

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА И ПРАВО СЕГОДНЯ: ОПЫТ ТЕОРЕТИЧЕСКОГО И ЭМПИРИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Сборник статей Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 6 ноября 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2023

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

Э40 Экономика и право сегодня: опыт теоретического и эмпирического анализа : сборник статей Международной научно-практической конференции (6 ноября 2023 г.). — Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. — 139 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-139-4

Настоящий сборник составлен по материалам Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО СЕГОДНЯ: ОПЫТ ТЕОРЕТИЧЕСКОГО И ЭМПИРИЧЕСКОГО АНАЛИЗА, состоявшейся 6 ноября 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными исследователями. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной науки, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00215-139-4

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., кандидат педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В. доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	6
ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ	7
<i>Кодейкина Екатерина Алексеевна</i>	
МОШЕННИЧЕСТВО В ЛОГИСТИКЕ И СПОСОБЫ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ	12
<i>Петросянц Григорий Андреевич</i>	
ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННОГО УРОВНЯ НА СИТУАЦИЮ С БЕЗРАБОТИЦЕЙ НА ТЕРРИТОРИИ ХМАО	17
<i>Каримова Хадиджа Хизировна, Кабирова Алсу Адисовна, Пургаева Любовь Александровна</i>	
К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ДЕНЕЖНОГО ДОВОЛЬСТВИЯ СОТРУДНИКОВ УГОЛОВНО- ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ	29
<i>Ермаков Владислав Олегович</i>	
ЗНАЧЕНИЕ ЦИФРОВЫХ ВАЛЮТ ЦЕНТРАЛЬНЫХ БАНКОВ В ЭКОНОМИКЕ	34
<i>Муравьев Алексей Алексеевич</i>	
ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ КОНЦЕПЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	40
<i>Баженов Николай Валерьевич, Завьялов Артем Юрьевич, Кисель Сергей Александрович, Папков Александр Юрьевич</i>	
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	45
<i>Бардышев Мирослав Владимирович, Дацко Андрей Владимирович, Каменева Ирина Викторовна, Каримуллин Рамиль Рашитович</i>	
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИДЕЙ В ОБЛАСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ	50
<i>Попов Артем Викторович, Крючков Сергей Александрович, Сметанникова Юлия Романовна</i>	
СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	55
ОСОБЕННОСТИ АРГЕНТИНСКОЙ МОДЕЛИ КОНСТИТУЦИОННОГО КОНТРОЛЯ	56
<i>Половченко Константин Анатольевич</i>	
НЕПОСРЕДСТВЕННЫЙ НОРМОКОНТРОЛЬ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЙ СУДЕБНОЙ СИСТЕМОЙ В ОТНОШЕНИИ АКТОВ ФАС РОССИИ	61
<i>Кузнецов Дмитрий Алексеевич</i>	

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ. СТАНОВЛЕНИЕ ОСНОВНОЙ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СТАНДАРТОВ	68
<i>Мишутин Никита Денисович</i>	
МОТИВЫ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ.....	76
<i>Габдрахманова Алина Рустамовна</i>	
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЕТИ ИНТЕРНЕТ ПРИ РАЗРЕШЕНИИ СПОРОВ В АРБИТРАЖНЫХ СУДАХ РОССИИ.....	81
<i>Демидова Полина Дмитриевна, Киселев Никита Сергеевич</i>	
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ РЕЧИ КАК ИСТОЧНИКА ВЕРБАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ.....	87
<i>Путинцева Ирина Сергеевна</i>	
ПОТЕНЦИАЛ РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	95
<i>Степченков Иван Борисович, Комилов Камол Кодирович, Короткова Ольга Михайловна</i>	
ПОТЕНЦИАЛ РЕГУЛИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	100
<i>Денисова Дарья Сергеевна, Висханов Имам Ибрагимович, Сафронов Никита Алексеевич, Симаков Михаил Михайлович</i>	
СЕКЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	105
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОГО ЗАПАДОЦЕНТРИЧНОГО ГЛОБАЛИЗМА.....	106
<i>Потурухин Вячеслав Дмитриевич</i>	
ВНУТРИПОЛИТИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КНР.....	111
<i>Медведева Анна Александровна</i>	
СЕКЦИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	120
ПОНЯТИЕ «СТРЕСС». ПРИЧИНЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА.....	121
<i>Мамакова Диана Андреевна</i>	
СЕКЦИЯ МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	126
ПОЛИАКТИД И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ В МЕДИЦИНЕ.....	127
<i>Гаврилова Анна-Хлоя Евгеньевна</i>	
СЕКЦИЯ ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	132
ИСПАНСКИЙ ЯЗЫК КАК ИНСТРУМЕНТ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ И КОММЕРЦИЮ.....	133
<i>Контрерас Сарриа Хасинто Омар, Масленникова Виктория Владимировна</i>	

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
НАУКИ**

**ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ
ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ**

Кодейкина Екатерина Алексеевна

магистрант

Научный руководитель: **Чечина Оксана Сергеевна**

д.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
технический университет»

Аннотация: В данной статье рассматривается процесс формирования и развития организационной культуры, его основные проблемы и важные характерные черты. Особое внимание уделяется значению рассматриваемого процесса в условиях системы управления персоналом, как важного стратегического инструмента для формирования и развития корпоративных ценностей среди сотрудников. Обозначены некоторые проблемные моменты рассматриваемого процесса и предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: организационная культура, управление персоналом, корпоративные ценности, формирование, развитие, способы укрепления организационной культуры предприятия.

**PROBLEMS OF FORMATION AND DEVELOPMENT
OF ORGANIZATIONAL CULTURE**

Kodeikina Ekaterina Alekseevna

Scientific adviser: **Chechina Oksana Sergeevna**

Abstract: This article examines the process of formation and development of organizational culture, its main problems and important characteristic features. Special attention is paid to the importance of the process under consideration in the context of the personnel management system as an important strategic tool for the formation and development of corporate traditions among employees. Some problematic aspects of the process under consideration are identified and ways to solve them are proposed.

Key words: organizational culture, personnel management, corporate values, forming, development, ways to strengthen the organizational culture of the enterprise

Суждения и мнения о понятии «организационная культура» широко начали использоваться совсем недавно, лишь во второй половине двадцатого столетия. Факторами формирования и развития этого определения принято считать результаты большого количества различных опытов, исследований и суждений в области управления персоналом на предприятии. В исследовании и изучении исходного понятия имеется некоторое количество методологических сложностей. Одной из них обычно выделяют большое количество внимания, то есть она является наиболее важной и основной. Это сложность в виде отсутствия недостатка общего представления учёными и авторами содержания определения «организационная культура».

«Организационная культура — это убеждения, нормы поведения, установки и ценности, разделяемые большинством членов организации, которые являются неписаными правилами, определяющими, как должны работать и вести себя люди в данной организации». Такое определение даёт Михаил Иванович Магурой в его статье «Организационная культура как средство успешной реализации организационных изменений» для научного журнала [1, с. 26].

Значимость и актуальность одного из важнейших процессов в любой компании — процесса формирования и развития организационной культуры заключается в том, что именно организационная культура внутри компании воздействует на результативность и эффективность работы, формирует и развивает корпоративные традиции среди сотрудников.

На образование и становление процесса формирования и развития организационной культуры в компании, её особенностей и выделение проблемных мест влияет ряд проблемных факторов, как внешней среды, так и внутреннего слияния (объединения) [2, с. 6].

Из всех проблемных факторов формирования и развития организационной культуры предприятия можно выделить две категории факторов: проблемы внешней среды и проблемы внутреннего слияния (объединения). Обе эти категории проблемных факторов характеризуют сам процесс формирования и развития организационной культуры как важный стратегический инструмент в процессе управления персоналом любой

организации и также выделяют главную функцию организационной культуры — создание и развитие правил и законов взаимодействия персонала организации между собой и адаптация организации к внешней среде (табл. 1).

Таблица 1

**Проблемные факторы формирования и развития
организационной культуры предприятия**

Название фактора	Характеристика фактора
<i>Фактор внешней среды</i>	— Разработка миссии и стратегии предприятия, определение целевой аудитории и места на рынке; — постановка целей в соответствии с условиями фактора внешней среды; — формирование критериев деятельности оценки предприятия.
<i>Фактор внутреннего слияния (объединения)</i>	— Мотивация сотрудников (разработка и внедрение системы стимулирования и мотивации персонала предприятия); — планирование и распределение рабочих ролей персонала на предприятии; — личностные отношения среди работников (определение допустимого уровня открытости на работе и т.д.).

Персонал любого предприятия заинтересован принимать непосредственное участие во многих внутренних процессах организационной культуры, среди которых: прогноз и оценка проблемных факторов внешней среды и внутреннего влияния (объединения), исследование и прогнозирование показателей производительности труда на предприятии, определение критериев успеха и выяснение причин неудач в достижении поставленных целей [3].

Рассмотрев перечень проблемных факторов, как внешней среды, так и внутреннего слияния (объединения), которые влияют на процесс формирования и развития организационной культуры на предприятии важно предложить пути решения описанных выше проблемных факторов. Для этого необходимо разработать ряд мер и способов укрепления организационной культуры (рис. 1.).

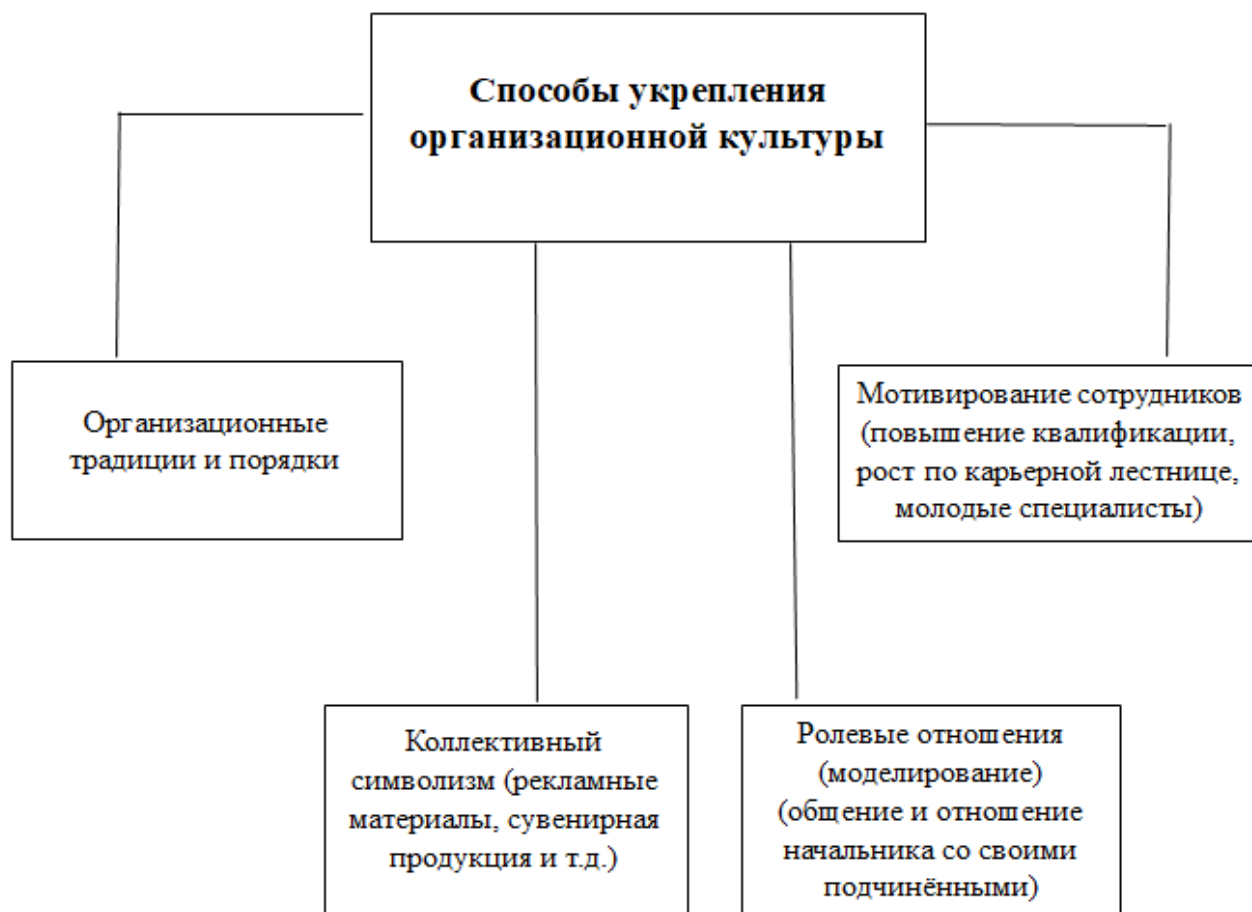


Рис. 1. Основные способы укрепления организационной культуры предприятия

Изучение способов укрепления организационной культурой конкретного предприятия чётче и оптимальнее помогает понять значения, общепризнанные нормы и принципы, внешние и внутренние проблемные факторы, которые регулируют взаимоотношения и взаимодействия людей, которые, конечно же, не должны оставаться за пределами изучения в системе управления персоналом [4].

Исходя из всего вышеперечисленного, можно сделать вывод, о том, что организационная культура — важный стратегический инструмент для формирования и развития корпоративных ценностей среди сотрудников. Исследование проблем процесса формирования и развития организационной культуры любого предприятия или компании, свидетельствует и указывает о том, что это исследование будет носить индивидуальную (особую)

направленность. Благодаря этому проводимое исследование будет трансформироваться (видоизменяться) в связи со сферой деятельности объекта, внутренней эффективности работы и стадий жизненного цикла выбранного объекта исследования.

Следует помнить, что исследование проблем формирования и развития организационной культуры в компании достаточно трудоёмкий и долгий процесс. Объясняется это тем, что процесс имеет сам по себе тяжелую структуру, но тем увлекательнее и ценнее для любой организации (компании) будет исследовать его проблемы и найти пути решения. Организационная культура каждого предприятия абсолютно уникальна, также как предприятие в целом и его команда.

Список литературы

1. Магура М.И. Организационная культура как средство успешной реализации организационных изменений // Управление персоналом. 2021. Т. 5. № 1. С. 23-34.
2. Стоянова В.А. Оценка влияния организационной культуры предприятия на эффективность производственной деятельности // Менеджмент в России и за рубежом. 2022. Т. 1. № 1. С. 3-9.
3. Леонтьева Л.С. История организационной культуры. М.: ИНФРА-М, 2023. 352 с.
4. Соломанидина Т.О. Организационная культура компании. М.: ИНФРА-М, 2019. 310 с.

© Е.А. Кодейкина, 2023

УДК 343.722

МОШЕННИЧЕСТВО В ЛОГИСТИКЕ И СПОСОБЫ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ

Петросянц Григорий Андреевич

Научный руководитель: **Золкин Евгений Юрьевич**

кандидат экономических наук

Северо-Кавказский институт – филиал,

Российская академия народного хозяйства

и государственной службы при Президенте РФ

Аннотация: Исследование рассматривает влияние мошенничества заказчиков, работников в сфере транспортной логистики. Учитываются различные вариации махинаций и их способы воздействия в данной деятельности. Это исследование основано на реальных случаях ряда многих компаний.

Статья будет указывать правильную модель поведения по отношению к мошенничеству, чтобы избегать подобных рисков этой тематики.

Итоговые выводы данной статьи могут быть полезными для начинающих менеджеров-стажёров, решающих, как эффективно управлять логистическими операциями.

Ключевые слова: логистика, мошенничество, мошенники, подделка, документы.

FRAUD IN LOGISTICS AND WAYS TO SOLUTION THE PROBLEM

Petrosyants Gregory Andreevich

Scientific adviser: **Zolkin Evgeny Yurievich**

Abstract: The study examines the impact of fraud on customers and employees in the field of transport logistics. Various variations of fraud and their methods of influence in this activity are taken into account. This study is based on real cases of a number of many companies.

The article will indicate the correct model of behavior in relation to fraud in order to avoid such risks on this topic.

The final conclusions of this article may be useful for novice trainee managers deciding how to effectively manage logistics operations.

Key words: logistics, fraud, scammers, forgery, documents.

Логистика — сложная система, предназначенная для эффективного обеспечения организаций движения материальных и прочих ресурсов. И, несмотря на всю организованность данной управленческой деятельности, здесь периодически находят способы для мошеннических схем. Нашей целью является перечислить основные и самые частые способы мошенничества, а после объяснить как их избежать и тем самым сберечь наш груз и денежные средства. Все примеры, которые будут приведены ниже, были собраны благодаря работникам-менеджерам логистических компаний и базовой литературе с теоретическими знаниями по логистике.

Первые схемы будут происходить с заказчиком в качестве жертвы, а мошенником сами перевозчики или компании с водителями. Для начала схема с самой незначительной потерей, а именно аванс, и без груза. Вы как заказчик договариваетесь с компанией о перевозке вашего груза и отправляете определённую часть суммы в качестве аванса, но спустя какое-то время компания перестаёт давать обратную связь и в конечном итоге пропадает. Это не самые страшные потери, да и избежать такого исхода вполне просто, достаточно более тщательно изучить логистическую компанию, рейтинг, продолжительность на рынке и её отзывы от других заказчиков.

В следующем случае вы находите перевозчика, он отправляет вам реквизиты и после проверки, вы договариваетесь с ним о поставке груза, после логист находит водителя и назначает ему все условия и определённую плату. Всё проходит хорошо вплоть до момента разгрузки, потому что перевозчик не отправляет деньги водителю и пропадает из виду. Вследствие чего водитель выходит на связь с вами и рассказывает всю ситуацию, при этом требуя деньги за свою работу. В итоге вам придётся оплатить в два раза больше, чем было указано в договоре. Здесь ситуация повторяется из-за не тщательной проверки логиста и его компании, как и у водителя.

Следующие схемы уже будут нести большие потери, так как помимо оплаты вы можете уже потерять свой груз, и они требуют особого внимания.

В этом способе вы также являетесь заказчиком, находите перевозчика и после просмотра всех документов (отправленные реквизиты со стороны перевозчика, СТС и так далее), посчитав, что водитель надёжен, вы договариваетесь о перевозке. Но ближе к разгрузке можно заметить что-то неладное, водитель ведёт себя странно и в конечном итоге исчезает с вашим грузом. Секретом данного мошенничества является обыкновенная подделка документа. Логистическая компания, которую они представляли, могла просто напросто и не сотрудничать с этим логистом и водителем, всё потому что мошенники могли воспользоваться открытой информацией организации: копиями официальных документов, регистрационные свидетельства и тому подобное, а дальше дело фотошопа. Чтобы не быть обманутым, естественно, надо более тщательно просматривать документы, например СТС (свидетельство транспортного средства). В зависимости от модели грузовой машины и типа кузова, в регистрационном номере будут установлены базовые цифры в определённом порядке, которые изменению не подлежат. А во время подделки они могут их изменить, тем самым себя и выдать. Ещё мошенники могут скинуть те государственные номера транспортного средства, которые были уже утилизированы, поэтому их надо проверять на учёте в базе.

И следующая схема является самой распространённой и опасной за последние несколько лет, эта схема связана со сменой адресов. Ситуация такова, у вас есть груз, который нужно отправить на дальнейшее следование (именно с далёкой отправкой более вероятно повернуть подобную махинацию), вы находите контрагента, то есть логиста, он отправляет реквизиты, и вы убеждаетесь, что компания, которую он представляет реальна и договариваетесь с ним о перевозке, логист находит водителя и тоже с ним договаривается о перевозке. Всё проходит хорошо, груз едет в назначенное место, но в какой-то определённый момент перевозчик сообщает водителю, что необходимо отвезти товар на другой адрес, обычно который ближе, чем назначенная до этого цель для ускорения махинации, но при этом сохраняя все условия. Тем самым груз отвозят в другое место и разбирают по локальным точкам. Параллельно всему этому процессу логист обманывает заказчика, сообщая, что всё проходит по плану, а в конце с ним уже никак нельзя связаться. Для избежания такого поворота событий необходимо на постоянной основе контролировать движение вашего груза, в лучшем случае при наличии GPS. Для этого нужно напрямую связаться с самим водителем, чтобы в случае

чего вы его остановили и вернули на правильный маршрут. Может быть такое, что перевозчик об этом сообщит ночью, когда вы будете спать, поэтому нужно следить за этим максимально.

Для обобщения хочется дать отдельные советы, которые позволят уменьшить риск встречи с подобными мошенниками. Задача подразделений профессиональной пожарной охраны не только тушить пожары, но и предотвращать его возникновение, также поступим и мы, постараемся в принципе не контактировать с мошенниками по рабочим моментам. Для этого надо: проверять компании, с которыми заключаете договор, читать отзывы, для убеждения, что эта организация не однодневка; проверять документы, а именно для доказательства их подлинности достаточно позвонить по номеру телефона компании, которой представляется менеджер и узнайте, работает ли у них такой человек. Также обязательно требовать пакет документов на право осуществления перевозки, в случае, если водитель не является владельцем транспортного средства, то попросите копию трудового договора между водителем и компанией; напрямую свяжитесь с водителем и убедитесь в том, что этот номер на самом деле принадлежит водителю, который перевозит ваш груз; проводите оплату безналичными и на юридический счёт, ведь если вы переведёте кому-то на электронный кошелек или банковскую карту, то вернуть их будет практически невозможно; защищайте свои личные данные, следует сделать надёжный пароль на всех рабочих платформах, чтобы мошенники не смогли украсть ваши личные данные.

Подведём итоги, логистика полезная деятельность, но при этом остаётся довольно рискованной, если не прилагать должного внимания к своему грузу. Если вы считаете, что подобные случаи, которые были приведены ранее, с вами не произойдут, то спешим сообщить, что по статистике в мире крадут грузы ежегодно на сумму свыше 10 миллиардов рублей и Российская Федерация является одной из немногих стран, наиболее подверженная риску кражи грузов во всем мире. Никто не обезопасен от этого, поэтому давайте сводить к минимуму эти риски, чтобы наше положение в стране с перевозками оказалось хоть немного лучше.

Список литературы

1. Логистика: учебник для академического бакалавриата / Ю. М. Неруш, А. Ю. Неруш. – Москва : Юрайт, 2017. – 558 с.
2. Логистика: учебное пособие / Р. Б. Ивуть. – Минск : БНТУ, 2021. – 461 с.
3. Как НЕ попасть в мошенническую схему в логистике? – Режим доступа: URL:https://www.youtube.com/watch?v=Q4NRBise_7w
4. Logirus: в России стали чаще красть и похищать грузы– Режим доступа: URL: <https://zen.ati.su/news/2022/11/23/logirus-v-rossii-stali-chasche-krast-i-pohischat-gruzu-610181/>

© Г.А. Петросянц, 2023

**ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННОГО УРОВНЯ
НА СИТУАЦИЮ С БЕЗРАБОТИЦЕЙ
НА ТЕРРИТОРИИ ХМАО**

**Каримова Хадижа Хизировна
Кабирова Алсу Адисовна
Пургаева Любовь Александровна**

студенты

Научный руководитель: **Латыпова Эльвира Альфридовна**

к.э.н., доцент

БУ ВО «Сургутский государственный университет»

Аннотация: В данной статье представлена связь между уровнем миграции и уровнем безработицы, рассматривается динамика миграционного движения в ХМАО, а также определены причины, влияющие на пространственное перемещение населения в ХМАО.

Ключевые слова: миграция, безработица, население, конкуренция, рынок труда, товары, услуги.

**THE IMPACT OF THE MIGRATION LEVEL
ON THE UNEMPLOYMENT SITUATION
IN THE TERRITORY OF THE HMAO**

**Karimova Khadija Khizirovna
Kabirova Alsu Adisovna
Purgaeva Liubov Alexandrovna**

Scientific supervisor: **Latypova Elvira Alfridovna**

Abstract: This article presents the relationship between the level of migration and the unemployment rate, examines the dynamics of the migration movement in the HMAO, and also identifies the causes affecting the spatial movement of the population in the HMAO.

Key words: migration, unemployment, population, competition, labor market, goods, services.

Анализируя существующие в России подходы к определению трудовой миграции, можно отметить, что единое определение трудового мигранта отсутствует даже на национальном уровне [1, 2].

Поэтому мы обратимся к понятию, наиболее, на наш взгляд, полно определяющее данное понятие:

Миграция рабочей силы — это процесс перемещения трудовых ресурсов из одних государств в другие с целью дальнейшего трудоустройства на более выгодных условиях, чем в своем государстве. Кроме экономических подходов международная миграция зависит также от политических, культурных, этнических, семейных и иных факторов. Из-за наличия данных факторов миграция рабочей силы является составной частью более широкого понятия — международной миграции населения и этот процесс напрямую не связан с трудоустройством человека [2, 1].

Миграция может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на безработицу в стране.

Положительное влияние:

1. Заполнение вакансий: Мигранты могут заполнять незаполненные рабочие места, особенно в отраслях, где есть дефицит рабочей силы. Это помогает снизить уровень безработицы и улучшить экономическую производительность.

2. Увеличение спроса на товары и услуги: Мигранты, особенно если они работают и получают доход, способствуют увеличению потребительского спроса, что может привести к созданию новых рабочих мест.

Отрицательное влияние:

1. Конкуренция на рынке труда: При большом потоке мигрантов они могут конкурировать с местными работниками за рабочие места, что может привести к росту безработицы среди местного населения.

2. Давление на социальные службы: В случае неконтролируемой миграции, когда мигранты не имеют работы и становятся зависимыми от социальных служб, это может создать дополнительную финансовую нагрузку на государство и увеличить безработицу.

В целом, влияние миграции на безработицу зависит от множества факторов, таких как количество мигрантов, их квалификация, рыночные условия и политика государства.

Первый пункт, связанный с заполнением вакансий, указывает на то, что мигранты могут помочь сократить безработицу, заполняя рабочие места, которые остаются незаполненными из-за отсутствия подходящих кандидатов из местного населения.

В некоторых отраслях экономики есть дефицит определенных квалифицированных работников. Например, в некоторых странах наблюдается дефицит медицинских работников, инженеров, программистов и т.д. Мигранты с нужными навыками и опытом могут занять эти вакансии и помочь компаниям и предприятиям функционировать более эффективно.

Кроме того, мигранты могут работать в отраслях, где есть большой спрос на неквалифицированную рабочую силу, например, в сельском хозяйстве, строительстве, гостинично-ресторанном бизнесе и домашнем обслуживании. Заполнение этих вакансий помогает предприятиям продолжать свою деятельность, а также создает новые рабочие места в связанных с ними секторах экономики.

В целом, заполнение вакансий мигрантами помогает снизить безработицу и стимулирует экономический рост. Однако важно учитывать баланс между мигрантами и местными работниками, чтобы избежать негативного влияния на рынок труда и обеспечить равные возможности для всех трудовых сил.

Дополнительно, заполнение вакансий мигрантами может привести к улучшению экономической производительности и конкурентоспособности страны. Когда вакансии остаются незаполненными, это может замедлить рост экономики и привести к потере доходов для компаний.

Мигранты, занимающие эти вакансии, способствуют сохранению и созданию новых рабочих мест. Они могут привнести свежие идеи, опыт и навыки, обогатив тем самым трудовую силу и повысив производительность. Это может помочь компаниям стать более конкурентоспособными на мировом рынке и привлекать инвестиции.

Кроме того, увеличение числа работников может содействовать росту потребительского спроса. Мигранты, получая доход от работы, могут стать потребителями товаров и услуг, что в свою очередь способствует развитию бизнеса и созданию новых рабочих мест.

Однако важно отметить, что успешное заполнение вакансий мигрантами требует определенных условий. Необходимо обеспечить соответствующую инфраструктуру, доступ к образованию и языковой поддержке, чтобы мигранты могли успешно интегрироваться в новую рабочую среду и общество. Также важно соблюдать законы и нормы в области трудовых отношений, чтобы защитить права всех работников, включая мигрантов.

В целом, заполнение вакансий мигрантами может положительно влиять на безработицу, экономическую производительность и развитие страны, при условии правильного регулирования и поддержки миграционных процессов.

Второй пункт, связанный с увеличением спроса на товары и услуги, указывает на то, что мигранты могут создавать дополнительный спрос на рынке, что в свою очередь может привести к созданию новых рабочих мест.

Когда мигранты работают и получают доход, они становятся потребителями товаров и услуг в своей новой стране. Они покупают продукты, одежду, услуги здравоохранения, образование, транспорт и т.д. Увеличение потребительского спроса стимулирует развитие бизнеса и приводит к созданию новых рабочих мест.

Например, если большое количество мигрантов работает в ресторанной сфере, это может привести к увеличению спроса на продукты питания, оборудование для ресторанов, услуги по ремонту и т.д. Это в свою очередь может способствовать созданию новых рабочих мест в этих отраслях.

Кроме того, мигранты могут также стимулировать предпринимательство и создание новых предприятий. Многие мигранты имеют опыт работы в различных отраслях и могут использовать свой опыт и знания для запуска собственного бизнеса. Это может привести к созданию новых рабочих мест для местных жителей и улучшению экономического развития.

Однако, важно отметить, что положительный эффект на спрос и создание рабочих мест зависит от того, насколько успешна интеграция мигрантов в экономику и общество. Необходимо обеспечить доступ к образованию, языковой поддержке и предоставить возможности для мигрантов развить свои навыки и предпринимательский потенциал.

В целом, увеличение спроса на товары и услуги со стороны мигрантов может способствовать созданию новых рабочих мест и развитию экономики. Это может иметь положительное влияние на снижение безработицы и повышение уровня благосостояния в стране.

Дополнительно, увеличение спроса на товары и услуги со стороны мигрантов может привести к развитию различных секторов экономики и созданию разнообразных рабочих мест.

Например, мигранты могут стать потребителями товаров и услуг в сфере жилья, что может стимулировать развитие рынка недвижимости и строительства. Когда мигранты арендуют или покупают жилье, это способствует росту спроса на жилищные услуги, строительные материалы, мебель, электроприборы и т.д. В результате возникает необходимость в дополнительных рабочих местах в строительстве, риэлторских агентствах, мебельных магазинах и других связанных отраслях.

Также мигранты могут создавать спрос на услуги здравоохранения, образования и социального обслуживания. Когда мигранты получают доступ к медицинским услугам, образованию или социальным программам, это может привести к увеличению спроса на услуги в этих сферах. Это, в свою очередь, может стимулировать создание новых рабочих мест для медицинского персонала, учителей, социальных работников и других специалистов [3, с. 375].

Важно отметить, что увеличение спроса со стороны мигрантов может быть особенно значимо для малых и средних предприятий. Мигранты могут становиться клиентами и покупателями у таких предприятий, что помогает им выжить на рынке и создать новые рабочие места.

Однако, чтобы положительный эффект был максимальным, важно обеспечить соответствующую инфраструктуру и доступность товаров и услуг для мигрантов. Это может включать в себя переводы на разные языки, адаптацию услуг к культурным потребностям мигрантов и обеспечение доступности цен.

В целом, увеличение спроса на товары и услуги со стороны мигрантов может стимулировать экономический рост и создание рабочих мест. Это может быть особенно значимо для отраслей, где есть потенциал для развития и расширения. Однако, для достижения максимального положительного эффекта, важно обеспечить соответствующую интеграцию и поддержку мигрантов в обществе и экономике.

Третий пункт, связанный с конкуренцией на рынке труда, указывает на то, что мигранты могут конкурировать с местными работниками за рабочие места, что может привести к увеличению уровня безработицы среди местного населения [4].

Если большое количество мигрантов въезжает в страну и ищет работу, это может создать дополнительное давление на рынок труда. Конкуренция за ограниченные рабочие места может привести к тому, что некоторым местным работникам будет сложнее найти или сохранить свои рабочие места. Это особенно актуально в отраслях, где предложение рабочей силы уже превышает спрос.

Кроме того, мигранты могут быть готовы принимать более низкооплачиваемые работы или работать на условиях, которые для местного населения не являются приемлемыми. Это может создавать ситуации, когда местные работники либо теряют работу, либо вынуждены принимать низкооплачиваемые или нестабильные рабочие места.

Однако, важно отметить, что влияние мигрантов на безработицу может быть сложным и зависит от различных факторов, таких как квалификация мигрантов, спрос на рабочую силу в конкретных отраслях и региональные особенности. В некоторых случаях, мигранты могут заполнять вакансии, которые местные работники не желают занимать, и таким образом помогать снизить безработицу.

Для смягчения отрицательного влияния миграции на безработицу и рынок труда, важно разрабатывать политики и меры поддержки, которые помогут местным работникам адаптироваться и конкурировать на рынке труда. Это может включать программы профессионального обучения, переквалификации и поддержки в поиске работы для местного населения. Также важно обеспечить справедливые условия труда и применение законодательства в области трудовых отношений как для мигрантов, так и для местного населения.

В целом, конкуренция на рынке труда со стороны мигрантов может оказывать отрицательное влияние на безработицу среди местного населения, поэтому важно разрабатывать стратегии и политики, которые учитывают потребности и интересы всех работников и обеспечивают справедливую конкуренцию на рынке труда.

Четвертый пункт, связанный с давлением на социальные службы.

Иногда, когда мигранты приезжают в страну и не могут найти работу, они могут столкнуться с трудностями и оказаться зависимыми от социальных служб. Это может создавать дополнительную финансовую нагрузку на государство и может привести к увеличению безработицы.

Неконтролируемая миграция или отсутствие социальной поддержки для мигрантов может привести к несправедливому распределению ресурсов и неравному доступу к услугам. Это может вызывать недовольство среди местного населения и приводить к возникновению напряженности и социальных проблем.

Для минимизации отрицательного влияния на безработицу и социальные службы, важно установить эффективную систему управления миграцией. Это может включать в себя разработку политики и механизмов контроля, которые позволят привлекать мигрантов с нужными навыками и опытом, а также обеспечивать их социальную и экономическую интеграцию.

Также важно оказывать поддержку мигрантам в поиске работы и обучении, чтобы помочь им стать самоудовлетворенными и независимыми. Это может включать в себя программы профессиональной подготовки, языковые курсы, помощь в поиске работы и консультации по социальным вопросам.

В целом, контролируемая миграция и соответствующие политики могут помочь минимизировать отрицательное влияние на безработицу и социальные службы. Это требует сбалансированного подхода, который учитывает потребности мигрантов и местного населения, а также обеспечивает социальную и экономическую интеграцию мигрантов.

В связи с третьим пунктом, важно отметить, что давление на социальные службы может возникать, когда большое количество мигрантов требует доступа к социальным программам и пособиям; это может привести к увеличению расходов государства и созданию дополнительной нагрузки на систему социального обеспечения.

Мигранты, особенно если они не имеют работы или не могут найти достаточно оплачиваемую работу, могут обращаться за помощью к социальным службам, таким как пособия по безработице, пособия по социальному обеспечению, медицинская помощь и жилищная поддержка. Если количество мигрантов, требующих такой поддержки, значительно превышает возможности социальной системы, это может привести к финансовым трудностям и негативно сказаться на доступности и качестве услуг для всех граждан.

Для справедливого и эффективного управления миграцией и уменьшения давления на социальные службы, важно разработать стратегию, включающую:

1. Экономическую интеграцию: Предоставление мигрантам возможности получить работу и стать экономически самоудовлетворенными поможет снизить их зависимость от социальных пособий.

2. Контроль и регулирование миграции: Установление эффективных механизмов контроля и регулирования миграции поможет предотвратить неконтролируемый приток мигрантов, что может создать дополнительную нагрузку на социальные службы.

3. Социальную интеграцию: Предоставление мигрантам доступа к языковым программам, образованию, профессиональной подготовке и культурной адаптации поможет им интегрироваться в общество и находить работу, что уменьшит их зависимость от социальных пособий.

4. Справедливое распределение ресурсов: Важно обеспечить справедливое распределение ресурсов и возможностей между мигрантами и местным населением, чтобы избежать недовольства и социальных проблем.

В целом, эффективная миграционная политика должна учитывать потребности мигрантов, сохраняя при этом равновесие между экономическими выгодами и социальными последствиями. Это поможет минимизировать давление на социальные службы и обеспечить более устойчивое и справедливое общество.

При низких демографических показателях в России, страна способна восполнять рабочие места за счет мигрантов. Сама же Россия входит в пятерку лидеров по уровню миграции населения, в основном за счет стран востока.

Ханты-Мансийский автономный округ – Югра же на 1 января 2020 года занимает 28 место среди субъектов Российской Федерации по численности населения, которая составляет 1674,7 тыс. человек (на 1 января 2019 года 1663,8 тыс. человек – 25 место среди субъектов РФ). На момент 2022 года численность населения составляет уже 1702,2 тыс. человек и занимает 9 место в демографическом рейтинге. Это говорит о положительной динамике и правильно выбранному курсу развития ХМАО [3].

Посредством миграционных процессов меняется картина территориального размещения. В миграционной политике принято выделять две основные формы миграции: внутреннюю (в пределах Российской Федерации) и внешнюю (международная – со странами СНГ и странами дальнего зарубежья). Миграционная политика в отношении внутренней миграции должна предоставлять гражданам России возможность реализовать право на свободу передвижения, выбора места пребывания и жительства (ст. 27 Конституции РФ). Задача государства состоит в контроле за реализацией этого права на всей территории России.

Таблица 1

Общий миграционный прирост населения за 2020-2022 гг.

Выбранная территория	2020	2021	2022	Миграционный прирост между 2020 и 2022 гг.
Россия	106 474	429 902	61 917	-44557
ХМАО-Югра	5 499	9 332	8 686	3187

В стране и ХМАО произошел крупный скачок миграционного населения на конец 2021 года (табл. 1).

В основном общую массу мигрантов составляют трудовые мигранты, но также в новых реалиях сильно могли повлиять санкции, наложенные на Россию в соответствие с военными действиями и политикой государства. Некоторые страны продолжали находиться в состоянии конфликта, что привело к бегству и вынужденному перемещению. Например, гражданская война в Китае, конфликты в Афганистане, Египте, Мьянме и других странах стали причиной массового бегства людей.

Вторая пандемия COVID-19 также повлияла на миграцию. Некоторые люди решают оставить свои страны из-за экономического спада, потерь на работе и других проблем, связанных с пандемией.

Приток населения в Югру наблюдается из таких субъектов, как республика Дагестан – миграционный прирост оставляет 700-1400 человек ежегодно, Омская область – миграционный прирост 900-1300 человек ежегодно, Курганская область – миграционный прирост 200-300 человек.

Внешняя миграция населения (международная) связана с пересечением государственной границы. Внешняя миграция включает эмиграцию и иммиграцию.

Югра миграционно связана с территориями не только России, но и СНГ и странами дальнего зарубежья. 24 Международные миграционные связи Югры в основном зависят от потоков граждан из стран СНГ, их доля в общем объеме международной миграции округа более 98%.

Таблица 2

Общий миграционный прирост из стран СНГ за 2020-2022 гг.

Выбранная территория	2020	2021	Миграционный прирост из стран СНГ
Россия	535 923	606 190	70267
ХМАО-Югра	13 871	18 059	4188

В обоих случаях Миграционный прирост из стран СНГ вырос (табл. 2). Это связано с нестабильной ситуацией в мире и потребности у граждан в безопасности и опоре, которую на данный момент немногие страны не могут себе позволить.

Огромное влияние на уровень безработицы оказывает внешняя политическая ситуация в стране, также внутренние проблемы, связанные с экономикой.



Рис. 1. Сравнение показателей прожиточного минимума за период с 2021 по 2022 год

Санкции возымели свое влияние на рост цен по стране, что могло привести к большому оттоку населения в города севера, так как именно здесь самый высокий прожиточный минимум и зарплаты. Тем не менее, цены на товары в Югре также выше, но не настолько, что доход не был ощутимее в северных городах.

Как можно увидеть на графике, прожиточный минимум в ХМАО-Югре значительно превосходит общий уровень по России, связано это с имеющимися северными надбавками, которые есть во всех городах севера (рис. 1).

Но северные надбавки также даются не просто так. Югра – это зона непростых климатических условий, недостаток кислорода, постоянные заморозки и низкое качество дорог сказываются на уровне жизни населения. Климат может стать решающим фактором при выборе места переезда, ведь не каждый готов жить в подобных климатических условиях.

Ханты-Мансийский автономный округ – Югра приравнен к районам Крайнего Севера. Для населения, работающего на территории автономного округа, предусмотрены различные компенсации и гарантии, которые относятся к регулируемым (экономическим) факторам. ХМАО-Югра подходит для трудовых мигрантов, но здесь не такая развитая инфраструктура и нет выдающихся, престижных учебных заведений, расположенных в основном рядом со столицей. Таким образом, люди из стран с высоким уровнем безработицы склонны выбирать города севера с повышенными зарплатами [4].

Рассмотрев факторы, влияющие на миграционные процессы в Югре, наблюдается различная степень влияния каждого из них. Наибольшее или ключевое воздействие оказывают нерегулируемые факторы – природно-климатические и регулируемые факторы – социально-экономические. Несмотря на компенсации и гарантии для работающего населения Югры, территория которой приравнена к районам Крайнего Севера, суровые природно-климатические условия являются барьером, сдерживающим приток мигрантов в Югру и провоцирующим отток населения из Югры.

Список литературы

1. Воробьева О.Д. Методологические подходы к организации обследования труда мигрантов в России /О.Д.Воробьева и др.// Научно-информационный журнал Вопросы статистики. - 2013. - №10. - С. 14-23.
2. Тюкавкин Н.М., Миграция рабочей силы: основные понятия // Вестник Самарского государственного университета. 256 2015. № 2 (124). С. 256-261.
3. Тухтарова Е.Х. Конкуренция на рынке труда между местными жителями и иностранными трудовыми мигрантами в регионах России / (Электронный ресурс) URL.: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/55745/1/8udf2_074.pdf. (дата обращения: 12.10.2023).
4. Чего ждать россиянам от наплыва мигрантов: последствия и перспективы России / (Электронный ресурс) URL.: <https://play-side.ru/faq/чего-ждать-россиянам-от-наплыва-мигра>. (дата обращения: 12.10.2023).
5. Численность и миграция населения Российской Федерации // Федеральная служба государственной статистики : сайт. – URL: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13283> (дата обращения: 22.10.2023). – Текст: электронный.
6. Региональный аналитический центр Бюджетное учреждение Ханты-Мансийского автономного округа – Югры: сайт. – URL <https://racugra.ru/> (дата обращения: 22.10.2023 г.). – Текст: электронный.

© Х.Х. Каримова, Л.А. Пургаева,
А.А. Кабирова, 2023

**К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ
ДЕНЕЖНОГО ДОВОЛЬСТВИЯ СОТРУДНИКОВ УГОЛОВНО-
ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ**

Ермаков Владислав Олегович

курсант

Научный руководитель: **Улендеева Наталия Ивановна**

к.п.н., доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт»

ФСИН России

Аннотация: в данной статье анализируются две основные материальные составляющие для вознаграждения сотрудников уголовно-исполнительной системы и другой категории гражданских служащих соответственно – денежное довольствие и заработная плата. Изучение вопросов регулирования денежного довольствия сотрудников приводит авторов к выводам о том, что широкое государственное влияние на сети окладов по должности и званию сотрудников, часто не стимулирует к высоким показателям деятельности, а формируют позиции выполнения служебной деятельности на среднем уровне.

Ключевые слова: денежное довольствие, заработная плата, уголовно-исполнительная система, материальное вознаграждение.

**ON THE ISSUE OF STATE REGULATION
OF MONETARY ALLOWANCES FOR EMPLOYEES
OF THE PENAL ENFORCEMENT SYSTEM**

Ermakov Vladislav Olegovich

Scientific adviser: **Ulendeeva Natalia Ivanovna**

Abstract: this article analyzes two main material components for the remuneration of employees of the penal enforcement system and other categories of civil servants, respectively - monetary allowances and wages. The study of the issues of regulation of the monetary allowance of employees leads the authors to the conclusion that the broad state influence on the salary networks by position and rank of employees often does not stimulate high performance indicators, but forms the positions of performance at the average level.

Key words: monetary allowance, salary, penal enforcement system, material remuneration.

Развитие кадрового обеспечения в уголовно-исполнительной системе Российской Федерации (далее – УИС) имеет в своей реализации несколько составляющих составляющие, нормативное регулирование которых формируется федеральными государственными нормативными актами. Таким образом, государство формирует социальный статус сотрудника уголовно-исполнительной системы, который обеспечивается возмездностью выполнения трудовых функций и социальными гарантиями.

Так, в статьях 68 и 69 Гл. 9 «Гарантии социальной защиты сотрудника», представленных в ФЗ-197 «О службе в УИС», прямо указывается, что денежное довольствие для сотрудника УИС формируется и выплачивается согласно нормам законодательства Российской Федерации [1]. В социальные гарантии для сотрудников пенитенциарной системы входят обязательное медицинское обслуживание в ведомственных поликлиниках, госпиталях и учреждениях санаторно-курортного типа, обеспечение жильем, оплата части средств за наем жилья и др., что гарантируется также сотрудникам, уволившимся со службы в уголовно-исполнительной системе.

Отдельно, предоставление социальных гарантий для сотрудников УИС обеспечиваются нормами Федерального закона «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти» [2].

Согласно ст. 2 ФЗ-283 денежное довольствие сотрудника уголовно-исполнительной системы является основным средством его материального стимулирования.

В силу особенностей несения службы в качестве сотрудника системы исполнения наказаний и стимулирования граждан для работы в УИС, государственное обеспечение денежным довольствием осуществляется через формирование системы заработной платы, включающей несколько составляющих. Основными элементами денежного довольствия сотрудников УИС, согласно нормам законодательства федерального уровня составляют:

- 1) оклад по занимаемой должности;
- 2) оклад в соответствии со специальным званием;
- 3) ежемесячные выплаты и другие дополнительные выплаты.

Анализ литературы мера особенностей структуры формирования социального обеспечения для сотрудников УИС показал, что исследований

категории «денежное довольствие и социальные гарантии сотрудника УИС» мало представлено в российской практике.

Мы считаем, что такое положение в научной и теоретической литературе сложилось, исходя из строгой регламентации рассматриваемых вопросов в нормах законодательства, однако вопросы формирования представлений о заработной плате такой категории граждан как сотрудники уголовно-исполнительной системы ходят в структуру оценивания макроэкономических показателей и учитываются в показателях средней заработной платы по региону, отрасли и стране в целом. Поэтому целесообразно провести структурный анализ понятий «денежное довольствие» и «заработная плата» для сотрудников УИС с целью выделения социальных уровней обеспечения для рассматриваемой категории граждан Российской Федерации.

Так, в Трудовом кодексе РФ (далее – ТК РФ) понятие заработной платы характеризуется как вознаграждение за труд в зависимости от квалификации, сложности и т.п., включающие компенсационные выплаты за условия работы и стимулирующие выплаты за качество выполняемого труда [3].

Рассмотренная выше структура денежного довольствия сотрудника не определяется как вознаграждение за труд, а характеризуется как социальная гарантия для сотрудников федеральных органов исполнительной власти, следовательно, формирование различий в определении двух понятий («денежное довольствие» и «заработная плата») происходит на процессном аспекте. В состав денежного довольствия в части экономического содержания входят категории стимулирующих выплат – за достижения в службе, специальных выплат, не имеющих определенного значения и компенсационных выплат, имеющих целью выдать финансовые средства за какие-то особые условия несения службы, например, за сложность работы в учреждениях со строгим режим содержания осужденных [4].

Большинство исследователей, изучающих нормативно-правовое положение законодательства об обеспечении сотрудников уголовно-исполнительной системы, отмечают, что денежное довольствие сотрудника УИС не определяется как месячная заработная плата, гарантирующая материальное вознаграждение за выполнение задач служебной деятельности. Однако до 2002 года формировавшаяся статистическая отчетность включала суммы денежного довольствия в заработную плату для заполнения форм федеральной государственной отчетности и, следовательно, рассматриваемые понятия отождествлялись [5].

Изучая малочисленные исследования по проблеме реализации социального обеспечения сотрудников уголовно-исполнительной системы в части обеспечения денежным довольствием, выделим проблемные вопросы при анализе теоретического материала.

Зависимость денежного довольствия сотрудников от вносимых нормативных законодательных актов зачатую не позволяет сотрудникам участвовать в обсуждении изменений по данным вопросам. Законодательные органы реагируют на повышение денежного довольствия, исходя из экономической обстановки в стране, а не от состояния кадрового обеспечения в УИС, что позволяет выделить периоды с большим числом увольняющихся со службы в уголовно-исполнительные системы сотрудников [6].

Список литературы

1. Федеральный закон от 19 июля 2018 г. № 197-ФЗ «О службе в уголовно-исполнительной системе Российской Федерации и о внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» // Гарант [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/71992738/paragraph/814:0> (дата обращения 03.11.2023).

2. Федеральный закон от 30 декабря 2012 г. № 283-ФЗ «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) // Гарант [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/70291410/paragraph/1:1> (дата обращения 03.11.2023).

3. ТК РФ Статья 29. Основные понятия и определения. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023, с изм. от 24.10.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/ ocutment/cons](https://www.consultant.ru/ocument/cons) (дата обращения 03.11.2023).

4. Денежное довольствие — Википедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/> (дата обращения 03.11.2023).

5. Постановление Госкомстата РФ от 21.07.1998 № 70 (ред. от 19.07.2002) «Об утверждении форм федерального государственного статистического наблюдения за заработной платой и занятостью населения на 1999 год»// КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/law/podborki/denezhное> (дата обращения 03.11.2023).

6. Тарасова М. И. Денежное довольствие и социальные гарантии сотрудников уголовно-исполнительной системы // Вестник Самарского юридического института. 2015. №3 (17). С. 74-79.

© В.О. Ермаков, 2023

ЗНАЧЕНИЕ ЦИФРОВЫХ ВАЛЮТ ЦЕНТРАЛЬНЫХ БАНКОВ В ЭКОНОМИКЕ

Муравьев Алексей Алексеевич

студент

ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»

Аннотация: в статье раскрыта сущность понятия цифровых валют центральных банков. Приведены примеры использования данного вида валюты другими странами. Рассмотрены недостатки и преимущества цифровых валют центральных банков, а также характеристики, необходимые для того, чтобы их начали выпускать.

Ключевые слова: цифровая валюта центрального банка, электронный вид, криптовалюты, сокращение наличных денег, цифровой рубль.

THE IMPORTANCE OF CENTRAL BANKS' DIGITAL CURRENCIES IN THE ECONOMY

Muravyev Alexey Alekseevich

Abstract: the article reveals the essence of the concept of digital currencies of central banks. Examples of the use of this type of currency by other countries are given. The disadvantages and advantages of digital currencies of central banks are considered, as well as the characteristics necessary for them to be issued.

Key words: digital currency of the central bank, electronic form, cryptocurrencies, reduction of cash, digital ruble.

В настоящее время технологическое развитие затрагивает практически каждую сферу жизни. Деньги также не стали исключением и начали все больше принимать электронный вид: чеки, наличность и монеты заменяют криптовалюты, кредитные и дебетовые карты, которые становятся приоритетным методом платежа. По своему происхождению криптовалюты являются частными деньгами, и активное их распространение в денежном обращении влечет за собой угрозу возникновения «цифрового средневековья» с его бесконтрольной эмиссией различных частных криптовалют. Для того

чтобы предотвратить негативные последствия, связанные с данным видом денег, одним из наиболее актуальных в настоящее время является вопрос о целесообразности создания и введения в обращение цифровых валют центральных банков (ЦВЦБ).

Исходя из указанной актуальности, целью написания научной статьи является анализ значения цифровых валют центральных банков в экономике.

По мнению известного американского экономиста Н. Рубини, обсуждение и реализация идеи ЦВЦБ назрели давно: «цифровая игра с валютами» на мировом рынке набирает обороты, и государство не может оставаться в стороне. В противном случае оно рискует утратить имеющиеся у него рычаги управления денежными средствами и платежными транзакциями, что чревато огромными негативными последствиями для финансовой стабильности [1].

На данный момент некоторые страны уже ввели и активно используют цифровую валюту центрального банка. Например, Венесуэла, Швеция, Норвегия, Таиланд, Уругвай, Маршалловы острова, Китай и так далее. Эмиссия цифровых валют в данных странах происходит на основе распределённых реестров, либо на основе счетов. Также эти валюты отличает общедоступность.

Многие страны (США, Россия и так далее) и международные организации (Международный валютный фонд, Банк международных расчетов и другие) проводят исследования, касающиеся развития ЦВЦБ. В результате исследований выяснилось, что 86% банков исследуют потенциал выпуска ЦВЦБ, 60% экспериментируют с технологиями и 14% были в стадиях развития и пилота ЦВЦБ [2].

Представители Центрального банка России заявляют, что планируют ввести цифровой рубль в 2024 году и сосредоточить вначале внимание именно на тех операциях, которые в первую очередь нужны людям, - это платежи и оплата в торгово-сервисных предприятиях. Центральный банк Российской Федерации определяет цифровой рубль как «цифровую форму российской национальной валюты, которую Банк России планирует выпускать в дополнение к существующим формам денег» [3]. В итоге Россия получит все преимущества открытого банкинга, развивая при этом собственный платежный рынок.

Цифровая валюта центрального банка, или CBDC (Central Bank Digital Currency), — это цифровая форма валюты страны, управляемая центральным банком. Подобно наличным деньгам, центральный банк будет выпускать свою

цифровую валюту, чтобы позволить людям совершают повседневные сделки [4].

Следует сказать, что для коммерческих банков внедрение ЦВЦБ не будет являться чем-то совершенно новым, так как они имеют счета в центральном банке для получения доступа к операциям на открытом рынке, и все эти счета являются цифровыми. То, что планируется выпускаться государством и центральным банком, называется розничной цифровой валютой. Она представляет собой лучший способ усовершенствовать денежную политику, поскольку создаст новый стандарт для государственной криптовалюты, которая будет зависеть от государственного бюджета и ВВП.

Цифровые валюты центральных банков имеют ряд преимуществ и недостатков для пользователей и самих центральных банков.

К преимуществам можно отнести:

1. Удобство использования, так как открытие банковского счета не является обязательным, а банковские переводы можно осуществлять в любую точку мира практически мгновенно.

2. Снижение стоимости транзакционных издержек и расходов на конвертацию валют, ведение банковских счетов, обслуживание систем и так далее. На данный момент комиссия за перевод за границу составляет в среднем 5% и больше. Также из-за устаревшей корреспондентской банковской системы и ее неэффективности, некоторые трансграничные платежи занимают много времени.

3. Безопасное использование в отличие от криптовалют, создаваемых частными лицами, так как обращение CBDC осуществляется государством и, по сути, оно может гораздо больше вложить ресурсов в безопасность в отличие от частных лиц. Некоторые потребители не решаются совершать онлайн-платежи по причине боязни быть обманутыми мошенниками, утечки личных данных и так далее, но ЦВЦБ сможет решать эту проблему, так как данные их транзакций не будут использованы в коммерческих целях и будут централизованы в реестре регулятора.

4. Обеспечение стабильности национальной платежной системы. Как было отмечено директором Департамента денежно-кредитных систем и рынков капитала МВФ Т. Адрианом и заместителем директора указанного Департамента Т. Манчини-Гриффоли, «некоторые центральные банки обеспокоены возрастающей концентрацией платежных систем в руках нескольких очень крупных компаний (некоторые из них иностранные). В связи

с этим некоторые центральные банки рассматривают CBDC в качестве средства повышения устойчивости их платежных систем» [5]. Также в случае нарушения работы электронных платежей, ЦВЦБ может выступать в качестве резервного платежного средства.

5. Стимулирование развития цифровых технологий, так как появление новых денежных форм подталкивает к развитию не только экономику, но и другие сферы жизни.

6. Может быть использована как инструмент проведения денежно-кредитной политики. В аналитической записке Банка России «Есть ли будущее у цифровых валют центральных банков?» было отмечено, что «в целом степень влияния CBDC на денежно-кредитную политику будет зависеть от ее популярности. Это, в свою очередь, будет связано с конкретной имплементацией и характеристиками нового вида денег... CBDC будет «конкурировать» с наличными деньгами и деньгами коммерческих банков, а также может быть использована как средство платежа» [6].

7. Эффективная борьба с коррупцией и наркоторговлей, так как государство сможет фиксировать каждую финансовую транзакцию в централизованно хранимой центральными банками цепочке блоков, что даст возможность отслеживать транзакции национальных валют в режиме 7/24/365. Также никто не сможет удалить или изменить предшествующие транзакции, потому что каждая из них имеет уникальный «хэш» или идентификатор, и любое вмешательство будет зафиксировано.

Несмотря на ряд преимуществ, цифровые валюты центральных банков имеют и определенные минусы, которые зачастую связаны с уже упомянутыми положительными аспектами:

1. Отсутствие анонимности несет определенный риск того, что население отдаст предпочтение частным криптовалютам, где анонимность является одним из главных свойств, обусловивших ее популярность.

2. Недостаточная подготовка пользователей, то есть не все обладают навыками и умениями, чтобы иметь доступ к расчетным инструментам и быть финансово грамотным.

3. Зависимость от электроэнергии является большим риском для всей денежной системы, так как в случае полного отключения электричества, система перестанет функционировать и это приведет к большим проблемам в экономике.

4. Существует риск, что в итоге будет создано единое центральное хранилище данных, получив доступ к которому, можно разрушить всю финансовую систему.

5. Проблема двойного расходования, которая заключается в том, что цифровая платежная система представляет собой последовательность битов, эти последовательности могут быть скопированы и использованы снова, что и вызовет транзакцию второй раз.

6. Существует опасность, что CBDC может стать альтернативой многим вложениям с фиксированной доходностью, если даже по цифровой валюте не будут выплачиваться проценты. И как следствие, ЦВЦБ будет являться сильным конкурентом для коммерческих банков в плане привлечения обязательств. Это приведет к снижению количества депозитов в банке и повышению стоимости кредита из-за малого количества денег в распоряжении банков. Они будут вынуждены стать «посредниками», работающими только по долгосрочным обязательствам. В результате конечная высокая стоимость кредитов может привести к финансовой нестабильности.

Для того чтобы центральные валюты центральных банков начали выпускать, они должны иметь определенные характеристики:

1. Внедрение новых форм денег не должно наносить вред финансовой стабильности и препятствовать центральному банку проводить монетарную политику. Также центральный банк должен поддерживать единообразие валюты, что позволит людям равноценно использовать разные формы денег.

2. Различные виды денег центрального банка должны дополнять и взаимодействовать с частными деньгами (деньгами на счетах коммерческих банков) для поддержаний целей государственной политики.

3. Без развития действующей платежной системы, могут развиваться другие, менее безопасные инструменты или валюты, что приведет к урону как для экономики, так и для рядового потребителя, тем самым отрицательно влияя на денежно-кредитную и финансовую стабильность [7].

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод, что внедрение цифровых валют центральных банков, как и любая финансовая инновация, сопряжено как с выгодами, так и с рисками. И, несмотря на имеющийся потенциал, позволяющий привезти к экономическому росту, широкое внедрение CBDC должно основываться на взвешенной денежно-кредитной политике, обеспечивающей устойчивость денежной системы страны и стабильность национальной валюты.

Список литературы

1. Семеко Г.В. Цифровая валюта центральных банков: принципы, потенциал, проблемы // Электронная библиотека КиберЛенинка. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-valyuta-tsentralnyh-bankov-printsipy-potentsial-i-problemy/viewer> (дата обращения: 25.03.2023)
2. Хорошилов А.Ю. Центральные валюты центральных банков. Цифровой рубль // Электронная библиотека КиберЛенинка. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsentralnye-valyuty-tsentralnyh-bankov-tsifrovoy-rubl/viewer> (дата обращения: 27.03.2023)
3. Цифровой рубль // Банк России. URL: <https://cbr.ru/fintech/dr/> (дата обращения: 14.03.2023).
4. Лебедева Н. Ю., Назаренко Г. В., Седрамян Л. К. Цифровая валюта центрального банка: перспективы и риски эмиссии // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2020. №2.
5. Central Bank Digital Currencies: 4 Questions and Answers // URL: <https://blogs.imf.org/2019/12/12/central-bank-digital-currencies-4-question-sand-answers/> (дата обращения: 12.03.2023).
6. Киселев А. Есть ли будущее у цифровых валют центральных банков? Аналитическая записка. Апрель 2019 // URL: https://cbr.ru/content/document/file/71328/analytic_note_190418_dir.pdf (дата обращения: 12.03.2023).
7. Центральные валюты центральных банков: фундаментальные принципы и основные характеристики // URL: <https://www.bis.org/publ/othp33.pdf> (дата обращения: 27.03.2023).

© А.А. Муравьев, 2023

УДК 332.12

**ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ
КОНЦЕПЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**Баженов Николай Валерьевич
Завьялов Артем Юрьевич
Кисель Сергей Александрович
Папков Александр Юрьевич**
магистранты
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в статье анализируются основные тенденции современного развития концепции регионального управления. Среди основных проблем формирования инновационной модели устойчивого развития регионов определяют, как внешние, так и внутренние. Политическая ситуация, несовершенство законодательной базы, отсутствие государственных гарантий и вмешательство органов власти, неэффективные экономические механизмы представляют собой внешние проблемы формирования инновационной модели устойчивого развития регионов. Также не квалифицированность и не компетентность персонала, низкий уровень информационного обеспечения и отсутствие прозрачности использования инвестиционных ресурсов на внутреннем уровне тормозят формирование инновационной модели устойчивого развития регионов.

Ключевые слова: регион, общество, публичная власть, управление, проблемы.

**FEATURES OF MODERN DEVELOPMENT
OF THE CONCEPT OF REGIONAL MANAGEMENT**

**Bazhenov Nikolay Valerievich
Zavyalov Artem Yurievich
Kisel Sergey Alexandrovich
Papkov Alexander Yurievich**

Abstract: The article analyzes the main trends in the modern development of the concept of regional management. Among the main problems of forming an

innovative model of sustainable development of regions, both external and internal ones are identified. The political situation, the imperfection of the legislative framework, the lack of state guarantees and government intervention, and ineffective economic mechanisms represent external problems in the formation of an innovative model of sustainable development of regions. Also, lack of qualifications and competence of personnel, low level of information support and lack of transparency in the use of investment resources at the internal level hinder the formation of an innovative model of sustainable development of regions.

Key words: region, society, public authority, management, problems.

Экономические интересы участников инновационного процесса определяют соответствующую систему экономических отношений. Ее основа – отношения собственности, в которых отражены формы обретения, использования и отчуждения прав имущественного участия в капитализации предприятия, разработка инновационных технологий и продуктов. Главная сложность учета разноплановых интересов в отношениях заключается в выявлении содержания потребностей, мотиваций и стимулов каждой из групп участников процесса инновационной модернизации, формировании механизма согласования интересов, превращении их в движущую силу реализации национальных экономических интересов, укреплении институциональных основ предпринимательства [3, с. 21].

В целом, сформированная эффективная инновационная система возможна посредством согласованности и взаимодействия всех заинтересованных сторон, использования современных инновационных технологий и методов управления, направленных на экономическое, социальное и экологическое развитие.

Итак, обобщение теоретического базиса и концептуальных основ инновационной модели устойчивого развития регионов позволяет раскрыть понятие «устойчивое развитие», где подчеркивается, что не существует единого определения сущности понятия среди ученых. Исследование теоретических основ формирования инновационной модели устойчивого развития регионов позволило определить составляющие и императивы модели, а также предпосылки перехода.

Развитие всегда сопровождается кризисом, и наоборот после кризиса наступает развитие. Для социально-экономических систем эти составляющие присущи. Только за счет значимости свойств может изменяться

продолжительность, масштабность, сила, влияющая на социально-экономические системы. Считаем, что сегодня устойчивое развитие регионов необходимо исследовать в условиях влияния глобальных изменений, которые фактически неконтролируемы.

Пандемия коронавирусной инфекции, мировой экономической и энергетический кризисы, их влияние на развитие устойчивого развития регионов можно спрогнозировать, однако осуществить тотальное вмешательство крайне сложно. Именно при таких условиях сегодня региональные социально-экономические системы находятся в условиях глобальной турбулентности. Поэтому исследование научных подходов возникновения, экономической составляющей развития и влияния на глобальную турбулентность является достаточно актуальным и важным этапом.

В социально-экономических системах турбулентность достаточно распространенное явление (например, революции, войны, изменение социальных строев, кризисные явления). Турбулентность в физических и социально-экономических системах имеют много общих черт. Это позволяет нам в исследованиях использовать аналогии и строить на этой основе соответствующие модели.

Турбулентность окружения при взаимодействии с системой формирует возмущение – влияние, которое может быть формализовано и имеет понятный источник [7, с. 41]. Следовательно, фактически турбулентность влияет не только на социально-экономическую систему, но и на физические, также присущи одинаковые свойства и черты. Впервые термин турбулентность была использована Леонардо да Винчи для описания характерных движений жидкости около 1500 г. Леонардо не использовал термин в научных публикациях и широкое использование его связывают с именем Уильяма Томсона (лорда Кельвина)» [1, с. 50]. Термин происходит от латинского *Turbulentus* и может переводиться как бурный, хаотический, неупорядоченный.

Поскольку явления и процессы с подобными свойствами непредсказуемости характерны для многих разделов современной науки, термин турбулентность получил чрезвычайно широкое распространение [2, с. 152]. Необходимо заметить, что все перечисленные свойства в современных условиях присущи социально-экономическим системам.

Коллектив авторов считает, что турбулентность, неопределенность и риски становятся наиболее существенными признаками современного глобального конкурентного пространства, которые находят свое проявление

в быстрых разнонаправленных колебаниях ключевых параметров предпринимательской активности, что в конечном счете приводит к появлению значительных диспропорций как в экономике отдельных компаний, так и стран в целом.

Ощутимые колебания экономических показателей трансформируют фирмы в нелинейные, динамические социально-экономические системы, обладающие свойством изменения стоимости активов в процессе выполнения функции превращения входных ресурсов в продукцию [6, с. 35]. Фактически свойства турбулентности характерны также для процессов глобализации, поглощения экономик, влияние которых будет не локальным, а глобальным.

Следовательно, при формировании стратегий развития необходимо учитывать влияние глобальной турбулентности, с учетом переменных государственной политики. Первоочередной задачей в условиях глобальной турбулентности является изменение государственной политики в сфере финансов и экономики. Турбулентный подход как отдельный метод научного исследования является основной составляющей процесса познания явлений разной природы в изменяющихся, сложных и непрогнозируемых условиях и сроках их существования. Понимание теоретической сущности этого метода и особенностей его использования является составной частью создания его методологических основ [5, с. 220].

Турбулентный подход позволяет создать определенную теоретическую платформу исследования сложных систем в нестабильных, а главное, сложных для прогнозирования условиях ее функционирования. Особенно актуальным становится использование определенного подхода в сфере познания экономических систем, поведение которых в большинстве случаев описывается количественными показателями, в качестве которых выступают статистические данные, используемые в нормальных условиях функционирования таких систем для прогнозирования их дальнейшего развития. [4, с. 48].

Список литературы

1. Бородин С.Н. Модель оценки устойчивого развития региона на основе индексного метода // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 45-59
2. Качканбаева А.С., Тулемышева Б.И., Исраилова А.А. Проблемы устойчивого социально-экономического развития регионов и мировая практика // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. № 1-1 (95). – С. 149-154

3. Коршунов И.В. Устойчивое развитие в стратегиях регионов: выбираемые подходы и решения // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 15-28

4. Крохмалева А.В. Устойчивое развитие регионов в процессе интеграции экономик // International journal of professional science. 2023. № 2. – С. 47-51

5. Кузьмин Д. И., Кузьмина Л.В. Особенности управления инновационным потенциалом в структуре национальной конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 7 (144). – С. 218-222

6. Кузьмин Д.И. Особенности формирования компетенции государственного служащего в области принятия решений / Д.И. Кузьмин // Ученые записки. - Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации». - 2019. - С. 33-37.

7. Кузьмина Л. В., Кузьмин Д.И. Особенности интеллектуализации современной экономики // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 4, № 10 (130). – С. 38-43

© Н.В. Баженов, А.Ю. Завьялов,
С.А. Кисель, А.Ю. Папков, 2023

УДК 332.12

**КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

Бардышев Мирослав Владимирович

Дацко Андрей Владимирович

Каменева Ирина Викторовна

Каримуллин Рамиль Рашитович

магистранты

Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в статье анализируются проблемы регионального управления, обусловленные концептуальными ошибками построения данной системы. К основным свойствам глобальной турбулентности относятся: объект, сила, продолжительность, масштабность, путь и вид энергии воздействия. С годами ученые осуществляют весомый вклад в процесс моделирования влияния свойств глобальной турбулентности. Исследования научных подходов по особенностям возникновения турбулентности определяют цикличность проявления кризисов, масштабность которых носит глобальный характер. Отмечено, что глобальной турбулентности характерна экономическая составляющая (преобладание расходов над доходами бюджета, сокращение инвестиций, увеличение внешнего долга, нестабильность валютного рынка, низкий уровень доходов населения и т.п.).

Ключевые слова: регион, общество, публичная власть, управление, проблемы.

**CONCEPTUAL PROBLEMS
OF REGIONAL GOVERNANCE**

Bardyshev Miroslav Vladimirovich

Datsko Andrey Vladimirovich

Kameneva Irina Viktorovna

Karimullin Ramil Rashitovich

Abstract: The article analyzes the problems of regional management caused by conceptual errors in the construction of this system. The main properties of global turbulence include: object, strength, duration, scale, path and type of impact energy. Over the years, scientists have made significant contributions to the process of modeling the influence of the properties of global turbulence. Research into scientific approaches to the peculiarities of the occurrence of turbulence determines the cyclical manifestation of crises, the scale of which is global in nature. It is noted that global turbulence is characterized by an economic component (the predominance of expenses over budget revenues, a reduction in investment, an increase in external debt, instability of the foreign exchange market, low income levels, etc.).

Key words: region, society, public authority, management, problems.

С учетом мировой тенденции распространения экономической турбулентности необходимо изменять и политику государственного вмешательства в экономические процессы. Прежде всего, это касается фискальной политики, которая не может теперь разрабатываться отдельно для периода спада, а отдельно для периода роста, она должна быть максимально гибкой, чтобы своевременно реагировать на турбулентные изменения в экономике [5, с. 220].

В условиях глобальной турбулентности региональные социально-экономические системы становятся нестабильными и сложными для прогнозирования условий их функционирования. Однако для соответствующих прогнозов используются именно количественные показатели, принимаемые в нормальных условиях функционирования региональных социально-экономических систем.

Среди основных причин глобальной турбулентности выделяют взаимозависимость государств и рынков капиталов, циклически влияющая на конъюнктуру валютного и энергетического рынков, высокую зависимость от экспорта и экспансию валютного капитала. Основными симптомами глобальной турбулентности являются банковский кризис, массовый отток депозитов, обвал фондового рынка, сворачивание кредитования, отток иностранного капитала, девальвация национальной валюты, сокращение объемов производства, рост безработицы, развитие инфляционных процессов, снижение совокупного спроса.

Предпосылками глобальной турбулентности считается: пандемия коронавирусной инфекции, политическая, фискальная, экономическая,

валютная нестабильность, переход на новый технологический уклад. Находясь в условиях постоянного влияния внешней среды, как субъекты хозяйствования в частности, так и национальные экономики в целом должны ответить на чрезвычайно важный вопрос определения степени этого влияния на свое развитие [3, с. 21]. Задавая направление перемен условиям производства хозяйственной деятельности и формируя главные макроэкономические характеристики, турбулентность наружной среды выступает главным явлением, характеризующим его изменчивость.

Следовательно, ощутимую значимость приобретает потребность анализа турбулентности внешней среды, определение степени влияния этого явления на механизм принятия инвестиционных решений [4, с. 48]. Оценить влияние глобальной турбулентности на развитие социально-экономических систем в современных условиях для каждого ученого крайне важно.

Турбулентность как общественное явление все больше влияет на социально-экономическое развитие государства, поскольку наличие турбулентных тенденций провоцирует ускорение экономической жизни, уменьшает временные интервалы между социально-экономическими кризисами и наоборот: стремительное развитие инновационных технологий, появление новых отраслей экономики, новых форм организации хозяйственной жизни способствует сокращению периода между очередными кризисами, что в результате провоцирует турбулентность экономической системы [6, с. 35].

В процессе глобальной турбулентности, возникают положительные изменения (сокращаются или наоборот увеличиваются временные интервалы кризисов), что приводит к появлению новых видов экономической деятельности.

Следовательно, в условиях глобальной турбулентности для социально-экономического развития систем необходимо осуществлять стимулирование по привлечению прямых инвестиций, кредитованию реального сектора экономики, модернизации; проводить дефицитное финансирование шестого технологического уклада; осуществлять контроль за использованием бюджетных средств и развертыванием инфляционных процессов.

В целях смягчения экономических стрессов и восстановления экономики фискальные рычаги должны быть направлены на сокращение продолжительности периода спада и депрессии и продление периода экономического роста [7, с. 41]. Применение фискальных рычагов при стимулировании должны быть направлены на подачу экономических стрессов.

Турбулентность глобальной экономической среды – это такое ее состояние, когда разные процессы развиваются очень быстро, непредсказуемо, в отсутствие возможности адекватного прогнозирования. Возникновение турбулентности в экономической среде обусловлено наличием временных лагов в темпах протекания взаимосвязанных процессов, таких как спрос и предложение, производство и потребление, сбережение и инвестирование.

Самым отрицательным проявлением турбулентности является хаос, сопровождающийся наибольшими рисками и максимальной степенью неопределенности для предприятий. Основными результатами турбулентного развития глобальной экономической среды являются, как правило, продолжающиеся кризисные явления. Тем не менее, турбулентность сегодня – это "новая нормальность", в условиях которой вынуждены развивать свою деятельность компании [2, с. 152].

В целом, глобальная турбулентность, имея свои непредсказуемые и непрогнозируемые свойства, приводит к развитию социально-экономических систем в соответствии с инновационными условиями. Считаем, что в таких условиях социально-экономические системы будут иметь устойчивое социально-экономическое развитие. Итак, исследование научных подходов относительно особенностей возникновения, экономической составляющей, развития и влияния глобальной турбулентности позволило определить основные ее свойства, раскрыть причины, симптомы и предпосылки возникновения. Всё это позволило обобщить опыт и векторы развития экономики в условиях глобальной турбулентности [1, с. 50].

Важной составляющей процесса устойчивого развития является оценка эффективности соответствующих изменений. Именно поэтому исследование различных методических подходов к оценке устойчивого развития достаточно актуально. Учитывая, что в течение многих лет экономическая дисциплина неуклонно удалялась от реального мира в сторону формализованных аксиом и математических моделей, имеющих лишь ненадежное отношение к реальности, именно сегодняшние реалии могут актуализировать деятельность научного сообщества.

Список литературы

1. Бородин С.Н. Модель оценки устойчивого развития региона на основе индексного метода // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 45-59
2. Качканбаева А.С., Тулемышева Б.И., Исраилова А.А. Проблемы устойчивого социально-экономического развития регионов и мировая практика // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. № 1-1 (95). – С. 149-154
3. Коршунов И.В. Устойчивое развитие в стратегиях регионов: выбираемые подходы и решения // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 15-28
4. Крохмалева А.В. Устойчивое развитие регионов в процессе интеграции экономик // International journal of professional science. 2023. № 2. – С. 47-51
5. Кузьмин Д. И., Кузьмина Л.В. Особенности управления инновационным потенциалом в структуре национальной конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 7 (144). – С. 218-222
6. Кузьмин Д.И. Особенности формирования компетенции государственного служащего в области принятия решений / Д.И. Кузьмин // Ученые записки. - Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации». - 2019. - С. 33-37.
7. Кузьмина Л. В., Кузьмин Д.И. Особенности интеллектуализации современной экономики // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 4, № 10(130). – С. 38-43

© М.В. Бардышев, А.В. Дацко,
И.В. Каменева, Р.Р. Каримуллин, 2023

УДК 332.12

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИДЕЙ
В ОБЛАСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**Попов Артем Викторович
Крючков Сергей Александрович
Сметанникова Юлия Романовна**
магистранты
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в статье анализируются перспективы развития регионального управления в условиях текущей нестабильности. Как показывает история эволюции глобальной системы после окончания второй мировой войны, то важен учет механизмов перепроизводства и избыточной конкуренции, которые лежат в основе ее длительности. Соответственно, сегодня остро существует необходимость разработки методических подходов к оценке устойчивого развития регионов в условиях глобальной турбулентности. В современных конфликтах есть реальная опасность их перерастания в континентальные или даже глобальные. Глобализация сегодня – это явление, которое стремительно входит во все сферы реальной жизни и, наряду с приносимыми им преимуществами, создает проблемы для человека.

Ключевые слова: регион, общество, публичная власть, управление, проблемы.

**PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT
OF IDEAS IN THE FIELD OF REGIONAL GOVERNMENT**

**Popov Artem Viktorovich
Kryuchkov Sergey Alexandrovich
Smetannikova Yulia Romanovna**

Abstract: The article analyzes the prospects for the development of regional governance in the context of current instability. As the history of the evolution of the global system after the end of the Second World War shows, it is important to take into account the mechanisms of overproduction and excessive competition that

underlie its duration. Accordingly, today there is an urgent need to develop methodological approaches to assessing the sustainable development of regions in conditions of global turbulence. In modern conflicts there is a real danger of their escalating into continental or even global ones. Globalization today is a phenomenon that is rapidly entering all areas of real life and, along with the benefits it brings, creates problems for people.

Key words: region, society, public authority, management, problems.

Без постоянного развития и усовершенствования научно-методического инструментария, который в своей совокупности формирует алгоритм, средства, способы и приемы исследовательских технологий, невозможно оценить остроту существующих социально-экономических проблем устойчивого развития сельских территорий и разработать стратегические направления их решения [5, с. 220]. Действительно научно-методический инструментарий позволяет осуществить оценку пространственных потребностей. Именно поэтому его постоянно исследуют, выявляют основные проблемы и пробелы, с целью совершенства в современных условиях.

Зачастую считается более прагматичной и оптимальной модель эндогенного роста, которая предусматривает максимальное использование местных ресурсов: капитала, рабочей силы, предпринимательского потенциала, специфических знаний производственного процесса, а также способности местной экономики контролировать процесс накопления на локальном уровне.

В этом контексте следует признать следующее: основная задача региональной политики заключается в необходимости создания условий для формирования местного потенциала экономического роста инновационного типа. При отсутствии необходимых основ устойчивого развития – эффективной инновационной экономики и предпосылок для реализации стратегий устойчивого развития посредством интеграции в мировое хозяйство, первоочередной задачей государственной региональной политики должно быть формирование и повышение региональной конкурентоспособности. Это требует достоверной оценки уровня развития региона, разработки новых методологических подходов к пониманию его конкурентоспособности и механизма управления ею [2, с. 152].

Имеющиеся региональные ресурсы и максимальное их использование позволят формировать территориальный потенциал экономического роста инновационного типа. Это будет предпосылкой для реализации стратегии

устойчивого развития посредством интеграции в мировое хозяйство. Индикаторы постоянства и сводные индексы – полезный инструмент для принятия решений и общественного контроля. С помощью методов анализа и визуализации индикаторы постоянства количественно определяют и упрощают отображение больших объемов информации. Методы оценки прогресса на пути устойчивого развития применяются в основном на глобальном и национальном уровнях. Однако оценка постоянства на низших уровнях, таких как государство или регион, необходима для понимания и достижения постоянства.

Существует множество инициатив в области оценки устойчивости и анализа прогресса на пути к устойчивому развитию, которые отличаются методикой оценивания, масштабом применения, широтой охвата аспектов устойчивого развития и т.д. Их объединяет попытка разработать модели, метрики и инструменты определения границ, по которым пути достижения общественного и индивидуального благосостояния неустойчивы, а действия приводят к непоправимым последствиям для Человека и Природы [7, с. 41].

Однако уровень опасности в различных ее проявлениях в современных условиях чрезвычайно приоритетен для исследования. Это касается таких вопросов как экономика, политика, право, мораль, религия, традиции. Система знаний о безопасности имеет взаимосвязанные национальные и международные аспекты, поскольку в центре внимания отдельных аналитиков есть отдельный суверенитет государства, международное сообщество и даже отдельные люди. Существует несогласованность общегосударственных, региональных и местных концепций, стратегий и программ, ориентированных на устойчивое развитие городов [6, с. 35].

Следовательно, существует настоятельная потребность в определении конкретных ключевых проблем по достижению устойчивого развития городов с разработкой конкретных мер и определением соответствующего ресурсного обеспечения для их решения [3, с. 21]. Кроме этого считаем целесообразным, при определении основных показателей и индикаторов устойчивости развития регионов учитывать уровень реализации стратегий развития регионов. Действительно, существует ряд факторов невыполнения стратегий регионального развития, что также может быть основополагающим для дальнейшего мониторинга.

Количество индикаторов, применяемых при оценке устойчивого развития, существенно отличается от города к городу, насчитывая от единиц до десятков или даже сотен индикаторов. Такое положение вызывает ряд

вопросов, связанных, прежде всего, с обоснованием применения определенного числа индикаторов, их объективностью и актуальностью полученных на их основе выводов относительно постоянства развития отдельных территориальных единиц [1, с. 50]. Соответственно формирование системы индикаторов, применяемых для оценки устойчивого развития регионов в соответствии с современными условиями, приобретает особую значимость.

Итак, в целом учеными сформировано два методических подхода к оценке постоянства регионов: первый построен на основных определениях интегрального индекса, второй на формировании системы частичных индикаторов. Преимуществами первой методики является унификация измерительной базы, которая дает возможность в единой связке анализировать показатели, оцениваемые в различных единицах измерения, а также учет, кроме экономических, социальных и экологических показателей, индикаторов инновационной и инфраструктурной сфер, что свидетельствует о широте охвата сферы исследования и придает интегральному показателю высокого уровня значимости.

Возможна реализация методики, заключающейся в расчете интегрального показателя на основе начальных стандартизированных индикаторов сфер устойчивого развития региона [4, с. 48].

В случае, применения комплексных структурных решений для оценки устойчивого развития, может возникнуть ситуация, когда в сравнении регионов страны между собой подавляющее их большинство будет испытывать существенные проблемы в социальной, экономической и экологической сферах. Социальная сфера регионов чаще всего представлена уровнем доходов населения и демографическими проблемами воспроизводства.

Список литературы

1. Бородин С.Н. Модель оценки устойчивого развития региона на основе индексного метода // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 45-59
2. Качканбаева А.С., Тулемышева Б.И., Исраилова А.А. Проблемы устойчивого социально-экономического развития регионов и мировая практика // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. №1-1 (95). – С. 149-154
3. Коршунов И.В. Устойчивое развитие в стратегиях регионов: выбираемые подходы и решения // Экономика региона. 2023. № 1. – С. 15-28

4. Крохмалева А.В. Устойчивое развитие регионов в процессе интеграции экономик // International journal of professional science. 2023. № 2. – С. 47-51

5. Кузьмин Д. И., Кузьмина Л.В. Особенности управления инновационным потенциалом в структуре национальной конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 7 (144). – С. 218-222

6. Кузьмин Д.И. Особенности формирования компетенции государственного служащего в области принятия решений / Д.И. Кузьмин // Ученые записки. - Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации». - 2019. - С. 33-37.

7. Кузьмина Л. В., Кузьмин Д.И. Особенности интеллектуализации современной экономики // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 4, № 10 (130). – С. 38-43

© А.В. Попов, С.А. Крючков,
Ю.Р. Сметанникова, 2023

**СЕКЦИЯ
ЮРИДИЧЕСКИЕ
НАУКИ**

ОСОБЕННОСТИ АРГЕНТИНСКОЙ МОДЕЛИ КОНСТИТУЦИОННОГО КОНТРОЛЯ

Половченко Константин Анатольевич

доцент, к.ю.н., доцент
МГИМО (У) МИД России

Аннотация: Аргентина является одним из тех редких государств в Латинской Америке, в котором по сей день сохранилась и активно развивается децентрализованная система судебного конституционного контроля. Заимствованная из практики конституционного контроля США, децентрализованная модель защиты конституционности в Аргентине со временем обрела ряд характерных черт, выделяющих конституционный контроль в аргентинской федерации, анализ которых представлен в данной статье.

Ключевые слова: аргентинская федерация, защита конституции, толкование конституции, конституционный контроль, споры о компетенции, полномочия верховного суда.

FEATURES OF THE ARGENTINE MODEL OF CONSTITUTIONAL CONTROL

Polovchenko Konstantin Anatolyevich

Abstract: Argentina is one of those rare States in Latin America in which a decentralized system of judicial constitutional control has been preserved and is actively developing to this day. Borrowed from the practice of US constitutional control, the decentralized model of protection of constitutionality in Argentina eventually acquired a number of characteristic features that distinguish constitutional control in the Argentine Federation, the analysis of which is presented in this article.

Key words: Argentine Federation, protection of the constitution, interpretation of the constitution, constitutional control, disputes about competence, powers of the Supreme Court.

Аргентинская Конституция была принята Учредительным собранием в 1853 году и продолжает действовать с изменениями и дополнениями по

настоящее время. [3:32] В различные периоды она пережила несколько реформ - 1860, 1866, 1898, 1949, 1957, и 1994 годов, большинство из которых, так или иначе, затрагивали институт конституционного контроля. В статье 31 Конституции 1853 года установлен принцип верховенства федеральной правовой системы, согласно которому Конституция, законы Национального конгресса (федерального парламента) и международные договоры являются "высшим правом" в государстве, и что "власти всех провинций (субъектов аргентинской федерации) обязаны их соблюдать". В статье 116 Конституции Аргентины "указывается, что Верховный суд и нижестоящие федеральные суды обладают компетенцией разрешать любые неопределенности, возникающие в связи с толкованием Конституции, законов Конгресса и международных договоров". [2:23]

Следует обратить внимание на то, что Конституция Аргентины, как и ее американский прототип, не содержит конкретного положения, устанавливающего право суда контролировать конституционность законов. Поэтому, как и в США, судебный конституционный контроль явился детищем Верховного суда, опиравшегося на принцип верховенства Конституции и судебные обязанности в рамках правоприменения. [1:156] Принимая во внимание то, что, с одной стороны, Конституция Аргентины появилась свыше ста пятидесяти лет назад, а также то, что, с другой стороны, речь идет о государстве, которое в свою конституционную систему "трансплантировало" конституционные решения Соединенных Штатов Америки, чья Конституция также не упоминает судебный конституционный контроль, вполне очевидно то, что в Аргентине оформилась американская модель конституционного контроля. Учитывая то, что судебный конституционный контроль прямо не был предусмотрен Конституцией 1853 года, процесс его внедрения в конституционную систему Аргентины был достаточно длинным и временами «тернистым». Так, он стал предметом дискуссий в аргентинском Учредительном конвенте, проходившем с 1857 года по 1858 год. В ходе обсуждения проблемы конституционного контроля вполне ожидаемо доминирующей оказалась позиция, согласно которой Конституция является высшим законом государства, а поэтому обязанность ее охраны лежит на судах. Естественно, исходя из такой позиции, делался многозначительный вывод о том, что именно судебная власть призвана осуществлять толкование Конституции. Рассуждения в рамках Учредительного конвента, по сути, стали прологом к тому, что Верховный суд признал за всеми судами общей

юрисдикции право на судебный конституционный контроль, в результате чего аргентинская система судебного конституционного контроля в течение полутора столетий развивалась как децентрализованная система. Таким образом, в настоящее время все суды в Аргентине обладают компетенцией контролировать конституционность законов, международных договоров, а также подзаконных актов. Первым реальным случаем отправления судебного контроля конституционности нормативных актов стало решение Верховного Суда Аргентины 1863 года, в рамках которого исследовалась конституционность органов исполнительной власти, а также актов провинциальных органов. Однако только в 1887 году в деле «Сойо» конституционность федерального закона впервые стала предметом разбирательства в Верховном суде.

Специфика судебной системы Аргентины, как федеративного государства, (и в этом она также похожа на США) состоит в том, что она является двухуровневой, т.е. в Аргентине действуют две отдельные структуры судов – федеральная и провинциальная. К федеральным судам относятся: национальные суды первой инстанции, апелляционные суды и Верховный суд. Федеральные суды обладают юрисдикцией в отношении вопросов, регулируемых федеральным правом, споров между различными провинциями, споров, в которых сторонами являются резиденты различных провинций, а также все дела, в которых государство является одной из сторон, и, наконец, дела, в которых каким-то образом участвуют дипломатические представители иностранных государств. Провинциальные суды обладают юрисдикцией по делам, возникающим из гражданских, коммерческих, уголовных, трудовых отношений, а также по вопросам, касающимся провинциального публичного права.

Что же касается непосредственно Верховного суда Аргентины, то он является высшей судебной инстанцией в государстве, имеет особое положение в конституционной системе. Дело в том, что он является единственным судом, предусмотренный непосредственно в самой Конституции 1853 года, и, естественно, считается "окончательным толкователем" и "защитником" Конституции. Верховный суд состоит из девяти членов, назначаемых Президентом с согласия Сената, в то время как судьи нижестоящих федеральных судов назначаются Президентом самостоятельно. Являясь высшей судебной инстанцией, Верховный суд вправе выступать и в качестве суда первой инстанции и в качестве апелляционного суда. Причем юрисдикция

Верховного суда в качестве суда первой инстанции установлена непосредственно в Конституции, а поэтому не может в законодательном порядке быть ни расширенной, ни суженной. В таком статусе Верховный суд вправе рассматривать дела, связанные с иностранными дипломатическими представителями и консулами, а также дела, стороной (сторонами) в которых являются субъекты аргентинской федерации (ст. 117 Конституции). Апелляционная юрисдикция Верховного суда Аргентины может быть ординарной или экстраординарной. В ординарном порядке Верховный суд пересматривает дела, решения по которым были приняты федеральными апелляционными судами. Экстраординарная апелляционная юрисдикция Верховного суда распространяется на конкретные дела, решения по которым приняли апелляционные суды или верховные суды провинций, и в которых были затронуты конституционные вопросы. Таким образом, Верховный суд обеспечивает единство в понимании содержания Конституции Аргентины. [1:159]

Итак, несмотря на то, что в осуществлении конституционного контроля в Аргентине участвуют все суды, тем не менее, именно на Верховный суд Аргентины возложена особая ответственность в сфере защиты конституции. В этой сфере Верховный суд не только проверяет конституционность нормативных актов, но и осуществляет толкование Конституции 1853 года. Как отмечает профессор Патрони, "... осуществляя контроль конституционности нормативных актов Верховный суд практически всегда принимает решение об окончательном толковании Конституции и, следовательно, ее интерпретация является важнейшим средством ее защиты." [1:160] Но этим не ограничиваются полномочия Верховного суда в конституционной сфере. Именно Верховный суд призван обеспечивать стабильность федеративных отношений в государстве, являясь ответственным за разрешение конфликтов между провинциями. [2:24]

Несмотря на то, что в Аргентине с середины XIX века развивается система децентрализованного судебного конституционного контроля, тем не менее, это не помешало одному из субъектов Аргентинской федерации, а именно провинции Тукуман ввести европейскую модель централизованного контроля. Так, провинциальный конституционный учредитель в новой Конституции 1990 года предусмотрел создание специального конституционного суда, который был образован и начал свою деятельность уже в следующем 1991 году. В Конституции 1990 года Конституционный суд

объявлен ее "верховным защитником". Компетенция этого Конституционного суда, конечно, распространяется исключительно на контроль конституционности нормативных актов самого субъекта федерации. Образование Конституционного суда в аргентинской провинции Тукуман стало новым словом в развитии теории конституционного контроля, поскольку стало успешной попыткой внедрения европейской модели конституционного контроля в субъекте федерации, в которой действует децентрализованная система. Таким образом этот случай стал примером объединения усилий судов общей юрисдикции и конституционного суда в системе защиты конституционности в федеративном государстве.

Итак, институт судебного конституционного контроля в Аргентине был практически «списан» с американского первоисточника и является на сегодняшний день, пожалуй, единственным в Южной Америке примером активно развивающейся децентрализованной системы конституционного правосудия. Таким образом, абсолютно все суды общей юрисдикции, включая как систему провинциальных судов, так и систему федеральных судов, во главе с Верховным судом, участвуют в защите конституционности в Аргентинской федерации. Более того, в конце прошлого столетия в структуре гарантов аргентинской конституционности прибыло за счет инкопорирования в нее Конституционного суда провинции Тукуман. Это позволяет говорить о том, что в настоящее время аргентинская модель конституционного контроля определенно сделала первый, весьма «робкий», шаг в сторону смешанной модели.

Список литературы

1. Brewer-Carias R. Allan, *Judicial Review in Comparative Law*. Cambridge, New York, 2011.
2. Patroni Viviana, „Argentina (Argentine Republic)”, *Handbook of Federal Countries* (edited by Ann L. Griffiths), Montreal & Kingston - London - Ithaca, 2005.
3. Schor Miguel, „Constitutionalism Through the Looking Glass of Latin America” // *Texas International Law Journal*. Vol 41, 5 (2006).

© К.А. Половченко, 2023

**НЕПОСРЕДСТВЕННЫЙ НОРМОКОНТРОЛЬ,
ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫЙ СУДЕБНОЙ СИСТЕМОЙ
В ОТНОШЕНИИ АКТОВ ФАС РОССИИ**

Кузнецов Дмитрий Алексеевич
аспирант
СПБГЭУ

Аннотация: В настоящей статье рассматривается практика оспаривания актов антимонопольных органов в арбитражном суде, выявляется проблематика и особенности рассмотрения данной категории дел арбитражными судами.

Ключевые слова: арбитражный процесс, конкурентное право, производство по оспариванию актов органов государственной власти.

**DIRECT STANDARD CONTROL CARRIED
OUT BY THE JUDICIAL SYSTEM IN REGARD
TO ACTS OF THE FAS RUSSIA**

Kuznetsov Dmitry Alekseevich
Postgraduate student
St. Petersburg State Economic University

Abstract: This article examines the practice of challenging acts of antimonopoly authorities in an arbitration court, identifying the problems and features of consideration of this category of cases by arbitration courts.

Key words: Arbitration process, competition law, proceedings to challenge acts of public authorities.

Кодекс административного судопроизводства (далее – КАС РФ) гл.21 предусматривает возможность судов общей юрисдикции осуществлять судебный Normokontrol за законностью нормативных правовых актов. Существует также Постановление пленума Верховного суда РФ от 25 декабря 2018 года № 50 от 25 декабря 2018 года № 50 «О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов и актов, содержащих разъяснения законодательства и обладающих нормативными свойствами» по

вопросам судебного нормоконтроля. Это чрезвычайно важно полномочие обеспечивает эффективное функционирование российской правовой системы, предоставляя суд возможность от незаконно действующих правовых актов, по юридической силе стоящие ниже федерального законодательства. Прежде всего, определимся с понятием нормативного правового акта (далее – НПА). Так, выше упомянутое постановление Пленума Верховного суда в п.2 указывало на следующие признаки НПА: издание уполномоченным органом государственной власти, наличие в акте правил поведения, обязательных для неопределённого круга лиц, обязательность исполнения, неограниченность применения, направленность на регулирование общественных отношений. Пунктом 3 того же пленума определены признаки акта с нормативными свойствами: издание уполномоченным лицом, наличие в них результатов толкования норм права, которые используются в качестве общеобязательных в правоприменительной деятельности в отношении неопределенного круга лиц. Таким образом, судебный нормоконтроль – форма государственного (судебного) контроля за законностью НПА. Никитин С.В. [1, с. 17] давал следующие критерии деления судебного нормоконтроля: по процессуальной форме (КС РФ, уставные суды, суды СОЮ или арбитражные суды), по вступлению нормативного акта (предварительный и последующий) в силу, по форме судебного контроля. Форма судебного контроля может быть прямой и косвенной. Прямой Нормоконтроль производится в рамках специально начатого дела, косвенный в общем порядке, при рассмотрении иных дел. При этом конкретный и абстрактный контроль, осуществляемый КС РФ в порядке глав 9 и 12-13 ФКЗ о Конституционном суде, является формой оказания непосредственного воздействия на оспариваемый нормативный акт (при этом Никитин С.В. указывал, что для выделения данных категорий нет достаточных оснований) [1, с.20]. Иванова И.А. давала несколько иное определение разграничению критериев абстрактного и конкретного нормоконтроля: «при абстрактном нормоконтроле осуществляется проверка законности нормативного правового акта в публичных интересах, при конкретном же нормоконтроле защищается частный интерес заявителя (иначе говоря, разрешается спор о субъективном публичном праве).» [2]. При основным предметом судебного нормоконтроля является содержание нормативно-правового акта: «в содержание нормативного правового акта как предмета судебного контроля могут входить: типичные (регулятивные или охранительные) правовые нормы-правила (общеобязательные правила

поведения субъектов, определяющие их субъективные права, обязанности, юридическую ответственность); особые (специфические) нормы (нормативные предписания), в т.ч. оперативные, которые вводят в действие, изменяют или отменяют действие норм-правил.» [1, с.31]. Основным предметом настоящего исследования выступает судебная практика по непосредственному нормоконтролю судами общей юрисдикции в порядке применения гл.21 КАС РФ, по отношению к актам Федеральной Антимонопольной службы. Далее будут кратко рассмотрены специфические особенности производства по данной категории дел, а затем будет исследована судебная практика.

Бабченко В.Н. Кузнецов Н.Ю. в одной из своих работ, указывали ряд основных причин, по которым суды признают нормативные правовые акты незаконными полностью или в части (данные аспекты важны для органов государственной власти, в связи с явным материально-правовым характером оснований отмены судебных актов): «1) непрохождение процедуры государственной регистрации в Минюсте России, 2) наличие в акте норм, не отвечающих требованиям определенности, ясности и недвусмысленности, 3) некорректное цитирование нормы акта, имеющего большую юридическую силу, 4) возложение на граждан и организации прав и обязанностей, не предусмотренных законодательством Российской Федерации». [3, с.172-178].

Процессуальные «пробельные места» и вместе с тем особенности рассмотрения данной категории дел выделяла Павлова М.С.: тождество судебных актов по данной категории дел, оспаривание утративших юридическую силу актов, специальные требования к основаниям административного искового заявления, определения предмета проверки, определение предела полномочий суда, последствия отказа заявителей от своего требования, возможность указания судом в резолютивной части на не законность, не соответствие применения оспариваемого нормативного акта закону, момент с которого нормативный правовой акт становится недействительным. [4] Также специфические черты имеет предмет доказывания: как писал Никитин С.В. основные элементы предмета доказывания по данной категории дел являются: «1) соответствие оспариваемого нормативного правового акта (отдельного положения) нормативному правовому акту большей юридической силы; 2) правомочность (компетентность) органа или должностного лица на принятие данного нормативного акта (по виду акта и предмету регулирования); 3) соблюдение порядка принятия, введения в действие, опубликования спорного акта;

соблюдение установленной формы акта, регистрация нормативного акта (в отношении актов, для которых законодательством предусмотрена такая регистрация). Не входят в предмет доказывания, но подлежат доказыванию следующие специфические для данной категории дел процессуальные факты: нормативный характер оспариваемого правового акта; его юридическое действие; юридическая заинтересованность заявителя в оспаривании нормативного правового акта» [1, с. 115]. Доказывание определялось как «доказывание по делам об оспаривании нормативных правовых актов можно определить, как процессуальную деятельность заявителя и других заинтересованных лиц, направленную на обоснование их утверждений о наличии или отсутствии фактов, имеющих материально-правовое и процессуальное значение для дела, а также выводов о законности оспоренного акта» [1, с.119]. Далее перейдем к рассмотрению судебной практики.

В рамках дела № АКПИ21-40 администрация Хабаровского края оспаривала положения второго предложения абзаца четвертого и абзаца пятого письма Федеральной антимонопольной службы от 29 сентября 2020 г. № ИА/84079/20. Административный истец ссылается на несоответствие оспариваемых положений ст.69 44-ФЗ и сложившейся судебной практики (создается новое правовое регулирование: аукционная комиссия наделена полномочиями по рассмотрению заявок участников аукциона, ранжированных в соответствии с предложениями о цене контракта, после принятия решения о соответствии пяти таких заявок требованиям, установленным документацией о таком аукционе). Также истец полагает, что данное письмо обладает нормативными свойствами (представитель Министерства Юстиции позицию истца поддержал, прокурор поддержал позицию ФАС. Суд отказал в удовлетворении искового заявления, в связи с отсутствием оснований).

В рамках дела № АКПИ19-662 рассматривалась административное исковое заявление администрации муниципального образования «Город Новодвинск» о признании недействующим письма Федеральной антимонопольной службы от 31 мая 2010 г. № ИА/16692, Доводы администрации состояли в том, что данные в нем разъяснения не соответствуют пункту 1 части 1 статьи 19 Федерального закона «О защите конкуренции» (далее-ЗоЗК), абзацу двенадцатому ч. 1 ст. 2, ч. 1 ст. 16 Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». В данном деле Прокуратура, Министерство Юстиции поддержали позицию истца. ВС указал на

противоречие разъяснений ст.2 131-ФЗ, выявил путем толкования возможность применения толкования ч.1 п.1 ст.19 ЗоЗК в качестве правообоснования актов правоприменения. Письмо было признано недействительным со дня принятия.

В еще одном деле №АКПИ17-182 рассматривался административный иск АО «Уральские радиостанции» о признании не действующими пункта 10.3 в части, пункта 10.9 Порядка проведения анализа состояния конкуренции на товарном рынке, утвержденного приказом ФАС от 28 апреля 2010 г. № 220. По мнению истца, оспариваемые положения не соответствуют Конституции и ст.4, 23, 45, 45.1 ЗоЗК (сокращение расследования по делам о картелях на торгах в соотношении с обычными картелями, что нарушает права нарушителя). ФАС, Прокуратура, Министерство Юстиции поддержали общую позицию об отказе в удовлетворении иска. В удовлетворении административного искового заявления было отказано.

По другому делу № АКПИ21-119 хозяйствующее общество ООО «Таргет Инвест» заявило требование о признании недействующими абзаца второго пункта 2.2, подпункта "б" пункта 9.1 Порядка проведения анализа состояния конкуренции на товарном рынке, утвержденного приказом ФАС от 28 апреля 2010 г. №220. Позиция истца состояла в том, что оспариваемые положения приказа №220 не содержат ограничения по времени интервала перспективного анализа состояния конкуренции на товарном рынке что, нарушает части 9 статьи 5, пункта 5 части 2 статьи 33 ЗоЗК и ФЗ об антикоррупционной экспертизе НПА (нарушение формального критерия правовой определенности). Прокуратура, ФАС, Министерство Юстиции поддержали позицию об отказе в удовлетворении искового заявления. В удовлетворении административного искового заявления было отказано.

В еще одном деле № АКПИ21-830 (решение от 15 декабря 2021 г) ООО «Сила Света» требовала признания недействительным о признании частично недействующими пункта 4, подпунктов 5.2.10, 5.12 Положения о Федеральной антимонопольной службе, утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 30 июня 2004 г. N 331, пункта 7.1 Положения о территориальном органе Федеральной антимонопольной службы, утвержденного приказом Федеральной антимонопольной службы от 23 июля 2015 г. N 649/15, пунктов 5.18, 5.19, 5.21, 5.24, 5.25 административного регламента Федеральной антимонопольной службы по исполнению государственной функции по возбуждению и рассмотрению дел о нарушениях антимонопольного законодательства Российской Федерации, утвержденного

приказом Федеральной антимонопольной службы от 25 мая 2012 г. N 339 в части, ограничивающей полномочия федерального антимонопольного органа по рассмотрению жалоб заинтересованных лиц на решения территориальных органов федерального антимонопольного органа об отказе в возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства, а также в части, лишающей заинтересованных лиц права на обжалование решений территориальных органов федерального антимонопольного органа об отказе в возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства в коллегиальный орган федерального антимонопольного органа, что, по мнению заявителя, нарушает его права. В удовлетворении искового заявления было отказано, так как заявитель неправильно толковал ч.4 ст.23 и ч.1 ст.52 ЗоЗК (обжалованию в центральный аппарат подлежат только решения по делу, предписания, территориального органа). Таким образом, с учетом ППВС № 2 от 04.03.2021 г. права заявителя оспариваемым актом не нарушаются.

Как мы можем видеть, на основании проанализированных судебных решений, судебная практика, в целом является отрицательной. В некоторых случаях заявители пытаются оспаривать положения, являющиеся для специалистов в сфере конкурентного права «правовыми аксиомами» не вызывающих какой-либо критики (например, оспаривание временного интервала в приказе 220 или усечённого анализа состояния конкуренции по делам о картелях на торгах). В некоторых случаях, как это было с тарифами на газоснабжение, оспаривание акта абсолютно законно. В третьей группе, как это было с актами об оспаривании полномочий центрального аппарата на рассмотрение жалоб объясняется или неверным толкованием или правовым любопытством. Представить выводы об основных причинах отмены актов антимонопольного органа не представляется возможным, в связи с незначительным количеством выявленной положительной практики. Вместе с тем, можно надеяться, что количество подобных исков будет уменьшаться, поскольку в 2020 году вступила в силу ст.9.1 ЗоЗК посвящённая антимонопольному комплаенсу, которая направлена на создание систем снижения рисков нарушения АМЗ.

Список литературы

1. Никитин С.В. Судебный контроль за нормативными правовыми актами в гражданском и арбитражном процессе: монография. - М.: РАП. - Волтерс Клувер.- 2010 г. – 294 с.
2. Иванова И.А. О некоторых вопросах правового регулирования института судебного нормоконтроля в административном судопроизводстве // Административное и муниципальное право. № 5. - 2018 г. С. 37-45.
3. Бабченко В.Н. Кузнецов Н.Ю. Ведомственное нормотворчество и судебный нормоконтроль в России: практические аспекты. // Закон. – 2019. - № 11. - С.172-178.
4. Павлова М.С. практика применения судами общей юрисдикции норм об оспаривании нормативных правовых актов // Арбитражный и гражданский процесс, 2021. - № 9.

© Д.А. Кузнецов, 2023

DOI 10.46916/08112023-978-5-00215-139-4

**УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ. СТАНОВЛЕНИЕ
ОСНОВНОЙ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СТАНДАРТОВ**

Мишутин Никита Денисович

аспирант

Научный руководитель: **Абдрашитов Вагип Мнирович**

д.ю.н., доцент

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: происходящие в мире глобальные изменения затрагивающие аспекты создания экономических, политических и военных альянсов не могут не учитывать существование государств и индивидов в общем экологическом пространстве. В настоящей статье рассмотрен вопрос выработки международным сообществом принципа устойчивого развития, как основы для развития государств и человеческого потенциала в согласии с природой.

Ключевые слова: устойчивое развитие, международные экологические стандарты, сотрудничество в сфере экологии, международные экологические принципы, развитие экономики в согласии с природой.

**SUSTAINABLE DEVELOPMENT. FORMATION OF THE BASIC CONCEPT
OF INTERNATIONAL ENVIRONMENTAL STANDARDS**

Mishutin Nikita Denisovich

Science advisor: **Abdrashitov Vagip Mnirovich**

Abstract: the global changes taking place in the world, which are facilitated, among other things, by the creation of economic, political and military alliances, cannot fail to take into account the existence of countries and people in a common ecological space. This article considers the issue of the development by the international community of the principle of sustainable development as a basis for the development of countries and human potential in harmony with nature.

Key words: sustainable development, international environmental standards, cooperation in the field of ecology, international environmental principles, economic development in harmony with nature.

Человечество существует множество сотен лет, однако только в XX веке усилия мирового сообщества были направлены на выработку подходов и концепций по охране окружающей среды от негативного влияния антропогенных факторов. Это вполне объяснимо, ведь именно XIX-XX века ознаменовали собой вторую промышленную революцию, и так называемую, цифровую революцию. Темп происходящих изменений и их влияние на окружающую среду, требовал от субъектов международного права совместных усилий для определения дальнейших направлений развития экономик стран в гармонии с природой, однако, мировые войны не позволили государствам заняться экологической повесткой в полном объеме.

Первыми шагами на пути к общей экологической безопасности, безусловно, стало учреждение в 1945 г Организации Объединённых Наций (далее - ООН). Аккумулируя в себе подавляющее большинство государств мира, ООН была создана для поддержания и укрепления международного мира и безопасности, а также развития сотрудничества между государствами. Основным направлением деятельности ООН на первом этапе её существования стало создание правил международной безопасности и недопущение войн. Однако уже в 1972 году состоялась конференция ООН по проблемам окружающей среды человека (Стокгольмская конференция) [1, с. 7]. Термин «устойчивое развитие» буквально на конференции не обсуждался, однако, международное сообщество фактически согласилось с концепцией, заключающейся в том, что развитие государств, в том числе экономический рост и окружающая среда, которые рассматривались как невзаимосвязанные сферы, могут и должны обсуждаться во взаимосвязи. Данная конференция стала первым международным форумом, на котором было заявлено о включении в программу действий на правительственном уровне мер для решения актуальных экологических проблем и вопросов охраны окружающей среды. Именно 1972 год следует считать началом эпохи глобального экологического сотрудничества. На Конференции было признано и зафиксировано права человека на свободу, равенство и адекватные условия жизни в окружающей среде. Одним из главных итогов конференции стало принятие Декларации Конференции ООН по проблемам окружающей человека

среды (Стокгольмская декларация). Стокгольмская декларация 1972 г. содержащая в себе 26 принципов, впервые определила вектор всеобщей заботы о природе планеты и позволила поднять вопросы окружающей среды на высший политический уровень обсуждения. Стоит отметить, что декларация являлась рекомендательным документом и не имела императивной юридической силы, однако Стокгольмская декларация заложила основу для всего международного экологического права. Итогом Стокгольмской конференции также стало создание Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП) [2], т.е. по сути органа Организации Объединенных Наций, которому поручено следить за состоянием окружающей среды, информировать политические круги о ходе научных исследований и активизировать международную экологическую деятельность. В настоящее время ЮНЕП является ведущим мировым органом в области охраны окружающей среды.

Декларативные попытки урегулировать вопросы международной экологической безопасности не могли сдержать стремление государств к бурному экономическому росту. Тенденция абсолютного экономического роста без учета сопутствующего экологического ущерба являлась преобладающей. В середине 1980-х — начале 1990-х гг. в рамках структур ООН сформировались новые концептуальные подходы к развитию общества и экономики, в частности, две новые теории, оказавшие огромное влияние на обсуждение новых моделей: устойчивое развитие (sustainable development) и развитие человеческого потенциала (human development) [3, с. 5].

Впервые принцип устойчивого развития был официально введен в международный научный оборот в 1980 г. международной неправительственной организацией «Международный союз охраны природы и природных ресурсов» в глобальной экологической стратегии, подготовленной этой организацией в сотрудничестве с ООН и другими международными организациями, под названием «Всемирная стратегия охраны природы» с подзаголовком «Сохранение живых ресурсов на службе устойчивого развития» [4, с. 2].

При этом основы концепции устойчивого развития были заложены еще в работах Е.Р. Линдаля и Дж.Р. Хикса [5, с. 7]. К настоящему времени сформировано множество дефиниций термина «устойчивое развитие», однако наиболее распространенным и общепринятым является определение, предложенное в 1987 г. в докладе комиссии ООН под руководством Г.Х. Брундландт: «Устойчивое развитие — это развитие, которое обеспечивает

нужды современного поколения, не подвергая угрозе жизненные потребности будущих поколений» [6, с. 137]. В задачи доклада международной комиссии по окружающей среде и развитию под руководством Г. Х. Брундландт входило исследование многочисленных проблем, которые поднимались в предыдущие десятилетия, но ключевое внимание было уделено человеческой деятельности, которая оказывает серьезное негативное воздействие на планету. Одним из главных выводов рассматриваемого доклада стало суждение о том, что любые модели развития будут неустойчивыми, если их продолжать бесконтрольно. Главными работами, которые сформировали базу для рассматриваемого доклада, были «Тихая весна» Рэйчел Карсон (1962), «Трагедия общин» Гаррета Хардина (1968), «План выживания» журнала «Эколог» (1972) и «Пределы роста» Римского клуба (1972).

В последующем сформированные постулаты концепции устойчивого развития легли в основу Конференции ООН по окружающей среде и развитию, состоявшейся в Рио-де-Жанейро в 1992 году, также известной как «Саммит Земли». Указанная конференция ознаменовала собой первую международную попытку разработать конкретные планы действий и стратегию для перехода к более устойчивой модели развития. В рассматриваемой конференции приняли участие более 100 глав государств и представителей 178 национальных правительств. Итогом «Саммита Земли» стали два основополагающих документа:

- «Декларация Рио-де-Жанейро по окружающей среде и развитию», провозгласившая обязательства государств по основным принципам достижения нашей цивилизацией устойчивого развития и безопасного будущего [7];

- «Повестка дня на XXI век», в соответствии с которой определено глобальное партнерство в интересах обеспечения устойчивого развития, а государствам было предложено разработать национальные планы действий по устойчивому развитию в социальной, экономической и экологической сферах [8]. Впервые было сформулировано три направления устойчивого развития, такие как экологическое (environmental), социальное (social) и управленческое (governance).

Итоги конференции «Саммита Земли» не остались исключительно в декларативной форме, а продолжили свое развитие в национальных законодательствах стран и законодательстве межгосударственных союзов.

Согласно статьи «В» первоначальной редакции Договора о Европейском Союзе (подписан в г. Маастрихте 07.02.1992), союз ставил перед собой цели содействовать устойчивому и гармоничному экономическому и социальному прогрессу. В соответствии с п. 3 ст. 3 Договора о Европейском Союзе (в действующей редакции) союз старается обеспечить устойчивое развитие Европы на основе сбалансированного экономического роста и стабильности цен, наличие в высокой степени конкурентоспособной социальной рыночной экономики, стремящейся к полной занятости и социальному прогрессу, а также высокий уровень охраны и улучшения качества окружающей среды. Союз способствует научно-техническому прогрессу [9, с. 6].

В Российской Федерации указом Президента РФ от 01.04.1996 № 440 утверждена Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию, согласно преамбуле которой представляется необходимым и возможным осуществить в Российской Федерации последовательный переход к устойчивому развитию, обеспечивающий сбалансированное решение социально-экономических задач и проблем сохранения благоприятной окружающей среды и природно-ресурсного потенциала в целях удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений людей [10, с. 3]. При этом в 2020 году в Конституцию Российской Федерации включена ст. 75.1, предусматривающая создание условий для устойчивого экономического роста страны.

В Соединенных Штатах Америки в июне 1993 года был создан президентский совет по устойчивому развитию (PCSD) для консультирования президента по вопросам устойчивого развития и разработки «смелых, новых подходов для достижения экономических, экологических целей и целей справедливости» [11]. Функция PCSD заключалась в следующем:

- Формировать политический консенсус, учитывающий различные интересы, которые затрагиваются разрабатываемой инновационной экономической, экологической и социальной стратегией;

- Продемонстрировать реализацию политики, способствующей устойчивому развитию;

- Распространить информацию об устойчивом развитии;

- Оценить прогресс и сообщить о нем, рекомендуя механизмы отслеживания устойчивого развития на национальном, общественном и корпоративном уровне.

Результаты «Саммита Земли» также оказали влияние и на страны азиатского региона. На сессии Исполкома Госсовета КНР 25 марта 1994 г. в Китае принята концепция устойчивого развития «Повестка дня на XXI век в Китае», определившая цели и приоритетные направления устойчивого развития [12, с. 386]. Конкретные требования к стратегии устойчивого развития последовательно выдвигались на XV, XVI, XVII и XVIII съездах Коммунистической партии Китая.

В настоящее время идеи устойчивого развития продолжают активно развиваться на международном уровне. Следует выделить принятие Декларации тысячелетия ООН [13], решения всемирного саммита по устойчивому развитию, прошедшего 26 августа — 4 сентября 2002 года, в г. Йоханнесбург. Однако четкое закрепление концепции устойчивого развития в системе координат развития мирового сообщества сложилось благодаря принятию следующих стратегических решений:

- Резолюция 66/288, принятая Генеральной Ассамблеей ООН, «Будущее, которого мы хотим» (2012) определила перспективы развития человечества в XXI веке на основе концепции устойчивого развития [14];

- Декларация от 25 сентября 2015, принятая Генеральной ассамблей ООН, «Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года» содержит в себе 17 глобальных целей устойчивого развития и 169 соответствующих задач, направленных в том числе на переход к зеленой энергетике, защите биоразнообразия, меры по борьбе с изменением климата [15]. Данная декларация является по сути обобщающим проблемы документом и определяет цели устойчивого развития ООН на период 2015–2030 гг.

По результатам анализа становления концепции устойчивого развития можно сделать вывод, что мировое сообщество пока еще только приходит к частичному осознанию отсутствия «чужих» проблем и необходимости совместного межгосударственного преодоления вызовов, стоящих перед человечеством в области экологии. Выработанная отдельными теоретиками и поддержанная международным экологическим сообществом концепция устойчивого развития, в настоящее время стала одним из главных «трендов» на повестке дня международной арены.

Список литературы

1. Выпханова Г.В. Правовые проблемы обеспечения устойчивого развития России и ее регионов // Экологическое право. 2005. N 5. С. 7.
2. Конференция ООН по проблемам окружающей человека среды, 5–16 июня 1972 года, Стокгольм, Швеция URL: <https://www.un.org/ru/conferences/environment/stockholm1972> (дата обращения 07.09.2023).
3. Зелёная экономика и цели устойчивого развития для России: коллективная монография / под науч. ред. С. Н. Бобылёва, П. А. Кирюшина, О. В. Кудрявцевой. — М.: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2019. — 284 с.
4. Кашкин С.Ю. Основные принципы правового регулирования устойчивого развития // Юрист. 2022. N 9. С. 10 - 18.
5. Устойчивое развитие промышленного предприятия в условиях неоиндустриальной трансформации [Текст] : [монография] / [кол. авт.] ; под науч. ред. Я. П. Силина ; [отв. за вып. С. В. Орехова] ; М-во образования и науки Рос. Федерации, УрО ВЭО России, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2017. – 207 с.
6. Наше общее будущее. Доклад международной комиссии по окружающей среде и развитию: Пер. с англ. / Под ред. и с посл. Евтеева С. А. и Перелета Р. А. М.: Прогресс, 1989.
7. Рио-де-Жанейрская декларация по окружающей среде и развитию. URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/riodecl.shtml (дата обращения 07.09.2023).
8. Повестка дня на XXI век. URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/agenda21.shtml (дата обращения 07.09.2023).
9. «Договор о Европейском Союзе» [рус., англ.] (Подписан в г. Маастрихте 07.02.1992) (с изм. и доп. от 13.12.2007) // Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
10. Указ Президента РФ от 01.04.1996 N 440 «О Концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию» // «Российская газета», N 67, 09.04.1996. Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
11. Архив «Белого дома» URL: <https://clintonwhitehouse3.archives.gov/PCSD/Overview/index.html> (дата обращения 07.09.2023).
12. В. В. Петушкова Опыт и перспективы устойчивого развития Китая // Вестник российской академии наук, 2022, том 92, № 4, с. 384–393.

13. Декларация тысячелетия Организации Объединенных Наций. URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/summitdecl.shtml (дата обращения 07.09.2023).

14. Резолюция 66/288, принятая Генеральной Ассамблеей ООН. URL: https://unese.org/fileadmin/DAM/env/documents/2012/A_RES_66_288_TheFutureWeWant_r.pdf (дата обращения 07.09.2023).

15. Резолюция 70/1, принятая Генеральной Ассамблеей ООН. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/ares70d1_ru.pdf (дата обращения 07.09.2023).

© Н.Д. Мишутин, 2023

МОТИВЫ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Габдрахманова Алина Рустамовна

студент

Научный руководитель: **Газизуллина Лилия Закиевна**

доцент, к.н.

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)

федеральный университет»

Аннотация: Преступное поведение является сложным и многогранным явлением, которое требует всестороннего изучения и понимания его мотивов. Данная статья представляет собой изучение и анализ основных мотивов, лежащих в основе преступного поведения, а также их связи с социальными, психологическими и экономическими факторами. Кроме того, рассматриваются последствия преступного поведения для государства и общества.

Ключевые слова: мотивы преступного поведения, потребность, внешние факторы, внутренние факторы, сознательные мотивы, бессознательные мотивы, предупреждение преступности.

MOTIVES OF CRIMINAL BEHAVIOR

Gabdrakhmanova Alina Rustamovna

Scientific adviser: **Gazizullina Lilia Zakievna**

Abstract: Criminal behavior is a complex and multifaceted phenomenon that requires a comprehensive study and understanding of its motives. This article is a study and analysis of the main motives underlying criminal behavior, as well as their connection with social, psychological and economic factors. In addition, the consequences of criminal behavior for the state and society are considered.

Key words: motives of criminal behavior, need, external factors, internal factors, conscious motives, unconscious motives, crime prevention.

По данным МВД России общее количество зарегистрированных преступлений за период с января по сентябрь 2023 г. составило 1 470,4 тыс. Больше половины, а именно 53,1%, всех зарегистрированных преступлений

приходятся на хищения чужого имущества, совершенных путем: кражи – 441,2 тыс., мошенничества – 319,4 тыс., грабежа – 17,3 тыс. и разбоя – 2,5 тыс.

Для того, чтобы понять почему человек совершает правонарушение, нужно изучить важнейший структурный элемент личности, который отражает специфику свойств, интересов и намерений – мотив, ведь именно он является ключевым фактором в предотвращении и борьбе с преступностью.

Мотив, как обязательный признак волевого акта, присутствует во всех формах преступного поведения. Именно в мотивах, как заметил И.Н. Даньшин, заложена разгадка механизма воздействия причин и условий на индивида, в результате которых он совершает преступление [1].

С.Л. Рубинштейн в своей работе определил мотивы и мотивацию в качестве «пружины» действия, деятельности и «стержня» личности. Он утверждал, что «мотивация – это реализуемая детерминация через психику личности человека» [2].

Несмотря на то, что ряд таких ученых- юристов, как А.А. Пионтковский, С.А. Тараухин, Д.Н. Котов, в своих работах придерживались мнения о существовании преступлений, в основе которых лежат лишь осознанные побуждения, стоит выделить и наличие бессознательных мотивов [3, с. 119-120]. Так, по мнению А.В. Петровского: «Мотивы могут осознаваться и могут не осознаваться [4, с. 101-117]. Мотивы далеко не полностью осознаются человеком». Ю.М. Антонян, В.Н. Кудрявцев в своей работе провели изучение мотивов преступления и пришли к выводу, что: «личностный смысл обычно ускользает от сознания, слабо или вообще не охватывается им, нося бессознательный характер» [5].

Другими словами, бессознательные мотивы преступного поведения связаны с психологическими факторами, которые могут быть неосознанными для человека. Например, человек может совершать преступления из-за подавленной агрессии или недостатка внимания в детстве. Эти мотивы могут быть связаны с психическими расстройствами или нездоровыми психологическими состояниями. В то время как сознательные мотивы преступного поведения относятся к ситуациям, когда человек осознанно идет на преступление с целью достижения определенных выгод или удовлетворения своих потребностей. Например, человек может совершить кражу для получения денег или вещей, которые ему необходимы.

В психологической и юридической психологии до недавнего времени под мотивом в основном понималось побуждение к действию, так как именно

побудительная функция является основной функцией мотива. Однако в психологической литературе нет единого мнения о побудительных силах активности личности. Проанализировав существующее на сегодняшний день концепции, можно выделить основные точки зрения на те источники, которые оказывают наиболее сильное влияние на человеческую мотивацию, а именно:

- потребность, как основной источник человеческой мотивации, выделена в работе И.А. Джидарьян [6, с. 145-169];

- эмоции и чувства выделены на ряду с потребностью в работе К.Е. Игошева [7];

- воля, интересы, идеалы, убеждения, мировоззрение и даже разнообразные общественные требования в трудах Х. Хекхаузена [8].

Проблема мотивации преступного поведения состоит не только в выяснении побудительных мотивов, сил человеческой активности, но и в выявлении всех факторов, которые направляют, регулируют и поддерживают развитие этого криминального деяния.

Так, корысть, как мотив преступного поведения, выражается в том, что личность желает присвоить себе чужие блага и извлечь из совершаемого преступного деяния материальную или иную выгоду имущественного характера. Преступники, действующие из корыстных побуждений, обычно стремятся к финансовой выгоде или материальным благам. Корысть может проявляться и в стремлении к власти, политическому или социальному преимуществу. Корысть может быть также связана с желанием удовлетворить свои личные потребности, безразличием к последствиям своих действий или стремлением уклониться от наказания. Однако стоит отметить, что в большинстве случаев корыстный мотив наблюдается при совершении экономических преступлений.

Агрессия, как мотив преступного поведения, имеет место быть, когда у личности наблюдается низкий уровень самоконтроля, проблемы в психическом или эмоциональном здоровье, наличие антиобщественных убеждений или желание доминировать над другими людьми. Другими словами, личность преступника характеризуется склонностью к насилию либо лицу, которое совершает преступление, находится в эмоциональном состоянии, из-за чего теряет самоконтроль и становится не в силах сдерживать агрессию. Некоторые преступники могут испытывать удовлетворение от причинения страдания или контроля над другими людьми.

Хулиганство, как мотив преступного поведения – это стремление в вызывающей форме проявить себя, свое пренебрежение к обществу и его установкам, с целью вызвать беспокойство, страх или нанести ущерб другим людям или их имуществу. Хулиганские действия, движимые хулиганским мотивом в основном, проявляются при посягательстве против личности или группы лиц, против имущества и против природных объектов.

Утверждение, самоутверждение может проявляться в стремлении человека подтвердить свою силу, способности или власть путем совершения преступных действий. В некоторых случаях, люди, испытывающие низкую самооценку или неуверенность в себе, могут искать самоутверждение через насилие или хулиганство. Они могут видеть преступные действия как способ подтвердить свою силу или способности, а также получить уважение и признание от других людей.

Самоутверждение как мотив преступного поведения может быть особенно распространено среди молодежи, которая ищет свое место в обществе и стремится установить свое положение в социальной иерархии. В некоторых случаях, преступные группировки или банды могут предоставлять молодым людям возможность самоутверждения через совершение преступлений и демонстрацию силы.

Мотивы, связанные с чувственной сферой, могут проявляться у лиц с высокой степенью эмоциональной вовлеченностью с жертвой правонарушения. К причинам таких ситуаций можно отнести гнев, злоба, зависимость, ревность, ненависть, страсть и другие чувства, способствующие в определенный момент привести к потере самоконтроля. Данные мотивы в большинстве характерны для преступлений, связанных с половой свободой и половой неприкосновенностью личности, идеологическими преступлениями и т.д.

Мотив безысходности относится к бессознательным мотивам преступного поведения и связан с чувством отчаяния, отсутствием перспектив и надежды на будущее. Другими словами лицо, совершающее правонарушение, находится в сложной психологической и/или экономической ситуации и не видит иного пути решения своей проблемы. Они могут видеть преступление как выход из трудной ситуации или способ получить то, чего им не хватает.

Представленный перечень мотивов не является исчерпывающим, а включает в себя наиболее популярные из видов, выявленных в ходе исследования и изучения данной темы.

Таким образом, можно сделать вывод, что мотивы преступного поведения являются одной из ключевых тем в криминологии, оказывающие огромное значение для предупреждения и борьбы с преступностью. Кроме того, изучение мотивов преступного поведения позволяет лучше понять, какие группы людей подвержены определенным видам преступлений и какие факторы способствуют их совершению. В основе большинства мотивов преступного поведения лежат потребности, эмоции и чувства, воля, интересы, идеалы, убеждения, мировоззрение и даже разнообразные общественные требования. Так, мотивом преступного поведения может являться корысть, агрессия, хулиганство, утверждение или самоутверждение, чувства и безысходность.

Список литературы

1. Даньшин И.Н. О значении мотива преступления при изучении и предупреждении преступлений // Вопросы борьбы с преступностью. Вып. 10. М., 1969. – 67 С.
2. Рубинштейн С.О. Основы общей психологии / С.Л. Рубинштейн. – СПб. : Питер, 2013. – 245 С.
3. Пионтковский А.А. Учение о преступлении по советскому головному праву. М., 1961. С. 119-120.
4. Петровский А.В. Мотивация как проявление потребностей личности / Общая психология // под ред. А.В. Петровского. М., 1970. С. 101-117
5. Ананиан Л. Л. 2005. 03. 032. Антонян Ю. М., Кудрявцев В. Н., Эминов В. Е. Личность преступника / ассоц. «Юрид. Центр». - СПб. : Юрид. Центр Пресс, 2004. - 364 С.
6. Джидарьян И.А. О месте потребностей, эмоций и чувств в мотивации личности // Теоретические проблемы психологии личности / Под ред. Е.В. Шороховой. – М. : Наука, 1974. С.145-169.
7. Игошев К.Е. Типология личности и мотивация преступного поведения: учеб. пособие // под ред. К.Е. Игошева. Горький: Изд-во ГВШ МВД СССР, 1974. - 168 С.
8. Хекхаузен Х. Мотивация и деятельность / Х. Хекхаузен. – М.: Педагогика, 1986. – Т.1. – 408 С.

© А.Р. Габдрахманова, 2023

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЕТИ
ИНТЕРНЕТ ПРИ РАЗРЕШЕНИИ СПОРОВ
В АРБИТРАЖНЫХ СУДАХ РОССИИ**

**Демидова Полина Дмитриевна
Киселев Никита Сергеевич**
студенты

Научный руководитель: **Щербакова Лилия Геннадиевна**
к.ю.н., доцент
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная
юридическая академия»

Аннотация: в данной статье освещены вопросы осуществления арбитражного процесса в системе электронного правосудия с использованием сети Интернет, рассмотрены особенности законодательного регулирования и технического обеспечения процедуры проведения онлайн-заседаний в арбитражных судах. Рассмотрена система электронного правосудия с использованием сети Интернет для подачи процессуальных документов и проведения онлайн-заседаний в арбитражных судах, также освещены некоторые проблемы онлайн-заседаний.

Ключевые слова: электронное правосудие, арбитражный суд, арбитражный процесс, автоматизация судопроизводства, цифровые технологии, Интернет.

**INTERNET USAGE
IN DISPUTE RESOLUTION
IN ARBITRATION COURTS OF RUSSIA**

**Demidova Polina Dmitrievna
Kiselev Nikita Sergeevich**
students

Scientific supervisor: **Shcherbakova Lilia Gennadievna**

Abstract: this article highlights the issues of the implementation of the arbitration process in the electronic justice system using the Internet, discusses the

features of legislative regulation and technical support of the procedure for holding online meetings in arbitration courts. The electronic justice system using the Internet for filing procedural documents and conducting online meetings in arbitration courts is considered, some problems of online meetings are also highlighted.

Key words: electronic justice, arbitration court, arbitration process, automation of legal proceedings, digital technologies, Internet.

На современном этапе наблюдается стремительное развитие цифровых технологий, которые активно внедряются в различные сферы деятельности общества, не обошли они стороной и систему правосудия. Особенно активно они внедряются в арбитражных судах, где разрешение споров проходит в режиме онлайн. С этой целью была разработана система «Мой арбитр» и иные интернет-ресурсы, которые представляют собой электронные базы вынесенных судебных решений и находятся в общем доступе. С помощью сервиса «Мой арбитр» появилась возможность подавать документы в электронном виде, заполнив установленные формы на официальном сайте арбитражного суда в сети Интернет. Данная процедура обладает множеством плюсов, во-первых она не требует финансовых затрат, во-вторых доступна для любого лица. Система размещения информации на сайтах арбитражных судов активно развивается и совершенствуется с помощью сервисов «Картотека арбитражных дел», «Расписание арбитражных дел». Новые технологии позволяют узнать информацию о рассмотрении дела на сайте арбитражного суда в сети Интернет, скачать все документы по делу в Картотеке арбитражных дел, узнать информацию о подаче жалобы и поступлении новых документов по делу.

Анализ законодательства позволяет сделать вывод о том, что идея «электронного судопроизводства» в России воплощается в жизнь посредством реализации программ: «Электронная Россия» (2002- 2010гг.), «Развитие судебной системы России на 2013 – 2024 годы», принятие Приказа № 252 от 28.12.2016 «Об утверждении Порядка подачи в арбитражные суды Российской Федерации документов в электронной форме, в том числе в форме электронного документа» [1]. Данные программы и изменения, вносимые в законодательство, способствуют совершенствованию судопроизводства в арбитражных судах, повышению качества правосудия, более эффективной судебной защите прав граждан России, а также открытости и прозрачности правосудия, однако не лишены проблем.

Система электронного правосудия была создана в 2005 году по инициативе Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. По мнению авторов данной системы, она должна была включать в себя: сайты судов в сети Интернет; электронную базу решений арбитражных судов; возможность подачи исковых заявлений, извещений и других документов в электронном виде; проведение онлайн-заседаний с использованием видеоконференцсвязи (далее ВКС); а также размещение всех материалов дел в электронном виде на сайте судов, в том числе архивных [2]. Однако, популярность проведения онлайн-заседаний показала не только преимущества, но выявила и проблемы в правовой регламентации судебных заседаний данного формата, а также в их практическом применении. В Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации [3] (далее АПК РФ) отсутствуют определенные нормы, регламентирующие онлайн-заседания. Также при начале такого судебного заседания возникли проблемы с аутентификацией и идентификацией лиц, участвующих в процессе. Онлайн-сервисы Zoom и Skype также не отвечают всем потребностям судопроизводства, поскольку в них ограничено время, поэтому они не подходят под специфику судебного процесса.

Первым нормативным документом, регулирующим использование информационных технологий для информирования граждан о деятельности арбитражных судов, а также судов общей юрисдикции был Федеральный закон от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» [4] (далее Закон об обеспечении доступа). В соответствии с данным Законом, суды обязаны создавать сайты в сети Интернет, на которых они должны размещать информацию о рассматриваемых делах. В отличие от судов общей юрисдикции, арбитражные суды имеют более успешный опыт в этой области. Изменения, внесенные в АПК РФ в 2009 году, обязали арбитражные суды размещать информацию о корпоративных спорах на своих сайтах, а в январе 2011 года в АПК РФ были внесены изменения, в соответствии с которыми арбитражные суды обязаны размещать на сайтах в сети Интернет информацию о времени и месте проведения судебного заседания, судебные акты. [5, с. 340]. Однако воспользоваться информацией о деятельности судов могут не только лица, участвующие в деле, но и любые другие лица и пользователи информации, не вовлеченных в судебный спор, совершенно другой интерес [6, с. 125]. Для результативного использования информационных технологий в гражданском

судопроизводстве необходимо внести изменения в законодательство и суды должны иметь соответствующее техническое оснащение.

В арбитражных судах также наблюдаются трудности в получении информации по рассмотрению корпоративных споров, поскольку участниками данной категории дел может быть большое количество лиц. В связи с этим АПК РФ определен порядок обеспечения доступа к информации всех заинтересованных лиц о корпоративных спорах. Так, ч.1 ст. 225.4 АПК РФ установлены дополнительные требования к информированию заинтересованных лиц о рассмотрении арбитражным судом корпоративных споров: размещение информации о судебных актах по движению дела на официальном сайте арбитражных судов в сети Интернет, о принятии заявления к производству, о принятии обеспечительных мер, об отказе от иска, о вступлении в дело новых лиц, о заключении мирового соглашения, о принятии судебного акта [7]. Целесообразно применять требования ч. 1 ст. 225.4 АПК РФ не только в судах первой инстанции, но и в вышестоящих инстанциях, поскольку на данных стадиях также возможны отказ от иска, признание иска, принятие обеспечительных мер и заключение мирового соглашения. В настоящее время на сайтах арбитражных судов в информационно-телекоммуникационной сети Интернет действует информационная система, с помощью которой можно ознакомиться с судебными актами о рассмотрении дел, что обеспечивает открытость и прозрачность осуществления правосудия.

Сеть Интернет является дополнительным источником распространения судебных актов и требует определенных технических мер защиты информации, чтобы исключить вмешательства сторонних лиц. Данные технические меры защиты информации не потребовали законодательного закрепления в российском праве.

В последнее время использование современных технологий является предметом активного обсуждения среди юристов, правовой статус данных технологий и их внедрение в юридическую деятельность. В декабре 2017 года в Москве прошла конференция Skolkovo Legal Tech, на которой обсуждались перспективы использования искусственного интеллекта в юридической деятельности, и было присвоено первое место Электронной системе Арбитражного центра рассмотрения споров в арбитражном суде среди проектов юридических компаний[8]. Получение премии объясняется, прежде всего, эффективностью и оперативностью процедуры рассмотрения арбитражными судами экономических споров с использованием Электронной системы.

С помощью данной системы участники процесса могут начать арбитраж онлайн за очень короткий промежуток времени, наблюдать за судебным процессом и своевременно получать все уведомления, в любой момент загружать и скачивать документы, а также добавлять новых представителей и участников процесса. Для доступа к Электронной системе Арбитражного центра необходимо иметь компьютер или мобильное устройство с доступом в Интернет, при этом устанавливать дополнительное программное обеспечение не нужно. Для начала арбитражного процесса в Электронной системе необходимо указать информацию о сторонах процесса и загрузить исковое заявление с необходимыми приложениями, нажать «начать арбитраж» и вся загруженная информация направляется в Арбитражный центр [8].

Проведя анализ действенности цифровых технологий с использованием сети Интернет, приходим к выводу, что это удобно, но пока еще несет в себе определенные риски. Например, подделать электронные документы и направить в арбитражный суд не вызывает сложности, тем самым повышает возможность принятия неверного судебного решения. Участие, свидетелей в онлайн-заседаниях также вызывает некоторые вопросы, так как распознать подачу ложной информации онлайн сложнее, чем при живом общении. В соответствии с АПК РФ, документы, которые поступили с помощью технических средств, могут использоваться в качестве письменных доказательств, но поскольку в законе не закреплены требования о форме и формате предоставления данных посредством технических средств и о порядке приобщения их к материалам дела, возникают определенные трудности. Особенно проблематично произвести оценку электронных документов, поскольку законодательно это не закреплено.

Проведенные исследования позволяют сделать вывод, о необходимости внесения изменений в законодательство, касающиеся электронного судопроизводства для улучшения качества судебной системы.

Список литературы

1. Приказ Судебного департамента при Верховном Суде РФ от 28.12.2016 N 252 (ред. от 20.02.2018) "Об утверждении Порядка подачи в арбитражные суды Российской Федерации документов в электронном виде, в том числе в форме электронного документа" (вместе с "Порядком подачи в арбитражные суды Российской Федерации документов в электронном виде, в том числе в форме электронного документа") // "Бюллетень актов по судебной системе", N 4, апрель, 2018.

2. Современные технологии в арбитраже. URL: [https:// www. advgazeta. ru/mneniya/sovremennye-tehnologii-v-arbitrazhe/?ysclid=lnzgwzblqf178911163](https://www.advgazeta.ru/mneniya/sovremennye-tehnologii-v-arbitrazhe/?ysclid=lnzgwzblqf178911163) (дата обращения 20.10.2023).

3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 08.06.2020) // Собрание законодательства РФ. 29.07.2002. № 30. ст. 3012.

4. Федеральный закон от 22.12.2008 № 262-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // «Российская газета», № 265, 26.12.2008.

5. Гедзик, А. И. Деятельность арбитражных судов при использовании системы электронного правосудия / А. И. Гедзик // Академическая публицистика. – 2019. – № 5. – С. 338-342.

6. Титова, Ю. В. Некоторые перспективы направления развития цифровых технологий в арбитражном процессе / Ю. В. Титова // Закон и общество: история, проблемы, перспективы: Материалы XXV Межвузовской научно-практической конференции студентов и аспирантов, Красноярск, 22–23 апреля 2021 года. – Красноярск: Красноярский государственный аграрный университет, 2021. – С. 123-125.

7. Проблемы использования Интернета в практике арбитражного суда. URL: https://studbooks.net/1078990/pravo/problemu_ispolzovaniya_interneta_praktike_arbitrazhnogo_suda?ysclid=lnzwidt595846485550 (дата обращения 20.10.2023).

8. Арбитраж с использованием электронной системы. URL: https://zakon.ru/blog/2020/4/3/arbitrazh_s_ispolzovaniem_elektronnoj_sistemy?ysclid=lnzwav3gw0217867958 (дата обращения 20.10.2023).

© П.Д. Демидова, Н.С. Киселев, 2023

**КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
ИССЛЕДОВАНИЯ РЕЧИ КАК ИСТОЧНИКА
ВЕРБАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ**

Путинцева Ирина Сергеевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная
юридическая академия»

Аннотация: В данной статье человеческая речь рассматривается с позиции ключевого источника информации в уголовно-процессуальном доказывании. Законодательно и процессуально данные действия сильно формализованы на всех стадиях уголовного процесса, что ограничивает речь, как основной источник информации, поэтому целью данного исследования является выявление особенностей вербальной информации в речи сторон и иных участников уголовного судопроизводства с позиции одного из основных источников доказательств, что необходимо в уголовно-процессуальной практике.

Ключевые слова: речь, вербальная информация, источник информации, следственные действия, доказывание, криминалистика.

**FORENSIC ASPECTS OF SPEECH RESEARCH
AS A SOURCE OF VERBAL INFORMATION**

Putintseva Irina Sergeevna

Abstract: In this article, human speech is considered from the position of a key source of information in criminal procedural proof. Legislatively and procedurally, these actions are strongly formalized at all stages of the criminal process, which limits speech as the main source of information, therefore, the purpose of this study is to identify the features of verbal information in the speech of the parties and other participants in criminal proceedings from the position of one of the main sources of evidence, which is necessary in criminal procedural practice.

Key words: speech, verbal information, source of information, investigative actions, evidence, criminalistics.

Основная сложность сбора доказательств в уголовном процессе состоит в особенности как самой информации, так и представляющих её источников. Несмотря на обширность систем видеонаблюдения и видеофиксации в современном мире, базовым источником сведений, на котором основываются органы предварительного следствия и суда в процессе доказывания, являются непосредственные показания лиц по обстоятельствам данного дела. Все эти показания, несмотря на письменное закрепление, в сущности, будут являться вербальной информацией, поскольку они первоочередно воспроизводятся человеком посредством выражения мысли устной речью.

Как писал А.В. Победкин: «Вербальная (словесная) информация требует повышенного внимания также и потому, что непосредственно связана с областью таких сложных категорий как сознание, память, язык» [1, с. 5]. Вербальную информацию можно назвать одним из видов информации в уголовном процессе, особенности которой влияют как на способ её закрепления, так и на восприятие органами дознания, следствия, прокуратуры, суда в целом.

Речь – это одно из средств коммуникативной деятельности человека, общения, опосредованное языком, а также процесс материализации мысли [2, с. 3]. «Вербальная информация (лат. *verbalis* – словесный) – информация, данная в устной, словесной форме (в отличие от документальной, зафиксированной на каком-либо носителе)», – данное определение дано Ширшовым Е.В. в словаре ключевых понятий и определений [3, с. 130]. Таким образом, исходя из происхождения слова (лат. *verbalis* – словесный), вербальная информация основывается именно на устной форме человеческой коммуникации, то есть вербальная информация – это преимущественно разговорная речь. Только на практике вербальной информацией можно считать всё, что не отражается с помощью текста, поскольку в рамках некоторых оперативных мероприятий даже жесты несут в себе важную информацию, необходимую для рассмотрения уголовного дела с учетом всех принципов уголовного судопроизводства. Такая форма речи выражается во взаимодействии при помощи человеческих органов чувств, но, в сущности, не ограничивается только воспроизведением звуковой речи, ведь зачастую жесты и выражение лица также являются важными источниками информации

человека в определенных условиях. Уголовный процесс не исключение, поскольку в нём информация имеет важность независимо от её вида. Так или иначе, особенность определения вербальной информации ограничена видами информации, поскольку разными учеными вербальная информация объединяет разные виды информации в общем понимании.

Информацию, рассматриваемую во всех науках и формах деятельности, можно разделить на виды [4, с. 2] по разным критериям:

1. По способу восприятия органами чувств информация может быть:

- Визуальной — воспринимаемой органами зрения;
- Обонятельной — воспринимаемой обонятельными рецепторами;
- Вкусовой — воспринимаемой вкусовыми рецепторами;
- Аудиальной — воспринимаемой органами слуха;
- Тактильной — воспринимаемой тактильными рецепторами.

По форме закрепления информация чаще рассматривается как текстовая (закрепляемая в виде символов посредством языка и письменной речи), числовая (закрепляемая в виде цифр и знаков, обозначающих математические действия), графическая (закрепляемая в виде изображений, предметов, графиков, чертежей, схем) и звуковая (устная или в виде звуковой записи).

По критерию истинности, чаще всего рассматриваемого в философских дисциплинах, но необходимого для всего уголовного процесса в целом, информация бывает истинная и ложная.

Вся сложность определения понятия и видов вербальной информации раскрывается во взаимодействии понятия информации и процесса передачи информации – коммуникации, поскольку сама информация имеет большую зависимость от коммуникации, что определяет их огромную схожесть. В педагогике принято выделять три основных формы коммуникации: вербальную, невербальную и паравербальную. Если невербальная коммуникация рассматривает способ человеческого общения без использования речи, то есть мимику, жесты и т.д., а паравербальная – совокупность звуков, сопровождающих речь, в том числе интонация человека, то вербальная коммуникация – это языковое общение, выражающееся в обмене мыслями, информацией, эмоциональными переживаниями между собеседниками [5, с. 140].

Объединить в уголовно-процессуальном доказывании вербальную информацию и вербальную коммуникацию в одно понятие не только

некорректно, но и невозможно, ввиду особенности самого процесса доказывания: вербальная информация, рассматриваемая в уголовном процессе не заканчивается вербальной коммуникацией между участниками процесса, поскольку кроме сбора доказательств необходимым является их проверка и оценка уполномоченными субъектами, что невозможно сделать согласно уголовно-процессуальному законодательству без оформления соответствующих процессуальных документов. То есть само доказывание не ограничивается только вербальной коммуникацией, а вербальная информация, зачастую включающая в себя устную речь, жесты, мимику людей, может преобразовываться в другой вид информации, чаще всего текстовую (письменную) информацию. В то же время подобная гибкость позволяет информации передавать разное количество сведений с необходимым для уголовного процесса установлением истинности события: показания потерпевших при первом допросе могут не подтверждаться ими в ходе судебного следствия. Такая информация, отражающаяся в определенные моменты времени, ввиду скоротечности её существования в процессе доказывания имеет особый вес.

Следственные действия – уголовно-процессуальные действия, которые регламентируются уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации и имеют цель в обеспечение процесса доказывания по уголовному делу, а также направлены на поиск, обнаружение, закрепление и проверку доказательств по уголовному делу [1, с. 5].

Необходимая связь речи, как источника информации в уголовно-процессуальном доказывании, и следственных действия сводится к доказательствам, которыми становится речь участников уголовного производства в ходе обработки и фиксации в рамках следственных действий. Не смотря на различные способы фиксации, включая фото и видеосъемку, устная речь чаще всего выступает основанием как получения тех или иных сведений для дела, так и самим поводом возбуждения уголовного дела.

Основным, если не сказать базовым, следственным действием, где вербальная информация формирует основные доказательства уголовного дела – это допрос.

В соответствии с п. 1 ст. 173 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ Следователь допрашивает обвиняемого немедленно после предъявления ему обвинения с соблюдением требований действующего законодательства [6, ст. 173]. Первый допрос

зачастую основывает на себе все иные доказательства по делу, поскольку является самым близким событием к моменту совершения преступления, что обеспечивает удельный вес истинности описываемых человеком событий. Весь допрос строится именно на речи лица, то есть на звуковом воспроизведении всех умозаключений лица по определенному вопросу, что оформляется письменными документами с учетом всех особенностей озвученной информации. Такие особенности не всегда могут быть заметны на одной из стадий уголовного процесса, но их учет необходим для полного раскрытия события по существу, поскольку в ходе допроса лицо может по тем или иным причинам попытаться исказить события совершенного преступления. Будь то личная заинтересованность в определенном исходе дела или невозможность отдавать отчет своим действиям при даче показаний – все особенности должны учитываться органами дознания, следствия, прокуратурой и судом.

Другим следственным действием, где необходимо учитывать особенности речевой информации – это следственный эксперимент.

«В целях проверки и уточнения данных, имеющих значение для уголовного дела, следователь вправе произвести следственный эксперимент путем воспроизведения действий, а также обстановки или иных обстоятельств определенного события. При этом проверяется возможность восприятия каких-либо фактов, совершения определенных действий, наступления какого-либо события, а также выявляются последовательность происшедшего события и механизм образования следов. Производство следственного эксперимента допускается, если не создается опасность для здоровья участвующих в нем лиц», – согласно ст. 181 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [6, ст. 181].

Следственный эксперимент не основывается на речевой составляющей информации, как единственного источника, но если рассматривать вербальную информацию, к которой относятся и движения, несущие то или иное значение, то здесь также необходимо учитывать все особенности и тонкости фиксации подобной информации. От объективного восприятия действий в следственном эксперименте зависит сам как сам процесс фиксации (будь то запись текста в протокол или криминалистическая видеосъемка), так и полученная в ходе эксперимента информация, которая может повлиять на весь исход дела в целом.

Очная ставка не является обязательным следственным действием, но в случае, установленном ст. 192 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, а именно при наличии существенных противоречий в данных ранее

показаниях допрошенных лиц, по решению следователя проводится на основании его постановления в общем порядке. По п.2 ст.192 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации: «Следователь выясняет у лиц, между которыми проводится очная ставка, знают ли они друг друга и в каких отношениях находятся между собой. Допрашиваемым лицам поочередно предлагается дать показания по тем обстоятельствам, для выяснения которых проводится очная ставка. После дачи показаний следователь может задавать вопросы каждому из допрашиваемых лиц. Лица, между которыми проводится очная ставка, могут с разрешения следователя задавать вопросы друг другу» [6, ст. 192].

В отличие от допроса, рассмотренного ранее, на очной ставке происходит взаимодействие не только между одним лицом и следователем (дознавателем), а между двумя участниками событий преступления и следователем (дознавателем), который задаёт вопросы по условиям действующего законодательства. В таких условиях речь лиц приобретает сильную эмоциональную окраску, что влияет на взаимодействие лиц и их показания из-за их взаимоотношений по ряду разных обстоятельств. Именно с учетом этих обстоятельств появляется необходимость в производстве очной ставки, где в силу психических особенностей человеческого восприятия намного проще и надежнее получить истинные показания. Как бы сложно не было организовывать данное следственное действие, выявляемая истинность показаний становится необходимым для доказывания в целом.

При предъявлении для опознания, в соответствии со ст.193 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, после предварительного допроса лицу предоставляется предмет или другое лицо для опознания по особенностям или признакам, которые при каждом предъявлении в рамках одного дела должны отличаться. Основная часть описания проводится именно в форме вербальной коммуникации, поскольку лицо устно описывает все характеристики объекта (лица), которые ему стали ясны после визуального осмотра. Не смотря на звуковой и визуальный вид информации, речь здесь играет особую значимость.

Проверка показаний на месте проводится в целях установления новых обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела, показания, ранее данные подозреваемым или обвиняемым, а также потерпевшим или свидетелем, могут быть проверены или уточнены на месте, связанном с исследуемым событием [6, ст. 194].

Показания на месте связаны с личностным восприятием лица произошедших событий, оттого сильно связаны с его психо-эмоциональным состоянием. Не всегда такое состояние легко воспроизвести в условиях кабинета, совсем другое дело место происшествия, с которым у того или иного лица (потерпевший, подозреваемый, обвиняемый, свидетель и другие) связаны воспоминания, необходимые для полного раскрытия обстоятельств дела. В критических условиях чаще можно выявить истинную информацию, что необходимо для верного расследования уголовного дела.

Несмотря на разные способы подхода к сбору информации, источником этой информации остаётся речь и иная вербальная информация (жесты, движения и т.д.), передаваемая участниками для органов следствия, дознания или суда. В виду различных вариантов проводимых следственных действий, передаваемая информация может отличаться, но это не умаляет большой роли речи, как источника информации в процессе уголовно-процессуального доказывания.

Список литературы

1. Победкин А.В. Теория и методология использования вербальной информации в уголовно-процессуальном доказывании: автореф. дис. ... д-р. юрид. наук: 12.00.09. - М., 2005. – 208 с.

2. Конюхова Е.Ю. Педагогическая диагностика и коррекция в воспитательном процессе // Национальная энциклопедическая служба URL: <https://didacts.ru/termin/verbalnaja-informacija.html> (дата обращения: 08.06.2023).

3. Ширшов Е.В. Информация образование дидактика история методы и технологии обучения. Словарь ключевых понятий и определений. 2017. // Национальная энциклопедическая служба URL: <https://didacts.ru/termin/verbalnaja-informacija.html> (дата обращения: 08.06.2023).

4. Бекман И.Н. ИНФОРМАТИКА Курс лекций Москва - Рим - 2009 - Лекция 2 ИНФОРМАЦИЯ // Московский государственный университет им. М.В.Ломоносова Химический факультет Кафедра радиохимии URL: <http://profbeckman.narod.ru/InformLекс.htm> (дата обращения: 17.09.2023).

5. Садохин А.П. Межкультурная коммуникация: учебное пособие / А. П. Садохин. — М.: Альфа-М : ИНФ РА-М, 2013. — С. 140.

6. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // "Собрание законодательства РФ", - 2001, - N 52 (ч. I), - ст. 4921; 2022. - N 31, ст. 5806.

© И.С. Путинцева, 2023

УДК 342.7

**ПОТЕНЦИАЛ РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**Степченков Иван Борисович
Комилов Камол Кодирович
Короткова Ольга Михайловна**
магистранты
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в статье анализируются основные направления развития потенциала деятельности современных органов публичного управления. Существующие принципы в той или иной степени влияют на осуществление кадрового обеспечения, но их особенность состоит в том, что они больше относятся к определению деятельности субъектов кадрового обеспечения, выполняющих соответствующие функции, находясь на государственной службе. Что касается перечня принципов кадрового обеспечения или работы с персоналом, которые считаются «единичными» в исследуемой системе, то в науке высказаны разные точки зрения. Предложение о признании в качестве принципа социального партнерства между государством и государственным служащим, отражает больше концепцию сосуществования государства и реализации личности права на труд.

Ключевые слова: право, общество, публичная власть, управление, проблемы.

**POTENTIAL FOR REGULATING THE ACTIVITIES
OF PUBLIC ADMINISTRATION BODIES**

**Stepchenkov Ivan Borisovich
Komilov Kamol Kodirovich
Korotkova Olga Mikhailovna**

Abstract: The article analyzes the main directions of development of the potential of the activities of modern public administration bodies. Existing principles, to one degree or another, influence the implementation of staffing, but their

peculiarity is that they are more relevant to determining the activities of staffing subjects performing relevant functions while in the public service. As for the list of principles of staffing or work with personnel, which are considered “unique” in the system under study, different points of view have been expressed in science. The proposal to recognize the principle of social partnership between the state and civil servants reflects more the concept of coexistence of the state and the individual’s realization of the right to work.

Key words: law, society, public authority, management, problems.

Среди принципов работы с личным составом органов публичной власти указываются:

- подбор работников для работы по моральным и деловым качествам;
- выбор стиля работы с кадрами с учетом конкретной ситуации;
- соблюдение социальной справедливости в отношениях с подчиненными;
- преемственность в работе с кадрами, привлечение молодых и опытных работников;
- формирование резерва кадров для выдвижения;
- сочетание доверия и уважения к личному составу с принципиальной требовательностью к ним;
- обеспечение правовой и социальной защиты личного состава [4, с. 36].

Существует мнение, что подобная позиция больше отражает методы работы с персоналом, чем основные аспекты организации работы по кадровому обеспечению. Следовательно, что касается определения круга нормативных предписаний, которые можно положить в основу организации и функционирования кадрового обеспечения в органах публичной власти, то тесным связям между принципами государственной службы, принципами административного права и принципами публичного управления они в большей степени и будут определяться этими явлениями.

Следует также обратить внимание на то, что вышеуказанные принципы, которые мы условно разделили на три группы (общие, особые, единичные), могут быть сгруппированы по определенным признакам (общие, структурные, организационные, функциональные и т.п.), как правило, отражающие роль и место конкретного принципа в общей системе принципов кадрового обеспечения. На этом основании можно выделить составляющие кадрового обеспечения и, установив их назначение и сущность, рассматривать их на

предмет соответствия тому или иному принципу того явления, которым этот конкретный элемент кадрового обеспечения обусловлен.

По нашему мнению, такой подход позволит более комплексно решать те или иные аспекты развития и усовершенствования деятельности по кадровому обеспечению в органах публичной власти.

В части наполнения организационных структур системы публичного управления соответствующими по профессии и квалификации кадрами. Кадровое обеспечение является важным направлением изучения в контексте исследования формирования и реализации государственной политики, особенно в части обеспечения компетентными кадрами органов исполнительной власти, являющихся субъектами внедрения политики [1, с. 115].

Такая деятельность, поскольку она направлена на удовлетворение потребностей именно государства, будет реализовываться через специально созданные государственные структуры, которые, как уже указывалось выше, образуют организационную структуру кадрового обеспечения. Относительно понимания организационной структуры можно выделить два аспекта. Во-первых, это разделение целого на организационно обособленные единицы, а во-вторых, сеть управленческих связей в этом целом. Именно такое понимание организационной структуры вообще не распространено в науке. Так, обращается внимание на то, что в организационной структуре управления ее элементами выступают только должности субъектов управления, а связями – связи субординации [6, с. 94]. Также если рассматривать кадровое обеспечение как часть системы публичного управления, то составляющие в своем существовании, как правило, имеют признаки, присущие системе в целом.

Поэтому согласимся с позицией, что система публичного управления (public administration system) – система, охватывающая субъекты управления (управляющая система) – взаимодействие (управленческая деятельность/ процесс) – общественную систему (объекты управления), то есть сферы и отрасли общественной жизни [3, с. 132]. Именно поэтому, исследуя субъектно-объектную характеристику кадрового обеспечения органов публичной власти, можно отметить, что она, несмотря ни на что, должна увязываться с наличием таких элементов, как «субъект кадрового обеспечения», «объект кадрового обеспечения», а также «взаимодействие-связь между субъектом и объектом кадрового обеспечения». Именно такая схема понимания субъектно-объектной характеристики кадрового обеспечения органов публичной власти является, на наш взгляд, наиболее полной, отражающей ее как определенную целостность,

раскрывает динамический характер ее существования и определяет те составляющие, которые могут быть подвергнуты отдельному анализу с целью последующего синтеза полученных результатов для комплексного решения вопросов дальнейшего совершенствования кадрового обеспечения органов публичной власти.

В контексте нашего исследования такой подход к организационной структуре имеет важное методологическое значение. Во-первых, он акцентирует внимание на необходимости выделения соответствующих, наделенных властными полномочиями субъектов кадрового обеспечения, осуществляющих управление этой деятельностью, а также объекта их влияния (элементы системы). Организационная структура предполагает наличие объекта и субъекта управления, где объектом управления персоналом является весь персонал, все категории работающих, а субъектами выступают руководители всех уровней и кадровые службы [7, с. 118]. В том числе и осуществляющие кадровое обеспечение органов публичной власти, с этой целью и для ее достижения они на основании соответствующих правовых актов наделены властно-распорядительными полномочиями в этой сфере, организуя и контролируя работу по кадровому обеспечению.

В науке управления такая работа связывается с функцией управления и предполагает деятельность, направленную на построение и усовершенствование структуры определенной социальной системы; деятельность, направленную на претворение в жизнь управленческих решений. Следовательно, смыслом управленческой деятельности субъектов кадрового обеспечения является получение нового качества управляемого процесса [5, с. 104]. Это непосредственно процесс наполнения организационных структур системы публичного управления соответствующими по профессии и квалификации кадрами, а в конечном счете – повышение эффективности деятельности всей системы публичного управления [2, с. 100].

Список литературы

1. Вагабова Д.С. Цифровизации государственного управления // Материалы Афанасьевских чтений. 2023. №1 (43). – С. 115-117
2. Волков И.С., Реут Д.В. Цифровизация в муниципальном и государственном управлении // International Journal of Open Information Technologies. 2023. №1. – С. 99-103

3. Кузьмин Д.И. Конституционно-правовые основы реформирования системы подготовки государственных служащих в США / Д.И. Кузьмин // Современное право.- М.: Издательство "Новый индекс".- 2019.-С. 130-134.

4. Кузьмин Д.И. Особенности формирования компетенции государственного служащего в области принятия решений / Д.И. Кузьмин // Ученые записки.- Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации".- 2019.-С. 33-37.

5. Кузьмин Д.И. Правовое обеспечение государственного и муниципального управления учебное пособие / Д.И. Кузьмин, С.Н. Ушаков // Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации".- 2020. 146 с. ISBN: 978-5-907140-58-5

6. Тварадзе Н.Б. Социальные технологии государственного управления // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2023. № 4. – С. 93-96

7. Хайров А.Д. К вопросу о понятии государственного управления // Евразийская адвокатура. 2023. №1 (60). – С. 115-119

© И.Б. Степченков, К.К. Комилов,
О.М. Короткова, 2023

УДК 342.7

**ПОТЕНЦИАЛ РЕГУЛИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО
ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ**

**Денисова Дарья Сергеевна
Висханов Имам Ибрагимович
Сафронов Никита Алексеевич
Симаков Михаил Михайлович**
магистранты
Владимирский филиал РАНХиГС

Аннотация: в статье анализируется современный потенциал правового конструирования и дальнейшего регулирования публичной власти на территории Российской Федерации. Организационная структура кадрового обеспечения должна исполнять роль скелета всего государственного механизма кадрового обеспечения. Следует отметить, что важным аспектом построения организационной структуры является возможность ее быстрого приспособления к требованиям времени, условиям социально-экономической ситуации в стране, изменениям задач и соответствующих функций системы публичного управления. Это достигается посредством оптимального сочетания централизации и децентрализации управления, что дает возможность верхнему звену управления сконцентрировать внимание на больших проблемах стратегического масштаба, а нижнем – на вопросах оперативно-тактического характера.

Ключевые слова: право, общество, публичная власть, управление, проблемы.

**POTENTIAL FOR REGULATING
MODERN PUBLIC ADMINISTRATION**

**Denisova Daria Sergeevna
Vikhanov Imam Ibrahimovich
Safronov Nikita Alekseevich
Simakov Mikhail Mikhailovich**

Abstract: The article analyzes the modern potential of legal construction and further regulation of public authority on the territory of the Russian Federation. The organizational structure of staffing should serve as the skeleton of the entire state staffing mechanism. It should be noted that an important aspect of building an organizational structure is the ability to quickly adapt it to the requirements of the time, the conditions of the socio-economic situation in the country, changes in the tasks and relevant functions of the public administration system. This is achieved through an optimal combination of centralization and decentralization of management, which allows the upper level of management to concentrate attention on large problems of a strategic scale, and the lower level - on issues of an operational-tactical nature.

Key words: law, society, public authority, management, problems.

Относительно выделения организационной (управленческой) структуры кадрового обеспечения можно сделать следующие выводы:

- она характеризует именно субъектный состав органов публичной власти и соответствующих должностных лиц, на которых возложено выполнение соответствующих функций по кадровому обеспечению [3, с.132];

- соотношение этой структуры с функциональной структурой кадрового обеспечения позволяет определить конкретный уровень и субъект выполнения соответствующей функции, а также провести анализ соответствия предоставленных ему полномочий уровню его компетенции и круга выполняемых им функций;

- анализ вертикальных и горизонтальных связей между субъектами кадрового обеспечения позволяет определить конкретный уровень и объем их полномочий и усовершенствовать систему связей между ними, а также имплементировать современные формы и методы управления в их деятельности;

- организационная структура позволяет верно отделить субъектов управления кадровым обеспечением от объекта их действия;

– установление конкретных субъектов кадрового обеспечения с определением их функции в этом процессе позволяет прямо выявлять недостатки, нарушения в кадровой работе и виновных в их совершении [6, с. 94].

Следовательно, сущность кадрового обеспечения в органах публичной власти заключается в деятельности уполномоченных субъектов по реализации кадровой политики государства с целью обеспечения функционирования

публичного управления социальными, техническими, биологическими объектами, которое осуществляется в условиях рыночной экономики с учетом демократических основ построения государства, приоритетным обеспечением прав, свобод и законных интересов личности, путем наполнения организационных структур системы публичного управления соответствующими по профессии и квалификации кадрами, создания в них мотивации к эффективной работе, организации их эффективного использования, профессионального и социального развития, достижения рациональной степени мобильности персонала, а также их социальной защиты. При этом значение кадрового обеспечения в органах публичной власти заключается в создании возможности для самого государства через своих представителей (государственных служащих) выполнять возложенные на него функции, а также те обязанности, которые имеет современное правовое, демократическое государство перед человеком [5, с. 104].

Содержательное значение кадрового обеспечения в органах публичной власти, заключающееся в обеспечении возможности функционирования государства и его органов (основное значение) и содействии обеспечению прав, свобод и законных интересов личности в государстве (косвенно через деятельность государства).

Силу обязательного регулятора деятельности по кадровому обеспечению его принципы приобретают в случае их закрепления в законе. Для непосредственно кадрового обеспечения нормативное закрепление, уровень действия его принципов характеризуется как единичное явление, производное от особого - государственной службы, что обусловлено существованием публичного управления. То есть, находясь на более низком уровне регулирования, кадровое обеспечение формирует собственные, специальные принципы, которые, конечно, производны от принципов высшего уровня [4, с. 36].

В результате можно выделить следующий основополагающий аспект - кадровое обеспечение имеет непосредственно своей материей человека, группы людей, вообще значительную часть общества, осуществляясь путем управленческого влияния через наполнение организационных структур системы публичного управления соответствующими по профессии и квалификации кадрами. То есть, при построении (организационная структура кадрового обеспечения) и организации функционирования (функциональная

структура кадрового обеспечения) кадрового обеспечения, необходимо четкое оформление генеральной тенденции формирования его принципов.

При осуществлении деятельности по кадровому обеспечению признаются и развиваются социальные ценности. Следовательно, этот императив должен быть обязательно положен в основу организации и функционирования кадрового обеспечения государства.

Поэтому в этом аспекте деятельность субъектов кадрового обеспечения не должна нарушать имеющиеся у государственных служащих права, свободы или ограничивать их гарантии.

Подобный комплекс решений будет способствовать осознанию субъектами кадрового обеспечения своей ответственности за результаты деятельности и добросовестному отношению к выполнению своих обязанностей, связанных с кадровым обеспечением органов публичной власти.

Принципом публичного управления можно выделить объективные, универсальные, необходимые закономерности взаимоотношений между субъектом и объектом управления, причем взаимоотношения изменяются в соответствии с изменением форм государственного устройства [7, с. 118].

Среди них выделяют как общие принципы, так и специальные. В частности, к числу общих относят: объективность, универсальность, правовую упорядоченность публичного управления, демократизм, законность, разделение властей, делегирование полномочий, социальную направленность, принцип оптимизации управления, конкуренции, принцип комплексности, управляемости, контролируемости, публичности [2, с. 100].

Все эти принципы также в той или иной степени влияют на осуществление кадрового обеспечения, но их особенность состоит в том, что они больше относятся к определению деятельности субъектов кадрового обеспечения, выполняющих соответствующие функции, находясь на государственной службе. Что касается перечня принципов кадрового обеспечения или работы с персоналом, которые мы считаем «единичными» в исследуемой системе и принципах, то в науке высказаны разные точки зрения. Мы, в частности, обращали внимание на предложение о признании в качестве принципа социального партнерства между государством и государственным служащим [1, с. 115].

Список литературы

1. Вагабова Д.С. Цифровизации государственного управления // Материалы Афанасьевских чтений. 2023. № 1 (43). – С. 115-117
2. Волков И.С., Реут Д.В. Цифровизация в муниципальном и государственном управлении // International Journal of Open Information Technologies. 2023. № 1. – С. 99-103
3. Кузьмин Д.И. Конституционно-правовые основы реформирования системы подготовки государственных служащих в США / Д.И. Кузьмин // Современное право.- М.: Издательство "Новый индекс".- 2019.- С. 130-134.
4. Кузьмин Д.И. Особенности формирования компетенции государственного служащего в области принятия решений / Д.И. Кузьмин // Ученые записки.- Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации". - 2019.- С. 33-37.
5. Кузьмин Д.И. Правовое обеспечение государственного и муниципального управления учебное пособие / Д.И. Кузьмин, С.Н. Ушаков // Владимир: Владимирский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации".- 2020. 146 с. ISBN: 978-5-907140-58-5
6. Тварадзе Н.Б. Социальные технологии государственного управления // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2023. № 4. – С. 93-96
7. Хайров А.Д. К вопросу о понятии государственного управления // Евразийская адвокатура. 2023. №1 (60). – С. 115-119

© Д.С. Денисова, И.И. Висханов,
Н.А. Сафронов, М.М. Симаков, 2023

**СЕКЦИЯ
ПОЛИТИЧЕСКИЕ
НАУКИ**

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОГО ЗАПАДОЦЕНТРИЧНОГО ГЛОБАЛИЗМА

Потурухин Вячеслав Дмитриевич

аспирант

Московский государственный
университет имени М.В. Ломоносова

Аннотация: современные условия международных отношений демонстрируют понижательную волну влияния однополярного формата мироустройства на глобальные общественные процессы. Нарастающее со стороны все большего числа субъектов международного взаимодействия противодействие в отношении принципов западоцентричного глобализма иллюстрирует как тенденции, направленные на ослабевание способности гегемона моноцентричной модели международных отношений обеспечивать глобальную власть, так и общее усиление в мировых общественных процессах центробежных сил, стремящихся продвигать собственную независимую международную повестку. В этой связи особую актуальность приобретает вопрос изучения просчетов, допущенных в период более чем тридцатилетнего доминирования политики западоцентричного глобализма, и оценки его перспектив.

Ключевые слова: международные отношения, глобализация, глобализм, западоцентризм, новый мировой порядок.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF MODERN WEST-CENTRIC GLOBALISM

Poturukhin Vyacheslav Dmitrievich

Abstract: modern conditions of international relations demonstrate a downward wave of influence of the unipolar format of the world order on global social processes. The growing opposition on the part of an increasing number of subjects of international interaction towards the principles of West-centric globalism illustrates both the trends aimed at weakening the ability of the hegemon of the monocentric model of international relations to provide global power, and the general

strengthening of centrifugal forces in world social processes seeking to promote their own independent international agenda. In this regard, the issue of studying the miscalculations made during the period of more than thirty years of dominance of the policy of West-centric globalism and assessing its prospects becomes particularly relevant.

Key words: international relations, globalization, globalism, West-centrism, new world order.

Слом биполярной модели международных отношений в начале последнего десятилетия двадцатого века ознаменовал становление однополярной конфигурации сил мироустройства, характеризовавшейся наличием одного единственного доминирующего центра силы в глобальных общественных процессах. Некогда разделенный на две независимые друг от друга части мир оказался под фактическим управлением единственной глобальной сверхдержавы [1], к моменту становления моноцентричной модели уже на протяжении почти что сорока десятилетий продвигавшей собственный западоцентричный глобализационный проект, к двадцать первому веку окончательно сформировавшийся в качестве доминирующей торгово-экономической, финансово-инвестиционной, военно-политической, социокультурной, идеологической доктрины, выступающей в качестве фундамента «западного» глобализма как политики, направленной на утверждение господства в общемировом масштабе. Экономический неолиберализм, политический демократизм, социокультурный индивидуализм, а также ценностные принципы массового потребления и постмодерна в целом стали основополагающими столпами концепции западоцентричного глобализма.

Внешнеполитическая направленность гегемона в отношении латиноамериканской цивилизации на протяжении всей истории международного взаимодействия в полной мере отражала принципы доктрины Монро, характеризуясь внешнеполитическим подчинением и неприятием любым альтернативным доминированию США условиям. Период начального становления западоцентричного глобализма в конце первой половины и на протяжении всей второй половины двадцатого века лишь подтвердил ранее указанную неравноправную внешнюю направленность гегемона в отношении Латинской Америки, сформировав во многих латиноамериканских странах антиглобалистские общественно-политические настроения, служащих фундаментом для многих стран региона по сей день.

Столкнувшись с непринятием продвигаемой глобализационной доктрины со стороны «незападных» цивилизаций, в особенности суверенных политических элит исламского мира, единственный глобализатор прибегает к целому ряду интервенций в странах Африки и Ближнего Востока, подавляя военными методами любые проявления общественно-политического неповиновения воле глобального гегемона и параллельно реализовывая собственные корыстные транснациональные интересы за счет экономического разграбления.

Одновременно бывший альтернативный центр силы ушедшей биполярной модели международных отношений подвергается экономическому разграблению, внешнеполитическому подчинению, деструкции военного потенциала, лишению исторической сферы международного влияния, интеграции в западоцентричную конфигурацию системы глобального разделения труда и специализации на правах «сырьевого придатка», что не соответствует реальному хозяйственному и научно-техническому потенциалу государства. [4]

Таким образом, предпринятые гегемоном действия в отношении как минимум трех цивилизаций [6] носили агрессивный характер, направленный на неравноправное перераспределение экономических, политических и иных ресурсов в пользу гегемона, характеризующийся «игрой с нулевой суммой», подразумевающей неизбежное ущемление интересов «незападных» обществ. Именно описанные выше действия и методы, применяемые гегемоном в отношении рассмотренных обществ, послужили фундаментальной основой латиноамериканского, исламского, российского антиамериканизма и отрицания принципов концепции западоцентричного глобализма.

Принципиально иная причина современного ослабления «западного» глобализационного проекта кроется в диаметрально противоположной плоскости, связанной, как оказывается, с излишне высокой степенью предоставленных компетенций на старте и поздним осознанием потенциала формирующейся угрозы в процессе интеграции отдельных стран в глобальную западоцентричную систему международного разделения труда. В первую очередь речь идет о китайской цивилизации, в настоящий момент фактически превзошедшую гегемона по денежному объему произведенных товаров и услуг, а также стремительно нагоняющую Запад по уровню научно-технических возможностей.

Экономические условия функционирования китайского государства в период повышательной волны западоцентричного глобализма демонстрировали внушительный рост, во многом связанный, с одной стороны, с предоставлением гегемонии роли главного производственного субъекта и экспортера товаров народного потребления на «западные» рынки, а с другой стороны, с невероятно высокими объемами инвестиций в китайский хозяйственный сектор по причине баснословной дешевизны рабочей силы. Особую роль играл и трансфер реальных производственных мощностей с «западных» территорий в особые экономические зоны, находившиеся на территории Китая. [5] Одновременно политические условия интеграции Китая в глобальную западоцентричную систему характеризовались полным сохранением собственной политической субъектности. Так, «западный» политический глобализм в отношении китайского государства ограничился исключительно особыми торгово-экономическими зонами, специально созданных китайской политической элитой в целях реализации транснациональных связей с внешним миром. При этом внутренний политический контур государства остался изолирован от каких-либо внешних воздействий, сохранив собственную самобытность и, что видится самым главным, суверенность. [2] Используя внутривнутриполитическую самостоятельность и торгово-экономические интересы в целях внутреннего национального развития на протяжении десятилетий, направленность китайских политических элит, по достижению определенного уровня хозяйственных и технологических компетенций начала претерпевать структурные изменения от западоцентричной к альтернативно глобалистской, что вызвано естественными причинами, связанными с ростом объемов производства и необходимостью собственной торгово-экономической экспансии. Важно заметить, что в условиях неоспоримого доминирования Запада на глобальных рынках сбыта, эскалация торгово-экономических и политических противоречий между двумя глобалистски направленными силами стало лишь вопросом времени. [3]

Рассмотренный материал позволяет сформировать заключение, в соответствии с которым негативная направленность в отношении западоцентричного глобализма имеет место быть как минимум у четырех цивилизаций, в количественном выражении представляющих половину человечества. Причины противостояния Западу представляются объективным следствием допущенных ошибок, связанных с насильственными методами

распространения «западного» глобализма, а также представляющих естественный процесс борьбы восходящих держав с ослабевающим гегемоном. Ближайшие перспективы сохранения западоцентричного проекта глобализации в его текущем виде представляются туманными и связаны с готовностью к корректировке фундаментальных принципов продвигаемой концепции.

Список литературы

1. Бжезинский З. К. Великая шахматная доска. Господство Америки и её геостратегические императивы. — М.: АСТ, 2021. — 384 с.
2. Вавилов Н. Н. Китайская власть / Н. Н. Вавилов — Москва: Товарищество научных изданий КМК, 2021. — 663 с.
3. Дробот Г. А. Китай в современном мире. Претензии Китая на мировое лидерство. — М.: 2021. — 75 с.
4. Леонова О. Г. Россия и мир в XXI веке. — М.: Научный эксперт, 2010. - С. 30 - 89.
5. Хуан Я. Капитализм по-китайски. Государство и бизнес. — М.: Альпина Паблишер, 2010 — 375 с.
6. Huntington S. P. The Clash of Civilizations and the Remaking of World Order. - New York: Simon & Schuster, 2011. — 368 p.

© В.Д. Потурухин, 2023

**ВНУТРИПОЛИТИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КНР**

Медведева Анна Александровна

студент

Научный руководитель: **Ялманов Никита Иванович**

с.п.

ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Аннотация: Данная статья посвящена теме внутриполитических факторов, влияющих на экономическое развитие Китая. В статье рассматривается влияние таких внутриполитических факторов, как ведущая роль государства в экономике, стратегия «реформ и открытости», политическая стабильность и устойчивость правительства, на экономическое развитие Китая. Кроме того, даётся углублённое понимание важности учёта внутриполитических аспектов для прогнозирования будущего экономического развития КНР.

Ключевые слова: внутриполитические факторы, экономическое развитие, развитие КНР, экономика, факторы, политика.

**DOMESTIC POLITICAL FACTORS
OF CHINA'S ECONOMIC DEVELOPMENT**

Medvedeva Anna Aleksandrovna

Scientific adviser: **Yalmanov Nikita Ivanovich**

Abstract: This article is devoted to the topic of domestic political factors affecting China's economic development. The article examines the influence of various domestic political factors on the economic development of China. In addition, an in-depth understanding of the importance of taking into account domestic political aspects for forecasting the future economic development of the People's Republic of China is given.

Key words: domestic political factors, economic development, development of the People's Republic of China, economy, factors, politics.

Экономическое развитие Китая определяется как внешними факторами, так и внутренними. Наибольшее внимание в научной литературе уделяется исследованию внешних факторов, в то время как влияние внутренних факторов исследовано в недостаточной степени. В этой связи в данной статье мы рассмотрим ключевые факторы внутривластического характера, которые способствовали экономическому развитию Китайской Народной Республики, а также проанализируем их последствия и перспективы для будущего развития страны.

К внутривластическим факторам, оказывающим значительное влияние на экономическое развитие КНР, относятся: ведущая роль государства в экономике, стратегия «реформ и открытости», политическая стабильность и устойчивость правительства. Они играют важную роль в определении политического курса и развития страны, оказывают влияние на принятие решений, формирование политических коалиций и определение приоритетов развития социума.

Внутривластические факторы – это элементы и явления, которые происходят внутри политической системы государства и оказывают влияние на его функционирование и развитие. Эти факторы включают в себя политические институты, партии, группы интересов, общественные движения, политические лидеры, политическую культуру, социальные конфликты, а также общественную поддержку или оппозицию правительству. Внутривластические факторы могут влиять на принятие политических решений, формирование законодательства, проведение реформ, установление внутривластической стабильности или конфликтов, политическую конкуренцию и т.д. Определение внутривластических факторов включает учёт специфики политической системы и контекста конкретного государства. Однако, несмотря на множество факторов, способных оказывать влияние на процессы внутри страны, в данной статье будут рассмотрены лишь те внутренние политические факторы, оказывающие влияние на развитие экономики Китая.

Итак, к внутривластическим факторам, оказывающим значительное влияние на экономическое развитие КНР, относятся: ведущая роль государства в экономике, стратегия «реформ и открытости», политическая стабильность и устойчивость правительства.

Далее в статье каждый из факторов будет рассмотрен в той роли, которую он оказывает на экономику Китая, и какие дальнейшие перспективы ждут страну в связи с вышеперечисленными внутривластическими факторами.

Китай – страна, где смешаны социалистические принципы и элементы капитализма, а главной особенностью её экономики является государственное регулирование. Государство играет активную роль в планировании и контроле экономического развития, что может, как способствовать, так и ограничивать его.

Государственное регулирование наблюдается во всех сферах экономики страны как прямо, так и косвенно. Государственное регулирование экономики проводится путем принятия законов и правил, которые направлены на поддержание порядка на рынке. [1] Примером этого служит положение КНР о проведении расследований по установлению внешнеторговых барьеров, начавшего действовать с 1 марта 2005 года. Вступление в силу этого документа предусматривает возможность устранения необоснованных ограничений на импорт, экспорт и инвестиции китайских компаний за рубежом. Представитель Минкоммерции КНР заявил, что «новые положения считаются важными для расследования внешнеторговых барьеров и защиты законных интересов китайских предприятий», так как они учитывают требования двусторонних и многосторонних соглашений, подписанных Китаем в последние три года в рамках Всемирной торговой организации (ВТО). Кроме того, государственное регулирование в экономической сфере осуществляется такими инструментами как: финансовая политика, денежное обращение, налогообложение, инвестиционная политика. В период 11-ой пятилетки Госсовет выдвинул «Концепцию привлечения иностранных инвестиций на 11 пятилетку 2006-2010 гг.». В документе прогнозируется, что в течение 11-ой пятилетки может произойти существенное изменение в сторону увеличения объемов привлекаемых инвестиций преимущественно в Западные и Центральные регионы Китая. Формирование подобной тенденции обуславливается тем, что в Восточных прибрежных регионах страны происходит все большее повышение себестоимости производственных факторов. [2]

Успех развития экономики Китая состоит не только в грамотно проводимой законодательной базе и успешным использованием различных инструментов, упомянутых выше, но и в отношении руководства страны к освоению инноваций. Для совершенствования структуры экономики, в Китае развивается собственная система образования, студенты проходят обучение за рубежом. Государство поощряет импорт технологий, которые позволяют развивать такие инновационно направленные сферы экономики как

производство программного обеспечения, телекоммуникационную индустрию, биотехнологии, здравоохранение. [1]

Государственное регулирование как внутривнутриполитический фактор, безусловно, может определить развитию экономической сферы КНР множество перспектив. Благодаря государству создаются благоприятные условия притока капитала за счёт управления руководством страны внешними и внутренними инвестициями, что, в свою очередь, гарантированно приведёт к развитию новых отраслей производства, а также поспособствует модернизации и улучшению конкурентоспособности уже существующих секторов экономики. Яркий пример - инициатива «пояса и пути», важной составляющей которой является развитие инфраструктуры с целью усиления экономического сотрудничества и торговли (например, создание портовой, железнодорожной и автомобильной инфраструктуры). За счёт данного проекта Китай надеется, что инвестиции в инфраструктурные проекты за рубежом создадут новую базу для тех отраслей экономики, где наблюдается перепроизводство, а также будут стимулировать высокотехнологичное производство, так как китайские проекты будут базироваться на использовании китайского сырья и материалов, оборудования, услуг и китайской рабочей силы, но уже не на территории только самого Китая, а на расширенном трансрегиональном пространстве. [8] Строительство «Одного пояса — одного пути» имеет особое значение для энергетической стратегии Китая. По статистике Министерства коммерции КНР, в 2016 году Китай импортировал 52.48 млн тонн нефти из России по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и увеличился на 23.7 %. Россия стала крупнейшим поставщиком нефти в Китай. Это свидетельствует о широких перспективах сотрудничества между Китаем и Россией в энергетической сфере. [3] Кроме того, в последнем квартале 2020 года товарооборот Китая со странами «Пояса и пути» увеличился на 3,2%, что почти на 10% превышает общий отрицательный темп роста объёма внешней торговли Китая. [4]

Ещё одним важным аспектом положительного развития экономики Китая за счёт государственного регулирования может стать содействие прогрессу инновационной экономики путём поддержки научных исследований и разработок, создания высокотехнологичных центров инноваций, а также специальных программ, способствующих стимулированию научных достижений. В 2014 году правительство Китая запустило инициативу "Made in China 2025", направленную на модернизацию и трансформацию производства в

стране. В рамках данной инициативы были выделены значительные государственные инвестиции в секторы, такие как искусственный интеллект, робототехника, автономная техника, биомедицина, новые материалы и другие высокотехнологичные отрасли. К достижениям Программы заместитель министра промышленности и информационных технологий Синь Гобин (Xin Guobin) отнёс авиалайнер C919, который проходит тестовые испытания, первый в мире спутник квантовой связи, начало коммерческой эксплуатации самолёта ARJ-21, и ряд других. Но каково влияние Программы на эти выдающиеся достижения сказать трудно, так как работа над ними началась задолго до 2015 года. По официальным данным, непосредственно к Программе имеют отношение 1078 проектов, на реализацию которых Пекин выделил финансирование 557 организациям, - 112 университетам, 225 государственным научно-исследовательским учреждениям и 220 компаниям. Нет достоверных сведений о масштабах финансирования программы «Made in China 2025». По данным World Finance, для реализации МС 2025 созданы два фонда – Национальный инвестиционный фонд для передовой обрабатывающей промышленности, объёмом в 20 млрд. юаней и Национальный интегральный фонд, 139 млрд юаней. New York Times утверждала, что Китай инвестирует в Программу около 300 млрд. долл.

Также важной задачей и заинтересованностью государства в экономике является повышение потребительского спроса. Государство в состоянии предоставить финансовую и налоговую поддержку населению, к примеру, путём повышения доходов граждан, созданием новых рабочих мест или стимулированием потребительских кредитов. Это благоприятно скажется на спросе внутри страны. Один из примеров повышения доходов граждан с инициативы государства в Китае – программа переселения жителей сельской местности в города, известная как "городское обновление" или "перенесение деревни в город". Эта программа была запущена китайским правительством в начале 2000-х годов и была призвана улучшить экономическое положение сельских жителей. После вступления в должность новый премьер-министр Китая Ли Кэцян неоднократно демонстрировал, что урбанизация – один из его приоритетов. Эта инициатива предполагает переселение примерно 250 млн. человек из сельских регионов страны в города, ставя конечной целью полную интеграцию около 70% китайского населения, или 900 млн мужчин и женщин, в городское пространство к 2025 году. Всего же за 10 лет борьбы с бедностью было построено жильё для 9,6 миллиона человек. Масштаб переселения можно

сравнить с массовой миграцией населения небольшой страны. Но в данном случае переезд стал началом новой, более благополучной жизни для десятков тысяч малоимущих семей.

Таким образом, в процессе своего развития экономика Китая приобрела свои уникальные черты, преимущественно благодаря активному участию государства, которое имеет контроль над всеми секторами экономики. Это государство сочетает в себе преимущества планируемой экономики и свободного рынка. [1] Государственное регулирование экономической сферы может способствовать созданию благоприятных условий для инвестиций, развитию ключевых отраслей, повышению потребительского спроса и развитию инновационной экономики. Эти перспективы могут помочь Китаю достичь устойчивого экономического роста и укрепить свои позиции в мировой экономике.

Политика «реформ и открытости» имеет важное историческое значение. Попробуем разобраться почему.

Данная стратегия, принятая Китаем в конце 1970-ых годов, своей целью поставила модернизацию экономики и общества страны. В начале XXI в. КНР становится одной из ведущих держав на международной арене с наиболее динамичным экономическим развитием. Одна из причин этого феномена — научно обоснованная внутренняя политика китайского руководства, для которого приоритетом являются интересы граждан и строительство социализма с китайской спецификой. Основным механизмом реализации политики реформ и открытости становятся изменение партийных установок развития экономики КНР. Так, в начале 2000-х гг. Председатель КНР Цзян Цзэминь во время рабочей поездки в провинцию Гуандун впервые объявил о концепции «трех представительств», в соответствии с которой КПК должна представлять интересы передовых производительных сил, передовой китайской культуры и широких слоев китайского населения. [5]

В политике «реформ и открытости» можно выделить следующие основные принципы: экономические реформы - Китай ввёл рыночные принципы в свою экономику, освободил предприятия от государственного контроля, разрешил конкуренцию и внешнюю торговлю. Это привело к стремительному росту китайской экономики; открытость для иностранных инвестиций и технологий: Китай начал активно привлекать иностранные компании и инвестиции с целью получить доступ к новым технологиям, рынкам и знаниям. Это способствовало развитию высокотехнологичных

отраслей и модернизации китайской экономики; политические реформы: Китай постепенно отказался от строгого управления государством в различных сферах жизни, допустив большую свободу предпринимателям и гражданам. Однако политическая система Китая по-прежнему остается авторитарной, с господствующей ролью Коммунистической партии; интеграция в мировую экономику: Китай стал активно участвовать в международной торговле, стал членом Всемирной торговой организации (ВТО) и создал ряд соглашений и партнёрств с другими странами. Это способствовало укреплению позиции Китая в мировой экономике и его влиянию на международной арене.

Внутренняя политика китайского руководства строится на приоритетах интересов граждан и стратегия «реформ и открытости» подтверждает этот тезис. Благодаря данному курсу, население Китая ждут значительные улучшения жизни в будущем, а именно: 1) увеличение ВВП и снижение бедности за счёт открытости для иностранных инвестиций и торговли с иностранными компаниями; 2) повышение конкурентоспособности китайских компаний на мировом рынке благодаря обмену технологиями с другими странами; 3) создание новых рабочих мест, повышение доходов и стандартов жизни китайцев; 4) укрепление геополитического статуса Китая.

В Китае довольно прочная политическая система. "Социалистическая политическая система Китая доказала свою осуществимость, эффективность и жизнеспособность, потому что она была разработана на социальной почве страны", - отметил председатель КНР Си Цзиньпин. "Стабильность" национального порядка охватывает все аспекты политики, экономики и общества. [4] Политическая стабильность является необходимым фактором в развитии экономической сферы, ведь только в таком состоянии страна может создать благоприятную инвестиционную среду. Государственная власть обеспечивает национальную безопасность и порядок в обществе, что, несомненно, также влияет на экономическое процветание страны. Кроме того, стабильное правительство и предсказуемая политика способствуют привлечению и поддержанию иностранных инвестиций, а также развитию экономических и политических отношений с другими странами.

Устойчивость правительства ещё один значимый, но трудно достигаемый для Китая, внутривнутриполитический фактор. Сверхбольшое население в 1,4 миллиарда человек затрудняет установлению стабильного политического порядка. Однопартийная система правления определяет, что миссию по установлению и поддержанию порядка может взять на себя только

Коммунистическая партия Китая. [6] Единая коммунистическая партия, которая контролирует политическую жизнь страны, позволяет правительству реализовывать долгосрочные стратегии и планы развития, в том числе в экономике, несмотря на изменения лидерства.

В целом, политическая стабильность является необходимым фактором для долгосрочного и устойчивого экономического развития Китая. Она способствует созданию благоприятных условий для экономического роста, социальной стабильности и международного признания.

Несмотря на то, что внутривнутриполитические факторы имеют решающее значение для экономического развития Китая, они не являются единственными. Экономическое развитие также зависит от внешних факторов, таких как мировой спрос на китайские товары, глобальные экономические тенденции и политическая ситуация в других странах. Все эти факторы взаимодействуют друг с другом и оказывают воздействие на экономику Китая.

В заключение ко всему выше сказанному хочется отметить, что внутривнутриполитические факторы играют важную роль в экономическом развитии Китая. Государство, стратегия "реформ и открытости", а также политическая стабильность являются ключевыми элементами успеха китайской экономики. Однако экономическое развитие КНР также зависит от внешних факторов, и реализация успешной экономической политики требует постоянного анализа и приспособления к изменяющимся условиям.

Список литературы

1. Владимирова, С. В. Роль государства в регулировании экономики Китая / С. В. Владимирова, А. С. Гандилян // Центральный научный вестник. – 2017. – Т. 2, № 20(37). – С. 26. – EDN ZNMBET.

2. Регулирование внешнеэкономической деятельности в Китае / [Электронный ресурс] // Studbooks.net : [сайт]. — URL: https://studbooks.net/2205331/ekonomika/regulirovanie_vneshneekonomicheskoy_deyatelnosti_kitae#63

3. Прекрасные перспективы и практические действия по совместному созданию Экономического пояса Шелкового пути и Морского Шелкового пути XXI века / МИД КНР, 28.03.2015. Режим доступа: <http://www.fmprc.gov.cn/rus/zxxx/t1254925.shtml>

4. "Made in China 2025: The Industrial Plan that China Doesn't Want Anyone Talking About". PBS. 2020-05-07. Archived from the original on 2020-11-07. Retrieved 12 November 2020.

5. Цыремпилова, В. Э. Политика реформ и открытости КНР и стратегия «один пояс, один путь» / В. Э. Цыремпилова // Иркутский историко-экономический ежегодник: 2020 : Министерство науки и высшего образования Российской Федерации; Байкальский государственный университет; Интеллектуальный деловой клуб «Байкальские стратегии». – Иркутск : Байкальский государственный университет, 2020. – С. 416-423. – EDN ANBDUX.

6. Закон КНР «О внешней торговле» (Принят 12 мая 1994 года, исправлен 6 апреля 2004 года). Законы Китая [электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.chinapro.ru/law/32/>

7. 兰红光. 江泽民在广东考察工作强调紧密结合新的历史条件加强党的建设; 始终带领全国人民促进生产力的发展 [Лань Хунгуан. Председатель КНР Цзян Цзэминь во время рабочей поездки в пров. Гуандун отметил: усиление строительства партии тесно связано с новыми историческими условиями, вести народ всей, способствовать развитию производительных сил]. 人民日报,第一版,2000年02月26日.

8. Феоктистов Ю. Об эволюции идеологических подходов китайского руководства к концепции модернизации Китая (1978–2008 гг.) / Ю. Феоктистов, С. Цыплаков // Вестник института экономики РАН. — 2008. — № 4.

9. Киреева Анна Андреевна "инициатива пояса и пути": содержание, цели и значение // Сравнительная политика. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/initsiativa-poyasa-i-puti-soderzhanie-tseli-i-znachenie>

10. Гуань, Ци. Развитие китайско-российских отношений в рамках инициативы «Один пояс—один путь» / Ци Гуань. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 7 (193). — С. 57-62. — URL: <https://moluch.ru/archive/193/48445/>

© А.А. Медведева, 2023

**СЕКЦИЯ
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ
НАУКИ**

ПОНЯТИЕ «СТРЕСС». ПРИЧИНЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА

Мамакова Диана Андреевна

студент

Научный руководитель: **Газизуллина Лилия Закиевна**

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Казанский (Приволжский)

федеральный университет»

Аннотация: В статье рассматривается понятие стресса, изучение трактовок разных авторов на наличие сходств и различий, обобщающее понятие стресса, причины возникновения профессионального стресса, его влияние на работоспособность сотрудников и меры борьбы с ним в современных условиях.

Ключевые слова: стресс, профессиональный стресс, причины стресса, последствия стресса, меры борьбы со стрессом.

THE CONCEPT «STRESS». THE CAUSES OF PROFESSIONAL STRESS

Mamakova Diana Andreevna

Scientific adviser: **Gazizullina Lilia Zakievna**

Abstract: The article discusses the concept of stress, the study of interpretations by different authors for the presence of similarities and differences, generalizing the concept of stress, the causes of professional stress, its impact on the performance of employees and measures to combat it in modern conditions.

Key words: stress, occupational stress, causes of stress, consequences of stress, measures to combat stress.

В настоящее время каждый человек стал сталкиваться с огромным потоком информации, который может влиять на его эмоциональное состояние, как в положительном, так и в отрицательном смысле. Стресс может возникнуть из-за любых неприятных событий в жизни человека. Однако то, как мы

воспринимаем эти события, в значительной степени зависит от нас самих. Каждый человек по-разному реагирует на одинаковые ситуации, которые могут вызывать у одного небольшой дискомфорт, а у другого — серьезный стресс, угрожающий его моральному, эмоциональному и физическому здоровью.

В современной научной литературе ряд учёных рассматривает понятие «стресс» с разных точек зрения. Канадский физиолог Ганс Селье в 1946 году впервые начал систематически использовать термин «стресс». Селье трактует понятие следующим образом: «Стресс есть неспецифический ответ организма на любое предъявление ему требования. Неспецифические требования, предъявляемые воздействием как таковым, — это и есть сущность стресса» [1, с. 7]. Данную трактовку можно отнести в группу, где понятия стресса объединяются, как общие физиологические реакции организма на интенсивные воздействия, которые вызывают сильную вспышку адаптационной активности.

По мнению отечественных учёных А. Фридмана, Д. Галанцева, Ц.П. Короленко: «стресс – это длительная системная (психологическая и гормональная) реакция организма на жизненные ситуации, которые человек считает угрожающими своему благополучию и не видит возможности для их быстрого разрешения». [2, с.9] Это характеризует вторую группу понятия «стресс», как субъективные реакции, которые отражают внутреннее психическое состояние напряжения. Эмоции воспринимаются как оборонительные реакции и процессы преодоления, которые происходят внутри личности.

Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что стресс – это физиологическая и психологическая реакция организма на различные внешние или внутренние факторы, которые воспринимаются как угрожающие или вызывающие дезорганизацию равновесия. Стресс может быть вызван различными событиями, такими как переживание травмы, потеря близкого человека, конфликты, финансовые проблемы, перегрузка работой или учебой и другими негативными ситуациями.

Стресс активизирует ряд физиологических и психологических изменений в организме, включая выделение стрессовых гормонов, повышение артериального давления, ускорение сердечного ритма, напряжение мышц и изменение психического состояния.

В современной литературе можно найти различные классификации стресса:

1. Повседневный стресс — это реакция организма на незначительные и мелкие события, которые происходят в повседневной жизни, но оказывают негативное влияние на человека. Например, проблемы со здоровьем, финансовые затруднения, трудности приготовления пищи и другие ситуации.

2. Эмоциональный стресс — это ответная реакция организма на перенапряжение нервной системы. Эмоциональный стресс может быть вызван различными факторами, такими как тревога, страх, гнев или горе.

3. Профессиональный стресс — это разнообразный феномен, который проявляется в психических и физических реакциях на напряженные ситуации в рабочей сфере. Профессиональный стресс может быть связан с высокой нагрузкой, конфликтами на работе, неудовлетворенностью в карьере и другими ситуациями, связанными с трудовой деятельностью.

4. Информационный стресс — это состояние, которое возникает из-за избытка информации, с которой человек не может эффективно справиться или принять быстрые решения. Он может быть вызван перегрузкой информацией из социальных сетей, новостей, электронной почты и других, что может привести к чувству перегруженности и затруднениям в принятии решений. [3, с. 8]

Разберем более подробно профессиональный стресс. Это состояние психофизического и эмоционального напряжения, возникающее у человека в результате длительного или чрезмерного воздействия негативных факторов в рабочей среде. Этот тип стресса связан с выполнением профессиональных обязанностей, включает в себя ситуации, которые вызывают отрицательные эмоции, напряжение и дискомфорт у работников.

Профессиональный стресс может быть вызван следующими факторами:

- высокий объем работы,
- сжатые сроки,
- конфликты в коллективе,
- непредсказуемость работы,
- неопределенность,
- недостаток времени,
- высокое требование качества и результативности работы,
- отсутствие поддержки со стороны руководства,
- деструктивный микроклимат.

Симптомы профессионального стресса могут включать физиологические проявления: головная боль, бессонница, пищевые расстройства, повышение или понижение аппетита, снижение иммунитета, а также психологические

симптомы, включая тревогу, раздражительность, пониженное настроение, панические атаки, затруднение концентрации и принятия решений, ощущение беспомощности и беспокойство. Конечно, это влияет на работоспособность сотрудника: ухудшение качества работы, пропуски, конфликты в отношениях с коллегами и руководством, возникновение психологических и физических заболеваний, а также снижение уровня удовлетворенности работой.

Борьба с профессиональным стрессом включает в себя множество методов, которые помогают справиться с негативными эмоциями и давлением. Разберем самые главные:

1. Регулярный отдых: необходимо уделить время для отдыха. Включить в распорядок дня перерывы, а также выходные дни, когда мозговая активность будет ниже обычного.

2. Управление временем: организация рабочего времени и установление приоритетов помогут сократить ощущение срыва и чрезмерной загруженности. Необходимо создать список дел отталкиваясь от их приоритетности в работе.

3. Физическая активность: регулярные упражнения (прогулка, занятие спортом, йога) могут помочь снять напряжение и улучшить настроение. Физическая активность способствует выделению эндорфинов — гормонов счастья, которые могут улучшить эмоциональное состояние.

4. Ведение здорового образа жизни: правильное питание, регулярный сон и умеренное употребление алкоголя и кофе помогут поддерживать организм в более устойчивом состоянии и справляться с негативными эффектами стресса.

5. Социальная поддержка: поддерживающие отношения с коллегами, близкими людьми и семьей помогут расслабиться, обсудить проблемы и найти решения.

6. Техники релаксации: отдельные методики релаксации, такие как глубокое дыхание, медитация и прогрессивная мышечная релаксация, могут снизить уровень стресса.

7. Установление границ: умение сказать «нет» в отношении своего времени и объема работы — важные навыки для предотвращения перегрузки и сохранения баланса.

8. Цель на саморазвитие: участие в тренингах, курсах или программе профессионального развития поможет улучшить навыки и повысить уверенность в себе, что может уменьшить стресс, связанный с работой.

9. Возможности для релаксации на рабочем месте: создание уютного рабочего места со стимулирующей атмосферой, добавление элементов комфорта, таких как растения или фотографии, или использование техник релаксации на рабочем месте.

10. Поисковая поддержка: важно обратиться за помощью, если профессиональный стресс становится избыточным. Обсуждение своих ощущений с психологом или карьерным консультантом может быть полезным для разработки стратегий обращения с профессиональным стрессом.

Таким образом, профессиональный стресс имеет значительное влияние на работников и прямо связан с производительностью организации в целом. Поэтому руководителям следует идентифицировать и устранять причины стресса на рабочем месте. Хотя невозможно полностью избавиться от стрессовых ситуаций, но компетентный менеджер может заниматься предотвращением и управлением уровнем стресса у своих сотрудников.

Список литературы

1. Психология стресса: теория и практика [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие / М. Л. Мельникова; Урал. гос. пед. ун-т; науч. ред. Л. А. Максимова. – Электрон. дан. – Екатеринбург: [б. и.], 2018. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM).

2. Бодров В. А. Психологический стресс: развитие и преодоление. — М.: ПЕР-СЭ, 2006.

3. Кутбиддинова, Р. А. Психология стресса (виды стрессовых состояний, диагностика, методы саморегуляции): учебно-методическое пособие / Р. А. Кутбиддинова. – Южно-Сахалинск: СахГУ, 2019. – 124 с.

© Д.А. Мамакова, 2023

**СЕКЦИЯ
МЕДИЦИНСКИЕ
НАУКИ**

ПОЛИАКТИД И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ В МЕДИЦИНЕ

Гаврилова Анна-Хлоя Евгеньевна

студент

Научный руководитель: **Лисаневич Мария Сергеевна**

доцент

ФГБОУ ВО «Казанский национальный

исследовательский технологический университет»

Аннотация: В данной статье был рассмотрен биоразлагаемый класс полимеров – полилактид. Проанализирована область применения его в медицине, а также плюсы его использования. В ходе обзора были разобраны основные медицинские изделия на основе полилактида.

Ключевые слова: полилактид, полимолочная кислота, биосовместимость, биоразлагаемость

POLYLACTIDE AND ITS APPLICATION IN MEDICINE

Gavrilova Anna Chloe Evgenievna

Scientific adviser: **Lisanevich Maria Seergeevna**

Abstract: In this article, a biodegradable class of polymers, polylactide, was considered. The scope of its application in medicine is analyzed, as well as the advantages of its use. During the review, the main medical devices based on polylactide were analyzed.

Key words: PLA, polylactide, polylactic acid, biocompatibility, biodegradability

В последнее время на рынке производства имеется тенденция к увеличению экологичности и уменьшению воздействия на окружающую среду, в результате чего все большее внимание уделяется полимерным продуктам на основе материалов поддающихся биохимическому разложению. Полилактиды представляют собой класс биоразлагаемых полимеров, получаемых из растительных и синтетических источников, которые обладают широким спектром применений [1].

Полилактид – это алифатический полиэфир, который является термопластичным и легко разлагается и не оказывает вредных воздействий на биологическую среду. Химическая формула, которая обозначает полилактид, выглядит как $C_3H_4O_2$ [2]. Мономером для полилактида выступает молочная кислота, получаемой в результате ферментации сахаров, свекольного сахара, тростникового сахара и др.

Полимолочная кислота (ПМК) обладает массой плюсов по сравнению с другими полимерами:

- ПМК является продуктом, получаемым из возобновляемых разлагаемых ресурсов, таких как кукуруза и рис. Использование таких ресурсов помогает решить проблему энергетического кризиса и снизить зависимость от ископаемых видов ресурсов, таких как нефть и газ.

- ПМК и его распадающиеся продукты, включая воду и углекислый газ, не являются токсичными для человека и могут быть использованы в медицинских целях.

- ПМК обладает высокой технологичностью и может быть переработана с помощью экструзии, литья и выдувного формования.

- Производство ПМК потребляет на 25-55% меньше энергии, чем производство полимеров на нефтяной основе [3].

Медицинские изделия на основе полилактида представляют собой значительную инновацию в области медицинской технологии. PLA в медицине означает полимолочную кислоту (Polylactic Acid). Полимер PLA обладает биосовместимыми свойствами и имеет широкий спектр применений, используется в медицинском оборудовании, имплантах и швах. Он распадается в организме на нежелательные продукты метаболизма, что делает его безопасным для применения. PLA также используется в 3D-печати для создания моделей и прототипов медицинских изделий.

Полилактиды стали идеальными для использования в медицине благодаря рядом свойств:

- Биоразлагаемость: Полилактиды разлагаются в организме на простые соединения, что делает их безопасными для применения в медицине и других областях.

- Механическая прочность: Полилактиды обладают высокой механической прочностью, что делает их применимыми в изготовлении продуктов, требующих высокой стойкости к нагрузкам.

- Биосовместимость: Полиактиды хорошо переносятся организмом, не вызывая воспалительных реакций или токсического эффекта.

Полиактидные швы и sutures широко применяются в хирургии для соединения тканей и ускорения процесса заживления ран. Они обладают хорошей силой удержания, высокой прочностью, гибкостью и биоразлагаемостью, что позволяет им распадаться с течением времени, не требуя дополнительного удаления.

Полиактидные импланты широко применяются в ортопедии и для восстановления поврежденных тканей. Подобные каркасы обеспечивают поддержку клеток, стимулируют их деление и пролиферацию для образования новых тканей. Имплант безопасно разрушается в организме, когда поддержка больше не нужна, при этом являясь механически прочным и безвредным для тканей и имея требуемую пористую структуру. Импланты, такие как кости и пластины, изготавливаются из полиактида, чтобы служить временной опорой для регенерации тканей [4].

Также благодаря своей многофункциональности полилактид широко применяется при производстве мембран (покрывных материалов для ран), стоматологически протезов (зубные коронки, мосты), медицинских устройств (фиксационные стержни, штифты, винты, стенты, зажимы и т.д.) и изделий для дерматологической обработки (материалы для лицевой липоатрофии и восстановления поврежденных тканей) [1].

Полимеры являются универсальным материалом для разработки систем доставки лекарств. Проблема доставки лекарственных веществ является на пути создания многих эффективных лекарственных форм для терапии многих тяжелых заболеваний. Полиактидные наночастицы и микросферы могут быть загружены лекарственными веществами и введены в организм с помощью инъекций или имплантированы в нужное место на теле пациента [5]. Это позволяет поддерживать оптимальную концентрацию лекарства в организме в течение продолжительного времени и улучшает эффективность лечения.

Большой накопленный опыт безопасного применения полимолочной кислоты увеличили число процедур в эстетической и пластической хирургии за последние несколько лет. Важным свойством полилактида является биостимулирующее действие на соединительную ткань человеческого организма. В отношении кожи и подкожной клетчатки полимолочная кислота вызывает стимуляцию синтеза эндогенного коллагена I и III типов. В косметологии полимолочная кислота применяется в виде разных вариантов

исполнения, биodeградируемых нитей и сухой субстанции для дальнейшего приготовления инъекционных суспензий. [6].

В настоящий момент в России полилактид не производится, но существуют предприятия, которые планируют запустить данное производство. В стоимостном выражении в 2020 г. наибольший объем импорта полилактида на отечественный рынок осуществил производитель OIES INC. На его долю пришлось 78,2%. В структуре импорта полилактида в Россию по странам происхождения в 2020 г. в стоимостном выражении лидирует Германия. [4].

Медицинские изделия на основе полилактида представляют значительный вклад в сферу медицинской технологии, это экологически чистые и инновационные продукты. Их прочность, гибкость и биоразлагаемость делают их идеальным выбором для швов, имплантов и контролируемой поставки лекарств. Дальнейшие исследования и разработки в этой области обещают еще большее улучшение медицинских процедур и помощь в оказании лучшего ухода пациентам.

Список литературы

1. Plastinfo. Полимолочная кислота – самый востребованный биоразлагаемый полимер (справочник) [plastinfo.ru] URL.: <https://clck.ru/36HZRu> (дата обращения 29.10.23)
2. Полимер инфо. Появление, свойства, преимущества и применение полилактида [polimerinfo.com] URL.: <https://polimerinfo.com/kompozitnye-materialy/polilaktid.html> (дата обращения 29.10.23)
3. Томский политехнический университет. Магистерские диссертация «Модификация полилактида бифункциональными соединениями» [earchive.tpu.ru] URL.: <https://earchive.tpu.ru/handle/11683/28034> – (дата обращения 29.10.23)
4. Инжиниринговый химико-технологический центр (ИХТЦ). Биоразлагаемые полимеры в медицине: технологии, рынок [ect-center.com] URL.: https://ect-center.com/blog/biopolymers_for_medical_materials – (дата обращения 29.10.23)
5. Пат. 2 423 104 С2 Российская Федерация А61К 9/08 Полилактидные наночастицы / Й Кройтер, С. Гелперина О. ,Максименко, А. Халанский, Патентообладатель ЛТС ЛОМАНН ТЕРАПИ-ЗЮСТЕМЕ АГ (DE) - № 2008140367/15, заяв. 2007.03.13, опубл. 2011.07.10

6. ИНГАЛІ производитель медицинских изделий. Препараты на основе полимолочной кислоты в практике врача-косметолога [ingal-cosmetics.ru] URL.: <https://ingal-cosmetics.ru/publications/preparaty-na-osnove-polimolochnoj-kisloty-v-praktike-vracha-kosmetologa/> – (дата обращения 29.10.23)

© А.-Х.Е. Гаврилова, 2023

**СЕКЦИЯ
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ
НАУКИ**

**ИСПАНСКИЙ ЯЗЫК
КАК ИНСТРУМЕНТ ВОЗДЕЙСТВИЯ
НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ И КОММЕРЦИЮ**

Контрерас Сарриа Хасинто Омар
старший преподаватель

Масленникова Виктория Владимировна
студент

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный
национальный исследовательский университет»

Аннотация: Статья посвящена исследованию экономического и коммерческого влияния испанского языка, носителями которого являются более 500 миллионов человек. Растущий потенциал испанского языка в мире определяет экономическая и культурная глобализация, а также развитие общества.

Ключевые слова: испанский язык, экономика, экономический потенциал, Интернет, культура.

**SPANISH AS A TOOL TO INFLUENCE
THE GLOBAL ECONOMIC AND COMMERCE**

Contreras Sarria Jacinto Omar
Maslennikova Victoria

Abstract: The article is devoted to the research of economic and commercial influence of Spanish language, which is native for more than 500 million people. The growing potential of Spanish language in the world is determined by economic and cultural globalization, development of society.

Key words: Spanish language, economy, economic potential, Internet, culture.

В современном мире любой образованный человек стремится изучать иностранные языки. Иностранный язык является социально-экономическим, научно-техническим и культурным прогрессом. В современном мире английский, китайский и испанский языки наиболее востребованы в таких

сферах, как туризм, экономические и международные отношения, политика, медицина, логистика, журналистика.

Роль испанского языка тяжело переоценить. Согласно данным ежегодного исследования за 2021 год Института Сервантеса «почти 493 миллиона человек считают испанский родным языком» [1, с. 5]. Группа потенциальных пользователей испанского языка в мире (показатель, объединяющий Группу носителей языка, Группу ограниченного владения языком и Группу изучающих иностранный язык), согласно данным исследования, «превышает 591 миллион (7,5% мирового населения)» [1, с. 6]. Также, испанский язык является вторым родным языком в мире по количеству носителей после китайского и третьим языком по общему количеству говорящих (включает в себя: владение носителем, ограниченное знание, испанские студенты) после английского и китайского языка [1, с. 7].

Для того, чтобы определить экономическое и коммерческое влияние того или иного языка, необходимо обратиться к макроэкономическим показателям стран, в которых исследуемый язык будет являться официальным. Исследователь покупательной способности Jiménez, J.C. утверждает, что «количество говорящих, их покупательная способность и международный характер являются тремя основными факторами, определяющими экономическую мощь языка по сравнению с другими» [2, с. 22].

Лингвисты F. Moreno Fernández и J. Otero Roth говорят о том, что «испанский язык входит в пятерку лучших языков мира по количеству носителей, количеству стран, в которых он является официальным, и географическому распространению» [3, с. 60]. Отсюда следует, что экономика испанского языка значительно коррелирует с демографическими показателями.

Исследователи экономики Испании D. Hamilton, M. Fineup, D. Hayes-Bautista и P. Hsu говорят о том, что «вклад испаноязычных стран, в целом, в мировой ВВП составляет 6,9%. Две трети ВВП, связанного с Испанией, генерируется в двух крупных географических регионах. С одной стороны, Северная Америка (Мексика, США и Канада) и, с другой стороны, Европейский Союз» [4, с. 12].

Чтобы правильно оценить экономическую мощь испаноязычного мира, к ВВП, создаваемому в странах, где испанский язык является официальным языком, необходимо добавить ВВП, создаваемый латиноамериканским сообществом в Соединенных Штатах. В 2018 году номинальный ВВП, созданный этим сообществом, составил 2,3 триллиона долларов [4, с. 13]. Если

бы это сообщество было независимой страной, его экономика была бы восьмой по величине в мире, опережая Испанию. Помимо самих Соединенных Штатов, только Китай, Япония, Германия, Индия, Великобритания и Франция (в таком порядке) превзойдут латиноамериканцев в качестве двигателей глобального экономического роста. Еще одним фактором, объясняющим огромную экономическую жизнеспособность этой этнической группы, являются темпы роста ее экономики, которые выше, чем в любой развитой стране и остальной части Соединенных Штатов: в период с 2010 по 2017 год ВВП латиноамериканского сообщества рос на 30% быстрее, чем остальная часть страны. Более того, вклад экономической деятельности латиноамериканцев в производство конечных товаров и услуг также увеличился за тот же период почти на полпроцента: с 11,4% до 11,8%. Эта деятельность также, по-видимому, географически сильно сконцентрирована в крупных латиноамериканских населенных пунктах. Фактически, более 70% предприятий, принадлежащих латиноамериканцам, базируются всего в пяти штатах: Калифорнии, Флориде, Техасе, Нью-Йорке и Иллинойсе [4, с. 16].

Доход на душу населения является таким же важным показателем, как и ВВП стран, при оценке уровня экономического и коммерческого влияния испанского языка в мире. Вследствие того, что доход на душу населения напрямую влияет на покупательскую способность, которая, в свою очередь, способствует успешным денежным обменам, целесообразно исследовать покупательскую способность носителей испанского языка. По оценкам UCM, в частности профессора экономики J. L. García Delgado, «в настоящее время более 567 миллионов человек, говорящих по-испански в мире, не считая студентов, изучающих испанский язык как иностранный, имеют совокупную покупательную способность, которая составит около 9% мирового ВВП» [5, с. 136].

Как было сказано выше, при оценке покупательной способности, учитываются не только граждане Испании, но и все латиноамериканское сообщество. По данным Центра экономического роста Селига, «в 2018 году этот показатель составил 1,7 триллиона долларов» [6, с. 28] и, как ожидается, превысит 1,9 триллиона в 2023 году [7, с. 39]. Исследователи D. Hamilton, M. Fineup, D. Hayes-Bautista и P. Hsu, считают, что «в настоящее время покупательная способность американских выходцев из Латинской Америки превышает ВВП Испании и Мексики в текущих ценах и вдвое превышает средний показатель по Латинской Америке, что дает представление об

огромном потенциале этой рыночной ниши не только в США, но и в других странах» [4, с. 42].

Покупательная способность латиноамериканцев увеличилась в восемь раз с момента открытия Института Сервантеса [1, с. 43]. Более того, его темпы роста почти вдвое превышают темпы роста по стране в целом: в период с 2000 по 2018 год покупательная способность Соединенных Штатов выросла на 100%, а покупательная способность латиноамериканского сообщества увеличилась на 212% [4, с. 33]. С другой стороны, хотя покупательная способность по-прежнему выглядит высококонцентрированной географически, самые высокие темпы ее роста наблюдаются в штатах со скромным процентом латиноамериканского населения, что предполагает постепенное распыление экономической активности в руках латиноамериканцев по всей стране [5, с. 137].

Если рассматривать международную значимость исследуемого языка, то нельзя не затронуть влияние испанского языка на международную торговлю. Как считают испанские исследователи лингвистики и экономики, такие как J.A. Alonso Rodríguez, J.L. García Delgado, J.C. Jiménez Jiménez, «в целом использование одного и того же языка почти удваивает двусторонний торговый обмен между странами. В случае с испанским языком общий язык увеличивает двусторонний экспорт между испаноязычными странами в четыре раза» [8, с. 20].

Можно выделить следующие характеристики испанского языка, как международного: однородность языка, географическая компактность, высокий коммуникативный индекс латиноамериканской территории, постоянное «расширение» языка, является официальным языком 21 страны мира, а также это язык международной культуры. Данные характеристики указывают на интернационализацию бизнеса в испаноязычном мире, благодаря совместному использованию языка.

С международной известностью испанского языка напрямую связан экономический динамизм стран, где он является официальным. Несмотря на значительный удельный вес испаноязычного мира в мировом ВВП, его основным чистым вкладчиком по-прежнему остается Испания и, в меньшей степени, Мексика [9, с. 32]. Этот факт подчеркивает все еще нестабильное экономическое положение значительной части испаноязычных стран мира. Однако, как отмечает кандидат филологических наук, доцент Университета Алькалы, D. Fernández Vítóres, «Центральная Америка, Южная Америка и

Карибский бассейн, открывают очень широкий запас для роста, если в какой-то момент произойдет экономический взлет данных регионов» [9, с. 34]. D. Fernández Vítóres считает, что «вызывает тревогу тенденция снижения вклада в мировой ВВП, наблюдаемая в испаноязычном мире с 1995 года, а точнее, будет ли она каким-то образом компенсирована демографическим ростом, ожидаемым в ближайшие тридцать лет в штатах, входящих в его состав» [9, с. 35]. На этом фоне экономическая мощь, демонстрируемая латиноамериканским сообществом в Соединенных Штатах, сегодня раскрывается как один из основных факторов роста экономического веса испанцев, поскольку это означает добавление почти трети к связанной с этим доли ВВП. Фактически, если бы это сообщество рассматривалось как независимая страна, ее экономика была бы восьмой в мире, опережая Испанию [9, с. 39].

Испанский язык занимает третье место после английского и китайского, это дает возможность говорящим на испанском преимущество при поиске работы в различных странах. Люди, владеющие испанским языком, востребованы в сферах туризма, международной торговли, логистики, и т.д. И так как испаноязычные страны входят в экономические блоки, к примеру, Евросоюз, Меркосур (Южный коммуникативный рынок), Парагвайский общий рынок, то доминирующее внимание уделяется именно национальным торгово-экономическим интересам.

Испаноязычные страны объединяются в такие организации, как Испанское государство (Casa de América), которая активно поддерживает торговлю и культурный обмен между испаноязычными странами. Кроме того, Испания и Латинская Америка имеют много общих интересов и сотрудничают в различных международных форумах, что способствует развитию экономических и коммерческих связей. Экономическое влияние языка определяется не только процессом политической глобализации, но и культурной.

Культурная глобализация является непреодолимым феноменом современного общества, оказывающим значительное влияние на различные сферы жизни во всем мире. Испания, как одна из наиболее культурно богатых исторических стран, несомненно, ярко ощутила последствия этого процесса.

Сантьяго де Компостела с его знаменитым собором, Гранада с Альгамброй, Севилья с ее величественными готическими сооружениями, Барселона с архитектурными подвигами Гауди и Мадрид с его живыми

культурными мероприятиями – все эти маркеры испанской культуры давно переходят границы страны и проникают в сердца и умы людей по всему миру.

Однако глобализация не ограничивается только туристическими маршрутами и культовыми достопримечательностями. Она также способствует распространению испанской литературы, кино, музыки и искусства в целом. Испанская литература стала одной из самых популярных и переводимых в мире, благодаря таким авторам, как Мигель де Сервантес, Габриэль Гарсиа Маркес и Исабель Альенде.

Заключая, можно отметить, что международная торговля традиционно концентрировалась в англоязычных странах (и в целом в промышленно развитых странах). Однако на международной арене произошли новые изменения, и другие лингвистические группы, такие как китайские, увеличивают свою относительную значимость в экономическом, если не в лингвистическом, плане. Представленные здесь данные указывают на то, что испаноязычным странам необходимо улучшить свою экономическую и правовую базу, чтобы стимулировать международные обмены и, что не менее важно, общее знание иностранных языков. Язык, несомненно, является ключевым культурным фактором, способствующим расширению знаний о зарубежных рынках и сокращению психологической дистанции между торговыми партнерами, делая их ближе и более привлекательными для отечественной продукции.

Список литературы

1. David Fernández Vítóres El español: una lengua viva. Informe 2021 / Instituto Cervantes. – 2021. – 82 с.
2. Jiménez Jiménez, J. C. y Narbona Moreno, A. El español en los flujos económicos internacionales. Un instrumento de la internacionalización empresarial / Barcelona: Ariel; Madrid: Fundación Telefónica. – 2011. – 124 с.
3. Moreno Fernández F. y Otero Roth, J. (1998), «Demografía de la lengua española», en VV. AA., El español en el mundo, Anuario del Instituto Cervantes 1998. Madrid: Arco Libros S. L. e Instituto Cervantes. – pp. 59-86.
4. Hamilton, D., Fineup, M., Hayes-Bautista, D. y Hsu, P. 2019 LDC U.S. Latino GDP Report. California: LDC. Disponible en: <https://www.latinodonorcollaborative.org/original-research/2019-ldc-u-s-latino-gdp-report>.

5. García Delgado, J. L. (2019), «El español da dinero. Sobre la economía del español», en J. M. Merino y Á. Grijelmo (eds.), Más de 555 millones podemos leer este libro sin traducción. Madrid: Taurus. – pp. 135-148.

6. Selig Center for Economic Growth (2019), The Multicultural Economy 2019. Athens: Terry College of Business. Universidad de Georgia.

7. Nielsen La oportunidad. Latinx: cultural currency and the consumer journey. – 2019. – Disponible en: <https://www.nielsen.com/wp-content/uploads/sites/3/2019/09/nielsen-2019-latinx-DIS-report.pdf>.

8. Alonso Rodríguez, J. A., García Delgado, J. L. y Jiménez Jiménez, J. C. Lengua, empresa y mercado: ¿ha ayudado el español a la internacionalización? / Barcelona: Ariel; Madrid: Fundación Telefónica. – 2015. – pp. 84.

© С.Х.О. Контрерас, В.В. Масленникова, 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА И ПРАВО
СЕГОДНЯ: ОПЫТ ТЕОРЕТИЧЕСКОГО
И ЭМПИРИЧЕСКОГО АНАЛИЗА**

Сборник статей

Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 6 ноября 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,

кандидата философских наук.

Подписано в печать 08.11.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 8,08.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

office@sciencen.org

www.sciencen.org

16+



МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы «Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



3. в составе коллективных монографий
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



4. авторских изданий
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://sciencen.org/>