

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ

Сборник статей Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 6 июня 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2023

УДК 001.12
ББК 70
А43

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

А43 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА В КОНТЕКСТЕ
ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ : сборник статей Международной научно-
практической конференции (6 июня 2023 г.). – Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ
НАУКА», 2023. – 181 с. : ил. – Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00215-013-7

Настоящий сборник составлен по материалам Международной научно-практической конференции АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ, состоявшейся 6 июня 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных учеными и специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00215-013-7

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., кандидат педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В., доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	7
ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЙ ЛИЦАМ, БОЛЬНЫМ НАРКОМАНИЕЙ.....	8
<i>Лутцева Ксения Владимировна</i>	
ПРОБЛЕМА УСТАНОВЛЕНИЯ СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ В ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, СОВЕРШЕННЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА.....	12
<i>Бережная Анна Сергеевна, Орищук Алёна Александровна, Орищук Алина Александровна</i>	
ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ НОРМ В АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО НЕКОТОРЫХ ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ	17
<i>Сейтхожин Булат Умержанович, Сарсембаев Болат Шайменович, Феткулов Аликжан Халелович</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....	25
ОБЗОР ОСОБЕННОСТЕЙ ИСЛАМСКОГО ПРАВА, ЕГО ИСТОРИИ, ПРИНЦИПОВ И АКТУАЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	26
<i>Гафуров Руслан Рафаэлевич</i>	
ПРАВОВЫЕ АКТЫ СОВЕТСКОГО ГОСУДАРСТВА О БОРЬБЕ С ИНТЕРВЕНЦИЕЙ В 1918 ГОДУ	30
<i>Кокшаров Александр Валерьевич, Чернышев Борис Николаевич</i>	
СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ВОЗЛАГАЕМАЯ НА КОНТРОЛИРУЮЩЕЕ ДОЛЖНИКА ЛИЦО В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА): ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	38
<i>Михайлов Максим Сергеевич</i>	
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....	46
АКТУАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	47
<i>Чижев Николай Сергеевич</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ.....	51
<i>Широких Софья Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	58
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ РИСКОВ И РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ	59
<i>Ясная Валерия Витальевна</i>	
ОСОБЕННОСТИ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА В УСЛОВИЯХ ВЫЗОВОВ И РИСКОВ: ПРЕИМУЩЕСТВА И ОГРАНИЧЕНИЯ	67
<i>Ильющенков Денис Игоревич</i>	

СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ	73
НЕДОСТАТКИ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ В ФОРМИРОВАНИИ СЕБЕСТОИМОСТИ ОБЪЕКТОВ СТРОИТЕЛЬСТВА	74
<i>Садина Екатерина Александровна</i>	
УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	79
<i>Ерофтьева Элеонора Вадимовна, Калуцкая Наталья Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	86
УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ.....	87
<i>Ш. И.Еникеев</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ В ПЕРИОД ВЫЗОВОВ В МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ	94
<i>Науменко Ксения Петровна</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	99
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ СТАТУСА ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА.....	100
<i>Белоусов А.Л.</i>	
ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ СДЕЛОК С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ	105
<i>Русакова Ксения Александровна</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	111
КРИТЕРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК	112
<i>Протасов Дмитрий Юрьевич</i>	
ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ЗОНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОПТИМАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ	122
<i>Волкова Дарья Александровна</i>	
СЕКЦИЯ МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА.....	129
ОСОБЕННОСТИ ЭКСПОРТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ЭКОНОМИКИ ШВЕЦИИ	130
<i>Мухтарова Самира Аскарровна</i>	
СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	135
АНАЛИЗ РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ РОССИИ.....	136
<i>Абубакирова Аделя Рустямовна, Шагиахметова Инзиля Ирековна</i>	
СЕКЦИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ.....	142
КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ ПРИ ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА	143
<i>Муханбетова Сабира Муткаримовна, Исмагулова Анара Айтмуханбетовна</i>	

СЕКЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО	148
ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО СОБРАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ЗАКОНОПРОЕКТОВ	149
<i>Лыченкова Анастасия Алексеевна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК..	154
КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ (НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»)	155
<i>Гуро Милена Николаевна, Соболев Александра Александровна</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК.....	159
ДОСТИЖЕНИЯ ДОЙ МОЙ КОММУНИСТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ ВЬЕТНАМ ЗА 35 ЛЕТ	160
<i>Фан Тхи Ньюан</i>	
СЕКЦИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....	165
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ЛИЦ, ОСВОБОЖДЕННЫХ ИЗ МЕСТ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	166
<i>Петкова Анна Андреевна</i>	
СЕКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО	170
СОСТАВ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ	171
<i>Жернакова Северина Михайловна</i>	
СЕКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО.....	176
КОМПЕТЕНЦИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ МИГРАНТОВ.....	177
<i>Аль-Ганими Джиан Бахил</i>	

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

ОСОБЕННОСТИ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЙ ЛИЦАМ, БОЛЬНЫМ НАРКОМАНИЕЙ

Лутцева Ксения Владимировна

преподаватель кафедры уголовного процесса
Рязанского филиала МОСУ МВД России

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с назначением наказания лицам, признанным больными наркоманией, привлеченным к уголовной ответственности; особенности реализации положений статей 72.1 и 82.1 УК РФ. Выделяются наиболее значимые вопросы, требующие законодательной регламентации, касающиеся реализации положений уголовного законодательства о прохождении лечения от наркомании, медицинской и социальной реабилитации.

Ключевые слова: лица, больные наркоманией, лечение от наркомании, медицинская или социальная реабилитация, отсрочка отбывания наказания.

FEATURES OF APPOINTMENT OF PUNISHMENTS TO PERSONS WITH DRUG ADDICTION

Lutseva Ksenia Vladimirovna

Abstract: The article deals with issues related to the sentencing of persons recognized as drug addicts, brought to criminal responsibility; features of the implementation of the provisions of Articles 72.1 and 82.1 of the Criminal Code of the Russian Federation. The most significant issues that require legislative regulation regarding the implementation of the provisions of the criminal law on drug treatment, medical and social rehabilitation are highlighted.

Keywords: drug addicts, drug addiction treatment, medical or social rehabilitation, reprieve.

Незаконный оборот наркотиков, незаконное потребление наркотических средств, являются одной из наиболее острых проблем современности, представляющих угрозу национальной безопасности Российской Федерации.

Количество лиц, больных наркоманией ежегодно растет, как и ежегодно увеличивается количество зарегистрированных преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ.

В условиях наркотизации общества, с учетом появления новых видов наркотических средств и веществ, запрещенных к обороту, уголовно-правовая политика государства, направлена на смягчение наказаний, применяемых к лицам, страдающим наркоманией, преимущественно связана с назначением наказаний, не связанных с изоляцией от общества. Сложившаяся ситуация представляется недостаточно эффективной в борьбе с преступностью лиц, страдающих наркоманией.

Уголовное законодательство в настоящее время предусматривает возможность назначения лечения от наркомании лицам, страдающим наркозависимостью, с учетом положений ст.ст. 72.1 и 82.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее по тексту – УК РФ), применение которых вызывает множество вопросов у правоприменителей.

Ранее, уголовное законодательство предусматривало только возможность применения к лицам, страдающим наркоманией, принудительных мер медицинского характера, в случае, если они признавались нуждающимися в лечении от наркомании. Однако данная принудительная мера медицинского характера была исключена из УК РФ в 2003 году [1, с. 8].

В настоящее время, осужденные, больные наркоманией, могут пройти лечение от наркомании по решению медицинской комиссии исправительного учреждения, однако данная мера не нашла своего широкого применения в условиях исправительных учреждений, что в большинстве случаев, связано с отсутствием должного медицинского оборудования и специалистов в области наркологии.

В соответствие со статьей 72.1 УК РФ, при назначении лицу, признанному больным наркоманией, основного наказания в виде штрафа, лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, обязательных работ, исправительных работ или ограничения свободы, суд может возложить на осужденного обязанность пройти лечение от наркомании и медицинскую или социальную реабилитацию.

Практика применения уголовных наказаний к лицам, страдающим наркоманией показывает, что суды чаще всего наряду с лечением от наркомании, применяют к осужденным, имеющим данное заболевание, наказания, не связанные с лишением свободы, преимущественно назначают

условное осуждение с испытательным сроком. При этом необходимо обратить внимание, что в приговоре суда, назначение условного осуждения не является следствием наличия у осужденного заболевания наркомании. Отсутствие в приговоре суда мотивированных выводов, основанных на наличии у лица заболевания наркомании, связано как правило с тем, что лица, больные наркоманией не состоят на учете в наркологическом диспансере и не признаны официально таковыми, в связи с чем у суда, отсутствует возможность, указать на наличие заболевания в виде наркомании при изложении мотивов назначения наказания, не связанного с лишением свободы. Таким образом, положения статьи 72.1 УК РФ зачастую не влияют на выводы суда, мотивирующие назначение наказаний, не связанных с лишением свободы в отношении наркозависимых, в связи с чем, отсутствуют и основания назначения лечения от наркомании.

В то же время, согласно положений статьи 82.1 УК РФ, законодатель предусмотрел возможность назначения отсрочки отбывания наказания в виде лишения свободы осужденному к лишению свободы, признанному больным наркоманией, совершившему впервые преступление, предусмотренное частью первой статьи 228, частью первой статьи 231 и статьей 233 УК РФ, и изъявившему желание добровольно пройти курс лечения от наркомании, а также медицинскую и социальную реабилитацию. Обязательным условием назначения отсрочки, является наличие добровольного согласия, что способствует достижению более эффективного результата лечения. Однако, как следует из правоприменительной практики, не все наркозависимые лица, согласны на прохождение лечения, при этом зачастую зависимость от наркотических средств, является мотивом, совершения нового преступления [2, с. 14].

Таким образом, одной из основных проблем, возникающей в практике применения положений статьи 72.1 УК РФ и статьи 82.1 УК РФ, является отсутствие официального учета лиц, потребляющих наркотические средства, в качестве больных наркоманией, в связи с чем, у судов отпадают основания, для назначения лечения от наркомании таким осужденным. Принимая во внимание изложенное, в первую очередь, необходимо усовершенствовать систему учета потребителей наркотических средств, с обязательным назначением им курса лечения от наркомании как при назначении уголовных наказаний, так и после их отбытия, с расширением функций сотрудников органов внутренних дел и уголовно-исполнительных инспекций ФСИН России, в полномочия которых

входят надзорные функции в отношении осужденных больных наркоманией, к наказаниям не связанным с лишением свободы. Кроме того, необходимо пересмотреть формулировку положений статьи 72.1 УК РФ в которой указано, что «суд может возложить на осужденного обязанность пройти лечение от наркомании». В условиях увеличивающегося количества регистрируемых наркопреступлений, лиц, совершающих преступления в состоянии наркотического опьянения, назначение лечения от наркомании должно быть обязательным, вне зависимости от иных каких-либо факторов и обстоятельств уголовного дела.

При этом дополнение уголовного законодательства статьей 72.1 УК РФ и статьей 82.1 УК РФ, способствует сокращению количества регистрируемых наркопреступлений и сокращению наркопреступности в целом.

Список литературы

1. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 162-ФЗ // СЗ РФ. 15.12.2003. №50. Ст. 4848.
2. Каплунов В., Широков В. Уголовно-правовая политика в сфере борьбы с незаконным оборотом наркотиков: нужны перемены // Законность. 2009. № 4. С. 10-20.

**ПРОБЛЕМА УСТАНОВЛЕНИЯ СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ
В ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, СОВЕРШЕННЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ
ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА**

**Бережная Анна Сергеевна
Орищук Алёна Александровна
Орищук Алина Александровна**
студенты

Научный руководитель: **Комягин Роман Александрович**
кандидат юридических наук, старший преподаватель ФГБОУ ВО
«Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: В статье затрагивается тема преступлений, совершенных с использованием искусственного интеллекта. Основное внимание в работе уделено субъективной стороне данных преступлений. Авторы рассматривают проблему возможности привлечения искусственного интеллекта к уголовной ответственности и излагают свой взгляд на ее решение.

Ключевые слова: искусственный интеллект, субъект преступления, субъективная сторона преступления, уголовная ответственность, уголовное право.

**THE PROBLEM OF ESTABLISHING THE SUBJECTIVE SIDE IN CRIMES
COMMITTED USING ARTIFICIAL INTELLIGENCE**

**Berezhnaya Anna Sergeevna
Orishchuk Alyona Alexandrovna
Orishchuk Alina Alexandrovna
Komyagin Roman Alexandrovich**

Abstract: The article touches upon the topic of crimes committed using artificial intelligence. The main attention in the work is paid to the subjective side of these crimes. The authors consider the problem of the possibility of bringing artificial intelligence to criminal responsibility and present their view on its solution.

Keywords: artificial intelligence, the subject of the crime, the subjective side of the crime, criminal responsibility, criminal law.

В России за последние годы сильно вырос уровень преступлений, совершенных с использованием информационных технологий. Одной из основных причин такого скачка стала эпидемия 2019 года, связанная с распространением коронавирусной инфекции. Огромная часть повседневной жизни человека была перенесена в online формат. Как верно заметил Н. Ш. Козаев: на сегодняшний день правовое, в том числе уголовно-правовое реагирование отстает от стремительно изменяющихся общественных отношений, связанных, в том числе, с эксплуатацией достижений науки и техники преступниками [1, с. 99].

Для начала необходимо обозначить, что законодатель вкладывает в понятие «искусственный интеллект». В настоящее время в РФ действует Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации - городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» от 24.04.2020 N 123-ФЗ. Данный закон содержит следующее определение искусственного интеллекта: «искусственный интеллект - комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека (включая самообучение и поиск решений без заранее заданного алгоритма) и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека» [2].

Для привлечения к уголовной ответственности необходимо наличие в деянии состава преступления, состоящего из субъекта, объекта, объективной стороны и субъективной стороны. В преступлениях, совершенных с использованием искусственного интеллекта, наибольшие вопросы занимает субъективная сторона, демонстрирующая основные черты психической деятельности субъекта преступления, в соответствии с которой он решается совершить преступное деяние и, в конечном счете, совершает его. Несмотря на это, в настоящее время уже известны случаи совершения опасных для жизни человека деяний системами искусственного интеллекта. Так, громким примером стал случай смерти пешехода, переходившего дорогу в неположенном месте, во время испытаний беспилотного автомобиля [3, с. 104]. Причинами такого инцидента были названы несовершенство программы, ошибка программирующего оператора, а также действия самого пешехода,

которые привели к неизбежности столкновения. Данный пример демонстрирует, что искусственный интеллект не имел умысла причинить вред человеку, но, несмотря на это, человек погиб. Проводя аналогию с признаками преступлений, совершаемых человеком, можно говорить об аналоге небрежности.

Искусственный интеллект не обладает волей, в отличие от лиц, управляющих им – из этого выходит, что вину за совершенное преступление следует накладывать на создателей алгоритма, по которому работает искусственный интеллект. В зависимости от обстоятельств, данные лица будут нести разную уголовную ответственность. Так, если создатель программы, выполняемой искусственным интеллект, вложил в нее определенные скрытые возможности, которые могут принести дополнительный вред или нарушить охраняемые законом права и интересы сверх тех, которым бы причинялся вред, если бы другое лицо запустило эту программу, он бы нес всю ответственность за преступление, совершенное искусственным интеллект, в отличие от другого лица, чьим умыслом не охватывалось это скрытое поведение программы [4, с.12].

Возможно ли вообще, что разработчик программы будет освобожден от ответственности? Ведь могут быть случаи, когда в работе искусственного интеллекта происходят сбои, и он начинает действовать, можно сказать, «от своего лица». Здесь можно говорить, о необходимости разработчика заранее перед запуском предусматривать такие недостатки программы и в таком случае годится приписать вину в форме небрежности, и лицо будет привлечено к уголовной ответственности. Но отвечает ли это принципам уголовного законодательства, принципу справедливости? Ведь обстоятельства таковы – опыт в данном деле не велик и на данном этапе развития человечество не способно полностью обеспечивать безопасность компьютерных технологий.

Кроме того, из определения искусственного интеллекта, указанного выше, следует, что искусственный интеллект способен к самообучению и может отходить от раннее заданного разработчиком алгоритма [5, с. 158]. Хотя способность к саморазвитию у искусственного интеллекта закладывается разработчиком при его создании, однако контролировать это развитие он не сможет. Здесь также появляется проблема в определении субъективной стороны при совершении преступления, ведь получается, что преступление совершено самим искусственным интеллект, а его разработчик не виновен,

так как проблема не в алгоритме, написанном им, а в развитии самого искусственного интеллекта до способности совершать подобные действия.

Однако причислить искусственный интеллект к субъекту преступления не представляется возможным из-за отсутствия элементов субъективной стороны, таких как вина, которая определяет психическое отношение лица к совершенному деянию, а также мотив и цель [6, с. 123]. Но кто в таком случае понесет ответственность за причиненный вред? И. В. Понкин и А. И. Редькина полагают, что правовое положение искусственного интеллекта определяется мерой автономности системы искусственного интеллекта от человека [7, с. 105]. Если говорить о возможности привлечения искусственного интеллекта к уголовной ответственности, разумно говорить о добавлении в уголовное законодательство такого признака в состав преступлений совершенных с использованием программ искусственного интеллекта, как самосознание.

В настоящий момент говорить о привлечении системы искусственного интеллекта как самостоятельного субъекта преступления было бы неразумно. В тех случаях, когда преступление совершается из-за неисправности программного обеспечения, например, беспилотного транспорта, которое не имеет самосознания, применение уголовной ответственности было бы неразумно, потому что цель уголовного наказания не была бы достигнута, куда эффективнее перепрограммирование устройства или его замена. Применяя уголовное наказание к системам искусственного интеллекта, можно рассчитывать лишь на предупреждение преступлений, в меньшей степени — на восстановление социальной справедливости, а рассчитывать на исправление осужденного не представляется возможным.

В таком случае возникнет необходимость разработать специальное законодательство, которое устанавливало бы правовой статус искусственного интеллекта, выделяя его как специальный субъект преступления, а также устанавливало бы ответственность за его деятельность. Однако на данном этапе технического развития общества по большей мере ответственность за преступления с использованием искусственного интеллекта должны нести именно его создатели, продавцы и пользователи, а потому необходимо развивать уголовное законодательство об ответственности данных лиц за ненадлежащее создание, разработку и эксплуатацию искусственного интеллекта.

Список литературы

1. Козаев Н.Ш. Состояние уголовной политики и вопросы преодоления кризисных явлений в уголовном праве // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2016. №1. С. 96-101.
2. Федеральный закон от 24 апреля 2020 г. N 123-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации - городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» // Собрание законодательства РФ. 2020. № 17. Ст. 2701.
3. Бугаков, И. А., Царьков А. Н. О когнитивном моделировании, искусственном интеллекте и психике роботов // Известия Института инженерной физики. 2018. № 2(48). С. 101-106.
4. Тирранен В.А. Преступления с использованием искусственного интеллекта // Развитие территорий. 2019. №3. С.10-13
5. Петрикова С.В., Лаврушкина А.А. Субъективная сторона состава преступления при причинении вреда здоровью искусственным интеллектом // Социально-политические науки. 2021. Т. 11. № 6. С. 156-161.
6. Сокова А. А. Искусственный интеллект: возможности и необходимость его уголовно-правовой охраны // Молодой ученый. 2019. № 16 (254). С. 122-125.
7. Понкин И. В., Редькина А. И. Искусственный интеллект с точки зрения права // Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2018. Т. 22, №1. С. 91-109.

**ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ НОРМ
В АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО
НЕКОТОРЫХ ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ**

Сейтхожин Булат Умержанович

к.ю.н., доцент

Сарсембаев Болат Шайменович

к.х.н.

Феткулов Аликжан Халелович

к.ю.н., доцент

Карагандинский университет Казпотребсоюза

Аннотация. Коррупция в современном обществе представляет собой серьезную международную проблему, оказывающую негативное влияние на общемировое развитие. Об опасности коррупции свидетельствует наличие ряда международных конвенций, направленных на объединение усилий международного сообщества на борьбу с этим социальным негативным явлением. Материалы статьи представляют практическую ценность для сотрудников правоохранительных органов, осуществляющих противодействие коррупции.

Ключевые слова: коррупционные преступления, международные конвенции, уголовно-правовые меры, имплементация, противодействие коррупции.

**IMPLEMENTATION OF INTERNATIONAL LEGAL NORMS
IN THE ANTI-CORRUPTION LEGISLATION
OF SOME FOREIGN COUNTRIES**

Seythozhin Bulat Umerzhanovich

Sarsembayev Bolat Shaimenovich

Fetkulov Aligzhan Khalelovich

Abstract: Corruption in modern society is a serious international problem that has a negative impact on global development. The danger of corruption is evidenced by the existence of a number of international conventions aimed at uniting the efforts

of the international community to combat this social negative phenomenon. The materials of the article are of practical value for law enforcement officers engaged in combating corruption.

Keywords: corruption crimes, international conventions, criminal law measures, implementation, anti-corruption.

В настоящей статье рассмотрена процедура имплементации международно-правовых норм о коррупции в антикоррупционное законодательство некоторых зарубежных стран.

Закон *Великобритании* «О взяточничестве», принятый 8 апреля 2010 г. (Bribery Act of 2010), вступил в силу с 1 июля 2011 г. В нем в качестве одной из форм взяточничества предусматривается подкуп иностранного должностного лица (ответственность за данное деяние установлена особо в целях соблюдения требований Конвенции ОЭСР «О противодействии подкупу иностранных должностных лиц при осуществлении международной коммерческой деятельности», 1999 г.). При этом иностранное должностное лицо может за взятку совершать действия в пределах своих должностных полномочий либо оказывать общее влияние на решение вопросов, не относящихся непосредственно к его компетенции [1].

Международные соглашения, заключенные во *Франции*, являются источниками уголовного права. Данное положение закреплено в ст. 55 Конституции Франции, в соответствии с которой международные договоры и соглашения, должным образом ратифицированные или одобренные, имеют силу, превышающую силу законов, с момента опубликования при условии применения каждого соглашения или договора другой стороной [2, с. 67].

Что касается регламентации вопросов уголовной ответственности за коррупционные правонарушения, французский законодатель, формулируя признаки соответствующих преступных деяний, делает отсылку к положениям Конвенции по борьбе с коррупцией, подписанной в Брюсселе 26 мая 1997 г., и Конвенции по борьбе с коррупцией иностранных государственных служащих в международных коммерческих организациях, подписанной в Париже 17 декабря 1997 г. [3, с. 289].

Принятый Закон Франции «О ратификации Конвенции ООН против коррупции» от 30 июня 2000 г. № 2000-595 не только оформил одобрение парламентом ратификации Конвенции, но и «внес изменения и дополнения в

Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы Франции в той части, которая касается борьбы с коррупцией».

Франция подписала протоколы и конвенции по борьбе с коррупцией, разработанные в рамках Европейского союза и в рамках ОЭСР и приняла ряд законов, среди которых Закон «О ратификации Конвенции» от 27 мая 1999 г. №99-423, разработанной на основе параграфа 2, пункт С «Договор о Европейском союзе по борьбе против коррупции должностных лиц Европейского сообщества и должностных лиц государств-членов Европейского союза», принятый в Брюсселе 26 мая 1997 г.; Закон «О ратификации Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции» от 4 июля 2005 г. №2005-743; Закон «О борьбе с коррупцией» от 13 ноября 2007 г. № 2007-1598, в соответствии с которым в раздел 3 книги IV Уголовного кодекса Франции была включена Глава 5 «О покушениях на государственные учреждения и деятельность суда Европейского сообщества, государств-членов Европейского союза, других иностранных государств и международных общественных организаций» [4, с. 133-134].

Принятый позднее Закон «О борьбе с коррупцией» от 13 ноября 2007 г. №2007-1598 «расширил и дополнил положения Закона № 2000-595 в той его части, которая касалась Уголовного кодекса Франции».

Приоритетность международно-правовых норм над нормами национального права в настоящее время оценивается французскими юристами как обязанность для «внутреннего законодателя» не принимать в будущем законы, противоречащие положениям международного договора или конвенции. При этом отмечается, что никакой ответственности за нарушение этой обязанности французское законодательство не предусматривает. В случае противоречия какого-либо французского закона международному договору предлагается признавать такой договор противоречащим одновременно и ст. 55 Конституции Франции, что дает возможность его рассмотрения Конституционным Советом с целью последующей отмены. То есть принцип приоритетности международного соглашения предполагает обязанность скорее морального характера не принимать законы, противоречащие соглашению [5, с.96].

В соответствии с ч. 2 ст. IV Конституции *США*, Конституция и законы Соединенных Штатов Америки, равно как и все договоры, которые заключены или будут заключаться данной властью, являются высшими законами страны, и судьи в каждом штате обязываются к их исполнению, даже если в Конституции

или Законах какого-либо Штата встречаются противоречащие положения[6,с.363].

Существующая практика объявления международных договоров не самоисполнимыми, сложная процедура их ратификации вкупе с условиями о принятии имплементационного законодательства, как условия применения судом соответствующих положений, лишь формально обеспечивают признание равной по отношению к законам США юридической силы надлежащим образом ратифицированных и опубликованных самоисполнимых международных договоров, а равно процедуру принятия имплементационного законодательства для реализации не самоисполнимых международных договоров.

Фактическими условиями реализации международных договоров в США являются:

- наделение Сената правом внесения поправок в текст международного договора как условия его одобрения;

- наделение судебных органов правом признать международный договор не самоисполнимым и на этом основании не применять его, или же правом по правилу «закон последующий отменяет предыдущий» применить позднее принятый закон, противоречащий закону, принятому ранее во исполнение международного договора, – создают основу не для эффективной национально-правовой имплементации норм международного уголовного права, а для эффективной манипуляции международными обязательствами, вплоть до их нарушения по внешнеполитическим или иным соображениям [7, с. 139].

В соответствии с разделом 15 Уголовного кодекса *Финляндии* в случае, если международный договор ограничивает сферу применения уголовного закона, то данное ограничение применяется [8, с. 153].

Вместе с тем, ограничения на сферу применения финского законодательства на основе общепризнанных норм международного права оно также применяется [9, с. 2].

Если обратиться к законодательству государств-участниц СНГ, то в соответствии со ст. 8 Конституции *Республики Беларусь* признается приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивается соответствие им законодательства. В то же время имеется оговорка, что не допускается заключение международных договоров, которые противоречат Конституции [10, с. 129].

Конституционная норма нашла свое отражение в ст. 15 Закона РБ «О международных договорах Республики Беларусь», в соответствии с которой общепризнанные принципы международного права и нормы международных договоров Республики Беларусь, вступивших в силу, являются частью действующего на территории Республики Беларусь права [11].

В соответствии со ст. 21 Закона РБ «О нормативных правовых актах Республики Беларусь» «в случаях, когда для реализации международных обязательств Республики Беларусь требуется имплементация норм вступивших в силу международных договоров Республики Беларусь на внутригосударственном уровне, нормотворческими органами (должностными лицами) Республики Беларусь принимаются (издаются) соответствующие нормативные правовые акты».

Такие нормативные правовые акты в соответствии со ст. 22 Закона РБ «О нормативных правовых актах Республики Беларусь» принимаются (издаются) в случаях, если:

- предметом международных договоров Республики Беларусь являются вопросы, относящиеся к сфере законодательного (нормативного) регулирования, но не урегулированные нормативными правовыми актами Республики Беларусь;
- выполнение международных обязательств, принятых в соответствии с международным договором Республики Беларусь, невозможно без принятия соответствующего нормативного правового акта;
- участники международного договора договорились о принятии (издании) соответствующих национальных нормативных правовых актов» [12].

Говоря о влиянии международного договора на уголовное законодательство Республики Беларусь, можно подчеркнуть, что как и в отечественном законодательстве Уголовный кодекс Республики Беларусь является единственным источником уголовного закона, поэтому в соответствии с ч. 2 ст. 1 УК Республики Беларусь новые законы, предусматривающие уголовную ответственность, подлежат включению в Уголовный кодекс Республики Беларусь [13].

Согласно ч. 2 ст. 6 Конституции, *Туркменистан* признает приоритет общепризнанных норм международного права. Если международным договором Туркменистана установлены иные правила, чем предусмотрено законодательством Туркменистана, в том числе Уголовный кодекс, применяются правила международного договора [14].

Под общепризнанной нормой международного права следует понимать правило поведения, принимаемое и признаваемое международным сообществом государств в целом в качестве юридически обязательного, а под общепризнанными принципами международного права – основополагающие императивные нормы международного права, принимаемые и признаваемые международным сообществом государств в целом, отклонение от которых недопустимо.

На основании ст. 22 Закона Туркменистана «О международных договорах Туркменистана» в случаях, когда в целях выполнения международного договора необходимо принятие законов Туркменистана, актов Президента Туркменистана либо постановлений Мажилиса Туркменистана, заинтересованные министерства и ведомства по согласованию с Министерством адalat и Министерством иностранных дел Туркменистана в установленном порядке представляют в Кабинет Министров Туркменистана предложения о принятии таких нормативных правовых актов либо предложения о внесении изменений и дополнений в законодательство Туркменистана. То есть положения международных договоров, не требующие издания внутригосударственных актов для применения, действуют в Туркменистане непосредственно – иначе наряду с международным договором необходимо применять и соответствующий внутригосударственный правовой акт, принятый для осуществления положений данного международного договора.

Поскольку нормы международно-правовых соглашений, устанавливающих признаки преступлений международно-правового характера, как правило, не имеют санкций, они могут применяться лишь тогда, когда стали нормами внутригосударственного уголовного права Туркменистана [15, с. 4-5].

Таким образом, на основании вышеизложенного можно сделать вывод. Международными договорами обычно устанавливается обязанность государств обеспечить выполнение предусмотренных ими обязательств по ратификации норм международных договоров антикоррупционного характера, связанных с криминализацией деяний, путем урегулирования наказуемости соответствующих преступлений внутренним национальным законодательством и приведение в соответствие с этих институтов уголовного права.

Список литературы

1. Закон Великобритании. О взяточничестве: принято 8 апреля 2010.: [Электронный ресурс] Режим доступа: [http:// www. pornik.ru /assets/files/Documents/Zakon_Velikobritanii_O_bor_be_so_vz_yatochnichestvom._UK_Bribery_Act.pdf](http://www.pornik.ru/assets/files/Documents/Zakon_Velikobritanii_O_bor_be_so_vz_yatochnichestvom._UK_Bribery_Act.pdf) (Дата обращения: 24.05.2023).
2. Конституции зарубежных государств: Великобритания, Франция, Германия, Италия, Европейский союз, США, Япония, Индия: учебное пособие. Изд. 5-е, перер. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2006. – 608 с.
3. Уголовное право зарубежных стран (Общая и Особенная части): учебник / под ред. И.Д. Козочкина. – Изд. 3-е, перер. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 1056 с.
4. Уголовное законодательство зарубежных государств в борьбе с коррупцией / Коллектив авторов: И.С. Власов, Н.А. Голованова, С.П. Кубанцев и др. / под ред. И.С. Власова. – М.: Эксмо, 2009. – 340 с.
5. Есаков Г.А., Крылова Н.Е., Серебренникова А.В. Уголовное право зарубежных стран: учебное пособие. – М.: Проспект, 2014. – 336 с.
6. Конституции зарубежных государств: Великобритания, Франция, Германия, Италия, Европейский союз, США, Япония, Индия: учебное пособие. Изд. 5-е, перер. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2006. – 608 с.
7. Субботина Е.Н. Механизм имплементации международного уголовного права в зарубежных странах и в России: дис. ... канд. юрид. наук: – М., 2013. – 231 с.
8. The Criminal Code of Finland (39/1889, amendments up to 927/2012 included). Ministry of Justice, Finland. - 692 pp.
9. The Criminal Code of Finland (39/1889, amendments up to 927/2012 included). Ministry of Justice, Finland. - 692 pp.
10. Конституции государств – участников СНГ. – М.: Норма, 2001. – 736с.
11. Закон Республики Беларусь. О международных договорах Республики Беларусь: принят 23 июля 2008. № 421-З: [Электронный ресурс] Режим доступа: [http:// www. pravo. by](http://www.pravo.by) (Дата обращения: 26.05.2023).
12. Закон Республики Беларусь. О нормативных правовых актах Республики Беларусь: принят 10 января 2000. № 361-З: [Электронный ресурс] Режим доступа: [http:// www. pravo. by](http://www.pravo.by) (Дата обращения: 29.05.2023).
13. Уголовный кодекс Республики Беларусь: принят 9 июля 1999. №275-З: [Электронный ресурс] Режим доступа: [http:// www. pravo. by](http://www.pravo.by) (Дата обращения: 30.05.2023).

14. Конституция Республики Туркменистан: принята 13 мая 1992. №275-3: [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.parliament.am> (Дата обращения: 31.05.2023).

15. Смирнов А.В., Калиновский К.Б. Комментарий к Уголовному кодексу Туркменистана / под. ред. Смирнова А.В., 2013. – 663 с.

© Б.У. Сейтхожин, Б.Ш. Сарсембаев, А.Х. Феткулов, 2023

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

**ОБЗОР ОСОБЕННОСТЕЙ ИСЛАМСКОГО ПРАВА, ЕГО ИСТОРИИ,
ПРИНЦИПОВ И АКТУАЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

Гафуров Руслан Рафаэлевич

студент бакалавриата

Научный руководитель: **Баранова Екатерина Сергеевна**

к.ю.н., доцент

Башкирский институт социальных технологий (филиал) ОУП ВО
«Академия труда и социальных отношений»

Аннотация: Целью данной статьи является представление подробного обзора особенностей Исламского права, его истории, принципов и актуальности в современном мире. Мы рассмотрим исторические корни Исламского права, взаимосвязь между религией и правовыми нормами, а также роль и значение различных источников исламского права, таких как Коран и Сунна. Мы также изучим уникальные принципы исламского права, его специфические области применения, судебную систему и механизмы разрешения конфликтов.

Ключевые слова: исламское право, принцип Исламского права, особенность Исламского права, Коран, Сунна.

Gafurov Ruslan Rafaelevich

Baranova Ekaterina Sergeevna

Abstract: The purpose of this article is to provide a detailed overview of the features of Islamic law, its history, principles and relevance in the modern world. We will consider the historical roots of Islamic law, the relationship between religion and legal norms, as well as the role and significance of various sources of Islamic law, such as the Quran and the Sunnah. We will also study the unique principles of Islamic law, its specific areas of application, the judicial system and conflict resolution mechanisms.

Keywords: Islamic law, the principle of Islamic law, the peculiarity of Islamic law, the Quran, the Sunnah.

Исламское право - это важный и уникальный аспект юриспруденции, который играет значительную роль в множестве стран, где Ислам является основной религией и культурой. В современном мире изучение и понимание Исламского права становится все более актуальным, поскольку оно оказывает влияние на жизнь миллионов мусульман и формирует основу их правовых систем. Многие страны, такие как Саудовская Аравия, Иран, Оман, Пакистан и другие, принимают Исламское право в качестве основы своей правовой системы. Это означает, что нормы и принципы Исламского права имеют прямое применение в судебной практике, законодательстве и повседневной жизни граждан этих стран. Важно отметить, что даже в странах, где Исламское право не является основным, оно все равно может оказывать влияние на некоторые аспекты правопорядка, семейных отношений и коммерческих сделок.

Исламское право имеет свои корни в религии Ислам, которая возникла в VII веке на Аравийском полуострове. Основой Исламского права являются нормы, прописанные в священной книге мусульман - Коране, и собрании посланий и поступков пророка Мухаммеда, известном как Сунна. Коран и Сунна рассматриваются как основные источники Исламского права и служат руководством для мусульман во всех сферах их жизни.

Важность Корана и Сунны в формировании источников Исламского права заключается в том, что они содержат указания и принципы, которые регулируют поведение и мораль мусульман. Коран считается непреложным словом Аллаха, а Сунна передает примеры и поступки пророка Мухаммеда, которые принимаются мусульманами как образец для подражания. Эти два источника образуют основу для формирования юридических норм и принципов Исламского права [1, с. 132].

Принципы Исламского права, такие как шариат, сунне и иджма, играют важную роль в формировании мусульманской юридической системы и определяют поведение мусульман в различных сферах жизни. Они способствуют поддержанию моральных и этических ценностей в обществе и обеспечивают справедливость и равенство перед законом. Один из основных принципов Исламского права - это шариат. Шариат охватывает широкий спектр норм и правил, которые предписывают, как мусульмане должны вести себя в соответствии с религиозными установками Ислама. Шариат основан на Коране и Сунне и является источником права, который определяет правила поведения в различных областях жизни, включая религиозные обряды, семейные

отношения, уголовное право, торговое право и многое другое [2, с. 178]. Шариат имеет целью обеспечить справедливость и благополучие мусульманской общины в соответствии с принципами Ислама.

Второй принцип - это сунне. Сунне представляет собой примеры и поступки пророка Мухаммеда, которые считаются образцом для подражания мусульманами. Сунне является источником правовых принципов и норм Исламского права и предлагает конкретные руководства для мусульман в различных сферах жизни. Пророк Мухаммед, как основатель Ислама и руководитель общины, служит важным авторитетом и образцом для понимания и интерпретации Исламского права.

Третий принцип - иджма, или согласие общины. Иджма представляет собой согласие и консенсус между учеными и юристами Исламского права относительно интерпретации и применения правовых норм. Иджма является важным источником Исламского права и признается как авторитетное мнение, учитывающее опыт и мнение предыдущих поколений ученых. Он способствует стабильности и единству в Исламской юридической системе, обеспечивая единообразие в интерпретации и применении правовых норм. [3, с. 44].

Особенность Исламского права состоит в том, что оно является религиозно-правовой системой, где религиозные и юридические аспекты тесно переплетаются. Исламское право основано на принципах религии Ислам и стремится создать социальное и юридическое окружение, которое соответствует этим принципам. В отличие от секулярных правовых систем, Исламское право пропагандирует исламские ценности, принципы и нормы. Другой важной областью, регулируемой Исламским правом, является уголовное право. Исламское право содержит нормы и наказания за совершение преступлений в соответствии с исламскими принципами справедливости и общественного порядка. Это включает такие преступления, как кража, мошенничество, прелюбодеяние и другие нарушения. Исламская юридическая система предусматривает суды шариата, которые рассматривают дела, связанные с применением Исламского права. Судьи шариата основывают свои решения на Коране, Сунне, иджма и аналогии (киتاب, сунна, иджма и кияс). В некоторых случаях, судебные органы могут применять традиционные практики, включая казнь и телесные наказания, хотя это может быть подвержено различным интерпретациям и ограничениям.

Исламское право также предлагает альтернативные механизмы разрешения конфликтов, такие как арбитраж и медиация [4, с. 131]. Эти

механизмы основаны на исламских принципах справедливости и решения споров посредством взаимного согласия и мирного урегулирования.

Принципы Исламского права, включая шариат, сунне и иджма, играют важную роль в регулировании жизни мусульманской общины. Шариат определяет нормы поведения, сунне служит образцом для подражания, а иджма обеспечивает единство в толковании Исламских норм. Исламское право также тесно связано с моралью и этикой, поощряя справедливость, милосердие и равенство. В контексте современного плюралистического общества понимание и уважение Исламского права становятся все более важными. Учитывая многочисленные страны, где Исламское право является основой правовой системы, и значительное мусульманское население во всем мире, углубленное знание Исламского права способствует установлению диалога, взаимопонимания и справедливости. Уважение к Исламскому праву как к религиозно-правовой системе позволяет нам строить мосты и создавать гармоничное сосуществование различных культур и вероисповеданий.

В заключение, мы можем сказать, что Исламское право представляет собой уникальную правовую систему, которая тесно связана с религиозными и этическими принципами Ислама. Его история, принципы и особенности делают его важным исследовательским объектом и предметом диалога. Дальнейшие исследования в области Исламского права необходимы для более глубокого понимания его роли в современном мире и для нахождения путей согласования между различными правовыми системами. Только через диалог и уважение к разнообразию культур мы можем создать более справедливое и гармоничное общество для всех.

Список литературы

1. Алиев И.А. Исламское право: Учебник. Москва: Юрайт., – 2018. – 451с.
2. Каримов, Р.Ш. Основы исламского права. Москва: Издательство "Наука". –2016. – 271 с.
3. Мирзаев И.М. Особенности исламского права в контексте современности // Право и общество. – №4. – 2020. – С. 56-61.
4. Сулейманов Р.Х. Исламское право: история и современность // Востоковедение. – №2. – 2021. – С. 112-146.

© Р. Р. Гафуров, Е.С. Баранова, 2023.

**ПРАВОВЫЕ АКТЫ СОВЕТСКОГО ГОСУДАРСТВА О БОРЬБЕ
С ИНТЕРВЕНЦИЕЙ В 1918 ГОДУ**

Кокшаров Александр Валерьевич

к.и.н., доцент кафедры теории и истории государства и права

Чернышев Борис Николаевич

студент

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»

Аннотация: В статье рассмотрены источники права советского государства, связанные с периодом интервенции в годы Гражданской войны на наиболее остром этапе ее развития. На их основе сделан вывод о характере и способах борьбы с внешним вторжением. Главными положениями стало выявление методов борьбы советской власти с интервентами, а также определение степени активности в данном противостоянии на основе количественных характеристик законодательных и иных актов органов управления.

Ключевые слова: интервенция, империалисты, Советская Россия, Красная армия, трудящиеся, декреты советской власти.

**LEGAL ACTS OF THE SOVIET STATE ON THE FIGHT
AGAINST INTERVENTION IN 1918**

Koksharov Alexander Valerievich

Chernyshev Boris Nikolaevich

Abstract: The article examines the sources of the law of the Soviet state associated with the period of intervention during the Civil War at the most acute stage of its development. Based on them, a conclusion is made about the nature and methods of combating external invasion. The main provisions were the identification of methods of struggle of the Soviet government with the interventionists, as well as the determination of the degree of activity in this confrontation on the basis of quantitative characteristics of legislative and other acts of governing bodies.

Keywords: intervention, imperialists, Soviet Russia, Red Army, workers, decrees of the Soviet government.

В теории международного права давно разработаны понятие и классификация интервенций, их способы и особенности осуществления. В классическом понимании – это, в первую очередь, военное вмешательство одних государств во внутренние дела других с непосредственным вторжением на их территорию. Отдельным признаком данного вторжения следует считать участие интервентов во внутренних конфликтах государства для оказания поддержки той или иной противоборствующей стороне одновременно с достижением собственных целей. Подобным примером в истории России стали события Смуты в XVII веке. Интервенция также стала неотъемлемой частью гражданской войны 1917-1922 годов. К сожалению, в научных исследованиях оказалась совсем не раскрыта или достаточно плохо представлена тема законодательной деятельности органов советской власти в это время, связанная непосредственно с этими вопросами.

Казалось бы, что борьба нового советского государства с внешней опасностью должна была быть отражена в массе законов того времени - от декретов и постановлений власти до решений местных органов управления. В.И. Ленин и советское правительство должны были понимать возможность начала иностранного вторжения. Это стало возможно, как с выходом России из первой мировой войны, так и с особенностями реализации внутренней политики в рамках установления «диктатуры пролетариата». Но в течение последних месяцев 1917 года, кроме декрета о мире, никаких фактических действий в виде принятия других актов предпринято не было.

Только в 1918 году мы наблюдаем некоторую активизацию законодательной деятельности в данном направлении. В первую очередь это касалось формирования вооруженных сил республики. Так, 14 февраля 1918 года была принята «Резолюция ВЦИК по докладу мирной делегации с одобрением ее действий и призывом ко всем Советам безотлагательно приступить к созданию Красной Армии». В ней говорилось о том, что Советская Россия окружена врагами, буржуазия всех стран готовится к борьбе с социалистической революцией и для этого нужно создавать новую армию, способную противостоять враждебным революции силам [1, с. 462].

5 апреля вышло правительственное сообщение о начале японской интервенции на Дальнем Востоке. В нём Советское правительство обращается к странам «Антанты» с требованием остановить японскую интервенцию. Также местным советам даётся распоряжение вести борьбу против интервентов [2, с. 56-57]. Этот акт стал одним из первых документов советской власти о

борьбе с интервенцией и единственным, касающимся данного вопроса в конкретном регионе.

22 апреля 1918 года был принят Декрет ВЦИК об обязательном обучении военному искусству. В нём говорилось о том, что Советская Россия ставит своей целью привлечение всех граждан к всеобщей трудовой и воинской повинности для противостояния внешнему врагу. Декрет вводил обязательный для всех мужчин курс военной подготовки, а также постановку на воинских учёт тех, кто прошёл этот курс [2, с. 151-153]. О необходимости противостоять мировой буржуазии говорится в Первомайском обращении ВЦИК к трудовым массам всех стран, всем Советам, и за границу [2, с. 204]. 29 мая 1918 года для отражения «контрреволюции, как внутренней, так и внешней» ВЦИК принял постановление о принудительном наборе в рабоче-крестьянскую армию, в котором говорилось о начале постепенной мобилизации населения [2, с. 334]. 10 июля вышло Постановление V Всероссийского съезда Советов об организации Красной армии. В нём говорилось о том, что Советская Россия окружена империалистическими хищниками и для того, чтобы дать им отпор, необходимо создание мощной армии. Для этого создавались органы местного военного управления, которые занимались проведением обязательного военного обучения и воинской повинности. Вводился строгий учёт военного имущества, и устанавливалось централизованное управление армией, жёсткая дисциплина. Также объявлялось о призыве на службу офицеров старой армии и создание учреждений для подготовки новых офицерских кадров [2, с. 541-544]. 2 сентября 1918 года было издано Постановление ВЦИК о превращении Советской республики в военный лагерь. Причиной этому была измена российской буржуазии, «предающей рабочую и крестьянскую страну шакалам иностранного империализма». Это постановление подразумевало создание Революционного совета с одним главнокомандующим и мобилизацию всех сил против противников советской власти [3, с. 268]. 30 ноября 1918 года вышло совместное постановление ВЦИК и СНК об образовании Совета рабочей и крестьянской обороны. В этом документе прямо говорилось о возможности вторжения полчищ мирового империализма в Россию в связи с окончанием Первой мировой войны. В связи с этим требовалось удесятить усилия в деле обороны страны. Кроме того, в нём подчёркивалась необходимость улучшить снабжение войск и железнодорожное сообщение между ними. [4, с. 92-94].

Стоит отметить, что данные законы не только регламентировали процесс образования новых вооружённых сил, но и всячески призывали и мотивировали

граждан в них вступать, а также не противиться мобилизационным мероприятиям, поскольку война шла в первую очередь не только против белогвардейцев, но и иностранных захватчиков, стремящихся превратить Россию свою колонию. В данном случае уже речь шла не о защите той или иной власти, а об обороне Отечества в целом, что, по мнению правительства, должно было сплотить население вокруг Советов.

Также нужно обратить внимание на то, что большевики активно обвиняли своих политических оппонентов в сотрудничестве с «мировой буржуазией» для их дискредитации в глазах населения. В том же постановлении ВЦИК и СНК об образовании Совета рабочей и крестьянской обороны говорилось о том, что интервенты «вооружают белогвардейцев» [4,с.92]. О сотрудничестве противниками советской власти с иностранными государствами говорится в различных обращениях СНК и правительственных сообщениях. Например, «в обращении к трудовым казакам Дона и Кубани о борьбе с контрреволюцией» бывший генерал Краснов обвиняется в сотрудничестве с Германией, чтобы передать ей плодородные земли Кубани [2, с. 362-363]. В «Правительственном сообщении №2 о принятии мер для подавления мятежа левых эсеров в Москве» левые эсеры называются агентами англо-французского империализма[2,с.532-533]. В Резолюции ВЦИК по поводу покушения на Председателя СНК В.И. Ленина, изданной 2 сентября 1918 года, англо-французские империалисты обвинялись в покушении наравне с внутренними врагами советской власти. С этих позиций объявленный в этой резолюции красный террор являлся также одним из методов борьбы с интервенцией, поскольку подразумевал уничтожение агентов иностранной буржуазии [3, с. 267].

«В обращении к населению о положении на продовольственном фронте и о борьбе с контрреволюцией» от СНК говорилось, что контрреволюционные силы, в том числе интервенты, виновны в наступлении голода в стране. Они стремятся взять власть в свои руки, используя нестабильность в России. В связи с этим объявлялось, что СНК вынуждено принять чрезвычайные меры для борьбы с голодом, а именно начать принудительное изъятие хлеба у крестьян[2,с. 360-362]. Также, 2 июня 1918 года было издано наставление ВЦИК и СНК всем местным Советам и всему населению о том, как поступать в случае нашествия неприятеля. Оно давало указание советам в случае вторжения неприятеля увозить в тыл все ресурсы и технику, что нельзя вывезти, то разрушать [2, с. 606]. Таким образом, советское правительство использовало

тему иностранного вмешательства для принятия непопулярных в народе решений. Тем не менее, уже 19 августа СНК было принято постановление по вопросу об организации помощи пострадавшим от белогвардейских, чехословацких «союзнических» и прочих контрреволюционных выступлений. Оно предусматривало предоставление помощи лицам, которые пострадали от интервентов.

В борьбе с интервенцией использовались и другие методы. Так, еще 13 января 1918 года СНК выдвинуло «ультиматум Румынскому правительству по поводу разоружения и арестов полков 49 дивизии». В нём Совет Народных комиссаров требовал от румынского правительства отказаться от агрессивных действий по отношению к русским солдатам, в противном случае советское правительство угрожало принять меры, в том числе военные [1, с. 309]. В ответ на захват Румынией Бессарабии Советское правительство издало постановление СНК о разрыве дипломатических сношений с Румынией. В нём также объявлялось о высылке всех румынских дипломатов и замораживании золотого фонда Румынии. Помимо этого, в данном постановлении генерал Щербаков объявлялся врагом народа за сотрудничество с румынскими властями [1, с. 347-348]. Подобные карательные меры применялись также и к председателю Мурманского Совета Юрьеву за сотрудничество с англо-французскими интервентами. В «постановлении об объявлении врагом народа председателя Мурманского Совета» он был объявлен вне закона. Данные методы носили в первую очередь показательный характер и давали сигнал населению, что любой, кто будет сотрудничать с интервентами, подвергнется наказанию [2, с. 520-521].

Наконец, 25 июня 1918 года СНК отправил «предписание Мурманскому краевому Совету организовать оборону Мурманского края от вторжения английских оккупантов», в котором предписывалось дать решительный отпор английским войскам [2, с. 622]. Как ни странно, этот правовой акт хоть и не был реализован, но стал одним из немногих источников права периода Гражданской войны, который регламентировал прямое военное противостояние Советской власти и стран «Антанты».

Отдельным элементом законодательства по борьбе с интервенцией стала совокупность актов, направленных на подавление восстания в Сибири чехословацкого корпуса, который поднял открытое восстание против Советской власти в конце мая 1918 года. 4 июня союзные представители ультимативно заявили, что будут рассматривать попытки разоружения

Чехословацкого корпуса как враждебный акт против бывших союзников. Тогда, в «обращении ко всем трудящимся о борьбе с восставшим чехословацким корпусом» правительство заявило, что против мятежников будут выдвинуты надёжные части, обеспеченные всем необходимым, которые должны подавить восстание. В районах, охваченных восстанием, предписывалось начать мобилизацию [2, с. 408-409]. 29 июля 1918 года была принята Резолюция соединённого заседания ВЦИК, Московского Совета, профессиональных союзов и фабрично-заводских по докладам В.И. Ленина о международном и внутреннем положении Советской республики и народного комиссара по военным делам о текущем моменте и Красной Армии. В ней говорилось, что работа всех советских и иных рабочих организаций должна иметь цель отражения натиска чехословаков. В стране предписывалось начать агитацию рабочих с целью объяснения им тяжёлого момента для советского государства и дальнейшей мобилизации данных граждан [3, с. 107]. 4 ноября 1918 года вышло обращение ВЦИК к солдатам чехословацкой армии, в котором им предлагалось вернуться домой через российскую территорию [3, с. 523].

В ряду законов по борьбе с интервенцией также стоит отметить предписание Президиума ВЦИК всем Советам руководствоваться положениями, изложенными в тезисах В.И. Ленина об очередных задачах Советской власти от 4 мая 1918 года. В международной политике предполагалась «тактика лавирования, отступления, выжидания до того момента, пока окончательно созреет международная пролетарская революция» [2, с. 225-226]. В «резолуции ВЦИК, поддержанной Московским Советом, фабрично-заводскими комитетами и профессиональными организациями, о международном положении», принятой 3 октября 1918 года, говорилось, что Советская Россия всеми силами и средствами поддержит революционную власть в Германии в её борьбе с империалистами. В первую очередь предполагалось оказывать помощь продовольствием [3, с. 393-395]. «В Воззвании ВЦИК, СНК и Московского Совета к трудящимся Австро-Венгрии» их призывали устанавливать в своих национальных республиках советскую власть и совместно с российским пролетариатом бороться против мирового империализма [3, с. 504-506]. Одновременно, 8 августа 1918 года было издано обращение к российским гражданам во Франции с призывом не вступать в ряды иностранного легиона при французской армии. Также помимо призывов для рабочих и граждан других стран к совершению революции и отказу от участия в интервенции, советское правительство обращалось к ним с

просьбой помешать вторжению этих стран в Россию. В силу этого ВЦИК издал 30 сентября 1918 года резолюцию о поручении «Президиуму ВЦИК обратиться к рабочему классу всех стран с разъяснением характера контрреволюционного наступления стран Антанты на российскую революцию и с приветствием тем партиям и группам, которые ведут борьбу за социалистическую революцию» [3, с. 370]. Ещё раньше, 31 июля 1918 года, СНК приняло обращение к трудящимся массам Франции, Англии, Америки, Италии и Японии. В нём оно уверяло о миролюбивости и неопасности Советской России для других стран. В обращении осуждалась интервенция, доказывалась её несправедливость и лживость пропаганды стран Антанты. Главным значением этого акта был призыв рабочих этих стран к солидарности с российскими трудящимися против интервенции [3, с. 126-130]. Стоит отметить, что данные меры советской власти, хоть и не привели к мировой революции, но сыграли важную роль в деморализации фронта и тыла противника. Солдаты интервентов массово отказывались вести боевые действия против Красной армии и требовали возвращения домой. В конечном счёте, именно этот фактор, а также массовая поддержка Советской России среди трудящихся стран Антанты вынудило её вывести свои войска [5].

Помимо предыдущих мер предпринимались попытки вступить в переговоры со странами-интервентами. Так, 6 ноября 1918 года было принято Постановление шестого Всероссийского Чрезвычайного съезда советов об открытии переговоров о мире с державами, ведущими войну против Советской России. В нём странам Антанты предлагалось начать переговоры о мире [3, с. 528]. Тенденции к заключению мира усиливались по мере разочарования советского правительства в мировой революции, поражения белых и деморализации войск интервентов. Например, 10 февраля 1919 года была издана Резолюция ВЦИК по поводу ноты союзным правительствам, в которой подтверждалось стремление Советской республики к миру [4, с. 351].

В целом, анализ правовых актов советского государства показал следующее. Основными методами борьбы с интервенцией стали создание Красной армии и антивоенная агитация населения стран-захватчиков. Принятые меры можно назвать удачными, так как в итоге их войска были вынуждены покинуть Россию. Также стоит отметить проявление в этих актах негативного отношения советской власти к интервентам. Их открыто называют хищниками мирового империализма. В 1918 году был принят ряд документов, прямо или косвенно направленных на борьбу с ними. В дальнейшем по мере её

наступления стало понятно, что страны «Антанты» не готовы к прямому конфликту с советской властью. Практически отсутствовали законы, которые призывали к прямому вооружённому противостоянию интервентам. Из-за этого советское правительство перестало видеть столь явную угрозу в интервенции и в 1919-1922 годах количество норм, связанных с интервенцией, стало заметно ниже. Если же учесть все законодательство, изданное в период гражданской войны, то количество нормативно-правовых и иных актов, касающихся интервенции, будет совсем ничтожно. Даже в 1918 году, несмотря на заметный рост, их количество не было преобладающим среди других. В связи с этим стоит учитывать и разнообразие источников права того периода. Например, обращения, правительственные сообщения и заявления можно отнести к таковым лишь отчасти. Если не учитывать данные источники, то количество именно декретов и постановлений правительства о борьбе с интервенцией можно считать минимальным. Вероятно, это связано с неготовностью советской власти идти на прямое военное противостояние со странами-интервентами, так как на это не хватало ни сил, ни средств. В заключение стоит отметить, что, несмотря на её незначительное отражение в правовом поле, интервенция останется важным событием в истории России XX века.

Список литературы

1. Декреты советской власти. М.: Государственное издательство политической литературы, 1957. Т. 1. - 626 с.
2. Декреты советской власти. М.: Государственное издательство политической литературы, 1959. Т. 2. - 689 с.
3. Декреты советской власти. М.: Государственное издательство политической литературы, 1964. Т. 3. - 665 с.
4. Декреты советской власти. М.: Государственное издательство политической литературы, 1968. Т. 4. - 732 с.
5. Данилин А.Б., Евсеева Е.Н., Карпенко С.В. Гражданская война в России (1917-1922) // Новый исторический вестник. 2000. С. 98-158.

© А.В. Кокшаров, Б.Н. Чернышев, 2023

УДК 347.736

DOI 10.46916/07062023-978-5-00215-013-7

**СУБСИДИАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ВОЗЛАГАЕМАЯ
НА КОНТРОЛИРУЮЩЕЕ ДОЛЖНИКА ЛИЦО
В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА):
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ**

Михайлов Максим Сергеевич
аспирант

Научный руководитель: **Дерюгина Татьяна Викторовна**
д.ю.н., профессор

Аннотация: В данной статье анализируется содержание субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц и обосновывается ее значение как инструмента восстановления нарушенных прав кредитора. Выявляются проблемы правового регулирования данного вида ответственности.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, должник, контролирующее должника лицо, субсидиарная ответственность, деликтная ответственность.

**SUBSIDIARY LIABILITY IMPOSED ON THE CONTROLLING DEBTOR
BY A PERSON IN THE PROCESS OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY):
PROBLEMS OF LEGAL REGULATION**

Abstract: This article analyzes the content of subsidiary liability of persons controlling the debtor and substantiates its importance as a tool for restoring the violated rights of the creditor. The problems of legal regulation of this type of responsibility are revealed.

Keywords: insolvency, bankruptcy, debtor, controlling debtor, subsidiary liability, tort liability.

Законодательство, регламентирующее процедуры банкротства, своими нормами закрепляет его общую, основополагающую цель, суть которой отражает его предназначение. В качестве такой цели выступает организация процедуры банкротства для более полного и эффективного удовлетворения

законных требований всех кредиторов должника. В связи с чем помимо самой процедуры банкротства были законодателем были разработаны и нормативно закреплены дополнительные инструменты, применение которых способствует достижению указанной законной цели и реализации кредиторами своих прав в полном объеме. Одним из таких вспомогательных инструментов выступает ответственность, возлагаемая на контролирующего должника лицо в процессе несостоятельности (банкротства). Одной из разновидностей указанной ответственности является субсидиарная.

Однако, отсутствие в нормах действующего законодательства должной правовой регламентации указанного вида ответственности, а именно наличие в нормах пробелов, делают невозможным ее практическое применение, что влечет нарушение законных прав кредиторов.

Толкование норм, регламентирующих субсидиарную ответственность контролирующих должника лиц, осуществляется в соответствии Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2017 года № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности при банкротстве» [4], в котором указано, что «институт привлечение контролирующих лиц к субсидиарной ответственности выступает в качестве исключительного механизма восстановления нарушенных прав кредиторов. Практическая реализация данного механизма возможна на основании заявления кредитора о применении субсидиарной ответственности к субъектам гражданско-правовых отношений».

Содержание субсидиарной ответственности определено нормами, содержащимися в пункте 1 статьи 399 Гражданского кодекса РФ [1] и заключается в том, что к ней могут привлекаться лица в равном объеме с основным должником в целях взыскания кредитором задолженности, если основной должник не может удовлетворить законные требования кредиторов. Тем самым субсидиарная ответственность выступает в качестве разновидности гражданско-правовой ответственности вследствие ненадлежащего исполнения деликтных обязательств.

В доктрине гражданского права можно наблюдать плюрализм мнений различных ученых по вопросу определения правовой природы субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц.

О.В. Гутников в своем научном труде определял содержание правовой природы субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц следующим образом: «в целом нормы об ответственности при банкротстве

представляют собой разновидности гражданско-правового деликта со специальным составом, установленным законодательством о несостоятельности» [6, с. 45–46].

Р.Т. Мифтахутдинова относительно правовой природы субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц указывал, что «субсидиарную ответственность контролирующего должника лица можно назвать экономическим деликтом» [10, с. 67–68].

Иную точку зрения высказывали А.В. Егорова и К.А. Усачева: «называя субсидиарную ответственность не видом деликта, а формой режима традиционной деликтной ответственности» [7, с. 6–61].

Тем самым, указанные авторы при определении правовой природы субсидиарной ответственности контролирующего должника лица отрицают ее деликтный характер. Указанный вид ответственности, согласно их мнения, «представляет собой самостоятельный подвид ответственности за не деликтные правонарушения, к числу которых наряду с противоправными действиями контролирующих лиц можно отнести недействительные сделки, неосновательное обогащение, а также иные правонарушения, отличающиеся от деликта и нарушений договора» [9, с. 38].

Несмотря на разночтения, существующие в доктрине гражданского права относительно правовой природы субсидиарной ответственности контролирующего должника лица правоприменительная практика определяет ее как регулируемую общими нормами, предназначенными для регламентирования деликтных обязательств и являющимися общими по своему содержанию и распространению. Указанное разъяснение закреплено в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2017 года № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности при банкротстве.

Далее проанализируем более подробно рассматриваемый вид ответственности.

Первоначально необходимо раскрыть содержание определения контролирующего должника лица. Раскрытие содержания указанного определения позволит понять возможно ли привлечь контролирующее должника лицо к субсидиарной ответственности.

Легальное определение контролирующего должника лица содержится в нормах пункта 1 статьи 61.10 Федерального закона от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [3]. В данной норме под

контролирующим должника лицом понимается «физическое или юридическое лицо, имеющее либо имевшее право давать обязательные для исполнения должником указания или возможность иным образом определять действия должника, в т.ч. по совершению сделок и определению их условий».

В данном случае необходимо отметить, что при формировании легального определения контролирующего должника лица законодателем был положен в основу фактический критерий, что позволило определить ту возможность, когда рассматриваемое лицо можно привлечь к субсидиарной ответственности, распространяя ее также и на иных участников, не используя при этом доказательства, подтверждающие формальные критерии их связи с должником. Однако, если лицо по всем совокупным юридическим критериям признается аффилированным с должником, оно не должно признаваться контролирующим. Это возможно только в том случае, если своими действиями контролирующее лицо не может оказывать влияние, фактическое и определяющее по своему характеру, на должника и те действия, которые он осуществляет.

На ответственность контролирующего должника лицо распространяется временной критерий. Суть действия указанного критерия сводится к тому, что он дает возможность определять действия должника во временном периоде общий срок которого составляет три года. Моментом отчисления данного периода является дата возникновения признаков банкротства. Указанный момент можно определить исходя из совокупности конкретных признаков, характеризующих банкротство лица с объективной стороны. К таким признакам можно отнести те, которые являются внешними, то есть отражают конкретные действия лица будущего банкрота, а именно: приостановка платежей по причине снижения стоимости чистых активов; наличие задолженностей, которые по сумме и срокам, подпадают под нормы, определенные ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Однако, в том случае, если трехлетний срок истек, то об исключении ответственности лиц, вовлеченных в процедуру банкротства нельзя говорить, так как они могут быть привлечены к ней по иным основаниям, предусмотренным гражданским, корпоративным законодательством или нормами ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Способы воздействия закреплены в действующем законодательстве в форме открытого перечня. К примеру, среди способов воздействия можно

выделить отношения родства или свойства, корпоративный контроль, законное представительство, а также длительная совместная деятельность.

Нормами ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» закреплена возможность путем подачи заявления привлекать лиц к ответственности в ходе процедуры банкротства. При этом вид банкротной процедуры роли не играет. Правом на обращение с подобным заявлением имеет широкий круг лиц, к которым можно отнести: арбитражных управляющих; уполномоченные органы; конкурсных кредиторов; работников должника как бывших, так и действующих.

В данном случае необходимо доказать следующие факты:

1. статус контролирующего лица;
2. объем негативных последствий которые выражаются в том, что у лица отсутствует возможность полностью погасить требования кредиторов;
3. причинно-следственную связь между действиями или бездействием контролирующего лица и наступившими последствиями.

В настоящее время при практической реализации норм ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» можно выделить такой проблемный вопрос как ответственность руководителя, действия которого по отношению к финансовому оздоровлению компании расцениваются как добросовестные. В качестве таких действий можно определить, к примеру, устранение временных финансовых трудностей путем различных законных действий. В данном случае необходимо доказать разумность таких действий, что нормативно не определено. Также легально не закреплены границы такой разумности.

Кроме того, в сфере субсидиарной ответственности контролирующих лиц можно наблюдать следующие проблемы в части ее правовой регламентации:

1. Ответственность номинального и фактического руководителя должна разграничиваться. Суть данной проблемы заключается в том, что нормативно не урегулирована возможность определения ответственности номинального руководителя, а также ее уменьшение.

2. Еще одной проблемой является законодательно не урегулированный порядок привлечения к ответственности лиц, которые несут солидарную ответственность. К такому виду ответственности могут быть привлечены руководители, члены ликвидационной комиссии. Однако, руководители являются контролирующими лицами и могут быть привлечены к субсидиарной

ответственности. Суть проблемы заключается в том, что затруднен процесс опровержения того оказывает или нет конкретный руководитель или ликвидатор воздействие определяющего характера на внутренние дела компании. Это значимо так как уровень определяющего влияния руководителя напрямую должен влиять на размер ответственности. [5]

3. Проблемы также можно выделить в сфере правовой регламентации ответственности управляющей компании, когда она выступает в роли руководителя должника.

В данном случае действует общее правило по установлению размера определяющего воздействия тех действий управляющей компании, которые она оказывает на должника. Тем самым, определяется размер солидарной ответственности. Отдельно в нормах действующего законодательства не регламентированы отношения, которые могут возникнуть между такими субъектами как управляющая компания, дочерние компании.

4. В нормах действующего законодательства не закреплены ограничения возможного уменьшения размера ответственности. В том случае, если номинальный директор не раскрыл информацию о фактическом руководителе, то механизм уменьшения размера ответственности фактически не действует.

5. Затруднено применение принципа генерального деликта, содержание которого регламентируется нормами статьи 1068 Гражданского кодекса РФ [2]. Указанный принцип редко применим при практической реализации банкротных процедур. Однако, в данном случае применяются нормы, содержащиеся в III Главе ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Но в доктрине гражданского права деликтную ответственность контролирующих лиц, называют наиболее подходящей альтернативой субсидиарной ответственности. [8, с. 320]

Таким образом, можно сделать следующий вывод. Нормы действующего законодательства, регламентирующего порядок привлечения контролирующих должника лиц к субсидиарной ответственности, закрепляют ее как самостоятельный вид.

Тем самым, субсидиарную ответственность контролирующих должника лиц можно рассматривать как действенный инструмент восстановления нарушенных прав кредиторов и иных участников. С ее помощью реализуется фактическая возможность пресечь незаконные действия должника по отношению к кредитору.

Однако, можно наблюдать недостаточный объем правовой регламентации субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц, что значительно затрудняет ее практическое применение.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.04.2023 г.) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – № 32. – Ст. 3301.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021 г.) // Собрание законодательства РФ. – 29.01.1996. – № 5. – Ст. 410.

3. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ (ред. от 28.12.2022г.) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 28.10.2002. – № 43. – Ст. 4190.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21 декабря 2017 г. №53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – март, 2018. – № 3.

5. Белых, В.С. Субсидиарная ответственность в делах о несостоятельности (банкротстве): спорные вопросы теории и практики / В.С.Белых // Бизнес, менеджмент и право. – 2021. – № 3 (51). – С. 14–21.

6. Гутников, О.В. Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве: общие новеллы и недостатки правового регулирования / О.В.Гутников // Предпринимательское право. – 2018. – № 1. – С 45–46.

7. Егоров, А.В., Усачева, К.А. Субсидиарная ответственность за доведение до банкротства – неудачный эквивалент западной доктрины снятия корпоративного покрова / А.В. Егоров, К.А. Усачева // Вестник ВАС РФ. – 2013. – № 12. – С. 6–61.

8. Крупенич, Е.А. Проблемы правовой регламентации субсидиарной и деликтной ответственности контролирующих должника лиц в процессе несостоятельности (банкротства) / Е.А. Крупенич // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2020. – № 5–2 (45). – С. 320–325.

9. Ломакин, Д., Гентовт, О. Ответственность контролирующих лиц: правовая природа и механизм привлечения к ней / Д. Ломакин, О. Гентовт // Хозяйство и право. – 2016. – № 1 (468). – С. 12-39.

10. Мифтахутдинов, Р.Т. Эволюция института субсидиарной ответственности при банкротстве: причины и последствия правовой реформы / Р.Т. Мифтахутдинов // Закон. – 2018. – № 5. – С. 67–68.

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

УДК 338.33

АКТУАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Чижов Николай Сергеевич

студент

Научный руководитель: **Богомолова Алена Владимировна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Томский государственный университет систем
управления и радиоэлектроники»

Аннотация: в статье рассматривается вопрос о наиболее эффективном инструменте для развития малых форм производственных предприятий в условиях высокого уровня неопределенности рынка. В качестве такого инструмента приводится ассортиментная политика организации, предлагается трансформация предприятия из производственного в торгово-производственное.

Ключевые слова: предпринимательство, производство, малая форма предприятия, ассортиментная политика, направления развития, риски.

CURRENT FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF SMALL PRODUCTION ENTERPRISES

Abstract: the article addresses the issue of the most free tool for the development of small forms of manufacturing enterprises in a high level of market uncertainty. As such a tool, the assortment policy is presented, the ongoing transformation of the enterprise from production to trade and production.

Keywords: entrepreneurship, production, small form of enterprise, assortment policy, development directions, risks.

Малым формам производственных предприятий в текущей экономической обстановке крайне сложно планировать и реализовывать свое устойчивое развитие. Это связано с несколькими факторами, все они характеризуются своей принадлежностью ко внешней среде. Так, основное влияние оказывает высочайший уровень неопределенности относительно

состояния рынка сбыта предприятия в будущем, курса национальной валюты, направления развития потребительского спроса. Инфляционные процессы, имеющие флуктуации, не дают спланировать долгосрочную работу, что в результате приводит к отказу от главного инструмента развития малых предприятий – кредитных займов. Любой кредит для развития предприятия подразумевает обязательное долгосрочное планирование, которое невозможно без ясного понимания того, каким будет рынок в будущем. И этот временной промежуток, который должен быть досконально спланирован, измеряется как минимум сроком обслуживания кредита. За это время компания окупит вложенные средства и гарантирует себе отсутствие убытков. К сожалению, в текущей ситуации такое планирование крайне затруднено. Вывод – предприятиям необходимо искать менее затратные пути развития, не требующие привлечения больших средств. По сравнению с займом, такие пути покажут сравнительно более низкий темп роста, однако будут отличаться гораздо меньшим уровнем риска.

Отдельно стоит отметить специфику работы именно производственных предприятий, которые зачастую характеризуются небольшой номенклатурой выпускаемых товаров, арендованными производственными площадями, малым запасом оборотных средств и иными факторами, снижающими устойчивость компании к глобальным вызовам. При этом, сам формат малого производственного предприятия не позволяет использовать те инструменты влияния на внешние факторы, которые есть в распоряжении крупных предприятий, такие, как масштабные маркетинговые компании, направленные на формирование спроса, поддержка на государственном уровне, принятие совместных решений с другими крупными игроками на рынке.

Для повышения объемов эффективности сбытовой деятельности предприятия можно рассмотреть основные её составляющие [1] (рис. 1):

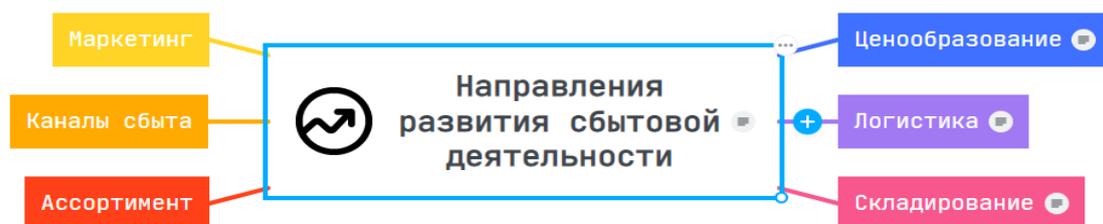


Рис. 1. Составляющие сбытовой деятельности предприятия

Однако, почти все из перечисленных аспектов сбыта не дают малым предприятиям возможности для развития. Так, ценовая политика имеет жесткую связь с ценами конкурентов, логистика и складирование чаще всего не несут значимого вклада в общую цену товара, а соответственно и значимого эффекта от работы с этими направлениями не добиться. Если компания действует на рынке b2b, где сам формат взаимоотношений (узкий круг производителей и покупателей) предопределяет низкий эффект от использования маркетинговых мероприятий, то наиболее эффективным инструментом для развития является работа с ассортиментом.

Так, важным стимулом развития может стать перереформатирование предприятия с производственного в торгово-производственное. [2]

Расширение собственного предложения за счет приобретения смежных товаров позволяет дополнительно загрузить имеющиеся складские помещения, что повысит эффективность их использования, оборотные средства, на которые товар приобретается, и, самое главное – наполнить новым товаром имеющиеся каналы сбыта. Безусловно, маржинальность товара, который произведен сторонним производителем и приобретен для последующей перепродажи будет ниже, но и риски подобных вложений (в готовый товар) значительно ниже.

Таким образом, воспользовавшись той базой производственного предприятия, которая имеется у него в распоряжении, можно увеличить оборот предприятия, получив дополнительную прибыль с новых позиций. Помимо этого, компания, которая имеет наиболее полный прайс всегда смотрится выгоднее глазах клиента, позволяет ему экономить время и получать товар в комплексе. [3] В результате, положительную динамику показывает количество постоянных клиентов организации, средняя сумма заказа, общий объем продаж предприятия.

Безусловно, расширение ассортимента требует определенных вложений в оборотный капитал для закупа нового товара, а также изменений в системе учета и контроля за складскими остатками. Однако, эти расходы должны быть учтены в наценке на продукцию и, как показывает практика, в масштабе реализации всего объема товара не несут серьезной нагрузки для предприятия.

Хорошей возможностью будет изучения динамики спроса на товар стороннего производства, который рассматривается в качестве возможной позиции для собственного производства. Небольшие предприятия зачастую используют стратегию «следования за лидером», и так или иначе опираются на наиболее успешный опыт более крупных представителей отрасли.

Подводя итоги, стоит отметить, что предложенная политика управления ассортиментом требует определенной работы со стороны организации. Необходима подготовка системы учета, работа с документацией приобретенной продукции и т.д. Однако, эти действия окупаются, и могут помочь организации изыскать средства на развитие собственного производства, которое требует серьезных капитальных вложений в оборудование и его настройку. Важно отметить низкий уровень рисков такого подхода к развитию и защищенность от последствий, в случае нестабильности рынка, поскольку приобретение и перепродажа продукции куда более быстрый процесс, чем наладка собственного производства. Однако, в условиях цифровизации и развития систем электронных торгов число посредников между производителем и конечным потребителем снижается, поэтому в долгосрочном периоде фокус на собственное производство обязательно должен сохраняться. В текущей же ситуации, когда предприятию необходимо загрузить имеющиеся складские помещения, увеличить отдачу от работы своих сотрудников, и самое главное – увеличить оборот и чистую прибыль – расширение ассортимента доступными способами поможет сохранить конкурентоспособность и поддержать вектор роста предприятия.

Список литературы

1. Азоев, Г.Л., Челенков А.П. Конкурентные преимущества фирмы [Текст]/ Г.Л. Азоев, А.П. Челенков – М.: «Новости», 2012. – 669 с.
2. Веселов, А.И. Формирование товарной политики предприятий на основе моделирования денежных потоков [Текст] / А.И. Веселов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2008. - №5. – С.91-97.
3. Игнатова, А.В. Анализ рентабельности продаж по видам товаров и торговли [Текст]// Журнал «Маркетинг в России и зарубежом», №1, 2010. С.70-81.

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ЗАБАЙКАЛЬСКОГО КРАЯ**

Широких Софья Алексеевна
студент

Научный руководитель: **Номоконова Елена Владимировна**
ФГБОУ ВО «Забайкальский государственный университет»
Гуманитарно–технический колледж

Аннотация: В статье проведено исследование развития малого предпринимательства Забайкальского края. Дан анализ показателей деятельности малых предприятий. Оценка эффективности государственных программ по поддержке малого предпринимательства в Забайкальском крае.

Ключевые слова: малое предпринимательство, государственная программа, инфраструктура, оценка, государственная поддержка.

**TOPICAL ISSUES OF INNOVATIVE DEVELOPMENT
IN SMALL BUSINESS IN THE TRANS-BAIKAL TERRITORY**

Shirokikh Sofia Alekseevna
Nomokonova Elena Vladimirovna

Abstract: The article studies the development and the analysis of performance index in small enterprises. Also the performance evaluation of government supporting programs of small business in the Trans-Baikal Territory is considered in this article.

Keywords: small business, state program, infrastructure, assessment, state support.

Современные темпы становления экономики в России определяют острую необходимость увеличения экономического потенциала развития производства. Существенную роль в этих процессах отводят малому предпринимательству, как одному из важных инструментов, который решает экономические, геополитические и социальные задачи.

Малое предпринимательство занимает важное место в стабилизации социально-экономического положения. Поэтому его развитие является одним из приоритетных направлений для органов государственной власти и местного самоуправления. Так как непосредственное вовлечение граждан в предпринимательскую деятельность имеет огромные преимущества для локальной экономики. Например: создание новых трудовых ресурсов, снижение уровня безработицы, развитие производства, улучшение уровня оказания услуг и торговли, насыщение рынка широким ассортиментом товаров и услуг, и, конечно же, не стоит забывать про увеличение налоговых поступлений в бюджеты всех уровней.

Но, к сожалению, на сегодня, в России злободневным остается вопрос эффективности поддержки со стороны государства субъектов малого предпринимательства. Основным законом, который регулирует поддержку малого и среднего предпринимательства является Федеральный закон от 24 июля 2007г. №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (далее– ФЗ №209).

Поддержка малого предпринимательства со стороны государства стала рассматриваться, как одно из ключевых направлений экономической реформы. Актуальными становятся вопросы создания и развития инфраструктуры государственной поддержки.

В настоящее время в созданной структуре господдержки присутствуют различные методы и формы направленные на поддержание малого и среднего бизнеса. Их можно разделить на четыре группы:

1. Финансовые (кредитование, поручительства и гарантии, микрозаймы)
2. Консультационные (профессиональные консультации, поддержка экспортно-ориентированных малых и средних предприятий)
3. Имущественные (передача во владение или пользование имущества)
4. Инновационно-производственные (помощь субъектам МСП, которые занимаются инновационной деятельностью).

Рассмотрев вопросы инновационного развития малого предпринимательства Забайкальского края, можно отметить, что в Забайкальском крае создана и функционирует региональная инфраструктура

поддержки малого предпринимательства. В её состав входят организации, которые занимаются созданием условий, направленных на поддержку и развитие предприятий малого бизнеса в крае.

По данным за 2020-2023 год в Забайкальском крае находится 25 833 предприятий малого и среднего бизнеса.

Об эффективности мер поддержки малого предпринимательства со стороны государства можно судить по динамике их развития в регионе.

Количество малых предприятий в крае имеет все предпосылки к росту, несмотря на снижение в некоторых периодах. Подробнее рассмотрим их на рисунке 1.



Рис. 1. Структурный состав количества организаций за 2018-2023 гг.

На рисунке 1 наблюдается, что в 2021 году произошел пик спада числа предприятий малого бизнеса. Что привело с 2020 по 2021гг сокращение количества предприятий на 1082 организации, а, следовательно, сокращение рабочих мест и доходов от предпринимательской деятельности. Связанно это по большей степени со сложившейся нестабильной экономической обстановкой вызванной эпидемией короновирусной инфекции. Но уже к 2022-2023 году

ситуация нормализуются и довольно активно набирает обороты. Более подробно отрасли малого предпринимательства рассмотрим на рисунке 2.



Рис. 2. Отрасли малого предпринимательства

Наибольший удельный вес занимает оптовая и розничная торговля (58%), предпринимателей в сфере транспорта и связи почти в 4,5 раза меньше (13%), на отрасль сельского хозяйства правительство возлагает особые надежды и поэтому, старается активно его развивать, поэтому удельный вес по последним данным составляет около 8%, рестораны и кафе, а также торговля и ремонт автотранспорта занимает порядка 6%, прочие персональные услуги (4%) и операции с недвижимым имуществом (4%) замыкают список.

Немаловажным показателем для анализа малого предпринимательства в Забайкальском крае занимает оборот организаций. Он представлен на рисунке 3.



Рис. 3. Оборот малых предприятий за 2018-2021 гг., млн.руб

За рассматриваемый период оборот малого предпринимательства в крае имеет тенденцию сначала к спаду в 2018 году, а затем происходит увеличение в 2021 году.

Рассматривая рисунок динамики состава организаций за исследуемый период, мы можем подтвердить, что, количества организаций малого и среднего предпринимательства и оборота организации не зависят друг от друга. Наименьший оборот организаций как раз-таки наблюдается в 2018 году, в то время как количество предпринимателей в этот год увеличивается, и в настоящее время находятся на достаточно высоком уровне.

Проведенная оценка развития малого и среднего бизнеса в Забайкальском крае говорит о том, что за последнее время ситуация в области края улучшилась, благодаря проведению государственных программ по поддержке малого бизнеса.

За последние годы, правительство Забайкальского края создает все условия для улучшения состояния и дальнейшего эффективного развития этой немаловажной сферы экономики региона.

Органы исполнительной власти, в лице Министерства экономического развития Забайкальского края, осуществляют реализацию государственных программ, а также специальных мероприятий по поддержке среднего и малого бизнеса в Забайкальском крае.

-Предоставление субъектам МП на конкурсной основе муниципальных заказов на производство и поставку отдельных видов продукции и услуг, что способствует развитию малого бизнеса в регионе

-Проведения номинации «Лучший предприниматель года», в которой предприниматели не только получили награды, но и обменялись ценным опытом

-Предоставления финансовой поддержки со стороны государства: выделением субсидий, дотаций и прочих льгот.

-Обеспечением проведения конкурсов, семинаров, семинаров-выставок, тренингов, круглых столов и иных мероприятий с участием субъектов малого и среднего предпринимательства.

-Поддержки и реализации государственной программы, с 2017 по 2026 «Экономическое развитие», приоритетом которой является подпрограмма «Развитие малого и среднего предпринимательства».

-Вовлечение в предпринимательскую деятельность не занятого населения, в том числе молодежи.

Все это говорит о том, что грамотно продуманная система государственной поддержки поможет в развитии малого предпринимательства в регионе Забайкальского края.

Список литературы

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007№209-ФЗ (последняя редакция).

2. Постановление Правительства Забайкальского края от 23 апреля 2014 года №220 «Об утверждении государственной программы Забайкальского края «Экономическое развитие» (с изменениями и дополнениями)

3. Уроки и выводы//Экономика и управление: научно-практический журнал. -2009. -№ 5.-С.4-13.

4. Буров В.Ю. Новые концептуальные подходы в государственном регулировании малого предпринимательства: монография / В.Ю. Буров, С.В.Асламов, Д. В. Завьялов [и др.]; под редакцией В. Ю. Букова; Забайкальский государственный университет. – Чита: ЗабГУ, 2019. –261 с.

5. Круглова, Н.Ю. Основы бизнеса(предпринимательства): Учебник/ Н.Ю. Круглова.-М.:КноРус,2018.-77 с.

6. Кузьмина, Е. Е. Организация предпринимательской деятельности:

учебное пособие для вузов / Е. Е. Кузьмина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 417с.

7. Озерова Е. И. Государственная поддержка субъектов МСП в условиях цифровизации национальной экономики // Современные аспекты экономики. 2019.—№ 5 (261).—С.199-203.

8. <https://75.ru/o-krae/ekonomika/maloe-i-srednee-predprinimatel-stvo>

9. <https://75.rosstat.gov.ru/search?q=малое+предпринимательство>

10. <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html?statDate=10.01.2023&level=0&fo=8&ssrf=75&t=1679214932520&t=1679214932520>

11. <https://мойбизнес75.пф/info/raskrytie-informatsii/?org=&type=>

12. <https://мойбизнес75.пф/natsionalnyy-reyting-sostoyaniya-investitsionnogo-klimata/>

13. https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/08b3ecbcdc9a360ad1dc314150a6328886703356/

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ РИСКОВ И РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ

Ясная Валерия Витальевна

магистрант

«Торайгыров университет»

Аннотация: в статье раскрываются понятия и этапы развития риск-менеджмента. В то же время особое внимание уделяется пониманию концепции риска в экономической теории, теории вероятностей и теории управления.

Ключевые слова: риск-менеджмент, управление рисками, неопределенность, угрозы, теория вероятностей.

THEORETICAL APPROACHES TO THE PROBLEM OF RISKS AND RISK MANAGEMENT

Yasnaya Valeriya Vitalevna

Abstract: the article reveals the concepts and stages of risk management development. At the same time, special attention is paid to understanding the concept of risk in economic theory, probability theory and management theory.

Keywords: risk management, uncertainty, threats, probability theory.

На сегодняшний день большинство из нас регулярно сталкиваются с определенными рисками в повседневной жизни, в частности, во время трудовой деятельности или поиска работы. Но при этом немногие задумывается о его понятии. Как известно, проблема определения термина уже давно притягивает внимание не только отечественных, но и зарубежных исследователей. Каждый эксперт отдает предпочтение тому определению, которое наиболее удачно

подчеркивает важные аспекты риска в исследуемом контексте, не осознавая того, что каждый раз использует его в разном значении.

Теория риска основана на концепции «неопределенности» и угрозе потери чего-либо. Это объективная закономерность, определяющая процессы количественных и качественных изменений в системах.

«Риск» – производное от древнеитальянского слова «risicare», что означает «подвергаться опасности». В XIX веке теоретическое осмысление данного понятия в области экономики приобрело особое значение.

Американские экономисты Дж. Грэм и Дж. Б. Вайнер рассматривают риск как потенциальные неблагоприятные факторы или угрозы Д.Ф. Маршалл и В.К.Бансал определяют риск как «отклонением от ожидаемого», при этом показатель может быть как положительным, так и отрицательным, а также подразумевают возможность выявления несоответствия дохода от ожидаемого (среднего) результата. Т. Б. Палмер и Р. М. Вейцман предположили, что отсутствие общепринятого определения риска приводит к путанице и препятствует развитию теории и эффективной практики [6, с. 114]. Согласно международному стандарту ISO 31000:2019 риск представляется как «влияние неопределенности на достижение целей».

Обобщая сущность вышеуказанных подходов к рассмотрению термина, можно выделить основные аспекты категории «риск»:

- случайный характер;
- наличие альтернативных решений;
- вероятность убытков;
- вероятность получения дополнительной прибыли [4, с. 17].

В современных условиях, когда степень неопределенности и уровень экономического риска в несколько раз выше, управление рисками компании является одним из важнейших факторов, определяющих конкурентоспособность и устойчивость бизнес-структур.

Риск-менеджмент, или управление рисками, – уникальная система управления (подсистема), направленная на создание и реализацию финансово

обоснованных предложений и мер для данного предприятия (организации) по уменьшению возникновения угроз.

Основной задачей управления рисками является информирование руководство компании о позиционировании бизнеса при принятии управленческих решений, а также минимизирование влияние факторов риска и достижение наиболее стабильных и эффективных результатов [3, с. 54].

Управление рисками - относительно новое направление в экономике.

Подходы к интерпретации понятия "управление рисками" представлены в (табл. 1).

Таблица 1

Подходы экономистов к определению понятия «риск - менеджмента»

Автор	Трактовка понятий «риск- менеджмент»
Лапуста М.Г., Шаршукова Л.Г.	Специфическая отрасль управления, требующая сведений в области фирмы, страхового дела, анализа хозяйственной деятельности предприятия.
Уткин Э.А., Фролов Д.А.	Многоэтапный процесс, направленный на уменьшение или компенсацию ущерба объекту в случае возникновения негативного события.
Хохлов Н.Н.	Система управления рисками и финансирование отношения, возникающие в процессе управление.
Балдин К.В., Воробьев С.Н.	Специально разработанная система, применяемая в бизнес-организации. Основная цель - своевременное выявление, измерение и сопоставление рисков в соответствии с целями, объектами, субъектами, временем и ресурсами.
Балабанов И.Т.	Концепция управления рисками и экономическими отношениями, которые возникают в процессе этого контроля, включающая стратегию и тактику управленческих процессов управления.
Гамза В.А.	Процесс разработки и внедрения решений, которые сводят к минимуму различные последствия случайных или запланированных событий.

В целом, управление рисками можно определить, как многоэтапный процесс воздействия на риски, характеры в деятельности компании, с целью минимизации спектра последствий случайных событий, которые могут привести к финансовым потерям.

Управление рисками характеризуется рядом методов, приемов и мер, которые позволяют в определенной степени прогнозировать возникновение рисков и принимать решения об их воздействии. Для эффективного управления рисками в компаниях может быть создан специальный отдел - отдел управления рисками, главное целью которого является решение проблем и координирование деятельности всех компаний в регулировании риска, а также обеспечение возмещения возможных потерь и убытков [2 с. 34].

Риск-менеджер разрабатывает организационную структуру управления рисками в компании и разрабатывает основные положения и инструкции для этой деятельности.

В риск-менеджменте объектом управления являются риск, рисковые вложения капитала и экономические отношения между хозяйствующими субъектами в процессе реализации риска. Такие экономические связи можно отнести к отношениям между страхователем и страховщиком, между заемщиком и кредитором, предпринимателями (партнерами, конкурентами), включая отношения между ними.

Субъектом управления в области управления рисками является финансовый менеджер, специалист по страхованию, которые воздействует на работу объекта управления с помощью различных приемов и методик.

К функциям объекта управления в риск-менеджменте относится организации:

- выявление риска;
- рисковые вложения капитала;
- работы по снижению величины риска;
- процесса страхования риска;
- взаимосвязь между экономическими отношениями и проблемами

экономического процесса.

К функциям субъекта управления в риск-менеджменте относятся:

- прогнозирование;
- организация;
- координирование;
- обследование.

Важной частью работы по управлению рисками в компании является разработка соответствующей системы по управлению рисками, которая повторяет иерархическую структуру организации [5, с. 89].

Исходя из вышесказанного, можно дать определение управлению риск-менеджмента. Система выявления и управления основными типами рисков, которые могут оказать наибольшее влияние на состояние и развитие компании, путем оценки результатов и вероятности их возникновения, разработки долгосрочных и краткосрочных перспектив.

В условиях интегрированного риск-менеджмента организация системно анализирует риски каждого вида для получения максимальной эффективности каждого этапа и всей деятельности предприятия в целом.

Реализация основной цели риск-менеджмента – обеспечение прироста стоимости акционерного капитала компании означает выявление спектра потенциальных факторов риска, влияющих на деятельность предпринимательской структуры.

Основными факторами риска в условиях постоянной динамики и нестабильности рабочей среды являются:

- сокращение жизненного цикла товаров, услуг и технологий;
- появление рынка, управляемого в основном покупателями, которые активно ищут альтернативы, обладают наилучшими потребительскими характеристиками, сравнивают и выбирают товары по разумной цене;
- быстрые изменения в среде, в которой работает компания, требующие эффективного управления изменениями;
- глобализация мировой экономики, особенно венчурного капитала, передовых технологий, технических инструментов, коммуникаций и инновационных инноваций;
- смещение акцента с приходящей в упадок промышленной экономики на экономику бизнеса, основанную главным образом на новых знаниях и инновациях;
- растущая неопределенность и нестабильность рыночной экономики;
- приоритет экономики, основанной на знаниях;
- сложность всех элементов деловой и коммерческой инфраструктуры;
- необходимость ускоренных сроков принятия управленческих решений[1,с. 237].

Значение и роль системы риск-менеджмента организации в системе обеспечения и развития предприятий схематично показана на «Рис.1».



**Рис. 1. Место и роль системы риск - менеджмента
в процессе развития предприятия**

Управление рисками всего предприятия должно иметь представление об определенных подходах, которые разрабатываются в других областях управления. Их сочетание с методами, разработанными в области управления рисками, позволяет проводить более глубокий и полный анализ рисков на уровне бизнес-структуры, создавая наиболее эффективную систему управления рисками.

В крупных компаниях пошел процесс создания целевой аудитории, ориентированной на анализ, оценку рисков и управление ими. Исходя из этого,

управление рисками начало приобретать характеристики планирования, организации, мотивации и контроля (рис. 2).



Рис. 2. Структурные составляющие риск - менеджмента предприятия

При анализе развития управления рисками следует учитывать, что главной особенностью современных условий является процесс интеграции в систему корпоративного управления, и для успешной работы на предприятии должна быть найдена эффективная система внутреннего контроля и оценки. Процесс управления рисками сложен и многоуровневый, но для успешной работы бизнес-подразделений необходимо организовать эффективную систему управления рисками. Следовательно, для создания эффективной системы управления рисками необходимо проводить количественные и качественные оценки анализа, диагностики, ущерба и вероятности риска совместно с различными методами исследования.

Список литературы

1. Атапина, Н.В. Сравнительный анализ методов оценки рисков и подходов к организации риск-менеджмента / Н.В. Атапина // Молодой ученый. – 2013 – №5. – С. 235-243.
2. Балдин, К.В. Управление рисками: учеб. пособие / К.В. Балдин, С.Н.Воробьев. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2012 – 511 с.
3. Гончаренко, Л.П. Риск-менеджмент: учеб. пособие / Л.П. Гончаренко, С.А. Филин. – Москва: КНОРУС, 2012 – 199 с.
4. Лихачева, В. Управление рисками в организациях / В. Лихачева // Рисковик. – 2015. – № 3 – С. 16-17.

5. Огарева С.С. Риск-менеджмент: учебник / С.С. Огарева. – Москва: Дело, 2016 – 405 с.
6. Холмс Э. Риск-менеджмент: Пер. с англ. М.: Эксмо, 2007. 304 с

ОСОБЕННОСТИ ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА В УСЛОВИЯХ ВЫЗОВОВ И РИСКОВ: ПРЕИМУЩЕСТВА И ОГРАНИЧЕНИЯ

Ильющенко Денис Игоревич

студент

НАО «Торайгыров университет»

Аннотация: Интернет-маркетинг стал неотъемлемой частью успешной работы для любой компании, имея свои уникальные особенности, отличные от традиционного маркетинга. Учет преимуществ и ограничений интернет-маркетинга позволит компаниям выгодно позиционировать себя на глобальном рынке даже в условиях постоянных вызовов.

Ключевые слова: Интернет-маркетинг, особенности, преимущества, ограничения, глобальный, безопасность.

FEATURES OF INTERNET MARKETING IN THE FACE OF CHALLENGES AND RISKS: ADVANTAGES AND LIMITATIONS

Ilyuchshenkov Denis Igorevich

Abstract: Internet marketing has become an integral part of successful work for any company, having its own unique features that are different from traditional marketing. Taking into account the advantages and limitations of Internet marketing will allow companies to position themselves favorably in the global market, even in the face of constant challenges.

Keywords: Internet marketing, features, advantages, limitations, global, security.

Интернет оказал значительное влияние на сферу спроса и предложения, перенося ключевую роль с товаропроизводителей на потребителей. В этой новой среде компании вынуждены соперничать за внимание потребителей, улучшая свое взаимодействие с ними, поскольку возможность быстро привлечь внимание пользователей имеется не только у отдельной компании, но и у ее конкурентов.

Другая особенность интернет-маркетинга состоит в отсутствии обязательной пространственной локализации, что позволяет осуществлять деятельность без ограничений по территории и локальному рынку. Кроме того, происходит глобализация деятельности, благодаря которой меняются пространственные и временные масштабы бизнеса. Интернет предоставляет уникальные возможности для глобальных коммуникаций, не ограниченных территориально. Стоимость доступа к информации в сети не зависит от географического расстояния между пользователями и поставщиками этой информации. Компании любого размера и специализации могут развивать свой бизнес и иметь эффект глобального присутствия благодаря интернету. Расстояние будет иметь значение только при доставке товаров клиентам.

Еще одной особенностью интернет-маркетинга является быстрое нахождение партнеров. В настоящее время почти каждая компания имеет свой веб-сайт, который легко найти с помощью поисковых запросов. Благодаря высокому уровню коммуникации в Интернете, компании способны быстро находить партнеров, принимать решения и заключать сделки. Это достигается при минимальных затратах на коммуникации и использовании функциональных и масштабируемых ресурсов Интернета. Кроме того, Интернет позволяет сократить транзакционные издержки, связанные с установлением, поддержанием и развитием взаимодействия между компанией и ее рыночными партнерами. Это включает снижение накладных расходов, таких как командировочные расходы сотрудников и потери от несостоявшихся, недобросовестных сделок.

Интернет-маркетинг привносит в сферу взаимодействия персонализацию. С использованием интернета компании получают доступ к детальной информации о своих клиентах и их запросах, а также имеют широкий спектр возможностей для индивидуального общения. Это помогает предоставлять товары и услуги, которые соответствуют уникальным потребностям каждого клиента.

Кроме того, интернет снижает асимметрию информации - неполноту и неравномерность ее распределения. Это позволяет сократить информационные транзакционные издержки.

Также следует отметить, что интернет снижает трансформационные издержки путем оптимизации товарного ассортимента, сокращения времени на разработку и внедрение новых продуктов, определения ценовой политики, уменьшения количества посредников и затрат на сбыт и других мер. [1, с. 11].

Таким образом, на основании вышеизложенной информации представляется возможным упорядочить особенности интернет-маркетинга в виде схемы (рис. 1).

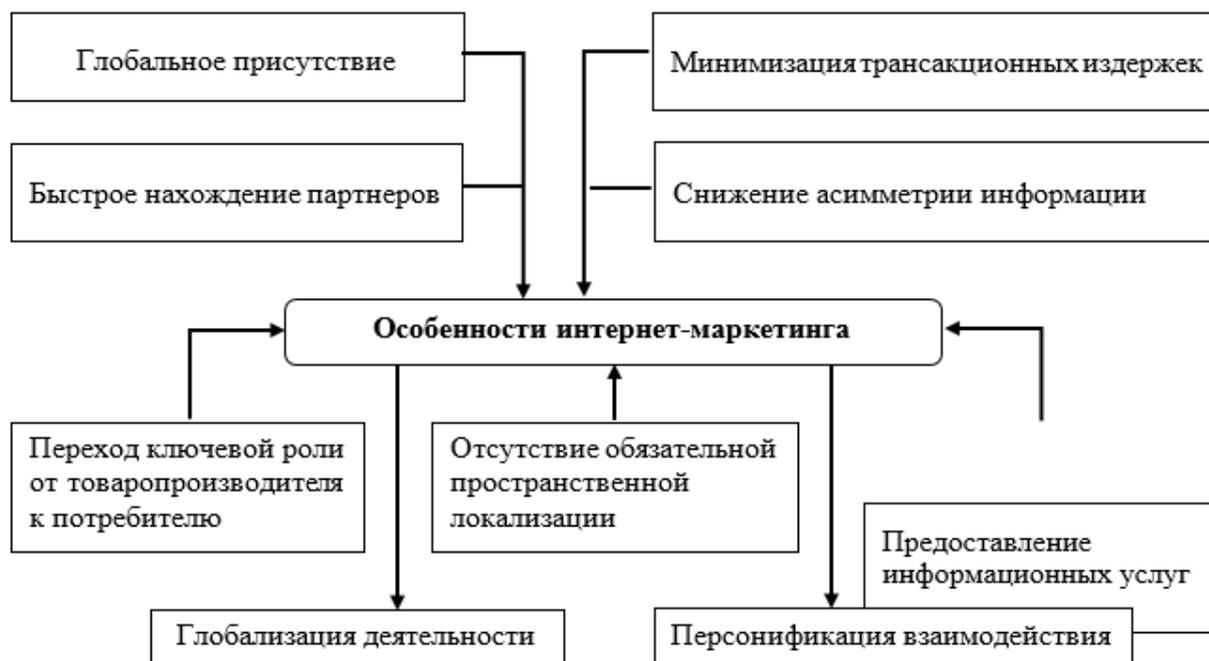


Рис. 1. Особенности интернет-маркетинга

На рисунке 1 представлены особенности интернет-маркетинга. На основании которых можно сделать вывод, что интернет-маркетинг является сложной экономической категорией, и будучи универсальным инструментом, при условии учитывания всех рассмотренных особенностей находит успешное применение в разных экономических ситуациях и взаимоотношениях.

Теперь имея представление обо всех особенностях интернет-маркетинга, можно двигаться дальше и затронуть преимущества и ограничения интернет-маркетинга.

Интернет-маркетинг обладает ключевым преимуществом - высокой интерактивностью, достигаемой благодаря точному таргетингу на конкретные аудитории, анализу кликов и повышению конверсии сайта и эффективности интернет-рекламы.

Кроме того, интернет предоставляет потенциальным потребителям возможность получать информацию о товарах и совершать покупки онлайн. Если компания не предоставляет такую информацию, потребитель может обратиться к конкурентам и приобрести товары у них.

Оценить эффективность интернет-маркетинговой кампании проще, чем традиционной. Сбор статистических данных о числе покупок и посещениях сайта клиентами обеспечивает достоверную информацию о результатах проведенной кампании.

Благодаря интернету компании получают возможность расширить географию деятельности за счет прямого выхода на новые региональные и зарубежные рынки, в борьбе за которые у разных по размеру компаний будут одинаковые шансы.

Интернет-маркетинг дает клиентам возможность выбрать и покупать товары, не выходя из дома или офиса. При этом клиенты получают подробную информацию о товарах и услугах, могут сравнивать различные бренды и принимать осознанные решения. Заказ товаров или услуг при этом доступен в любое время.

Интернет предоставляет потребителям возможность избежать контактов с посредниками, благодаря этому покупатели избегают воздействия факторов эмоционального свойства, связанных с взаимодействием с ними [2,с.118].

Нельзя также не сказать о следующих положительных моментах интернет-маркетинга:

- быстрое реагирование на постоянно изменяющиеся рыночные условия;
- оперативное изменение ассортимента, цен и описаний товаров и услуг;
- экономия на доставке и распространении информации.

Таким образом преимущества интернет-маркетинга выглядят следующим образом (рис 2.)



Рис. 2. Преимущества интернет-маркетинга

Помимо преимуществ, описанных ранее, интернет-маркетингу также присущ ряд ограничений.

Одним из таких ограничений является проблема раздражающих факторов. Некоторые компании и лица могут использовать интернет для настойчивого продвижения своих товаров и услуг, что может вызывать раздражение у пользователей. Не все люди ведут себя в интернете так же деликатно и культурно, что может негативно повлиять на их взаимодействие с клиентами.

Другое ограничение связано с проблемой нечестности, обмана и мошенничества, которые в онлайн-среде встречаются чаще. Отсутствие личного контакта и невозможность оценить намерения и надежность другой стороны делают интернет-средой, где риск обмана и мошенничества выше. Клиенты могут столкнуться с недобросовестными продавцами, а компании - с недобросовестными клиентами или партнерами. Это создает дополнительные риски и вызывает осторожность при совершении онлайн-сделок.

Особо нужно остерегаться обмана в отношении вопросов, касающихся безопасности финансовых операций и конфиденциальности информации. Сокращению потерь от мошенничества и злоупотреблений способствует обращение к фирмам, профессионально занимающимся вопросами безопасности и осуществления платежей. Необходимо обращать внимание на репутацию компаний, с которыми предполагается совершение сделок. Нужно стремиться досконально их изучить еще до начала взаимодействия [3, с. 82].

Таким образом ограничения интернет-маркетинга имеют следующий вид (рис. 3).

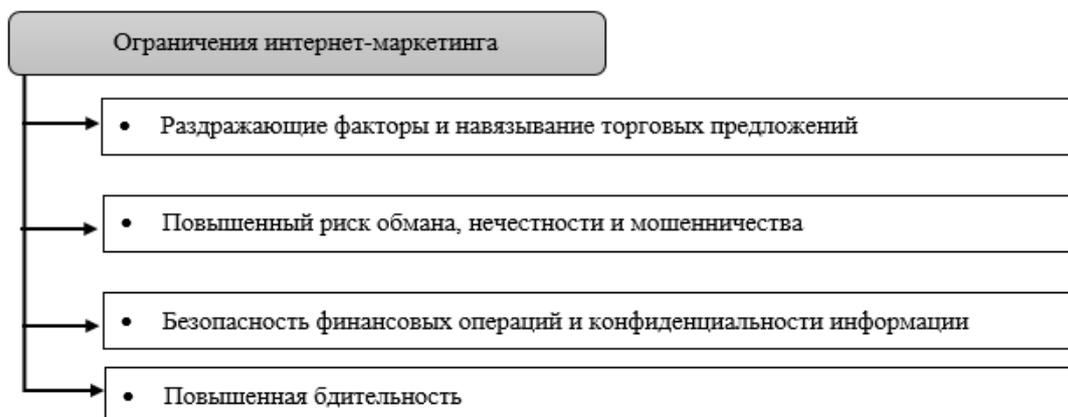


Рис. 3. Ограничения интернет-маркетинга

Список литературы

1. Акулич М.В. Интернет-маркетинг: учебник. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», – 2021. – 352 с.
2. Smith, John. The Advantages of Internet Marketing//Journal of Marketing Strategies. – 2020. – №2. – С. 113-158.
3. Иванова А.В. Ограничения интернет-маркетинга: раздражающие факторы, обман и необходимость повышенной бдительности//Маркетинговые исследования. – 2021. – №3. – С. 78-92.

© Д.И. Ильющенков, 2023

**СЕКЦИЯ
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

НЕДОСТАТКИ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ В ФОРМИРОВАНИИ СЕБЕСТОИМОСТИ ОБЪЕКТОВ СТРОИТЕЛЬСТВА

Садина Екатерина Александровна
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация. В статье рассмотрены различные подходы к формированию себестоимости объектов строительства. Обозначена специфика оценки стоимости строительных объектов в целом. Отдельное внимание уделено содержанию и характерным недостаткам основных методов. Также обозначены наиболее приемлемые сферы и условия их применения.

Ключевые слова: себестоимость, строительство, метод, оценка, расходы.

Abstract. The article considers various approaches to the formation of the cost of construction objects. The specifics of the estimation of the cost of construction objects as a whole are outlined. Particular attention is paid to the content and characteristic disadvantages of the main methods. Also designated the most suitable areas and conditions of their application.

Keywords: cost, construction, method, estimation, expenses.

Затраты на строительство являются частью общих затрат, которые возникают в процессе создания нового актива, такого как здание. В широком смысле затраты на строительство — это издержки, понесенные в ходе собственно строительных работ, в некоторых проектах они определяются стоимостью контракта с главным подрядчиком [1]. Однако контракт на строительство иногда включает статьи, которые сами по себе не могут считаться буквальными затратами, связанными с возведением объекта, такие, например, как гонорары, прибыль, накладные расходы и так далее. Многие проекты также содержат в себе расходы, которые невозможно точно определить при заключении договора на строительство (например, авансовые платежи, расходы, вызванные изменением цен на материалы), кроме того, это могут быть строительные работы, которые клиент заказывает вне рамок основного договора (например, отделка внутренних помещений, незначительные изменения в завершенных работах, установка оборудования и так далее).

В связи с такой неопределённостью и широким диапазоном вариативности, согласно исследованию KPMG, за последние 3 года только 31% всех строительных проектов уложились в 10% от планируемого бюджета [2]. В данном контексте не подлежит сомнению тот факт, что отслеживание и понимание затрат - ключевая область в любом бизнесе. В строительстве, где так много возможных вариантов изменений проекта, существует высокая вероятность добавления различных работ, внесения модификаций обозначенные вопросы имеют высокую актуальность и важность.

Для того, чтобы составить наиболее точный и подробный бюджет строительства, определить максимально достоверно себестоимость возводимых объектов руководители проектов используют различные методы оценки затрат в зависимости от множества факторов. Разные методы выставления счетов по-разному влияют на денежный поток и принятие решений. Например, некоторым организациям может потребоваться точная оценка всех статей затрат для соблюдения корпоративных стандартов, в то время как другие могут работать с приблизительными замерами и уточнять их по мере выполнения проекта.

Таким образом, анализ подходов к составлению сметы строительного объекта, расчету себестоимости конкретных работ имеет высокую актуальность на сегодняшний день, что и предопределяет выбор темы данной статьи.

Вопросам, связанным с учетом затрат и формированием себестоимости в строительстве посвящены научные труды отечественных и зарубежных ученых, среди которых можно выделить Османову М.М., Семедову К.Р., Липатову А.Р., Магзумову Н.В., Gauch, H.L.; Dunant, C.F.; Hawkins, W.; Cabrera Serrenho.

Организационно-методическому обеспечению анализа и контроля расходов посвящены труды Беловой Н.Е., Яковенко Н.Ю., Тарасовой О.Н., Konior, Jarosław; Szóstak, Mariusz; Nasirzadeh, Farnad; Arabi, Shiva.

Однако, несмотря на существование широкого спектра работ, накопленных в данной предметной области, ряд вопросов требует уточнения и дальнейшего развития. Так, в более детальной проработке нуждается возможность использования в строительной отрасли современных методов управления затратами («точно в срок», таргеткостинг, кайзер-костинг, бенчмаркинг, TQM, стратегический учет затрат и т.д.).

Итак, цель статьи заключается в проведении анализа недостатков существующих подходов к формированию себестоимости объектов строительства.

Строительная отрасль имеет тенденцию быть немного более сложной в плане расчета стоимости выполняемых работ и услуг из-за ее долгосрочности, проектного характера и высокого динамизма. Каждый проект уникален и имеет свой собственный набор требований и проблем. Рассмотрим более подробно основные недостатки методов, используемых для определения себестоимости строительных объектов.

Метод определения единовременной суммы или гарантированной максимальной себестоимости. Согласно данному методу, себестоимость выполняемых работ и услуг заранее прописана в контракте с фиксированной ценой на основе предварительно определенных условий, установленных подрядчиком. Этот подход является наиболее простым, поскольку он предусматривает общую фиксированную цену за все виды деятельности, связанные со строительством. Иногда эти контракты могут включать стимулы для досрочного завершения или предусматривать штрафы, в случае несвоевременного прекращения работ [3].

Минусом данного метода является то, что в каждом конкретном случае способ ведения строительных работ создает уникальные проблемы, включая сотни видов накладных расходов, ордера на изменение, длительные сроки и этот список можно продолжать. Любое отклонение и неожиданные изменения, возникающие в согласованном рабочем процессе, могут напрямую увеличить себестоимость и сократить прибыль, кроме того, потенциально увеличивается риск превышения бюджета и/или несоблюдения графика.

Метод оценки времени и материалов (T&M). Суть данного метода заключается в том, что для определения себестоимости строительного объекта сметчики руководствуются затратами времени и материалов, которые рассчитываются на базе установленных почасовых или дневных ставках и всех дополнительных расходах, возникающих в процессе строительства. Расходы, включая прямые, косвенные, косметические и накладные, классифицируются и включаются в договор [4].

Главным минусом данного метода является достаточно сложный и длительный процесс документирования, потому что подрядчик получает оплату только за то, что было задокументировано. Неспособность отслеживать и регистрировать стоимость времени и материалов может привести к снижению прибыли. Этот метод полезен при небольших объемах работ или когда руководитель проекта точно знает сколько времени потребуется на выполнение конкретного спектра работ.

Метод определения себестоимости по единичным расценкам. Используя данный метод, подрядчик или субподрядчик рассчитывает все/большую часть своих затрат по единичным расценкам, основанным на текущих рыночных ставках. Использование этого метода позволяет приблизительно оценить общие затраты, необходимые для завершения строительства, без учета непредвиденных расходов или других резервов (например, накладных расходов).

Из числа недостатков данного метода можно выделить следующие:

1. Не позволяет составлять точные бюджеты и графики.
2. Не дает возможности создавать резервные фонды.
3. Невозможно использовать, если цены за единицу продукции часто колеблются.

Кроме того, несмотря на гибкость, неоднозначность единичных расценок затрудняет правильное бюджетирование и планирование. Поскольку заранее сложно определить, как будет развиваться или расти проект, достаточно проблематично сформировать четкую уверенность в том, что проект будет прибыльным на уровне работы. Изменения в графиках и сроках также влекут за собой изменение объема работ. Как следствие, это требует дополнительной бумажной работы для надлежащего документирования того, какие работы выполняются и какие дополнительные расходы ожидаются. Наконец, подрядчики могут столкнуться с проблемой точного определения цены. Если вдруг какое-то измерение будет пропущено необходимо осуществить возврат и пересчитать все расходы, соответственно сметы могут быть сильно завышены. Это может привести к дальнейшим проблемам, таким как задержка платежей и дорогостоящие повторные замеры.

Метод определения себестоимости на основе процента выполненных работ. Этот метод обычно применяется субподрядчиками, которые используют свои собственные расценки и затраты на работу. В рамках данного метода назначается заранее определенная себестоимость каждого выполненного этапа или задачи. Это позволяет справедливо распределить трудозатраты во времени (т.е. уменьшает финансовый риск для подрядчика) [2]. Недостаток данного метода связан с тем, что оценка не включает в себя резервы на накладные или непредвиденные расходы, а распределяет все издержки пропорционально на основе выполненной работы (а не отработанных часов).

Таким образом, подводя итоги проведенного исследования, можно резюмировать следующее. На практике используется самые разнообразные

методы определения себестоимости строительных объектов, каждый из них имеет свои особенности и конечно недостатки. В связи с этим очевидным является тот факт, что не существует универсального, хорошо работающего метода во всех случаях, проектах и при любых условиях. Выбирая конкретный подход расчета себестоимости следует учитывать каким образом он повлияет на деятельность строительной компании и движение денежных средств.

Список литературы

1. Букунова О.В. Многофакторный анализ формирования себестоимости объектов строительства // Инновации и инвестиции. 2022. № 7. С. 65-69.
2. Wei, Dongni Regional Comprehensive Energy System Planning Considering Construction Cost under Dual Carbon Goals // Journal of physics. Conference series. 2023. Volume 2442: Issue 1; pp 90-96.
3. Construction microeconomics / Christian Brockmann. Chichester: Wiley Blackwell, 2023. 384 p.
4. Rahimi, Zahra Minimizing rebar cost using design and construction integration // Automation in construction. 2023. Volume 147; pp 112-119.

УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Ерофтеева Элеонора Вадимовна

студент

Белгородский государственный национальный
исследовательский университет

Калуцкая Наталья Алексеевна

к.э.н., доцент

кафедры инновационной экономики и финансов
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет

Аннотация. В статье рассматривается трактовка понятия основных средств, выявлена характерная особенность учета основных средств в бюджетных организациях. Рассмотрены основные особенности и отличительные черты учета основных средств в бюджетных учреждениях. Изучены действующие правила бухгалтерского учета объектов основных средств, с которыми может столкнуться бухгалтер, перешедший работать из коммерческой организации в бюджетную.

Ключевые слова: основные средства, бюджетный учет, бухгалтерский учет, счет, амортизация, первоначальная стоимость, инвентарный объект, учреждение.

ACCOUNTING OF FIXED ASSETS IN BUDGET ORGANIZATIONS

Erofteeva Eleonora Vadimovna

Kalutskaya Natalia Alekseevna

Abstract. The article examines the interpretation of the concept of fixed assets, reveals a characteristic feature of the accounting of fixed assets in budget organizations. The main features and distinctive features of the accounting of fixed assets in budgetary institutions are considered. The current rules of accounting for fixed assets, which an accountant who has moved to work from a commercial organization to a budget organization, may face, have been studied.

Keywords: fixed assets, budget accounting, accounting, account, depreciation, initial cost, inventory object. institution.

С 1 января 2022 года на смену ПБУ 6/01 пришел новый стандарт ФСБУ 6/2020 «Основные средства». Именно поэтому, в современных экономических условиях, в связи с переходом на другой федеральный стандарт, бухгалтерского учета для организаций государственного сектора стоит уделить особое внимание основным средствам. Для стабильного развития предприятия следует эффективно распоряжаться имуществом.

Основные средства — это материальные активы, необходимые для деятельности предприятия и предназначенные для длительного использования в производственной или коммерческой деятельности. Они могут быть использованы для производства товаров или услуг, а также для поддержки функционирования компании, такие как здания, машины, оборудование, инструменты и другие. Важно отметить, что основные средства имеют длительный срок службы и значительный стоимостной вклад в бизнес, поэтому их учет и управление являются важной частью финансового управления компании.

Основные средства могут быть разделены на различные категории в зависимости от их характеристик и роли в производстве и степени производства и т.д. По определению, основными средствами могут быть разнообразные оборудования, недвижимость, транспорт, инвентарь и многое другое. Как правило, они участвуют при оказании услуг, а также, в производственном процессе.

Бюджетный учет основных средств в соответствии с бюджетным законодательством регламентируется единым планом счетов и инструкцией, утвержденными приказом Минфина России от 01.12.2010 № 157н. Учет основных средств в бюджетных организациях отличается от учета основных средств в коммерческих организациях. В бюджетных организациях, таких как казенные учреждения, государственные органы и внебюджетные фонды, применяется специальный план счетов, который отличается от единого плана счетов, используемого в коммерческих организациях. Бюджетный учет основных средств имеет свои особенности, связанные с требованиями государственного управления и контроля за расходованием бюджетных средств, а также с особенностями бюджетного финансирования и учета финансовых результатов. Помимо единого плана счетов, в бюджетном учете должен применяться специальный план счетов (приказ Минфина России от 06.12.2010 № 162н [1]).

В соответствии с последними изменениями в законодательстве Российской Федерации, начиная с 1 января 2022 года, все государственные

организации, кроме казенных учреждений, должны вести бухгалтерский учет основных средств, используя планы счетов, утвержденные приказом Минфина России от 16.12.2010 № 174н (бюджетные учреждения) или от 23.12.2010 № 183н (автономные учреждения) и другие нормативные акты [2].

Основные средства в бюджетных учреждениях являются собственностью государства и приобретаются за счет денежных средств, выделенных для данной операции по смете или на безвозмездной основе.

Однако в некоторых случаях приобретение основных средств за счет предпринимательской деятельности может быть допустимо, если это прописано в учетной политике учреждения, которая должна соответствовать законодательству о бюджетной системе. В этом случае организация должна самостоятельно решить, какие виды основных средств необходимы ей для реализации своих задач и целей, и приобрести их за свой счет. При этом организация обязана вести учет приобретенных основных средств и оплачивать их содержание и эксплуатацию из своего бюджета.

Существует несколько способов поступления основных средств:

1. Государство может выделить деньги для приобретения объекта. Это означает, что государство выделяет денежные средства из бюджета на приобретение объектов основных средств и эти денежные средства используются организацией для покупки необходимого имущества.

2. Основное средство получено на безвозмездной основе - это когда объекты основных средств передаются в бесплатное пользование организации от других юридических или физических лиц, например, от других бюджетных учреждений или частных компаний. В этом случае организация не тратит денежные средства на приобретение основных средств, но обязана вести учет полученных имущественных ценностей и использовать их в соответствии с целями своей деятельности.

В обоих случаях организация обязана вести учет приобретенных или полученных основных средств в соответствии с установленными правилами бухгалтерского учета и налогового законодательства.

Единицей учета основных средств в бюджетном учреждении является инвентарный объект. В соответствии с Приказом Минфина РФ от 26.08.2004 №70н, к инвентарному объекту основных фондов относится объект «...со всеми приспособлениями и принадлежностями, или отдельный конструктивно обособленный предмет, предназначенный для выполнения определенных самостоятельных функций, или же обособленный комплекс конструктивно-

сочлененных предметов, представляющих собой единое целое, и предназначенный для выполнения определенной работы» [3].

В учете в бюджетных учреждениях каждому объекту, стоимость которого больше 10 тыс.руб. присваивают уникальный номер [2]. При этом инвентарный номер является важным атрибутом имущества, который помогает контролировать его движение и использование, а также обеспечивает возможность быстрого поиска конкретного объекта среди большого количества имущества. Кроме того, учет объектов на забалансовых счетах позволяет отслеживать состояние таких объектов и принимать решения о необходимости их обновления или замены.

В бюджетных организациях план счетов отличается от коммерческого, важно отметить, что в бюджетном учете основные средства учитываются на счете 101 «Основные средства».

В бюджетных организациях при принятии к учету основные средства отражаются на счете 106 «Вложения в нефинансовые активы» по первоначальной стоимости. При этом, начисление амортизации происходит только для тех основных средств, стоимость которых превышает 100 000 рублей, иначе такие основные средства могут быть списаны на забалансовый счет или не иметь амортизационных начислений вообще. Для начисления амортизации в бюджетных учреждениях используется субсчет 104.34 «Амортизация машин и оборудования» [5].

Когда объекты основных средств принимают к учету, обычно формируется приходный ордер на приемку материальных ценностей (нефинансовых активов) и Акт о приеме-передаче объектов.

Когда компания решает необходимость проведения модернизации или реконструкции объекта основных средств обычно составляется накладная на внутреннее перемещение объектов. Обновление или улучшение объектов, как правило, выполняется в рамках данного бюджетного учреждения. По завершении работ по модернизации, реконструкции и т.д., бюджетное учреждение оформляет соответствующие документы: Акт приема-передачи отремонтированных, реконструированных и модернизированных объектов основных средств. Этот документ подтверждает факт передачи объекта от исполнителя работ к бухгалтерскому учету. В акте указываются данные о передаваемом объекте, его стоимости до и после модернизации, а также другие характеристики.

Кроме того, информация о модернизации или реконструкции объекта должна быть отражена в инвентарной карточке соответствующего объекта.

Такой подход позволит следить за изменением стоимости, сроками службы, амортизацией и другими характеристиками объекта после проведения работ.

В бюджетных организациях установление срока полезного использования имеет особенности. Согласно действующему законодательству, в бюджетных организациях комиссия должна проводить периодический технический осмотр основных средств и анализировать их техническое состояние. На основании этого анализа комиссия определяет срок полезного использования для каждой амортизационной группы. Каждая амортизационная группа имеет свой номер и соответствующий период полезного использования. Например, к амортизационной группе №1 относятся здания, строения и сооружения, которые используются более 40 лет, к группе №2 - транспортные средства, используемые менее 5 лет и так далее.

Таким образом, срок полезного использования в бюджетных организациях определяется на основе классификации основных средств и для разных амортизационных групп может отличаться.

Когда основное средство выбывает в бюджетных организациях необходимо соблюдать определенные процедуры и формальности. Как правило, выбытие основных фондов осуществляется в связи с продажей, списанием или передачей имущества другой организации. При этом необходимо составить соответствующие документы (акт выбытия, акт приема-передачи и т.д.), а также провести инвентаризацию и убедиться в соответствии выбытия требованиям законодательства.

В бюджетных учреждениях при выбытии основных средств оформляются соответствующие первичные документы. Как правило, на практике используют следующие формы первичных документов [5]:

1. Акт о списании нефинансовых активов, за исключением транспортных средств - форма ОКУД 0504104 (утверждена приказом Минфина России от 31.07.2002 № 63н).

2. Акт о списании транспортного средства - также форма ОКУД 0504104.

3. Акт о списании исключенных объектов библиотечного фонда - форма ОКУД 0504144 (утверждена приказом Минкультуры России от 09.11.2015 №1286).

В этих актах приводятся сведения об основаниях списания, опись выбывающих объектов, а также информация о стоимости выбывших объектов. Эти документы необходимы для правильного оформления бухгалтерских

проводок и контроля за движением основных средств в бюджетном учреждении.

В бюджетных организациях учет основных средств отличается от учета в коммерческих организациях по нескольким причинам.

Во-первых, бюджетные организации обязаны руководствоваться нормативными актами, которые регулируют порядок учета основных средств. Эти нормативные акты устанавливают определенную форму отражения данных об основных средствах, а также требования к документальному оформлению операций по приобретению, эксплуатации и списанию основных средств.

Также, учет в бюджетных организациях осуществляется с целью обеспечения точности и достоверности информации о наличии и движении этих средств. Это связано с тем, что бюджетные организации финансируются из государственного бюджета, и поэтому должны строго следить за использованием бюджетных средств и контролировать расходы на приобретение и эксплуатацию основных средств.

Бухгалтерский учет основных средств в бюджетных организациях имеет ряд особенностей, которые отличают его от учета в коммерческих организациях (Таблица 1).

Таблица 1.1

Особенности учета основных средств в бюджетных учреждениях

Особенность	Пояснение
Нормативные акты	При ведении учета руководствуются нормативными актами, которые используют коммерческие организации, но дополнительно необходимо руководствоваться еще рядом нормативных актов, регламентирующих учет ОС в бюджетных учреждениях
Приобретение (выбытие) объектов основных средств	Основные средства в бюджетных учреждениях – это собственность государства. Они приобретаются за его счет или безвозмездно. Бюджетные учреждения могут списывать только движимое имущество (за исключением особо ценного), недвижимое имущество можно списать только по согласованию с собственником имущества по решению комиссии
Инвентарный номер	Уникальный инвентарный номер присваивается основным средствам от 10 000 руб. (за исключением библиотечного фонда)
План счетов	В бюджетных и коммерческих организациях используется разный план счетов
Отражение в балансе	Отражаются в разрезе недвижимого имущества, много движимого имущества или предметов лизинга, в то время как в балансе коммерческих организаций ОС отражаются по отдельной статье без подразделения на группы
Способы начисления амортизации	Аналогичные для «бюджетников» и коммерческих организаций, за исключением метода списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования
Определение срока полезного использования	Комиссия по поступлению и выбытию активов определяет срок полезного использования в соответствии с Классификацией основных средств, установленной Общероссийским классификатором основных фондов

Таким образом, изучив учет основных средств в бюджетных организациях, можно сделать вывод о том, что в бюджетных организациях учет основных средств имеет свои особенности, которые отличают его от учета основных средств в коммерческом банке, а также строго регламентирован.

Список литературы

1. Российская федерация. Государственная Дума. Гражданский кодекс Российской Федерации.: части первая и вторая по состоянию на 10.03.2023 г. – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения 16.12.2022).
2. Об особенностях списания федерального имущества: Постановление Правительства РФ от 14 октября 2010 г. N 834 (с изменениями и дополнениями). Режим доступа: информационно-правовой портал «Гарант.ру» (дата обращения 16.12.2022).
3. Об утверждении Инструкции по бюджетному учету [Электронный ресурс]: Приказ Минфина РФ от 26.08.2004 №70н. Режим доступа: информационно-правовой портал «Гарант.ру»
4. Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Основные средства. – <https://fcp.economy.gov.ru/cgi-bin/cis/fcp.cgi/Fcp/Title/> (дата обращения 16.12.2022).
5. Акашева В.В. Евдокимова Н. В. Особенности организации бухгалтерского учета в государственных (муниципальных) учреждениях // Экономические исследования и разработки - 2017. - №4. - С.12-16.

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

УДК 338.2

УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Ш. И. Еникеев

к.э.н., доцент

ЧОУ ВО Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова

Аннотация: в статье исследованы основные подходы к понятию экономической безопасности страны, определены основные составляющие экономической безопасности, рассматриваются особенности экономической безопасности российского государства в условиях экономических санкций, сделан вывод о том, что экономическая безопасность страны является объектом государственного управления. В процессе разработки модели управления необходимо учитывать особенности экономики не только страны в целом, но и регионов, а также сферу межрегионального взаимодействия и интеграции, и реализоваться посредством мониторинга ключевых показателей.

Ключевые слова: экономическая безопасность страны, управление экономической безопасностью, индикаторы экономической безопасности, экономическая безопасность региона, межрегиональное взаимодействие и интеграция.

MANAGING ECONOMIC SECURITY IN THE CONTEXT OF ECONOMIC SANCTIONS

Enikeev Shamil Ilyasovich

Abstract: the article examines the main approaches to the concept of economic security of the country, identifies the main components of economic security, examines the features of the economic security of the Russian state in the conditions of economic sanctions, concludes that the economic security of the country is an object of public administration. In the process of developing a management model, it is necessary to take into account the peculiarities of the economy not only of the country as a whole, but also of the regions, as well as the sphere of interregional interaction and integration, and be implemented by monitoring key indicators.

Keywords: economic security of the country, economic security management, economic security indicators, economic security of the region, interregional interaction and integration.

Проблема экономической безопасности нашей страны приобретает особую актуальность в условиях жесткого санкционного давления на экономику России. Поэтому в данной ситуации необходим анализ факторов, оказывающих ограничительное воздействие на социально-экономическое развитие Российской Федерации, а также разработку мер, направленных на усиление экономической безопасности страны и ее территорий. В условиях экономических санкций со стороны недружественных стран, спада в экономике в России обостряются социальные проблемы, увеличивается напряженность на различных рынках. Для сглаживания последствий действия негативных факторов, требуется разработка мер на макро и мезо уровнях, направленные на совершенствование структуры экономики России, на поддержку высокотехнологичных сфер.

В Российской Федерации экономической безопасности страны, особенно в последние годы, уделяется большое внимание. Так в Указе Президента РФ от 02.07.2021 N 400 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" отмечается, что «Целями обеспечения экономической безопасности Российской Федерации являются укрепление экономического суверенитета страны, повышение конкурентоспособности российской экономики и ее устойчивости к воздействию внешних и внутренних угроз, создание условий для экономического роста Российской Федерации, темпы которого будут выше мировых» [1].

В научной литературе предлагаются различные определения понятия «экономическая безопасность». Так, по мнению А.П. Градова и И.В. Ильина экономическая безопасность — это «состояние национальной экономики, обеспечивающее удовлетворение жизненно важных потребностей страны в материальных благах, независимо от возникновения в мировой экономической системе или внутри страны форс-мажорных обстоятельств социально-политического, экономического или экологического характера» [2, с. 34]. В данном определении вышеуказанных авторов акцент делается, прежде всего, на удовлетворение жизненно важных потребностей страны в материальных благах. И это вполне справедливо, однако для реализации данной цели необходимы определенные условия. Удовлетворение жизненно важных

потребностей страны в материальных благах выступает как следствие экономического роста, устойчивого развития экономики. Экономическая безопасность является синтетической категорией, так как затрагивает не только проблемы экономики (например, обеспечение стабильности экономического роста, устойчивости экономики), но и политологии и права. Дело в том, что она связана с регулированием отношений на разных уровнях управления (например, межгосударственном, национальном, региональном), а также с геополитическими факторами. В этой связи необходимо учитывать изменения, которые произошли в середине второго десятилетия XXI века в экономической системе РФ, а также в мировой экономической системе. После пандемии, а также в результате введения санкций со стороны недружественных стран экономика многих стран испытала и продолжает испытывать серьезные экономические потрясения. Экономика Российской Федерации в целом устояла под воздействием пандемии, а в настоящее время ей предстоит выдержать весьма жесткие экономические санкции.

Для конкретизации понятия «экономическая безопасность» целесообразно рассмотреть основные ее составляющие. Прежде всего, речь идет, о совокупности условий обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость к внутренним и внешним угрозам, а также способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию.

Рассмотрим наиболее важные условия, обеспечивающие экономическую безопасность регионов и страны в целом. В самом общем виде условиями обеспечения экономической безопасности России являются опора на внутренний экономический потенциал страны, самостоятельное решение стоящих перед страной задач, используя взаимовыгодное сотрудничество с другими странами. Под экономическим потенциалом понимают, прежде всего, ресурсы, которые при полном их использовании позволяют произвести максимальный объем валового внутреннего продукта.

Рассматривая основные составляющие экономического потенциала, следует отметить, что Россия обладает крупнейшими в мире запасами природного газа, вторыми по величине запасами угля и восьмыми по величине запасами нефти. Однако, страна может, располагать огромными запасами полезных ископаемых, но использовать их неэффективно. К тому же, если экономика страны сильно зависит от сбыта энергоносителей и других природных ископаемых, то это для нее может стать разрушительной. Рост доходов от экспорта природных ресурсов оказывают негативное воздействие на

развитие других секторов экономики, так как есть опасность спада в обрабатывающих секторах. С точки зрения экономической безопасности большая зависимость от природных ресурсов, делает экономику страны весьма уязвимой в случае неблагоприятных изменений на рынках природных ресурсов. В настоящее время из-за сокращения поставок газа, нефти и нефтепродуктов в Европу из-за санкций, неизбежно происходит снижение нефтегазовых доходов бюджета. В условиях геополитических потрясений, чрезмерной политизации международных экономических отношений, санкционного давления, исследование последствий «ресурсного проклятия» приобретает особую актуальность. В экономической науке идет большая полемика относительно эффекта голландской болезни. Коварность голландской болезни (эффект Гронингена) в том, что действие этого эффекта может какое-то время обеспечивать рост ВВП при сокращении производства в обрабатывающих отраслях. Однако длительная зависимость экономики от экспорта природных ресурсов ослабляет стимулы для развития обрабатывающих отраслей и высокотехнологического сектора экономики.

В современных условиях возникает необходимость разработки концептуальной модели управления экономической безопасностью. Несомненно, данная модель должна иметь своей целью развитие высокотехнологического сектора экономики. Возьмем, к примеру, производство микропроцессоров. Как известно лидером в производстве самых передовых чипов является Тайваньская компания TSMC. В 2021 г. году на ее долю приходилось 54% мирового рынка их производства. В России насчитывается пять основных разработчиков микропроцессоров, но они в большинстве своем представляют безфабричные компании. Они разрабатывают архитектуру, делают дизайн процессоров, но для выпуска финального продукта заключают контракты с иностранной фирмой. Но данная модель может эффективно работать только в условиях отсутствия геополитических потрясений и санкционного давления. Так, например, в феврале 2022 г. TSMC остановила производство процессоров "Байкал", "Эльбрус" и других чипов российской разработки, а они были предназначены для создания критической информационной инфраструктуры. Это стало сильным ударом по всей сфере микроэлектроники на фоне мирового кризиса полупроводников. В этой связи, возникает закономерный вопрос можно ли наладить отечественное производство, можно ли полностью локализовать производство микроэлектроники в России, и какие условия необходимы для этого? Для успешного микроэлектронного производства необходим ряд условий это,

прежде всего наличие производственного оборудования, подготовка компетентного персонала, наличие сырья, материалов и т.п. Немаловажное значение имеет при этом наличие огромных рынков сбыта. Предприятия по производству полупроводников нуждаются в колоссальных инвестициях и чтобы окупить инвестиции не достаточно продавать продукцию только внутри России, а нужны огромные рынки сбыта за и рубежом. В данной ситуации для производства микрочипов важна кооперация между дружественными странами, которые не обременены санкциями со стороны США и европейских стран. Поэтому, в этой непростой ситуации важной составляющей в новой модели управления экономической безопасностью является технологическая независимость.

Сущность экономической безопасности, как считают экономисты, реализуется в системе показателей (индикаторов). К примеру, выделяют такие показатели, как уровень и качество жизни, темпы инфляции, норма безработицы, экономический рост, объем инвестиций, расходы на научные исследования, дефицит бюджета, государственный долг, встроенность в мировую экономику, состояние золотовалютных резервов, деятельность теневой экономики. Однако большое значение имеют не только сами показатели (индикаторы), но и их пороговые значения, так как отход от данных предельных величин может приводить к негативным, а порой и разрушительным процессам в области экономической безопасности.

В структуре экономической безопасности важное значение имеет экономическая безопасность региона. Под экономической безопасностью региона следует понимать совокупность условий обеспечивающих относительную независимость экономики региона, ее стабильность и устойчивость к внутренним и внешним угрозам, а также способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию. В то же время обеспечение экономической безопасности региона осложняется тем, что экономическое пространство России отличается исключительной неоднородностью и неравномерностью развития регионов. Дифференциация в социально-экономическом развитии регионов снижает уровень экономической безопасности страны в целом.

Для эффективного управления экономической безопасностью региона необходимо разработка соответствующих теоретико-методологических подходов к ее оценке. В отечественной экономической науке сложились разные подходы к оценке экономической безопасности региона. Весьма

распространенным подходом является сравнение экономических показателей с пороговыми значениями. Существует и такой подход, как сопоставление регионов друг с другом и их ранжирование. К примеру, данная методика была предложена А.В. Ивановым[3]. Причем в основу ранжирования положена оценка факторов экономической безопасности. Несмотря на дискуссионность разных подходов, следует отметить, что все они дополняют друг друга и вносят определенный вклад в разработку теоретико-методологических подходов к оценке экономической безопасности региона. К тому же пока на законодательном уровне нет утвержденной единой методики для мониторинга уровня экономической безопасности регионов. Имеется лишь система показателей для оценки экономической безопасности в целом по стране. Однако экономическая безопасность региона имеет свои особенности. Среди них относительный характер экономической независимости, ввиду экономической и политической зависимости региона от федерального центра. Имеются также ограничения для использования механизмов при проведении экономической политики. Следует также учитывать взаимозависимость экономик субъектов Российской Федерации. В этом отношении следует отметить, что важнейшими направлениями региональной политики становятся сфера межрегионального взаимодействия и интеграция. Межрегиональное взаимодействие и интеграция в современных условиях выступает одним из направлений обеспечения экономической безопасности регионов России. К примеру, межрегиональные связи могут охватывать освоение и использование природных ресурсов, научно-техническое сотрудничество, инвестиционную и инновационную деятельность, перераспределение и использование трудовых ресурсов и т. д. В этой связи, нам представляется, что уровень межрегиональной интеграции должен выступать одним из важнейших параметров оценки экономической безопасности региона.

Одним из механизмов управления экономической безопасностью является диагностика угроз. Различают внешние угрозы экономической безопасности и внутренние (финансовые, экономические и социальные). Дело в том, что спад производства, снижение уровня инвестиций и падение уровня жизни населения нельзя рассматривать только как сугубо внутренние угрозы для региона, так как их источники зачастую связаны с общей проблемой экономической безопасности на макроуровне. В современных условиях, в условиях жесткого санкционного давления, к внешним экономическим угрозам представляется необходимым добавить массовый уход иностранных

предприятий с российского экономического поля, а также нарушение логистических цепочек. С точки зрения управления экономической безопасностью возникает необходимость устранения последствий массового ухода иностранных предприятий. Таким образом, экономическая безопасность региона как совокупность условий обеспечивающих относительную независимость экономики региона, ее стабильность и устойчивость к внутренним и внешним угрозам, а также способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию является объектом управления. Управление экономической безопасностью на региональном уровне осуществляется с помощью мониторинга ключевых показателей, принятия решений, направленных на ликвидацию последствий внешних угроз.

Список литературы

1. "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации": Указ Президента РФ от 2 июля 2021 г. N 400.URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/47046> (дата обращения: 23.04.2023).
2. 2.Градов А.П., Ильин И.В. Экономическая безопасность страны. Принципы анализа состояния и противодействия угрозам //Экономическая наука современной России. -2005.-№ 3 (30). - С. 88–101.
3. Иванов А.В. Методика оценки экономической безопасности региона
4. // Региональная экономика: теория и практика. -2012.- № 48. - С. 47–56.

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ В ПЕРИОД
ВЫЗОВОВ В МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ**

Науменко Ксения Петровна

курсант

Научный руководитель: **Улендеева Наталия Ивановна**

к.п.н., доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт» ФСИИ России

Аннотация: в статье обосновывается экономическая государственная политика Китая как основной фундамент для развития экономических и общественных процессов в стране, которая имеет самое большое количество населения в мире, выделяется роль экономики Китая в глобализационных процессах. В работе рассматривается аспект удовлетворения внутренней покупательской способности граждан как повышение вложений и инвестиций в производственные процессы, влияние на политику государственного регулирования планирования экономики и способности к управлению сферами образования и социального обеспечения.

Ключевые слова: экономическая модель, государственная политика, покупательская способность, экономический рост, внутренний валовый продукт.

**TOPICAL ISSUES OF CHINA'S ECONOMY IN THE PERIOD
OF CHALLENGES IN GLOBAL ECONOMIC DEVELOPMENT**

Naumenko Ksenia Petrovna

Ulendeeva Natalia Ivanovna

Abstract: the article substantiates the economic state policy of China as the main foundation for the development of economic and social processes in the country, which has the largest population in the world, highlights the role of the Chinese economy in the globalization processes. The paper considers the aspect of satisfying the internal purchasing power of citizens as an increase in investments and investments in production processes, the impact on the policy of state regulation of

economic planning and the ability to manage the spheres of education and social security.

Keywords: economic model, public policy, purchasing power, economic growth, gross domestic product.

Экономическая модель общественного развития Китая демонстрирует значительный рост с конца двадцатого века, когда стали наблюдаться результаты реформирования и экономической политики государства, нацеленного на экспорт продукции, выпускаемой на территории страны.

В современных исследованиях экономики Китая обосновываются исторические предпосылки такого развития экономики страны, когда выбор крайне жесткого пути развития, приведшего к бедности и голоду, привели к формированию новой экономической политики, ориентированной на экспортное производство и массовое привлечение инвестиций.

Так, по мнению группы авторов работы по анализу китайской экономики, которая «расцвела» в 21 веке, отмечаются отдельные особенности, сформировавшаяся под влиянием государственного регулирования. То есть централизованная государственная политика в сфере экономических отношений стала одним из эффективных путей успешного развития экономики. Демонстрируя высокие темпы экономического роста, в Китае сформировалась экономическая политика государственного планирования и рыночная экономика самоорганизации предпринимательских процессов, в которые вкладывается большой объем инвестиций, в том числе из-за рубежа [1, с. 58]. Такая государственная политика стала способствовать повышению паритета покупательской способности в Китае. По данному показателю Китай еще в 2016 году обогнал Соединенные Штаты Америки, показав объем ВВП на 19,6 трлн. долларов.

Вторым условием поддержания экономики Китая на высоком уровне стало стремление к улучшению экологических проблем страны, которые привели к повышению экономических результатов и росту производительности. Последний фактор стал катализатором поддержания высокой конкуренции на мировом рынке для товаров, выпущенных в стране. Политика экстенсивного развития и расширения производства привела к росту экспорта продукции.

Наблюдения за капиталовложениями в стране показывают, что доходность от золотовалютных резервов и валютных резервов в доллар США,

евро, японскую иену и фунт стерлингов достаточно высокая, что позволяет экономике страны приспособливаться к кризисным ситуациям и «шокам» в мировом экономическом спаде.

Наряду с капиталовложениями в валютные и золотые резервы правительство Китая ориентирует политику страны на доходность от вложений в образование, фундаментальные исследования, науку и высокие технологии, способные обеспечить прорыв в повышении производительности труда.

Анализируя влияние экономики Китая на развитие мирового хозяйства Д. С. Рокина и А. А. Котенко обосновывают актуальные вопросы в способности правительства страны глобализировать экономическую модель развития [2, с. 2]. Принятое на правительственном уровне программа инвестирования в инфраструктуру производства и логистики позволила сформировать экономические «коридоры» и устранить барьеры для инвестирования в создание производств на территории страны, которые имели низкие издержки на труд и сформированное экономическое сообщество для успешного развития.

Актуальными остаются развивающиеся темпы внедрения строительных услуг Китая в создании мировых инфраструктурных проектов, таких как мосты, автомобильные и железнодорожные магистрали, порты и гавани в развивающихся странах Африки.

Изучая влияние экономического роста китайской экономки на мировые экономики, можно выделить работу китайского автора-исследователя Цзоу Сютина, который выделяет посткарантинный период развития страны как наиболее благоприятный этап в повышении экономического роста и ВВП в последнее время [3, с. 8]. Что же способствовало такому росту? Автор исследования обосновывает развитие технологий потребительского обеспечения, которые стали неотъемлемой части общественного развития, высокие потребности в развитии сферы услуг и паритет покупательской способности китайцев, который позволил сформировать «мощный» внутренний рынок и торговлю, что в дальнейшем сказалось на инвестициях в основной капитал до 2,9% или 51890700 юаней.

Для понимания успешности государственной политики Китая в области экономики и социального развития можно выделить несколько факторов повышения ВВП и экономического роста. Это сформированная «подушка» продовольственной безопасности, государственная поддержка предприятий в сложный период пандемии, что привело к снижению налогов и сборов. Государственная политика обеспечивала шесть гарантий гражданам страны и

зарубежным инвесторам: обеспечение занятости населения, социальные выплаты по потере работы, сохранение производственных цепочек и поставок ресурсов, защита рынка от недобросовестных субъектов, обеспечение энергетической безопасности.

Рассматривая экономические приоритеты Китая в 2022-2023 году и будущие перспективы развития китайской экономики, можно отметить, что государственная политика в сфере экономики страны выступает за активную динамичную налоговую политику, которая стала поддержкой для большого количества предприятий. Фискальная политика Китая также будет направлена на стимулирование и поддержание на высоком уровне совокупного потребительского спроса, что будет подразумевать введение требований к обеспечению капиталовложений и ликвидности резервов в реальной экономике [4]. Введение сниженной ставки для поддержания кредитования сельского хозяйства и малого бизнеса будет способствовать улучшению инвестиционного климата в сельскохозяйственных отраслях.

Таким образом, решение актуальных вопросов развития экономики Китая связано с повышением обеспечения собственных потребностей, которые выступают устойчивым стимулом для развития производства и регулированием фискальной политики в сторону снижения базовых ставок по кредитам и займам.

Список литературы

1. Кузнецов В.И., Ларионова Е.И., Чинаева Т.И. Анализ экономики Китая в XXI веке // Статистика и экономика. 2021. №2. [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-ekonomiki-kitaya-v-xxi-veke> (дата обращения: 06.06.2023).

2. Рокина Д. С., Котенко А. А. Экономика Китая в системе мирового хозяйства // Вестник молодежной науки. 2021. №3 (30). [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomika-kitaya-v-sisteme-mirovogo-hozyaystva> (дата обращения: 06.06.2023).

3. Сютин Цзоу Экономическое развитие Китая и его влияние на китайско-российское сотрудничество в постпандемийный период // Власть и управление на Востоке России. 2021. №2 (95). [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskoe-razvitie-kitaya-i-ego-vliyanie-na-kitaysko-rossiyskoe-sotrudnichestvo-v-postpandemiynyy-period> (дата обращения: 06.06.2023).

4. Экономические приоритеты КНР в 2022 году [Электронный ресурс]:
Режим доступа: URL: [https://ruskline.ru/opp/2021/12/26/ekonomicheskie
_prioritety_knr_v_2022_godu](https://ruskline.ru/opp/2021/12/26/ekonomicheskie_prioritety_knr_v_2022_godu) (дата обращения: 06.06.2023).

© К. П. Науменко, 2023

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

**ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ СТАТУСА
ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА**

Белоусов А.Л.

студент магистратуры

Юридического института СКФУ

Научный руководитель: **Разумов П.В.**

к.ю.н., доцент,

доцент базовой кафедры юридического сопровождения бизнеса

Юридического института СКФУ

Аннотация: Как известно, банкротство физических лиц в Российской Федерации стало возможным с 1 октября 2015 года и в это же время законодателем был выделен финансовый управляющий в качестве нового участника процедуры банкротства. Однако в последующем сразу же выявилась масса проблем, которые требуют детальной проработки для повышения эффективности механизма потребительского банкротства.

Ключевые слова: банкротство, финансовый управляющий, процедура реализации имущества, саморегулируемая организация.

**LEGAL ASPECTS OF REGULATION OF THE STATUS
OF FINANCIAL MANAGER IN BANKRUPTCY PROCEDURE**

Belousov A.L.

Razumov P.V.

Abstract: As you know, the bankruptcy of individuals in the Russian Federation became possible from October 1, 2015, and at the same time, the legislator singled out a financial manager as a new participant in the bankruptcy procedure. However, subsequently, a lot of problems immediately emerged that require detailed study in order to increase the efficiency of the consumer bankruptcy mechanism.

Keywords: bankruptcy, financial manager, property sale procedure, self-regulatory organization.

Как известно, банкротство физических лиц в Российской Федерации стало возможным с 1 октября 2015 года и в это же время законодателем был выделен финансовый управляющий в качестве нового участника процедуры банкротства [1]. Однако в последующем сразу же выявилась масса проблем, которые требуют детальной проработки для повышения эффективности механизма потребительского банкротства.

Первая проблема выявилась практически сразу и существует по настоящее время, она заключается в том, что нет утвержденных форм оформления документов (отчет финансового управляющего, анализ финансового состояния должника, реестр требований кредиторов), а это на практике снижает эффективность процедуры банкротства, так как судье в конечном итоге приходится анализировать разные по своей форме документы финансовых управляющих и тратить на это больше времени, чем действительно требуется. Более того, в настоящий момент существует приказ Минэкономразвития РФ от 1 сентября 2004 г. N 234 "Об утверждении методических рекомендаций по заполнению типовой формы реестра требований кредиторов" [2], однако во-первых данные методические рекомендации были разработаны в 2004 году и больше подходят для процедуры банкротства юридических лиц, чем физических, а во-вторых относительно правил оформления отчета финансового управляющего и анализа финансового состояния должника, как в данном, так и в других приказах, нет никаких рекомендаций [3, с.85].

Следующая проблема заключается в том, что законодатель в ч.4 ст.213.4ФЗ от 26.10.2002 г. «О несостоятельности (банкротстве)» предоставил возможность гражданам самим выбирать саморегулируемую организацию, из числа членом которой должен быть утвержден финансовый управляющий [4]. Совершенно очевидно, что данной нормой законодатель хотел снизить риск недобросовестного поведения граждан, стремящихся использовать закон в своих интересах путем поиска лояльного финансового управляющего. Однако на практике вышло совершенно наоборот. Достаточно обратиться все к той же ст.213.4 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и проанализировать перечень документов, прилагаемый к заявлению о признании гражданина банкротом и состоящий из 19 пунктов. Несложно понять, что среднестатистическому гражданину РФ без юридического образования сложно самостоятельно собрать все необходимые документы и составить заявление в суд. В результате данных обстоятельств, должники вынуждены обращаться за помощью в юридические

компании, которые и помогают физическим лицам начать процедуру банкротства. Однако юридические фирмы зачастую могут иметь договоренности с лояльными финансовыми управляющими и выбирать те саморегулируемые организации, в которых такие финансовые управляющие состоят. Получается, что данная норма не решает проблему злоупотреблений со стороны граждан и финансовых управляющих, а лишь усугубляет ее. Для решения данной проблемы необходимо изменить порядок назначения финансового управляющего. Так, управляющий должен назначаться не тем лицом, кто первый подал заявление о банкротстве в суд, а на основе балльной системы. Баллы в свою очередь должны начисляться каждому управляющему за проведенные процедуры в зависимости от размера требований к должнику, процента удовлетворенных требований и других показателей. Такая мера позволит обеспечить независимость финансового управляющего в процедуре банкротства.

Также исследователи данной проблематики в своих работах часто указывают на проблему низкого вознаграждения финансового управляющего, которое согласно ст. 20.6. ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» составляет 25 000 тысяч рублей. На наш взгляд, данная денежная сумма, на фоне возложенной на финансового управляющего ответственности и длительности процедуры, действительно является несущественной. Более того, сложившаяся ситуация вынуждает финансовых управляющих вести больше процедур или затягивать их, чтобы накопить конкурсную массу и таким образом заработать. В свою очередь, это приводит к тому, что большое количество процедур приводит к поверхностному анализу финансового состояния должника и не все имущество своевременно выявляется.

Так, в 2018 году Павел Чепкасов был признан банкротом, однако его работодатель в течении нескольких лет не выполнял обязательств по выплате заработной платы. В связи с данными обстоятельствами, Чепкасов, находясь в процедуре банкротства, подал иск к своему работодателю на 1,85 млн рублей. Суд ознакомился с материалами дела и оставил данное заявление без рассмотрения, сославшись на то, что согласно ст. 213.25 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», иск подает финансовый управляющий, а не сам банкрот, поскольку задолженность перед ним подлежит включению в конкурсную массу. С данным решением согласились и все вышестоящие инстанции, однако финансовый управляющий должника иск так и не направил. В результате, Чепкасов обратился в Конституционный суд с тем, что, по его

мнению, ст. 213.25 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» лишила его возможности защищать свои права в суде самостоятельно. В свою очередь, Конституционный суд подчеркнул, что должник в процедуре банкротства действительно не может самостоятельно инициировать подобные споры, однако, если спор касается имущества, которое не может быть включено в конкурсную массу, то ограничения, содержащиеся в ст. 213.25 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» перестают работать [5]. В данной деле проблема должника заключалась в том, что он не смог обосновать исключение своей заработной платы из конкурсной массы, и Конституционный суд оставил без пересмотра ранее вынесенные судебные акты по данному делу. Здесь стоит заметить, что подобные ситуации на практике возникают лишь потому, что финансовые управляющие ведут одновременно десятки процедур и выявить среди этой массы дел проблемы конкретного человека почти невозможно.

К тому же, финансовый управляющий зачастую получает отказ при обращении в органы за раскрытием информации о должнике, например, в ЗАГСе отказывают в предоставлении сведений ссылаясь на ФЗ от 15.11.1997 г. «Об актах гражданского состояния», где финансовый управляющий не указан в качестве получателя сведений о государственной регистрации актов гражданского состояния [6]. То есть возникает коллизия между нормативно правовыми актами и финансовый управляющий не имеет возможности эффективно и своевременно выполнять возложенные на него обязанности [7, с.170].

Таким образом, необходимо внести целый ряд изменений в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», чтобы повысить эффективность участия финансового управляющего в процедуре банкротства физических лиц и разрешить сложившиеся на практике проблемы.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29 декабря 2014 г. N 476-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части регулирования реабилитационных процедур, применяемых в отношении гражданина-должника" // СЗ РФ. -2015. - № 1 (часть I). - Ст. 29;

2. Юлова Екатерина Сергеевна. Зареестровые требования кредиторов в деле о несостоятельности(банкротстве) // Вестник СПбГУ. Серия 14. Право. - 2021. -№4. – С. 1034-1055 -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zareestrovye->

trebovaniya-kreditorov-v-dele-o-nesostoyatelnosti-bankrotstve (дата обращения: 04.04.2023).

3. Апухтин Ю.В., Кудинова М.С. Правовые инструменты защиты прав кредитора в деле о банкротстве // Информационно-аналитический журнал "Арбитражные споры". – 2020. - №4. - С. 85.

4. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. - 28.10.2002. - № 43. - ст. 4190.;

5. Постановление Конституционного Суда РФ от 14.07.2021 N 36-П "По делу о проверке конституционности абзаца пятого пункта 6 статьи 213.25 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)" в связи с жалобой гражданина П.Л. Чепкасова"// https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_390424/;

6. Федеральный закон от 15.11.1997 № 143-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «Об актах гражданского состояния» // Собрание законодательства РФ. - 24.11.1997. - № 47. - ст. 5340.

7. Русанов М.С., Клочихин В.А. Правовые основания непредоставления сведений по запросу финансового управляющего // вестник вгу. серия: право. - 2020. - №1 (40). – С. 170

ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ СДЕЛОК С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Русакова Ксения Александровна

студент

Научный руководитель: **Крылова Екатерина Владимировна**

старший преподаватель кафедры гражданского права

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в статье автор рассматривает правовое обоснование различных видов сделок с ценными бумагами, проблемы при их заключении и особенности.

Ключевые слова: ценные бумаги, рынок, сделки, договор, судебная практика.

FEATURES OF CIVIL LAW TRANSACTIONS WITH SECURITIES

Rusakova Ksenia Alexandrovna

Krylova Ekaterina Vladimirovna

Abstract: in the article, the author examines the legal justification of various types of securities transactions, problems in their conclusion and features.

Keywords: securities, market, transactions, contract, judicial practice.

В современной стремительно-развивающейся рыночной экономике особую значимость имеет рынок ценных бумаг, так как он является одним из основных способов привлечения инвестиций. Институт ценных бумаг признается одним из важнейших и активно-развивающихся в гражданском праве. Не смотря на достаточно долгий исторический срок своего функционирования в качестве экономической категории, в современных условиях юридические вопросы ценных бумаг и сделки с ценными бумагами требуют дополнительной проработки

Сделка с ценными бумагами означает взаимное соглашение, связанное с возникновением, изменением и прекращением имущественных прав,

заложенных в этих бумагах, и может осуществляться путем покупки, продажи, займа или дарения.

Рассмотрим ценные бумаги как объект договора купли-продажи. Ценные бумаги – это объекты многократной купли-продажи. Цель сделок с ценными бумагами – это повышение собственного капитала, извлечение дохода, перепродажа. Ценные бумаги – это специфический товар. Потребительская стоимость ценных бумаг равна сумме вложенного капитала и получении прибыли. Также в данном случае к владельцу переходят все права, которыми наделяет владельца ценная бумага. Основная особенность данного товара в том, что он является средством получения прибыли.

К примеру, Шершеневич Г. Ф. полагал, что «договор купли-продажи представляет собой один из самых первых и традиционных договоров, известных цивилистической науке в историческом ракурсе» [1,с.57]. Пункт 2 статьи 454 Гражданского кодекса Российской Федерации раскрывает нам правило о том, что к купле-продаже ценных бумаг применяются нормы, которые установлены параграфом 1 главы 30 Гражданского кодекса Российской Федерации, а это общие положения о купле-продаже [2].

То есть, если рассматривать договор купли-продажи акций, то в его предмет должно входить следующее: государственный регистрационный номер выпуска акций, идентификационный номер [3,с.28]. Таким образом, составление договора купли-продажи акций будет обладать спецификой, которая обусловлена особенностями, имеющими связь с существенными условиями и содержанием договора купли-продажи акций, а также формой рассматриваемого договора. Договор купли-продажи акций по общим правилам не подлежит государственной регистрации, но стороны договора по своему усмотрению могут осуществить его нотариальное удостоверение (статья 163 ГК РФ) [2]. Однако, при составлении договора купли-продажи ценных бумаг необходимо учитывать, что стоимость таких бумаг может изменяться со временем, что может потребовать дополнительных условий в договоре. [4, с.48].

Пример из судебной практики: Общество с ограниченной ответственностью обратилось в арбитражный суд с иском о признании недействительным договора купли - продажи акций, заключенного им с инвестиционным коммерческим банком, мотивируя свое требование тем, что договор, предусматривающий оплату акций российского акционерного общества в иностранной (в долларах), а не в российской (в рублях) валюте, не соответствует нормам российского права [5] . Суд иск удовлетворил, признав

договор противоречащим Федеральному закону от 10 декабря 2003 года №173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле" [6]. Решение суда будет являться правомерным, так, как валютные операции, связанные с движением капитала, к которым относится и приобретение ценных бумаг, осуществляются резидентами в порядке, который как раз устанавливает ЦБ РФ.

Таким образом, при наличии некоторых теоретических противоречий относительно возможности применения институтов вещного права к объектам, которые по своим свойствам вещами не являются, конструкция договора купли-продажи акций не вызывает видимых проблем на практике. Анализ действующего законодательства и судебной практики позволяет сделать вывод о том, что при наличии некоторых теоретических противоречий, нормы института права собственности успешно применяются к регулированию отношений, возникающих из договора купли-продажи акций. И это говорит прежде всего о том, что данная договорная модель может обеспечить баланс интересов сторон, являясь отработанной формой закрепления их отношений.

Ценные бумаги можно рассматривать и как объект договора займа. Как известно, заем считается одной из важнейших форм оборота благ в обществе [7, с.292]. В 2018 году законодатель расширил перечень предметов займа, включив в него ценные бумаги, помимо денежных средств и вещей. Это подтверждается статьей 3 Федерального закона от 22 апреля 1996 года №39-ФЗ "О рынке ценных бумаг". В договоре займа ценной бумаги не закрепляется цена, что является проблемой, так как в судебной практике отсутствует единство мнений по этому вопросу.

Примером из судебной практики будет являться решение Бузулукского районного суда от 18 марта 2019 года, где гр.А обратился в суд с иском к ответчику о расторжении договора займа, обязанности произвести перевод акций, уплате процентов и дивидендов. В обоснование исковых требований указал, что между гр.А и ответчиком был заключен договор депозита ценных бумаг. Согласно п. 1.2. договора предметом займа являются ценные бумаги. Сумма займа предполагается равной 420 000 рублей. В итоге суд удовлетворил требования гр.А. [8].

Решение Бузулукского районного суда является правомерным, так как предметом займа были ценные бумаги, которые должны быть возвращены займодавцу в том же количестве и качестве. Данные обязательства должны исполняться надлежащим образом.

Также, ценные бумаги могут быть предметом договора дарения. В Гражданском кодексе Российской Федерации довольно четко, хотя и в

довольно сжатой форме, изложены нормы о дарении. В правоприменительной практике возникает достаточно большое количество проблем в изучаемой сфере. Под договором дарения необходимо понимать – одна сторона (даритель) безвозмездно передает или обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь или имущественные права. Одной из особенностей договора дарения ценных бумаг будет выступать – это безвозмездная передача в собственность. В этом случае необходимо указать предмет дарения: вид бумаги, наименование эмитента, ISIN-код. Договор дарения ценных бумаг является безвозмездной передачей в собственность и должен фиксировать этот факт. Судебная практика показывает, что в случае наличия законных оснований для оспаривания договора дарения ценных бумаг, его признают недействительным.

В данном случае как пример можно рассмотреть решение Пушкинского районного суда от 31 октября 2017 года, где: Истица А. обратилась в суд с иском к ответчице К., в котором просила признать недействительным договор дарения ценных бумаг в виде обыкновенных именных бездокументарных акций, заключенный между гр. В и ответчицей К.; обязать АО «Регистрационный Депозитарный Центр» списать с лицевого счета ответчицы К. обыкновенные именные бездокументарные акции. В обоснование своих требований Истица А. указала, что является законным наследником умершего отца гр.В., после смерти отца ей стало известно, что им было составлено завещание, согласно которому все имущество, которое на день смерти будет ему принадлежать, он завещал своей жене ответчице К., гр. В. был оформлен договор дарения ценных бумаг на имя ответчицы К., согласно которого ответчице К. были переданы обыкновенные акции. Гр.В. тяжело болел и не мог отдавать отчет своим действиям и руководить ими. Истица считала, что указанный договор дарения нарушает ее законные права как наследника по закону, поскольку она лишается права на наследственное имущество в виде указанных акций. Учитывая вышеизложенное, оценив представленные по делу доказательства, суд пришел к выводу, что законных оснований для удовлетворения иска о признании недействительным договора дарения ценных бумаг, обязанности списать с лицевого счета ценные бумаги, не имеется» [9].

Из вышеизложенного следует, что гражданско-правовые сделки с ценными бумагами имеют особенности, связанные с определением стоимости предмета займа и изменением стоимости ценных бумаг со временем. Для устранения этих проблем необходимо включать в договоры условия, определяющие цену ценных бумаг и учитывающие возможное изменение ее со временем. Также следует учитывать, что договор дарения ценных бумаг должен

содержать указание на вид бумаги, наименование эмитента и ISIN-код, а при наличии законных оснований для оспаривания договора, он может быть признан недействительным. Для решения данных проблем необходимо разработать новые методы оценки стоимости ценных бумаг и включать соответствующие условия в договоры с ценными бумагами.

Резюмируя, необходимо отметить, что при совершении сделок с ценными бумагами необходимо учитывать их особенности. Это безусловно будет только способствовать соблюдению законности и обоснованности действий их субъектов.

Список литературы

1. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Том II. Товар. Торговые сделки. М.: Статут, 2003. 544 с.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.12.2020). [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 22.03.2023).
3. Глотов А.В. О квалификации договора купли-продажи акций / А.В.Глотов. // Новый юридический вестник, 2020. № 6 (20). С. 27-30.
4. Ратушный М.В. Особенности правового регулирования договора купли-продажи акций: практический аспект//Имущественные отношения в Российской Федерации, 2017. №9(192).С.45-51.
5. Обзор практики разрешения споров по сделкам, связанным с размещением и обращением акций. – Текст: электронный. [Электронный ресурс].Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18613/e457be30e41a0ff1febcdd8f6e961218a2190cd5/ (дата обращения: 22.03.2023).
6. Федеральный закон от 10 декабря 2003 года №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (в ред. от 16.12.2022г.)//Собрание законодательства РФ. – 2003. – № 50. – Ст. 4859; 2022.-№50(ч.III). - Ст.8805.
7. Зарипова И.О. Особенности ценных бумаг как объекта договора займа / И.О. Зарипова // Аллея науки, 2021. Т. 1. № 9(60). С. 290-293.
8. Решение № 2[1]-546/2019 от 18 марта 2019 г. по делу № 2[1]-546/2019. Текст: электронный. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://goo.su/x8pGzrl/> (дата обращения: 21.03.2023).

9. Решение № 2-1630/2017 2-1630/2017~М-312/2017 М-312/2017 от 31 октября 2017 г. по делу № 2- 1630/2017. Текст: электронный. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://goo.su/62zz26/> (дата обращения: 21.03.2023).

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

КРИТЕРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Протасов Дмитрий Юрьевич

юрисконсульт

ЦССИ ФСО России в Чеченской Республике

Аннотация: в современных реалиях значение своевременного приобретения качественных товаров по адекватной цене для нужд государственных организаций многократно возросло. Темой данной работы является изучение законодательства в сфере государственных и муниципальных закупок направленного на повышение эффективности использования публичных средств, в том числе за счет повышения результативности и экономичности закупок путем обеспечения конкурентной борьбы потенциальных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) за государственный заказ.

Ключевые слова: государственные и муниципальные закупки, критерии эффективности в сфере закупок, Закон № 44-ФЗ.

CRITERIA FOR THE EFFECTIVENESS OF PUBLIC PROCUREMENT

Protasov Dmitry Urievich

Abstract: in modern realities, the importance of timely purchase of high-quality goods at an adequate price for the needs of state organizations has increased many times. The topic of this work is the study of legislation in the field of state and municipal procurement aimed at improving the efficiency of the use of public funds, including by increasing the efficiency and cost-effectiveness of procurement by ensuring the competition of potential suppliers (contractors, performers) for the state order.

Keywords: state and municipal procurement, efficiency criteria in the field of procurement, Law No. 44-FZ.

Как было сказано руководителем Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации Игорем Артемьевым на заседании Госсовета, развитие экономики в России невозможно без достижения высокого уровня

конкуренции. Конкуренция служит фундаментом экономики государства, основой рыночного саморегулирования участников экономического процесса и обеспечивает стабильное, а главное поступательное развитие экономики нашей страны [1].

Основой любой рыночной экономики, любого государства, является – конкуренция, под которой понимается «честное» (основанное на равенстве) «соревнование» участников экономических отношений на рынке, направленное на удовлетворение потребностей общества и его членов. Отсутствие конкуренции влечет за собой негативные последствия для экономики государства и, в конечной цели, для потребителей. Изучение исторических процессов развития рыночной экономики в развитых государствах показывает, что становление рыночной экономики невозможно без проведения государством антимонопольного регулирования, которые должны быть направлены, в главную очередь, на защиту добросовестных участников рыночных отношений [2, с. 24].

В силу пункта 2 Постановление Правительства Российской Федерации от 26 августа 2013 г. № 728 «Об определении полномочий федеральных органов исполнительной власти в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» Федеральная антимонопольная служба (далее – ФАС России) определена как федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный на осуществление контроля (надзора) в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд, а также согласование применения закрытых способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей).

В настоящее время накоплен большой опыт правоприменительной и судебной практики, разработанный антимонопольными органами, но несмотря на это антимонопольное регулирование не стоит на месте, а непрерывно следует за изменениями экономической жизни государства и общества.

Вместе с тем динамика правового регулирования лишь отражает объективную необходимость его постоянной модернизации, но совершенно не затрагивает принципиальные подходы к правовому регулированию определенных групп общественных отношений, складывающихся в сфере конкуренции. Такие основополагающие понятия, как «конкуренция», «группа лиц», «доминирующее положение», «монополистическая деятельность»,

«недобросовестная конкуренция», «экономическая концентрация» составляют ядро правового регулирования конкуренции.

Законодательство в сфере государственных и муниципальных закупок направлено на повышение эффективности использования публичных средств, в том числе за счет повышения результативности и экономичности закупок путем обеспечения конкурентной борьбы потенциальных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) за государственный заказ. К конкурентным способам определения поставщика при осуществлении государственной закупки в настоящий момент относятся запрос котировок, аукцион и конкурс. Последний, с одной стороны, является более сложным в организационном плане, а с другой – позволяет выработать решение относительно реализации закупки с учетом большего количества факторов. Более сложный механизм проведения, а также проблемы в толковании отдельных норм в отношении конкурсов снижают их привлекательность для государственных заказчиков и требуют более детального изучения с целью выработки обоснованных предложений, направленных на совершенствование данного конкурентного способа определения поставщика.

В 2022 году завершено экспертно-аналитическое мероприятие «Анализ реализации антикризисных мер в сфере закупок, принятых в 2020 году в целях преодоления сложной экономической ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19». Результаты аудита показали, что два года (2020 и 2021 годы) контрактная система функционировала в условиях пандемии, за этот период практически было задействовано около 100 тыс. заказчиков и 400 тыс. поставщиков. Объем заключенных в 2020 году контрактов составил 8,9 трлн рублей, что на 7,8 % превышает уровень 2019 года, в 2021 году – 9,4 трлн рублей, что выше уровня 2020 года на 5,3 % [3, с. 9].

Так, конкурсная процедура представляет собой конкурентный способ определения поставщика (подрядчика, исполнителя), при котором победителем признается участник закупки, предложивший лучшие условия исполнения контракта. В 2021 году в рамках данного способа осуществлено 27% закупок и реализовано 3,3 трлн рублей бюджетных средств. Характерной особенностью данного способа определения поставщика является возможность выбора победителя по совокупности предложенных им условий исполнения контракта, а не только исходя из критерия предложенной им цены.

При этом предложенные участниками условия оцениваются по заранее определенным критериям, перечень которых регламентирован в статье 32 Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон № 44-ФЗ).

Для наглядного примера представлены сводные аналитические данные (табл. 1), подтверждающие эффективность конкурсов в части обеспечения более высокого относительного уровня конкуренции в сравнении с другими способами [4]. Однако представленные данные подтверждают, что среднее количество заявок участников во всех конкурентных способах менее 2 свидетельствует о крайне низкой конкуренции в рамках всей контрактной системы в сфере государственных закупок. Проведенное ранее исследование в отношении уровня конкуренции в разрезе различных процедур определения поставщика свидетельствовало, что в 2016 году в 32% открытых конкурсов было допущено 4 и более заявки [5, с. 96].

Таблица 1

**Среднее количество заявок участников на участие в процедуре
определения поставщика в разрезе различных способов в 2022 году**

Способ определения поставщика	Аукцион	Запрос котировок	Запрос предложени й	Конкурс	Прочие способы
Среднее количество заявок	1,88	1,98	1,85	1,98	1,74

С 1 января 2022 года вступили в силу изменения в отношении как порядка проведения конкурсов, так и их видов, в числе которых открытый конкурс в электронной форме, закрытый конкурс и закрытый конкурс в электронной форме. Таким образом, законодатель в большей степени упорядочил особенности проведения отдельных видов конкурсов с учетом их актуальности. Необходимо также отметить, что большая часть конкурсов проводится в электронной форме (табл. 2).

Таблица 2

**Сравнительная характеристика показателей проведения конкурсов
в электронной и неэлектронной форме**

Форма проведения	Количество закупок		Сумма	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Электронная	36,5	86	2,7	82
Неэлектронная	5,9	14	0,579	18

Результаты исследования моделей проведения конкурсных процедур в рамках реализации государственных закупок позволяют отнести конкурсы к аукциону первой цены, с учетом того, что заявки на участие в конкурсах имеют многомерный характер [6, с. 18].

Основными условиями, единовременное соблюдение которых необходимо для возможности проведения государственным заказчиком конкурса любого из указанных выше видов, являются наличие доведенных лимитов бюджетных обязательств, наступление срока закупки в соответствии с планом-графиком, наличие разработанной конкурсной документации и наличие созданной комиссии по закупкам.

Отдельные исследователи отмечают, что конкурс как способ определения поставщика в рамках государственных закупок является одним из важнейших элементов в обеспечении прозрачности сделок [7, с. 124]. Во многом это справедливо благодаря переходу к электронной форме на всех этапах реализации процедуры. Так, размещение извещения о проведении электронного конкурса и конкурсной документации осуществляется в Единой информационной системе в сфере госзакупок (далее – ЕИС). Заказчик вправе также опубликовать извещение о проведении конкурса в любых других средствах массовой информации или на сайтах в сети Интернет. Ранее, как утверждают ученые, прозрачность проведения конкурсов достигалась только возможностью присутствия поставщика и его представителей на процедуре вскрытия конвертов [8, с. 22].

Участник подает заказчику заявку на участие в электронном конкурсе по форме и в порядке, которые указаны в конкурсной документации. Заявка должна содержать всю указанную заказчиком в конкурсной документации информацию в соответствии с требованиями Закона № 44-ФЗ. До истечения срока подачи заявок участник вправе изменить или отозвать заявку.

В установленный законодательством о контрактной системе срок члены комиссии по осуществлению закупок рассматривают первые части заявок на участие в закупке и принимают решение о признании их соответствующими извещению об осуществлении закупки или об их отклонении, после чего производится процедура их оценки.

Заказчик формирует с использованием электронной площадки протокол рассмотрения и оценки первых частей заявок на участие в закупке, после подписания членами комиссии по осуществлению закупок такого протокола усиленными электронными подписями подписывает его усиленной электронной подписью лица, имеющего такое право, и направляет оператору электронной площадки. Протокол рассмотрения и оценки первых частей заявок на участие в закупке должен содержать информацию и сведения, указанные в пункте 6 статьи 48 Закона № 44-ФЗ.

Участники закупки, первые части заявок которых признаны соответствующими извещению об осуществлении закупки, вправе в течение процедуры подачи предложений о цене контракта либо о сумме цен единиц товара, работы, услуги подать с использованием электронной площадки одно ценовое предложение.

При подаче участником закупки ценового предложения не допускается подача предложения, равного или превышающего предложение, содержащееся в третьей части заявки на участие в закупке, а также не допускается подача предложения, равного нулю.

При уклонении победителя от заключения контракта заказчик вправе заключить контракт с участником конкурса, заявке которого был присвоен второй номер. При этом участник, заявке которого был присвоен второй номер, может отказаться от заключения контракта без каких-либо санкций.

При уклонении заказчика от заключения контракта участник вправе обратиться в суд с иском о понуждении заказчика заключить контракт и о взыскании с заказчика убытков. Кроме того, действующим правовым механизмом регулирования отношений в области государственных закупок предусмотрена возможность участников обращаться в контролирующий орган с жалобой на нарушения законодательства в сфере закупок. Необходимо отметить, что такие жалобы подаются ежегодно в отношении практически 30% государственных закупок и большинство из них необоснованны, что само по себе свидетельствует о сложности указанной конкурентной процедуры и неоднозначности законодательных требований к ее проведению для одной

трети потенциальных участников. В настоящий момент в России законодательно не установлена оплата рассмотрения жалобы в контрольном органе, тогда как во многих странах стоимость, как отмечают исследователи, может достигать 37% от стоимости контракта [9, с. 111], что создает дополнительные и подчас необоснованные расходы.

Открытый конкурс в электронной форме проводится при необходимости сравнить не только цену, но и предложения, квалификацию участника. Результаты сравнительного анализа процедур проведения конкурса и аукциона свидетельствуют также о больших затратах, как финансовых, так и трудовых, в первом случае.

Не допускается проведение конкурса в электронной форме (электронного конкурса) в случаях, если объект закупки включен в аукционный перечень либо дополнительный перечень для субъектов РФ (часть 6 статьи 24 Закона № 44-ФЗ), либо при необходимости проведения закрытого конкурса (часть 11 статьи 24 Закона № 44-ФЗ).

Изучение требований законодательства в сфере государственных закупок позволяет сделать вывод о наличии значительного количества факторов, которые необходимо учесть на этапе планирования проведения данной процедуры. Минимизировать риски отчасти можно посредством применения различных информационных систем сопровождения закупочной деятельности государственных заказчиков, разработка которых также является актуальным направлением исследований, реализуемых отдельными учеными [10, с. 56].

Оценка эффективности проведения той или иной закупочной процедуры, в том числе и конкурса, вызывает сложности в части выбора соответствующих критериев. Чаще всего в научной литературе эффективность оценивается на основе разницы между начальной максимальной ценой контракта и ценой контракта, заключенного по результатам процедуры определения поставщика. Научные исследования подтверждают наличие ряда неоднозначных вопросов в отношении корректности принятого порядка расчета начальной максимальной цены контракта [11, с. 167].

Сравнение показателей снижения цены в разрезе различных способов определения поставщика показало, что проведение конкурсов в 2021 году в абсолютном выражении обеспечивает максимальное значение - снижение на 25,7 млрд руб. (табл. 3).

Таблица 3

Сравнительная характеристика различных способов определения поставщика в рамках реализации государственных закупок в 2022 году

Наименование способа определения поставщика	Абсолютное снижение цены, млрд руб.	Относительное снижение цены, %
Аукцион	17,4	1,62
Конкурс	25,7	0,84
Запрос котировок	5	1,4
Запрос предложений	2,9	0,68

Отдельные ученые, в частности А.А. Налбандян [12, с. 78], предлагают оценивать эффективность государственных закупок на основе затрат, связанных с заключением и исполнением контракта. Однако оценка эффективности, в том числе и экономической эффективности, на основании только разницы между начальной ценой закупки и ценой контракта, заключенного по результатам процедуры определения поставщика, является некорректной, поскольку зависит от множества факторов, в том числе и от корректности определения первого значения, от сопутствующих затрат, связанных с эксплуатацией, обслуживанием и утилизацией объекта закупки, величины альтернативных издержек, потенциальной выгоды от приобретения объекта, его рыночной стоимости и многих других факторов.

С целью комплексной оценки целесообразности определения поставщика в рамках государственной закупки путем проведения конкурса, а также последующей оценки эффективности такой процедуры необходимо применять комплексный интегральный показатель, учитывающий влияние вышеуказанных факторов.

Процедура определения поставщика при реализации государственных закупок путем проведения конкурса позволяет оценить предложение участника более объективно по различным критериям. Изменение порядка регулирования такой процедуры обоснованно и требует от практикующих специалистов и участников учитывать в своей деятельности новые нормы, обозначает перед учеными и исследователями отдельные проблемные аспекты, в том числе и порядок определения эффективности проведения конкурсов.

Список литературы

1. Выступление руководителя ФАС России Игоря Артемьева на заседании госсвета [Электронный ресурс]. URL: <https://fas.gov.ru/News/24706> (дата обращения: 29.04.2023).
2. Алешин К.Н., Артюшенко Д.В., Егорова М.А., Кинёв А.Ю., КониеваФ.И., Складорова Я.В., Тенишев А.П., Франскевич О.П., Чернышов Г.П., ЩербаТ.Э. Конкурентное право: учебник (под ред. д.ю.н., доц. М.А. Егоровой, д.ю.н., доц. А.Ю. Кинева). - «Юстицинформ», 2018 г.
3. Отчет о работе направления аудита в сфере закупок, энергетического комплекса и СМИ Счетной палаты Российской Федерации в 2022 году (Приложение № 3 к отчету о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2022 году) [Электронный ресурс]. URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/47c/p1kgmm7a1gu868fol2kzx0zdvl1uj2ek.pdf> (дата обращения: 22.05.2023).
4. Мониторинг закупок [Электронный ресурс]. URL: <https://mi.nfi.gov.ru/ru/perfoma/ce/contracts/purchases> (дата обращения: 06.05.2023).
5. Крамин Т.В., Григорьев Р.А., Крамин М.В. К вопросу об оценке экономической эффективности госзакупок в России // Актуальные проблемы экономики и права. – 2017. – Т. 11, № 4. – С. 96-114.
4. Хвалынский Д.С. Повышение результативности аукционов первой цены в России // Современная конкуренция. – 2016. – Т. 10, № 3 (57). – С. 18-26.
5. Пяткин Д.А., Андрейчук Т.В. Правовые основы использования конкурса как способа определения поставщика (подрядчика, исполнителя) // Ленинградский юридический журнал. – 2016. – № 3 (45). – С. 124-134.
6. Ушаков А.А., Дуплий Е.В. Современные способы подготовки закупочной документации на примере сравнения открытого конкурса и электронного аукциона // Новое поколение. – 2018. – № 18. – С. 22-31.
7. Ситдикова Л.Б. Правовое регулирование закупок товаров, работ, услуг путем проведения торгов в форме конкурсов и аукционов // Пробелы в российском законодательстве. – 2016. – № 5. – С. 111.
8. Осипова М.С., Осипов С.Н. Разработка информационной системы сопровождения государственных закупок в бюджетной организации // Вестник технологического университета. – 2021. – Т. 24, № 8. – С. 56-61.

9. Шибанова А.А. Эффективность контрактной системы в сфере закупок России и расчет начальной максимальной цены контракта // Вестник Московской академии Следственного комитета Российской Федерации. – 2019. – № 1 (19). – С. 167-170.

2. Налбандян А.А. Современные подходы к решению проблемы повышения эффективности государственных расходов // Экономические и гуманитарные науки. – 2014. – № 7 (270). – С. 78-85.

© Д.Ю. Протасов, 2023

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ЗОНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОПТИМАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ

Волкова Дарья Александровна

магистрант

БФУ им. Канта

Аннотация: в работе дана характеристика процесса функционального зонирования территории, приведены принципы, на основании которых происходит разработка деления территории по целевому назначению, а также базовые особенности планировочных структур и принципы при формировании дорожной сети города (магистральных дорог и улиц), позволяющей формировать коммуникационные связи как между близлежащими районами, так и отдаленными.

Ключевые слова: функциональное зонирование, территориальное зонирование, селитебная зона, ландшафтно-рекреационная зона, производственная зона, дорожная сеть.

FUNCTIONAL ZONING AS A TOOL FOR OPTIMAL DEVELOPMENT OF THE TERRITORY

Volkova Daria

Abstract: the paper describes the process of functional zoning of the territory, provides the principles on the basis of which the development of the division of the territory according to its intended purpose, as well as the basic features of planning structures and principles in the formation of the road network of the city (main roads and streets), allowing to form communication links between nearby and remote areas.

Keywords: functional zoning, territorial zoning, residential zone, landscape and recreational zone, industrial zone, road network.

Деление городской территории на части по целевому использованию, функциональному назначению, под которым понимаем функциональное зонирование, используется для актуализации условий, в которых живет человек в конкретном населенном пункте, городе. Таким образом, территория

существует в рамках правового режима, определяемого функциональной зоной, к которой отнесен земельный участок, и в рамках установленного разрешенного использования подзон.

При зонировании базовым является выделение зон с учетом функционального значения (оно и производится в первую очередь), далее по степени освоенности и т.д., в результате при совмещении всех зон формируются интегрированные зоны.

При формировании зон основываются на следующих принципах [1, с.23]:

- Системность- подразумевает системный подход к выделению зон как одной частей охраны земель, их рационального использования, управления земельными ресурсами.

- функциональность- деление территории по функциональному назначению (т.е. определение целевой характеристики), что влияет на вид разрешенного использования конкретного пространства. Например, при таком делении упрощается дальнейшее зонирование в рамках промышленной зоны, что в перспективе положительно влияет на экологические показатели города.

- еще один принцип подразумевает отсутствие не зонированных территорий, т.е. зонирование- комплексный подход.

- также на территории Российской Федерации зонирование универсально для всех типов поселений.

- при зонирование территорий учитываются все характеристики земельного участка, а также строений, располагающихся на нем.

- структура зонирования сопоставляется с земельно-хозяйственной, а также градостроительной организацией территории.

- При зонировании учитывается мнение граждан, общественность, что обеспечивает гласность данного процесса.

- увязывают территориальное зонирование с методами и инструментами прогнозирования, нормирования, а также планирования.

- зонирование территории осуществляется в рамках установленной системы с обоснованием, также с последовательным переходом от общего к более детальному делению.

- как результат зонирования представляется полный перечень регламентов использования территории, соответствие которым обеспечивает оптимальный способ использования территории.

При разработке генерального плана [2] именно функциональное зонирование главным образом определяет функциональную организацию,

планировочную структуру с комфортными параметрами, условиями проживания проектируемого населенного пункта. Функционально-планировочная структура районов должна обеспечивать как внутреннюю организацию, так и связь с ближайшими территориями, оптимальное расположение земельных участков, относящихся к разным функциональным зонам, при этом необходимо учитывать рациональное устройство дорог, магистралей, позволяющих в короткий срок перемещаться между местом проживания, т.е. жилой зоной, к месту приложения труда, а также учреждениям общественной, социальной застройки, что также предполагает грамотную трассировку улиц. Также должен быть сформирован архитектурный облик города, который не только соответствует современным тенденциям в градостроительстве, но также не выбивается из сложившейся застройки, система озеленения, необходимая в том числе для предотвращения негативного влияния транспорта (уровень шума, пыль, выхлопные газы и т.д.), благоустроенные зоны, позволяющие населению отдыхать, заниматься спортом. Результатом функционального зонирования должно быть деление, сформировавшее однородные по техногенной нагрузке, природным характеристикам зоны.

Территорию любого города делят на следующие укрупненные планировочные структуры [3, с.36]:

- Производственная территория, где располагаются коммунально-складские строения, коммунальные и промышленные объекты, опытные предприятия, научные учреждения, пути сообщения.

- Селитебная территория, частью которой являются жилые районы, улицы, объекты озеленения, общественно-торговые центры. На территории селитебной зоны возможно размещение промышленных предприятий, если для их деятельности не требуется формирование санитарно-защитных зон. Расчет селитебной зоны идет на основе данных о средней этажности рассматриваемого города на 1 тыс. жителей.

- Зоны лесопарков, городских лесов, водоемы относятся к ландшафтно-рекреационной зоне

Стоит отметить, что центр города считается полифункциональным, так как на его территории располагаются как жилые кварталы, площади, парки, так и административные строения.

От более крупных структур, перейдем непосредственно к зонам. Начнем с жилой зоны, к которой относится всё, что напрямую связано с местом

проживания: жилые строения разной этажности, места для автомобиля, как стоянка, так и гаражи, а также коммунально-бытовые и социальные объекты. В среднем селитебная территория занимает 50-60% [1, с. 27] площади города, что зависит от особенностей функционального зонирования, размеров, ландшафта, промышленных предприятий внутри городского пространства. При формировании селитебных зон главной задачей является создание наиболее комфортной среды для удовлетворения бытовых, социально-культурных потребностей с учетом сокращения временных затрат на перемещения до мест работы, отдыха и т.д. Селитебная зона обычно представлена микрорайонами (максимально рассчитаны на 20 000 человек) или жилыми районами (80 000 человек). Жилые района рассчитываются исходя из особенностей планировочной структуры, природного ландшафта, плотности застройки и в среднем вмещают до 80 000 человек. Организация жилого района зависит от магистральных улиц, которые не должны пересекать его, но при этом должны вести к общественным центрам, обслуживающим учреждениям и задавать направление, по которому зеленые насаждения района волеются в единую систему с озеленением города, при этом разделяя транспортные и пешеходные пути.

В общественно-деловую зону отнесены объекты культурной сферы, медицинские учреждения, объекты торговли, общественного питания, места получения профессионального образования, финансовые и деловые учреждения.

Производственная зона [1, с.29] является местом размещения объектов транспортной, производственной, инженерной инфраструктуры, т.е. складские, промышленные, коммунальные объекты, в среднем занимает 20 % городской территории, при этом распределена по городу в рамках единой планировочной системы. Элементами производственной территории являются: городская промышленная зона, промышленный узел, площадка промышленного предприятия – на территории малых городов зона может быть представлена не всеми элементами. Предприятия распределяются по степени санитарной классификации (в зависимости от вредности, расстояние до селитебной зоны могут варьироваться от 50м до 1000м), с учетом транспортной доступности, расселения трудового состава и в рамках доступных нормативных расстояний сближения. В состав промышленной зоны входят как производственная (место размещения предприятия), так и научно-техническая, территория для складских, энергетических объектов, санитарно-защитная территория.

Территория, отделяющая селитебную зону и промышленную – предзаводская, главным образом используемая для обслуживания, прибытия работников.

Конечно же, рекреационная зона, к которой относятся парки, городские леса, водохранилища, пруды, места для спорта, отдыха. Система озеленения города формируется из внешнего лесопаркового пояса города, из сети озелененных бульваров, улиц, а также из зеленых насаждений, выполняющих разграничительную роль между районами и посадками вдоль водных объектов, равномерных зеленых зон между строениями. Всего на территории города должно быть порядка 40% озелененных пространств, а на территории жилой зоны- 25%. Парковые зоны на территории города могут как универсальные, так и специализированные (ботанические сады, детские, выставочные, спортивные парки и т.д.), что зависит от природных условий, градостроительных планов.

Следующая зона сельскохозяйственная, в рамках которой расположены объекты садоводства, сельскохозяйственные угодья, дачи. Разнообразной по содержанию является специальная зона, где могут размещаться как военные объекты, кладбища, так и территории с особыми природоохранными, научными и т.д. объектами. Сами функции зон закреплены в Градостроительном [4] и Земельном кодексах РФ.

Отдельную систему в рамках города составляет улично-дорожная сеть с транспортной инфраструктурой [3, с.43]. Проектирование дорожной сети исходит из планировочной структуры города, его размеров, потребности в коммуникации между районами, зонами с наименьшими временными затратами. Для оценки степени согласованности транспортной и планировочной систем берутся следующие критерии: средняя длина поездки, временные затраты, число поездок на 1 жителя в год и прочее. В рамках городской дорожной сети выделяют магистральные улицы [3, с. 41] (обеспечивают взаимодействие между общественными центрами, жилыми и промышленными районами) и магистральные дороги (отвечают за выход на внешние автомобильные дороги, к местам отдыха, в аэропорт, за взаимодействие с удаленными районами).

Схема магистралей города и общественных центров позволяет наглядно увидеть планировочную структуру города, так как оси, формируемые дорожной сетью, центры притягивают хорошо освоенные пространства, полосы города, тем самым являясь его каркасом. В небольших городах таким каркасом выступает производственная зона и жилая, с укрупнением городской территории, с усложнением функциональной структуры города, может

формироваться несколько районов с более крупными единицами структуры, тем самым усложнения деление города. Но, независимо от размера города, важным остается сохранение баланса в реализации тех или иных функций города.

Список литературы

1. Малоян Г.А. ОСНОВЫ ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВА / Учебное пособие: - М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2004 - 120 с.
2. Приказ Минрегиона Российской Федерации от 26.05.2011 № 244 «Об утверждении Методических рекомендаций по разработке проектов генеральных планов поселений и городских округов».
3. Жуковский, Р. С. Основы градостроительства : учебное пособие для студентов по направлениям подготовки 07.03.01 и 07.04.01 «Архитектура» и 07.03.03 «Дизайн архитектурной среды» (уровни бакалавриата и магистратуры) / Р. С. Жуковский ; Алт. гос. техн. ун-т им. И.И. Ползунова. – Барнаул : АлтГТУ, 2022 – 131 с. : ил. – URL: http://elib.altstu.ru/uploads/open_mat/2022/Zhukovskiy_OsnGradStr_up.pdf. – Текст электронный.
4. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N190-ФЗ (ред. от 31.12.2005)
5. «СП 42.13330.2016. Свод правил. Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений. Актуализированная редакция СНиП 2.07.01-89*», утвержденных Приказом Минстроя России от 30.12.2016 №1034/пр.
6. Федеральный закон "О кадастровой деятельности" от 24.07.2007 N 221-ФЗ [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_70088/
7. О государственном земельном кадастре: Федеральный закон от 02.01.2000 №28-ФЗ//РГ от 10.01.00г.
8. О землеустройстве: Федеральный закон от 18.06.2001 г. № 78-ФЗ (ред. от 02.02.2006)
9. Алексеев, Ю. В. Эволюция градостроительного планирования поселений. В 2 томах. Том 1. Общие представления о градостроительстве, промышленная революция, индустриальное производство. Учебник / Ю.В.Алексеев, Г.Ю. Сомов. - М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2014. - 368 с.

10. Радчевский Н. М. Планирование использования земель муниципального образования: учеб.-метод. пособие / Н. М. Радчевский, В.Д.ноЖуков, Д. К. Деревенец // КубГАУ. – Краснодар, 2017. – 91 с.
11. Боголюбов С.А. Правотворчество в сфере экологии. М., 2010. С. 42.

**СЕКЦИЯ
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

ОСОБЕННОСТИ ЭКСПОРТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ЭКОНОМИКИ ШВЕЦИИ

Мухтарова Самира Аскаровна

курсант

Научный руководитель: **Улендеева Наталия Ивановна**

к.п.н., доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт» ФСИИ России

Аннотация: в данной статье анализируются основные направления развития инновационной экономики Швеции, позволяющей правительству страны формировать успешную внеэкономическую политику и рынок товаров с высокой добавленной стоимостью, выделять ряд мер государственной поддержки в отраслях, которые ориентированы на поставку сырья на внутренний рынок, определение мер государственного регулирования единого подхода к предпринимательскому образованию со стороны практикующих и успешных бизнесменов, распределение налогового бремени предприятий, имеющих высокотехнологические производства для повышения ликвидности и получения кредитов с государственной поддержкой.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики, инновационное развитие, предпринимательское образование, научный парк, бизнес-сообщество, высокотехнологичные производства, сырьевая продукция, экспортно-ориентированная политика.

FEATURES OF EXPORT-ORIENTED SWEDISH ECONOMY

Mukhtarova Samira Askarovna

Ulendeeva Natalia Ivanovna

Abstract: this article analyzes the main directions of the development of Sweden's innovative economy, which allows the government of the country to form a successful non-economic policy and the market of goods with high added value, to allocate a number of measures of state support in industries that are focused on the supply of raw materials to the domestic market, the definition of measures of state

regulation of a unified approach to entrepreneurial education by practicing and successful businessmen, the distribution of the tax burden of enterprises, having high-tech production facilities to increase liquidity and obtain loans with state support.

Keywords: state regulation of the economy, innovative development, entrepreneurial education, science park, business community, high-tech industries, raw materials, export-oriented policy.

Изучение особенностей экономики развитых стран позволяет сформировать общие тенденции в представлении о ведущих производственных процессах, формах взаимодействия экономических субъектов и объектов, ориентированность рынков и другое.

Рассмотрение экономики Швеции позволяет сравнивать основные направления экспортной экономики и выделять тенденции в формировании путей взаимодействия различных рынков сбыта.

Анализ литературы по экономической проблематике развития особенностей шведской экономики позволяет выделить несколько основных показателей успешного экономического развития страны.

Так по мнению К. А. Даниелян в экономике Швеции присутствует высокая либеральная направленность государственного управления [1, с.514]. Для принятия решения о господстве собственности необходимо проанализировать деятельность рынков в стране, изучить номенклатуру продукции, которая «выходит» на мировые рынки. Это товары машиностроения, питания, товары народного потребления (одежда и обувь), природные ресурсы и другое. Выбор экономической политики в пользу внешней торговлю способствует в Швеции географическое положение и расположение страны, участвующей в программах по утилизации бытовых и промышленных отходов, созданию экологических транспортировочных систем. Следовательно, влияние государства в экономику Швеции привело к формированию устойчивого либерального курса по развитию всех видов рынка, формированию класса мелких и средних промышленников.

Изучая основы экономической модели Швеции, В. В. Рыбалкин еще с начала второго десятилетия 21 века отмечает активное применение теоретических взглядов шведских ученых-экономистов, которые стали обосновывать развивающуюся экономику Швеции как устойчивую экономическую систему, получающую инвестиции от государственного бюджета [2]. Сформировавшаяся «Стокгольмская экономическая школа» стала

основной площадкой для внедрения реформ правительства на законодательном уровне.

Получая государственные гарантии по регулированию денежного обращения и общего уровня цен формирование шведской экономики шло более успешно, чем при формировании стоимости товаров, определяемой издержками [2, с. 63].

Рассматривая опыт Швеции, начала 21 века по этапам внедрения институциональных основ инновационного развития А.Э.Никифорова определяет ключевые институты инновационного развития. Автор отмечает, что сформированный в 1983 году научный парк «Идеон» стал доминирующей системой развития экономики, консолидировав возможности государственных структур, научно-исследовательских институтов и бизнес-сообщества [3]. Выделенная для работы над повышением производительности труда, улучшением экономического климата, гарантиями эффективного внедрения законодательных основ самоуправляемая инновационная система развития экономики Швеции стала выступать как координирующая и направляющая идеи ряда государственных учреждений [3, с. 66].

Одной из особенностей развития экономических знаний в Швеции является политика согласованности образовательных, научно-исследовательских и инновационных институтов, которые на уровне образовательных организаций (колледжей и университетов) организуют практико-ориентированное обучение предпринимательству через центры передачи технологий.

Таким образом, государственное регулирование экономики Швеции определяется решением инновационных задач на всех ступенях образования, власти страны перестают финансировать университеты, которые не выполняют или не проводят курсы по программам предпринимательского образования.

Другой точки зрения придерживается Н. А. Никитин, обосновывая государственное регулирование в шведской модели развития страны. По мнению автора исследования по выделению факторов государственной поддержки экономики, он определяет следующие условия: формирование налоговых льгот для предприятий, ориентированных на продукцию внутреннего рынка, для предприятий, производящих товары с высокой добавленной стоимостью, ориентированных на внешний рынок [4, с. 72]. Следовательно, правительство Швеции оказывает государственное регулирование внешнего рынка на преобладание высокотехнологичной продукции, а внутреннего рынка на переработку сырьевой продукции.

Выделение инвестиций в экономику через государственный бюджет и бюджеты регионов, государственные структуры выделяют кадровую политику и капиталовложения в «человеческий труд». Такой подход позволяет до 10% бюджета с раны тратить на образование, 40% - на социальное обеспечение и службы занятости, 10% - на здравоохранение и медицину.

Обосновывая успешность развития экономики Швеции поддержанием «нейтралитета» страны на международной арене, не вмешательство в военные операции, Е. М. Малышева доказывает, что «сэкономленные» финансовые средства стали основой и принципом развития общественного благосостояния. Однако нуждающаяся в ресурсах, в особенности в железной руде, немецкая оккупация 1939-1945 годов принесла немалые доходы стране, так как к 1944 году из Швеции было экспортировано в Германию 38 млн. тонн железной руды [5,с.9].

Несмотря на благополучие шведской экономики в современное время, она сталкивалась с большими ударами финансовых кризисов, которые позволяют вспоминать опыт страны в истории и выделять антикризисные меры государственной политики: отсрочка налоговых выплат, стимулирование кредитования национальных предприятий, государственная поддержка из бюджета экспортноориентированных отраслей [6, с. 93].

Список литературы

1. Даниелян К.А. Экономика Швеции // Экономика и социум. 2016.№5-1(24). [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomika-shvetsii> (дата обращения: 06.06.2023).
2. Рыбалкин В. В. Основы модели шведской экономики // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. 2014. №5. [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovy-modeli-shvedskoy-ekonomiki> (дата обращения: 06.06.2023).
3. Никифорова А. Э. Институциональные основы инновационного развития: опыт Швеции // Знание. Понимание. Умение. 2013. №4. [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institutsionalnye-osnovy-innovatsionnogo-razvitiya-opyt-shvetsii> (дата обращения: 06.06.2023).
4. Никитин Н.А. Шведская модель государственного регулирования // Научные записки молодых исследователей. 2018. №3. С. 69-74.
5. Малышева Е. М. Шведский «Нейтралитет» во Второй мировой войне // Вестник Санкт-Петербургского университета. История. 2016. №2. С. 4-17.

6. Захарова Н. Ю. Швеция: экономика под ударами финансовых кризисов // Современная Европа. 2010. №3 (43). С.84-95.

**СЕКЦИЯ
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ
ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ**

АНАЛИЗ РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ РОССИИ

**Абубакирова Аделя Рустямовна
Шагиахметова Инзиля Ирековна**

студенты

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Аннотация: в условиях сложной экономической ситуации в России страховой рынок вынужден подстраиваться под новые реалии, что значительно усложняет деятельность компаний в данном сегменте. В статье анализируется текущее состояние страхового рынка РФ, изучены структура, динамика и результаты основных игроков рынка за 2021-2022 гг. Рассмотрены причины и изменений в предложении и спросе, а также выявлены основные проблемы, с которыми столкнулись страховые компании из-за санкций.

Ключевые слова: страхование, страховой рынок, рынок страховых услуг, страховые продукты, страховые премии.

ANALYSIS OF THE RUSSIAN MARKET OF INSURANCE SERVICES

**Abubakirova Adelya Rustyamovna
Shagiakhmetova Inzilya Irekovna**

Abstract: in the context of the deteriorating economic situation in Russia the insurance market is forced to adapt to new realities, which significantly complicates the activities of companies in this segment. The article analyses the current state of the insurance market of the Russian Federation, explores the structure, dynamic and results of the main market players for 2021-2022 years. The reasons and changes in supply and demand are considered, as well as the main problems faced by insurance companies due to sanctions are identified.

Keywords: insurance, insurance market, insurance services market, insurance products, insurance premiums.

Страхование является одним из важнейших факторов общественной безопасности, а страховой рынок России имеет большое значение в экономике страны. Рынок страховых услуг дает возможность юридическим и физическим

лицам передать часть рисков специализированным компаниям. Более того, страхование является источником долгосрочных инвестиционных ресурсов, что способствует устойчивому росту экономики и стабилизирует социально-экономические процессы в обществе. За последние десятилетия рынок страховых услуг России прошел через множество изменений, в результате которых его объем значительно увеличился, а структура сильно изменилась.

Таблица 1

Количество институтов страхового рынка в 2020-2022 годах, шт.

Наименование институтов финансового рынка	2020 год	2021 год	2022 год
Количество субъектов страхового дела, в том числе:	232	222	215
- количество страховых организаций	160	147	140
- количество страховых брокеров	59	59	57
- количество обществ взаимного страхования	13	16	18

По данным Банка России количество субъектов страхового дела уменьшается с каждым годом [1]. В 2021 году количество субъектов страхования составило 222, что на 4,3% меньше, чем в 2020 году (табл. 1). В 2022 году количество субъектов страхования составило 215, что на 3,2% меньше, чем в 2021 году. Тенденция сокращения количества действующих на рынке страховых компаний связана с общеэкономической ситуацией в стране и усилением контроля рынка со стороны государства, в частности в 2022 году увеличились суммы минимального уставного капитала [2]. Кроме того, появились дополнительные условия к информированию клиентов при составлении договоров [3]. В целом, уменьшение количества игроков на рынке является естественным процессом, который свидетельствует о потребности в повышении эффективности и инноваций игроков этого рынка.

Проанализируем самые крупные страховые компании России по объемам сборов, в 2022 году (табл. 2).

Таблица 2

Топ-5 страховых компаний по объёму сборов в 2022 году

Компания	Сборы 2021, млн руб.	Сборы 2022, млн руб.	Выплаты 2021, млн руб.	Выплаты 2022, млн руб.	% выплат от сборов	Доля рынка, %
СОГАЗ	347 395	305 539	105 094	103 015	33,7	16,8
Сбербанк Страхование жизни	155 741	167 445	82 902	147 602	88,1	9,2
Ингосстрах	129 805	154 669	56 275	65 055	42,1	8,5
АльфаСтрахование	142 169	151 802	60 777	67 701	44,6	8,4
РЕСО-Гарантия	121 364	128 764	63 055	68 322	53,1	7,1

Первое место по сборам занимает АО «СОГАЗ», которая предлагает широкий спектр услуг по страхованию различных видов имущества и жизни: автомобилей, недвижимости, туристического страхования, медицинского страхования и др. За 2022 год она получила в виде страховых премий 305,5 млрд рублей, что составляет на 12% меньше данного показателя в 2021 году. Кроме того, у данной компании уменьшилась и доля на рынке по общим сборам с 19,2% в 2021 до 16,8% в 2022 году. Второе место по сборам занимает компания «Сбербанк Страхование жизни». В 2022 году компания предложила новое накопительное страхование жизни (НСЖ) для массового сегмента с защитой от потери работы, что позволило увеличить взносы по данным продуктам на 55,3% по сравнению с прошлым годом [4]. Предложение новых продуктов позволило компании увеличить взносы на 8%. Однако необходимо отметить, что у данной компании и сильно высокий уровень выплат (88%), который по сравнению с 2021 годом увеличился в 1,8 раз. На третьей позиции находится компания «Ингосстрах», которая в 2022 г. заняла лидирующую позицию в сегменте розничного страхования, сохраняя 1-е место по страхованию автокаско. «АльфаСтрахование» опустилось на 4-е место в рейтинге крупнейших страховщиков по сборам в 2022 г., уступив место «Ингосстраху». Общая сумма премий «АльфаСтрахования» выросла на 7%, однако выплаты увеличились на большую сумму - 11%. Как отмечается,

наибольший рост сборов у компании был отмечен по ДМС, страхованию от несчастных случаев и кредитному страхованию жизни [4]. Замыкает топ-5 «РЕСО-Гарантия». У компании выросли сборы в автостраховании, что связано с увеличением тарифов ОСАГО и с ростом стоимости принимаемых на страхование по каско авто. Кроме того, увеличились выплаты по ДМС на 14% за счет роста цен на лекарственные средства, а также в связи с «повышением частотности обращений в медучреждения на фоне негативных ожиданий» [4]. Общий объем страховых взносов в 2022 г. составил 1817 миллиардов рублей, что на 0,5% больше, чем в прошлом году. Таким образом, рынок страховых услуг является высококонцентрированным, так как половина (50%) всех страховых премий приходится на топ-5 игроков.

В целом на рынок страховых услуг в 2022 году большое влияние оказали экономическая нестабильность, инфляционные процессы, волатильность на фондовом и валютном рынках и увеличение ключевой ставки. При этом если в первом полугодии 2022 г. из-за высокой степени неопределенности наблюдалось снижение страховых премий, то второе полугодие характеризовалось восстановлением страхового рынка за счет снижения ключевой ставки. Динамика премий в различных сегментах страхования была разнонаправленной. Наибольшую поддержку рынку оказало ОСАГО, темп прироста премий по которому составил 21,1% за 2022 г. относительно предыдущего. Этому способствовало расширение тарифного коридора в 2022 году, что с одной стороны, сделало ОСАГО более доступным для безаварийных водителей, с другой, позволяет удовлетворить более высокие требования по страхованию отдельных автомобилистов [5]. Кроме того, выросли премии и в таких сегментах, как страхование автокаско (7,6%) и ДМС (6,9%), что обусловлено увеличением стоимости страхования из-за высокой инфляции и дефицитом комплектующих запчастей для автомобилей. Наиболее пострадавшим видом страхования в 2022 году было страхование от несчастных случаев и болезней (-21%). Как отмечает регулятор, «это связано с сопоставимым по темпам сокращением объемов кредитования физических лиц» [6, с. 7]. Отрицательная динамика премий также наблюдалась по страхованию жизни (-2,5%) вследствие падения кредитного страхования жизни и ИСЖ. Данное снижение обусловлено тем, что основу инвестиционного портфеля составляли вложения в иностранные ценные бумаги, которые стали

недоступны российским страховым компаниям из-за санкций [6,с.2]. В результате большинство компаний переориентировались с продаж ИСЖ на продукты НСЖ.

Несмотря на рост страховых премий по итогам 2022 г. прибыль до налогообложения российских страховщиков сократилась на 17,3% до 202,6 млрд рублей. Основной причиной снижения стало сокращение прибыли от инвестиционной деятельности из-за ухудшения показателей страхования жизни. Кроме того, из-за высокой волатильности российского финансового рынка сократились доходы от операций с финансовыми инструментами. Также укрепление рубля привело к необходимости переоценки валютных активов, что обусловило убытки по ним. Ожидается, что объем страховых премий в 2023 году составит 1,96 трлн. рублей по прогнозам агентства «Эксперт РА» [7]. Динамика рынка будет зависеть от восстановления российской экономики, уровня инфляции и ключевой ставки, а также ожиданий потребителей. Таким образом, несмотря на сложности, связанные с экономической нестабильностью, в 2022 году рынок страховых услуг продолжает развиваться и в некоторых сегментах даже превосходит уровень до кризисного периода. Дальнейшее развитие рынка сильно зависит от общеэкономической ситуации в стране, адаптации компаний к деятельности в условиях санкций, в том числе предложения новых страховых продуктов и создания эффективного клиентского сервиса.

Список литературы

1. Сведения о количестве и лицензировании субъектов страхового дела [Электронный ресурс] // Банк России. URL: https://cbr.ru/analytics/insurance/overview_insurers (дата обращения: 27.05.2023).
2. С 1 января повысились минимальные требования к уставным капиталам страховщиков [Электронный ресурс] // Агентство страховых новостей. URL: <https://www.asn-news.ru/news/78408> (дата обращения: 28.05.2023).
3. Банк России вводит новые правила информирования клиентов страховщиков [Электронный ресурс] // Банк России. URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=14052> (дата обращения: 28.05.2023).

4. Рэнкинг первой сотни страховщиков по сборам за 2022 г. [Электронный ресурс] // Агентство страховых новостей. URL: <https://www.asn-news.ru/news/82527> (дата обращения: 29.05.2023).

5. Федорова Д. С 13 сентября 2022 года – новые тарифы ОСАГО [Электронный ресурс] // ГАРАНТ.РУ. URL: <https://www.garant.ru/news/1563826/> (дата обращения: 24.05.2023)

6. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков за 2021 год [Электронный ресурс] // Банк России. URL: https://cbr.ru/collection/collection/file/40874/review_insure_21q4.pdf (дата обращения: 17.05.2023).

7. Любарская О.В., Янин А.Е. Итоги 2022 года на страховом рынке и прогноз на 2023-й: возвращение к росту [Электронный ресурс] // Эксперт РА. URL: https://raexpert.ru/researches/insurance/ins_2022/ (дата обращения: 28.05.2023).

© А.Р. Абубакирова, И.И. Шагиахметова, 2023

**СЕКЦИЯ
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ
МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ**

УДК 332.055

КЛАСТЕРНЫЙ АНАЛИЗ ПРИ ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА

Муханбетова Сабира Муткаримовна

старший преподаватель

Исмагулова Анара Айтмуханбетовна

старший преподаватель

Университета Нархоз

Аннотация: в статье проведен кластерный анализ уровня жизни населения в регионах Казахстана на основе показателей, характеризующих уровень жизни населения как в экономическом, демографическом, экологическом аспекте, так и с точки зрения жилищных условий.

Ключевые слова: уровень жизни населения, кластер, метод Варда, дендрограмма, метод k-means.

CLUSTER ANALYSIS IN ASSESSING THE STANDARD OF LIVING OF THE POPULATION OF KAZAKHSTAN

Mukhanbetova Sabira Mutkarimovna

Ismagulova Anara Aitmukhanbetovna

Abstract: the article presents a cluster analysis of the standard of living of the population in the regions of Kazakhstan on the basis of indicators characterizing the standard of living of the population both in economic, demographic, environmental aspects, and in terms of housing conditions.

Keywords: standard of living of the population, cluster, Ward's method, dendrogram, k-means method.

Концепция уровня жизни является одним из наиболее важных показателей для измерения благосостояния общества. Изучение уровня жизни населения способствует выявить социальные неравенства и проблемы, связанные с доступностью базовых потребностей. Это позволяет правительству и другим заинтересованным сторонам разрабатывать политики и программы,

направленные на устранение неравенства и обеспечение социальной справедливости.

Многогранность понятия уровня жизни также отражена в концепции развития человека, которая всесторонне рассматривает такие проблемы прогресса, как экономический рост, расширение прав и возможностей людей, удовлетворение основных потребностей и организацию систем социальной защиты, а также политические и культурные свободы.

В статье рассматривается дифференциация уровня жизни населения в регионах Казахстана с помощью кластерного анализа. Кластерный анализ проводился на основе официальной информации Бюро национальной статистики Агентства Республики Казахстан по стратегическому планированию и реформам [1].

Для классификации регионов использовались следующие показатели: среднедушевой денежный доход (тенге), ожидаемая продолжительность жизни (лет), валовой региональный продукт на душу населения (тыс. тенге), доля населения с доходом ниже прожиточного минимума (%), прожиточный минимум (тенге), уровень безработицы (%), коэффициент младенческой смертности (‰), общая площадь введенных в эксплуатацию жилых домов (кв.м), количество стационарных источников выбросов (единица)

Эти показатели, отобранные для кластерного анализа, характеризуют уровень жизни населения как в экономическом, демографическом, экологическом аспекте, так и с точки зрения жилищных условий [2].

Наиболее удобным и распространенным способом описания результатов иерархической кластеризации является дендрограмма (рис1).

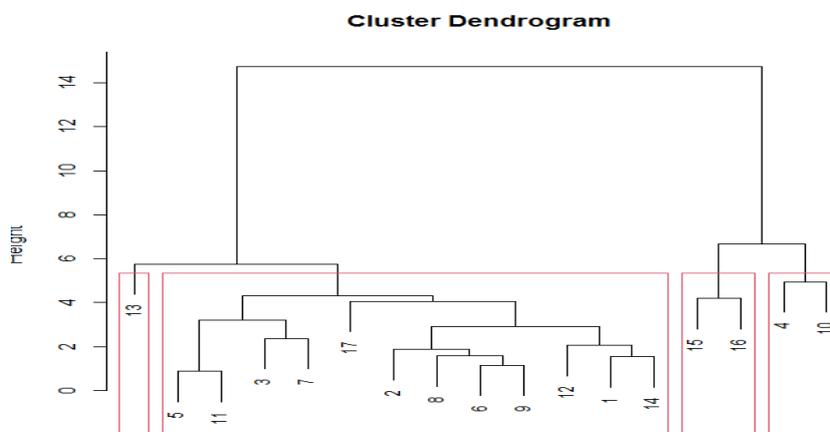


Рис. 1. Разделение регионов Казахстана на кластеры

Для полной и содержательной интерпретации особенностей регионов были выбраны 4 кластера (таблица 1).

Таблица 1

Регионы Казахстана по уровню жизни населения

Кластер	Регионы	Количество регионов
1	Акмолинская, Актюбинская, Алматинская, Западно-Казахстанская, Жамбылская, Костанайская, Кызылординская, Северо-Казахстанская, Восточно-Казахстанская, Карагандинская, Павлодарская области, город Шымкент	12
2	Атырауская, Мангистауская области	2
3	Түркестанская область	1
4	Город Астана, город Алматы	2

Теперь проведем группировку по методу k-means, который является наиболее широко используемым и эффективным алгоритмом в кластерном анализе, сравним его результаты с предыдущей группировкой (таблица 2).

Таблица 2

Кластеризация регионов Казахстана по методу k-means

Кластер	Регионы	Количество регионов
1	Костанайская, Северо-Казахстанская, Павлодарская области	3
2	Город Астана, город Алматы	2
3	Актюбинская, Алматинская, Атырауская, Мангистауская, Кызылординская области	5
4	Акмолинская, Западно-Казахстанская, Жамбылская, Восточно-Казахстанская, Карагандинская, Түркестанская области, город Шымкент	7

Сравнивая два метода, которые были использованы выше, можно заметить, что количество регионов в каждом кластере разное. Для описания кластеров в обоих методах использовались средние величины показателей, выбранных в качестве индикаторов уровня жизни населения. Поскольку во втором методе регионы распределены более равномерно по сравнению с первым методом, мы проводим описание кластеров по методу k-means.

В первом кластере сгруппированы 3 региона (Костанайская, Северо-Казахстанская, Павлодарская области), расположенные в основном в северной зоне, где среднедушевой денежный доход (95666тг) ниже среднего дохода, рассчитанного в целом по республике (105630 тг). В этих регионах ожидаемая продолжительность жизни ниже, чем в других кластерах (71,8 года). В указанных областях средний уровень бедности составляет 4,2 процента, а уровень безработицы равен 4,7 процента. В этих регионах средняя величина коэффициента младенческой смертности составляет 8,6‰, что считается более высоким показателем после аналогичного показателя 3-кластера (9,22 ‰).

Если посмотреть на качество жизни с экологической точки зрения, то в этих регионах количество стационарных источников выбросов намного больше, чем в других регионах, в среднем 3517 единиц. Средняя величина валового регионального продукта на душу населения составляет 3115 тыс. тенге, что на 24 процента меньше среднереспубликанской величины данного показателя. В заключение можно сказать, что в данном кластере сгруппированы регионы со средним уровнем жизни населения.

Во втором кластере сгруппированы города Алматы, Астана, которые являются мегаполисами страны. Алматы является научным, образовательным, культурным, экономическим, финансовым центром страны. А Астана-молодая, динамично развивающаяся столица Казахстана, центр инвестиций. Поэтому можно сказать, что данный кластер охватывает регионы с высоким уровнем жизни населения. В этой группе показатели среднедушевого денежного дохода, продолжительности жизни, валового регионального продукта на душу населения, прожиточного минимума, общей площади введенного в эксплуатацию жилья имеют максимальные значения по кластерам. Напротив, уровень бедности, младенческая смертность, количество стационарных источников выбросов ниже, чем в других кластерах.

В третьем кластере показатели среднедушевого денежного дохода, продолжительности жизни, валового регионального продукта на душу населения и другие показатели выше средних показателей, выявленных по всем регионам. Поэтому можно сказать, что в этом кластере сгруппированы регионы с уровнем жизни выше среднего. Однако следует отметить, что младенческая смертность в этом кластере выше, чем в других группах.

В четвертом кластере средние значения всех стоимостных показателей ниже, чем в других группах. Напротив, уровень бедности, уровень безработицы

высокие. Поэтому уровень жизни населения в этом кластере можно охарактеризовать как ниже среднего.

Результаты кластерного анализа показывают, что существуют различия в развитии регионов Казахстана. Поэтому считаем, что эти вопросы необходимо учитывать в региональной стратегии социально-экономического развития страны.

Список литературы

1. www.stat.gov.kz
2. Уровень жизни населения в Казахстане/ Статистический сборник. Астана 2022

**СЕКЦИЯ
КОНСТИТУЦИОННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
ПРАВО**

УДК 342

**ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ
КОНСТИТУЦИОННОГО СОБРАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ:
ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ЗАКОНОПРОЕКТОВ**

Лыченкова Анастасия Алексеевна

студент

ЧОУ ВО "Сибирский юридический университет"

Научный руководитель: **Агеева Алёна Викторовна**

доцент кафедры конституционного и административного права
начальник отдела аспирантуры и научно-исследовательской работы

кандидат юридических наук

ЧОУ ВО "Сибирский юридический университет"

Аннотация: одним из наиболее сложных на сегодняшний день вопросов в сфере отечественного конституционного права является проблема формирования Конституционного Собрании. Несмотря на прямое указание в Основном законе о необходимости создания данного государственного органа, по сей день нет ни единого законодательного акта, регулирующего порядок формирования, правовой статус и компетенцию Конституционного Собрании.

Настоящая статья посвящена комплексному анализу существующих на данный момент научных воззрений на юридические проблемы формирования Конституционного Собрании. Рассмотрены законопроекты и иные предложения, направленные на порядок формирования данного органа и его правовой статус. Охарактеризованы основные подходы к решению указанных проблем, а также авторские концепции формирования Конституционного Собрании.

Ключевые слова: Конституция, Конституционное Собрание, Федеральное Собрание, правовой пробел, Президент РФ, конституционное право, проблемы правового регулирования, принятие Конституции, всенародное голосование.

**THE PROBLEM OF FORMATION OF THE CONSTITUTIONAL
ASSEMBLY OF THE RUSSIAN FEDERATION: HISTORICAL
AND LEGAL ANALYSIS OF DRAFT LAWS**

**Lychenkova Anastasia Alekseevna
Ageeva Alyona Viktorovna**

Abstract: one of the most difficult issues in the field of domestic constitutional law today is the problem of the formation of the Constitutional Assembly. Despite the direct indication in the Basic Law of the need to create this State body, to this day there is not a single legislative act regulating the procedure for the formation, legal status and competence of the Constitutional Assembly.

This article is devoted to a comprehensive analysis of the currently existing scientific views on the legal problems of the formation of the Constitutional Assembly. Draft laws and other proposals aimed at the formation of this body and its legal status were considered. The main approaches to solving these problems are characterized, as well as the author's concepts of the formation of the Constitutional Assembly.

Keywords: Constitution, Constitutional Assembly, Federal Assembly, legal gap, President of the Russian Federation, constitutional law, problems of legal regulation, adoption of the Constitution, popular vote.

Конституция Российской Федерации является основным законом государства, обладающим высшей юридической силой и устанавливающим основы построения государства и общества, принципы и порядок деятельности органов государственной власти, а также правовой статус человека и гражданина.

Если положения глав 3-8 Основного закона Российской Федерации могут быть пересмотрены Федеральным Собранием, то внесение изменений в главы 1, 2 и 9 в императивном порядке повлечет за собой разработку и принятие новой конституции [1].

Особый порядок данных глав обусловлен их специфическим содержанием: статьи, содержащиеся в главах 1, 2 и 9 определяют основы конституционного строя, а также правовой статус человека и гражданина. Изменение данных положений неминуемо приведет к серьезным переменам в

политической, социальной и иных сферах государственной и общественной жизни.

В соответствии со статьей 135 Конституции РФ в случае, если необходимость внесения изменений в указанные главы поддержана в надлежащем порядке депутатами и сенаторами Федерального Собрания, то решение о неизменности основного закона или о начале разработки проекта новой конституции принимается Конституционным Собранием РФ.

Вместе с тем, в настоящий момент в Российской Федерации осуществление данной процедуры не представляется возможным ввиду отсутствия фактического существования Конституционного Собрания, а также соответствующей нормативной правовой базы. Российский ученый Д.В.Гаджиева [4, С. 52] в своем исследовании указывает, что Конституционное Собрание является учредительным собранием, напрямую предусмотренным Конституцией. Потому наличие правового пробела в данной части является крайне серьезным юридическим недостатком современной системы отечественного конституционного законодательства.

Стоит отметить, что проекты соответствующих федеральных конституционных законов неоднократно разрабатывались как политическими деятелями, так и выдающимися учеными-правоведами. Наиболее спорным вопросом в данной связи стал состав Конституционного Собрания: авторам законопроектов так и не удалось прийти к единому мнению.

Первая попытка сформировать законодательную основу деятельности Конституционного Собрания была предпринята в 1994 году О. Г. Румянцевым. Экс-член Верховного Совета РСФСР предложил два варианта формирования Конституционного Собрания: посредством всероссийского голосования, проводимого по мажоритарной системе от каждого субъекта РФ и посредством формирования Собрания из числа депутатов ГД РФ и членов СФ РФ, поддержавших необходимость пересмотра Конституции [3, С. 92].

Данная инициатива не получила поддержки как в научном обществе, так и в различных эшелонах власти по целому ряду причин. Во-первых, в состав Собрания планировалось включение 1028 членов, что делало бы процесс организации работы достаточно затруднительным. Во-вторых, всероссийское голосование с таким обширным перечнем кандидатов требует значительных финансовых вливаний, что на момент 1994 года представлялось затруднительным. В-третьих, как отмечает юрист А. О. Стрельников [5, С. 30], проведение всенародного избрания членов Собрания привело бы к появлению в

органе значительного количество человек, чьи профессиональные компетенции не соответствуют той ответственности, которую предполагает разработка проекта новой конституции.

Во время работы Государственной Думы III группой депутатов был разработан законопроект, которым предлагалось сформировать Конституционное Собрание в составе всех членов СФ РФ, 100 депутатов ГД РФ, судей Конституционного Суда РФ, Председателя ВС РФ, а также 100 выдающихся юристов (ученых, практиков и пр.), утвержденных Президентом РФ. Данное предложение также не получило поддержки, поскольку многие эксперты [7, С. 275] отмечали перекося в составе членов в сторону интересов федерального центра при полном игнорировании представительства субъектов РФ.

Указанное предложение было переосмыслено и переработано в последующем известнейшим отечественным ученым-конституционалистом С.А. Авакьяном [2, С. 90]. Он сформулировал основные принципы деятельности Конституционного Собрания: сбалансированность интересов различных ветвей и уровней власти, профессионализм, демократизм (выборность членов). Авакьян предложил сформировать Конституционное Собрание в следующем составе: Президент РФ, Председатель КС РФ и Председатель ВС РФ, Председатель ЦИК РФ, Генпрокурор, Уполномоченный по правам человека, по 2 избираемых представителей субъектов РФ, а также выдающиеся деятели юридической науки, перечень которых определяется и утверждается Президентом РФ.

Достаточно сбалансированную концепцию формирования Конституционного Собрания разработал С. Н. Бабурин. Было предложено в равной мере учитывать мнение федерального центра и регионов, включив в состав Собрания Президента, Федеральное Собрание, а также по одному представителю от каждого субъекта РФ. Специфика данного предложения заключалась в том, что автором было предложено вынести вопрос о принятии указанного ФКЗ на референдум [6, С. 113].

Таким образом, за почти 30 лет существования отечественной Конституции так и не удалось выработать единого подхода к решению проблемы формирования Конституционного Собрания. Наиболее перспективным и рациональным представляется предложение ученого-конституционалиста С.А.Авакьяна, который предложил включить в состав

Собрания представителей важнейших органов государственной власти, а также представителей регионов.

Данное предложение соответствует главным принципам формирования Конституционного Собрания, выработанным в научно-правовой доктрине:

- 1) принцип соблюдения баланса интересов, основанный на необходимости учета интересов Федерации и ее субъектов;
- 2) принцип профессионализма членов Конституционного Собрания;
- 3) принцип независимости при образовании и осуществлении деятельности Конституционного Собрания;
- 4) взаимосвязанные принципы расходования финансовых средств бюджета и срочности полномочий Конституционного Собрания.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
2. Авакьян С. А. Конституционное Собрание Российской Федерации: Концепция и проект федерального конституционного закона // Вестник Московского университета. Серия 11: Право. 2005. № 2. С. 48-91.
3. Бормотов В. Е. Конституционное собрание РФ: модели формирования // Изв. Саратов. ун-та Нов. сер. Сер. Социология. Политология. 2010. №4. С. 91-95.
4. Гаджиева Д. В. Понятие и роль учредительных собраний в современном политическом процессе // Научный вестник Московского государственного института индустрии туризма. 2013. № 3 (23). С. 45-62.
5. Стрельников А. О. Правовое регулирование формирования Конституционного Собрания в Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2017. №8 (81). С. 25-33.
6. Четян М. А., Даниелян Г. Конституционное Собрание Российской Федерации: различные подходы к его формированию // Государство и право в XXI веке. 2016. №2. С. 111-115.
7. Яхьяева М. У. Механизм правового регулирования Конституционного Собрания в Российской Федерации: историко-правовой аспект // Манускрипт. 2017. №12-5 (86). С. 274-276.

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ
НАУК**

УДК 330

**КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
(НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»)**

Гуро Милена Николаевна

Соболь Александра Александровна

студенты

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»

Научный руководитель: **Лесных Юлия Георгиевна**

д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»

Аннотация: в данной статье дано определение корпоративной социальной ответственности, проведен анализ компании ПАО «Транснефть», а также выделены основные направления социальной политики данной компании. Отдельный акцент сделан на благотворительной деятельности ПАО «Транснефть».

Ключевые слова: корпоративная социальная ответственность, благотворительность, социальная политика.

Корпоративная социальная ответственность рассматривается в двух аспектах: как философия поведения организации в обществе и как систематизированная и многоаспектная деятельность организации, влияющая на качество жизни членов общества посредством реализации последовательных экономических, социальных, экологических мероприятий, направленных на удовлетворение потребностей и ожиданий заинтересованных сторон [5].

Структура социальной ответственности включает: базовую часть (сама организация, сферу взаимодействия и реализации социально ответственного поведения, социально-экономические и организационные условия, источники, направления (внешняя, внутренняя социальная среда), меру социальной ответственности, ее уровень, инструменты и результативность [4].

В России одними из первых аспекты социальной ответственности стали внедрять субъекты нефтегазовой отрасли [1, 2]. Например, компания ПАО «Транснефть», крупнейшая в мире нефтепроводная компания, в своей деятельности ориентирована на следующие направления социальной политики:

1. Развитие спорта и здорового образа жизни заключается в том, что компания рассматривает расходы на спорт как прямые инвестиции в здоровье работников.

2. Санаторно-курортный и детский отдых, который направлен не только на укрепление здоровья всех членов семьи, но и на развитие корпоративной культуры.

3. Жилищное обеспечение заключается в том, что работникам организаций системы «Транснефть» предоставляются займы на приобретение жилых помещений.

4. Негосударственное пенсионное обеспечение предусматривает долевое участие в формировании пенсионного капитала за счет взносов работника и работодателя [3].

Данная компания осознает свою ответственность перед обществом и прилагает много усилий для того, чтобы минимизировать воздействие на окружающую среду. Одним из примеров корпоративной ответственности ПАО «Транснефть» является строительство новых трубопроводов с применением новых технологий, которые позволяют снизить риск аварий и утечек нефти. Кроме того, компания проводит регулярные проверки состояния трубопроводов и выполняет ремонтные работы, чтобы предотвратить возможные аварии.

ПАО «Транснефть» также активно участвует в программе по сохранению биоразнообразия и охране природы. Компания финансирует научные исследования, которые помогают разработать новые методы борьбы с загрязнением окружающей среды. Кроме того, ПАО «Транснефть» поддерживает проекты по защите животных и их местообитаний.

Налаженная система корпоративного обучения является основой реализации систем мер, которые развиваются в компании ПАО «Транснефть». Она также включает в себя взаимосвязанную иерархическую структуру подразделений компании, которая помогает ПАО «Транснефть» принимать участие в осуществлении процесса обучения, который в свою очередь направлен на комплектование кадров для способности обеспечить эффективную, безопасную и надежную эксплуатацию объектов магистральных нефтепродуктопроводов.

Для эффективной реализации системы обучения проводится целый ряд мероприятий: профессиональная подготовка и периодическое повышение квалификации рабочего персонала; организаций с целью качественной реализации учебного процесса; оценка качества и совершенствование образовательных программ.

Как говорилось выше, корпоративная социальная ответственность – это направление сближения интересов общества и интересов работника организации.

Из этого следует, что социальная политика ПАО «Транснефть» прежде всего направлена на создание таких экономических стимулов и социальных гарантий, которые позволили бы сблизить интересы общества с интересами работников.

Помимо этого, социальная политика исследуемой организации стремится повысить качество жизни не только работников, но и членов их семей. Социальная политика реализуется в таких сферах как: санаторно-курортное оздоровление; страховое и пенсионное обеспечение; обеспечение жильем работников; корпоративные мероприятия; благотворительность. Ниже представлены те же самые сферы, но в более раскрытом виде:

1. Санаторно-курортное оздоровление. Каждый год сотрудники организации и их члены семьи могут приобрести путевку в санаторий или пансионат в России с целью санитарно-курортного лечения. Конечно, большое внимание уделяется именно детским оздоровительным санаториям и лагерям.

2. Страховое обеспечение. Применяется система коллективного и добровольного медицинского страхования с целью обеспечения работников медицинским обслуживанием.

3. Обеспечение жильем работников. Реализация программы обеспечения жильем работников с целью закрепления и привлечения высококвалифицированных работников, что в будущем поможет активизировать высокую производительность сотрудников.

4. Корпоративные мероприятия и пуляризация развития физической культуры и здорового образа жизни является одной из важных направлений в компании.

5. Благотворительность. ПАО «Транснефть» реализует различные благотворительные проекты. Например, в 2017 году был реализован благотворительный проект «Проведение ремонта помещений медицинского центра профилактики и реабилитации детей с нарушением слуха». В следующем 2018 году совместно с Администрацией Приокского района был реализован благотворительный проект «По благоустройству территории». За 2021 год была оказана благотворительная помощь учреждениям образования, культуры и спорта Нижегородской области. В этом же году работники Общества оказали помощь ГКОУ «Школа-интернат для глухих детей» в городе Нижний Новгород [3].

ПАО «Транснефть» продолжает оказывать помощь и поддержку организациям и проектам в сфере науки, образования, культуры и искусства, в том числе Музеям Московского Кремля, Государственной Третьяковской галерее, Ассоциации народных художественных промыслов России, выступает спонсором Международного военно-музыкального фестиваля «Спасская башня», российско-американской конференции «Диалог Форт Росс» и многих других [5]. Транснефть также активно участвует в программе по сохранению биоразнообразия и охране природы. Компания финансирует научные исследования, которые помогают разработать новые методы борьбы с загрязнением окружающей среды. Кроме того, Транснефть поддерживает проекты по защите животных и их местообитаний.

Таким образом, корпоративная социальная ответственность ПАО «Транснефть» позволяет обеспечить высокую степень интеграции компании в местное сообщество в регионах присутствия, а также защиту персонала и высокие стандарты внутренней КСО.

В целом, компания Транснефть демонстрирует высокий уровень корпоративной ответственности. Она стремится минимизировать негативное воздействие на окружающую среду и вкладывает много усилий в социально-экономическое развитие регионов. Как результат, Транснефть является лидером в своей отрасли и получает высокую оценку со стороны общества и экспертов.

Список литературы

1. Лесных Ю.Г. Стабильность финансовой системы России как страны - экспортера углеводородов / Ю.Г. Лесных // Финансы и кредит. - 2013. - №24(552). - С. 2-11
2. Лесных Ю.Г. Геополитические факторы обеспечения энергетической безопасности государства в глобализованном мире / Лесных Ю.Г. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. Т. 7. № 28 (121). С.67-74
3. Официальный сайт ПАО «Транснефть». Электронный ресурс. – Режим доступа // URL: <https://www.transneft.ru/development/social/>
4. Аникеева О.П. Управление социальной ответственностью// В мире научных открытий. Красноярск: Научно-инновационный центр. – 2018, № 3 (15).
5. Сапрыкина О.А. Многоуровневая оценка результативности деятельности организации в области корпоративной социальной ответственности // Транспортное дело России. 2012. № 5. С. 74–78.

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК**

УДК 321

ДОСТИЖЕНИЯ ДОЙ МОЙ КОММУНИСТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ ВЬЕТНАМА ЗА 35 ЛЕТ

Фан Тхи Ньюан

Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы
Москва, Российская Федерация

Аннотация: В статье представлены выдающиеся достижения Вьетнама после более чем 35 лет Дой мой. Эти достижения являются результатом политики Дой Мой - коммунистической партии Вьетнама, начатой в 1986 году. Эти достижения открывают перспективы для развития Вьетнама в предстоящий период.

Ключевые слова: Дой мой, достижения, политика, Коммунистическая партия Вьетнама, 35 лет, перспективы

ACHIEVEMENTS OVER 35 YEARS OF DOI MOI OF THE COMMUNIST PARTY OF VIETNAM

Phan Thi Nhuan

Abstract: The article presents the outstanding achievements of Vietnam after more than 35 Doi Moi. Those achievements are the result of the Doi Moi policy of the Communist Party of Vietnam initiated in 1986. With these achievements, it opens up prospects for the development of Vietnam in the coming period.

Keywords: Doi moi, achievements, policies, Communist Party of Vietnam, 35 years, prospects

За последние 35 лет экономика Вьетнама достигла впечатляющих темпов роста. Экономические и политические реформы с 1986 года стимулировали экономическое развитие, быстро превратив Вьетнам из одной из беднейших стран мира в страну с низким уровнем дохода. Если в первый период Дой Мои (1986-1990 гг.) среднегодовой прирост ВВП составлял всего 4,4% [1, с. 141], то в период 1991-1995 гг. средний показатель ВВП удвоился, достигнув 8,2%/год [1, с. 143]; все последующие периоды имеют достаточно высокие темпы роста;

период 2016-2019 гг. достиг в среднем 6,8% [3]. Четыре года подряд, с 2016 по 2019 год, Вьетнам входил в десятку самых быстрорастущих стран мира и входил в число 16 самых успешных развивающихся экономик [4]. В частности, в 2020 году, в то время как в большинстве стран наблюдается отрицательный рост или рецессия из-за воздействия эпидемии COVID-19, экономика Вьетнама по-прежнему имеет положительный рост в размере 2,91%, что способствует увеличению ВВП за последние 5 лет в среднем на 5,9% в год, среди стран с самыми высокими темпами роста в регионе и в мире. Улучшились масштабы и уровень экономики, если в 1989 г. она достигала лишь 6,3 млрд долл. США/год, то к 2020 г. она достигла около 268,4 млрд долл. США/год. Заметно повысился уровень жизни людей как в материальном, так и в духовном плане. В 1985 году средний доход на душу населения составлял всего 159 долларов США в год, к 2020 году он достигнет примерно 2750 долларов США в год [5]. Основные балансы экономики с точки зрения накопления - потребления, сбережений - инвестиций, энергии, продовольствия, труда - занятости и т. д. продолжают обеспечиваться, способствуя консолидации макроэкономики. С 2002 по 2018 год ВВП на душу населения увеличился в 2,7 раза, достигнув более 2700 долларов США в 2019 году, при этом более 45 миллионов человек вырвались из бедности. Уровень бедности резко снизился с более чем 70% до менее чем 6% (3,2 доллара в день по паритету покупательной способности) [6].

Глобальный инновационный индекс Вьетнама в 2020 году занимает 42 место из 131 страны, возглавляя группу из 29 стран с таким же уровнем дохода [8]. Рейтинг устойчивого развития Вьетнама вырос с 88-го места в 2016 году до 49-го в 2020 году [9], что намного выше, чем у других стран с таким же уровнем экономического развития.

Более 35 лет реконструкции — это также путь глубокой международной экономической интеграции на многих уровнях, разнообразных по форме, в соответствии с принципами и стандартами мирового рынка Вьетнама. Вьетнам установил множество стратегических экономических партнерств. С момента вступления в ВТО до сих пор Вьетнам установил стратегические и всесторонние партнерские отношения со многими странами, включая все страны P5 (США, Россия, Китай, Франция, Великобритания) и большинство ключевых стран региона и мира; Более 70 стран признали Вьетнам страной с рыночной экономикой. Партнеры по ЗСТ, к которым присоединяется Вьетнам, охватывают большинство континентов с почти 60 экономиками, общий ВВП которых составляет почти 90% мирового ВВП, включая 15 членов G20 и 9 из 10

экономических партнеров. Крупнейший экономический и торговый центр Вьетнама принадлежит к трем крупнейшим экономическим центрам мира, а именно Северной Америке, Западной Европе и Восточной Азии. В 2020 году ратифицировать и эффективно внедрить EVFTA; участие в подписании Всеобъемлющего регионального экономического партнерства (ВРЭП) и подписании Соглашения о свободной торговле между Вьетнамом и Великобританией)..

Благодаря прочному фундаменту вьетнамская экономика продемонстрировала замечательную устойчивость во времена кризиса, последний из которых — пандемия Covid-19. Здравоохранение добилось больших успехов по мере повышения уровня жизни. Коэффициент младенческой смертности снизился с 32,6 в 1993 г. до 16,7 в 2020 г. (на 1000 живорождений). Ожидаемая продолжительность жизни при рождении увеличилась с 70,5 лет в 1990 году до 75,4 лет в 2019 году, что является самым высоким показателем среди стран региона с сопоставимыми доходами.

В «Глобальном отчете о человеческом развитии — HDR Global Report 2021/2022», опубликованном Программой развития Организации Объединенных Наций — ПРООН во Вьетнаме, индекс человеческого развития — HDI- Вьетнама составляет 0,703, что на две позиции выше в глобальном рейтинге и занимает 115/191 место.

С точки зрения перспектив Вьетнам по-прежнему сохраняет макроэкономическую стабильность. В период 2021-2025 гг. Вьетнам будет продолжать способствовать экономическому росту преимущественно в глубину, совершенствуя модель синхронного роста с точки зрения экономико-технического, социально-экономического и экономико-биологического; содействие развитию на основе инноваций, повышение производительности труда, применение научно-технических достижений, повышение качества человеческих ресурсов, продвижение сравнительных преимуществ и активная интеграция в мир.

Международная интеграция Вьетнама становится все более обширной на многих уровнях, разнообразных по форме, в соответствии с принципами и стандартами мирового рынка. Вьетнам присоединился к ВТО, установил 30 стратегических партнеров и всеобъемлющих стратегических партнеров; имеет дипломатические и экономические отношения со 190/200 странами и территориями. В частности, ВТО, наряду с более чем 500 двусторонними и многосторонними соглашениями во многих областях, в которых участвует

Вьетнам, являются большими воротами для Вьетнама, чтобы ориентироваться на совершенствование института развития рыночной экономики и международной интеграции.

Вьетнам также является активным, активным и ответственным членом международных организаций. Вьетнам присоединился к Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Азиатско-Тихоокеанскому экономическому сотрудничеству (АТЭС), Организации Объединенных Наций... активно внося свой вклад и становясь страной с растущим положением и ролью в регионе, уважаемой международным сообществом. Кроме того, Вьетнам был избран в важные учреждения ООН, такие как Совет по правам человека на срок 2014-2016 гг., Комитет всемирного наследия ЮНЕСКО на срок 2013-2017 гг., Экономический и Социальный Совет Организации Объединенных Наций (ЭКОСОС) на период 2016-2018 гг.

В частности, в 2020 году Вьетнам успешно выполнил все три обязанности одновременно: непостоянного члена Совета Безопасности ООН, председателя АСЕАН и председателя АПРА. Это способствует повышению престижа и положения Вьетнама в регионе и в мире. Тот факт, что Генеральная Ассамблея Организации Объединенных Наций проголосовала за избрание 5 непостоянных членов Совета Безопасности на срок 2020-2021 годов, 7 июня 2020 года в штаб-квартире Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке (США) с беспрецедентным количеством голосов (192/193 голоса) за 75 лет развития ООН продолжает подтверждать позицию и престиж Вьетнама. Можно утверждать, что Вьетнам действительно активно и активно участвовал в международной интеграции с новой позиции, догоняя веяния времени.

13-й Национальный съезд Коммунистической партии Вьетнама подтвердил: «Эти достижения являются продуктом кристаллизации творчества, результатом целого процесса настойчивых и непрерывных усилий на протяжении многих лет всей партии, народа и армии; продолжать утверждать, что наш путь к социализму верен, соответствует объективным законам, вьетнамской действительности и тенденциям развития времени, политика реформ нашей партии правильна и созидательна, руководство партии является ведущим фактором, определяющим все победы Вьетнамская революция» [9,с.25].

В своем выступлении по случаю 90-летия основания Коммунистической партии Вьетнама (1930-2020 гг.) Генеральный секретарь и президент Нгуен Фу Чонг подчеркнул: «Богатая и яркая реальность вьетнамской революции за

последние 90 лет доказала, что правильное и мудрое руководство партии является ведущим фактором, определяющим все победы вьетнамской революции» [10].

Достижения более чем 35-летнего Дои Мой из Вьетнама знаменуют собой беспрецедентный шаг на пути национального строительства и развития. Большое значение этих достижений заключается не только в количестве, но, что более важно, в высочайших усилиях, которые партия и государство Вьетнама эффективно сосредоточили за короткое время, в очень сложных и сложных условиях, для улучшения и постоянного улучшения жизни народа. во всех аспектах. Основой веры является также пробуждение у вьетнамского народа стремления к процветающему и счастливому социалистическому обществу, к народному счастью.

Список литературы

1. Во Хонг Фук: Социально-экономические достижения за 20 лет дои мой (1986–2005), 20 лет реформ во Вьетнаме, Изд-во. Национальная политика, Х, - 2006.
2. <http://baochinhphu.vn/Kinh-te/Kinh-te-Viet-Nam-20162019-va-dinh-huong-2020/385934.vgp>
3. <https://nhandan.com.vn/nhan-dinh/vi-the-va-co-do-king-te-viet-nam-631311/>
4. <https://baochinhphu.vn/Thoi-su/Mo-ra-giai-doan-moi-de-dat-nuoc-tien-xa-hon-nhan-dan-am-no-hanh-phuc/421800.vgp>
5. <https://dangcongsan.vn/xay-dung-dang/niem-tin-moi-dong-luc-moi-573466.html>
6. Со ссылкой на Всемирный банк во Вьетнаме: <https://www.worldbank.org/en/country/vietnam/overview>.
7. <http://baochinhphu.vn/Khoa-hoc-Cong-nghe/Viet-Nam-giu-thu-hang-cao-ve-Chi-so-Doi-moi-sang-tao-toan-cau/405951.vgp>
8. <http://baochinhphu.vn/Kinh-te/Phat-trien-ben-vung-la-viec-phai-lam/416696.vgp>
9. Коммунистическая партия Вьетнама: Документы 13-го Национального конгресса депутатов, Том I, Изд-во. Правда о национальной политике, Ханой, - 2021.
10. <https://dangcongsan.vn/xay-dung-dang/ky-niem-trong-the-90-nam-ngay-thanh-lap-dang-cong-san-viet-nam-547821.html>

**СЕКЦИЯ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ЛИЦ,
ОСВОБОЖДЕННЫХ ИЗ МЕСТ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ
И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

Петкова Анна Андреевна

курсант

Научный руководитель: **Озерский Сергей Владимирович**

кандидат физико-математических наук, доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

Аннотация. В данной работе рассматриваются основные проблемы, с которыми сталкиваются бывшие заключенные после освобождения из мест изоляции, а именно: проблемы с трудоустройством или наличием иного легального источника средств к существованию (пенсия, пособия и др.), проблемы с жильем, проблемы с организацией быта. Отмечается, что необходимо создавать учреждения, которые продолжают социальную работу, начатую специалистами в пенитенциарном учреждении, и оказывают всестороннюю помощь бывшим осужденным.

Ключевые слова: лишение свободы, пенитенциарное учреждение, бывшие заключенные, социальная адаптация, ресоциализация.

**THE MAIN PROBLEMS OF SOCIAL ADAPTATION OF PERSONS
RELEASED FROM PRISON AND WAYS TO SOLVE THEM**

Petkova Anna Andreevna

Abstract. This paper examines the main problems faced by former prisoners after release from isolation, namely: problems with employment or the availability of another legal source of livelihood (pension, benefits, etc.), problems with housing, problems with the organization of everyday life. It is noted that it is necessary to create institutions that continue the social work started by specialists in the penitentiary institution and provide comprehensive assistance to former convicts.

Keywords: deprivation of liberty, penitentiary institution, former prisoners, social adaptation, resocialization.

Согласно статистическим данным ФСИН России за 2021 год, наибольшее число лиц (129 372 человека), отбывающих наказание в виде лишения свободы, имеют сроки от 5 до 10 лет [1]. Лица, отбывающие наказание с изоляцией от общества такой длительный срок, при освобождении испытывают существенные проблемы с социальной адаптацией. Основными проблемами бывших заключенных можно назвать следующие [2, с. 16]:

- проблемы с трудоустройством или наличием иного легального источника средств к существованию (пенсия, пособия и др.);
- проблемы с жильем;
- проблемы с организацией быта.

Рассмотрим их подробнее. Основной причиной рецидивов, помимо социальной, является проблема с наличием легального источника средств к существованию. Даже если до лишения свободы осужденный имел работу, после освобождения основная масса осужденных не возвращается на прежнее место работы. Работодатели неохотно принимают на работу таких работников, особенно если работа связана с материальными ценностями или взаимодействием с другими людьми. При этом и сами бывшие осужденные не стремятся найти работу, которая не связана с «легкими деньгами», поскольку за длительный период времени, проведенный в местах лишения свободы, отвыкают от труда (поскольку количество рабочих мест намного меньше количества желающих трудиться) и привыкают получать блага иным путем: от других осужденных, от родственников или лиц, с которыми знакомятся в целях получения денег и продуктово-вещевых передач. Кроме того, многие осужденные не имеют специальности, по которой можно устроиться на работу. Поэтому после освобождения они снова совершают преступления, поскольку не могут получить необходимые блага легальным путем.

Для решения этой проблемы необходимо не только проводить социальную работу с осужденными в период отбывания наказания, создавая условия и стимулируя их получать образование и профессию, увеличивать количество рабочих мест в исправительных учреждениях, но и взаимодействовать с работодателями, стимулируя их принимать на работу бывших осужденных (например, путем предоставления налоговых льгот).

Из первой проблемы следует и проблема с жильем. Некоторым осужденным некуда возвращаться, поскольку они не имеют жилья в собственности, а социальные связи с семьей оказываются разрушенными в период отбывания наказания. При отсутствии работы как источника средств к

существованию осужденные после освобождения ведут бродяжнический образ жизни, что является причиной совершения преступлений. Социальная работа с такими осужденными в период отбывания наказания предполагает их стимулирование восстанавливать социальные связи, поддержку стремления создания семьи и ведения законопослушного образа жизни. Также предлагается сохранять социальные связи путем направления для отбывания наказания в исправительные учреждения, находящиеся на территории региона проживания.

Помимо основных рассмотренных проблем существует проблема организации быта лицами, освободившимися из мест лишения свободы. В учреждениях пенитенциарной системы существуют строгие правила, регламентирующие поведение осужденных, распорядок дня и другие бытовые вопросы. Кроме того, существуют внутренние правила поведения, так называемые «понятия», которые регламентируют правила поведения осужденных между собой. Оказавшись на свободе, осужденные не могут полноценно взаимодействовать с другими людьми, поскольку привыкли к определенному жизненному укладу мест лишения свободы. Социальная работа с ними заключается в подготовке к освобождению, особенно если сроки лишения свободы существенные, которая включает в себя работу с психологом, информирование об основных изменениях в общественной жизни, формирование позиции ответственности за свою жизнь и искоренение иждивенчества, а также искоренение тюремной субкультуры.

В некоторых субъектах РФ действуют региональные программы, согласно которым бывшие осужденные в течение определенного периода времени могут проживать в специальных социальных общежитиях и получать помощь в защите их прав, оформлении пенсий и пособий, трудоустройстве. При этом отмечается, что необходимо создавать учреждения, которые продолжают социальную работу, начатую специалистами в пенитенциарном учреждении, и оказывают всестороннюю помощь бывшим осужденным [3, с. 130]. Также все программы реабилитации и ресоциализации, которые реализуются как в исправительном учреждении, так и на свободе, должны носить индивидуальный характер и проводиться не формально, а реально [4].

Многие исследователи полагают, что наличие семьи, близких людей играет одну из важнейших ролей при социальной адаптации лиц, отбывавших наказание за совершенные преступления в местах лишения свободы. Но, анализ социальных факторов позволяет сделать вывод о том, что априори утверждать, что наличие семьи имеет прямую положительную связь с успешной социальной

адаптацией освободившихся, неправильно. За годы изоляции у этой группы людей снизилась (а у кого-то и утратилась) способность выполнять ряд ожидаемых семьёй социальных ролей (например, «добытчик», «защитник», «отец» и др.), специфически видоизменились коммуникативные навыки, появились иждивенческие установки, в результате чего возникают психологические барьеры и трудности во взаимоотношениях с близкими родственниками.

Таким образом, меры социальной поддержки, служащие социальной адаптации лиц, освободившихся из мест лишения свободы, в том числе решению их проблем, должны оказываться комплексно в целях снижения количества рецидивов, вызванных нерешенными проблемами, препятствующими социализации бывших осужденных.

Список литературы

11. Статистические данные [Электронный ресурс] // URL: <https://fsin.gov.ru/statistics/> (дата обращения 26.05.2023).

12. Азархин А.В. Социальная адаптация как одна из целей исправления осужденных и лиц, отбывших наказание // Вестник Самарского юридического института. – 2019. – № 1 (32). – С. 15-20.

13. Чигринец Е.А. Социальная адаптация осужденных и реабилитация лиц, освобожденных из мест лишения свобода на современном этапе // Аграрное и земельное право. – 2019. – № 4 (172). – С. 128-131.

14. Кротова Д.Н. К вопросу о социальной адаптации лиц, освободившихся из мест лишения свободы // Закон и право. – 2021. – № 9. – С. 128-129.

**СЕКЦИЯ
АДМИНИСТРАТИВНОЕ
ПРАВО**

СОСТАВ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Жернакова Северина Михайловна

студент

ОЧУВО «Международный инновационный университет»

Аннотация: Еще сам Салтыков-Щедрин М. Е. в своем известном романе «Господа Головлёвы», который вышел в 1880 году упомянул такую фразу: «Всякое правонарушение немедленно восстанавливалось или укоризной, или шлепком...». Это высказывание конечно относилось к отношениям внутри семьи, но так близка к отношениям всего общества в целом, в связи с тем, что конкретные рамки административного правонарушения, на сегодняшний день, так и не установлены.

Ключевые слова: административные правонарушения, состава правонарушения, административные наказания, административная ответственность, наказание, административный штраф, декриминализация.

THE COMPOSITION OF AN ADMINISTRATIVE OFFENSE

Zhernakova Severina Mikhailovna

Abstract: Even Saltykov-Shchedrin M. E. himself, in his famous novel "Gentlemen Golovlevs", which was published in 1880, mentioned the following phrase: "Any offense was immediately restored either by reproach or by a slap ...". This statement certainly referred to the relations within the family, but it is so close to the relations of the whole society as a whole, due to the fact that the specific framework of the administrative offense, to date, has not been established.

Keywords: administrative offenses, the composition of the offense, administrative penalties, administrative responsibility, punishment, administrative fine, decriminalization.

Современный мир становится все сложнее и разнообразнее, что неизбежно приводит к возникновению новых проблем. Среди них - проблемы, связанные с составом административного правонарушения. Несмотря на то, что

данный термин широко используется в современном обществе, в законодательстве РФ нет четкого определения этого понятия.

Однако, можно выделить основные и факультативные признаки каждого элемента состава правонарушения, что позволяет более четко определить его смысл. Кроме того, существует классификация составов административных правонарушений, которая помогает систематизировать эту область.

Для обеспечения законности при назначении административных наказаний, необходимо полное понимание сущности состава административного правонарушения. Отграничение административных правонарушений от преступлений, дисциплинарных проступков и гражданско-правовых деликтов является крайне важным аспектом в данной области права.

Важно отметить, что, если в конкретном деянии отсутствует состав правонарушения, такое деяние не может рассматриваться как административное правонарушение. В таком случае, административная ответственность исключается.

Чтобы определить, является ли действие нарушением административного права или нет, необходимо учитывать ряд критериев. Например, наличие в деянии вины, наличие общественной опасности, а также соблюдение формы и процедуры при назначении наказания.

Различия между административными правонарушениями и преступлениями также очень важны. Административные правонарушения не являются преступлениями, однако они тоже могут иметь негативные последствия для общества и личности. Итак, чтобы обеспечить справедливость в сфере административных наказаний, необходимо тщательно изучать состав административного правонарушения и учитывать все критерии при его определении.

Состав правонарушения - логическая конструкция, закреплённая в праве, правовое понятие о нем, отражающее свойства, существенные признаки реальных явлений. Законодатель не создает признаков состава правонарушения, а лишь отбирает существенные отличительные черты и конструирует составы.

Административное правонарушение является фактическим основанием административной ответственности. Определение административное правонарушение дано в ст. 2.1 КоАП РФ - Это противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое Кодексом РФ об административных правонарушениях или законами субъектов

РФ об административных правонарушениях установлена административная ответственность.

Признаки (черты) административного правонарушения – антиобщественная направленность, противоправность, виновность и наказуемость деяния.

1. Деяние – это акт волевого поведения, проявляющийся в форме действия либо бездействия.

2. Действие — нарушение установленного запрета, правила, нормы, стандарта - это активное невыполнение правового предписания в виде обязанности или законного требования.

3. Бездействие — выражение пассивного поведения заключается в том, что лицо не совершает тех действий, которые оно могло бы и должно было совершить, исходя из своих обязанностей.

4. Противоправность. Конкретная норма права нарушается деянием, что делает его противоправным.

5. Виновность. Для того чтобы признать противоправное деяние административным правонарушением, необходимо установить вину его исполнителя - умысел или неосторожность (в соответствии со статьей 2.2 КоАП РФ), как в отношении самого деяния, так и в отношении его последствий.

6. Наказуемость. Государственная реакция на нарушения является необходимой для обеспечения ответственности. Административное наказание - это оценка государства по поводу совершенного административного правонарушения и включает ограничения для лица, совершившего нарушение. Наказание служит средством, которое обеспечивает соблюдение административно-правового запрета и является публичной оценкой действий нарушителя.

7. Общественная вредность. Вред конкретному объекту или угрозу его причинения несет каждое административное правонарушение. Юристы, в большинстве своем, считают, что именно это и создает общественную вредность или опасность правонарушения.

По признаку субъективной стороны административные правонарушения могут быть поделены на умышленные и неосторожные, а по признаку мотива поведения — на корыстные, совершаемые с целью извлечения доходов, и некорыстные.

Административная ответственность - это вид юридической ответственности, который выражается в назначении органом или должностным

лицом, наделенным соответствующими полномочиями, административного наказания лицу, совершившему правонарушение.

Однако, не все виды принуждения могут быть уменьшены. Некоторые из них, напротив, могут расширяться. Например, административная ответственность может быть ужесточена в связи с увеличением числа правонарушений.

С целью смягчения административной ответственности, государство вводит правила о возможности назначения наказания ниже низшего предела и о замене административного штрафа предупреждением. В последние годы в законодательстве об административной ответственности становятся все более популярными меры, направленные на предупреждение правонарушений, а не на их наказание.

Однако, необходимо понимать, что декриминализация уголовной ответственности и смягчение административной ответственности не означает полное отсутствие ответственности. Государство продолжает бороться с преступностью и нарушениями закона, но старается использовать более гуманные методы. Это является важными шагами в направлении более гуманного правосудия, но необходимо учитывать, что ответственность за преступления и нарушения закона все еще существует.

Изменения в законодательстве, касающиеся административной ответственности, неизбежно влияют на поведение и жизнь граждан. С одной стороны, это может привести к более ответственному отношению к правилам и улучшению общественной безопасности. С другой стороны, усиление административной ответственности может стать причиной беспокойства и тревоги у тех, кто не знаком с изменениями.

Кроме того, существует ряд конкретных нарушений, за которые теперь предусмотрены более серьезные санкции. Например, грубые нарушения правил дорожного движения, такие как езда в нетрезвом состоянии или превышение скорости, теперь могут привести к более значительным штрафам и даже лишению прав. Незаконный оборот наркотиков также подвергнут более строгому наказанию, что может помочь в борьбе с этой опасной проблемой.

Наконец, усиление административной ответственности за нарушение антимонопольного законодательства является важным шагом в борьбе с коррупцией и сохранении законности в экономике. Это может помочь предотвратить монополизацию рынка и защитить интересы мелких и средних предпринимателей.

В целом, усиление административной ответственности в определенных сферах может помочь улучшить общественную безопасность и сохранить законность в экономике. Однако, необходимо обеспечить правильное информирование граждан об изменениях в законодательстве и справедливое применение новых санкций.

Примеры усиления административной ответственности:

- Более высокие штрафы за грубые нарушения правил дорожного движения, такие как езда в нетрезвом состоянии или превышение скорости.

- Более суровые наказания за незаконный оборот наркотиков.

- Строгие санкции за нарушение антимонопольного законодательства, направленные на предотвращение монополизации рынка и защиту интересов мелких и средних предпринимателей.

При этом некоторые деяния переводятся из числа преступлений в разряд административных правонарушений. Так, разделена уголовная и административная ответственность за побои (ст. 6.11 КоАП РФ и ст. 115 УК РФ); уголовная ответственность за оскорбление, дискриминацию, неуплату алиментов переведена в административную ответственность (ст.ст. 5.351; 5.61; 5.62 КоАП РФ). Таким образом, процесс совершенствования законодательства в области административной ответственности ведется постоянно. Важнейшей задачей административной реформы является формирование эффективной системы государственного принуждения, способной постоянно поддерживать режим законности и правопорядка.

Список литературы

1. Бахрах Д.Н., Российский Б.В., Стариков Ю.Н. БЗО Административное право: Учебник для вузов. 2-е изд., изм. и доп. М.: Норма, 2005. 800 с.

2. Березовская С.Г., Р.Ф. Васильев, М.И. Еропкин, В.Т. Квиткин и др.; редкол.: Ю.М. Козлов, Б.М. Лазарев, А.Е. Лунев, М.И. Пискотин. М. Советское административное право. Методы и формы государственного управления / : Юрид. лит., 1977. 336 с.

3. Старикова. Ю.Н. Общее административное право / Под ред. Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2007. 848 с.

15. Юнкина О.П. Особенности административно-юрисдикционной деятельности органов внутренних дел в экологической сфере // Административное право и процесс. 2013. N 4. С. 46-50.

**СЕКЦИЯ
МЕЖДУНАРОДНОЕ
ПРАВО**

КОМПЕТЕНЦИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ МИГРАНТОВ

Аль-Ганими Джиан Бахил

соискатель кафедры международного и европейского права
Казанского (Приволжского) федерального университета

Аннотация: в данной статье исследованы правовые особенности и тенденции развития мандата Европейского Союза по ключевым проблемам экологической миграции. Автор установила взаимосвязь между расширением компетенции данной организации и трансформацией международно-правовых норм в области защиты прав экологических мигрантов. В результате сделан вывод о предстоящем этапе формирования базовых положений, позволяющих повысить эффективность преодоления проблем массовой миграции, вызванной природно-климатическими и антропогенными факторами.

Ключевые слова: миграция, экологическая миграция, климатическая миграция, международное право, миграционное право.

COMPETENCE OF THE EUROPEAN UNION IN THE FIELD OF PROTECTION OF THE RIGHTS OF ENVIRONMENTAL MIGRANTS

Al- Ghanimi Giyn Bahil

Abstract: this scientific article explores the legal features and development trends of the European Union's mandate in the field of environmental migration. The author established the relationship between the expansion of EU competence and the transformation of international legal norms. As a result, a conclusion was drawn about the continuing stage of the formation of basic provisions designed to overcome the problems of mass environmental migration.

Keywords: migration, environmental migration, climate migration, international law, migration law.

Европейский Союз (далее – ЕС) изначально не специализировался на миграционных проблемах, которые, тем не менее, стояли перед государствами-членами. Так, ещё в Договоре о функционировании ЕС 1957 г. [2] прямо

говорилось о беженцах, по поводу которых п. 2 ст. 67 должна проводиться общая совместная политики в предоставлении международной защиты, основанная на солидарности стран-участниц Союза и справедливости в отношении граждан третьих стран. При этом п. 1 ст. 78 Договора 1957 г. закладывал необходимость общих правовых условий как в решении вопросов с предоставлением убежища, так и иных мер защиты мигрантов (например, временная и дополнительная защита). В обобщённом виде, указанная договорная норма преследовала цель определения такого правового статуса для лиц, нуждающихся в международной защите, который бы соответствовал степени угроз, вынудивших людей покинуть страны своего происхождения или постоянного проживания.

Вместе с тем базовые правовые акты ЕС в вопросах международной защиты мигрантов строятся на дефинициях и условиях, сформулированных в Женевской конвенции о статусе беженцев 1951 г. [3]. Как известно, указанные конвенционные положения исключают оказание помощи экологическим мигрантам, что, в свою очередь, не препятствует органам ООН (УВКБ, СПЧ) расширить предмет основной деятельности и развивать данное направление.

Получается, что ЕС в вопросах экологической миграции заложил такие правовые основы, которые подтверждали приверженность государств-членов универсальным конвенциям и оставляли на их усмотрение восполнение пробелов в защите граждан из третьих стран, вынужденных мигрировать вследствие природно-климатических и антропологических факторов.

Тем самым развёрнутая система дублинских соглашений, определяющих государства ЕС, ответственные за предоставление помощи беженцам, в формально-юридической плоскости не распространяется на экологических мигрантов. Изначально положения Дублинской конвенции 1990 г. определяли, что нуждающийся в защите гражданин из третьей страны мог обратиться в то государство ЕС, которое соответствовало критериям безопасности (ст. 6), что фактически выражалось в легальном прибытии мигранта на ближайшую доступную ему территорию. Впоследствии дублинская система претерпела ряд изменений, что в обобщённом виде установило обязательство государств-членов ЕС распределять риски по приёму беженцев и квотировать мигрантов по странам до момента предоставления им убежища на конкретной территории.

Другой базовый договор, определяющий компетенцию ЕС в области миграционных отношений, Маастрихтский договор 1992 г. [1], установил пограничный режим, выработку критериев и процедур по предоставлению

международной защиты в силу политических оснований и отнёс в общесоюзный уровень правовое регулирование проблем, связанных с миграционными потоками (в особенности при массовом притоке граждан из третьих стран). В силу этого вопросы вынужденной миграции институционализировались в качестве предмета деятельности ЕС (п. 1 ст. К.2 Маастрихтского договора), но с необходимостью соблюдения положений Женевской конвенции 1951 г.

В большей степени препятствием к признанию и развитию правового регулирования экологической миграции в ЕС стало полномочие по борьбе с несанкционированной миграцией. Любые миграционные проявления, не вписывающиеся в рамки действующих конвенций, могут рассматриваться в качестве нарушений, которые, в свою очередь, призван пресекать и предупреждать ЕС. В силу этого принципиального подхода у экологической миграции на уровне государств-членов ЕС осталось минимальные шансы на правовое признание, которое происходит преимущественно в национальном законодательстве и реализуется посредством миграционной политики отдельных стран (например, ФРГ, Италии, Франции). Последнее, в частности, выражается в отсутствии оформленного правового признания экологических факторов как оснований предоставления какой-либо международной или дополнительной защите, но с одновременным использованием этих критериев в правоприменительной практике.

Например, в судебной практике ФРГ при решении вопроса о высылке мигрантов в страну их происхождения сложился подход, в соответствии с которым среди социально-экономических условий в стране их происхождения изучаются угрозы природно-климатического и антропогенного характера [8]. Впрочем, сугубо экологические мотивы миграции в Германию не являются определяющими при разрешении административных споров. Кроме того, в ФРГ судебные решения, в которых экологическая проблематика получила правовую оценку при удовлетворении иска вынужденного мигранта, не имеют прецедентной силы.

Отсюда можно сделать вывод, что национальные суды стран-членов ЕС могут, но не обязаны учитывать экологические факторы при решении вопроса о предоставлении мигрантам определённого вида защиты. При этом наличие только экологической мотивации в прибытии человека на территорию ЕС не является достаточным основанием для легализации его статуса и подлежит

правовой квалификации в совокупности с другими обстоятельствами, сложившимися в государстве его происхождения.

Отчасти позицию ЕС в вопросах непризнания экологической миграции можно проследить в принципиальных положениях Лиссабонского договора 2007г. [4], согласно которому меры контроля на внешних границах ЕС должны усиливаться и предотвращать незаконную миграцию. Продолжением данной идеи стал Визовый кодекс 2009 г. [5], который упростил перемещение граждан ЕС, но усложнил порядок въезда гражданам из третьих стран, для которых универсальным способом попадания на территорию ЕС стало оформление соответствующих виз.

Поскольку ЕС в разные периоды своего функционирования сталкивался с миграционными кризисами, последние тенденции в европейской миграционной политике демонстрируют приверженность к необходимости исключения излишней миграции из третьих стран. Так, массовый приток беженцев в 2015 г. и в 2022 г. активизировал разработку т.н. «Пакта ЕС о миграции и убежище». Поскольку решения национальных властей о высылке нелегальных мигрантов по-прежнему исполняются лишь на треть [6], профильным учреждениям ЕС (например, Европейскому пограничному агентству) необходимо увеличить штат постоянных сотрудников (с 1200 до 10 тыс. человек) [7].

Вдобавок проблема неравномерных условий по предоставлению международной защиты в странах ЕС обязывает установить равный механизм, исключающий хаотичное перемещение мигрантов из одних государств ЕС в другие в поисках наиболее оптимального и быстрого способа легализовать собственный статус. Вследствие этого в проекте нового Пакта ЕС предусматривается алгоритм, ускоряющий процедуры по оформлению документов, размещению людей с обязательной санитарной и дактилоскопической экспертизой, позволяющий повысить эффективность работы системы «Евродак».

Список литературы

1. Договор о Европейском Союзе, подписан в г. Маастрихте 07.02.1992 // Документ вступил в силу 1 ноября 1993 года (официальный сайт законодательства Европейского Союза <http://eur-lex.europa.eu/> по состоянию на 26.09.2022).

2. Договор о функционировании Европейского Союза, подписан в г. Риме 25.03.1957 (с изм. и доп. от 13.12.2007) // текст договора опубликован на

официальном сайте законодательства Европейского Союза [Электронный ресурс] <http://eur-lex.europa.eu/> доступ – свободный (дата обращения – 25.09.2022)

3. Конвенция о статусе беженцев, заключена в г. Женеве 28.07.1951 // Действующее международное право. Т. 1. - М.: Московский независимый институт международного права, 1996. - С. 283 - 299.

4. Лиссабонский договор о реформе Европейского Союза от 2007 г. [Электронный источник] <https://studfiles.net/preview/6703897/page:4/> (дата обращения 08.09.2022).

5. Регламент N 810/2009 Европейского парламента и Совета Европейского Союза "Учреждающий Визовый Кодекс Сообщества", принят в г. Брюсселе 13.07.2009 (с изм. и доп. от 26.06.2013) // официальный сайт законодательства Европейского Союза <http://eur-lex.europa.eu> по состоянию на 20.09.2022.

6. EU migration policy // <https://www.consilium.europa.eu/fr/policies/migratory-pressures/eu-asylum-reform>

7. Joannin P. Comprendre le nouveau pacte sur la migration et l'asile. Questions d'Europe n°577. 16.11.2020 // <https://www.robert-schuman.eu/fr/questions-d-europe/0577-comprendre-le-nouveau-pacte-sur-la-migration-et-l-asile>

8. Schloss C. (2021) 'Climate migrants - How German courts take the environment into account when considering non-refoulement', *Völkerrechtsblog* [online]. Available at: <https://voelkerrechtsblog.org/climate-migrants/> (Accessed: 2 October 2022).

© Д.Б. Аль- Ганими, 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА
В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛЬНЫХ ВЫЗОВОВ**

Сборник статей

Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 6 июня 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,

кандидата философских наук.

Подписано в печать 09.06.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 10,52.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

office@sciencen.org

www.sciencen.org

12+

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы «Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

- 1. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций**
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



- 2. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



- 3. в составе коллективных монографий**
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



- 4. авторских изданий**
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>