовой стабильности.

Европейский центральный банк также неоднократно прибегал к использованию нетрадиционных инструментов, как в кризисный периоды, так и в периоды восстановления экономики. До пандемии особенно активно применение таких инструментов заметно в 2008-2016 годах (рисунок 2).

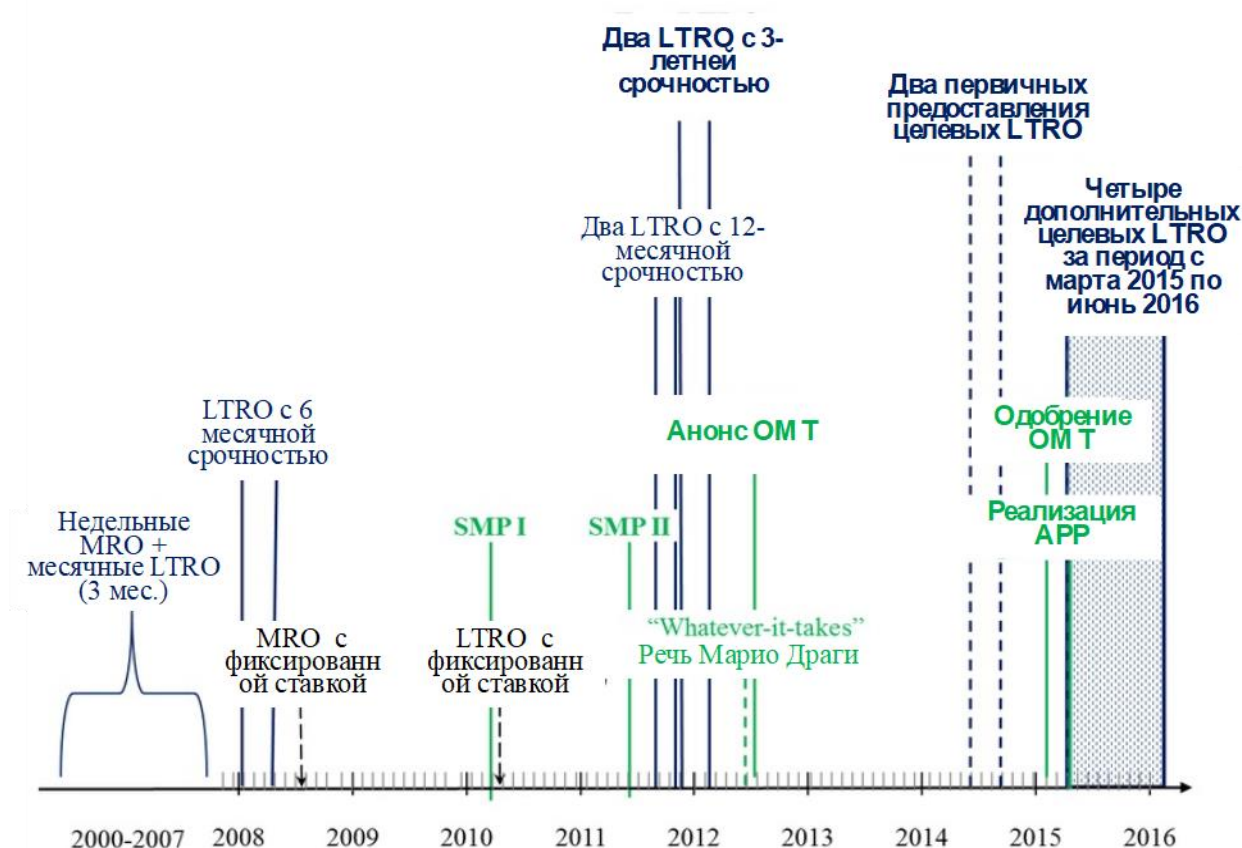


Рис. 2. Нетрадиционные инструменты ДКП ЕЦБ в 2008-2016 годах

На рисунке 3 показан график нетрадиционной денежно-кредитной политики, проводимой ЕЦБ до 2016 года, в части количественных смягчений. MRO обозначает стандартные операции маржинального рефинансирования, которые проводятся на еженедельной основе. LTROs относятся к операциям долгосрочного рефинансирования [6]. SMP (Securities Markets Programme) – программа по поддержке рынка долговых ценных бумаг, которая позднее была заменена программой прямых денежных транзакций (Outright Monetary Transactions, OMT). Программа покупки активов (Asset purchase programmes, APP) представляет собой программу покупки активов, представленную в 2014 годах, которая включает в себя покупку корпоративных и государственных долговых инструментов [6]. Событие “whatever-it-takes” (“чего бы это не стоило”) относится к речи, произнесенной Марио Драги, президентом ЕЦБ, на Глобальной инвестиционной конференции, Лондон, 26 июля 2012 года, и включено в рисунок в связи с большим количеством упоминаний в научной литературе, посвященной нетрадиционным инструментам ДКП.

Помимо перечисленных нетрадиционных инструментов, ЕЦБ в своей деятельности также использует заявления о намерениях (Forward guidance). Данный инструмент представляет собой информирование представителями центрального банка общественности о своих будущих намерениях в рамках монетарной политики. ЕЦБ начал использовать данный инструмент в июле 2013 года, тогда Совет управляющих ЕЦБ впервые заявил об ожидании низких процентных ставок в течение длительного периода времени. С тех пор ЕЦБ неоднократно использовал заявления о своих намерениях для регулирования финансового рынка и экономики в целом.

С начала пандемии коронавируса ЕЦБ запустил реализацию еще одного инструмента, связанного с количественным смягчением, – программа экстренных закупок в связи с пандемией (Pandemic emergency purchase programme, PEPP). Суть данной программы также заключается в покупке ценных бумаг корпоративного и государственного сектора. Общая сумма финансирования в рамках программы – 1850 млрд евро.

В 2021 году МВФ начал проводить исследование [7], посвященное использованию нетрадиционных инструментов денежно кредитной политики в развивающихся странах в период пандемии. В исследовании приняли участие 27 стран с развивающимся рынком и 8 малых стран с развитой экономикой, каждая из которых прибегала к нетрадиционным инструментам ДКП. Российская Федерация, в виду в том числе политических соображений, в исследование не попала. По результатам исследования было выявлено, что в 2020 году в совокупности исследуемые страны разработали 44 программы количественных смягчений, связанных с поддержкой правительств (покупка государственных облигаций), 13 программ количественных смягчений по поддержке частного бизнеса (приобретение корпоративных облигаций) и 60 программ по общей поддержке экономики (как государственного, так и негосударственного сектора) срочностью от 6 месяцев до 10 лет. Наибольшее число программ – 21 программа – было реализовано в Канаде.

Хотя традиционная денежно-кредитная поддержка может помочь смягчить экономические последствия кризиса, первоочередной задачей во многих странах является обеспечение того, чтобы нефинансовые организации имели доступ к получению денежных средств для выполнения своих финансовых обязательств и удовлетворения потребностей в оборотном капитале для обеспечения развития национальной экономики.

Несмотря на то, что адресная финансовая поддержка является наиболее подходящим инструментом для удовлетворения таких потребностей, она может быть недоступна или мобилизована не вовремя, особенно в странах с развивающейся экономикой. В таких случаях центральные банки могут специально вмешиваться для устранения недостатков в банковском кредитовании, которые блокируют нефинансовому сектору доступ к кредитам, с тем чтобы обеспечить эффективность канала передачи денежных средств. В этой связи монетарные власти ряда стран за последние несколько лет прибегали к использованию таких нетрадиционных инструментов, как финансирование целевого кредитования и прямое и косвенное кредитование нефинансовых организаций (отраслей).

В рамках финансирования целевого кредитования центральные банки предоставляют гарантированное долгосрочное финансирование кредитным организациям для поддержки предоставления новых кредитов конкретным целевым секторам экономики. Китай и Чили, например, сделали это во время пандемии, создав инструменты предоставления ликвидности на предоставление банками кредитов фирмам и домашним хозяйствам. В частности, Народный банк Китая с 1 июня 2020 года начал покупку банковских кредитов, предоставленных коммерческими банками малым предприятиям, чтобы поддержать банковское кредитование малого бизнеса на сумму до 1 трлн юаней (140,18 млрд долларов) [8].

В целом по сравнению с прямыми покупками корпоративного долга отдельных компаний, как в США, такие схемы имеют преимущество: они позволяют центральному банку эффективно поддерживать кредитование заемщиков меньшего размера (в т.ч. МСП). Финансирование целевого кредитования также в меньшей степени искажает рыночные отношения в финансовой системе, чем прямые покупки активов, поскольку оно сохраняет и поддерживает посредническую функцию банковской системы. Учитывая обеспечение, эти схемы также снижают подверженность центральных банков прямому кредитному риску — даже при сохранении значительных косвенных кредитных рисков. Тем не менее, эти программы могут подвергать центральные банки как повышенному кредитному риску, так и более серьезным политэкономическим проблемам, поскольку центральный банк начинает играть большую роль в распределении кредитов. Защита независимости центрального банка требует сильного управления, а также соответствующей финансовой

поддержки для покрытия кредитных рисков центрального банка. Более того, такие схемы могут исказить ценовые сигналы и способствовать распределению капитала в привилегированные секторы, потенциально подвергая центральный банк лоббированию и политическому давлению.

Таким образом, центральные банки разных стран активно применяют нетрадиционные инструменты в денежно-кредитной политике. При этом в развитых странах, таких как США или страны Еврозоны, наибольшее распространение получили инструменты, связанные с количественным смягчением или заявлениями о намерениях. В то время как в развивающихся странах нетрадиционная монетарная политика представлена в виде прямого или косвенного кредитования отдельных предприятий или отраслей экономики.

Список литературы

1. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики Российской Федерации на 2023 год и плановый период 2024-2025 годов.
2. Andrew Bailey, Jonathan Bridges, Richard Harrison, Josh Jones and Aakash Mankodi. The central bank balance sheet as a policy tool: past, present and future. Bank of England Staff Working Paper, 2020.
3. Ahmed Ashour Abdullah & Ahmed Mohamed Hassanien. Spillovers of US Unconventional Monetary Policy to Emerging Markets: Evidence from Egypt // International Journal of Economics and Finance; Vol. 14, No. 6; 2022.
4. Закон «О Федеральном резерве» (англ. Federal Reserve Act) от 23 декабря 1913 года. Режим доступа (дата обращения 12.02.2023): <https://www.federalreserve.gov/aboutthefed/section13.htm>.
5. Журнал «Обзор МВФ». Режим доступа (дата обращения 11.02.2023): <https://www.imf.org/ru/News/Articles/2015/09/28/04/53/sonew082313a>.
6. Официальный сайт ЕЦБ. Режим доступа (дата обращения 12.02.2023): <https://www.ecb.europa.eu/mopo/implement/app/html/index.en.html>.
7. Материалы МВФ. Режим доступа (дата обращения 20.02.2023): <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2021/01/22/Unconventional-Monetary-Policies-in-Emerging-Markets-and-Frontier-Countries-50013>.
8. Официальный сайт Народного банка Китая. Режим доступа: <http://www.pbc.gov.cn/en/3688229/3688335/3730273/4035880/index.html>.

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ И ОСОБЕННОСТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ

Сейталиева Мерьем Рустемовна

студент

Научный руководитель: **Османов Керим Меметович**

к.э.н., доцент

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический
университет имени Февзи Якубова»

Аннотация: В статье рассмотрен финансовый контроль, его основные задачи, а также стадии. Подробно описаны формы проведения финансового контроля. Рассмотрены методы проведения финансового контроля в предприятии, а также его особенности.

Ключевые слова: финансовый контроль, предприятие, планирование, контроль, финансы, ответственность.

FINANCIAL CONTROL AT THE ENTERPRISE AND FEATURES OF ITS IMPLEMENTATION

Seytalieva Meriem Rustemovna

Scientific adviser: **Osmanov Kerim Memetovich**

Abstract: The article discusses financial control, its main tasks, as well as stages. The forms of financial control are describe in detail. The methods of financial control in the enterprise, as well as its features are considered.

Key words: financial control, enterprise, planning, control, finance, responsibility.

Финансовый контроль - неперенное условие функционирования любой экономики. Значение финансового контроля выражается в том, что при его проведении проверяются, во-первых, соблюдение установленного правопорядка, в процессе финансовой деятельности органами государственной власти и местного самоуправления, предприятиями, учреждениями, организациями, гражданами и, во-вторых, экономическая обоснованность и

эффективность осуществляемых действий, соответствие их задачам государства и муниципальных образований.

От результативности контроля во многом зависит эффективное функционирование предприятий, организаций и учреждений, которые - в свою очередь - существенно влияют на эффективное функционирование всего национального хозяйства. Содержание финансового контроля.

1. Обеспечение действительно эффективного финансово-хозяйственного управления, соблюдение законодательства хозяйствующими субъектами.

2. Защита интересов субъектов управления, государства, его граждан, а также всех хозяйствующих субъектов.

3. Содействие проводимой государством единой финансовой, социальной, денежной, кредитной и налоговой политики.

4. Выявление внутренних резервов использования финансовых ресурсов во всех сферах производства и распределения [1, с. 8].

Основная цель контроля - объективно изучить фактическое положение дел на проверяемом объекте и выявить или предупредить отрицательные моменты, негативно влияющие на исполнение управленческих решений.

Внутрихозяйственный финансовый контроль осуществляется бухгалтерией, финансовым отделом и другими экономическими службами предприятий. К тому же, существует независимый финансовый контроль, который осуществляют специализированные платные аудиторские фирмы и службы.

Объектом финансового контроля является производственная, а также финансовая деятельность самого предприятия и его структурных подразделений. Контроль как процесс представляет собой некую совокупность отдельных стадий (этапов) контрольной деятельности. Процесс контроля включает в себя 4 стадии:

- 1) установление норм функционирования (нормативов);
- 2) сбор различных данных о результатах исполнения;
- 3) оценка и сравнение фактических и ожидаемых результатов;
- 4) корректирующие действия.

Контроль как система представляет собой совокупность взаимосвязанных элементов. К основным элементам финансового контроля относят: предмет контроля; объект контроля; субъект контроля; методы контроля; принципы

контроля; результаты контроля; субъект, принимающий решения по результатам контроля; решения, принимаемые по результатам контроля.

Различают следующие формы проведения финансового контроля:

- предварительный – осуществляется на стадии составления, рассмотрения и утверждения финансового плана предприятия;
- текущий – осуществляется в процессе исполнения определенного финансового плана;
- последующий – осуществляется после завершения отчетного периода и финансового года в целом, проверяется целесообразность расходования денежных средств при выполнении финансового плана предприятия.

Также существуют некоторые способы осуществления финансового контроля. К таким относят обследование, надзор, анализ и ревизию [6, с. 99].

Обследование охватывает все стороны деятельности предприятия и по достаточно широкому кругу показателей. Определяется нынешнее финансовое положение предприятия, всевозможные перспективы его развития, и, если необходимо, реорганизация. Обследование включает как документальные, так и фактические способы контроля.

Надзор проводится контролирующими органами, получившими лицензию на определенный вид финансовой деятельности: инвестиционную, страховую, банковскую и т.д. Он дает возможность вести контроль за соблюдением установленных нормативов, нарушение которых влечет за собой отзыв лицензии.

Анализ проводится по годовой или периодической отчетности. Оцениваются результаты деятельности, устанавливается уровень выполнения плана, расходования средств и общие тенденции развития.

Ревизия представляет собой взаимосвязанный комплекс контрольных действий по документальной и фактической проверке финансово-хозяйственной деятельности предприятия за отчетный период. Ревизия может быть по степени охвата данных: сплошной и выборочной; по кругу проверяемых вопросов: комплексной, тематической и сквозной. Для ревизии составляется определенная программа, где указывается объект, цель, сроки и основные вопросы, подлежащие проверке. По окончании ревизии составляется акт, на основе которого разрабатываются план для устранения выявленных недостатков [7, с. 57].

Все методы финансового контроля делятся на три основные группы: научно-теоретические методы, социально-коммуникативные методы и эмпирические методы. Рассмотрим их более подробно.

В научно-теоретических методах, применяется сбор аналитической информации о финансовом состоянии предприятия. Данный сбор на предприятии может проводиться благодаря анализу, моделированию возможного развития событий, сбора и обработки различных статистических данных. Применение такого метода поможет оценить действенность способов финансового управления, которые сейчас используются на предприятии. А также выстроить план для дальнейшего развития и устранения ошибок.

Социально-коммуникативные методы помогут в построении и налаживании взаимодействия между специалистами и работниками всех подразделений финансового управления. К таким методам можно отнести переговоры, мотивацию, внушение, стимулирование, а также награждение. Данные рычаги воздействия помогут определить уровень эффективности финансового управления предприятием и выбрать для предприятия наиболее эффективные инструменты.

В эмпирических методах используются всевозможные воздействия на процесс распределения и перераспределения материальных ресурсов предприятия в рамках технического оснащения и подходов для достижения поставленных целей [2, с. 67].

Исследовательские методы реализуются при помощи:

- сверки оформления всевозможных финансовых документов;
- проведения различных опросов;
- тестирования оборудования, а также программного обеспечения;
- внесения новейших экспериментальных методик;
- анализа бизнес-процессов;
- создания специализированных документов для осуществления финансового контроля;
- реализации внутренних проверок;
- проведения инвентаризации.

Применения всех перечисленных инструментов поможет понять, каким именно способом необходимо производить финансовое планирование и контроль организации. Кроме того, возможно также выделить самые эффективные методы, которые помогут достичь целей предприятия, и

исключить наиболее малоэффективные методы, при этом потратив минимальное количество ресурсов [3, с. 127].

Финансовый контроль вправе осуществлять должностными лицами, работающими в компании, различными специализированными подразделениями и также независимыми платными аудиторскими фирмами. А в результате применения различных инструментов можно оценить существующую эффективность финансового контроля и разработать новые методики и технологии.

Финансовый контроль – это постоянная систем, которая устанавливает взаимосвязи между информационной базой, финансовым планированием, финансовым анализом и внутренним контролем. Этот контроль концентрирует все основные действия на наиболее необходимые направления предприятия, на своевременное выявление всевозможных отклонений от поставленной цели и принятие оперативных управленческих решений, направленных на ее нормализацию.

Финансовый контроль необходим каждому предприятию, ведь именно он позволяет отслеживать законность операций, проверять добросовестность лиц, ответственных за распределение материальных ресурсов, оценивать итоги текущих управленческих решений, а также определять наиболее оптимальную стратегию дальнейшего управления финансами [5, с. 74].

Список литературы

1. Джораев, В. О. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта : учебное пособие / В. О. Джораев, Л. А. Тутаева, Л. А. Добродомова. — Оренбург : Оренбургский ГАУ, 2023. — 155 с. — ISBN 978-5-6049639-1-3. — С. 21-23
2. Жигалова, В. Н. Планирование на предприятии : учебное пособие / В. Н. Жигалова. — Москва : ТУСУР, 2021. — 164 с.
3. Завьялова, Л. В. Финансовый контроль: практикум : учебное пособие / Л. В. Завьялова. — Омск : ОмГУ, 2020. — ISBN 978-5-7779-2499-5. — 223 с.
4. Исакова, Н. Ю. Финансы : учебник / Н. Ю. Исакова ; составители Ю. С. Долганова [и др.] ; под общей редакцией Н. Ю. Исаковой. — 2-е изд., стер. — Москва : ФЛИНТА, 2022. — ISBN 978-5-9765-4683-7. — 336 с.
5. Повышение эффективности бюджетных расходов с помощью финансового контроля : учебно-методическое пособие / Е. М. Кот,

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

А. В. Ручкин, О. А. Рушицкая, И. Ф. Пильникова. — Екатеринбург : УрГАУ, 2021. — 96 с. — ISBN 978-5-87203-498-8.

б. Черненькая, И. Г. Учетная и контрольная деятельность на предприятии : учебное пособие / И. Г. Черненькая. — Москва : РТУ МИРЭА, 2022. — с. 98.

© М.Р. Сейталиева, 2023

**СЕКЦИЯ
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОРРЕЛЯЦИОННОЙ ЗАВИСИМОСТИ МЕЖДУ ОСНОВНЫМИ ЭНЕРГОНОСИТЕЛЯМИ

**Ишмухаметов Камиль Флюрович
Ишмухаметова Аделия Флюровна**
студенты

Научный руководитель: **Карачурина Гузель Гизаровна**

к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный
нефтяной технический университет»

Аннотация: В данной статье рассматривается анализ цен энергоносителей на корреляционную зависимость с помощью метода Пирсона. Рассматривается несколько периодов с целью обнаружения или отсутствия линейной зависимости для марки нефти Brent и природного газа.

Ключевые слова: нефть, газ, кризис, корреляция, тенденции.

DETERMINATION OF THE CORRELATION BETWEEN THE MAIN ENERGY CARRIERS

**Ishmukhametov Kamil Flurovich
Ishmukhametova Adelia Flurovna**

Scientific adviser: **Karachurina Guzel Gizarovna**

Abstract: This article discusses the analysis of energy prices for correlation dependence using the Pearson method. Several periods are considered in order to detect or lack a linear relationship for the brand of Brent oil and natural gas.

Key words: oil, gas, crisis, correlation, trends.

Нефтегазовая отрасль играет важную роль в социальной и экономической сферах стран мира. Изменение цен на нефть прямо влияет на состояние мировой экономики. За последние десятилетия нефть играет роль «мировой валюты», потому что стабильность экономик стран зависит во многом от нее, наша страна не исключение.

Падение мирового спроса на энергоресурсы отрицательно влияет на рост экономик стран, зависящих от экспорта, чрезмерная волатильность на валютных рынках и удорожание импортных товаров стало причиной резкого увеличения банкротства компаний.

Так как рынок нефти и газа не стабилен и скачкообразен, для построения более устойчивой и успешной стратегии необходимо как можно раньше определять движение цен, а также четко идентифицировать его окончание. И одним из инструментов для построения стратегии является изучение на корреляционную зависимость.

Корреляция - статистическая взаимосвязь двух или нескольких величин, при изменении одной величины сопутствует статистическому изменению другой. Иными словами, корреляция помогает определить зависимость одной величины от другой на основе имеющихся данных.

Аналитики компаний используют данную связь, потому что значение коэффициента во времени дает возможность делать сразу несколько выводов: силу тенденции, длительность и скорость изменения.

Рассматривая данные на биржевые цены на нефть и газ с 18.04.2022 по 20.05.2022 установим существование связи между стоимостью энергоносителей. Представим в наглядной (удобной) форме данные – в виде графика рассеяния. Для исследования на наличие зависимости необходимо создать таблицу в программе Excel период с 18 апреля 2022 по 20 мая 2022 года с выборкой 25 (таблица 1.)

Таблица 1

Исходные данные для установления типа взаимосвязи

Дата	Цена на Brent за баррель (USD)	Цена на природный газ (USD)
20.05.2022	111,44	8,08
19.05.2022	112,04	8,20
18.05.2022	109,11	8,35
17.05.2022	111,93	8,20
16.05.2022	114,24	7,93
13.05.2022	111,55	7,71
12.05.2022	107,45	7,52
11.05.2022	107,51	7,52
10.05.2022	101,90	6,95
09.05.2022	105,94	7,62

Продолжение таблицы 1

06.05.2022	112,39	7,84
05.05.2022	110,90	8,49
04.05.2022	110,14	8,46
03.05.2022	104,97	7,88
02.05.2022	107,58	7,39
29.04.2022	107,14	7,07
28.04.2022	107,59	7,15
27.04.2022	105,32	7,10
26.04.2022	104,99	6,86
25.04.2022	102,32	6,59
22.04.2022	106,65	6,41
21.04.2022	108,33	6,77
20.04.2022	106,80	6,92
19.04.2022	107,25	7,39
18.04.2022	113,16	7,76

Далее программой определяется средняя стоимость нефти марки Brent и природного газа $x_{cp}=108,35$ и $y_{cp}=7,53$. После этого находится разность между начальными данными по каждому дню со средней ценой на углеводород $x_i - x_{cp}$ и $y_i - y_{cp}$, затем определяется произведение разностей и квадраты разностей цен на каждый товар $(x_i - x_{cp})^2$ и $(y_i - y_{cp})^2$. Данные по вычислениям представлены в таблице 2

Подставляя в формулу ковариации $cov(X:Y)=\sum \frac{(x_i-x_{cp})(y_i-y_{cp})}{n}$ получим 1,28597. Среднее квадратичное отклонение $\sigma_x = \sqrt{\frac{(x_i-x_{cp})^2}{n}} = 3,20608$ и $\sigma_y = \sqrt{\frac{(y_i-y_{cp})^2}{n}} = 0,58598$; линейный коэффициент корреляции $r = \frac{cov(X:Y)}{\sigma_x \times \sigma_y} = 0,6845$; коэффициент детерминации $R=r^2=0,4686$; коэффициенты уравнения регрессии $y=a+xb$, $a = \frac{r \cdot \sigma_y}{\sigma_x} = 0,1251$; $y = y_{cp} - ax_{cp} = -6,0284$, окончательное уравнение теоретической линии корреляции: $y = 0,1251x - 6,0284$. Полученные результаты представлены на рисунке 1. Наглядное представление корреляционной зависимости нефти и газа указывает точечный график распределения, где при проведении прямой прослеживается, что большинство точек располагаются вдоль прямой, что говорит о наличии достаточной корреляции между ценами нефти и газа.

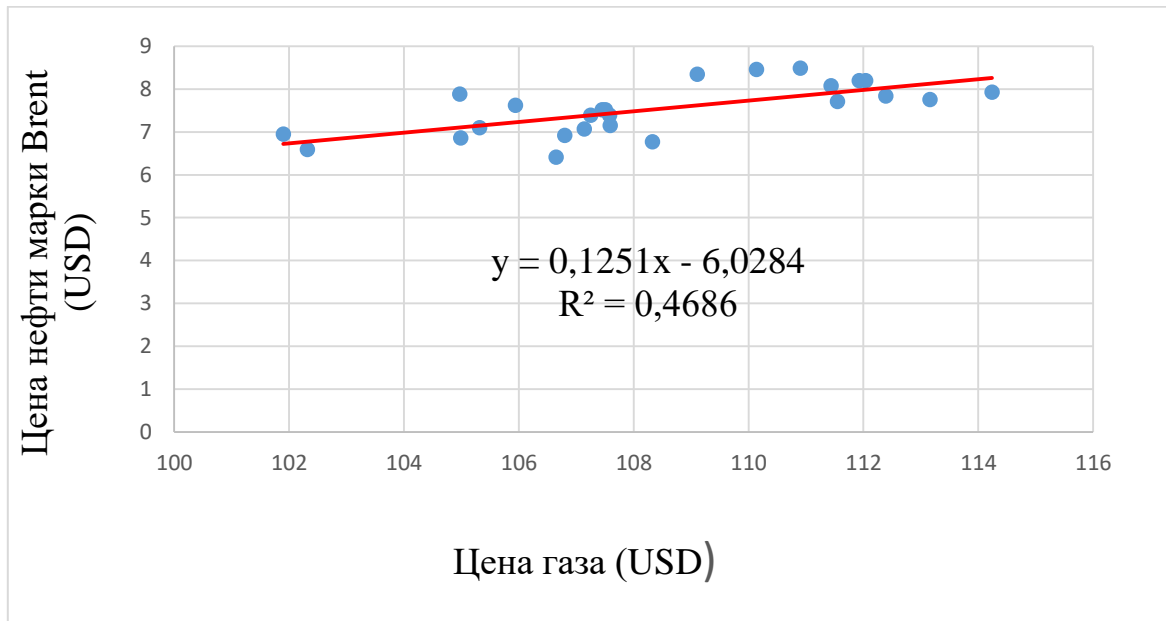


Рис. 1. Корреляционное поле с теоретической прямой регрессии

Далее построим полигоны колебаний цен-ломанные (эмпирическая линия) и теоретическую прямую регрессии отдельно для нефти марки Brent (рисунок 2) и природного газа (рисунок 3).

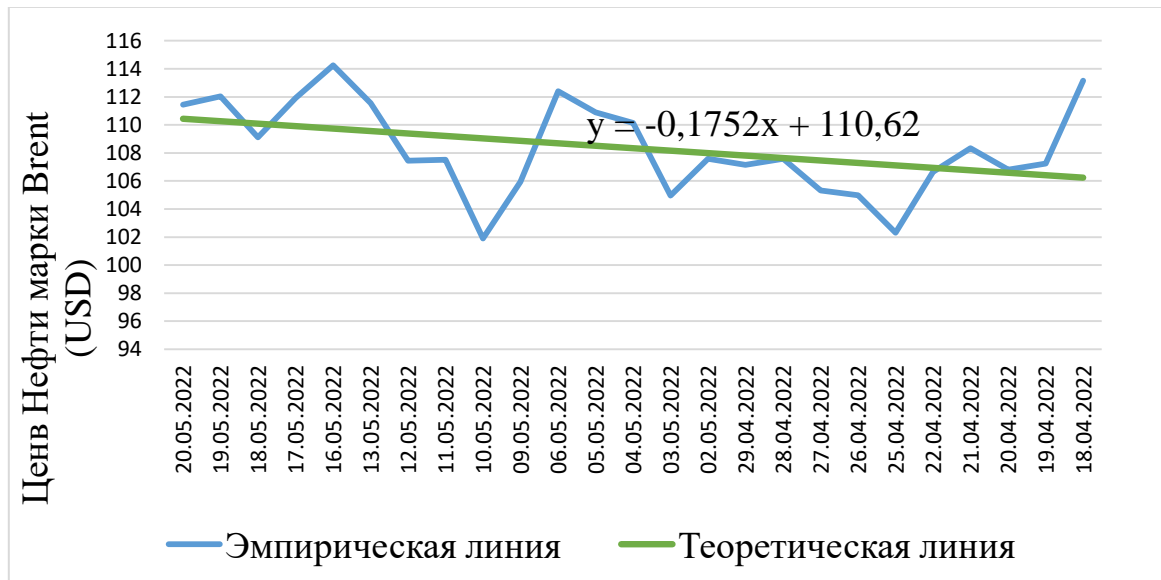


Рис. 2. Изображение эмпирической и теоретической линии регрессии для нефти Brent (USD)

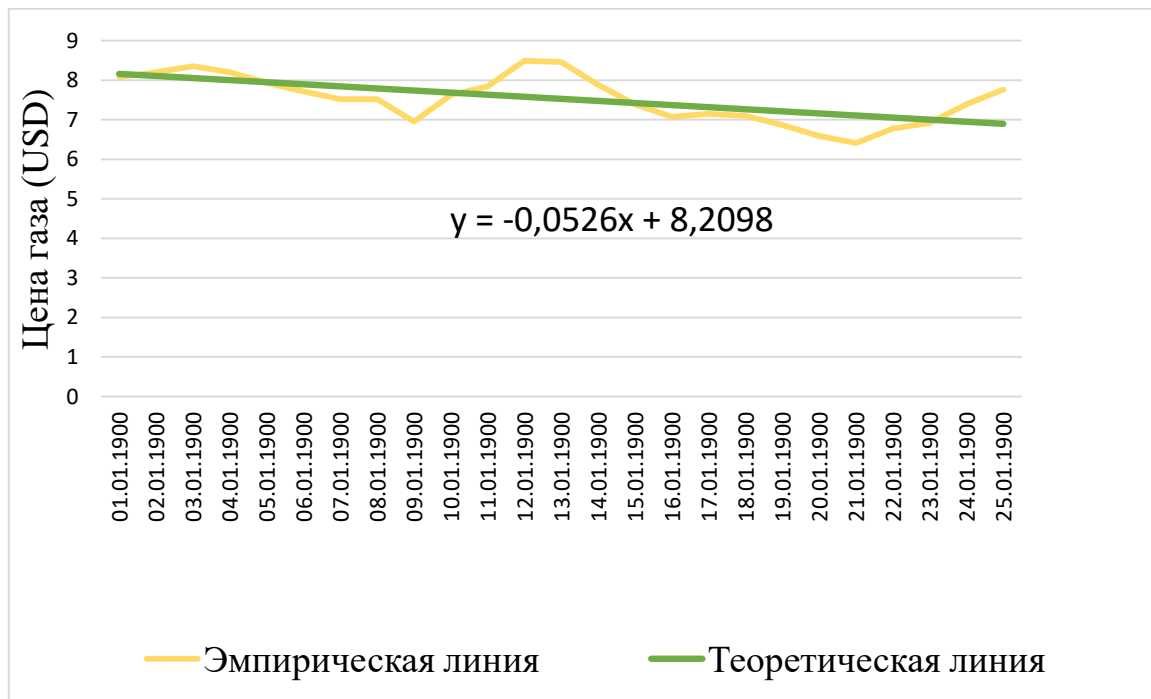


Рис. 3. Изображение эмпирической и теоретической линии регрессии для природного газа (USD)

Исследование на корреляционную зависимость цен нефти и газа показал, что имеется заметная взаимосвязь, то есть изменение на газовом рынке в этом месяц в большинстве случаев меняются вместе с нефтяной примерно одинаковой скоростью. Коэффициент корреляции в рассматриваемом случае – мера того, в какой степени цены нефти марки Brent меняются с природным газом вместе.

Коэффициент корреляции измеряется по шкале от -1 до 1, 1 показывает идеальную положительную корреляцию между ценами двух энергоносителей изменяются в одном направлении и с одинаковой степенью пропорционально. А при приближении к -1, это означает, что цены на товары все время меняются в противоположных направлениях одной и той же степенью пропорциональности. А если коэффициент равен нулю это указывает на отсутствие связей между двумя выбранными товарами.

В ходе исследования за период коэффициент корреляции равен 0,6845, что ближе к 1 это означает, что между ними прослеживается заметная положительная корреляция, что в свою очередь говорит о том, что цены на газ изменяются с небольшим отклонением в одном направлении. При данной

тенденции нашей стране выгодно данная корреляция при росте цен на нефть наблюдается увеличение доходов от продаж на сырьевом рынке.

Другая картина наблюдалась во время нефтяного кризиса: для анализа корреляционной зависимости был взят промежуток времени с 13.04.2020-15.05.2020, где наблюдалась острая проблема в нефтяном рынке связаны с обвалами цен на нефть на фоне пандемии. Аналогично предыдущим подсчетам проведем исследование для одного из самых сложных периодов для нефтяного рынка и экономик стран мира.

Посчитаем коэффициент корреляции за данный интервал времени и установим, существовала ли какая-либо зависимость цены газа от цен на нефть и имеется ли какая-то взаимосвязь между энергоносителями во время кризиса 2020. Проведем исследование, используя формулу Пирсона, аналогично предыдущему примеру. В ходе вычислений коэффициент $r = -0,04465$. Полученные данные указывают на очень слабую отрицательную взаимосвязь или полное ее отсутствие. Это связано с тем, что данный месяц был одним из сложных для нефтедобывающих компаний и стран-экспортеров, потому что предложение превосходило спрос, некоторые даже платили за то, что нефть экспортировали. Пандемия уменьшила потребление, а значит и спрос, что привело при сохранившемся уровне добычи к резкому падению удешевлению нефти, однако при этом цены на газ не имели никакой корреляционной зависимости на цены исходя из данных полученных из исследования. Это связано с тем, что большинство хранилищ были заполнены и газ использовался больше, чем раньше. Генерация от ВИЭ не справлялась с потреблением, поэтому газ в данной ситуации имел тенденцию к росту.

Таким образом, рассмотренная ситуация показала, что газ не всегда зависит от нефти, в некотором роде они являются конкурентными товарами, когда дело доходит до экономии, если один энергоресурс намного дороже другого, то возможен другой исход. Однако если рассматривать ситуацию, происходящую с природным газом с 8 апреля 2022 по 20 мая 2022 года, имеется заметная положительная корреляция между ценами нефти и газом.

Данная тенденция объясняется, возрождением рынка и ростом экономик стран после пандемии: увеличилась потребность стран топливе для транспорта, сырье для НПЗ, аграрного сектора и остальных сфер, которые имеют прямую или косвенную связь, однако не малую роль играет природный газ для

производства азотных удобрений, от которого зависит урожай сельского хозяйства многих стран мира.

Значение корреляции помогает определить примерное направление и примерный рост на природный газ. Корреляционный анализ направлен на решение проблемы неопределённостей на бирже, нефть и газ остаются одними из важных сырьевых продуктов и установление какой-либо закономерности помогает, принимать необходимые решения, делать прогнозы на основе данных, все для того чтобы смягчить последствия торговых войн, эмбарго, кризисов и пандемий.

Последствия от резкого изменения цен несет отрицательные последствия для большинства экономик мира, не только для экспортеров. Данные по корреляции интересны для покупателей и продавцов на рынке, поэтому статистика обрела важную роль в современном мире, решает сложные задачи, от которых зависит доход компаний и государств, для которых выгодно продавать нефть и газ по высоким ценам ведь за счет продаж пополняется бюджет экспортеров. Не меньшую роль играет роль для жителей стран-импортеров, ведь зная какая взаимосвязь с ценами на нефть, страны могут выгоднее приобрести сырье, наглядным примером является Западная Европа.

Таким образом, в ходе проведения анализа зависимости цен нефти на газ, в ближайшее будущее наблюдается средняя положительная корреляция от нефти. Однако так же было установлено, что во время кризиса на нефтяном рынке между нефть и газом не наблюдается никакой связи, в связи с пандемией, которая стала одним из главных факторов развития событий на рынке. Детальное изучение корреляции, с учетом разных факторов поможет в будущем добиться большей стабильности.

Список литературы

1. Шихалев А.М. Корреляционный анализ. Непараметрические данные. - Казань: КФУ, 2015. — 4-10 с.
2. Шанченко Н.И. Эконометрика: лабораторный практикум: учебное пособие. Ульяновск, 2011.— 11-16с.
3. Крах на бумаге: почему не было нефти по минус \$37. URL: <https://www.forbes.ru/biznes/398749-krah-na-bumage-pochemu-ne-bylo-nefti-po-minus-37> (дата обращения 22.05.2022).

4. Трудности перехода: почему растут мировые цены на сырье. URL: <https://www.forbes.ru/biznes/441695-trudnosti-perehoda-pocemu-rastut-mirovye-senu-na> (дата обращения 22.05.2022).

5. Smith T. Do oil and natural gas prices rise and fall together. URL: <https://www.investopedia.com/articles/active-trading/032515/do-oil-and-natural-gas-p> (дата обращения 22.05.2022).

© К.Ф. Ишмухаметов, А.Ф. Ишмухаметова, 2023

**ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКО-ТУРЕЦКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА,
ВКЛЮЧАЯ НЕФТЕГАЗОВЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ**

Халитов Айбулат Айратович

студент (магистратура)

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный

нефтяной технический университет (УГНТУ)»

Институт экосистем бизнеса и креативных индустрий

Аннотация: в данной работе рассматриваются неоднозначные и сложные экономические и политические отношения между Россией и Турцией в современных условиях санкций и ограничений, приводятся «сильные и слабые стороны» взаимоотношений двух стран по методу SWOT-анализа, проводится анализ современной литературы и средств массовой информации.

Ключевые слова: геополитика, сотрудничество, экономика, нефтегазовая отрасль, санкции, рынок.

**FEATURES OF RUSSIAN-TURKISH COOPERATION, INCLUDING THE
OIL AND GAS SECTOR OF THE ECONOMY**

Khalitov Aybulat Ayratovich

Abstract: this paper examines the ambiguous and complex economic and political relations between Russia and Turkey in the modern conditions of sanctions and restrictions, provides the "strengths and weaknesses" of the relationship between the two countries by the method of SWOT analysis, analyzes modern literature and mass media.

Key words: geopolitics, cooperation, economy, oil and gas industry, sanctions, market.

Крупные представители российского рынка проявляют интерес на протяжении многих лет в стабильном развитии тесных торгово-экономических связей с Турцией. По причине возникших ограничений и санкций отношения с Турцией требуют особого внимания, чтобы сохранить стабильный уровень экспорта углеводородного сырья и газа на внешние мировые рынки, укрепления отношений в сфере обмена технологиями в атомной энергетике.

Среди наиболее значимых аспектов в российско-турецких взаимоотношениях можно выделить:

- торговлю энергоносителями;
- транзит нефтепродуктов через турецкие проливы;
- инвестиции в энергетический сектор Турции
- сервисные услуги в атомной энергетике;
- совместные проекты по разведке и добыче углеводородного и прочего сырья;
- гуманитарная помощь при чрезвычайных ситуациях;

Объект исследования данной работы: российско-турецкое сотрудничество, предметом исследования являются взаимоотношения России и Турции в нефтегазовом сегменте экономики данных стран.

В данной работе выделяются «сильные и слабые стороны» сотрудничества Турции и России и выгода для каждой страны. Отношения между этими странами некоторые ученые, например, тюрколог Артак Шакарян, Нух Йылмаз, Митат Челикпала, называют «ритмичными» [1, с. 24].

Данные страны уже участвовали в совместных проектах в нефтегазовой отрасли [2, с. 33]. Например, компания ТРАО (турецкая) сотрудничает с российскими компаниями в сфере разведки и добычи нефти, участвует в разработке Байтуганского месторождения (Волго-Уральский регион). Также данная компания состоит в консорциуме с «ЛУКОЙЛ» для освоения российско-азербайджанской залежи «Шах-Дениз». В свою очередь, российская дочерняя компания ПАО «ЛУКОЙЛ» исполняет некоторые функции по розничной торговле нефтью и нефтепродуктами на турецком рынке. Через пролив Дарданеллы и Босфор каждый год перекачивается около 150 млн. тонн российской сырой нефти.

Одна из самых чувствительных зон в отношениях России и Турции – сотрудничество в нефтегазовой сфере, которое можно отнести к «слабым сторонам». До 2015 г. поставки Россией углеводородного газа в Турцию увеличивались, но с 2016 г. товарооборот резко сменился.

Кандидат технических наук, заместитель директора ИНЭИ РАН, заместитель директора Института энергетики НИУ ВШЭ Владимир Лихачев отмечает в своей публикации, что между Россией и Турцией существуют некоторые геополитические разногласия [3, с. 5].

Сложные и неоднозначные противоречия между Турцией и Россией возникли по следующим причинам:

- различная позиция стран к нынешней системе международных коммуникаций,
- стремление к региональному лидерству и распространение зон влияния,
- вмешательство в конфликт в Сирии [4, с. 7].

Данные разногласия можно отнести к угрозам дальнейшему благотворному взаимодействию двух стран.

Российско-Турецкие торговые отношения в других отраслях можно охарактеризовать как прогрессирующие. В 2021 году товарооборот России с Турцией составил 33 024 776 900 долл. США, увеличившись на 58,46% по сравнению с 2020 годом. Экспорт России в Турцию в 2021 году составил 26 511 628 952 долл. США, увеличившись на 68,53% по сравнению с 2020 годом. Импорт России из Турции в 2021 году составил 6 513 147 948 долл. США, увеличившись на 27,45% (1 402 861 536 долл. США) по сравнению с 2020 годом [5].

В то же время, «сильными сторонами» развития российско-турецких отношений можно назвать нефтегазовое сотрудничество, так как данная отрасль является наиболее приоритетным.

18 ноября 2022 г. президенты России и Турции Владимиром Путиным и Реджеп Тайип Эрдоганом провели телефонный разговор. Главы стран обсуждали тему развития отношений между Москвой и Анкарой, а также сооружение газового хаба в Турции [6]. Данный проект является выгодной возможностью для России экспортировать углеводородные продукты в другие страны.

Газовым хабом называют распределительное звено, в которое сходятся различные трубопроводы и поставки сжиженного природного газа. Турцию уже можно считать малым газовым хабом: через её территории проходит «Турецкий поток» и азербайджанский газопровод [7].

Данный проект будет выгоден и для Европы, в частности Италии и Франции. Сама Турция от газового хаба сможет извлекать доход за транзит российского газа. На данный момент планируется три маршрута для распределения газа: Южный – в Италию, средний – в Сербию, северный – в Румынию, Словению и Венгрию [8].

Вывод:

Таким образом, в нелинейных российско-турецких отношениях фактором, оказывающим наибольшее влияние на экономическое сотрудничество, можно назвать геополитику стран. Выгодные международные

соглашения можно достичь дипломатически. В таких условиях целесообразно комплексно прорабатывать вопросы долгосрочного сотрудничества России и Турции в энергетике с учетом проблем геополитики и экономики. Также важна тщательная подготовка кадров для реализации совместных программ.

Список литературы

1. Шакарян А. По ту сторону от Арарата: Декодируя Турцию. - Ереван, 2011.
2. Йылмаз Н. Принципы турецкой внешней политики. Вашингтон, округ Колумбия. Фонд SETA. 2009.
3. Владимир Лихачев. Состояние и перспективы российско-турецких отношений в энергетической сфере. Турция. Россия. Электроэнергетика. 16 декабря 2016, № 2039639.
4. Александр Вылегжанин. Вопросы соотношения и взаимодействия международных отношений и международного права. Внешэкономсвязи, политика. 5 февраля 2016, № 1694940.
5. Портал «Внешняя торговля России». Обзоры внешней торговли России. Торговля между Россией и Турцией в 2021 г. на основе данных Федеральной таможенной службы России. 12 февраля 2022 г. <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2022-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-turtsiey-v-2021-g/>
6. Официальные сетевые ресурсы Президента России. Новости. События. 18 ноября 2022 г. <http://www.kremlin.ru/>
7. Алексей Антонов. Газовый хаб в Турции. Зачем он России? Аргументы и факты N43. Какое их кошачье дело? 26.10.2022 г. https://aif.ru/politics/world/gazovyuy_hab_v_turcii_zachem_on_rossii
8. Марченко Евгений. Финам. Газовый хаб в Турции выгоден России после выхода из строя «Северных потоков». 24.10.2022 г. <https://www.finam.ru/publications/item/gazovyuy-khab-v-turtsii-vygoden-rossii-posle-vykhoda-iz-stroya-severnykh-potokov-20221024-1428/>

© А.А. Халитов, 2023

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ

Бордиян Оксана Валерьевна
студент

Научный руководитель: **Ермакова Жанна Анатольевна**
д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье проводится анализ кадрового потенциала в системе государственной гражданской службы. Описываются основные особенности и категории кадрового потенциала в системе государственной службы. Проводится анализ развития кадрового потенциала в системе государственной службы.

Ключевые слова: кадровый потенциал, государственная служба, повышение квалификации, учет и контроль.

HUMAN RESOURCES POTENTIAL IN THE PUBLIC CIVIL SERVICE SYSTEM

Bordiyana Oksana Valeryevna
Scientific adviser: **Ermakova Zhanna Anatolyevna**

Abstract: The article analyzes the personnel potential in the system of the state civil service. The main features and categories of personnel potential in the public service system are described. The analysis of the development of human resources in the public service system is carried out.

Key words: human resources, public service, professional development, accounting and control.

Кадры играют большую роль в системе государственной службы. Они обеспечивают выполнение задач и функций, которые возложены на государственную службу, и отвечают за правильное применение законов и нормативных актов.

Среди основных задач кадров в системе государственной службы можно выделить следующие:

1. Подбор и набор квалифицированных и профессиональных сотрудников в органы государственной власти.

2. Обучение и повышение квалификации персонала с целью улучшения качества государственных услуг.

3. Контроль за исполнением служебных обязанностей и дисциплинарное взыскание в случае нарушений [1, с. 46].

4. Разработка и внедрение системы стимулирования и мотивации персонала, чтобы обеспечить высокий уровень профессионализма и ответственности.

5. Определение планов развития кадров, чтобы обеспечить достижение стратегических целей.

Кадровый потенциал в системе государственной службы имеет свои особенности и характеристики, которые влияют на качество и эффективность работы государственных организаций и служб.

Основные особенности кадрового потенциала в системе государственной службы:

– Высокие требования к профессионализму и компетенции сотрудников. Государственным служащим необходимо обладать знаниями и опытом в различных областях, включая право, экономику, политику и менеджмент.

– Стабильность и надежность. Государственные службы ориентированы на долгосрочную работу и должны обеспечивать стабильность и надежность в выполнении своих обязанностей.

– Высокий уровень ответственности. Государственные служащие несут ответственность за сохранность государственной тайны, за правильность и своевременность проведения процедур и мероприятий, а также за правильность и эффективность принимаемых решений.

– Обязательный служебный учет и контроль. Вся деятельность государственных служб должна быть подвержена контролю и учету в соответствии с законодательством о государственной службе [2, с. 62].

– Ограничение политической активности. Государственные служащие не могут заниматься политической деятельностью, выражать свое мнение по политическим вопросам и участвовать в политических акциях.

– Система профессиональной подготовки и обучения. Государственные служащие должны постоянно повышать свой профессиональный уровень и

получать новые знания и компетенции в своей области деятельности.

– Наличие системы стимулирования и мотивации. Государственные служащие должны получать достойную оплату труда и иметь возможность для профессионального и карьерного роста.

– Система гарантий и льгот. Государственные служащие имеют ряд социальных гарантий, таких как медицинское страхование, отпуск, выплаты по пенсионному и социальному страхованию и другие льготы и привилегии.

Кадровый потенциал в системе государственной гражданской службы включает в себя совокупность профессионалов, обладающих необходимыми знаниями, навыками, компетенциями и опытом работы, которые готовы и способны выполнить свои обязанности на должном уровне.

Основные категории кадрового потенциала в государственной гражданской службе:

1. Начальный уровень – включает молодых специалистов, которые имеют высшее образование и желание работать на государственной гражданской службе.

2. Средний уровень – включает опытных специалистов, которые уже имеют опыт работы в государственной гражданской службе.

3. Высший уровень – это высококвалифицированные руководители и эксперты, способные принимать ответственные решения в сложных ситуациях.

Развитие кадрового потенциала в государственной гражданской службе – это постоянный процесс, предполагающий создание условий для повышения квалификации, развитие профессиональных и личностных компетенций, а также формирование мотивации и гражданской позиции у сотрудников.

Развитие кадрового потенциала в государственной гражданской службе представляет собой комплекс мер и действий, направленных на улучшение качества и профессионализма государственных служащих, а также на привлечение молодых и талантливых специалистов в государственную службу.

Одним из основных направлений развития кадрового потенциала является повышение квалификации и профессиональной подготовки государственных служащих. Для этого проводятся тренинги, семинары, курсы, программы обучения и стажировки. Также важно развивать систему оценки профессиональных компетенций и достижений специалистов и обеспечивать их мотивацию для профессионального роста.

Еще одним важным направлением является улучшение системы подбора

и отбора кадров. Для этого необходимо развивать методики оценки потенциала и компетенций кандидатов, а также внедрять новые технологии и инструменты, например, облачные технологии и системы управления талантами.

Привлечение молодежи в государственную службу также является важным направлением. Для этого необходимо создавать условия для стажировки и профессионального развития молодых специалистов, а также информировать общественность о возможностях работы в государственной службе и преимуществах такой работы [3, с. 199].

Наконец, важно развивать корпоративную культуру и работу с персоналом в государственной службе. Для этого необходимо создавать благоприятный и профессиональный коллектив, устанавливать систему мотивации и стимулирования опытных специалистов, а также обеспечивать эффективное управление персоналом.

Таким образом, эффективное функционирование системы государственной службы невозможно без хорошо обученных и мотивированных сотрудников. Роль кадров в государственной службе крайне важна и требует постоянного внимания и инвестиций.

В целом, система подбора государственной службы предполагает высокие требования к компетенции и профессионализму сотрудников, обязательный контроль и учет, социальные гарантии и систему стимулирования и мотивации для эффективной работы.

Список литературы

1. Дмитриева Т. А. Особенности использования методов нематериальной мотивации персонала в организации / Т. А. Дмитриева // Вопросы науки и образования. №23 (35). М., 2018. С. 46-48.
2. Синягин Ю.В., Шебураков И.Б., Тюменцев И.О., Тушканов И.В. Совершенствование системы мотивации государственных гражданских служащих: классные чины как фактор мотивации государственных гражданских служащих (историко-психологический анализ). Монография. – М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. – 84 с.
3. Шебураков И.Б., Шебуракова О.Н. Карьерные траектории руководителей субъектов Российской Федерации в условиях новой кадровой политики // Мир психологии. – 2020. – № 4. – С. 199-208.

**СЕКЦИЯ
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СБОР КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Федина Анастасия Александровна
студент

Цельникер Григорий Феликсович
к.ю.н., доцент

ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»

Аннотация: в данной работе рассматривается роль экологического сбора, который выступает в качестве финансового института, необходимого для обеспечения экологического регулирования и экологической безопасности от антропогенного воздействия человека на окружающую среду. Изучение структуры экологических платежей помогает произвести анализ величины ущерба, которому подвергается окружающая среда со стороны хозяйствующих субъектов. Устанавливается несоответствие между экологическими неналоговыми платежами и расходами на экологические цели (большие затраты со стороны государства на ликвидацию вредного воздействия).

Ключевые слова: экологический сбор (общая характеристика и размер), экологическая политика по защите окружающей среды, экологические неналоговые платежи

ENVIRONMENTAL COLLECTION AS A TOOL TO ENSURE ENVIRONMENTAL SAFETY

Fedina Anastasia Alexandrovna
Zelniker Grigory Feliksovich

Abstract: this paper examines the role of environmental collection, which acts as a financial institution necessary to ensure environmental regulation and environmental safety from anthropogenic human impact on the environment. The study of the structure of environmental payments helps to analyze the amount of damage to which the environment is exposed by economic entities. A discrepancy is established between environmental non-tax payments and expenses for

environmental purposes (large costs on the part of the state for the elimination of harmful effects).

Key words: environmental fee (general characteristics and size), environmental policy for environmental protection, environmental non-tax payments.

Экологическая политика проводится со стороны государства, и представляет собою совокупность мер, направленных на регулирование состояния окружающей среды и рационального использования природных ресурсов [1]. Основные цели и задачи экологической политики определяет **Министерство природных ресурсов и экологии РФ**. В основе экологического регулирования и экологической безопасности лежит конституционное начало. Согласно статье 42 Конституции РФ, каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного здоровью и имуществу экологическим воздействием (правонарушением) [2]. Следовательно, чтобы компенсировать вредоносное воздействие на окружающую среду, государство установило система действующих экологических платежей.

Многие специалисты изучили проблему утилизационного сбора и пришли к выводу, что не выполняется главная задача – обеспечение безопасности человека и окружающей среды от вредоносного воздействия. Аудитор Счетной палаты РФ Батуркин Андрей Николаевич, считает, что большинство предприятий не становятся на учет и не платят экологический сбор на примере производителей и импортеров табачной и алкогольной продукции [6]. К тому же главной причиной необеспечения полноты уплаты экологического сбора является недостатки функционирования Единой государственной информационной системы учета отходов от использования товаров.

На данный момент в Налоговом Кодексе Российской Федерации нет понятия экологический налог, который заменял бы различные экологические платежи. Министерство финансов РФ считает, что экологические платежи обладают признаками налога и должны быть включены в НК РФ. Согласно статье 24.5 ФЗ «Об отходах производства и потребления», экологический сбор – обязательный платеж, который не является налогом, но доходы поступают в федеральный бюджет. Экологический сбор уплачивается производителями либо импортерами изделий (упаковки), подлежащих утилизации по факту утери потребительских качеств, если самостоятельно не могут утилизировать эти

товары или не справляются с утилизацией в рамках законодательно установленных правил. Осуществление оплаты – до 15 апреля года, следующего за отчетным периодом. Экологический сбор не уплачивается в отношении тех товаров (упаковки), которые вывозятся за пределы РФ. Перечень товаров (упаковки), подлежащих утилизации устанавливается Правительством Российской Федерации с учетом (ст. 24.2 ФЗ «Об отходах производства и потребления»):

- возможных социально-экономических последствий;
- уровня и объема негативного воздействия на окружающую среду, связанного с утратой потребительских свойств таких товаров.

Этот перечень закреплен в Распоряжении Правительства РФ от 31.12.2020 № 3721 -р (ред. от 15.07.2022) «Об утверждении перечней товаров, упаковки товаров, подлежащих утилизации после утраты ими потребительских свойств» [4]. Ставка экологического сбора зависит от средних сумм затрат на сбор, транспортирование, обработку и утилизацию единичного изделия или единицы массы изделия, утратившего свои потребительские свойства. В ставку экологического сбора может включаться удельная величина затрат на создание объектов инфраструктуры, предназначенных для этих целей. На данный момент времени действует законодательное утверждение нормативов по сбору и ставкам.

Формула расчета экологического сбора представлена следующая:

$$\text{ЭС} = \text{С} \times \text{Т} \times \text{Н},$$

где: ЭС — сумма экологического сбора;

С — ставка сбора;

Т — масса утилизируемого товара в тоннах либо количество единиц товара, подлежащих утилизации;

Н — норматив утилизации, установленный законодательно (выражается в десятых долях).

Все объемы утилизированных товаров (упаковок) организация либо ИП рассчитывает самостоятельно. В расчет берутся только те изделия, которые были не утилизированы. Проведем анализ расчета экологического сбора. Компания ООО «Пилигрим» занимается производством автомобильных шин и в 2023 году изготовила 100 тонн. Эту продукцию компания не экспортирует, отходы от производства не утилизирует. На 2023 год норматив утилизации отходов от использования шин составляет 30% [5]. Значит, утилизации

*ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ*

подлежат: $100 \text{ тонн} * 0,3 = 30 \text{ тонн}$. Ставка экологического сбора равняется 7109 рублям [3]. Следовательно, компания ООО «Пилигрим» заплатит $30 \text{ тонн} * 7109 \text{ рублей} = 213270 \text{ рублей}$.

Деньги, которые поступают в федеральный бюджет по экологическому сбору, расходуются в соответствии с бюджетным законодательством РФ: в форме предоставления субсидий субъектам РФ на реализацию государственных (региональных) программ в области обращения с отходами и территориальной схемы обращения с отходами. Эти субсидии утверждаются Правительством РФ и рассчитываются пропорционально численности населения, проживающего на территории субъектов РФ.

Таблица 1

Распределение денежных средств по экологическому сбору

Средства, поступающие в федеральный бюджет в счет уплаты экологического сбора, расходуются посредством реализации государственных программ РФ в форме предоставления субсидий субъектам РФ.			
<u>софинансирование региональных программ,</u> утвержденных в установленном порядке, в области обращения с отходами и территориальных схем обращения с отходами	<u>покрытие расходов</u> на сбор, транспортирование, обработку, утилизацию отходов от использования товаров	<u>покрытие дефицита средств,</u> поступающих в счет оплаты населением услуг по обращению с твердыми коммунальными отходами	<u>на выполнение инженерных изысканий,</u> подготовку проектов документации для строительства объектов, используемых для обработки, утилизации отходов, объектов обезвреживания отходов, строительство и оснащение таких объектов

Дальнейшее развитие экологического сбора возможно при наличии двух условий: усиление их компенсационной целевой функции и кодификации платежей в структуре Налогового Кодекса РФ. До завершения реформы «расширенной ответственности производителей», нет никакого смысла

переводить экологические платежи в налоги. Под концепцией РОП подразумевается – возложение полной ответственности по утилизации товаров (упаковки) на производителей и импортеров. Конечно, повысится нагрузка на данных хозяйствующих субъектов, и изменится конечная стоимость товаров, потому что в эту сумму всегда закладывается показатель – затраты на утилизацию. Этот показатель изменится в пять раз с 20%, и будет равняться 100%. Также ужесточить контроль за уплатой экологического сбора (прослеживаемость товара) поможет взаимодействие Федеральной налоговой службы и Центра развития перспективных технологий. К тому же в развитых странах постоянно должна проводиться работа по развитию инфраструктуры по сбору и переработке упаковки при определении показателей утилизации.

Список литературы

1. Волков А. М. Экологическое право. Учебник. М.: КноРус, 2020. 344 с.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 2014 г, №31, ст. 4398
3. Постановление Правительства РФ от 09.04.2016 № 284 (ред. от 31.10.2018) «Об установлении ставок сбора по каждой группе товаров, группе упаковок товаров, отходы от использования которых подлежат утилизации, уплачиваемого производителями товаров, импортерами товаров, которые не обеспечивают самостоятельную утилизацию отходов от использования товаров (экологического сбора)» // (Официальный интернет-портал правовой информации – «Собрание законодательства Российской Федерации») 14.04.2016, № 0001201604140022 // URL: Постановление Правительства Российской Федерации от 09.04.2016 № 284 · Официальное опубликование правовых актов · Официальный интернет-портал правовой информации (pravo.gov.ru) (дата обращения 04.05.2023 г.).
4. Распоряжение Правительства РФ от 31.12.2020 № 3721 - р (ред. от 15.07.2022) «Об утверждении перечней товаров, упаковки товаров, подлежащих утилизации после утраты ими потребительских свойств» // (Официальный интернет-портал правовой информации – «Собрание законодательства Российской Федерации») 08.01.2021, № 0001202101080010 // URL: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31.12.2020 № 3721-р.

Официальное опубликование правовых актов. Официальный интернет-портал правовой информации (pravo.gov.ru) (дата обращения 04.05.2023 г.).

5. Распоряжение Правительства РФ от 31.12.2020 № 3722-р (ред. от 19.08.2022) «Об утверждении нормативов утилизации отходов от использования товаров на 2021 – 2023 годы» // (Официальный интернет-портал правовой информации – «Собрание законодательства Российской Федерации») 06.01.2021, № 0001202101060002 // URL: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31.12.2020 № 3722-р · Официальное опубликование правовых актов. Официальный интернет-портал правовой информации (pravo.gov.ru) (дата обращения 04.05.2023 г.).

6. Сайт Счетной палаты Российской Федерации («Счетная палата РФ» - официальный сайт) // URL: СП: вносить изменения в Налоговый кодекс в отношении экоплатежей стоит только при условии их модификации (ach.gov.ru) (дата обращения 04.05.2023 г.)

© Г.Ф. Цельникер, А.А. Федина, 2023

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ
НАУК**

КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ АСОЦИАЛЬНОСТИ У СЕМЕЙ

Еремеева Татьяна Сергеевна

к.п.н., доцент

Костюшина Екатерина Дмитриевна

студент

ФГБОУ ВО «Амурский государственный университет»

Аннотация: В работе раскрывается понятие и признаки асоциальности; дается конкретизация типа асоциальной семьи; приводятся критерии асоциальности применительно к семье как социальному институту.

Ключевые слова: семья, асоциальная семья, асоциальность, дисфункция, социальный риск.

CRITERIA AND INDICATORS OF ASOCIALITY IN FAMILIES

Eremeeva Tatyana Sergeevna

Kostyushina Ekaterina Dmitrievna

Abstract: The work reveals the concept and signs of asociality; the specification of the type of asocial family is given; the criteria of asociality in relation to the family as a social institution are given.

Key words: Key words: family, asocial family, asociality, dysfunction, social risk.

Семья всегда оставалась в центре внимания широкого круга специалистов, занимающихся изучением и разрешением проблем социального функционирования. Речь идет в первую очередь о вопросах социализации, семейного воспитания, демографических и педагогических аспектах социального развития. В связи с этим не случайно, что все больше интереса исследователей удостоиваются семьи, по различным причинам не выполняющие свои «естественные» задачи в обществе – речь идет о т.н. неблагополучных, дисфункциональных семьях. В их числе рассматриваются асоциальные семьи.

Само понятие *асоциальности* изначально пришло в социологию из бихевиоризма и означало «поведение и поступки, не соответствующие нормам

и правилам поведения людей в обществе, общественной морали» [1].

Асоциальность (социальное безразличие) – эмоциональная холодность, отсутствие сильной мотивации к социальному взаимодействию и/или присутствие одной мотивации для одиночной деятельности (действию) [2]. Т.о., в качестве основного критерия асоциальности выступает именно мотивационный компонент, когда субъект деятельности не имеет или не определяет значимого для себя основания для осуществления какой-либо деятельности либо вступления в социальные коммуникации. В этой связи можно сделать вывод, что асоциальность отличается от антисоциальности тем, что последняя подразумевает открытую неприязнь к другим людям и/или к обществу в целом.

В отношении поведенческих особенностей отдельных индивидов асоциальность также характеризуется наличием скрытых или явных угроз, наносящих вред обществу (окружающим людям), пренебрежением к нормам и требованиям, значительными нарушениями правила общежития и личного житейского порядка. В таком значении признаки асоциальности может наблюдать у лиц с выраженными отклонениями в характере, а также у больных с психическими расстройствами [2].

Обобщая все вышесказанное, можно говорить о конкретных критериях асоциальности (рис. 1).

Применительно к семье асоциальность можно трактовать как особое состояние, когда члены семьи испытывают серьезные проблемы, затрудняющие нормальное функционирование и взаимодействие, либо препятствующие ему, вследствие чего происходит не только индивидуальная дисфункция отдельных личностей – членов семьи, но и всей семьи в целом.

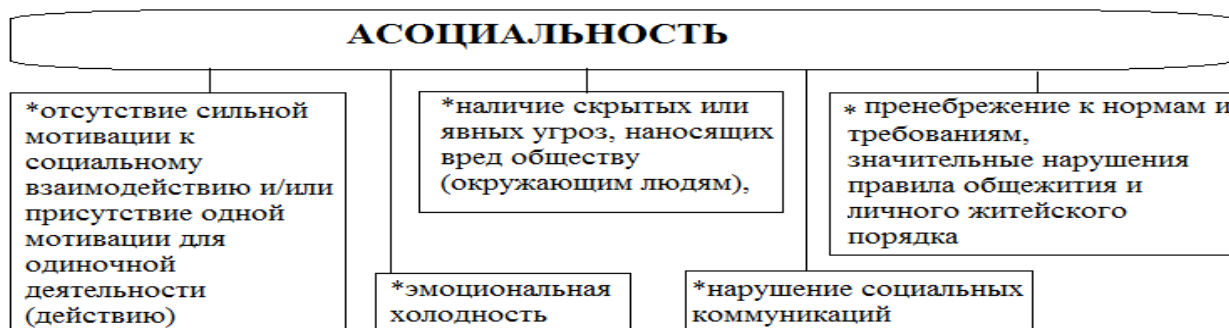


Рис. 1. Критерии асоциальности

Асоциальные (асоциально-криминальные) семьи – это семьи, в которых есть алкоголики, наркоманы, правонарушители, а также те, кто применяет разного рода насилие к другим членам семьи, в т.ч. к детям (рис. 2).

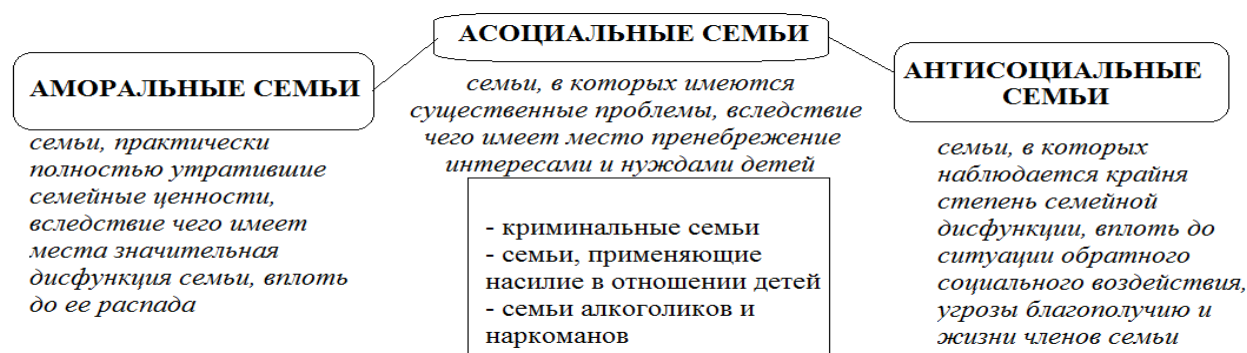


Рис. 2. Дифференциация асоциальных семей в числе других дисфункциональных типов семьи

Соответственно, можно говорить о двойственности проявлений асоциальности семьи как социального института: с одной стороны, это нарушение процесса нормального функционирования семьи в обществе вследствие неблагоприятных внешних воздействий и влияния индивидуально-личностных факторов; в другой – сбой внутрисемейных отношений, включая желаемые и необходимые для общества виды активности, связанные с социализацией, рекреацией, воспитанием и пр.

Асоциальный тип семьи занимается воспитанием детей, но для нее характерны неправомерные подходы к воспитанию, беспомощность в построении взаимоотношений с детьми. Главной целью воспитательных усилий родителей нередко становится лишь достижение послушания [2].

В связи с проявлениями эмоциональной холодности, дистанцирования членов семьи друг от друга в сочетании с авторитарными стихийно возникающими требованиями послушания и контроля, следует отметить несомненно возникающие в асоциальных семьях межличностные конфликты, которые практически никогда в таких семьях не разрешаются мирным путем.

Наличие отягчающего фактора в виде аддикции или криминализации одного или нескольких членов асоциальной семьи приводит застойному характеру конфликтных отношений, а также преимущественному использованию деструктивных способов и форм внутрисемейной коммуникации.

Основные характеристики асоциальной семьи представлены на рис. 3.

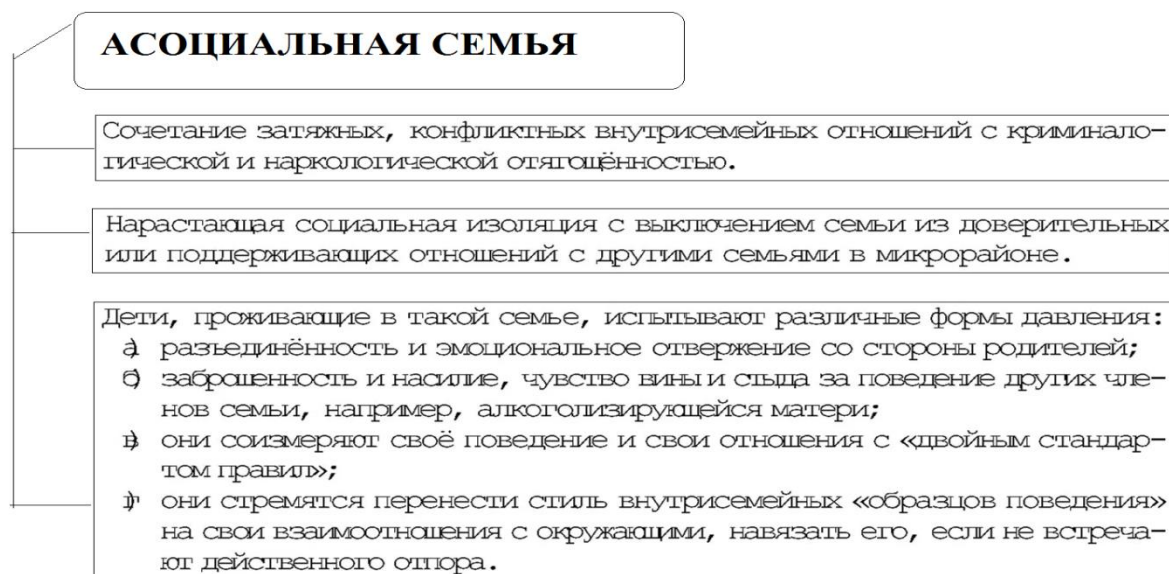


Рис. 3. Характеристика асоциальной семьи

В ситуации угрозы жизни и благополучию членов асоциальной семьи, в первую очередь – несовершеннолетних, а также лиц с ограниченными возможностями (больные, беременные, пожилые и т.п.) требуется вмешательство узких специалистов в проблемную ситуацию, индивидуальная работа с членами семьи и разработка программ выхода из кризиса.

Таким образом, можно сделать вывод, что асоциальная семья – это семья дисфункционального типа, вследствие чего имеются основания для выделения ее в качестве особого типа объектов социальной работы.

Список литературы

1. Буторин Г.Г., Агавелян М.Г. Основы детской патопсихологии с элементами дефектологии (схемы и таблицы). М., 2001.
2. Ложкина А.И. Типологизация и классификация асоциальных явлений современного общества //Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. Тамбов: Грамота, 2013. № 4. Ч. 2. С. 108-113.

© Т.С. Еремеева, Е.Д. Костюшина, 2023

ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-БЫТОВЫХ НАВЫКОВ У ИНВАЛИДОВ

**Полянская Диана Юрьевна
Сюмак Ангелина Александровна**

студенты

Научный руководитель: **Татьяна Сергеевна Еремеева**

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Амурский государственный университет»

Аннотация: В работе представлена содержательная характеристика инвалидности как социальной проблемы современного общества, обосновывается необходимость социально-бытовой реабилитации и адаптации инвалидов, включая формирование социально-бытовых навыков у инвалидов.

Ключевые слова: инвалидность, инвалид, социальная работа, социальная реабилитация, социальная адаптация, социально-бытовой навык.

FORMATION OF SOCIAL AND HOUSEHOLD SKILLS FOR THE DISABLED

**Polyanskaya Diana Yurievna
Syumak Angelina Alexandrovna**

Scientific adviser: **Tatyana Sergeevna Eremeeva**

Abstract: The paper presents a meaningful description of disability as a social problem of modern society, substantiates the need for social rehabilitation and adaptation of disabled people, including the formation of social and everyday skills for disabled people.

Key words: disability, disabled person, social work, social rehabilitation, social adaptation, social and household skill.

По данным Федерального реестра инвалидов, число инвалидов в Благовещенске на 31.12.2022 составляет 58 842 человека. Наибольшее число инвалидов принадлежит ко второй группе инвалидности – 26 964 человека (56% от общего числа инвалидов в городе), к третьей группе инвалидности

относятся 20 781 человека (27 %). Что же касается первой группы инвалидности, то она насчитывает 11 097 человек (17%). Количество инвалидов увеличивается с каждым годом. Проблемы инвалидов затрагивают не только самих инвалидов, но и семьи, в которых они живут, и общества в целом, ведь отношение к инвалидам является показателем экономической и нравственной зрелости общества и во многом предопределяет лицо социальной политики государства.

В связи с этим представляется важным организация практической деятельности по всестороннему сопровождению лиц с инвалидностью, включая работу по активизации собственного их потенциала, усилий по обеспечению действенной возможности самостоятельной жизни, самообеспечения и независимого от сервисных служб существования.

На сегодняшний день можно констатировать, что наблюдается переориентация принятых представлений о сущности и содержании работы с инвалидами именно с опорой на озвученный тезис о независимости и самостоятельности. В первую очередь на уровне субъектов РФ реализуется внедрение в деятельность органов социальной защиты, социального обслуживания инвалидизированного населения элементов социальной политики, направленной на улучшение качества жизни инвалидов в различных сферах жизнедеятельности: образование (обучение и социализация инвалидов в условиях современного общества), здравоохранение (лечение инвалидов, их реабилитация), занятость (устройство инвалидов на работу), улучшение жилищных условий. Социальная работа ориентирована на оказание необходимой социальной помощи и поддержки инвалидов, обеспечение постоянным или комплексным социально-бытовым обслуживанием, питанием, необходимыми медикаментами, организацию бесплатной помощи на дому, а также дополнительных услуг, в которых нуждаются инвалиды. Разработка и реализация социальной работы поможет адаптироваться инвалидам в обществе, чувствовать себя защищенными и нужными и избегать конфликтов.

Ориентиром для осуществления подобной работы являются навыки социального и бытового характера, необходимые для нормального существования и функционирования в обществе (рис. 1).

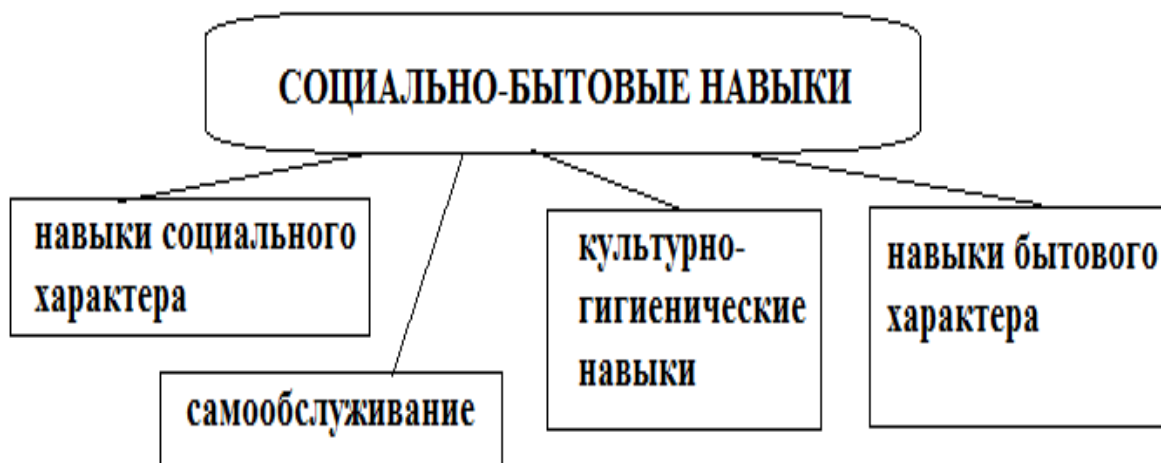


Рис. 1. Виды социально-бытовых навыков

Работа по формированию социально-бытовых навыков представляет собой специальным образом организуемый процесс приобщения клиента-инвалида к различным видам общественно-полезной работы с целью передачи им определенного опыта [1].

Технология формирования социально-бытовых навыков у инвалидов ориентирует на максимально ранний возраст начала этой работы – у детей, ограниченных в физических или умственных возможностях [2]. Как правило, такая работа организуется с участием ближайшего окружения инвалида – родителей, иных родственников, а также различных специалистов – дефектологов, реабилитологов, психологов и пр. Содержание работы по формированию социально-бытовых навыков у инвалидов строится с учетом индивидуально-личностных особенностей, специфики окружающей среды, клиентского запроса на конкретные виды желаемой деятельности (рис. 2).

При условии, что включения работы по формированию социально-бытовых навыков в общую модель социальных услуг для инвалидов на конкретной территории, можно говорить о достижимости безбарьерной среды и истинной, а не формальной независимости людей с ограничениями возможностей здоровья [3].

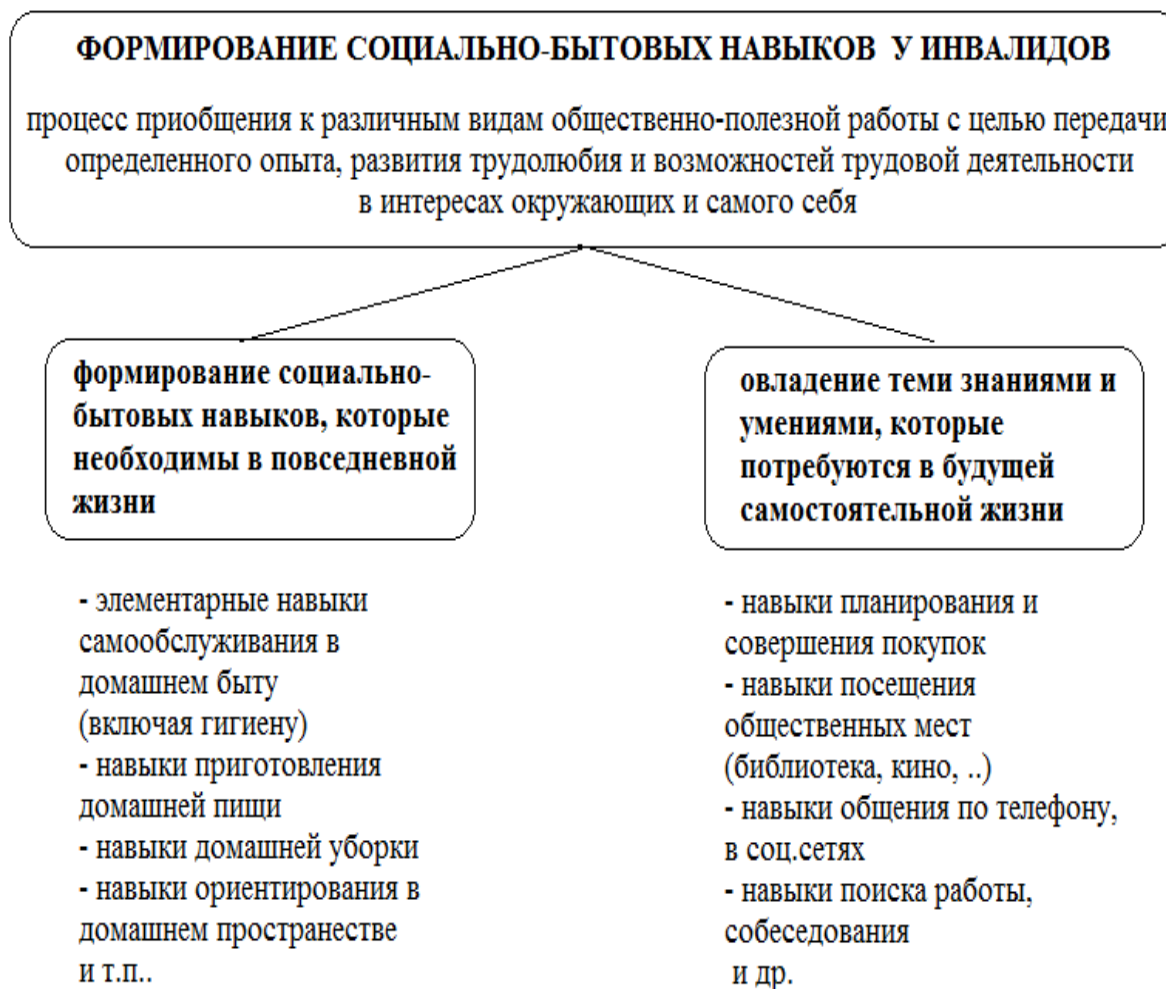


Рис. 2. Содержание работы по формированию социально-бытовых навыков у инвалидов

К работе по формированию социально-бытовых навыков у инвалидов предъявляется ряд требований, суть которых сводится к систематически, целенаправленно, планомерно осуществляемым действиям в условиях специально создаваемой обучающей среды (максимально приближенной к естественным условиям жизнедеятельности), с ориентиром на результат – повышение жизнеспособности, самооценки инвалида (рис. 3).

Мероприятия могут проводиться пошагово как в естественной среде обитания инвалида (дома, в придомовой территории) с участием либо без участия специалиста социальной службы, так и в специальных условиях – как правило, в качестве таковых выступает комната социально-бытовой адаптации.



Рис. 3. Требования к работе по формированию социально-бытовых навыков у инвалидов

Таким образом, формирование социально-бытовых навыков представляется важной частью работы с инвалидами.

Список литературы

1. Бережная О.В., Прядко Н.А. Модель работы по формированию социально-бытовых навыков у детей с ограниченными возможностями здоровья // МНКО. 2016. №3 (58).
2. Организация работы по социально-бытовой адаптации детей-инвалидов. Учебное пособие. – М.: ФГАОУ АПК и ППРО, 2017. – 416 с.
3. Моисеева Л.Г., Ферапонтова О.И. Формирование социально-бытовых навыков у детей с ограниченными возможностями. – Самара: Изд-во «Самарский университет», 2022. – 40 с.

© Д.Ю. Полянская, А.А. Сюмак, 2023

**ВОПРОСЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО
УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ
В ВОЕННОЙ СФЕРЕ**

Хитрова Елизавета Сергеевна

студент

Российский государственный социальный университет

Аннотация: Формула управления военным имуществом может быть выражена следующим образом: процесс управления должен осуществляться таким образом, чтобы затраты на его содержание и управление не превышали доходов, полученных от процесса управления. Однако управление военным имуществом отличается от общепринятых способов и методов по распоряжению собственником своей собственностью. Так, военное имущество имеет распределенный характер: объекты могут быть территориально удалены друг от друга, но при этом находиться в подчинении командования одной воинской части, формирования или организации. Данная особенность в свою очередь способствует повышению уровня ответственности за принимаемые управленческие решения в отношении военного имущества. Последние несколько лет в ВС РФ стремится к масштабированию негативная тенденция роста преступлений, направленных на незаконное присвоение объектов недвижимого и движимого имущества, находящихся в непосредственном пользовании воинских частей и соединений либо организаций, подведомственных Министерству обороны РФ.

Ключевые слова: управление имуществом, имущественные отношения, военное имущество.

**ISSUES OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF STATE MANAGEMENT
OF PROPERTY RELATIONS IN THE MILITARY SPHERE**

Hitrova Elizaveta Sergeevna

student

Russian State Social University

Abstract: The formula for the management of military property can be expressed as follows: the management process should be carried out in such a way that the costs of its maintenance and management do not exceed the income received from the management process. However, the management of military property differs from the generally accepted methods and methods for the disposal of the owner of his property. Thus, military property has a distributed nature: objects can be geographically removed from each other, but at the same time be subordinate to the command of one military unit, formation or organization. This feature, in turn, contributes to increasing the level of responsibility for the management decisions made in relation to military equipment. Over the past few years, the Russian Armed Forces has been striving to scale the negative trend of increasing crimes aimed at misappropriation of immovable and movable property objects that are in direct use of military units and formations or organizations subordinate to the Ministry of Defense of the Russian Federation.

Key words: property management, property relations, military property.

Цель управления государственным имуществом состоит в обеспечении стабильности экономической, социальной и иных сфер общественной жизни. К аналогичному выводу приходит в своих рассуждениях И.Н. Козельская, и наделяет обозначенную цель более конкретной миссией – повысить эффективность управления и распоряжения государственным имуществом для повышения уровня благосостояния граждан страны. Достижение данной миссии не представляется возможным без реализации более конкретных задач, среди которых И.Н. Козельская выделяет следующие:

- развитие выгодных взаимоотношений партнерского типа между государством и частными лицами (компаниями);
- обеспечение сохранности федеральной собственности в целях дальнейшего его рационального использования, привлечения инвестиций (например, в виде передачи в аренду государственного имущества);
- установление баланса между различными формами собственности, в том числе между национальным имуществом и приватизированным или подлежащим приватизации.

Обратимся далее к существующим способам управления государственной собственностью (в том числе военным имуществом) в целях обеспечения ее эффективного использования:

1. продажа имущества, обеспечивающая единовременное поступление дохода в федеральный бюджет с прекращением права собственности Российской Федерации на данное имущество и невозможностью его использования в дальнейшей деятельности (регламентировано Федеральным законом от 21 декабря 2001 № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества»);

2. передача федерального имущества в аренду, предполагающая делегацию права владения и права пользования имуществом третьему лицу, без прекращения права собственности Российской Федерации на данное имущество (например, заключение договора аренды с юридическим лицом в целях размещения продовольственного магазина либо предоставление жилого помещения государственного жилищного фонда в социальный или коммерческий найм военнослужащему и членам его семьи);

3. учреждение государственных унитарных предприятий в рамках Федерального закона от 14 ноября 2002 г. № 161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» и передача федерального имущества на праве хозяйственного ведения с возможностью определения целей и условий деятельности данных предприятий, назначения руководящего состава и наделенным правом по ликвидации данных предприятий;

4. внесение объектов федерального имущества в уставной капитал акционерных обществ либо обществ с ограниченной ответственностью; становясь учредителем и получая права, схожие с правами частных лиц – держателей акций (регламентируется Постановлением Правительства РФ от 03 декабря 2004 г. № 738), обеспечивая поддержку или развитие различных отраслей национальной экономики

5. организация инвестиционной деятельности (в форме капитальных вложений), например, путем вовлечения инвестиционный процесс объектов федеральной собственности, находящихся вне эксплуатации или законсервированных до принятия решений в отношении данного имущества (регламентируется Федеральным законом от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»)

Каждый из представленных способов управления имеет свои преимущества и недостатки, однако эффективность использования государственного имущества может быть достигнута за счет принятия грамотных управленческих решений в отношении данного имущества.

Одним из следствий масштаба распространения военного имущества, закрепленного за Вооруженными Силами Российской Федерации, является низкий уровень контроля за порядком использования данного имущества и повышение вероятности незаконного присвоения данного имущества или хищения с целью дальнейшей незаконной реализации.

Российские и советские деятели науки неоднократно обращались к вопросу о незаконном присвоении военного имущества, закрепленного за Вооруженными Силами Российской Федерации, а также изучали распространение данного феномена и необходимости его криминализации.

В научном сообществе распространено мнение о необходимости закрепления уголовной ответственности за совершение преступлений, связанных непосредственно с хищением либо незаконным присвоением военного имущества.

Интерес исследователей к теме преступлений в военной сфере подкрепляется обширной эмпирической базой, большую часть которой составляют приговоры, вынесенные гарнизонными военными судами в отношении должностных лиц воинских частей и организаций, подведомственных Министерству обороны РФ.

Единой точки зрения на причины, предшествующие совершению преступлений, связанных с присвоением военного имущества, не представляется возможным обнаружить, однако последствия преступлений подобного рода носят преимущественно экономический, политический и социальный характер, что подчеркивается многими российскими исследователями. Непосредственно экономические последствия подобных преступлений заключаются в причинении материального ущерба федеральному бюджету (исчисляемого различными суммами) и умалении имущественного комплекса страны в целом, поскольку имущество, закрепленное за ВС РФ, является государственной (федеральной) собственностью. Кроме того, подавляющее большинство преступлений, связанных с хищением военного имущества, сопровождаются фальсификациями и махинациями с сопровождающими документами (акты приемки-передачи, бухгалтерская отчетность и прочее).

Социальные последствия преступлений подобного рода связаны с потребностью населения страны в безопасности, обеспечение которой связано с военным потенциалом государства. Хищение военного имущества,

предназначенного для государственных нужд и общественных, снижает обороноспособность страны и нарушает баланс сил внутри государства (экономических, правовых и социальных). Кроме того, ложные документальные свидетельства об обеспеченности воинских частей и организаций, подведомственных Минобороны России, военным имуществом способствуют формированию неверного представления у вышестоящего руководства о существующих проблемах и потребностях воинских частей и организаций.

Из этого следуют также политические последствия хищения военного имущества, заключающиеся в снижении политического влияния государства на мировом уровне. В свою очередь фальсификации документов, сопровождающих подобные преступления, способствуют формированию некорректного представления о материально-техническом обеспечении ВС РФ в целом.

Анализ судебной практики и дел, находящихся на рассмотрении следственных органов, также подтверждает тезис о том, что присвоение денежных средств из федерального бюджета менее распространено, нежели незаконное присвоение военного имущества. Наиболее распространены преступления, связанные с хищением горюче-смазочных материалов, железнодорожных путей, комплектующих для военной техники (включая авиационную технику). Одновременно с этим, военнослужащие нередко обращаются с исками в суды по спорам, возникающим в отношении жилищного фонда (приватизация жилой площади, признание права собственности на жилое помещение и оспаривание права собственности Российской Федерации в лице Министерства обороны Российской Федерации на данное помещение).

Список литературы

1. О государственных и муниципальных унитарных предприятиях: Федеральный закон № 161-ФЗ от 14.11.2002 // Собрание законодательства РФ. 2002. № 48. Ст. 4746
2. Козельская И.Н. Управление государственным и муниципальным имуществом: учеб. пособие для студентов / И.Н. Козельская, А.В. Козельский. Саратов: ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. 432 с.
3. Об управлении находящимися в федеральной собственности акциями акционерных обществ и использовании специального права

на участие Российской Федерации в управлении акционерными обществами («Золотой акции»): Постановление Правительства РФ от 03.12.2004 № 738 // Собрание законодательства РФ. 2004. № 50. Ст. 5073;

4. О приватизации государственного и муниципального имущества: Федеральный закон № 178-ФЗ от 21.12.2001 // Собрание законодательства РФ. 2002. № 4. Ст. 251;

5. Об управлении находящимися в федеральной собственности акциями акционерных обществ и использовании специального права на участие Российской Федерации в управлении акционерными обществами («Золотой акции»): Постановление Правительства РФ от 03.12.2004 № 738 // Собрание законодательства РФ. 2004. № 50. Ст. 5073;

6. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: Федеральный закон № 39-ФЗ от 25.02.1999 // Собрание законодательства РФ. 1999. № 9. Ст. 1096

© Е.С. Хитрова, 2023

ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О КАРЬЕРНЫХ ТРАЕКТОРИЯХ

Шиповалова Диана Дмитриевна

студент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

университет путей сообщения»

Аннотация: Профессиональная деятельность подталкивает человека к появлению новых потребностей, так или иначе проявляющихся личностными и профессиональными факторами развития и становления себя как личности. Проводимые в последние года научные исследования, выражаются в общественных изменениях, которые связаны с трудовой деятельностью личности. Ранее понятия «карьеры», «карьерного роста» играли незначительную роль в социуме, а в современном обществе люди больше заинтересованы собственным карьерным продвижением и планированием карьерного роста.

Ключевые слова: карьера, карьерные траектории, карьерный рост, цели карьеры, формирование карьерных траекторий.

THE IDEA OF CAREER TRAJECTORIES

Shipovalova Diana Dmitrievna

Abstract: Professional activity pushes a person to the emergence of new needs, one way or another manifested by personal and professional factors of development and formation of oneself as a person. The scientific research carried out in recent years is expressed in social changes that are associated with the work of the individual. Previously, the concept of "career", "career growth" played an insignificant role in society, and now in modern society it represents a great interest in one's own career advancement and career planning.

Key words: career, career trajectories, career growth, career goals, formation of career trajectories.

Карьера – это процесс, который постоянно изменяется и развивается. Она направлена на реализацию способностей человека с его жизненными ценностями.

До недавнего времени термин «карьера» расценивался людьми скорее негативно. По мнению кандидата психологических наук Ж.В. Бадулиной «в России до середины 1990-х годов понятия «карьера», в позитивном смысле этого слова практически не существовало» [1].

В современном мире понятие «карьера» зачастую употребляется и воспринимается уже в более позитивном смысле, как хорошая или даже успешная карьера, т.е. как обозначение прогрессивного развития в области одной или нескольких сферах деятельности. Карьера – это не столько сама цель, сколько движение к данной цели, т.е. те действия, которые человек предпринимает. Эти действия начинаются не тогда, когда человек приходит устраиваться на работу, а гораздо раньше. Карьеру в современном обществе принято планировать и управлять ею, так как современному человеку доводится обитать в эпоху конкуренции на рынке труда. Карьера лежит в зоне личной ответственности, и никто не сделает её за человека. Сегодня карьера – это сложное социально–психологическое явление, которое охватывает все сферы жизнедеятельности человека и состоит в чередовании подъемов и спадов как профессионального, так и личностного развития – это профессиональный рост субъекта, а также значительные изменения жизненного пути человека в целом [2].

Траекторию продвижения по служебной лестнице человек заранее планирует и реализует сам, исходя из своих целей, желаний, потребностей и установок, но при этом учитываются и особенности организации, социально–экономические условия в государстве и области.

В роли возможных целей карьеры могут быть:

- желание вступить на должность, которая соответствует самооценке работника;
- возможность заниматься тем видом трудовой деятельности, которая является более предпочтительной;
- возможность занять такую должность, которая позволит достичь на работе определенной степени независимости;
- работать по любимой профессии;
- возможность получать достойную заработную плату своего труда;
- возможность совмещать работу с хобби и дополнительными занятиями.

Для построения карьеры индивидууму необходимы такие качества, как:

- сильная мотивация и желание достичь результатов;
- утверждение своей личности;
- здоровье, выносливость и психическая устойчивость;
- творческий подход к любому заданию и т.д.

Понятие карьерной траектории достаточно сложное по структуре. Ранее уже было сказано, что термин «карьера» обозначала «достижение, успеха, получение признания». Понятие «траектория» (от лат. «Trajectories» – переброска) – относящийся к перемещению, путь движения какого-нибудь тела или точки. Т.е. карьерная траектория – это последовательность стадий профессионального развития специалиста.

С другой точки зрения, карьерный план – это возможность заранее увидеть все перспективные возможности развития карьеры и использовать их.

Можно выделить следующие траектории профессиональной карьеры личности:

- специализированная профессиональная карьера – это углубление в одной специализации, которую выбрали в начале профессиональной деятельности;
- неспециализированная профессиональная карьера – расширение человеком областей деятельности и на данной основе изучения новых областей опыта и различными специализациями.

При планировании профессионального пути важно понимать, что карьера – это поэтапный процесс для достижения целей, в котором нужно учитывать такие факторы, как:

- интересы;
- предпочтения;
- особенности психики;
- личностные качества человека.

Перед планированием профессиональной деятельности в той или иной сфере нужно для начала выяснить:

- как относиться человек к ней;
- как понимает работу в данной области;
- эмоциональный настрой человека;
- уровень мотивации.

Процесс построения карьеры начинается с выбора профессиональной деятельности и проходит определенные стадии:

- обучение;
- поступление на работу;
- карьерный рост.

Карьера начинается не с первого дня назначения на должность, а с нужного (правильного) выбора сферы профессиональной деятельности человека. Решение данной проблемы базируется на учете некоторых факторов, нужно:

1. Знать профессию и какие требования предъявляются человеку, который выполняет ту или иную работу.
2. Правильно установить круг интересов, а также склонности человека, дать оценку своим возможностям и состоянию здоровья.
3. Исследовать состояние рынка труда, его потребности и региональные особенности.
4. Исходить из реальных возможностей получения образования, переобучения и повышения квалификации.

После этого необходимо выбрать ряд смежных наиболее подходящих специальностей, а также подобрать персональный подход достижения поставленной цели.

Для продвижения по службе в современном обществе нужна наработка деловых связей. Человек, который «движется» от низшей должности к высшей, должен присутствовать на деловых мероприятиях в своей отрасли, понимать тенденции развития бизнеса в своей сфере.

Таким образом, карьера – это действия, которые помогают достичь успехов в профессиональной деятельности и непрерывное саморазвитие, оно тесно связано с профессиональным ростом. Успешное продвижение по службе считается в том случае, когда человек заранее не просто знает, что он хочет, но и для чего это надо, что будет делать, добившись цели.

Список литературы

1. Бадулина Ж.В. Осознание мотивов выбора трудовой деятельности как фактор построения плана профессиональной карьеры // Вестн. Нижегород. ун-та им. Н.И.Лобачевского. Сер. Социальные науки. Вып. 1 (3). – Н.Новгород, 2004.
2. Богатырева О.О. Психологические предпосылки карьерного роста// Вопр. психологии. 2008. № 3. С. 92 – 98.
3. Белых С.Л. Научно-исследовательская работа студента-психолога: поиск и презентация. Методическое пособие для преподавателей и студентов

психологических факультетов высших учебных заведений. Изд-е перераб . - Ижевск: Изд. Дом «Удмуртский университет», 2008.

4. Дусь Т.Э. Подготовка старшеклассников к осознанному выбору профессии в процессе социальной работы с молодежью: дис. ...канд. пед. наук: 13.00.01 / Т.Э. Дусь. – Омск, 2004.

© Д.Д. Шиповалова, 2023

**A BRIEF DISCUSSION ON THE INFLUENCE OF POPULATION AGING
ON CHINA'S ECONOMIC DEVELOPMENT**

Zhang Ming
student

Azerbaijan State University of Oil and Industry

Abstract. In recent years, China has experienced significant economic growth, technological advancements, and improved medical and health conditions, leading to a steady increase in the number of long-lived elderly citizens and a decline in birth rates, resulting in an accelerated process of population aging. This phenomenon has caused many serious challenges that have negatively impacted the country's economic development, particularly in rural areas. Therefore, it is imperative to take effective measures to address this issue. The "Draft Outline" of the "14th Five-Year Plan" identifies addressing population aging as a national strategy, which will allow for more efficient and effective solutions to be developed to support the elderly and remove obstacles to China's economic development.

Key words: Population aging, Economic development, Solutions.

**КРАТКАЯ ДИСКУССИЯ О ВЛИЯНИИ СТАРЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ
НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ КИТАЯ**

Чжан мин

Азербайджанский государственный
нефтяно-промышленный университет

Аннотация. В последние годы в Китае наблюдается значительный экономический рост, технологический прогресс и улучшение медицинских и оздоровительных условий, что привело к постоянному увеличению числа пожилых долгожителей и снижению рождаемости, в результате чего ускорился процесс старения населения. Это явление вызвало множество серьезных проблем, которые негативно сказались на экономическом развитии страны, особенно в сельской местности. Поэтому крайне важно принять эффективные меры для решения этой проблемы. В "Проекте набросков" "14-го пятилетнего плана" решение проблемы старения населения определено в качестве

национальной стратегии, что позволит разработать более эффективные и действенные решения для поддержки пожилых людей и устранения препятствий на пути экономического развития Китая.

Ключевые слова: старение населения, экономическое развитие, решения.

Introduction

In recent years, my country has witnessed rapid economic development, improved scientific and technological advancements, and better medical and health conditions. However, the continuous increase in the number of long-lived elderly people, coupled with a decrease in birth rates, has accelerated the pace of population aging. This demographic shift has brought about serious problems that have adversely affected the economic development of our country, especially hindering the development of the rural economy. To tackle these challenges, effective measures must be taken to deal with population aging. The "Draft Outline" of the "14th Five-Year Plan" will elevate the response to population aging as a national strategy, enabling more efficient and effective solutions to address the issues faced by the elderly, thus clearing obstacles for my country's economic development. This article briefly discusses the impact of population aging on economic development and proposes potential solutions.

Results

Since the implementation of the family planning policy in 1982, my country has successfully curbed the population growth rate. However, this has also given rise to a new challenge - population aging. As of 2000, more than 7% of the population was aged, which poses a significant impact on my country's economic development. With a dwindling labor force, industries that rely heavily on manual labor are finding it increasingly challenging to sustain growth, ultimately affecting overall economic performance. To address this, a thorough understanding of the effects of population aging on economic development is necessary, which can inform policymakers to develop effective solutions tailored to the specific needs of our country.

1. Characteristics of Population Aging in China

(1) Large population base and high proportion of elderly population

China's population has always been large, and the number of elderly people accounts for a considerable proportion of the total population. According to the 2020 "China Statistical Yearbook" report, the population aged 65 and over accounted for

12.57% of the total population at the end of 2019. This far exceeds the 7% threshold established by the United Nations to define an aging society. In fact, experts predict that China will enter a severely aging society within 15 years. This trend leads to a decline in the contribution of the elderly to the social economy, while the demand for various social resources is increasing year by year, which increases the social burden and hinders economic development.

(2) Regional variation in the degree of aging

The degree of population aging varies greatly between urban and rural areas, as well as across different regions. The rural labor force migration exacerbates the aging problem in the countryside, while the influx of young and middle-aged people into urban areas alleviates population aging to a certain extent. Furthermore, the problem of population aging is more severe in economically developed regions, such as the eastern region, where medical and health care is more advanced and social security is better. Conversely, the central and western regions have lower degrees of aging due to their relatively poor medical and health conditions and higher birth rates. While these regions have lowered the average aging degree of the population, the aging problem is still serious.

2. Impact of the ageing population on China's economy

Population aging is a global phenomenon that affects economic development in many countries. The impact of population aging on economic development varies according to the country's industrial structure and economic policies. In this study, we examine the impact of population aging on economic development in a country undergoing industrial structure transformation. Specifically, we investigate the impact of population aging on labor costs, industrial structure, pension burden, consumption, and savings.

(1) Impact on China's three major industries

This study examines the impact of population aging on economic development in a country undergoing industrial structure transformation. The reduction in the number of workers caused by aging has led to a rise in labor costs, resulting in labor-intensive industries losing their dominant position and relying on imported labor for development. However, labor imports also lead to a loss of profits, necessitating consideration of the future industrial structure of the country. The changing composition of the three major industries due to population aging has a negative impact on the primary and secondary industries, particularly in rural areas where agriculture and industrial production are affected by the aging population. Despite

this, the aging population has a positive impact on the development of the tertiary industry, particularly in the new pension industry. The study also finds that population aging has increased the pension burden of the working population and the government, which may lead to a reduction in investment in other industries, hindering the economic development process. Furthermore, the study shows that population aging has a mixed impact on consumption and savings, with higher-income elderly people increasing consumption demand while some elderly people in rural areas reduce consumption due to lack of financial security. Overall, the aging population has created new fields of economic development, allowing companies to use their imaginations to open various elderly care services and add fun to the lives of the elderly in their later years.

(2) Increases the burden of old age on the working population and the government

The reduction in the number of workers caused by aging has led to a rise in labor costs, resulting in labor-intensive industries losing their dominant position and relying on imported labor for development. This necessitates consideration of the future industrial structure of the country. The changing composition of the three major industries due to population aging has a negative impact on the primary and secondary industries, particularly in rural areas where agriculture and industrial production are affected by the aging population. However, the aging population has a positive impact on the development of the tertiary industry, particularly in the new pension industry.

Population aging has increased the pension burden of the working population and the government. The current family structure in the country is generally 1 child, 2 laborers, and 4 elderly people who need support, which means two laborers need to raise one child, support four elderly people, and pay for their study, living, and medical expenses. This undoubtedly increases the burden on the labor force. Furthermore, the elderly have higher requirements for the quality of life, which greatly increases the investment in the pension industry in the government's annual fiscal expenditure, leading to an increase in the government's fiscal deficit and a reduction in investment in other industries, hindering the economic development process.

(3) Impact on consumption levels and savings preferences

Population aging has a mixed impact on consumption and savings. Higher-income elderly people increase consumption demand, while some elderly people in

rural areas reduce consumption due to lack of financial security. The expansion of the elderly group has also led to an increase in savings due to the traditional concept of China's children's pension system, where the elderly generally buy houses and cars for their children to store a large amount of wealth. However, the elderly also expect that they may get sick and have other accidents in their old age, which makes them increase their.

3. Specific measures to solve the problem of an ageing population

In response to the challenge of population aging, this article proposes specific measures to address the issue:

First, the industrial structure should be changed to focus on the development of the elderly industry, which has great potential for growth. For example, tourism, healthcare, and daily necessities for the elderly have high market demand. To meet the needs of the elderly, more nursing homes should be constructed with attention to both quantity and quality. High-end nursing homes equipped with anti-collision furniture can improve the well-being of the elderly. Regular large-scale entertainment projects should also be held to alleviate loneliness.

Secondly, a security system for the elderly should be established to ensure their livelihoods and address social and economic issues such as difficulty providing for the elderly, employment, and development. This can be achieved by improving the old-age security system, strengthening self-protection, and improving the market supervision system. A nationally coordinated basic pension system should also be established to ensure the lives of the elderly.

Thirdly, the implementation of the three-child policy and the gradual extension of the statutory retirement age can optimize the population structure and reduce the social dependency ratio, which can stimulate consumption, increase employment, and promote economic development. Policies should also be formulated for regions with different levels of economic development, such as increasing support for old-age security in rural areas and addressing the problem of population aging in the eastern region.

In summary, these measures can effectively alleviate the problems caused by population aging and promote sustainable economic development, providing convenience for the elderly and employment opportunities while ensuring their livelihoods and well-being.

Incorporating a response to the aging problem into local development plans and forming supporting programs is imperative. To ensure successful

implementation, a bottom-up approach is necessary, with initial implementation in a small area to achieve overall improvement. The same strategy should be used to address the problem of population aging, with a focus on one area at a time to develop a set of feasible strategies that can be promoted while ensuring specific analysis of specific problems. This requires determining the degree of population aging in the area, comparing birth rates and death rates, and assessing the proportion of the working population to the total population. Practical measures can only be developed based on an understanding of whether the aging population is caused by a small birth population, too many elderly people, or a combination of both factors. It is crucial to incorporate the problem of population aging into the local government's economic and social development plan. To ensure accountability and effective implementation, the policy should be inspected by a designated person, and those who do not actively solve the problem should be held accountable. The complete set of working models, including management, services, measures, and inspections, will alleviate the aging problem in a region, promoting its replication in other regions and ultimately facilitating the alleviation of population aging as a whole, thereby eliminating a major impediment to the country's economic development.

Conclusion

In summary, the issue of population aging in China is becoming increasingly severe, particularly in rural areas. If no action is taken, it will have significant and far-reaching adverse consequences in various fields, including labor market, economic growth, savings, consumption, capital market, insurance market, industrial structure, social security system, pension model, and overall economic operation and sustainable development. However, the challenge can be turned into an opportunity by seizing the development potential of the elderly industry, innovating in the elderly industry, and transforming the disadvantages into advantages, thereby promoting economic development. To address the issue, specific problems should be carefully analyzed, and solutions should be tailored to local conditions. Solving the problem of population aging requires joint efforts from the entire society. The potential of the elderly should be harnessed to create greater value, and a comprehensive social system should be established to support the elderly. By working together, population aging can be transformed from a hindrance into a new growth point for China's economic development.

References

1. Zhang Run. Research on the Impact of Population Aging on China's Economic Development [J]. Think Tank Times, 2020(04):54-55.
2. Liang Haili. The Impact of my country's Rural Population Aging on Agricultural Economy [J]. Science and Technology Economic Guide, 2020, 28(15):220.
3. Li Xia, Li Mengyun. The Impact of Population Aging on my country's Economic Development [J]. Modern Marketing (Later Journal), 2020(04):18-19.
4. Du Yang. The Impact of Population Aging on Economic and Social Development and Countermeasures [J]. Finance and Economics Think Tank, 2021,6(02):27-39,141.
5. Bai Hongge, Liang Shuoxuan. Research on the Impact of Population Aging on my country's Economic Development and Countermeasures [J]. Industry and Technology Forum, 2011,10(05):15-16.
6. Zhong Zhiping, Liu Fengyou, Li Chuting. The Socio-Economic Influence and Countermeasures of Population Aging in my country [J]. Henan Science, 2016, 34(40):618-623.

© Zhang Ming, 2023

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕМ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

Сахаровский Ян Янович

студент

Научный руководитель: **Малеева Татьяна Владимировна**

д.э.н., профессор

ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный
университет имени А.С. Пушкина»

Аннотация: эффективное управление земельными ресурсами на уровне муниципального образования предполагает формирование основ управления природопользованием как основы устойчивого развития. Эффективность этой деятельности зависит от федерального и регионального законодательства, что вызывает необходимость анализа и учета правовой среды.

Ключевые слова: управление земельными ресурсами, природопользование, экологическое право, местное самоуправление, муниципальный контроль.

MODERN APPROACHES TO ENVIRONMENTAL MANAGEMENT AT THE MUNICIPAL LEVEL

Sakharovsky Yan Yanovich

Scientific adviser: **Maleeva Tatiana Vladimirovna**

Abstract: effective management of land resources at the municipal level involves the formation of the foundations of environmental management as the basis of sustainable development. The effectiveness of this activity depends on federal and regional legislation, which makes it necessary to analyze and take into account the legal environment.

Key words: land management, environmental management, environmental law, local self-government, municipal control.

Земельный фонд страны является национальным богатством, рациональное использование которого невозможно без системы управления, особенно в периоды крупных земельных преобразований – перестройки

земельных отношений, когда происходят массовое перераспределение и приватизация земель, реорганизация существующих объектов земельных отношений [1; 2].

Природопользование – это система мер, направленных обществом на изучение, освоение и использование природной оболочки, а также на прогноз последствий этого использования, на ликвидацию этих последствий или сведение их к возможному минимуму.

У природы и общества тесная взаимосвязь. Взаимодействие человека с природой, к сожалению, приводит в ряде случаев к неблагоприятным последствиям: происходят природные катастрофы и ухудшается экологическая ситуация [3].

Новый этап взаимоотношений природы и человека наступил с началом промышленной революции. В развитии научно-технического прогресса, а также идеей превосходства человека взять у природы как можно больше, что приводит к созданию экологической катастрофы [4].

Рациональное природопользование предполагает взаимосвязь, взаимообусловленность и взаимодействие природы и общества на принципах равновесия, осуществляющих достижение оптимального соотношения между окружающей природной средой, их производственного использования ресурсов и объектов [5]. Поэтому жизненно необходимо работать объективно не только на удовлетворение потребностей людей, но и на охрану и воспроизводство природных ресурсов.

Государственные программы охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов определяют основные задачи в сфере охраны природы и природопользования, а также главные направления природоохранной деятельности на сегодняшнем этапе. Они ставят перед собой задачи упорно и хронологически выстраивать линию на сохранность и увеличение возобновляемых природных ресурсов, благоприятные условия природной среды. Борьба за безопасность на планете - это задача каждого.

За управление охраны природы и за обеспечение рационального природопользования отвечают соответствующие департаменты на региональном и местном уровне, которые решают следующие задачи:

- 1) Внедрение комплексного регулирования охраны природы;
- 2) Контроль государственными органами в области охраны окружающей среды за использование и сохранность атмосферного воздуха, земель,

животного и растительного мира, поверхностных и подземных вод, морской среды и природных ресурсов, полезных ископаемых;

3) Совершенствование механизма экономики природопользования, путем разработанных предложений, принятие экономических норм, стандартов, правил по управлению рационального использования природных ресурсов от загрязнений и вредных веществ;

4) Вместе с территориальными органами управления выдают разрешение на уничтожение и хранение бытовых и промышленных отходов, на выбросы в атмосферу вредных веществ, потребление воздуха и водопользование, предоставление недр для геологических работ, утверждение расчетной площади лесосеки и контроль за выделением земельных участков для всех видов хозяйственной деятельности;

5) Экологическое образование, просвещение и воспитание населения.

В области федеральных законов и кодексов основной задачей является конкретизация положений Конституции РФ в области природопользования. К наиболее важным кодексам, регулирующим общественные отношения в этой сфере, относятся ВК Российской Федерации, ЛК Российской Федерации, ЗК Российской Федерации. В этих статьях говорится о регулировании особенных отношений, связанных с видами природопользования, они определяют принципы правового характера по эксплуатации природных ресурсов, описывают состав правоотношений в области природопользования и управления ими.

Общий порядок определяет, что нормативные правовые акты не прекращают свои действия, когда орган исполнительной власти, который принял их, прекращает свои полномочия, это актуально особенно во время завершения реформы исполнительной власти, в которой происходила реорганизация некоторых министерств и ведомств. Из этого следует, что хозяйствующие субъекты, которые используют природные ресурсы, должны соблюдать предписания, которые указаны в подзаконных актах, независимо от того, какое фактическое существование органа исполнительной власти.

Следующим уровнем являются региональные компоненты законодательства в сфере природопользования. Что касается этого уровня: органы региональной осуществляют правовое регулирование в области природопользования и охраны окружающей среды в рамках своих полномочий. Законодательство в сфере экологии должно принимать во внимание особенности природных и климатических условий, масштабы и степень

освоения природных ресурсов, развитие хозяйственной региональной деятельности с экономической точки зрения.

Региональное законодательство имеет такую же структуру, как и федеральное: конституции или уставы субъектов, законы и кодексы, подзаконные акты органов исполнительной власти субъектов.

В рамках своих полномочий органы местного самоуправления имеют права издавать акты, где сохраняются нормы лесного и земельного права. Таким образом, в Российской Федерации сформирована законодательная база, которая регулирует сферу природопользования и имеет трехуровневую структуру: федеральное, региональное и местное законодательство.

Список литературы

1. Лепшке О.Б. Научные и организационно-экономические основы регулирования земельных отношений в условиях рыночной экономики (методология и региональный уровень). - М.: АгриПресс, 2015.

2. Мулагаева З.З. Способы эффективного управления муниципальной собственностью // Имущественные отношения в Российской Федерации.- 2017.- №9.- С. 28-36.

3. Писарев Г. А. Традиционное природопользование и требования к сохранению окружающей среды: основные противоречия // Евразийский юридический журнал. 2019. № 1. С. 220 – 222.

4. Пономарева Е. В. Факторы, влияющие на эффективность реализации института профилактики экологических правонарушений в Российской Федерации // Аграрное и земельное право. 2018. № 5. С. 96 – 98.

5. Поставная Н. П. Проблемы обеспечения комплексного подхода в правовом регулировании муниципального управления плановым использованием и охраной земель территорий муниципальных образований // Правовое регулирование использования природных ресурсов. М.: Инфра-М, 2017. С. 265- 268.

© Я.Я. Сахаровский, 2023

МЕХАНИЗМЫ ПОВЫШЕНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Сукач Артем Викторович

магистрант

Научный руководитель: **Большаков Сергей Николаевич**

д.э.н., д.полит.н., профессор

ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный
университет имени А.С. Пушкина»

Аннотация: в современных условиях работа с кадрами правоохранительной службы предполагает эффективное применение современных технологий по развитию сотрудников. Это предполагает активную работу с резервом кадров и составление плана развития сотрудников

Ключевые слова: кадровый потенциал, правоохранительная служба, кадровый резерв, план развития сотрудника, работа с кадрами

MECHANISMS FOR INCREASING THE HUMAN POTENTIAL OF LAW ENFORCEMENT

Sukach Artem Viktorovich

Scientific adviser: **Bolshakov Sergey Nikolaevich**

Abstract: in modern conditions, working with law enforcement personnel involves the effective use of modern technologies for the development of employees. This involves active work with the reserve of personnel and drawing up an employee development plan

Key words: personnel potential, law enforcement service, personnel reserve, employee development plan, work with personnel

Изменения, протекающие в современном обществе, подчеркивают острую потребность в кадрах нового поколения – творческих, активных, предприимчивых специалистах, способных самостоятельно решать самые разные задачи в нестандартных меняющихся условиях; готовых к выполнению работы на высоком уровне; способных выполнять новые функции, занимать новые должности, в том числе руководящие.

В настоящее время в рамках административной реформы в России осуществляются коренные преобразования механизмов государственного / управления, формируется современная система государственной службы.

Одним из ее видов является правоохранительная служба, представляющая собой профессиональную служебную деятельность граждан на соответствующих должностях в государственных органах, призванная осуществлять функции по обеспечению безопасности, законности и правопорядка, защиты прав и свобод человека и гражданина, борьбы с преступностью.

В настоящее время, в свете новых задач и вызовов, вопросы формирования эффективной кадровой политики в Российской Федерации находятся в постоянном поле внимания высших лиц государства. Особую актуальность и значимость сегодня приобретают современные инновационные кадровые технологии, направленные на модернизацию кадровой политики в органах государственной власти и способствующие повышению его эффективности [1, с.167].

Инновационный подход при совершенствовании кадровой политики в органах государственной власти представляет одну из важнейших составляющих успешного и эффективного государственного управления [2].

Кадровый потенциал государственного органа является основным ресурсом каждой организации, от качества и эффективности использования которого во многом зависят результаты его деятельности и эффективность. Поэтому одним из основных направлений кадровой политики на государственной гражданской службе является оценка кадровой ситуации в государственном органе. Данная оценка должна быть развернутой и объективной и включать в себя знания о состоянии кадрового потенциала государственного органа, динамике и тенденциях его развития, а также определенные количественные и качественные показатели.

Одним из способов реализации кадровой политики является создание кадрового резерва. Кадровый резерв формируется для замещения вакантных должностей правоохранительной службы Российской Федерации в структурных подразделениях МВД РФ.

Подводя итог, стоит отметить, что на сегодняшний день отмечается усиление кадрового состава правоохранительных органов, как с точки зрения профессиональной подготовки, так и опыта работы. Тенденции, которые можно наблюдать в динамике кадрового состава государственных гражданских

служащих, в целом имеют положительную направленность, что способствует обеспечению стабильности кадрового состава и преемственности на службе [3].

Что касается кадрового резерва, для оценки его эффективности и работы с ним следует вести учет количества должностей, занятых лицами из числа резервистов, учитывать срок пребывания в кадровом резерве, оценивать насколько резервист эффективно воспользовался временем пребывания в кадровом резерве: сколько предложений по повышению его квалификации поступало, и сколькими он воспользовался. Стоит подчеркнуть, что эффективность работы с кадровым резервом во многом зависит от технологий, применяемых кадровыми службами: информационные, прогнозирование, планирование, технологии отбора кадров, технологии управления карьерой, стимулирование персонала и т.п.

Кадровый резерв обеспечивает непрерывный процесс снабжения квалифицированными специалистами. Так же он помогает минимизировать затраты на поиск новых кадров. Однако в процессе формирования кадрового резерва могут возникать проблемы, которые препятствуют эффективному ходу реализации, подготовки и развития резерва кадров [4].

Одной из таких проблем, является совершенствование системы развития и самореализации кадров, состоящих в кадровом резерве для замещения вакантных должностей государственной гражданской службы РФ.

Так, можно выделить следующие способы решения данной проблемы:

- а) усовершенствовать процедуры отбора новых кандидатов, сделать информация о конкурсах более общедоступной (использовать СМИ, интернет);
- б) упростить механизм конкурсного отбора, а именно процедуру подачи документов и их количества;
- в) использовать привлечение молодых кадров из профильных вузов;
- г) сделать систему карьерного роста транспарентной;
- д) так же значимую роль сыграет повышение заработной платы и усиление престижа правоохранительной службы.

Индивидуальный план развития – это некий инструмент, содержащий определенный перечень действий/мероприятий, которые позволяют достичь поставленных целей. Данный план составляется для того, чтобы сотрудник приобрел новые знания, умения, расширил свои возможности и уже имеющиеся компетенции. То есть это своего рода нематериальная мотивация для сотрудника, так как данный инструмент позволяет получить четкое представление о своем профессиональном положении и желании его улучшить.

Индивидуальный план развития участников кадрового резерва должен быть разработан резервистом в соответствии с требованиями к профессиональной подготовке граждан, включенных в кадровый резерв МВД России по соответствующей сфере кадрового резерва сроком на три года. Индивидуальный план разрабатывается в целях повышения уровня профессионального образования участника кадрового резерва [5].

Таким образом, рассмотрев общие подходы к развитию персонала в организациях и особенности этой деятельности в правоохранительных органах, можно сделать вывод, что в настоящее время развитие сотрудников МВД ведется на высоком уровне с учетом развивающейся нормативно-правовой базы, изменяющихся условий деятельности и на основе достижений науки управления.

Список литературы

1. Кикоть В.Я. Система образования МВД России: Вчера. Сегодня. Завтра // Профессионал. – 2018. – №1. – С. 2-5.
2. Кревский И.Г. Инновационные модели организации обучения с использованием дистанционных образовательных технологий // Менеджмент инноваций. – 2018. - №3. – С.31-40.
3. Кубышко В.Л. Основные направления кадровой работы в органах внутренних дел // Психопедагогика в правоохранительных органах. – 2017. – №1(48). С. 17-20.
4. Пономарева Е.А. Организация профессиональной подготовки, переподготовки, повышения квалификации гражданских служащих // Государственная власть и местное самоуправление. – 2009. – № 11.
5. Смирнов В.В., Смирнов В.Н., Хребтов А.В. Работа с личным составом ОВД: воспитательные и психологические аспекты. - М.: Юрайт, 2016. – 166 с.

© А.В. Сукач, 2023

**ВНЕДРЕНИЕ МОБИЛИЗАЦИОННЫХ МЕХАНИЗМОВ В СИСТЕМУ
УПРАВЛЕНИЯ ТЕРРИТОРИЕЙ**

Григорьев Александр Владиславович

магистрант

Научный руководитель: **Татарникова Марина Анатольевна**

к.э.н., доцент

ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный
университет имени А.С. Пушкина»

Аннотация: В современном мире экономические санкции являются одним из основных механизмов влияния не только на международные отношения, но и на внутренний политический и экономический строй государства, его регионов. Поэтому от эффективности реакции на них и способности к мобилизации имеющихся ресурсов зависит выживание и устойчивое социально-экономическое развитие территории.

Ключевые слова: экономическая мобилизация, экономические санкции, территориальное развитие, социально-экономическое развитие, устойчивость систем

**INTRODUCTION OF MOBILIZATION MECHANISMS INTO THE
TERRITORY MANAGEMENT SYSTEM**

Grigoriev Alexander Vladislavovich

Scientific adviser: **Tatarnikova Marina Anatolievna**

Abstract: In the modern world, economic sanctions are one of the main mechanisms of influence not only on international relations, but also on the internal political and economic system of the state and its regions. Therefore, the survival and sustainable socio-economic development of the Territory depends on the effectiveness of the response to them and the ability to mobilize available resources

Key words: economic mobilization, economic sanctions, territorial development, socio-economic development, stability of systems

Неопределенность экономического роста в мировой экономике вызывает большой интерес и приводит к проблемам с применением экономических

санкций. Санкции являются достаточно привлекательным инструментом для внешней политики, потому что они призваны решать международные конфликты и разногласия с наименьшими затратами и человеческими потерями.

Расширение экономических прав и возможностей было широко распространено в Древней Европе. Так, в частности, первым известным примером применения экономических санкций была Древняя Греция. В 433 году в Афинах был провозглашен правовой акт, который запрещал купцам полиса Мегара пользоваться портами Афинского морского союза и торговлей на его рынках. Причиной таких санкций было укрывательство беглых рабов [1].

В Средние века принудительная торговля и экономическое влияние были определены как репрессии. Суть которых заключалась в том, что государство, которому был причинен ущерб в результате действий, совершенных другим государством, имеет право самостоятельно наложить арест на имущество или тому подобное, когда он не был удовлетворен. Ведущие страны этого времени Испания, Франция, Англия с целью нанести наибольший вред конкурентам использовали «пиратство». Лидером в этом процессе была Великобритания, которая в то время была крупнейшей морской силой, контролировавшей мировую торговлю с колониями, а не только свою собственную [2].

Итак, санкции являются средством принуждения к изменению политики или конкретных действий правительств тех стран, на которые они направлены. Как и в любой неблагоприятной ситуации, попадая под действия санкций, руководство государства может, во-первых, смягчить их негативное действие, во-вторых, использовать ситуацию как возможность развития. Именно в таком аспекте предлагал рассматривать санкции еще в 2015 году В.В. Путин говоря, что «Россия должна не терпеть санкции, а использовать их для выхода на новые рубежи развития» [3].

Сложность заключается в том, чтобы определить те самые болевые точки, на которые прежде всего могут повлиять санкции, а также определить направления развития, целевые действия.

Наука управления в своем арсенале имеет немало интересных подходов, теорий и отдельных методов-инструментов, применение которых может значительно повысить эффективность управления. Но в ситуации работы «под санкциями» выбор должен основываться на трёх китах - трех базовых принципах:

1. Системности - осознании ситуации во взаимосвязи отдельных элементов;
2. Стратегическом мышлении – предвидении возможных сценариев развития ситуации;
3. Процессном подходе – оперативном корректировании действий в процессе достижения поставленных целей [4].

Важно также иметь возможность определения наиболее уязвимых мест и выстраивания самой системы работы наиболее эффективным образом.

Основой методологии выстраивания всех элементов управления в условиях действия санкций может стать одна из современных теорий, разработанная в конце 20-го века Элияху Голдраттом – Теория ограничения систем (ТОС). Практика применения инструментов ТОС доказывает универсальность многих из них.

Итак, теория ограничения системы - это хорошо известный метод управления, разработанный Элияху Голдраттом. Суть теории заключается в том, что эффективность деятельности зависит от умения находить и управлять ограничениями, то есть "узкими местами" в системе, а также работать с ее «слабыми сторонами». Данная теория - способ распределения ресурсов для решения конкретной задачи, сосредоточения на чем-то, что дает гораздо больший эффект, чем при одновременной работе с несколькими проблемами [5].

На уровне территории можно применить следующие пять шагов.

1 шаг. Поиск ограничения. Под ограничением следует понимать человеческий или материальный ресурс, либо условие, препятствующее развитию. Во время этого шага следует найти «узкое место», которое может быть уже известно или его поиску могут помочь такой метод, как мозговой штурм.

2 шаг. Найти решение максимального использования ограничения. Следует ослабить влияние ограничений. Чтобы это сделать нужно понять, как максимально использовать ограничивающий элемент без каких-либо существенных затрат.

3 шаг. Управление через ограничение. При условии, что ограничение найдено и найдено решение, как его использовать, следует настроить систему, чтобы «узкое место» работало максимально эффективно. Это можно сделать путем замедления или ускорения других частей системы. Если данное действие

замедляет действие всей системы, то ограничение все еще не снято, и тут надо перейти к следующему шагу.

4 шаг. Снятие ограничения. На этом этапе могут использоваться радикальные меры: перераспределение полномочий, увеличение бюджета, реорганизация, смена штата и т.д. Этот шаг может потребовать много ресурсов, больше сил и затрат. Здесь могут применяться любые инструменты, лишь бы ограничение было снято.

5 шаг. Возращение к первому шагу. Этот этап подразумевает, что цикл не заканчивается, и всегда может найтись какое-то новое ограничение. Устраняя ограничения, следует помнить, что изменения, вносимые в систему, будут оказывать воздействие на другие ограничения.

Таким образом, выстраивая систему управления на основе ТОС важно постоянно анализировать состояние территории, вовремя обнаруживать ограничения и работать над ним. Согласно этой теории, ограничения будут всегда, и для того чтобы дальше развиваться, нужно последовательно, шаг за шагом, выявлять самые узкие места – ограничения и устранять или расширять их.

Список литературы

1. Михайлов И.А., Агеева О.Ю. Экономические санкции как инструмент развития экономики России / И.А. Михайлов, О.Ю. Агеева // Молодежный вектор развития аграрной науки Материалы 71-й студенческой научной конференции. - 2020. – С. 328-332.
2. Осокина Д.Н. Санкции против Российской Федерации и их последствия на экономику страны / Д.Н. Осокина // - 2019. – С. 874-876.
3. Пришляк М.В., Бессонова Е.А. Импортзамещение в промышленном комплексе региона (на примере Курской области) / М.В. Пришляк, Е.А. Бессонова // - 2019. - № 1(30). – С. 65-72.
4. Толкачев С.А., Донцова О.И., Комолов О.О. Российская промышленность: влияние санкций и перспективы импортзамещения / С.А. Толкачев, О.И. Донцова, О.О. Комолов // - 2019. – № 4. – С. 271-288.
5. Устинович Е.С., Келеман Л.А. Политические и экономические санкции в отношении России: вопросы региональной интеграции / Е.С. Устинович, Л.А. Келеман // Известия Юго-Западного государственного университета. - 2020. – № 2. – С. 81-88.

**ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА
МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ**

Талова Ирина Александровна

магистрант

Научный руководитель: **Резвая Анна Дмитриевна**

к.э.н., доцент

ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный
университет имени А.С. Пушкина»

Аннотация: одним из важнейших направлений формирования кадрового резерва муниципальной службы является привлечение выпускников профильных вузов и работа с молодыми сотрудниками. Ключевые механизмы, используемые в этом процессе – кадровый резерв и система мотивации персонала.

Ключевые слова: муниципальная служба, молодые служащие, кадровый резерв, кадровый потенциал, выпускники.

**APPROACHES TO THE FORMATION OF THE PERSONNEL
RESERVE OF THE MUNICIPAL SERVICE**

Talova Irina Alexandrovna

Scientific adviser: **Rezvaya Anna Dmitrievna**

Abstract: one of the most important directions of the formation of the personnel reserve of the municipal service is to attract graduates of specialized universities and work with young employees. The key mechanisms used in this process are the personnel reserve and the personnel motivation system

Key words: municipal service, young employees, personnel reserve, personnel potential, graduates

В условиях модернизации системы муниципального управления в Российской Федерации важную роль играет воспроизводство кадров и повышение квалификации муниципальных служащих. Под воспроизводством кадров на муниципальной службе следует понимать процесс обновления кадров муниципальной службы, обеспечивающий преемственность и непрерывность

работы органов муниципального управления. Без отбора, подбора и набора кадров на муниципальную службу функционирование органа управления не могло бы быть бесперебойным и эффективным.

Уже на самой муниципальной службе успешность деятельности любого профессионала, а в особенности руководителя, зависит от степени его профессиональной подготовки и переподготовки, сформированности системы собственных взглядов, смыслов, позиций, наличия профессионально-личностной Я-концепции, направленности на образование и готовности к этому процессу.

Привлечение выпускников из профильных вузов на муниципальную службу один из самых действенных и экономичных способов борьбы с проблемой нехватки кадров. Проблема устройства на работу существует и у самих выпускников – сложно сразу после окончания вуза найти хорошую работу, тем более во времена финансового кризиса. Привлечение выпускников возможно следующими методами: предоставление мест для прохождения производственной практики, использование интернет ресурсов, расклеивание объявлений о вакансиях на территории вуза, проведение презентаций представителем управления.

Плюсом данного способа решения проблемы нехватки кадров, является не только экономия. Молодые специалисты имеют достоинства, которые отличают их от уже опытных сотрудников, а именно: умение быстро обучаться новому, работать с большим количеством информации, анализировать информацию, возможность быстрой привязанности молодых специалистов к компании, креативность, готовность отдавать свой потенциал работе даже за сравнительно небольшую заработную плату, амбициозность, мобильность, энергичность. Так же они ценят свободу и гибкость, имеют широкий круг интересов и приносят новые идеи. В перспективе из них могут вырасти лояльные специалисты, навыки которых будут сформированы под данное место работы [1].

Специалисты без опыта, чаще адекватно оценивают свой уровень подготовки, сразу не претендуют на высокую плату труда и стремятся к скорейшему карьерному росту, что мотивирует их работать лучше и эффективнее.

Молодые специалисты только что выпустившиеся из вузов – это особая категория работников. Это стратегически важный кадровый ресурс, который обладает огромным потенциалом. В ситуации, когда практически невозможно

быстро найти готового специалиста с тем набором знаний и навыков, который необходим для компании, правильным будет отдать предпочтение молодому перспективному специалисту без опыта, чтобы в дальнейшем самим сформировать его профессиональные навыки [2].

Еще один важный момент для привлечения новых кадров – прозрачность карьерного роста. Построение успешной карьеры на муниципальной службе – длительный и сложный процесс, требующий времени и усилий. И для любого новоиспеченного специалиста важно понимать, какой карьерный рост его ждет и что от него требуется для быстрого продвижения по карьерной лестнице. Для этого должен быть создан план карьерного развития персонала. Если система карьерного роста служащих будет более прозрачной, это привлечет большее количество специалистов, что поможет решить острую проблему нехватки кадров [3].

Мотивы достижения карьерного роста разнообразны, но в целом сводятся к трём основным направлениям.

1. Стремление достичь материального благосостояния. Как правило, высокая должность обеспечивает хороший уровень оплаты труда.

2. Стремление удовлетворить потребность в уважении (в том числе самоуважении) и признании, за счёт получения высокого социального статуса. Уважению и признанию в общественном сознании сопутствуют «высокая» должность и успешная карьера. Тот, кто добился профессиональных высот, безусловно, заслуживает уважения. Этот мотив часто встречается у начинающих профессиональный путь специалистов.

3. Стремление принадлежать к определённой социальной группе, следовать «социальной моде». В современном обществе по-прежнему важно, какую ступень в социальной иерархии занимает человек, поэтому построение карьеры – один из способов найти своё место в социальной структуре [4; 5].

Все больше представителей молодого поколения перестают интересоваться муниципальной службой, служба государству для большинства потеряла всякую значимость. В наше время проблема упадка престижа муниципальной службы является очень актуальной.

Одним из важнейших показателей статуса профессии является её престиж, то есть как оценивает общество привлекательность данной профессии.

Именно имидж муниципального служащего либо вызывает желание сотрудничать, либо наоборот полностью отторгает эту мысль. Одним из решений данной проблемы может быть привлечение на работу в управление

образованных и профессионально подготовленных людей и оплата им достойного вознаграждения за их честный, добросовестный труд.

Но повышение заработной платы полностью проблему может не решить, так как интерес к правоохранительной службе можно развить, если выработать ее социальную привлекательность введением дополнительных социальных гарантий и приданием им юридической силы. Но все же увеличение денежного вознаграждения муниципальным служащим, может стать неким стимулом для выбора муниципальной сферы как место работы для тех граждан, у которых при выборе профессии в приоритете стоит высокооплачиваемость.

Престиж профессии ассоциируется не только с высокими доходами, но и с понятием «профессионализм». Действительно, компетентность муниципальных служащих и их профессионализм побуждают молодое поколение становиться лучше, достойнее и развивать в себе свои лучшие качества. Муниципальные служащие как представители государства в целом должны быть примером для остальных граждан. Это касается не только их профессиональной подготовки, но и их поведения в обществе. Для этого нужно пропагандировать в системе муниципальной службе образ современного ее представителя, который обладал бы такими качествами как осознание важности своей профессии, ориентация на конечный результат, профессионализм.

Список литературы

1. Акимова Е. Психологическое обеспечение профессионального развития // Государственная служба. – 2012. - № 3. – С. 13-16.
2. Волошина А. Кому выгодно развивать персонал? // Кадровое дело. – 2015. - №10. – С.65-74.
3. Гвишиани Д.М. Организация и управление. - М.: Наука, 2010. – 448 с.
4. Гимпельсон В.Е., Магун В.С. На службе государства российского: перспективы и ограничения карьеры молодых чиновников. - М.: Дело, 2014. 338 с.
5. Зотов В.В., Анциферова И.В. Кадровый резерв глав муниципальных районов как основа устойчивости и преемственности системы муниципального управления // Муниципальная служба: правовые вопросы. 2014. № 4. С. 3 - 5.

© И.А. Талова, 2023

**РОЛЬ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СПАССКОГО
МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ПРИМОРСКОГО КРАЯ**

Дорошенко Михаил Сергеевич
студент

Научный руководитель: **Королёва Эльвира Владимировна**
к.с.н., доцент
ФГБОУ ВО Владивостокский государственный университет

Аннотация: Необходимость исследования роли малого и среднего предпринимательства в социально-экономическом развитии муниципального образования, обусловлена целым спектром причин. В данной статье освещается проблематика сектора малого и среднего предпринимательства в Спасском муниципальном районе Приморского края в современных условиях.

Ключевые слова: муниципальное образование, малое и среднее предпринимательство, индивидуальные предприниматели, социально-экономическое развитие

**THE ROLE OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE
SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE SPASSKY MUNICIPAL
DISTRICT OF PRIMORSKY KRAI**

Doroshenko Mikhail Sergeevich

Scientific adviser: **Koroleva Elvira Vladimirovna**

Abstract: The need to study the role of small and medium-sized businesses in the socio-economic development of the municipality is due to a whole range of reasons. This article highlights the problems of the sector of small and medium-sized businesses in the Spassky municipal district of Primorsky Krai in modern conditions.

Key words: municipality, small and medium-sized businesses, individual entrepreneurs, socio-economic development

В современных условиях неопределенности значительно возрастает пласт проблем на уровне муниципального образования. Сокращение численности

населения, увеличение доли безработицы, износ коммунальной инфраструктуры, снижение качества и уровня жизни местного населения - это только часть блока сложностей муниципальных территорий.

Всплеск позитивных тенденций роста малых и средних предприятий, на уровне муниципальных образований, имеющий местом быть, еще несколько лет назад, в настоящее время, констатирует обратный отсчет, происходит снижение численности данного сектора экономики, обусловленных целым рядом оснований социально-экономического и политического характера.

Не смотря на то, сфера малого и среднего предпринимательства имеет меньший удельный вес в ВВП, чем в странах Западной Европы, его место и роль на уровне муниципального образования остается весомой. Зачастую, именно, данная сфера является единственным работодателем для трудоспособных граждан сельских поселений, тем самым сохраняя экономический потенциал муниципальных районов, а соответственно и субъекта РФ в целом.

В эпоху экономической и политической нестабильности субъекты малого и среднего предпринимательства, предоставляя рабочие места местному населению, снижают риски социальной напряженности, которые, как правило обостряются в транзитный период. Таким образом, сегмент малого и среднего предпринимательства берет на себя и функцию обеспечения безопасности территорий муниципального образования.

Малые и средние предприятия являются одной из влиятельных составляющих экономики, а, следовательно, и ключевым направлением социально-экономического развития муниципального образования. Благодаря данному сегменту экономической деятельности происходит формирование налоговых доходов в бюджет муниципального образования. Существует прямая взаимосвязь между ростом малых предприятий и увеличением налоговых поступлений в муниципальный бюджет. В случае сокращения числа малых предприятий, происходит обратный эффект, тем самым ухудшая качество жизни населения на местном уровне.

На территории России согласно единому реестру субъектов малого и среднего предпринимательства 6,0 млн при численности занятых в экономике 15,9 млн человек, что составляет 21,9 % от общего числа занятых в экономике. В свою очередь, малые компании участвуют в процессе экономического роста территорий и перехода на путь инновационного развития России [1, с.224].

В таблице 1 отражена информация о показателях развития малого и среднего предпринимательства в Спасском муниципальном районе за 2022 год [2].

Таблица 1

Показатели развития малого и среднего предпринимательства в Спасском муниципальном районе за 2022 год

Наименование показателя	Ед. изм.	1 полугодие		Темп роста, %
		2021 г.	2022 г.	
Количество индивидуальных предпринимателей	единиц	449	470	+21
Количество малых предприятий	единиц	101	6	*
Количество средних предприятий	единиц	1	1	100
Доля МП в общем обороте МО	%	29,7	26,4	88,8
Численность занятых в малом бизнесе (включая ИП)	чел.	2862	2741	95,8
Оборот малых предприятий	млн.руб.	2123,2	2547,84	120

Как видно из таблицы 1 произошло сокращение числа индивидуальных предпринимателей в Спасском муниципальном районе. Уменьшение числа индивидуальных предпринимателей происходит из-за налоговой нагрузки, не выдерживания конкурентной среды [3].

На 01.07.2022 года в районе насчитывается 470 индивидуальных предпринимателей, что на 21 единицу больше в сравнении с 1 полугодием 2021 года (темп роста к 2021 году 104,7%). Количество малых предприятий составило 6 единиц (снижение произошло в сравнении с аналогичным периодом прошлого года в связи с уточнением информации территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю и информацией органа Федеральной налоговой службы), количество средних предприятий – 1 ед. это организация ООО «Приморский бекон», среднесписочная численность работников составляет 301 человек. В отчетном периоде оборот малых предприятий составил 2547,84млн. руб. (темп роста 120 % к уровню прошлого года).

В 2021 году в сравнении с 2020 годом выявлены следующие тенденции:

– уменьшение на 12,02% средней численности работников у индивидуальных предпринимателей;

- увеличение на 22,0% оборота малых предприятий, за счет увеличения оборота в розничной торговле и в предприятиях общественного питания;

- увеличение на 13,52% среднемесячной заработной платы и выплаты социального характера на 1 работника малого предприятия.

Для обеспечения взаимодействия администрации с субъектами предпринимательства в районе действует Совет по малому и среднему предпринимательству при главе Спасского муниципального района.

Наиболее распространенные виды предпринимательской деятельности в Спасском муниципальном районе: торговля, общественное питание, сельскохозяйственное производство, некоторые виды платных услуг. Дальнейшее развитие отраслей в Спасском муниципальном районе планируется за счет открытия новых предприятий в сфере бытового обслуживания, сельскохозяйственного производства в населенных пунктах и расширение уже имеющихся. Широкопрофильная хозяйственная специализация сектора малого и среднего предпринимательства жизненно необходима для экономики Спасского муниципального района, особенно, на современном этапе.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что активная поддержка малого и среднего предпринимательства, со стороны государства, позволит увеличить темпы социального-экономического развития муниципальных территорий, особенно это касается отдаленных регионов.

Несмотря на схожесть проблематики российских муниципальных образований, каждое муниципальное образование имеет свои специфические элементы сложностей, особенно это касается муниципалитетов дальневосточных регионов.

Исходя из этого, следует детально исследовать наиболее подходящие и действенные меры поддержки именно для Спасского муниципального района, а в последующем реализовать их на практике.

Список литературы

1. Курдюмов А.В. Развитие малого и среднего предпринимательства на территории муниципального образования // Естественно-гуманитарные исследования. -2021. -№38 (6). -С.224-228.

2. Анализ социально-экономического развития Спасского муниципального района за первое полугодие 2022 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://spasskmr.ru/index.php/ekonomika/>.

3. Пояснительная записка к прогнозу социально-экономического развития Спасского муниципального района на 2021-2023 годы [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://spasskmr.ru/>.

© М.С. Дорошенко, 2023

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ И
СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

DOI 10.46916/17052023-978-5-00174-982-0

**ЦИФРОВАЯ ВАЛЮТА КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ:
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СОВРЕМЕННОЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ
РЕГУЛИРОВАНИЕ**

Амирханов Амирхан Магомедович
студент-аспирант
МФПУ «Синергия»

Аннотация: Цифровая валюта. С учетом резко изменившейся в 2022 году политической ситуации и в условиях усиления санкционного давления на наше государство ускорились работы по легализации цифровой валюты в различных сферах правового регулирования. Автор в статье рассматривает различные подходы к определению цифровой валюты и её места в системе гражданского оборота. Также рассматриваются действующие нормативно-правовые акты и предлагаемые изменения по внедрению цифровой валюты в гражданский оборот.

Ключевые слова: Цифровая валюта, криптовалюта, гражданский оборот, объекты гражданских прав, имущество, электронные денежные средства.

**DIGITAL CURRENCY AS AN OBJECT OF CIVIL RIGHTS: LEGAL
NATURE AND MODERN LEGAL REGULATION**

Amirkhanov Amirkhan Magomedovich

Abstract: Digital Currency. Given the changed political situation in 2022 and the intensification of sanctions pressure on our State, work on the legalization of digital currency in various areas of legal regulation has accelerated. The author in the article considers various approaches to the definition of digital currency and its place in the civil circulation system. The current legal acts and proposed changes on introduction of digital currency into civil circulation are also considered.

Key words: Digital currency, cryptocurrency, civil circulation, objects of civil rights, property, electronic money.

Вступление

С момента принятия Федерального закона от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – 259-ФЗ) по настоящее время в Гражданском кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ) не поименован такой объект гражданских прав, как цифровая валюта. Понятие цифровой валюты, приводимое в ч. 2 ст. 1 259-ФЗ в рамках настоящей статьи автор отождествляет с более распространенным в речи понятием «криптовалюта», не проводя сравнительного исследования их характеристик.

Между тем, на практике встречается совершение различных сделок, предметом которых выступает цифровая валюта, что подтверждает определенное доверие к указанному явлению со стороны участников гражданского оборота. Количество указанных сделок растет изо дня в день, что способствует её упрочнению в качестве объекта гражданских прав.

Соответствующее отставание гражданского законодательства за мировой тенденцией справедливо вызвано нежеланием законодателя в ускоренном порядке легализовать цифровую валюту в гражданском обороте в силу определенных рисков как в сфере гражданского права, так и в сфере права уголовного.

При этом не разрешен вопрос в качестве какого из видов объектов гражданских прав признавать цифровую валюту, поскольку её правовая природа определена не в полной мере. В ряде случаев авторы ориентируют на понимание цифровой валюты как некоего товара, что, к примеру, закреплено в праве Голландии и подтверждается практикой суда в рамках дела о банкротстве. Другие пытаются её подвести под определение «иного» имущества. Третьи выступают за самостоятельность цифровой валюты как объекта гражданского права.

Также остро стоит вопрос индивидуализации собственников цифровой валюты в силу принципов работы распределенных реестров и технологии «блокчейн». Приводимые сложности и риски её легализации, по мнению автора, компенсируются преимуществами как для самого государства, так и для участников гражданского оборота.

Зарубежные подходы к определению цифровой валюты

Стоит отметить, что в зарубежных странах не выработан единый правовой подход к определению цифровой валюты. Как уже отмечалось выше, в

Голландии её приравнивали к товару, что, однако, отличается от шагов иных стран Европейского Союза.

В ФРГ валюта рассматривается в качестве средства обмена. Ещё в 2011 году она была признана финансовым инструментом Федеральным управлением финансового надзора, а в 2017 году такое определение вошло и в немецкое законодательство, при том, что возможность расплачиваться криптовалютой появилась в 2013 году. Данный подход воспринят Францией, Австрией и некоторыми другими государствами.

Интересен и подход Европейского суда справедливости. В рассмотренном им деле *Skatteverket v. David Hedqvist* в 2015 году, криптовалюта признана валютой для целей налогообложения, а операции по её обмену на фиатные деньги впоследствии освобождены от НДС.

Однако, указанный подход по мнению ученых является ошибочным поскольку единственным субъектом монополии на выпуск денежных средств является государство, в то время как в отношении криптовалюты говорить о единственном субъекте выпуска и контроля мы не можем. Указанное следует из самой правовой природы криптовалюты, усиленными средствами защиты данных «майнеров», отсутствием централизованного субъекта в сети производства («майнинга») криптовалюты.

По иному пути пошел американский законодатель, подход которого позволяет признать цифровой валютой не только то, что прямо закреплено законом, но и то, что ведет себя как ценная бумага (*substance over form approach*), т.е. представляет собой вложение капитала в любой форме, сопряженное с разумным ожиданием инвестора получить прибыль, генерируемую исключительно благодаря усилиям других людей. Еще шесть лет назад Комиссия по рынку ценных бумаг США опубликовала отчет по делу *The DAO*, в котором прямо указала, что законодательство США о ценных бумагах применимо к отдельным операциям с криптовалютами, в том числе к эмиссии токенов в рамках проведения их первичного размещения (*Initial Coin Offering*) и к последующим операциям по их обмену. Но нужно с осторожностью подходить к такому подходу, поскольку речь идет о связанных понятиях, таких, как «токен», а также об ограниченных ситуациях его использования, в том числе тогда, когда токен имеет признаки ценной бумаги.

Таким образом, с учетом многогранного использования цифровой валюты, зарубежные государства воспринимают цифровую валюту как объект с ярко выраженной экономической ценностью. Её использование в различных

вариациях привело к соответствующей легализации на законодательном уровне еще в 20х годах нашего века.

**Отечественные подходы к определению цифровой валюты и анализ
законодательных актов Российской Федерации,
регулирующие её обращение**

Прежде чем переходить к рассмотрению цифровой валюты с точки зрения законодательства и положений нормативно-правовых актов Российской Федерации, целесообразнее отразить основные отечественные теоретические подходы.

Еще до принятия 259-ФЗ ряд авторов проводили исследования правовой природы цифровой валюты с учетом в том числе судебной практики. Подход, отождествляющий цифровую валюту с криптовалютой является доминирующим в российской правовой науке.

Профессоры Ефимова Л.Г. и Егорова М.А. определяют криптовалюту как валюту виртуальную наряду с электронными деньгами, выделяя признаки криптовалюты, среди которых её фиксация в электронной форме, использование в качестве средства платежа и иных формах, децентрализованность и обращение на виртуальном рынке с использованием «блокчейн» технологии.

Кучеров И.И. определяет цифровую валюту также как разновидность электронных денег: «некая совокупность последовательных записей на электронном носителе, которые отражают информацию о транзакциях, совершенных с его использованием отправителями и получателями».

По мнению автора указанный подход является спорным с учетом закрепленного понятия электронных денежных средств в п. 18 ст. 3 Федерального закона от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (далее – 161-ФЗ). Так, при буквальном толковании положений обозначенного закона электронные денежные средства предназначены для исполнения денежного обязательства.

Подходы к цифровой валюте через институты ценных бумаг и «иного» имущества также являются спорными в науке. К примеру, Абрамова Е.Н. утверждает, что к категории иного имущества можно отнести лишь обязательственные права.

Первые шаги к определению цифровой валюты сделаны принятием 259-ФЗ, вступившего в силу 01.01.2021. Закрепленное в законе определение

совмещает в себе в целом близкие подходы к определению криптовалюты различных авторов. Такой вывод следует из того, что законодатель использует комплексный подход к определению криптовалюты, определяя её и в качестве средства платежа, и в качестве инвестиций. При этом сама правовая природа по-прежнему не раскрыта. Законодатель использует понятие «электронные данные», определение которого не содержится в действующем законодательстве. По мнению Р.М. Янковского, такое решение позволило не разрешать вопрос гражданско-правовой природы криптовалюты. Таким образом, правовая природа «совокупности электронных данных» остается неопределенной.

Несмотря на отсутствие конкретного гражданско-правового регулирования, представляется возможным применение к отношениям с её участием гражданско-правовых норм по аналогии в зависимости от конкретной ситуации. Например, применение норм особенной части по отдельным видам договоров, будь то купли-продажи, мены и т.п. Таким образом, вопрос о применении законодательства должен ставиться с учетом специфики возникающих по поводу криптовалюты правоотношений (от того, объектом каких правоотношений, они будут являться).

С учетом множественности подходов к определению правовой природы криптовалюты, нами сделан вывод о невозможности её отнесения полноценно к вещам или к правам. Действующее правовое регулирование четко разграничивает цифровые финансовые активы и цифровую валюту. С учетом определения цифровых прав в ст. 141.1 ГК РФ, отнести полноценно криптовалюту к первым также не удастся.

Современное состояние гражданско-правового регулирования цифровой валюты в Российской Федерации и тенденции его развития

Первый нормативно-правовой акт, закрепляющий понятие цифровой валюты, является упомянутый выше 259-ФЗ. Однако, вопросы гражданско-правовой природы оставлены законодателем без внимания.

Анализ 259-ФЗ приводит к выводу о первых шагах государства по легализации цифровой валюты в гражданском обороте. Несмотря на отсутствие такого объекта в перечне ст. 128 ГК РФ, внесены изменения в Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Цифровую валюту для целей законодательства о банкротстве приравнивали к имуществу.

Согласно ч. 5 ст. 14 259-ФЗ установлен запрет юридическим лицам на принятие в качестве встречного представления цифровой валюты. В ч. 6 этой же статьи указано, что для обеспечения права на судебную защиту, по требованиям, связанным с обладанием цифровой валютой, необходимо информировать о фактах обладания ею, совершения гражданско-правовых сделок и операций в порядке, предусмотренном законодательством о налогах и сборах. При этом указанный отказ в праве на судебную защиту представляется достаточно спорным, поскольку статьями 19, 46 Конституции РФ закреплена гарантия каждого лица на равенство прав перед законом и судом, в том числе права на судебную защиту. Более того, ч. 7 этой же статьи запрещена реклама платежей цифровой валюты.

Между тем, указанных положений явно недостаточно для полноты регулирования. Непонятно, каким образом защищать права, если объектом нарушаемых прав цифровая валюта не является. На противоречивость сложившейся ситуации обратили внимание в Комитете Государственной Думы по финансовому рынку и предложили внести изменения корреспондирующего характера в положения Гражданского кодекса Российской Федерации в части отнесения цифровой валюты к объектам гражданских прав.

Интерес вызывает развитие концепции «цифрового рубля», предложенной Банком России. Необходимо отметить, что подход Центрального Банка к определению цифрового рубля к третьей форме национальной валюты не согласуется с понятием криптовалюты. По крайней мере, эмитентом в данном случае является исключительно государство, что противоречит природе криптовалюты и децентрализованному характеру её обращения.

В этой связи в Государственную Думу внесен законопроект от № 270852-8 от 29.12.2022 «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации».

Наибольшее внимание заслуживает ранее обозначенная проблема дополнения перечня объектов гражданских прав ст. 128 ГК РФ. Законопроект предлагает в статье 128 после слов «безналичные денежные средства,» дополнить словами «в том числе цифровые рубли,».

Как следует из буквального текста предлагаемых поправок законопроектом понятие цифровой рубль фактически ставится в один ряд с понятием безналичных денежных средств путем вставки «в том числе». Сравнительный анализ конституирующих признаков криптовалюты с тем, что нам предлагает законодатель в рамках настоящей статьи не приводится.

Также предлагается ввести понятие «договора цифрового счета (кошелька)». По сути, предлагается вариация договора банковского счета, но указанный счет в данном случае открывается в виде цифрового кошелька оператором платформы цифрового рубля, работу которой обеспечивает Банк России.

Совместно с указанным законопроектом в этот же день на рассмотрение Государственной Думой предложен также законопроект № 270838–8 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с внедрением цифрового рубля»

Законопроект предлагает внести множество изменений в банковское законодательство, предлагая, к примеру, в части второй статьи 1 Федерального закона от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» после слов «привлечение во вклады денежных средств» дополнить словами «(за исключением цифровых рублей)», установив запрет на прием цифрового рубля в качестве вклада.

Таким образом, в настоящее время нормативно-правовое регулирование цифровой валюты находится на стадии активного развития. Обсуждается ряд изменений в как ГК РФ, так и в отдельные специальные нормативно-правовые акты, что свидетельствует, по мнению автора, о скорой легализации цифровой валюты в гражданском обороте.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 26.01.1994 (в редакции 21.12.2021) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2020. № 31. Ст. 5018.

3. Аюшеева И.З., Богданова Е.Е., Булаевский Б.А., Малеина М.Н., Микрюков В.А., Микрюкова Г.А., Моргунова Е.А., Сойфер Т.В., Соменков С.А., Суворов Е.Д., Тягай Е.Д. Гражданское право (учебник; в двух томах, том первый; под ред. д.ю.н., проф. Е.Е. Богдановой). - М.: Проспект, 2020. – 440 с. Егорова М.А., Кожевина О.В. Место криптовалюты в системе объектов гражданских прав // Актуальные проблемы российского права. 2020. № 1. С. 81-91.

4. Ефимова Л.Г. Криптовалюты как объект гражданского права // Хозяйство и право. 2019. № 4. С. 17-25.

5. Ефимова Л.Г., Егорова М.А. Понятие криптовалют в контексте совершенствования российского законодательства // Lex russica. 2019. № 7 (152). С. 130-140.

6. Кучеров И.И. Криптовалюта. Идеи правовой идентификации и легитимации альтернативных платежных средств: Монография // М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2018. – 204 с.

7. Доклад ЦБ РФ «Цифровой рубль», Москва, 2020 // URL: https://www.cbr.ru/StaticHtml/File/112957/Consultation_Paper_201013.pdf (дата обращения: 14.04.2023).

© А.М. Амирханов, 2023

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КАТЕГОРИИ «КЛАД»
В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ**

**Рябова Софья Владимировна
Леванова Виктория Алексеевна**

студенты

Научный руководитель: **Лачина Елена Анатольевна**

к.ю.н., доцент кафедры
гражданско-правовых дисциплин,
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: данная статья посвящена актуальным проблемам клада, а именно трактовке сопутствующих определений, не имеющих закрепления на законодательном уровне Российской Федерации. В работе были проанализированы нормы законодательной базы, касающиеся предметов, приравненных к кладу. Были выявлены характерные проблемы и предложены пути решения.

Ключевые слова: клад, право собственности, культурные ценности, вещи, ценные предметы, гражданское право, гражданско-правовые отношения.

**ACTUAL PROBLEMS OF THE «TREASURE» CATEGORY
IN CIVIL LAW**

**Ryabova Sofya Vladimirovna
Levanova Victoria Alekseevna**

Scientific adviser: **Lachina Elena Anatolievna**

Abstract: this article is devoted to the actual problems of the treasure, namely the interpretation of related definitions that do not have a binding at the legislative level of the Russian Federation. In the work, the norms of the legislative framework concerning items equated to treasure were analyzed. Characteristic problems were identified and solutions were proposed.

Key words: treasure, property right, cultural values, things, valuable objects, civil law, civil law relations.

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее - ГК РФ) главой 14 закрепляется основания приобретения права собственности, одним из которых выступает клад, рассматриваемый нами в данной работе.

По своей природе клад является одним из старейших способов приобретения имущества и имеет длительную историю. Несмотря на многочисленные трансформации, произошедшие в структуре гражданских правоотношений в связи с временными изменениями, вопрос о приобретении имущества путем обнаружения клада остается актуальным и в настоящее время.

В российском законодательстве такие объекты как "клад" рассматриваются в ГК РФ, а именно в статье 233, которая устанавливает следующие положения:

- клад понимается как закрытые в земле или сокрытые иным способом деньги или ценные предметы, собственник которых не имеет возможности быть установлен либо в силу законодательства утратил на них право, поступает в собственность лица, которому принадлежит имущество, то есть земельный участок, строение и тому подобное, где территориально был сокрыт клад, и лица, обнаружившие клад, в равных долях, если соглашением между ними не установлено иное;

- в случае, если лицо, обладающее специальными знаниями, производило раскопки или поиски ценностей без согласия на то собственника, то по законодательству Российской Федерации, данное лицо обязано передать данный клад собственнику земельного участка или иного имущества, где территориально был обнаружен клад;

- в государственную собственность передаются те ценности, которые отнесены к культурным, собственник которых на момент нахождения клада не установлен. Стоит отметить, что собственник земельного участка или иного имущества имеет право на получение вознаграждения в размере пятидесяти процентов стоимости клада, а также лицо, обнаружившее данный клад. Подобное вознаграждение распределяется в равных долях между указанными лицами, если заключенное соглашение не устанавливает иное».

Анализируя данную статью, в-первую очередь стоит обратить внимание на несостыковку в трактовки терминологии. Пункт первый статьи 233 ГК РФ содержит в себе термин «ценные предметы», в то время как в данной статье пункт второй уже содержит термин «вещи», то есть законодатель сопоставляет

данные термины между собой, не указывая конкретизации. Пункт второй посвящен культурным ценностям, несомненно возникает вопрос, почему данные «вещи» не могут быть отнесены к категории «ценных предметов»?

Отвечая на вопрос, с какой целью законодатель закрепляет в одной статье два различных термина, можно предположить, что данное обозначение предполагает избежание возникновения какой-либо путаницы, в силу того, что «вещи» в гражданском обороте рассматриваются, как объекты гражданского права в соответствии со статьей 128 ГК РФ. На наш взгляд

Характерным признаком клада выступает предмет, относящийся к данной категории. Из исследования норм ГК РФ можно сделать вывод, что к предмету отнесены деньги, понимаемые как вещи, включающее в себя наличные денежные средства (в соответствии со ст. 128 ГК РФ) и ценные предметы.

Случаи, касающиеся денег на банковских счетах или депозитах, разумеется, не имеют значения. Таким образом, под деньгами понимается российская и иностранная валюта, которая уже находится в обращении или была изъята из обращения, но подлежит замене на реальные деньги.

Необходимо более детально проанализировать толкование определения "ценности", которое не включено в Гражданский кодекс Российской Федерации. Это ключевой вопрос в определении и отнесении таких объектов к категории ценных предметов.

По нашему мнению, "ценные предметы" могут служить оценочной категорией, но, тем не менее, на правовом уровне необходимо сформулировать определенные рамки и границы, чтобы понять, что можно отнести к данной категории.

Эта категория в основном касается материальных компонентов объекта. Рационально, в отношении сокровищ, драгоценные металлы, камни и другие предметы могут быть объектами ценности.

В отношении культурных ценностей необходимо решить проблему, связанную с тем, что определение этих объектов не урегулировано законодательно.

Стоит отметить, что относительно культурных ценностей, которые могут в той или иной степени относиться к предмету клада необходимо учитывать такие законодательные акты, как:

1. Закон РФ «О вывозе и ввозе культурных ценностей»;

2. ФЗ «О культурных ценностях, перемещенных в Союз ССР в результате Второй мировой войны и находящихся на территории Российской Федерации»;

3. ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации».

Цуглаве Н.В. в своей работе дает следующее определение:

- культурные ценности стоит понимать как движимые, так и недвижимые предметы религиозного или светского характера, наделенные значением исторического, культурного или научного характера, представляющее особое значение для общества и государства в целом [5, с. 221].

Других подробных положений о кладах в законодательстве Российской Федерации нет. Чем это обусловлено?

Случаи обнаружения кладов настолько редки, что нет возможности разработать законодательную базу по этому вопросу. Практическая сторона вопроса очень важна и, как мы выяснили, редко доступна.

Таким образом, данное исследование подтверждает необходимость совершенствования действующего законодательства в части расширения и определения понятия клада с целью повышения качества гражданско-правового режима клада и уточнения разграничения категорий клада. На наш взгляд, необходимость разъяснения указанных вопросов неоспорима.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть1): Федеральный закон от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023) // Собрание Законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. №32 ст. 3301.

2. О вывозе и ввозе культурных ценностей: Закон Российской Федерации от 15 апреля 1993 г. N 4804-I (ред. от 08.12.2020) // Российская газета от 15 мая 1993 г. N 92.

3. О культурных ценностях, перемещенных в Союз ССР в результате Второй мировой войны и находящихся на территории Российской Федерации: Федеральный закон от 15 апреля 1998 г. N 64-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // Собрание Законодательства Российской Федерации от 20 апреля 1998 г., N 16, ст. 1799.

4. Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации: Федеральный закон от 25 июня 2002 г. N 73-

ФЗ (ред. от 14.04.2023) // Собрание Законодательства Российской Федерации от 1 июля 2002 г. N 26 ст. 2519.

5. Цуглаева Н. В. Культурные ценности: к определению категории российского законодательства // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. Тамбов: Грамота, 2012. № 2 (16): в 2-х ч. Ч. II. С. 218-221.

© С.В. Рябова, В.А. Леванова, Е.А. Лачина, 2023

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОНЦЕНТРАЦИИ

Терентьев Максим Леонидович

магистрант

Научный руководитель: Копьёв Алексей Владимирович

к.ю.н., доцент

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация. В статье автором анализируются основные аспекты государственного контроля экономической концентрации, а также перечисляются всевозможные теории к содержанию понятия «осуществление сделки» в антимонопольном законодательстве и разъясняются контрактные варианты по этому поводу.

Ключевые слова: гражданские права, антимонопольное законодательство, государственный контроль, конкуренция.

Abstract. In the article, the author analyzes the main aspects of state control of economic concentration, as well as lists all possible theories to the content of the concept of "transaction execution" in the antimonopoly legislation and explains contractual options in this regard.

Key words: civil rights, antimonopoly legislation, state control, competition.

Важнейшим признаком в сфере предпринимательских отношений является присутствие конкуренции.

Для того, чтобы полностью понять значение конкуренции, давайте перейдём к более устоявшемуся определению: под конкуренцией понимается состязательность между предприятиями на товарных рынках, которые борются за долю рынка или происходит борьба несовместимых интересов и отношений, которые связанные действиями в процессе конкуренции, представляют из себя одну из сложнейших правовых сфер регулирования.

Также хочу отметить, что в основном конкуренция регулируется антимонопольным законодательством Российской Федерации.

Самыми серьезными нарушениями антимонопольного законодательства РФ считаются монополистическая деятельность, направленная на ограничение,

конкуренции и недобросовестная конкуренция. Так же хочу рассказать, что по законодательству Российской Федерации существуют меры, способствующие минимизировать и не допускать перечисленные деяния. Особое значение имеет государственный контроль экономической концентрации на товарных рынках, указанный в главе 7 ФЗ от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее — Закон о ЗК).

В антимонопольном законодательстве не указывается понятия государственного контроля экономической концентрации, в нём утверждаются всего лишь виды этого контроля. Основными группами мер, являются:

— контроль сделок, подлежащих в соответствии с законодательством государственному контролю;

— контроль за сделками с акциями (долями), имуществом коммерческих организаций;

— контроль за сделками с акциями (долями), активами финансовых организаций;

— контроль за экономической концентрацией, осуществляемой группой лиц. При этом определение государственного контроля экономической концентрации на товарных рынках следует начать с определения государственного контроля, закрепленного в ст. 2 Федерального закона от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» (далее ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в РФ»);

— контроль за созданием и реорганизацией коммерческих организаций.

В ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в РФ» под государственным контролем понимает проведение различного рода проверок деятельности индивидуальных предпринимателей и юридических лиц при выполнении ими обязательных требований к товарам: услугам и работам, которые установлены федеральным законом и соответствующими нормативно-правовыми актами.

Абзацем выше мы привели общую формулировку государственного контроля, сходя из слов законодателя. В общем, мы можем составить определение государственного контроля, как проверку хозяйствующих субъектов на то, соблюдают ли они антимонопольное законодательство, которое касается получения предшествующего соглашения или дальнейшего уведомления антимонопольного органа, по отношению к тому, как

совершаются сделки, либо других действий, относительно которых применима особая процедура их совершения.

Судя по отечественной и зарубежной литературе, создается мнение, что государственный контроль один из самых эффективных и основных способов, который осуществляет защиту конкуренции в России, а также в зарубежных странах. В общем, в странах Европейского Союза (далее ЕС), существует обширная система мер, которые направлены на исполнение контроля экономической концентрации.

Стоит рассказать о том, что категория «экономическая концентрация», которая применяется в ЕС, почти схожа с понятием, которое установило российское антимонопольное законодательство, но стоит отметить, что имеет обособленные черты, такие как: слияние; приобретение прямого или косвенного контроля.

Также стоит учесть, что вовсе не все согласны с отечественным определением термина «экономическая концентрация», например по мнению М. А. Егоровой, оно имеет некоторые недостатки.

Прошло длительное время до раскрытия понятия «экономическая концентрация», данный термин употреблялся лишь в докторальном ключе. По мнению, И.С. Шиткиной экономическая концентрация определялась как «сделки и иные действия, осуществление которых оказывает влияние на состояние конкуренции».

Обособленный интерес у учёных вызывает совокупность определенных действий, которые подпадают под государственный контроль, и также определение понятия «осуществление сделки». Стоит рассказать, что данный интерес закреплен антимонопольным законодательством, обязанностью предоставить в соответствующий орган, ходатайства о даче согласия на то, чтобы осуществить сделку или уведомить об осуществлении сделки. Если нарушить обязанность предоставления таких документов, включая нарушение сроков подачи ходатайств, то последствия будут такими: Привлечение к административной ответственности; Принудительная реорганизация вновь созданных юридических лиц; Риски признания сделок недействительными.

Главной проблемой употребления термина «осуществление сделки», является то, что в гражданском законодательстве уже используется смежно понятие «сделка». Также в этом случае нарушаются правовые конструкции в гражданском законодательстве «совершение сделки» и «осуществление права». Таким образом, следует предположить, что термин «осуществление сделки»

нарушает принцип системности российского законодательства.

Однозначно, вышеупомянутое нарушение исходит из того, что данная конструкция может использоваться в различных позициях: как способ исполнения обязательства, как процедура заключения договора, либо в качестве непосредственного совершения сделки.

Также стоит рассказать, что Федеральная антимонопольная служба уже совершала попытки для выявления единого смысла для понятия «осуществление сделки». Таким образом, ФАС, разъяснила так, что осуществление сделки — это момент фактического перехода прав на имущество. В данном случае моментом могут являться внесение приходной записи по счету депо, регистрация права собственности или подписание акта приемки, внесение записи в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ), а также иные юридические факты, в зависимости от вида сделки.

Стоит учесть, что серьёзным аргументом против использования осуществления сделки по смыслу служит то, что существует значительная разница между моментами заключения договора и дальнейшим его исполнением. В таком случае, велика вероятность появления предпринимательских рисков при изменении правового статуса контрагентов или режима сделки. К примеру, можем привести ситуацию, когда хозяйствующий субъект к моменту заключения сделки не будет относиться к субъектам, которые подлежат государственному контролю экономической концентрации.

Итак, подведём итоги: государственный контроль экономической определено является одним из самых основных, широких и эффективных способов воспрепятствованию и недопущению деятельности монополистов. Тем самым законодатель, по моему мнению, должен провести границы к определению правовой сущности сделок, так как судья, по указанным примерам из практики, нынешнее понятие по российскому законодательству не является универсальным.

Список литературы

1. Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации».
2. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О защите конкуренции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021) // СЗ РФ. 2006. № 31 (ч. I). Ст. 3434.

3. Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ (ред. от 06.12.2021) «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2020. № 31. Ст. 5007.

4. Шиткина И. С. Правовое регулирование экономической концентрации (в свете нового Федерального закона «О защите конкуренции») // Хозяйство и право. — 2007. — № 1. — С. 14—23.

5. Тотьев К. Ю. Конкурентное право : Правовое регулирование деятельности субъектов конкуренции и монополии : учебник. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : РДЛ, 2000. — 352 с.

6. Истомина В. Г. Государственный антимонопольный контроль за экономической концентрацией: современное состояние и перспективы развития // Актуальные проблемы российского права. — 2008. — № 4. — С. 202—209.

7. Егорова М. А. Содержание понятия «экономическая концентрация» в Европейском Союзе // Юрист. — 2015. — № 13. — С. 4—10.

8. Егорова М. А. Недостатки легитимной дефиниции категории «экономическая концентрация» в российском антимонопольном законодательстве // Юрист. — 2015. — № 17. — С. 12—18.

9. Винчковский Е. В. О понятии «осуществление сделки» в рамках государственного контроля за экономической концентрацией // Российское конкурентное право и экономика. — 2020. — № 4. — С. 28—35.

© М.Л. Терентьев, 2023

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ НЕЦЕЛЕВОГО
РАСХОДОВАНИЯ АЛИМЕНТОВ**

Шмелева Олеся Витальевна

магистрант

Научный руководитель: **Конобеевская Ирина Михайловна**

к. юрид. н., доцент

ФГБОУ ВО «Саратовский национальный исследовательский
государственный университет им. Н.Г. Чернышевского»

Аннотация. В статье рассматриваются правовые проблемы нецелевого расходования алиментов. Автором проанализированы последствия существования данных пробелов в законодательстве. Приведены способы их устранения.

Ключевые слова: алименты, семейный кодекс, нецелевое расходование.

**LEGAL PROBLEMS OF MISCELLANEOUS EXPENDITURE
OF ALIMENTS**

Shmeleva Olesya Vitalievna

Scientific advisor: **Konobeevskaya Irina Mikhailovna**

Abstract. The article deals with the legal problems of misappropriation of alimony. The author analyzed the consequences of the existence of these gaps in the legislation. Ways to eliminate them are given.

Key words: alimony, family code, misappropriation.

В современной науке нередко отмечается такая проблема, как нецелевое расходование алиментов на содержание несовершеннолетних. Эта проблема действительно является существенной. Обусловлено это, прежде всего, тем, что, во-первых, сама конструкция семейно-правовых норм не содержит ответственности в данном случае.

Вместе с тем, следует отметить, что содержание детей является прямой обязанностью родителей, что регламентирована не только ФЗ, но и ч. 2 ст. 38 Конституции РФ. Устанавливается, что равным правом и обязанностью

родителей выступает как воспитание детей, так и забота о них. Помимо этого, ч. 2 ст. 60 СК РФ устанавливает, что денежные средства, причитающиеся ребёнку в виде алиментов, пособий и пенсий, расходуются на содержание, образование и воспитание ребёнка родителями, которым данные средства поступают в распоряжение. Положения указанной нормы свидетельствуют о том, что алименты имеют целевой характер. О целевой направленности алиментов высказался и Верховный суд: «Под целевым расходованием алиментов следует понимать направление средств на содержание, воспитание, образование ребенка и сохранение материального уровня, позволяющего обеспечить его полноценное развитие» [1].

Важно отметить, что обязанность содержания несовершеннолетних возлагается федеральным законодательством, а именно ст. 80 СК РФ, на обоих родителей. По мнению законодателя, при невыполнении указанных возложенных обязательств, выполнении ненадлежащим образом, установленная ответственность возлагается на обоих родителей. Однако важно заметить, что по актуальному законодательству ответственность в данном случае предусмотрена исключительно в отношении плательщика алиментов [2, С. 804].

Так, например, уклонение от уплаты алиментов на содержание несовершеннолетних выступает основанием к ответственности как по ст. 5.35.1 КоАП РФ, так и по ст. 157 УК РФ. Но, как уже было отмечено, законодательство не содержит ответственности за нецелевое расходование алиментов. Здесь важно отметить, что, согласно ст. 5 СК РФ, те правоотношения, что не являются урегулированными нормами семейного законодательства, разрешаются нормами гражданского законодательства. Сущность данного положения означает применение аналогии закона в случае, если необходимая для разрешения ситуации нормы отсутствует. То есть, применяются те нормы, что регулируют сходные правоотношения. Однако при этом нормы гражданского законодательства, что устанавливают ответственность за нецелевое расходование алиментов на содержание несовершеннолетнего, в современном законодательстве не предусмотрены. В связи с этим, в данной ситуации привлечение к ответственности невозможно в силу отсутствия необходимых норм как в гражданском, так и в семейном законодательстве. Это, вне всякого сомнения, является существенным пробелом современного семейного законодательства [3, С. 113].

Помимо этого, некоторыми учёными выделяется такая проблема, как отсутствие контроля над порядком расходования алиментов. По их мнению, она приводит к существенно затруднённому процессу доказывания, что алименты тратятся не по назначению. В настоящее время российское законодательство не содержит правового механизма, который позволял бы избежать нарушения прав несовершеннолетнего, обусловленных нецелевым расходованием средств. Как известно, назначение алиментов в рассматриваемом вопросе заключается в обеспечении интересов несовершеннолетних и, в связи с этим, они не должны выступать в качестве неосновательного обогащения бывшего супруга, который получает данные алименты на несовершеннолетнего. Тем не менее, Постановление Пленума ВС N 56 оставило данный вопрос без рассмотрения [4].

Помимо этого, законодателем не было уделено достаточного внимания тем нормам, что относятся к правам детей и являются диспозитивными, несмотря на высокую роль положений СК РФ. Стоит отметить, что указанное явление может выступать злоупотреблением правом несовершеннолетних со стороны их представителей. Семейный кодекс в ч. 1 ст. 80 закрепляет, что порядок и способ предоставления содержания несовершеннолетним должен определяться их родителями самостоятельно. Причиной указанной позиции законодателя выступает тот факт, что характер правоотношений обычно определён в качестве лично-доверительного.

Таким образом, действующим семейным законодательством целевое расходование алиментов на содержание несовершеннолетних презюмируется. Однако на практике указанный подход далеко не всегда соответствует действительности. Более того, он не содержит совершенно никаких гарантий для защиты прав несовершеннолетних. В связи с этим, необходимо закрепление в действующем законодательстве ответственности, наступающей за нецелевое расходование алиментов получателем алиментов наряду с ответственностью плательщика алиментов за уклонение от их уплаты. Это, вне всякого сомнения, поспособствует защищённости прав несовершеннолетних [5, С. 142].

Получение алиментов является средством обеспечения жизнедеятельности несовершеннолетнего, в связи с чем оно выступает в качестве его неотъемлемого права. Этим обуславливается тот факт, что случаи, когда алименты расходуются нецелевым образом, наносят ущерб в первую очередь не стабильности и балансу интересов семьи, но в первую очередь

интересам несовершеннолетнего. В связи с этим, когда один из участников семейных правоотношений, например, получатель алиментов, реализует указанное право в ущерб ребёнку, является противоправным поведением. Помимо этого, суммы, которые выплачиваются на содержание ребёнка, поступают лишь в распоряжение законного представителя, а не в его собственность [6, С. 80]. Во многом этим обусловлено, что отсутствие в содержании законодательства чёткой правовой конструкции приводит к злоупотреблению правами, выраженными нецелевым расходованием алиментов и уклонением от их уплаты.

В связи со сложившейся ситуацией, полагаем, необходимо исправление обнаруженных пробелов законодательства и, как следствие, повышение гарантий поддержания уровня жизни несовершеннолетних по вопросам алиментов.

В связи с этим, необходимо дополнить КоАП РФ положениями, предусматривающими ответственность за нецелевое расходование алиментов в отношении получателя алиментов. Это должно подчёркивать, что обязанность по содержанию несовершеннолетних возлагается на обоих родителей и, соответственно, ответственность за невыполнение данной обязанности несут оба родителя.

Помимо этого, представляется необходимым установить в законе конкретный минимальный размер алиментов на детей, кратный твёрдой денежной сумме. Данные меры, на наш взгляд, поспособствует устранению затронутых проблем.

В заключение следует отметить, что нецелевое расходование алиментов на содержание несовершеннолетних детей является острой проблемой, что влечёт за собой нарушение законодательства. В связи с этим, необходимо её скорейшее решение.

Список литературы

1. Обзор судебной практики по делам, связанным со взысканием алиментов на несовершеннолетних детей, а также на нетрудоспособных совершеннолетних детей [Электронный ресурс]. URL: <http://supcourt.ru/files/14911/> (дата обращения: 10.05.2023).

2. Коробейников И. О. Проблемы ответственности за нецелевое расходование алиментов на содержание несовершеннолетних детей // Академия

педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. 2018. № 5. С. 802-810.

3. Марковский А.В. Актуальные проблемы российского права в области алиментных обязательств // Образование и право. 2021. №5. С. 111-114.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 N 56 "О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов" [Электронный ресурс]. URL: <https://rg.ru/documents/2017/12/29/alimenty-dok.html> (дата обращения: 08.05.2023).

5. Ладочкина Л. В., Хмелева Т. И. Некоторые вопросы регулирования алиментных обязательств в России // Вестник СГЮА. 2020. №6 (137). С. 140-144.

6. Максимович Л. Б. Алименты на ребенка: проблема нецелевого расходования // Актуальные проблемы российского права. 2017. №5 (78). С. 78-81.

© О.В. Шмелева, 2023

**СЕКЦИЯ
АДМИНИСТРАТИВНОЕ
ПРАВО**

**О ПРИНЦИПАХ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ
ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

Ильина Татьяна Алексеевна

старший преподаватель кафедры юриспруденции

ФГБОУ ВО «Северо-Восточный

государственный университет»

адвокат

Коллегия адвокатов

Магаданской области «Дальневосточная»

Аннотация: В статье исследуется роль принципов производства по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних в повышении уровня защищенности охраняемых законом интересов и прав несовершеннолетних лиц. Обосновывается целесообразность совершенствования процессуального законодательства, регулирующего производство по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних.

Ключевые слова: административный процесс, несовершеннолетние лица, административные нормы, административное правонарушение, правовой статус.

**ON THE PRINCIPLES OF PROCEEDINGS ON ADMINISTRATIVE
OFFENSES OF MINORS**

Irina Tatyana Alexeevna

Abstract: The article reviews the role of principles of proceedings on administrative offenses of minors in the increase of protection level of interests and rights of minors guarded under the law. The expedience of improving of judicial legislation regulating the proceedings on administrative offenses of minors is grounded.

Key words: administrative process, minor persons, a compulsion is administrative norms, administrative offence, legal status.

Административная ответственность — это вид юридической ответственности, которая выражается в применении уполномоченным на это органом или должностным лицом административного наказания к лицу, совершившему административное правонарушение (административный проступок).

Производство по делам об административных правонарушениях это деятельность уполномоченных субъектов по применению административных наказаний, осуществленная в административно-процессуальной форме.

Для определения роли принципов производства по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних в повышении уровня защищенности охраняемых законом интересов и прав несовершеннолетних лиц представляется уместным определить и выделить принципы административного производства, применительно к делам несовершеннолетних.

Под принципами производства по делам об административных правонарушениях понимаются наиболее общие руководящие, исходные положения (основные требования, принципы) обеспечивающие справедливое рассмотрение и решение в суде административных дел.

Следовательно, принципы производства по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних, могут рассматриваться как основополагающие, наиболее общие руководящие, исходные положения (основные требования, принципы), которые выступают в качестве неопровержимых требований, положенных в основу деятельности по решению дел, возбуждаемых по правонарушениям несовершеннолетних [1, с. 205]. В таких принципах должны воплощаться концептуальные идеи производства по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних. Они применяются законодателем – при формулировании правил и процедур производства, и при рассмотрении дел об административных правонарушениях несовершеннолетних – во время применения этих правил для решения спорных правоотношений.

Для принципов административного права характерны следующие черты:

- они определяют юридическую природу административного права;
- устанавливают важнейшие закономерности в системе организации и функционирования исполнительной власти и управления;
- закрепляются посредством административно-правовых норм;
- являются ориентиром для выработки административно-правовых норм;

- выступают средством ликвидации пробелов в административно-правовом регулировании управленческих отношений;
- обусловлены уровнем развития общества и государства.

По мнению исследователей, к принципам, которые находят отражение при производстве дел об административных правонарушениях, в том числе, в отношении несовершеннолетних, относятся принципы законности; равенства всех граждан перед законом и органом, который рассматривает дело; гуманизма, оперативности; публичности; непосредственности; гласности; состязательности; использование в судопроизводстве национального языка; объективной истины; диспозитивности; устности [2, с. 51].

Эти принципы обусловлены задачами, которые стоят перед производством по делам об административных правонарушениях и выступают ценностным ориентиром для предоставления толкования правилам производства по этой категории дел при их применении, а также устранении в них пробелов.

Целью данной статьи не является дать характеристику вышеуказанным принципам, однако, хотелось бы рассмотреть принцип гуманизма, как одного из существенных в отношении несовершеннолетних граждан, поскольку он – не закреплен непосредственно в КоАП РФ, но вытекает из содержания норм, которыми регулируется производство по административным делам в отношении несовершеннолетних, а также из банкетных норм, установленных статьями этого Кодекса [3, с.28].

Суть принципа гуманизма заключается в проявлении уважения к достоинству и правам личности, в отношении которой возбуждено производство, а также к пострадавшему. Исходя из этого принципа, лицам, которые осуществляют процессуальные действия на всех стадиях производства недопустимо, прикрываясь формальными процессуальными предписаниями, унижать достоинство лица, ущемлять его минимальные потребности и интересы. Гуманистический подход к производству в административно – деликтном праве выражен непосредственно в материальных и процессуальных нормах закона, но такой подход следует также из принципов общественного сосуществования.

Ярким примером гуманизма является возможность освобождения от административной ответственности в том случае, когда будет установлена малозначительность правонарушения. На основании этого орган (должностное лицо), которое уполномочено рассматривать дело, имеет право освободить

несовершеннолетнего правонарушителя от административной ответственности и ограничиться устным замечанием.

Анализ правоотношений, установленных КоАП РФ, и их содержание на предмет существования принципа гуманизма показывает следующее.

В статье 2.3 КоАП РФ определяется, что только граждане, которые достигли шестнадцатилетнего возраста на момент совершения административного правонарушения, могут рассматриваться субъектами административной ответственности. Такие правоотношения полностью исключают административное преследование лица, которое не достигло шестнадцатилетнего возраста. Гуманистический подход законодателя заключается в том, что он предвидит возможность совершения несовершеннолетним лицом противоправного поступка, но из-за несовершеннолетия не допускает даже возбуждения административного производства по делу, а в случае возбуждения производства, предусматривает немедленное его закрытие.

Принцип гуманизма выражен и в правоотношениях, установленных отсылочной нормой - частью второй ст. 2.3 КоАП РФ об освобождении несовершеннолетних от административной ответственности комиссией по делам несовершеннолетних и защите их прав с применением к ним мер воздействия из исчерпывающего перечня [4, с.33]. Гуманное поведение должно быть присуще лицу, которое осуществляет производство, на всех стадиях производства дела: от выявления правонарушения до исполнения административного наказания. Выбор мер, которые не отвечают этой цели, тормозит или вообще мешает реализации идей гуманизма. Кроме того, гуманизм является критерием правильности решения. Точно определенная истина по делу должна оцениваться согласно моральным принципам.

Исследуемый принцип наблюдается также в правоотношениях, регламентируемых статьями:

- Ст. 4.1 КоАП РФ, часть вторая которой обуславливает, что при применении наказания необходимо учитывать характер совершенного правонарушения, личность правонарушителя, совокупность обстоятельств, которые могут смягчить и отягчить ответственность, имущественное положение правонарушителя;

- Ст. 4.2 КоАП РФ, которая устанавливает перечень обстоятельств, которые смягчают ответственность, предусмотренную за административное правонарушение, в частности, совершение правонарушения

несовершеннолетним. Кроме того, учитываются раскаяние правонарушителя, добровольное возмещение правонарушителем убытков или устранение причиненного вреда, сильное душевное волнение при совершении административного правонарушения под воздействием или при наличии серьезных личных или семейных обстоятельств.

Часть вторая Ст. 4.2 КоАП РФ позволяет лицу, которое осуществляет рассмотрение дела, в соответствии с законодательством РФ учитывать другие обстоятельства, которые смягчают ответственность за административное правонарушение, а также предоставляет право органу (должностному лицу), который решает дело об административном правонарушении, признать смягчающими и обстоятельства, не указанные в законе.

Соблюдение же принципа гуманизма при применении КоАП РФ заключается в правильном, с позиции гуманистического восприятия общественных отношений, применении определенных законом предпосылок – меры наказания: минимальной или максимальной, с применением дополнительного или альтернативного наказания, которое является логическим продолжением и выражением реального правоприменения с учетом правоотношений.

Возвращаясь к цели статьи, учитывая специфику рассматриваемой категории субъектов, становится очевидным, что нормы КоАП РФ должны способствовать учету возрастных, социально-психологических, психофизических и других особенностей (интеллектуальных, волевых, эмоциональных) развития несовершеннолетних, совершивших правонарушение, повышению уровня адаптированности несовершеннолетнего к социальной жизни в обществе, его способности правильно воспринимать фактический характер и общественную небезопасность действий, поступков, способствовать повышению уровня его правовой культуры, элементарных знаний относительно административной ответственности за совершенное правонарушение.

Можно сделать вывод о необходимости законодательно закрепить принципы, касающиеся непосредственно административного производства по делам несовершеннолетних, как отдельной категории дел, с целью гарантии их охраняемых законом прав и интересов, выработанных с учетом как отечественного, так и зарубежного опыта:

- 1) принцип верховенства интересов несовершеннолетнего. Этот принцип

придает преимущественно охранительную, а не карательную ориентации правосудия в отношении несовершеннолетнего правонарушителя. Специальный охранительный правовой режим для несовершеннолетних может быть выражен в разных формах:

- прямой протекционизм (например, уменьшение, только по факту несовершеннолетия, на определенную часть размера наказания, предусмотренного правовой нормой);

- дополнительная правовая защита отдельных групп несовершеннолетних (например, обязательное участие педагога, законного представителя несовершеннолетнего).

2) принцип приоритетности мер пресечения и воспитательных мер в противодействии правонарушениям несовершеннолетних. Он проявляется в акцентировании профилактической деятельности правоохранительных органов и других структур, работающих с несовершеннолетними лицами, а также в применении преимущественно воспитательных мер юридической ответственности. Наказание, должно рассматриваться как последнее средство ресоциализации несовершеннолетнего правонарушителя. Карательная цель административной ответственности должна быть устранена или, по крайней мере, минимизирована;

3) принцип социальной насыщенности. Сущность этого принципа, который ввела в научный оборот Е.Б. Мельникова – в широком использовании педагогических, психологических, медицинских знаний, с целью изучения условий жизни несовершеннолетних правонарушителей, и социально-психологических особенностей их личности. Использование таких специальных знаний в западной правовой науке носит название «непрофессиональный элемент» и содержит такой вариант внедрения этого принципа как социальное досье, которое готовится параллельно с расследованием административного проступка, совершенного несовершеннолетним [5, с. 63];

4) принцип максимальной индивидуализации. Его сущность заключается в индивидуальном подходе к каждому несовершеннолетнему. Это должно проявляться в изучении личности несовершеннолетнего правонарушителя и составлении индивидуальных планов его ресоциализации;

5) принцип доступности. Он должен проявляться, во-первых, в свободном доступе несовершеннолетнего ко всем звеньям ювенальной юстиции

(например, возможность личного обращения к должностному лицу, рассматривающему дело, к защитнику прав ребенка), во-вторых, в упрощенной процедуре рассмотрения дел несовершеннолетних (если это не препятствует достижению цели судебного процесса и цели юридической ответственности), в частности, отказу от формальных действия, применении иной, чем для производства в отношении взрослого, терминологии. Например, в американском ювенальном суде не применяются термины «подсудимый», «обвинение», «признание вины» и т.п.

Примером неформального рассмотрения дел несовершеннолетних является работа французской ювенальной юстиции. Большая часть всей работы французского судьи проходит в его кабинете, а не в зале суда. Именно в кабинете судья пробует установить контакт с несовершеннолетним правонарушителем, а затем ищет пути выхода из ситуации, которая сложилась, совместными с ним усилиями, обращаясь к помощи различных социальных служб. Формальная судебная процедура в отношении несовершеннолетнего происходит исключительно редко, когда все другие возможности помочь несовершеннолетнему исчерпаны. Именно поэтому французское ювенальное правосудие иногда называют «кабинетным правосудием» [6 с. 94]. Причем принцип неформальности должен распространяться на всех участников процесса (защитник, эксперт и т.п.).

б) принцип приоритета восстановительного правосудия. Восстановительное правосудие является видом юридической практики, целью которой является реституция, то есть возвращение к ситуации, которая существовала до совершения правонарушения/проступка. Идея становления и реализации восстановительного правосудия имеет свою исторически сложившуюся системную определенность, базирующуюся на международно-правовых нормах и нормах национального законодательства государств, определивших своим приоритетным направлением охрану несовершеннолетнего правовыми и социально-правовыми методами с использованием всех средств восстановительного правосудия как основы ресоциализации лиц, совершивших преступления в несовершеннолетнем возрасте [7, с. 16];

7) принцип конфиденциальности. Административные дела в отношении несовершеннолетних лиц должны решаться административными органами и судами при закрытых дверях, во избежание психологического травмирования

ребенка – правонарушителя. Зарубежный опыт рассмотрения дел несовершеннолетних имеет на этот счет много примеров. Так, в японском семейном суде во время судебного заседания при рассмотрении дела о правонарушении несовершеннолетним запрещается даже присутствие прокурора. В суде присутствуют лишь судья, несовершеннолетний правонарушитель, его законные представители и офицер службы пробации [8, с.98]. Конфиденциальным является рассмотрение дел и в ювенальных судах европейских стран. К тому же, сведения о несовершеннолетнем, который попал в любом качестве в сферу влияния ювенальной юстиции, категорически запрещается обнародовать и тем более – распространять. Исключение составляет лишь необходимость розыска несовершеннолетнего или установления его личности.

Учитывая требования международных стандартов правосудия в отношении несовершеннолетних, нравственно-психологические характеристики указанной возрастной группы, можно сделать вывод, что законодательное закрепление вышеперечисленных принципов, применяемых при рассмотрении дел об административных правонарушениях несовершеннолетних в КоАП РФ, разместив их в отдельной статье раздела, посвященного административной ответственности несовершеннолетних, приведет к повышению уровня защищенности охраняемых законом интересов и прав несовершеннолетних лиц.

Эти принципы должны отличать судебную-правовую систему защиты прав несовершеннолетних от общих принципов производства по административным делам.

Итак, завершая статью, хотелось бы отметить, что существующая в настоящий момент ситуация требует внесения поправок в Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации и включение в него раздела «Административная ответственность несовершеннолетних». Раздел должен быть выдержан логически, юридически в целях гарантии и защиты охраняемых законом интересов и прав несовершеннолетних граждан.

Законодательные акты, регулирующие административную ответственность несовершеннолетних, следует привести в соответствие друг с другом, чтобы они составляли стройную простую и понятную систему; она должна отличаться совершенством, исключать пробелы и редакционные погрешности.

Список литературы

1. Лучин В. О. Конституция Российской Федерации: проблемы реализации. - М: Юнити-Дана, 2002. - 688 с.
2. Масленников М. Я. Порядок применения административных взысканий. - М: Издательство БЕК, 1998. - 272 с.
3. Воробьев В. Ф., Заряев А. В., Волохова Е. Д. (ред.). Законодательное регулирование защиты прав детей: Учебно-научное издание в 4-х частях (в 8 томах). Часть IV: Законодательство субъектов Российской Федерации по защите прав детей. - Воронеж: ВИ МВД России, 2000. - С.18-43.
4. Хорьков В. Н. Комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав как субъекты административной юрисдикции: проблемы законотворческой и правоприменительной практики // Вопросы ювенальной юстиции. - 2008. - N 1. - С.32-35.
5. Кудрявцева Н. И. Ювенальная юстиция в России и Франции: Сравнительная характеристика. Учебно-методическое пособие для студентов юридического факультета. – Курск: Региональный открытый социальный институт, 2003. - 105 с.
6. Хамфрис Н. Воспитательный аспект кабинетного правосудия во Франции. Правосудие по делам несовершеннолетних: в 2 кн. – М: МОО Центр «Судебно-правовая реформа», 2000. - Вып. 2. - Кн. 1. Мировая мозаика. - С. 90-101.
7. Ткачев В.Н. Проблемы реализации уголовной политики в отношении несовершеннолетних: автореф. дисс ...докт. юрид. наук. - Ростов н/Д, 2007. -33 с.
8. Шийко-Окрух М. Международно–правовые вопросы защиты прав ребенка: дисс. .. канд. юрид. наук. М., 2002. - 173 с.
9. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ// Собрание законодательства РФ. – 2002. - №1 (ч. 1). - Ст. 1.

© Т.А. Ильина, 2023

УДК 336.71.078.3

**ФУНКЦИИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПО КОНТРОЛЮ (НАДЗОРУ) В ОТНОШЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЙ
ФИНАНСОВОГО РЫНКА**

Еремия Татьяна Августиновна
студент

Научный руководитель: **Анищенко Александр Владимирович**
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный
университет имени М.В. Ломоносова»

Аннотация: в предоставленной научно-исследовательской работе на основе анализа действующего законодательства исследуются функции Банка России по контролю (надзору) в отношении организаций финансового рынка.

Ключевые слова: банковский контроль, банковский надзор, полномочия, Центральный банк Российской Федерации.

**FUNCTIONS OF THE CENTRAL BANK OF THE RUSSIAN FEDERATION
FOR CONTROL (SUPERVISION) IN RELATION TO FINANCIAL
MARKET ORGANIZATIONS**

Eremiya Tatyana Augustinovna
Scientific adviser: **Anishchenko Alexander Vladimirovich**

Abstract: in the provided research work, based on the analysis of the current legislation, the functions of the Bank of Russia on control (supervision) in relation to financial market organizations are investigated.

Key words: banking control, banking supervision, authority, Central Bank of the Russian Federation.

Финансовый рынок неизбежно порождает системные риски, представляющие непосредственную угрозу для финансовой стабильности государства (в том числе угрозу обесценивания публичных финансов). Подобного рода «скрытые угрозы» финансового рынка объясняют и оправдывают установление особого надзора за субъектами финансового рынка,

отличного как от общего государственного и муниципального контроля (надзора), так и от прокурорского надзора.

В литературе довольно давней и до сих пор нерешенной остается проблема соотношения контроля и надзора: в то время как одни авторы не видят серьезных различий между ними [1, с. 168 – 170], другие предлагают довольно четкий перечень различий [2, с. 330 – 337].

Вне зависимости от правильности той или иной позиции сама по себе дискуссия о соотношении надзора и контроля позволила выделить ряд признаков (свойств), которые и являются существенными при описании надзорных (контрольных) полномочий того или иного органа, в том числе и Банка России.

Во-первых, Центральный Банк Российской Федерации осуществляет надзор в отношении неперсонифицированного круга лиц. Иными словами, поднадзорные субъекты определяются указанием не на конкретные лица (органы), но на групповые признаки субъектов. Концепция мегарегулятора предполагает, что в одном компетентном органе сосредоточены функции и полномочия по надзору в отношении всех субъектов финансового рынка [3, с. 204 – 205]. В настоящий момент только лизинговые организации из всех субъектов финансового рынка не являются поднадзорными Банку России, хотя определенное движение в этом направлении имеется [4].

Во-вторых, (и в этом видится особенность надзора за субъектами финансового рынка со стороны Банка России) надзор Банка России не укладывается в традиционную дихотомию надзор только за законностью/контроль за законностью и целесообразностью. Вполне понятно, что Центральный Банк Российской Федерации не осуществляет проверку целесообразности действий, решений и сделок субъектов финансового рынка. Последние являются частными субъектами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, следовательно, вправе по своему усмотрению и в своем интересе заключать не запрещенные законом сделки, принимать корпоративные и инвестиционные решения и т.д. Иными словами, надзор за целесообразностью противоречил бы экономической идее рыночной экономике и конституционному принципу свободы предпринимательской деятельности.

Вместе с тем надзор на финансовом рынке не сводится и к простому надзору за законностью действий и решений поднадзорных субъектов. Как уже отмечалось, необходимость государственного вмешательства в виде жесткого и

строого контроля за финансовым рынком обусловлена не тем, что все банкиры, биржи и страховщики являются априори недобросовестными и только и ждут возможности нарушить закон, а тем, что природа финансового рынка такова, что он создает регулярные системные риски. Данные риски возникают, покуда существует хоть сколько-нибудь развитый финансовый рынок. Иными словами, даже абсолютно законные действия субъектов финансового рынка могут породить значительные системные риски для экономики.

Таким образом, надзор за субъектами финансового рынка со стороны Банка России не может сводиться лишь к формальной проверке на соответствие закону, но предполагает комплексную оценку того, как субъекты финансового рынка управляют своими рисками, насколько стабильно их финансовое положение, насколько они добросовестны и т.д. Второй особенностью является то, что надзор Центрального Банка Российской Федерации России не сводится к простому выявлению нарушений и наложению санкций за них. Напротив, Банк России должен стремиться к тому, чтобы субъекты финансового рынка эффективнее управляли рисками, были более стабильными в финансовом плане, применяли более прозрачные структуры корпоративного управления.

Сказанное позволило некоторым ученым сделать вывод о своего рода «трансформации» понятия надзора (контроля) применительно к надзору Банка России [3, с. 217 – 218].

Указанные особенности надзора мегарегулятора проявляются в его конкретных полномочиях. Например, при решении вопроса о выдаче лицензии банку, при решении вопроса об одобрении сделок по приобретению контроля над банками проверяются не только соответствие учредителей/покупателей некоторым формальным требованиям, но и проводится комплексная оценка их деловой репутации, финансового положения [5].

В-третьих, конечно, по общему правилу надзор Банка России должен осуществляться без вмешательства в оперативно-хозяйственную деятельность поднадзорных субъектов. Тем не менее в силу указанной выше специфики финансового рынка определенные исключения из этого правила имеют место. Например, определенным вмешательством в оперативно-хозяйственную деятельность можно считать полномочия Банка России по согласованию кандидатур на ключевые посты в банках или назначение Банком России временной администрации в процедуре банкротства финансовой организации [3, с. 218].

Традиционно финансовый надзор Банка России разделяется на три

стадии. Предварительный надзор осуществляется на этапе выдачи лицензии и заключается в проверке соответствия лица лицензионным требованиям. Лицензионные требования устанавливаются законом и нормативными актами Центрального Банка и отличаются для разных видов лицензий [6, с. 492 – 506].

Текущий надзор имеет своей целью обеспечение эффективного управления рисками со стороны поднадзорных субъектов в процессе их деятельности. Для этого Банк России устанавливает ряд нормативов, обязательных для поднадзорных организаций (например, максимальный размер крупных кредитных рисков для банков).

Последующий надзор имеет место в случае возникновения угрозы невыполнения своих обязательств перед кредиторами со стороны поднадзорного субъекта. Основными полномочиями Центрального Банка Российской Федерации на данном этапе надзора являются полномочия в рамках процедуры банкротства, а также отзыв лицензии.

Отдельно следует отметить, что надзор Банка России должен строиться на принципах пропорциональности и консолидированного надзора. Первый означает, что разные субъекты финансового рынка занимают разные его сегменты, порождают различные (как по объему, так и по качеству) системные риски, имеют разное влияние на стабильность финансовой системы. Соответственно, мегарегулятор должен учитывать данные различия при осуществлении надзора и установлении требований к субъектам финансового рынка. Очевидно, например, что один брокер порождает своей деятельностью куда меньше рисков, чем крупный банк.

Второй принцип (консолидированного надзора) означает, что Банк России при осуществлении надзора должен оценивать риски не конкретной финансовой организации, но риски разных финансовых организаций, связанных (аффилированных) между собой. Иными словами, речь идет о применении так называемого кросс-секторального подхода [3, с. 224 – 225].

Таким образом, главной особенностью надзора на финансовом рынке Банка России является его направленность не только на обеспечение формальной законности действий и решений поднадзорных субъектов, но на обеспечение стабильности всей финансовой системы путем уменьшения системных рисков, порождаемых субъектами финансового рынка. Сказанное означает, что Банк России помимо оценки формального соответствия действия поднадзорных субъектов требованиям закона, проверяет также их общее

финансовое положение, добросовестность, деловую репутацию, их устойчивость к рискам и приспособленность к ведению бизнеса на финансовом рынке. Вместе с тем такой надзор не перерастает в надзор за целесообразностью действия поднадзорных субъектов, поскольку последние сохраняют право по своему усмотрению и в своем интересе заключать сделки, принимать корпоративные и инвестиционные решения. Кроме того, надзор Банка России осуществляется в отношении неперсонифицированного круга лиц – в отношении практически всех субъектов финансового рынка (кроме лизинговых организаций) и, по общему правилу, без вмешательства в оперативно-хозяйственную деятельность поднадзорных субъектов. Поднадзорность Банку России столь широкого круга субъектов свидетельствует о том, что Банк России является мегарегулятором финансового рынка.

Список литературы

1. Овсянко Д.М. Административное право. – М., 1997.
2. Административное право Российской Федерации: учебник для бакалавров / Отв. ред. Л.Л. Попов. М., 2016.
3. Гузнов А.Г. Финансово-правовое регулирование финансового рынка в Российской Федерации: автореферат дис. ... доктора юридических наук: 12.00.04 / Гузнов Алексей Геннадьевич; [Место защиты: Моск. гос. юрид. акад. им. О.Е. Кутафина]. - Москва, 2016.
4. Громов С. Паркинсонизация лизинга от Центрального банка // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://zakon.ru/blog/2020/11/14/parkinsonizaciya_lizinga_ot_centralnogo_bank_a.
5. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» // Ведомости съезда народных депутатов РСФСР. 06.12.1990. № 27.ст. 357.
6. Финансовое право: учебник для бакалавров / отв. ред. Е.Ю. Грачева. – М., 2019.

© Т.А. Еремия, 2023

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

**О НЕОБХОДИМОСТИ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ
ИНСТИТУТА ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА
В РОССИИ: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

Шмиров Евгений Валерьевич

аспирант

ФГКУ ВО «Санкт-Петербургская академия СК РФ»

следователь по особо важным делам

следственного отдела по городу Северодвинск

СУ СК России по Архангельской области и НАО

Аннотация: Россия на этапах своего исторического развития предпринимала попытки законодательной регламентации преступлений в сфере государственных закупок и государственного оборонного заказа, в частности. В условиях современной России потребность в обеспечении государства ресурсами для надлежащего функционирования обороноспособности страны приобрела все большую значимость, достигнув своего апогея.

Ключевые слова: Государственные закупки, государственный оборонный заказ, коррупция, история, Россия, уголовно-правовые средства.

**ON THE NEED FOR CRIMINAL LAW REGULATION OF THE INSTITUTE
OF STATE DEFENSE ORDER IN RUSSIA:
HISTORICAL ASPECT**

Shmirov Evgeny Valerievich

Abstract: At the stages of its historical development, Russia has made attempts to legislate crimes in the field of public procurement and the state defense order, in particular. In the conditions of modern Russia, the need to provide the state with resources for the proper functioning of the country's defense capability has become increasingly important, reaching its apogee.

Key words: Public procurement, state defense order, corruption, history, Russia, criminal legal means.

Россия в истории своего развития, с учетом геополитического положения, постоянно сталкивалась и сталкивается по настоящее время с вопросами

конфронтации с внешними агрессорами, чьи действия направлены не только на ослабление экономики страны, в том числе путем захвата территорий государства, нарушения ее территориальной целостности, но и временами ставящей под угрозу само дальнейшее существование великой державы.

Именно в связи с указанным фактором для обеспечения защиты государственной целостности и суверенитета от внешнего воздействия иных государств, участников геополитического мира, Россия еще с начальных этапов своего развития, с учетом развития товарно-денежных отношений, формирования правящей элиты и закрепления границ, в пределах которых действовала правящая власть, постепенно осуществляла попытки упорядочить действия правящих и иных лиц, по своему статусу обладающих возможностью организовывать отношения проживающих в обществе людей. Упорядочивание происходило не только путем установления конкретного круга полномочий, но и путем реагирования государства и его верховных правителей на различные злоупотребления во власти поданных. Само по себе злоупотребление оказанным доверием явилось первоосновой развития коррупции, с легкой возможностью причиняло иногда непоправимый вред имуществу государства, что напрямую оказывало влияние на дальнейшее благоприятное существование государственной бытности, о чем упоминал в своих исследованиях приват-доцент юридического факультета Московского университета Аносов И.И. [1, С. 40-41].

Вместе с тем, с укреплением роста оборота товарно-денежных отношений, в условиях геополитического мира в России развивались нормативные конструкции, которые регламентировали отношения в сфере поставок, подрядов для государства с целью обеспечения оборонной ее составляющей. Ведь чем Россия становилась обширнее, тем больше захватчиков хотело заполучить ее территории, разрушая тем самым ее территориальную целостность. Единственно действенным способом для отражения всех попыток насильственного захвата власти и порабощения российского общества со стороны интервентов явилось наличие развитого военно-промышленного комплекса, снабжения армии необходимым провиантом, вооружением и оборудованием, для пополнения и расширения которого привлекались различные средства, в том числе и союзных государств – участников внешнеэкономических отношений.

В истории российской государственности этот вопрос обсуждался на законодательном уровне. Так, в эпоху самодержавия было издано множество

нормативных актов, устанавливающих ответственность за взяточничество, расхищение государственной собственности (к примеру, Двинская уставная грамота Василия I, Псковская судная грамота 1397 года, Судебники 1497 года и 1550 года, ставшие в своем роде первым шагом на пути становления антикоррупционного законодательства России).

Примечательно, что в период допетровских реформ одним из первых кодифицированных нормативно-правовых актов, регламентирующих сферу закупок для государственных нужд, явилось «Соборное уложение Царя Алексея Михайловича» (1649) [2], которое регламентировало закупочную деятельность в интересах ратных людей Московского государства. Именно данный законодательный акт указал на необходимость упорядочивания экономических правоотношений в части обеспечения нужд ратных войск, в том числе путем введения уголовной ответственности за расточительство, нарушение принятых на себя обязательств по договору. Вместе с тем, следует согласиться с мнением Кикавца В.В. о том, что государственные закупки указанного периода времени «регулировались предметно и по необходимости, то есть сама система закупок отсутствовала как таковая» [3, С. 17].

Лишь спустя более 70 лет с момента издания «Соборного уложения Царя Алексея Михайловича» новой вехой в развитии законодательства России о государственном оборонном заказе послужило издание Петром I Регламента об управлении Адмиралтейства и Верфи от 05 апреля 1722 года [4], который представлял из себя кодифицированный документ, комплексно описывающий процесс проведения закупок, начиная от момента определения круга подрядчиков в закупке и заканчивая исполнением фактических обязательств по заключенным договорам. Вместе с тем, данный кодифицированный акт устанавливал и конкретные требования к закупке материалов, ружей и армейской амуниции. Именно с эпохой Петровских преобразований регулирование закупок приобрело более системный характер, значимость закупок для нужд обороноспособности страны в условиях длительных войн (Азовские походы, Великая Северная война, Прутский и Каспийский походы) возросла, в связи с чем была предусмотрена не только процедура проведения закупок для нужд обороны страны для возрастания ее военного потенциала, но также и ответственность лиц, нарушивших условия возложенных на себя обязательств по государственному контракту.

Период российской истории, последовавший после смерти Петра I и

вошедший в историю как эпоха дворцовых переворотов, отличался достаточной консервативностью закупочного законодательства, нормы которого дублировали в большей степени нормы законодательства при Петре Великом. Сами закупки для нужд обороны страны осуществлялись наряду с обычными рядовыми поставками.

При царствовании Николая I отличительные черты закупок, совершаемых для удовлетворения потребностей войск «по всем статьям довольствия и снабжения» были установлены Высочайше утвержденным положением от 27 апреля 1838 года «О казенных заготовлениях ведомства Военного министерства» [5] (предпочтительный способ закупки – торги, превалирующая закупка для нужд армии в условиях военного положения и др.).

Деятельность по упорядочиванию отечественных законодательных актов ознаменовалась и принятием Уложения о наказаниях уголовных и исправительных. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года являло собой первый в истории России Уголовный кодекс. Данный кодифицированный акт предусматривал целый раздел, посвященный ответственности чиновников и иных должностных лиц за преступления в сфере казенных подрядов, устанавливающие ответственность в том числе: за участие чиновников в казенных подрядах, в том числе от имени жены, детей или иных подставных лиц (статья 514 Уложения); приемку по неосмотрительности вещей, товаров, которые не сходны по качеству с образцами по договору (статья 521 Уложения) [6] и др.

Советский период, ознаменовавшийся всплеском развития тяжелой военно-конструкторской промышленности, в условиях новых реалий (военные действия, непрекращающиеся хищения в рядах вооруженных сил, в том числе в военное время) требовал жесткого реагирования государства на проявления коррупции и злоупотребления полномочий в части заключения и исполнения контрактов по поставкам и подрядам для государственных нужд. Уголовным законодательством РСФСР (УК 1926, 1960 года) была предусмотрена ответственность лиц, в том числе и должностных, за хищение социалистической собственности, к какой относились товары, результаты подряда по государственным сделкам. В этой связи отдельными нормами уголовного закона предусматривалась уголовная ответственность за заключение заведомо невыгодных для государства сделок лицом, руководящим государственным или общественным учреждением или предприятием [7].

В условиях современной России потребность в обеспечении государства ресурсами для надлежащего функционирования обороноспособности страны приобрела все большую значимость, достигнув своего апогея. Именно в связи со стратегической особенностью государственного оборонного заказа законодательство Российской Федерации расширено специализированными законами о государственном оборонном заказе [8] и об осуществлении государственных закупок [9], регламентирующими понятийный аппарат, требования, предъявляемые к головному исполнителю и поставщику, обоснование цены и иные отдельные особенности данной сферы правоотношений, при этом положения данных законов, с учетом их особой значимости отсылают к нормам российского законодательства, предусматривающим гражданско-правовую, административную и уголовную ответственность.

Для этих целей Уголовный кодекс Российской Федерации расширен и дополнен новыми статьями, предусматривающими уголовную ответственность, в связи с ненадлежащим исполнением или отказом от исполнения обязательств по контракту о государственном оборонном заказе (ст. 285.5, 285.6 УК РФ).

Подводя итог вышесказанному, следует обратиться к фразе российского императора Александра III, который в своих словах выразил внешнеполитическое кредо: «Во всем свете у нас только два верных союзника - наша армия и флот. Все остальные, при первой возможности, сами ополчатся против нас» [10]. Безусловно, государство должно опираться не только на экономическую, но и на военную мощь. Ведь то, насколько хорошо и качественно будет укомплектована армия, снабжена необходимой современной военной техникой, зависит потенциал обороноспособности государства.

Проявления коррупции, а также злоупотребления в сфере заключения и исполнения контрактов по государственному оборонному заказу подрывают не только авторитет государственной власти, дестабилизируют общественные отношения, но и создают прямую угрозу для обороноспособности государства. В этой связи, борьба с указанным негативным социально-правовым явлением является одним из важнейших направлений государственно-правовой политики. При этом значимость уголовно-правовых средств как инструментов для борьбы с коррупцией в сфере государственного заказа достаточно высока.

Кроме того, насколько правильно и точно будет осуществлено регулирование закупок в сфере государственного оборонного заказа (не только

нормами, предусматривающими дисциплинарную, гражданско-правовую, административную, но и уголовную ответственность) зависит полнота и качество удовлетворения потребностей обороноспособности государства в товарах (работах и услугах), а также сама возможность государства защищать свои интересы на международной арене, обеспечивать суверенитет и целостность ее границ.

Список литературы

1. Аносов И.И. Злоупотреблением доверием - Москва. - 1915. - С. 40-41.
2. Соборное уложение 1649 года. М., Издательство Московского института, 1961. под ред. М.Н.Тихомиров, П.П.Епифанов. – 444 с.
3. Кикавец В.В. История правового регулирования государственных закупок в России: финансовый аспект. Монография. М.: Проспект, 2020. – 149 с.
4. Регламент о управлении Адмиралтейства и верфи и о должностях коллегии адмиралтейской и прочих всех чинов при Адмиралтействе обретающихся. - СПб., 1722. Электронный архив ГПНТБ России. Электронный архив ГПНТБ России | Регламент о управлении Адмиралтейства и верфи и о должностях коллегии адмиралтейской и прочих всех чинов при Адмиралтействе обретающихся. - СПб., 1722. (dlibrary.org)
5. Положение о казенных заготовлениях ведомства Военного министерства. Санкт-Петербург. 1838. Электронный архив НЭБ. Положение о казенных заготовлениях ведомства Военного министерства (1838) - НЭБ (rusneb.ru)
6. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года. Музей истории Российских реформ имени П.А. Столыпина. Электронный ресурс - <http://museumreforms.ru/node/13654>.
7. Уголовный кодекс РСФСР 1926 года. Ст. 129. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс».
8. Федеральный закон «О государственном оборонном заказе» от 29.12.2012 № 275-ФЗ. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс».
9. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от

05.04.2013 № 44-ФЗ. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс».

10. Великий князь Александр Михайлович: Книга воспоминаний/ предисл. и коммент. А. Виноградова – М.: Современник, 1991. – 271 с.

© Е.В. Шмиров, 2023

**ОРГАНИЗАЦИЯ ДОПРОСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ
СРЕДСТВ ВИДЕО-КОНФЕРЕНЦ-СВЯЗИ
В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ**

Труфанов Игорь Владимирович

студент

Научный руководитель: **Михайлова Юлия Николаевна**

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Саратовская

государственная юридическая академия»

Аннотация: Основанием проведенного криминалистического исследования послужили изменения в уголовно-процессуальном законодательстве России о возможности производства допроса посредством видео-конференц-связи, а также установленные требования к его организации. Рассматриваются различные подходы к допросу этого вида, основания для его проведения с помощью цифровых средств коммуникации, организационные условия его подготовки, проведения и фиксации. Установлено, что производство нового вида допроса – с использованием систем видео-конференц-связи – существенно отличается от традиционного содержания допроса при сохранении общих требований к его форме. Выявлены проблемы установления психологического контакта с допрашиваемым, определения роли должностного лица, исполняющего поручение о допросе лица в месте его нахождения, нейтрализации тактического риска, связанного с нештатной работой оборудования и сетей связи, допуска к участию адвоката (защитника). Следователям предложены авторские рекомендации по подготовке, проведению и фиксации допроса с использованием систем видео-конференц-связи.

Ключевые слова: видео-конференц-связь, предварительное расследование, следователь, допрос, организация допроса.

**ORGANIZATION OF INTERROGATION USING VIDEO CONFERENCING
IN CRIMINAL PROCEEDINGS**

Trufanov Igor Vladimirovich

Scientific adviser: **Mikhailova Yulia Nikolaevna**

Abstract: The conducted criminalistics research is based on the changes in the criminal procedure legislation of Russia on the possibility of interrogation by means of videoconferencing, as well as the established requirements for its organization. Various approaches to this type of interrogation, the grounds for conducting it using digital means of communication, organizational conditions for its preparation, conducting, and fixation are considered. It is established that the production of a new type of interrogation via videoconferencing differs significantly from the traditional content of interrogation while maintaining the general requirements for its form. The problems of establishing psychological contact with the interrogated person, determining the role of an official executing an order to interrogate a person at his location, neutralizing tactical risk associated with the abnormal operation of equipment and communication networks, and admitting to the participation of a lawyer (a defender) are revealed. The investigators are offered the authors' recommendations on the preparation, conducting, and recording of interrogation via videoconferencing.

Key words: videoconferencing, preliminary investigation, investigator, interrogation, organizing of interrogation

Одно из центральных мест в арсенале средств органа расследования занимает допрос. Российское уголовно-процессуальное законодательство регламентирует существенные вопросы его подготовки, производства и фиксации. Однако такие обязательные требования касаются только формы реализации следственной деятельности и не затрагивают сущностное содержание организационной работы и тактических построений. Так, в специальной литературе акцентируется внимание на проблемах установления психологического контакта с допрашиваемым, определения роли должностного лица, исполняющего поручение о допросе лица в месте его нахождения, нейтрализации тактического риска, связанного с нештатной работой оборудования, допуска к участию защитника.

Подготовка к допросу в традиционном формате заключается в формировании следователем предмета будущего допроса, решения вопроса о процессуальном статусе вызываемого лица, выборе места и времени проведения, а также порядка уведомления о проведении допроса, определении плана его проведения, установки перечня вещественных доказательств и документов, подлежащих предъявлению допрашиваемому в случае необходимости, выборе и подготовке технико-криминалистических средств

фиксации. При осуществлении допроса посредством видео-конференцсвязи не совпадают место составления протокола и место нахождения допрашиваемого, что требует направления поручения органу дознания или следователю по месту нахождения допрашиваемого. Поэтому организационные и тактические средства проведения допроса с помощью видео-конференц-связи отличаются от тех, которые используются в ходе традиционного допроса.

По своей криминалистической сущности организация допроса с использованием средств видео-конференц-связи выступает как тактическая операция, которая возможна лишь при наличии данных о лице и месте его нахождения в пределах дислокации территориальных органов расследования. Если личность лица известна, а место его нахождения не выяснено, то следователю сначала предстоит выдать поручение оперативным подразделениям органа дознания об установлении места его нахождения [3, с. 28].

В целом организация такого следственного действия представляется как последовательный алгоритм его выполнения, включающий: принятие следователем тактического решения о необходимости допроса лица, личность и место пребывания которого установлены, определение процессуального статуса допрашиваемого лица; проверку наличия технической возможности у следователя использовать систему видеоконференц-связи следственного органа; составление плана допроса такого лица и другие подготовительные действия, проводимые при организации допроса в обычных условиях; составление и направление письменного поручения следователю или в орган дознания по месту нахождения лица, которое необходимо допросить, с указанием наличия технической возможности у органа или должностного лица, исполняющего поручение; наличие в поручении порядка согласования даты и времени проведения допроса с учетом регламентирующих это следственное действие положений уголовно-процессуального закона.

В научной литературе рассматриваются ситуации, когда предпочтительно использовать допрос с применением цифровых технологий на досудебных стадиях: личное присутствие допрашиваемого лица невозможно; личное присутствие допрашиваемого лица возможно, но связано с неоправданными расходами; в отношении свидетелей, к которым применяются меры безопасности; проведение допроса несовершеннолетнего свидетеля; наличие иных причин, дающих основания полагать, что допрос будет затруднен

[1, с. 129]. На мой взгляд, приведенные основания, хотя и не включены в норму закона как обязательные для допроса посредством систем видео-конференц-связи, но заслуживают внимания как обоснованные и ведущие к выполнению следователями комплекса подготовительных процедур такого допроса.

Необходимо указать на присутствие во время допроса совместно с допрашиваемым другого следователя или сотрудника органа дознания и отметить, что его роль в допросе сводится к удостоверению личности и разъяснению его прав, обязанностей и ответственности, уведомлению о проведении видеозаписи, а также фиксации протокольных записей и последующего направления их следователю, инициировавшему допрос. Какие-либо другие действия этого участника не предусмотрены законом. Вместе с тем, могут возникнуть ситуации, когда допрашиваемый хочет что-то записать или нарисовать схему. Тактически обоснована необходимость в месте получения показаний приготовить листы бумаги без записей и пишущие принадлежности. Записи, сделанные во время допроса, могут либо предъявляться перед объективом видеокамеры, либо сканироваться и загружаться в ходе допроса – выбор конкретного способа остается за следователем [2, с. 97].

Что же касается самого процесса общения в заявленном формате, то он значительно усложняется. Установление психологического контакта со свидетелем или потерпевшим осложнено невозможностью полного восприятия невербальных реакций допрашиваемого со стороны следователя, проводящего допрос, а также наличием вместе с допрашиваемым постороннего лица в порядке исполнения поручения. Следователь, лишившись большого объема информации от невербального канала коммуникации, вынужден работать только с вербальным и паравербальным каналами, что снижает общую эффективность тактики допроса и подбора тактических приемов. В этом случае значение приобретает факт того, допрашивался ли ранее следователем данный участник дела, и какую позицию он занимал (бесконфликтную или конфликтную).

Универсальным фактором тактического риска могут выступить технические помехи, вызываемые снижением скорости соединения между участниками и другими проблемами соединения. Поэтому рекомендуется использовать помощь специалиста перед началом проведения допроса и до его завершения, сделав отметку об участии такого лица.

Адвокат (защитник) в случае проведения допроса с использованием технических средств коммуникации обязан присутствовать в месте нахождения своего доверителя. Нахождение его в другом месте нецелесообразно, так как в этом случае лишает доверителя (защитника) возможности личного общения с соблюдением профессиональной тайны адвоката [6, с. 13].

Как отмечалось ранее, организация допроса с использованием систем видео-конференцсвязи по своему внутреннему содержанию представляется как тактическая операция. Ее структуру образуют действия следователя по оценке следственной ситуации и установлению целесообразности допроса этого вида, направлению поручения для исполнения по месту нахождения допрашиваемого, согласованию даты и времени планируемого допроса, выработке плана этого следственного действия и решению проблемы обеспечения участия в нем должностного лица, исполняющего поручение следователя, адвоката (защитника), специалиста. Названные трудности организационного характера обуславливают пока относительно небольшое количество проводимых следователями допросов с использованием систем видео-конференц-связи во время производства предварительного расследования.

Список литературы

1. Антонович Е.К. Использование цифровых технологий при допросе свидетелей на досудебных стадиях уголовного судопроизводства (сравнительно-правовой анализ законодательства Российской Федерации и законодательства некоторых иностранных государств) // Актуальные проблемы российского права. 2019. № 6 (103). С. 125–136. <https://doi.org/10.17803/1994-1471.2019.103.6.125-136>.

2. Плахота К.С. Использование следователем (дознавателем) видео-конференц-связи при производстве следственных действий // Известия Тульского государственного университета. Серия: Экономические и юридические науки. 2022. № 1. С. 95–102. <https://doi.org/10.24412/2071-6184-2022-1-98-105>.

3. Плетникова М.С., Семёнов Е.А. К вопросу использования видеоконференцсвязи при производстве допроса // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2021. № 1 (29). С. 25–28.

4. Седельников П.В. Поручение следователя органу дознания // Законодательство и практика. 2017. № 1 (38). С. 24–28.

5. Семикаленова А.И., Саакова С.А. Тактические особенности допроса эксперта посредством видео-конференц-связи на стадии предварительного расследования // Вестник Московской академии Следственного комитета Российской Федерации. 2021. № 4 (30). С. 116–117. <https://doi.org/10.54217/2588-0136.2021.30.4.019>.

6. О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 30 июня 2015 г. № 29 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2015. № 9. С. 13.

© И.В. Труфанов, 2023

**СЕКЦИЯ
ТРУДОВОЕ
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

**ТРУДОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ В ПЕРИОД
ПРОВЕДЕНИЯ МОБИЛИЗАЦИИ**

**Рябова Софья Владимировна
Леванова Виктория Алексеевна**
студенты

Научный руководитель: **Кузнецова Инна Анатольевна**
доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в период объявления на территории Российской Федерации частичной мобилизации граждан, не были закреплены специальные нормы, регламентирующие трудовые правоотношения между работником и работодателем. В настоящей статье рассмотрены поправки в трудовом законодательстве, принятые вследствие объявления частичной мобилизации в Российской Федерации и призыва.

Ключевые слова: трудовые отношения, мобилизация, гарантии, призыв, социальные гарантии, сохранение рабочих мест, трудовой договор.

LABOR RELATIONS DURING THE PERIOD OF MOBILIZATION

**Ryabova Sofya Vladimirovna
Levanova Victoria Alekseevna**

Scientific adviser: **Kuznetsova Inna Anatolievna**

Abstract: during the announcement of partial mobilization of citizens on the territory of the Russian Federation, special norms regulating labor relations between an employee and an employer were not fixed. This article discusses amendments to labor legislation adopted as a result of the announcement of partial mobilization in the Russian Federation and conscription.

Key words: labor relations, mobilization, guarantees, conscription, social guarantees, job preservation, employment contract.

Объявление на территории Российской Федерации частичной мобилизации, послужило созданию и закреплению специальных норм,

регулирующих трудовые отношения между работником и работодателем.

На законодательном уровне были закреплены некоторые поправки в Трудовом кодексе Российской Федерации (далее – ТК РФ), распространяющие свое действие как на граждан, выступающих мобилизованными и их семей, так и на работодателей.

В настоящей статье мы рассмотрим характерные поправки, непосредственным образом связанные с мобилизационными мероприятиями.

Обязанность № 1. Сохранить место работы и социальные гарантии за военнослужащим.

В-первую очередь выделим дополнение ТК РФ статьей 351.7, распространяющей свое действие:

- на лиц, которые были призваны на военную службу в связи с мобилизацией [5];

- на лиц, заключивших контракт на прохождение службы в Вооруженных Силах Российской Федерации [3];

- на лиц, заключивших контракт добровольного характера.

Суть дополнений заключается в следующем, при прохождении гражданином службы, трудовые правоотношения не прекращаются, им свойственно приостановление на неопределенный срок.

Необходимо отметить, что в отношении работодателя сохраняются основные гарантии, к которым отнесены: добровольное медицинское страхование, улучшение социально-бытовых условий работника и членов его семьи и другое.

После окончания военной службы работник имеет право вернуться на прежнюю должность в течение трех месяцев с предварительным уведомлением работодателя за три рабочих дня. Это уведомление дается для того, чтобы работодатель, в том числе, мог расторгнуть временный трудовой договор с временным работником, принятым на работу вместо военнослужащего. Работник, вернувшийся с военной службы, трудовой договор с которым, расторгнут в соответствии со статьей 351.7 ТК РФ, может взять ежегодный оплачиваемый отпуск в удобное время[1]. Для осуществления такой возможности, опыт работы и стаж не имеют значения, однако эта возможность сохраняется лишь в течение 6 месяцев после продления контракта.

Обязанность № 2. Предоставить гарантии членам семьи мобилизованного.

В случае, если у гражданина, который был призван на военную службу в период мобилизации или который заключил контракт, есть ребенок, которому на данный момент не исполнилось 18 лет, то второй родитель имеет определенное преимущественное право, которое дает ему возможность не попасть под сокращение (ст. 179 ТК РФ)[1].

Рассматривая ситуацию, при которой у мобилизованного гражданина есть ребенок до четырнадцати лет, в период осуществления трудовых функций вторым родителем, работодатель должен получить письменное согласие работающего лица в таких целях, как (ч. 2 ст. 259 ТК РФ)[1]:

1. направление сотрудника в служебную командировку;
2. привлечение сотрудника к сверхурочной работе;
3. привлечение сотрудника к осуществлению трудовых функций в ночное время, выходные и праздничные дни.

Указанные изменения внесены также в Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (ст. 2 законопроекта 101311-8) [4].

Обязанность № 3. Принять на работу бывшего работника-военнослужащего.

Стоит отметить, что данные требования, предусмотренные законопроектами и касающиеся приостановке трудовых договоров с мобилизованными гражданами, а также с гражданами, заключившими контракт, действуют с 21 сентября 2022 года. Однако, военная операция берет свое начало с 24 февраля 2022 года и многие из сотрудников могли добровольно отправиться туда при этом, уволившись с работы. Отсюда следует, что гарантии, которые были введены статье 351.7 ТК РФ, а также Постановление Правительства Российской Федерации №1677 от 22.09.2022 года, на таких работников не распространяются.

Пункт 4 статьи 6 законопроекта 101311-8 предусматривает обязанность бывшего работодателя принять работника после его увольнения с военной службы в период до трех месяцев включительно. Также работник преимущественно должен быть возвращен на прежнюю должность, но если такое невозможно, то предложить другую, которая будет подходить по квалификации работника и его состоянию здоровья.

Заметим, что лица, которые заключили контракт на прохождение военной службы в период с 24 февраля 2022 года до 21 сентября 2022 года и были уволены, имеют право на трудоустройство у бывшего работодателя.

Подводя итог, необходимо обозначить то, что данные поправки в трудовом законодательстве Российской Федерации подтверждают оперативность действия законодателя, что, несомненно, положительным образом сказывается на уязвимых категориях граждан.

В свою очередь мобилизационные мероприятия, проводимые на территории Российской Федерации, вызывают ряд проблематичных моментов, связанных как с дефицитом трудовых кадров, с расторжением трудовых договоров, так и с получаемыми гарантиями и компенсациями мобилизованными гражданами.

Закрепление в законодательной базе Российской Федерации, изложенных поправок, способствует предотвращению конфликтных ситуаций в трудовых правоотношениях, посредством сохранения рабочего места, социальных гарантий, предоставления трудовых гарантий членам семьи мобилизованных граждан, а также принятие на работу бывшего работника-военнослужащего.

По-нашему мнению данные изменения в определенной степени является не достаточно разработанными. Лишь практическая сторона данного вопроса, а именно реализация закрепленных гарантий, позволит сделать вывод об эффективности принятых положения в ТК РФ.

Несомненно, данные положения в будущем будут подвергаться конкретизации и возможным изменениям, относительно возникающих ситуаций, тем самым обеспечивая защиту мобилизованных граждан и их семей, прорабатывая возникающие проблемы с практической стороны данного вопроса.

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30 декабря 2001 г. N 197-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 7 января 2002 г. N 1 (часть I) ст. 3.

2. Федеральный закон от 26 февраля 1997 г. N 31-ФЗ "О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 марта 1997 г. N 9 ст. 1014.

3. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ "О воинской обязанности и военной службе" // Собрание законодательства Российской Федерации от 30 марта 1998 г. N 13 ст. 1475.

4. Федеральный закон от 27 июля 2004 г. N 79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации"// Собрание законодательства Российской Федерации от 2 августа 2004 г. N 31 ст. 3215.

5. Указ Президента РФ от 21.09.2022 N 647 "Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации"// КонсультантПлюс: справочно-правовая система URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_426999/ (дата обращения: 25.04. 2023).

© С.В. Рябова, В.А. Леванова, И.А. Кузнецова, 2023

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

**ОТГРАНИЧЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ
СТАТЬЯМИ 159.3 УК РФ И ПУНКТОМ "Г" ЧАСТИ 3 СТАТЬИ
158 УК РФ, НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИХ РАССЛЕДОВАНИЯ**

Петренко Елена Петровна

магистрант

Санкт-Петербургский институт (филиал)

Всероссийского государственного университета юстиции

Аннотация. Статья рассматривает вопрос отграничения преступлений, предусмотренных статьей 159.3 УК РФ и пунктом "г" части 3 статьи 158 УК РФ. Автор анализирует проблемы, возникающие при определении квалификации таких преступлений, а также перспективы развития законодательства в этой области. В статье также рассматриваются анализ состояния работы по выявлению, раскрытию и расследованию преступлений, связанных с хищением денежных средств с банковского счета, а также электронных денежных средств, эффективности оперативного сопровождения при расследовании преступлений данной категории, а также достаточности принимаемых мер, в том числе в способы предотвращения таких преступлений.

Ключевые слова: Расследование преступлений, банковские платежные карты, хищение денежных средств, мошенничество, отграничение.

**DELINEATION OF CRIMES PROVIDED FOR IN ARTICLES 159.3
OF THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION
AND PARAGRAPH "D" OF PART 3 OF ARTICLE 158 OF THE CRIMINAL
CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION,
SOME ISSUES OF THEIR INVESTIGATION**

Petrenko Elena Petrovna

Graduate Student

St. Petersburg Institute (branch)

All-Russian State University of Justice

Abstract. The article considers the issue of delineation of crimes provided for in Article 159.3 of the Criminal Code of the Russian Federation and paragraph "d" of

part 3 of Article 158 of the Criminal Code of the Russian Federation. The author analyzes the problems arising in determining the qualification of such crimes, as well as the prospects for the development of legislation in this area. The article also examines the analysis of the state of work on the identification, disclosure and investigation of crimes related to the theft of funds from a bank account, as well as electronic money, the effectiveness of operational support in the investigation of crimes of this category, as well as the sufficiency of measures taken, including ways to prevent such crimes.

Key words: Investigation of crimes, bank payment cards, embezzlement of funds, fraud, delimitation.

Современное общество сталкивается с угрозами в сфере безопасности платежных технологий, так как эти технологии представляют собой удобное средство для хищения денежных средств и совершения мошенничества[1]. В связи с этим правовая система должна иметь соответствующие механизмы для противодействия подобным преступлениям. Однако возникают сложности при отграничении преступлений, предусмотренных статьями 159.3 УК РФ и пунктом "г" части 3 статьи 158 УК РФ.

Статья 159.3 УК РФ была введена в УК РФ в 2012 году. Она устанавливает уголовную ответственность за мошенничество при осуществлении расчетов с использованием платежных карт и (или) иных средств электронных денег. Это означает, что статья 159.3 применяется только в случаях, когда имеется непосредственное участие платежных технологий.

Пункт "г" части 3 статьи 158 УК РФ, в свою очередь, устанавливает уголовную ответственность за кражу денежных средств. Однако для применения данного пункта не требуется использование платежных технологий. Кражу денежных средств можно осуществить и при помощи обычного банковского перевода.

Одной из проблем, возникающих при отграничении преступлений, предусмотренных статьями 159.3 и пунктом "г" части 3 статьи 158 УК РФ, является определение момента перехода от одного вида преступления к другому. Например, если злоумышленник получил доступ к банковской карте и совершил с ее помощью кражу, то, как определить, к какому виду преступления это относится?

Другой проблемой является возможность совершения множества

преступлений с использованием одной и той же платежной технологии. Например, злоумышленник может использовать украденную банковскую карту для совершения как кражи, так и мошенничества. В таких случаях возникает необходимость определения того, к какому виду преступления относится каждое конкретное действие злоумышленника.

Для решения этих проблем необходимо провести более тщательное изучение законодательства и практики его применения. Также следует разработать критерии отграничения данных преступлений и установить соответствующие процедуры для их выявления и расследования.

Одним из способов улучшения существующего законодательства может стать уточнение определения понятий "кража денежных средств" и "мошенничество при осуществлении расчетов с использованием платежных карт и (или) иных средств электронных денег". В таком случае будет яснее определять, к какому виду преступления относится каждое конкретное действие.

Кроме того, следует установить более жесткие требования к безопасности платежных технологий, чтобы сократить количество случаев их злоупотребления и уменьшить вероятность совершения преступлений с их использованием. Это также позволит сделать процедуру выявления и расследования данных преступлений более эффективной.

Введение более жестких требований к безопасности платежных технологий может значительно снизить уровень риска для пользователей этих технологий. Такие требования могут включать в себя введение дополнительных механизмов аутентификации, двухэтапной верификации, использование биометрических данных и т.д. Также важно обеспечить более эффективную работу правоохранительных органов в области выявления и расследования преступлений с использованием платежных технологий, в том числе усиление сотрудничества с банками и другими финансовыми институтами. Это позволит своевременно выявлять и предотвращать злоупотребления и преступные действия в сфере финансовых технологий[1].

Координационного совещания руководителей правоохранительных органов о состоянии работы при расследовании преступлений данной категории, а также достаточности принимаемых мер, в том числе в сфере профилактики отмечает, что принимаемые правоохранительными органами меры не в полной мере способствуют защите прав граждан от противоправных посягательств и нуждаются в совершенствовании [2].

Основной массив преступлений данной категории совершен в условиях неочевидности, в ходе их расследования лица, совершившие преступления, не установлены, необходимые следственные и процессуальные мероприятия в полном объеме не проведены. Предварительное следствие производится бессистемно и ненаступательно, допускаются многочисленные нарушения требований действующего уголовно-процессуального законодательства, в том числе требований ст. 6.1, ст. 21, ст. 73 УПК РФ.

В ходе проверок выявлены некоторые уголовные дела, по которым имелись факты занижения квалификации (уголовные дела возбуждались по некоторым частям ст. 159 УК РФ, вместо правильной квалификации по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ).

По уголовным делам о неочевидных преступлениях отсутствует их анализ на предмет выявления преступлений, совершенных одними и теми же лицами или группами.

Совещанием было установлено, что необходима активизации работы как по выявлению и пресечению преступлений в данной сфере, системного подхода к раскрытию преступлений, связанных с хищением денежных средств с банковского счета, электронных денежных средств, так и принятия действенных мер, направленных на реальное устранение нарушений, привлечение виновных к ответственности.

Хищение денежных средств с банковского счета и электронных денежных средств – это серьезные преступления, которые наносят ущерб как отдельным лицам, так и обществу в целом. Такие преступления становятся все более распространенными в эпоху цифровой экономики, где большинство финансовых транзакций осуществляется через интернет.

Для борьбы с хищением денежных средств с банковского счета и электронных денежных средств необходимо применять комплексный подход, который включает в себя не только привлечение виновных к ответственности, но и предотвращение возможности совершения таких преступлений, а также эффективную работу правоохранительных органов и судебной системы[3].

Одним из основных подходов к раскрытию преступлений, связанных с хищением денежных средств с банковского счета и электронных денежных средств, является использование современных технологий и специализированных программ, которые позволяют эффективно отслеживать и расследовать такие преступления. Например, создание специализированных отделов по борьбе с киберпреступностью и привлечение к работе сыскных

органов с высокой квалификацией и опытом работы в сфере информационной безопасности.

Однако, помимо использования современных технологий, также необходимо повышать уровень осведомленности и обученности населения в области безопасности платежных технологий. Необходимо осуществлять информационную кампанию о том, какие меры предосторожности следует принимать при использовании банковских карт и электронных денежных средств, чтобы сократить риск попадания в ловушку мошенников и киберпреступников.

Кроме того, следует усилить контроль со стороны банков и платежных систем, обеспечивая безопасность транзакций и предотвращая возможность несанкционированного доступа к финансовым ресурсам клиентов. Например, сократить время блокировки банковских карт при обнаружении несанкционированных списаний.

Также важно обратить внимание на совершенствование законодательства в области финансовых технологий. Необходимо установить более жесткие требования к безопасности платежных технологий, чтобы сократить количество случаев их злоупотребления и уменьшить вероятность совершения преступлений с их использованием. Это также позволит сделать процедуру выявления и расследования данных преступлений более эффективной.

Однако одного законодательства недостаточно для борьбы с преступлениями, связанными с хищением денежных средств с банковских счетов и электронных денежных средств. Важно также повышение квалификации сотрудников правоохранительных органов, работающих с данной проблематикой, а также улучшение сотрудничества между различными государственными органами, ответственными за борьбу с финансовыми преступлениями[4].

Необходимо отметить, что борьба с преступлениями, связанными с хищением денежных средств с банковских счетов и электронных денежных средств, является долгосрочным и многогранным процессом, требующим комплексного подхода и взаимодействия различных структур и организаций. Только таким образом можно обеспечить эффективную защиту граждан и бизнеса от финансовых преступлений.

Судебная практика также показывает сложности, связанные с ограничением этих преступлений.

В сентябре 2020 г. гражданину П. было предъявлено обвинение в

совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 159.3 «Мошенничество с использованием электронных средств платежа» УК РФ. Согласно обвинительному акту, используя найденную банковскую карту на имя гражданки Т. и действуя из корыстных побуждений, П. совершил бесконтактную оплату нескольких товаров и услуг на общую сумму более 4 тыс. руб., чем причинил потерпевшей материальный ущерб.

Прокурор исходя из материалов уголовного дела, пришел к выводу о необходимости переквалификации обвинения обвиняемого по подпункту "г" части 3 статьи 158 УК РФ на "Кражу" и решил отправить дело обратно в следствие. В результате обвиняемому П. было предъявлено новое обвинение в краже чужого имущества с использованием банковского счета, не связанное с преступлением, предусмотренным статьей 159.3 УК РФ.

Уголовное дело было передано в Железнодорожный районный суд г. Рязани, но производство было приостановлено и 17 февраля 2021 года было решено отправить запрос в Конституционный Суд, для решения вопросов об установлении правильной квалификации.

В соответствии с п. 5 Постановления № 22 Постановление Пленума ВС РФ от 27 декабря 2002 года № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» был внесен дополнительный пункт, согласно которому если деньги безналично списаны злоумышленником с расчетного счета потерпевшего или платежной поддельной карты через банкомат, то это кража[5]. Если преступник списал денежные средства, используя персональные данные карты владельца, пароли и тп., то такие действия должны квалифицироваться также - как кража[6].

На практике встречается занижение квалификации, следователи при рассмотрении материалов проверок в ходе которых установлено, например списание денежных средств с расчётного счета потерпевшего, при вводе своих данных на мошеннических сайтах или ссылках полученных входе переписки с мошенниками, что приводит к последующим списаниям, квалифицируют по ст. 159 УК РФ.

Таким образом, данные примеры показывают, что отграничение преступлений, предусмотренных статьями 159.3 УК РФ и пунктом "г" части 3 статьи 158 УК РФ, может быть достаточно сложным и зависит от конкретных обстоятельств дела. В каждом случае необходимо проводить тщательный анализ действий злоумышленника и определять, к какому виду преступления они относятся.

Отграничение преступлений, предусмотренных статьями 159.3 УК РФ и пунктом "г" части 3 статьи 158 УК РФ, является сложной задачей, которая требует комплексного подхода и совершенствования существующего законодательства. Это в свою очередь поможет более эффективно противодействовать преступлениям в сфере использования платежных технологий и защитить права и интересы граждан.

Список литературы

1. Борисов, М. Д. Типичные способы преступлений, связанных с использованием банковских пластиковых карт на современном этапе / М. Д. Борисов // Эпоха науки. 2017. №9. - С. 16-20.
2. Состоялось Координационное совещание по результатам работы по расследованию преступлений, связанных с хищением электронных денег и с банковских счетов// Городской портал Санкт-Петербург. - Режим доступа: <http://gorodskoyportal.ru/peterburg/news/official/52262000/> (дата обращения: 08.03.2023).
3. Сафонов В.Н., Андреев Д.В. Мошенничество от пандемии: новые способы хищений / В.Н. Сафонов, Д.В. Андреев // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2022. №2. – С. 177-184
4. Бирюкова, Т.П. Проблемы выявления и раскрытия преступлений, совершаемых с использованием кредитных и расчетных карт / Т.П. Бирюкова, И.Р. Подоляк. - Текст : непосредственный // Молодой ученый. - 2021. - № 48 (390). - С. 183-185.
5. Пленум ВС РФ скорректировал свои постановления по уголовным делам преступлений, связанных с хищением электронных денег и с банковских счетов// Адвокатская газета. - Режим доступа: <https://www.advgazeta.ru/obzory-i-analitika/plenum-vs-rf-skorrektiroval-svoi-postanovleniya-po-ugolovnym-delam/> (дата обращения: 11.03.2023).
6. Егоршина Г.А., Файзрахманов Н.Ф./ О некоторых вопросах уголовной ответственности за хищения денежных средств с банковского счета / Г.А. Егоршина, Н.Ф. Файзрахманов // Марийский юридический вестник. 2021. № 4. – С. 42-46

© Е.П. Петренко, 2023

**ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ
НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Рябова Софья Владимировна
Леванова Виктория Алексеевна**
студенты

Научный руководитель: **Каляшин Андрей Владимирович**
доцент кафедры
конституционного и муниципального права
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация. Политическая сфера в постиндустриальных обществах претерпевает глобальные изменения, особенно в связи с цифровой трансформацией политических процессов. Появление и проникновение новых цифровых технологий в административную сферу оказывает непосредственное влияние на определенные политические процессы в целом и на избирательные процессы в частности. В данной статье рассматриваются и определяются основные виды цифровых технологий, проникших в избирательные процессы на данном этапе, рассматриваются проблемы их применения в избирательных кампаниях и обсуждается цифровизация избирательных процессов.

Ключевые слова: избирательное право, избирательный процесс, цифровые технологии, цифровизация, цифровая трансформация, выборы.

**DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE ELECTORAL PROCESS
AT THE PRESENT STAGE OF DEVELOPMENT
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Ryabova Sofya Vladimirovna
Levanova Victoria Alekseevna**
students

Academic supervisor: **Kalyashin Andrey Vladimirovich**

Abstract. The political sphere in post-industrial societies is undergoing global changes, especially in connection with the digital transformation of political processes. The emergence and penetration of new digital technologies into the

administrative sphere has a direct impact on certain political processes in general and on electoral processes in particular. This article discusses and defines the main types of digital technologies that have penetrated into electoral processes at this stage, discusses the problems of their application in election campaigns and discusses the digitalization of electoral processes.

Key words: electoral law, electoral process, digital technologies, digitalization, digital transformation, elections.

Избирательное право и система избирательных институтов являются неотъемлемой частью демократической системы и становления России как государства. Избирательный процесс - это система политических и правовых отношений, осуществляемых уполномоченными органами через ряд определенных законом стадий, включающих комплекс мер и процедур, направленных на формирование органов государственной власти и местного самоуправления путем свободных и справедливых выборов и реализацию прав граждан избирать и быть избранными [5].

Рассматривая общество на современном этапе развития, стоит заметить, что активно происходит трансформация всей социальной системы, в которую том числе входит и политическая сфера жизни, это непосредственно связано с тем, что достаточно широко распространяются новейшие цифровые технологии. Они в свою очередь являются результатом научно-технического прогресса, включая применение и дальнейшую эксплуатацию всех технологических инноваций, в том числе компьютерных технологий, и основаны на использовании двоичного кодирования информации и ее дальнейшей передачи через определенные носители информации.

Центральная избирательная комиссия России присоединилась к государственной программе "Цифровая экономика Российской Федерации" в 2018 году, когда она активно внедряла инновационные технологии для повышения прозрачности избирательного процесса.

Оцифровка избирательного процесса началась в 1994 году с разработки общегосударственной автоматизированной системы «Выборы» на федеральном уровне. Эта система также служит сервером для защиты и хранения данных о ходе и результатах голосования, картографической информации об административных делениях России и всех правовых актов, связанных с избирательным процессом. С момента внедрения данной системы в Российской

Федерации было проведено более 7 000 избирательных кампаний на различных уровнях Российской Федерации. Система используется на всех федеральных выборах, на 95% региональных выборов и более чем на 60% местных выборов [4].

Особо следует отметить систему видеонаблюдения, впервые появилась на президентских выборах 2012 года, чтобы гарантировать свободу выражения мнений и бороться с таким негативным феноменом, как фальсификация с целью защиты демократических принципов, закрепленных в Конституции Российской Федерации. Организация процедуры по предотвращению таких нарушений включает в себя установку веб-камер непосредственно на избирательных участках, что позволяет российским гражданам следить за процессом голосования через специальный веб-портал до момента подсчета голосов и подписания протокола. Использование подобных цифровых технологий, несомненно, будет способствовать большей открытости и прозрачности избирательного процесса.

Еще одна цифровая технология, тесно связанная с государственной автоматизированной системой «Выборы», - использование машиночитаемых QR-кодов, необходимое для устранения необходимости переписывать протокол о результатах выборов в региональной избирательной комиссии в день голосования. Данное нововведение было впервые опробовано в течение единого дня голосования 10 сентября 2017 г. Принцип работы очень прост: после окончательной обработки данных соглашения программное обеспечение генерирует зашифрованный QR-код, который содержит определенную информацию. Так там содержатся данные об общем количестве избирательных участков, а также количестве голосов, которые получил каждый из кандидатов, участвующих в выборах. Для получения информации, содержащейся в QR-коде, территориальный совет его сканирует и обрабатывает полученные данные и вносит их непосредственно в государственную автоматизированную систему «Выборы» [3, с. 323].

Рассматривая процесс цифровизации в сфере избирательного права, нельзя не уделить внимание такому нововведению, как комплекс обработки избирательных бюллетеней (КОИБ). Работа данного комплекса состоит в том, что автоматизированные машины для подсчета голосов механически обрабатывают бюллетени. Это происходит через сканирование отметки избирателя на бюллетене, далее идентифицируют голоса, а затем подсчитывают

их. После закрытия избирательных участков избирательная комиссия вручную подсчитывает количество неиспользованных бюллетеней и число принявших участие избирателей; эта информация вводится в систему КОИБ, и протокол печатается только при соблюдении контрольного соотношения. На заключительном же этапе происходит передача данных протокола уже в самую государственную автоматизированную систему «Выборы» по специальному защищенному соединению, которое гарантирует конфиденциальность и отсутствие утечки информации [2].

Однако на этом внедрение новых цифровых технологий не закончилось, так появился комплекс электронного голосования (КЭГ), очень похожий на КОИБ в плане голосования, регистрации и передачи информации, полученной в центральной избирательной комиссии. Основное отличие заключается в использовании электронных бюллетеней. Чтобы выразить свой выбор, избиратели получают специальную карточку доступа к бюллетеню, которую необходимо приложить к специальному датчику. Затем бюллетень отображается в электронном виде на сенсорном экране, позволяя избирателю проголосовать за выбранного им кандидата. Технология получила наибольшее распространение на президентских выборах в России в 2018 году, когда электрокардиографы были установлены более чем на 800 избирательных участках. По мнению авторов, самым главным нововведением стало внедрение системы дистанционного электронного голосования. Для включения в список участников электронного голосования избиратели должны подать заявку на Портале государственных услуг [1].

Если заявление одобрено, избиратель может проголосовать с портала дистанционного электронного голосования в течение установленного законом срока. Для этого пользователь сначала попадает в другой домен (анонимную зону), где отображаются бюллетени и происходит процесс голосования. Бюллетени шифруются на терминале избирателя и отправляются в компонент, который представляет собой своего рода блокчейн-платформу. Первое тестирование дистанционного электронного голосования было проведено с Законом № 18 от 22.05. 2019 года города Москвы «О проведении эксперимента по организации и осуществлению дистанционного электронного голосования на выборах депутатов Московской городской Думы седьмого созыва», проведенного в сентябре 2019 года на базе экспериментальной информационной площадки, разработанной Московской городской информационной службой. Стоит отметить, что уже 17-19 сентября 2021 года,

когда проходили выборы депутатов в Государственную Думу Российской Федерации, сфера действия системы дистанционного электронного голосования была значительно расширена. Так состав регионов был увеличен до 7, это 5 областей и 2 города федерального значения:

- 1) Курская область;
- 2) Мурманская область;
- 3) Нижегородская область;
- 4) Ростовская область;
- 5) Ярославская область;
- 6) Москва;
- 7) Севастополь.

Хотя оцифровка избирательных процедур, несомненно, является положительным фактором, скорость внедрения, развитие законодательной базы и некоторые другие важные аспекты вызывают вопросы, которые указывают на недостатки оцифровки процедур. Вот некоторые из них: Оцифровка оцифровки - одна из самых важных проблем, с которыми сталкивается цифровая оцифровка:

- во-первых, нельзя полностью исключать технические сбои и различные неполадки, которые непосредственно связаны с технической стороной вопроса. Так, в целом все это может привести к тому, что результаты, полученные в ходе выборов, будут искаженные или же вовсе неверные.

- во-вторых, система осуществляющая безопасность электронного голосования также имеет свои несовершенства и может быть подвергнута так называемому взлому и тем самым фальсификации результатов выборов.

- в-третьих, сам сервер дистанционного голосования имеет свои недочеты в плане работы, так он отказывает в доступе, в случае, если избиратель пытается отдать свой голос подряд после входа на портал электронного голосования, к примеру, из-за технических осложнений на стороне избирателя (например, отключение электроэнергии, перебои с интернетом), так как избиратель вошел в систему с индивидуальным токеном.

Исходя из всего вышесказанного, стоит отметить, что устранение выявленных недостатков в применении цифровых технологий в избирательных процессах потребует долгосрочных и скоординированных усилий всех национальных и местных органов власти, а также заинтересованных сторон и широкой общественности для решения технических и правовых вопросов.

Список литературы

1. О Порядке дистанционного электронного голосования на выборах, назначенных на 19 сентября 2021 года: [постановление Центральной избирательной комиссии РФ от 20.07.2021 № 26/225–8] // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 25.03.2023).
2. Агакишиев, Э. Г. Технические средства при проведении голосований на выборах и референдумах: Актуальные проблемы и перспективы [Электронный ресурс] // Юридические исследования. 2019. № 1. — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tehnicheskie-sredstva-pri-provedenii-golosovaniy-na-vyborah-i-referendumah-aktualnye-problemy-i-perspektivy> (дата обращения: 25.03.2023).
3. Степанова, Т. Д. Перспективы развития цифровизации избирательного процесса в Российской Федерации / Т. Д. Степанова // Скиф. Вопросы студенческой науки. — 2021. — № 5(57). — С. 320–326.
4. Государственная автоматизированная система Российской Федерации ГАС «Выборы». — Текст: электронный // Избирательная комиссия Ивановской области: [сайт]. — URL: <http://www.ivanovo.izbirkom.ru/docs/1571/> (дата обращения: 25.03.2023).
5. Избирательный процесс: понятие, стадии и функции. — Текст: электронный // СТУДЕНТпроф: [сайт]. — URL: <https://studentprof.ru/izbiratelnyj-proczess-ponyatie-stadii-i-funkczii/> (дата обращения: 25.03.2023).

© С.В. Рябова, В.А. Леванова, А.В. Каляшин, 2023

**СЕКЦИЯ
МЕЖДУНАРОДНОЕ
ПРАВО**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ СТРАХОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Белова Елена Владимировна

к.э.н., доцент

АОЧУВО «МФЮА»

доцент

ФГБОУ ДПО РАКО АПК

Белов Алексей Владимирович

аспирант

ФГБОУ ДПО РАКО АПК

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы правового регулирования в сфере страхования, проанализирован международный опыт регулирования страхового рынка. Авторами представлены предложения регуляторных новаций в целях интегрирования в отечественную систему страхования.

Ключевые слова: страхование, регулирование, страховой рынок.

INTERNATIONAL EXPERIENCE IN INSURANCE REGULATION

Belova Elena Vladimirovna

Belov Aleksey Vladimirovich

Abstract. The article deals with the issues of legal regulation in the field of insurance, analyzes the international experience of the insurance market. The authors present proposals for regulatory innovations in the federal insurance system.

Key words: insurance, regulation, insurance market.

Международный опыт регулирования страховой деятельности показывает, что данный рынок регулируется государством в силу особой значимости данного сектора экономики с точки зрения социально-экономической стабильности и финансовой безопасности общества и страны в целом. Важнейшим направлением системы регулирования является надзор и контроль за деятельностью субъектов страхового рынка. Как правило, такой надзор осуществляет специально уполномоченный государственный орган, который проводит лицензирование страховой деятельности, проверку

деятельности участников страхового рынка, а также следит за их платежеспособностью, порядком формирования и размещения страховщиками страховых резервов, способствуют развитию страхования, в ряде случаев утверждают тарифы премий. В случае несоблюдения или нарушения страховщиками тех или иных нормативно-правовых актов, регулирующих их деятельность, органы страхового надзора могут применять к ним санкции (штрафы, выдача предписаний, приостановка или отзыв лицензии).

В развитых странах накоплен существенный опыт государственного регулирования, который обеспечивает стабильность и социальную направленность национальных систем страхования. В связи с чем необходимо изучать опыт развивающихся стран, в которых становление национальных страховых рынков и систем государственного регулирования страховой деятельности осуществляется в схожих социально-экономических условиях.

Среди актуальных регуляторных новаций в сфере страхования с точки зрения интегрирования в отечественную систему государственного контроля стоит отметить следующее.

Регуляторные и надзорные органы финансового и страхового рынка Бразилии опубликовали совместную резолюцию, содержащую положения об обеспечении интероперабельности в рамках Открытых финансов, которая вступила в силу с 02.01.2023. Соответствующий стандарт был разработан Федеральным агентством частного страхования (SUPER) совместно с Центральным банком Бразилии (BCB), утвержден и опубликован BCB и его Национальным валютным советом, а также Национальным советом частного страхования (CNSP). В данной резолюции предусмотрены правила по обеспечению интероперабельности в рамках Открытых финансов, достижение которой позволит обеспечить безопасный стандартизированный обмен данными между банками, платежными организациями, кредитными союзами, страховыми компаниями и другими организациями, имеющими авторизацию BCB и SUPER. При этом на участников системы Открытых финансов возложена ответственность за предложение и имплементацию технических стандартов и операционных процедур, обеспечивающих интероперабельность. Соответствующие предложения должны быть направлены в BCB и SUPER до 30.11.2023 [1].

Главное управление финансовых институтов Канады (Office of the Superintendent of Financial Institution, OSFI) представило промежуточный

подход к учету инвестиций в криптоактивы при расчете нормативов достаточности капитала и показателей ликвидности для депозитных финансовых институтов и страховых компаний. Криптоактивы будут разделены на две категории в соответствии с подходом, ранее предложенным Базельским комитетом по банковскому надзору (БКБН):

- группа 1 – токенизированные традиционные активы и криптоактивы с эффективным механизмом стабилизации стоимости;
- группа 2 – остальные криптоактивы, обладающие более высоким уровнем риска.

При расчете показателей различных типов риска (кредитного риска, риска контрагента, рыночного риска и риска ликвидности) будут предусмотрены отличные друг от друга подходы в отношении учета криптоактивов в зависимости от их принадлежности к той или иной группе: для группы 1 будут применяться принципы, в целом аналогичные применяемым к традиционным финансовым активам; для группы 2 будут предусмотрены более жесткие принципы, в том числе повышенные коэффициенты риска.

Кроме того, банки и страховые компании должны уведомлять OSFI, если:

- объем инвестиций в криптоактивы группы 2 превышает 1% от капитала 1-го уровня (Tier 1);
- общая чистая короткая позиция по криптоактивам группы 2 превышает 0,1 % от Tier 1.

В случае значительных превышений по вышеуказанным показателям OSFI может ужесточить требования к капиталу. Положения документа вступают в силу со 2 квартала 2023 года. Документ может быть скорректирован по мере развития ситуации на рынке криптоактивов и внесения изменений в законодательство [2].

Агентство по финансовым услугам Японии (Financial Services Agency, FSA) и Банк Японии (Bank of Japan, BoJ) в сотрудничестве с тремя крупными банками и тремя страховыми группами, не занимающимися страхованием жизни, опубликовали совместный доклад с результатами пилотного сценарного анализа климатических рисков. В своей работе они провели пилотный сценарный анализ с использованием сценариев Сообщества центральных банков и надзорных органов по повышению экологичности финансовой системы (NGFS) в качестве базовых.

Сценарный анализ проводился по принципу «снизу-вверх» (bottom-up):

FSA и BoJ выбрали 3 сценария NDFS («Углеродная нейтральность к 2050 году», «Отложенный переход» и «Текущая политика»), по которым финансовые институты провели собственный расчет.

Сценарный анализ банков включал как переходные, так и физические риски с фокусом на кредитном риске. Регуляторами была выбрана концепция статичного баланса – кредитный портфель по состоянию на конец марта 2021 года. Согласно результатам анализа, оцененное банками увеличение ежегодных издержек, связанных с выдачей и обслуживанием кредитов, во всех сценариях было ниже из среднегодовых чистых доходов. С одной стороны, это может указывать на низкую подверженность банков климатическим рискам, с другой стороны, данные оценки нельзя считать окончательными ввиду пробелов в необходимых данных. Применительно к страховщикам FSA и BoJ сосредоточились на сценарном анализе физических рисков (тайфуны и наводнения) и оценили их, взяв за основу показатель роста выплат по соответствующим страховым случаям. Проведенный анализ показал, что выплаты по страховым случаям увеличиваются с ростом совершенствования методологии [3].

Европейский совет по системным рискам (European Systemic Risk Board, ESRB) опубликовал итоги анализа рынка страхования дебиторской задолженности (торгового финансирования), рассмотрев макропруденциальные аспекты по повышению устойчивости этого рынка в периоды стресса. Отмечается, что в странах ЕС в период пандемии COVID-19 были реализованы программы государственной помощи, нацеленные на сохранение рынка страхования дебиторской задолженности. Однако, отсутствие четкой схемы и условий предоставления государственной помощи участникам страхования дебиторской задолженности наносит ущерб с точки зрения финансовой стабильности, поскольку сохраняется возможность для будущего государственного вмешательства, и формируются ложные ожидания со стороны страховщиков и страхователей. Дальнейшая работа должна быть сосредоточена на снижении необходимости подобного ситуативного государственного вмешательства и может быть организована по следующим направлениям:

- выработка решений на уровне частного сектора (например, создание особых условий и требований для эффективного страхования дебиторской задолженности без права расторжения);

- предварительная разработка систем и схем поддержки со стороны государства (например, внедрение общеевропейских программ государственного перестрахования);
- сочетание указанных методов [4].

Международная ассоциация органов страхового надзора (International Association of Insurance Supervisors, IAIS) опубликовала для консультаций документ по вопросам операционной устойчивости страхового сектора. В докладе информация представлена в разрезе трех ключевых аспектов, связанных с операционной устойчивостью: киберустойчивость; предоставление IT-услуг сторонними поставщиками (аутсорсинг); обеспечение непрерывности бизнеса. По каждому из направлений анализируются основные проблемы (факторы, способные негативно повлиять на операционную устойчивость), выявленные в ходе пандемии COVID-19 уроки, а также примеры применяемых надзорных подходов. На основе анализа представлены следующие рекомендации относительно дальнейших действий, в том числе в рамках обмена информацией среди страховых компаний, надзорных органов (для чего могут использоваться существующие механизмы IAIS), по каждому из следующих направлений.

Киберустойчивость.

- Ввиду отсутствия стандартизованных показателей оценки киберустойчивости необходимо обсуждение показателей и инструментов, которые позволят эффективно оценить качество системы обеспечения киберустойчивости и киберриски, связанные с использованием новых технологий.

- Следует провести анализ влияния использования страховщиками новых технологий (например, облачные вычисления) на киберустойчивость.

- Необходимо создать проактивные, последовательные и пропорциональные подходы к разработке и внедрению в страховых организациях системы обеспечения киберустойчивости, а также подходы к разработке механизмов предоставления информации о киберинцидентах в органы страхового надзора.

Аутсорсинг.

- Необходимо согласование основных определений, используемых в контексте IT-аутсорсинга (критически важные услуги, сторонние поставщики, аутсорсинг и др.) в целях обеспечения эффективного международного

сотрудничества среди надзорных органов при выявлении трансграничных рисков концентрации.

- Следует обеспечить обмен информацией о практиках и методологиях, используемых надзорными органами, в том числе по таким вопросам, как оценка влияния риска концентрации на системы обеспечения киберустойчивости и непрерывности бизнеса, принципы выявления критически значимой деятельности, надзорные подходы к разработке каталогов сторонних поставщиков услуг в каждой юрисдикции.

- Обеспечение непрерывности бизнеса (business continuity management, BSM).

- Следует обеспечить обмен информацией о практиках и методологиях, используемых надзорными органами, в том числе по вопросам необходимости интеграции BSM с другими функциями по управлению рисками в целях обеспечения учета последствий от реализации киберрисков, связанных с аутсорсингом.

Консультации проводились до 6 января 2023 года [5].

Опыт развитых стран, по нашему мнению, должен сыграть положительную роль в дальнейшей интеграции России в мировой страховой рынок.

Список литературы

1. Bcb.gov.br
2. <https://www.federalreserve.gov/newsevents/pressreleases/other20220815a.htm>;
<https://www.federalreserve.gov/newsevents/pressreleases/files/other20220815a1.pdf>;
<https://www.federalreserve.gov/newsevents/pressreleases/files/board-memo-20220815.pdf>
3. <https://www.fsa.go.jp/en/news/2022/20220826.html>;
<https://www.fsa.go.jp/en/news/2022/20220826/01.html>
4. <https://www.ersb.europa.eu/pub/pdf/reports/ersb.issuesnoteonmacroprudentialaspectstradecreditinsurance202208eaa8c9c764.en.pdf>
5. International Association of Insurance Supervisors (iaisweb.org).

© Е.В. Белова, А.В. , Белов 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ОБЩЕСТВО СЕГОДНЯ:
ОЦЕНКИ, ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ**

Сборник статей

VI Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 15 мая 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,

кандидата философских наук.

Подписано в печать 17.05.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 15, 05.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

office@sciencen.org

www.sciencen.org

12+



МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы «Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. в сборниках статей **Международных и Всероссийских научно-практических конференций**
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. в сборниках статей **Международных и Всероссийских научно-исследовательских, профессионально-исследовательских конкурсов**
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/>



3. в составе **коллективных монографий**
<https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/>



4. **авторских изданий**
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций, сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>