

НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

ЭКОНОМИКА И ПРАВО В РОССИИ И МИРЕ

Сборник статей VII Международной
научно-практической конференции,
состоявшейся 16 ноября 2023 г.
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск
Российская Федерация
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»
2023

УДК 001.12
ББК 70
Э40

Под общей редакцией
Ивановской И.И., Посновой М.В.,
кандидата философских наук

Э40 Экономика и право в России и мире : сборник статей
VII Международной научно-практической конференции (16 ноября 2023 г.).
— Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. — 192 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-153-0

Настоящий сборник составлен по материалам VII Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО В РОССИИ И МИРЕ, состоявшейся 16 ноября 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12
ББК 70

ISBN 978-5-00215-153-0

© Коллектив авторов, текст, иллюстрации, 2023
© МЦНП «НОВАЯ НАУКА» (ИП Ивановская И.И.), оформление, 2023

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук
Андрианова Л.П., доктор технических наук
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения
Базарбаева С.М., доктор технических наук
Битокова С.Х., доктор филологических наук
Блинкова Л.П., доктор биологических наук
Гапоненко И.О., доктор филологических наук
Героева Л.М., кандидат педагогических наук
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения
Ершова Л.В., доктор педагогических наук
Зайцева С.А., доктор педагогических наук
Зверева Т.В., доктор филологических наук
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук
Кобозева И.С., доктор педагогических наук
Кулеш А.И., доктор филологических наук
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук
Мантатова Н.В., доктор ветеринарных наук
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук
Молчанова Е.В., доктор экономических наук
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук
Панков Д.А., доктор экономических наук
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук
Поснова М.В., кандидат философских наук
Рыбаков Н.С., доктор философских наук
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук
Симонова С.А., доктор философских наук
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук
Чистякова О.В., доктор экономических наук
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

ОГЛАВЛЕНИЕ

СЕКЦИЯ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....	7
ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МЯСНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	8
<i>Шапорева Екатерина Сергеевна</i>	
ОЦЕНКА ПРОБЛЕМ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ, С КОТОРЫМИ СТАЛКИВАЮТСЯ ОРГАНИЗАЦИИ В ЭКОНОМИКЕ	13
<i>Артюшкина Виктория Дмитриевна</i>	
УЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ	19
<i>Асхабова Патимат Магомедовна</i>	
ОЦЕНКА СТЕПЕНИ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	24
<i>Швецова Наталья Александровна</i>	
СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	30
ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ.....	31
<i>Бульхина Кристина Викторовна</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАСКРЫТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	35
<i>Караваев Александр Игоревич</i>	
ТРАНСГРАНИЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ В РОССИИ В ГЛАЗАХ СОВРЕМЕННЫХ АВТОРОВ.....	40
<i>Леонов Егор Васильевич</i>	
МЕСТО И ЗНАЧЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ...	45
<i>Ступаков Артём Юрьевич</i>	
СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	51
СИСТЕМНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ТУРИСТСКОГО КОМПЛЕКСА.....	52
<i>Кан Елена Викторовна</i>	
НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В РФ.....	60
<i>Азизова Марина Азизовна</i>	
К ВОПРОСУ О ВЗАИМОСВЯЗИ ИНФОРМАЦИОННОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ.....	65
<i>Щекутеев Никита Романович</i>	

СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК	70
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМАТИКА	71
<i>Неркарарян Вартан Ваганович</i>	
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В РОССИИ	75
<i>Закроева Екатерина Викторовна</i>	
ПРАВОВОЙ СТАТУС И СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ СПОРТСМЕНОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	86
<i>Митюкова Каролина Олеговна, Курепчикова Дарья Сергеевна</i>	
СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	92
ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И АУДИТ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ.....	93
<i>Азизов Курбан Азизович</i>	
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	102
<i>Студеникова Анна Александровна</i>	
СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ	110
УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМИ РИСКАМИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....	111
<i>Титов Максим Юрьевич</i>	
ГРЕЙДИНГ КАК ТЕХНОЛОГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ И УДЕРЖАНИЯ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННОГО ПЕРСОНАЛА.....	114
<i>Лукьяненко В.Р., Сидоренко Е.Н.</i>	
СЕКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО	119
НАКАЗАНИЕ ЗА АДМИНИСТРАТИВНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ В СОСТОЯНИИ ОПЬЯНЕНИЯ.....	120
<i>Понкратов Андрей Сергеевич</i>	
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	127
<i>Талала Тарас Валерьевич</i>	
СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	133
ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ ПОВЫШЕНИЯ ДОСТУПНОСТИ МЕДИЦИНЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ.....	134
<i>Камкин Юрий Сергеевич, Столярова Софья Станиславовна</i>	

ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ПРИНЦИП ГОСУДАРСТВЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА РОССИИ	139
<i>Жеденова Елена Михайловна</i>	
СЕКЦИЯ ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	145
ПРОБЛЕМАТИКА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЦ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА	146
<i>Гасанов Саид Санан Оглы</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГАРАНТИИ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ ПРЕДПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В СФЕРЕ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ.....	150
<i>Пыщева Анастасия Романовна</i>	
СЕКЦИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....	154
ОСОБЕННОСТИ ВЫЯВЛЕНИЯ ОРГАНАМИ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ИНФОРМАЦИИ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 243.2 УК РФ	155
<i>Баграмян Самвел Лаврентьевич, Мерказова Валентина Анатольевна</i>	
СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТАЙНЫ СОВЕЩАТЕЛЬНОЙ КОМНАТЫ СУДЕЙ	161
<i>Суворова Светлана Юрьевна</i>	
СЕКЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО	166
ДОКТРИНА И ПРАКТИКА СУДЕБНОГО КОНСТИТУЦИОННОГО КОНТРОЛЯ: ОПЫТ АРГЕНТИНЫ.....	167
<i>Половченко Константин Анатольевич</i>	
СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....	173
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СОЗДАНИЯ НАСЛЕДСТВЕННОГО ФОНДА	174
<i>Царикаева Анна Олеговна, Улезько Аэлита Юрьевна</i>	
СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	179
ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ПРИБЫЛЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВА (НА ПРИМЕРЕ ООО «АЛТАЙХОЛОД») ...	180
<i>Юхтовский Дмитрий Владимирович</i>	
СЕКЦИЯ МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА.....	186
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКО-ИНДИЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	187
<i>Ильинова Полина Юрьевна</i>	

**СЕКЦИЯ
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

ОСОБЕННОСТИ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МЯСНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Шапорева Екатерина Сергеевна

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Калининградский государственный
технический университет»

Аннотация: Методики формирования затрат, калькулирование себестоимости продукции напрямую зависят от вида производства, а так же отрасли работы предприятия. С принятием ФСБУ 5/2019 «Запасы» калькулирование себестоимости усложнилось, вопросы распределения затрат стали регулироваться предприятиями самостоятельно. В статье исследован процесс калькулирования себестоимости единицы продукта на предприятии мясной промышленности, проиллюстрированы основные калькуляционные этапы, перечислены статьи затрат. Данный материал будет полезен при исследовании процессов формирования себестоимости в разных отраслях промышленности.

Ключевые слова: учет, калькуляция, себестоимость, затраты, мясо.

PECULIARITIES OF PRODUCT COSTING IN MEAT INDUSTRY ORGANIZATIONS

Shaporeva Ekaterina Sergeevna

Abstract: Methods of cost formation, costing of products directly depend on the type of production, as well as the industry of the enterprise. With the adoption of FSAS 5/2019 "Inventories" costing became more complicated, the issues of cost allocation began to be regulated by enterprises independently. The article studies the process of costing the cost of a unit of product at the enterprise of meat industry, illustrates the main calculation stages, lists the cost items. This material will be useful in the study of costing processes in different industries.

Key words: accounting, costing, cost price, costs, meat.

В мясной промышленности существует две стадии переработки мяса, на каждой из которых определяют себестоимость. Первая стадия-это разделка

мяса — обвалка и жиловка. В результате чего получаются полуфабрикаты — жилованное мясо, жир, шпиг и сопутствующая продукция (жилки, кости). Здесь объектом калькуляции выступает мясо на кости и калькуляционной единицей на первой стадии является условная тонна полуфабриката, поэтому используются специальные коэффициенты для перевода мяса различных категорий в условную тонну. На второй стадии уже происходит изготовление самого готового продукта. Объектом калькулирования является он сам, а калькуляционной единицей может быть его масса или, например, условная банка консервов и т.д. [3].

В мясной промышленности используется полуфабрикатный, поперечный метод учета затрат. Полуфабрикатом при мясопереработке считается мясная продукция, кости, субпродукты и т.д. [2].

Рассмотрим процесс калькулирования себестоимости продукции мясоперерабатывающего предприятия. Для примера используем данные действующего мясокомбината, но во избежание разглашения конфиденциальной информации будем использовать название компании как АО «XYZ». Для описания процесса калькулирования на предприятии мясопереработки возьмем такой продукт мясной промышленности как колбаса «Докторская». весом 1 кг. Производство рассматривается за октябрь 2023 года на основе следующих данных:

1. АО «XYZ» 24 октября 2023 года выпек колбасы в количестве 362 штук, весом 362 кг. Нормы списания сырья и материалов на изготовление продукции представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Нормы списания сырья и материалов
на изготовлении колбасы «Докторская» АО «XYZ»**

Материалы	Норма расхода кг, всего	Норма расхода на 1 изделие, кг.	Себестоимость единицы затрат, руб.	Итого
1.Говядина	90,5	0,25	277	69,25
2.Свинина	253,4	0,7	105	73,5
3.Яйцо куриное	10,86	0,03	2	0,06
4.Молоко (сухое)	72,4	0,2	218	43,6
5.Соль нитритная	3,62	0,01	70	0,7
6.Сахар	0,724	0,002	44	0,088
7.Орех мускатный	0,1086	0,0003	374	0,1122
8.Соль	3,62	0,01	10	0,1
Итого				187,410

2. Оплата труда основных производственных рабочих занятых в производстве колбасы «Докторская» в октябре составила 40500 рублей. Величина социальных отчислений по начисленной заработной плате составила 12474 рублей.

3. Брак в производстве за рассматриваемый период не выявлен.

4. Объем косвенных расходов за октябрь 2023 года по всем видам продукции составил 2518979 рублей. Деление косвенных расходов на статьи затрат представлено в таблице 2.

Таблица 2

**Структура косвенных расходов
АО «XYZ» по всем видам продукции, руб.**

Статьи затрат	Объем расходов за октябрь 2023 г.
Заработная плата управленческого персонала	1243121
Социальные отчисления с заработной платы управленческого персонала	382881
Затраты на содержание оборудования	54685
Текущий ремонт оборудования	110935
Амортизация оборудования	93420
Электроэнергия для текущих целей	468367
Затраты на коммунальные услуги	89948
Затраты на рекламу	75622
Общий объем	2518979

5. Расходы на продажу в октябре 2023 года составили 72315 рублей

Для отражения косвенных расходов необходимо провести распределение расходов по видам продукции. Распределение косвенных расходов на этом предприятии производится пропорционально прямым материальным затратам [1].

Расходы на электроэнергию распределяются следующим образом: 75% приходится на основное производство; 25% на общехозяйственные расходы.

Учитывая данные таблицы 1, объем прямых материальных затрат на выпуск 1 колбасы «Докторская» в октябре 2023 составил 187,41 рублей. В октябре колбасы «Докторская» было выпущено 32971 штуки. В итоге общий объем прямых материальных расходов по выпуску данных видов изделий в октябре составил 6179095,11 рублей.

Начисленная заработная плата основных производственных рабочих в октябре составила 40500 рублей, т.е. себестоимость каждой колбасы включает 1,2 рубля затрат по заработной плате основных производственных рабочих.

Далее проведем распределение всех косвенных расходов по всем видам изделий, в таблице 4.

Таблица 4

Распределение косвенных расходов по всем видам изделий

Статья затрат	Общий объем расходов в месяц	Прямые расходы	Косвенные расходы
Заработная плата управленческого персонала	1243121	-	1633591,50
Социальные отчисления с заработной платы управленческого персонала	382881	-	503145,83
Затраты на содержание оборудования	54685	-	71861,83
Текущий ремонт оборудования	110935	-	145780,24
Амортизация оборудования	93420	-	122763,69
Электроэнергия для текущих целей	468367	461612,56	153870,85
Затраты на коммунальные услуги	89948	-	118201,12
Затраты на рекламу	75622	-	99375,25
Расходы на продажу	72315	-	95029,5
Общий объем прямых материальных затрат	4702132	-	-
База распределения для колбасы «Докторская»	6179095,11	-	-
Итого		461612,56	2943619,81

Таким образом, объем косвенных затрат на выпуск 1 килограмма колбасы в октябре составило 103,28 рублей. Общий объем прямых и косвенных затрат на 1 килограмм колбасы составил $187,41 + 1,2 + 103,28 = 291,89$ рублей.

В итоге полная себестоимость одной колбасы «Докторская», весом 1 кг, АО «XYZ» равна 291,89 рублей.

Список литературы

1. Приказ Минфина России от 15.11.2019 N 180н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 "Запасы" (вместе с "ФСБУ 5/2019...") (Зарегистрировано в Минюсте России 25.03.2020 N 57837)
2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99"
3. Кузьмина М.С. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях производственной сферы. – М.: Издательство КНОРУС, - 2015 – 249 с.

**ОЦЕНКА ПРОБЛЕМ ФИНАНСОВОЙ
ОТЧЕТНОСТИ, С КОТОРЫМИ СТАЛКИВАЮТСЯ
ОРГАНИЗАЦИИ В ЭКОНОМИКЕ**

Артюшкина Виктория Дмитриевна

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

Аннотация: Целью данной статьи является выявление проблем финансовой отчетности, с которыми сталкиваются организации в современной экономической ситуации. Финансовая отчетность является неотъемлемой частью деловой деятельности всех организаций в экономике. Она осуществляет информационное обеспечение субъекта управления о финансово-хозяйственной деятельности, отражающее финансовое состояние, результаты операционной деятельности и потоки денежных средств компании. Однако организации сталкиваются с рядом проблем при подготовке и представлении финансовой отчетности. В данной статье рассматриваются основные проблемы, с которыми организации сталкиваются при оценке финансовой отчетности, а также предлагаются рекомендации для их решения.

Ключевые слова: финансовая отчетность, экономика, проблема, деятельность, организация.

**ASSESSMENT OF FINANCIAL REPORTING PROBLEMS
FACED BY ORGANIZATIONS IN THE ECONOMY**

Artushkina Victoria Dmitrievna

Abstract: The purpose of this article is to identify the problems of financial reporting faced by organizations in the current economic situation. Financial reporting is an integral part of the business activities of all organizations in the economy. It provides information support to the management entity on financial and economic activities, reflecting the financial condition, results of operating activities and cash flows of the company. However, organizations face a number of problems when preparing and presenting financial statements. This article discusses the main

problems that organizations face when evaluating financial statements, and also offers recommendations for their solution.

Key words: financial reporting, economy, problem, activity, organization.

В современном мире, где бизнес-среда становится все более сложной и конкурентной, корректная и достоверная финансовая отчетность играет ключевую роль в принятии решений и доверии со стороны инвесторов, кредиторов и других заинтересованных сторон. Финансовая отчетность является неотъемлемой частью управленческого процесса и является важным инструментом для оценки финансового состояния организаций [1, с. 154]. Рассмотрим функции финансовой отчетности (рис. 1). [2, с. 60].

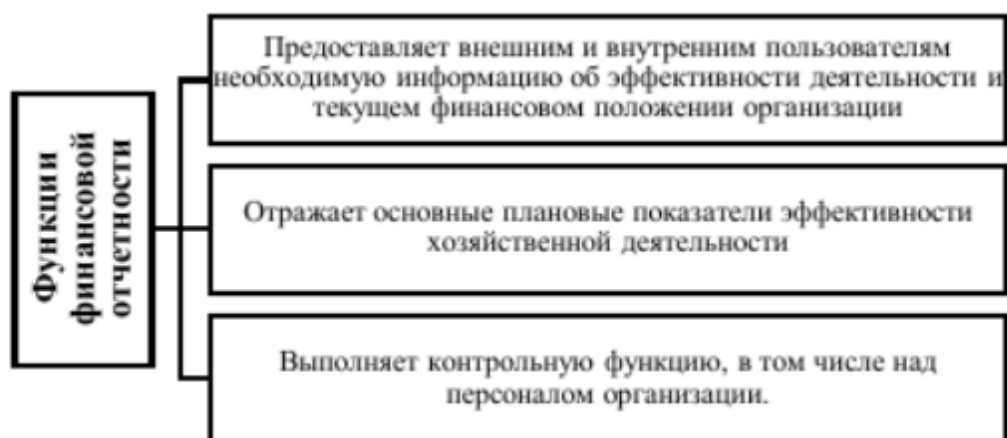


Рис. 1. Функции финансовой отчетности

После составления отчетности организации представляют ее менеджерам, инвесторам, кредиторам и всем заинтересованным пользователям. Она дает представление о прибыльности, ликвидности, платежеспособности и общем финансовом состоянии организации.

Несмотря на установленную структуру и правила, организации по-прежнему сталкиваются с многочисленными проблемами при составлении точных и прозрачных финансовых отчетов, которые могут иметь далеко идущие последствия.

Постоянно развивающийся и сложный характер стандартов бухгалтерского учета создает проблемы для организаций. Сложность возникает из-за сложных деловых операций, а также увеличения размера и разнообразия организаций. Большие объемы информации, постоянные изменения

в законодательстве и требования заставляют организации разрабатывать системы управления данными и аналитические инструменты для обработки, интерпретации и презентации информации. Финансовые отчеты содержат обширный набор показателей и терминологии, которые могут быть непонятными для пользователей, не имеющих специализированного финансового образования [3, с. 163]. Соблюдение этих стандартов часто требует значительных ресурсов, опыта и постоянного мониторинга нормативных изменений. Несоблюдение точного соблюдения может привести к неверному толкованию, неправильному применению или противоречивой отчетности, что приведет к путанице и потенциально введет в заблуждение пользователей отчетности. А также несоблюдение этих правил может привести к штрафам, репутационному ущербу и юридическим последствиям. Для решения этой сложности и повышения эффективности финансовой отчетности необходимы усилия по упрощению и расширению руководства.

В связи с этим, одной из основных задач для развивающихся российских организаций, можно назвать подготовку бухгалтерской отчетности в соответствии с международными стандартами.

Международные Стандарты Финансовой Отчетности (МСФО) это единая система стандартов, регламентирующая ведение документации, прозвано и четко отражающей финансовое состояние компании.

МСФО также развиваются и со временем становятся все более сложными. Организации сталкиваются с трудностями при правильной интерпретации и внедрении этих стандартов, что приводит к несоответствиям, ошибкам и проблемам сопоставимости между организациями. Сложные стандарты отчетности также могут повысить вероятность непреднамеренных искажений.

В глобальной экономике подходы к составлению финансовой отчетности могут различаться в зависимости от страны, в которой работает организация, и юридических требований, которым она должна соответствовать. Многие организации, особенно те, которые работают в разных странах, сталкиваются с проблемой конверсии валюты при составлении финансовой отчетности. Различия в курсах валют и изменяющиеся валютные курсы могут оказывать существенное влияние на финансовую отчетность, что затрудняет ее сравнение и оценку.

Также, проблемой является оценка нефинансовых аспектов деятельности организации в финансовой отчетности. Некоторые значимые факторы, такие

как социальная ответственность предприятия, этические нормы или экологические показатели, не всегда могут быть выражены в числовой форме и требуют специальных методик оценки [4, с. 208]. Это вызывает необходимость разработки новых подходов к учету и отчетности, чтобы достоверно отразить влияние этих факторов на деятельность организации.

Организации иногда прибегают к творческим методам бухгалтерского учета, чтобы манипулировать финансовой информацией, создавая искаженное представление о своем финансовом положении. Мошенничество в бухгалтерском учете остается постоянной проблемой. Такая практика может включать в себя сглаживание доходов, агрессивное признание доходов, неправильную капитализацию расходов, внебалансовые соглашения или вводящее в заблуждение раскрытие информации. Такие действия могут подорвать доверие к финансовой отчетности и поставить под угрозу общую целостность финансовой системы. Недостаточное или двусмысленное раскрытие информации мешает заинтересованным сторонам точно оценить истинное финансовое положение, результаты деятельности и будущие перспективы организации.

Слабый внутренний контроль подвергает организации различным рискам, включая проблемы с финансовой отчетностью [5, с. 89]. Недостаточное разделение обязанностей, неэффективный мониторинг, неадекватная оценка рисков и слабые системы могут привести к ошибкам, упущениям или даже фальсификации финансовой отчетности. Эти проблемы подчеркивают необходимость надежных стандартов аудита, эффективной нормативной базы и бдительного надзора для обеспечения точной и надежной финансовой отчетности.

Проблемы финансовой отчетности могут иметь серьезные последствия для организаций и экономики в целом. Неточная финансовая информация может привести к искаженным инвестиционным решениям, снижению доверия инвесторов, увеличению стоимости капитала и финансовой нестабильности. Кроме того, заинтересованные стороны могут понести потери, репутационный ущерб и подрыв доверия. Смягчение проблем с финансовой отчетностью имеет большое значение для создания здоровой деловой среды и устойчивого экономического роста.

Для решения проблем финансовой отчетности организациям следует сосредоточиться на повышении прозрачности, совершенствовании внутреннего контроля и развитии сильной этической культуры. Компании должны принять

надежную учетную политику, предоставлять четкую и полную информацию и неукоснительно соблюдать стандарты бухгалтерского учета. Регулирующие органы должны обеспечивать строгий надзор, обеспечивать независимость аудиторов и налагать соответствующие штрафы за несоблюдение требований.

Повышенная прозрачность, подотчетность и сотрудничество между организациями, аудиторами, регулирующими органами и органами, устанавливающими стандарты, могут способствовать смягчению проблем финансовой отчетности. [6, с. 117]

Сотрудничество между органами, устанавливающими стандарты, регулирующими органами и профессионалами отрасли имеет решающее значение для разработки комплексных решений и внедрения передового опыта.

Для борьбы с проблемой различных систем стандартов, необходимо разработать единые международные стандарты, которые будут применяться всеми организациями независимо от их местоположения. Это позволит обеспечить однозначное толкование данных отчетностей и улучшить сравнимость результатов.

Оценка проблем финансовой отчетности, с которыми сталкиваются организации, жизненно важна для поддержания целостности финансовой информации и обеспечения эффективного функционирования экономики. Понимая причины и последствия этих проблем, политики, регулирующие органы и организации могут работать вместе над разработкой эффективных стратегий по смягчению этих проблем. Точная и прозрачная финансовая отчетность необходима для поддержания доверия, облегчения принятия обоснованных решений и содействия здоровой и процветающей экономике.

Список литературы

1. Новодворский, В.Д. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебное пособие / В. Д. Новодворский. – М.: Инфра-М, 2010.-453с.
2. Башкатов, В.В. Бухгалтерская (финансовая) отчетность на современном этапе: проблемы и решения / В.В. Башкатов, О.А. Филатова // Вестник академий знаний. –2021. –№43(2). –451 с.

3. Богатырева, С.Н. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебник для вузов / С.Н.Богатырева. – М.: Издательство Юрайт, 2023.-492с.
4. Коробейников, А. Г. (2019). Финансовый анализ: учебник для вузов / А. Г. Коробейников, Н. В. Коробейникова. – М.: Юрайт, 2019. – 416 с.
5. Григорьева, Е. А. Финансовая отчетность: учебник для вузов / Е. А. Григорьева. – М.: Юрайт, 2021. – 384 с.
6. Денисова Е. Ф. Оценка финансового состояния предприятия: учебник / Е.Ф Денисова. – М.: Юрайт, 2020.

© В.Д. Артюшкина, 2023

УЧЕТ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Асхабова Патимат Магомедовна

студент 3 курса

факультет «Экономика и бухгалтерский учет»

Научный руководитель: **Османова Мадина Магомедовна**

старший преподаватель

кафедра «Бух. учет, АХД и аудит»,

Дагестанский государственный

университет народного хозяйства

Аннотация: Данная статья раскрывает особенности учета таких финансовых активов как денежные средства и финансовые вложения в бюджетных учреждениях.

Ключевые слова: финансовые активы, бюджетное учреждение, финансовые вложения, денежные средства.

ACCOUNTING FOR FAUNDS FINANCIAL INVESTMENTS IN BUDGETARY INSTITUTIONS

Ashabova Patimat Magomedovna

Scientific supervisor: **Osmanova Madina Magomedovna**

Abstract: This article reveals the features of accounting for such financial assets as cash and financial investments in budgetary institutions.

Key words: financial assets, budgetary institution, financial investments, cash.

Бюджетное учреждение — это учреждение, которое выполняет различные функции государства, создаётся государственными органами от своего лица и финансируется за счёт государственных средств частично или полностью.

Бухгалтерский учёт в бюджетном учреждении в разы отличается от бухгалтерского учёта в коммерческой организации.

Также бюджетные учреждения в рамках бюджетной деятельности освобождены от уплаты НДС и налога на прибыль поскольку изначально в

целях создания данных учреждений не присутствует создание добавленной стоимости и получение прибыли.

Бухгалтерский учёт финансовых активов в бюджетных учреждениях помогает формировать полноценную и своевременную информацию о наличии, движениях, сохранности и использовании финансовых активов.

Финансовыми активами мы называем совокупность денежных средств, финансовых вложений и различных видов дебиторской задолженности, это:

- наличность в кассе учреждения;
- денежные средства на расчётных или лицевых счетах;
- ценные бумаги;
- депозиты;
- все виды дебиторской задолженности;
- и другие виды финансовых активов.

Финансовые активы — это самые ликвидные активы, которые способны в короткое время превратиться в деньги. Из-за этого информацию о финансовых активах также запрашивают, если нужно узнать о способности учреждения срочно погасить свои обязательства.

Для учёта денежных средств в бухгалтерском учёте бюджетных учреждений используют 0 201 00 000 счёт «Денежные средства учреждения».

На 201 счёте ведётся учёт:

- наличных денежных средств – это денежные средства, которые находятся в кассе учреждения и денежных документов.
- безналичных денежных средств, которые в бюджетном учреждении бывают либо на лицевом счете казначейства, либо на расчётном счёте коммерческого банка.

Учет поступления денежных средств в кассу бюджетного учреждения:

- поступление налички в кассу с лицевого счета учреждения, открытого в казначействе Д 0 201 34 510 К 0 210 03 660;
- поступление в кассу учреждения дохода от оказания платных услуг Д 0 201 34 510 К 0 205 00 000;
- возврат в кассу остатков подотчетных сумм Д 0 201 34 510 К 0 208 00 000

Учет выбытия денежных средств из кассы бюджетного учреждения:

- выбытие денежных средств из кассы учреждения для зачисления на лицевой счет в органе казначейства Д 0 210 03 560 К 0 201 34 610;

- выдача наличных денежных средств из кассы учреждения в подотчет на хозяйственные цели или командировочные расходы Д 0 208 00 000 К 0 201 34 610;

- возврат из кассы учреждения покупателю излишне полученных доходов Д 0 205 00 000 К 0 201 34 610.

Стоит отметить, что казённые учреждения не вправе применять расчётный счёт. Бюджетные учреждения имеют право применять расчётный счёт только в том случае, если у них есть деятельность, которая приносит им доход.

Такие сложности с использованием лицевого и расчётного счета нужны бюджетным учреждениям для отдельного учёта средств в рамках бюджетной деятельности и внебюджетной деятельности.

Также бюджетным учреждениям не разрешено использовать денежные средства на депозитах кредитных организаций.

Помимо денежных средств также ликвидным финансовым активом является счет 204 «Финансовые вложения».

Финансовые вложения — это инвестиции в ценные бумаги другой компаний. Бюджетные учреждения осуществляют финансовые вложения, если они хотят приумножить свой доход. По сути это вложения организаций в активы с целью получения дополнительных доходов в виде дивидендов и процентов.

Осуществлять финансовые вложения бюджетные учреждения могут при выполнении установленных действующим законодательством условий, которые определяются бюджетным кодексом Российской Федерации.

Для учёта финансовых вложений в бюджетном учреждении используется счёт 0 204 00 000 «Финансовые вложения».

Финансовые вложения бывают как краткосрочные (меньше 12 месяцев), так и долгосрочные (больше 12 месяцев).

К счету 204» Финансовые вложения» открываются такие аналитические группы, один из которых: 20 «Ценные бумаги, кроме акций», а к нему в свою очередь субсчета второго порядка:

- 01 «Облигации»;
- 02 «Векселя»;
- 03 «Иные ценные бумаги, кроме акций».

Ценная бумага – это денежный документ, составленный по установленной форме и отражающий связанные с ним имущественные права

владельца документа по отношению к лицу, выпустившему документ и несущему по этому документу обязательства.

К ценным бумагам относятся акций, облигаций, векселя, фьючерсы, опционы и другие виды.

Согласно ст. 2 Федерального закона Российской Федерации от 22.04.1996 № 39 «О рынке ценных бумаг» Акция представляет собой эмиссионную ценную бумагу, которая свидетельствует о праве акционера на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, а также о его праве на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации.

Облигация - это долговой документ, дающий право своему владельцу на получение заранее определённого дохода в виде денег или иного имущественного эквивалента в оговоренные сроки.

Акции и облигации в настоящее время являются самыми распространенными и популярными ценными бумагами.

Векселя-это долговое обязательство строго установленной формы, которое даёт его владельцу безусловное право требовать уплаты обозначенной в нём суммы денег от лица, обязанного по векселю, т.е. безусловное обязательство одной стороны уплатить в установленный срок определённую денежную сумму другой стороне и право последней требовать этой уплаты.

30 «Акции и иные формы участия в капитале», а к нему в свою очередь счета второго порядка:

- 01 «Акции»;
- 02 «Участие в государственных (муниципальных) предприятиях»;
- 03 «Участие в государственных (муниципальных) учреждениях»;
- 04 «Иные формы участия в капитале»;
- Т «Участие в договоре простого товарищества».
- 50 «Иные финансовые активы», к нему в свою очередь счета второго

порядка:

- 01 «Доли в международных организациях»;
- 03 «Прочие финансовые активы».

К счету 204 в бюджетных учреждениях используются следующие КОСГУ:

- 520 (620) – увеличение (уменьшение) стоимости ценных бумаг, кроме акций и иных финансовых инструментов;
- 530 (630) – увеличение (уменьшение) стоимости акций и иных финансовых инструментов;
- 550 (650) – увеличение (уменьшение) стоимости иных финансовых активов.
-

Список литературы

1. Консультант плюс https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107750/ade02a583396602a4edd64c05b959a73c96cfbca/3.
2. Федеральный закон «О бухгалтерском учёте» от 6 декабря 2011г. Под №402-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 12.12.2011, №50 (ред. От 04.11.2014).
3. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях и Инструкции по его применению: приказ Минфина России от 16.12.2010г. под № 174н
4. Бюджетный кодекс Российской Федерации. URL [http:// consultant.ru](http://consultant.ru)

ОЦЕНКА СТЕПЕНИ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Швецова Наталья Александровна

студент

Научный руководитель: **Бадмаева Жаргалма Дашидоржиевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет»

Аннотация: На основе статистических данных представлена оценка степени износа основных средств в целом, по отраслям экономики и видам основных средств. Определена одна из проблем, заключающаяся в низких показателях обновления данных внеоборотных активов, что приводит к занижению финансовых результатов производственной деятельности. Даны рекомендации позволяющие продлить срок эксплуатации, а также снизить износ уже используемых объектов.

Ключевые слова: износ основных средств, воспроизводство основных средств, машины и оборудование.

ASSESSMENT OF THE DEGREE OF WEAR OF FIXED ASSETS AT RUSSIAN ENTERPRISES

Shvetsova Natalia Alexandrovna

Scientific adviser: **Badmaeva Jargalma Dashidorzhievna**

Abstract: This article, based on statistical data, presents an assessment of the degree of depreciation of fixed assets in general, by economic sectors and in terms of fixed assets. One of the problems identified is the low rates of updating these non-current assets, which leads to an underestimation of the financial results of production activities. Recommendations are given to extend the service life, as well as to reduce the wear of already used objects.

Key words: wear of fixed assets, reproduction of fixed assets, machinery and equipment.

Затраты на ремонт и эксплуатацию растут при использовании изношенных основных средств. Использование устаревших технологий также не позволяет организации в полной мере конкурировать на рынке. Как следствие, конечные финансовые результаты производственной деятельности занижаются. Воспроизводство основных средств в России также затруднено макроэкономической неопределенностью, связанной с санкционными программами, а именно волатильностью курса рубля, импортными ограничениями, отключением от международных платежных систем. Тем самым актуальность данной статьи определяется в оценке степени износа основных средств в целом, по отраслям экономики и видам основных средств в России.

Воспроизводство основных средств может привести к:

- повышению производительности труда;
- улучшению условий труда;
- снижению затрат на производство.

Для дальнейшего анализа были использованы статистические данные, представленные Росстатом. Так на рисунке 1 представлено состояние основных средств по видам экономической деятельности.

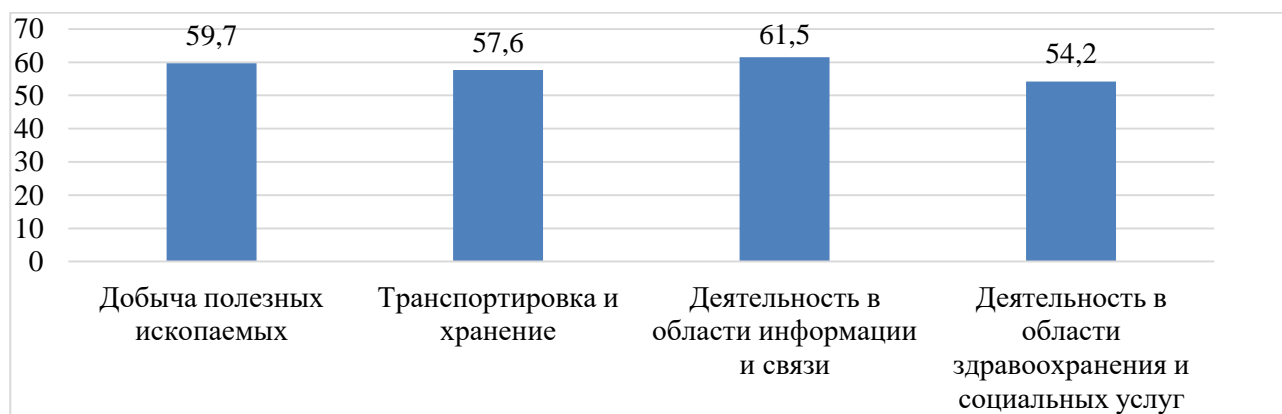


Рис. 1. Степень износа основных средств на конец 2022 г. по видам экономической деятельности в России, %

Проанализировав рисунок 1, можем заметить, что на конец 2022 г. основные средства с наибольшей степенью износа используются на

предприятиях, осуществляющих деятельность в области информации и связи (61,5%) и добыче полезных ископаемых (59,7%).

Наименьшую изношенность основных средств имеют предприятия, осуществляющие:

- деятельность по операциям с недвижимым имуществом — 26,5%;
- деятельность финансовая и страховая — 37,9%;
- деятельность гостиниц и общественного питания — 41,7%.

На рисунке 2 представлена динамика изменения степени износа основных средств за последние 5 лет.

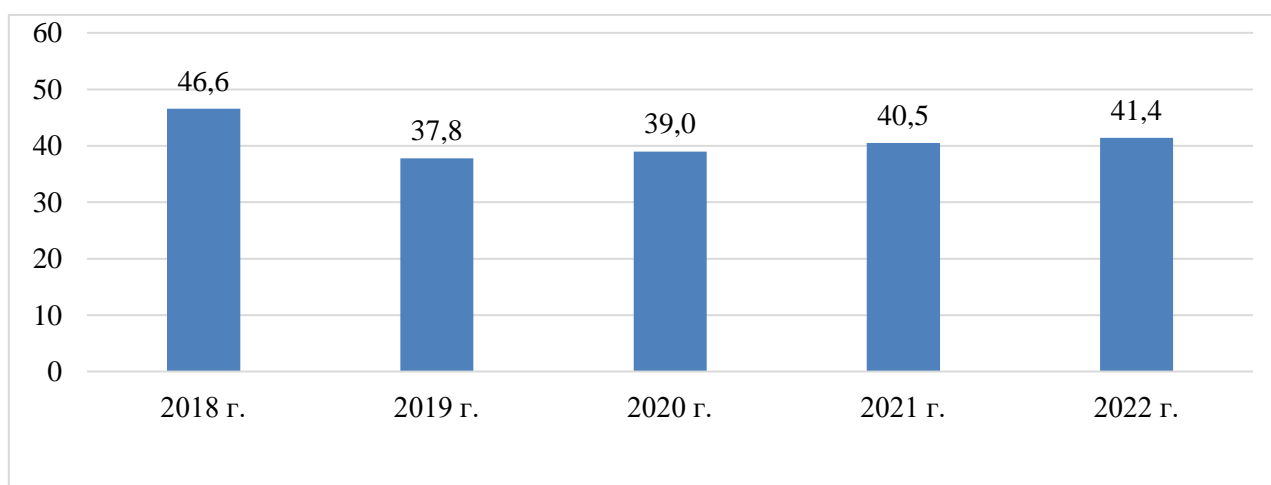


Рис. 2. Степень износа основных средств в России на конец 2018-2022 гг., %

На конец 2019 г. по сравнению с 2018 г. наблюдалась тенденция снижения износа основных средств на 8,8 п.п. Однако последующие годы ситуация изменилась, на конец 2020-2022 гг. наблюдался рост степени износа по сравнению с предыдущим годом. Рост на конец 2020 и 2021 гг. связан с антиковидными ограничениями, локдаунами, что препятствовало развитию экономики. Силы организаций в данный период были направлены на сохранение деятельности, а не ее наращивании. Рост степени износа на конец 2022 г., как было уже описано выше, связан с санкционными программами, а именно волатильностью курса рубля, импортными ограничениями, отклонением финансовых операций.

Для анализа доли введенных в эксплуатацию основных средств на конец отчетного периода используется коэффициент обновления, величина которого представлена на рисунке 3.

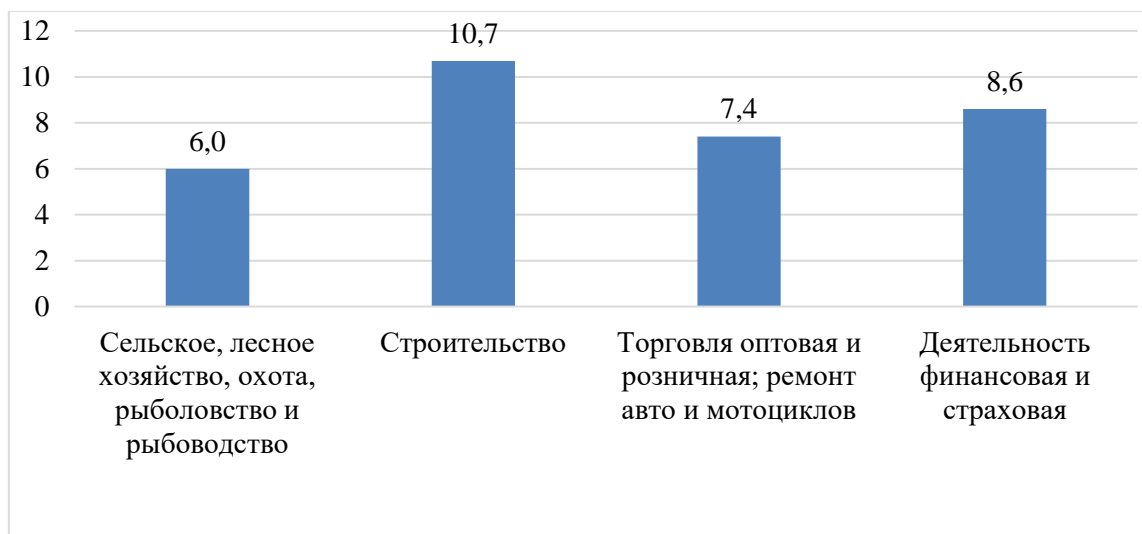


Рис. 3. Коэффициент обновления основных средств в России по видам экономической деятельности на конец 2022 г., %

Коэффициент обновления основных средств в целом на конец 2022 г составил 3,5% против 4,0% на конец 2021 г. Такие значения являются достаточно низкими, свидетельствуют о нехватке инвестиций для обновления основных средств. Строительные компании на конец 2022 г продемонстрировали самый высокий коэффициент обновления основных средств — 10,7%. Предприятия, осуществляющие деятельность в области информации и связи, продемонстрировали коэффициент обновления 5,6% и коэффициент выбытия 2,4%. У предприятий, осуществляющих деятельность по добыче полезных ископаемых, коэффициент обновления 4,8%, коэффициент выбытия 0,7%. Таким образом, можем отметить, что виды деятельности с наибольшей степенью износа на конец 2022 г. не обновляют в должном объеме свои основные средства. У предприятий по добыче полезных ископаемых также невысок коэффициент выбытия, то есть производственные организации очень медленно избавляются от устаревших основных средств.

Не менее важно определить степень износа конкретных видов основных средств, представленную на рисунке 4.

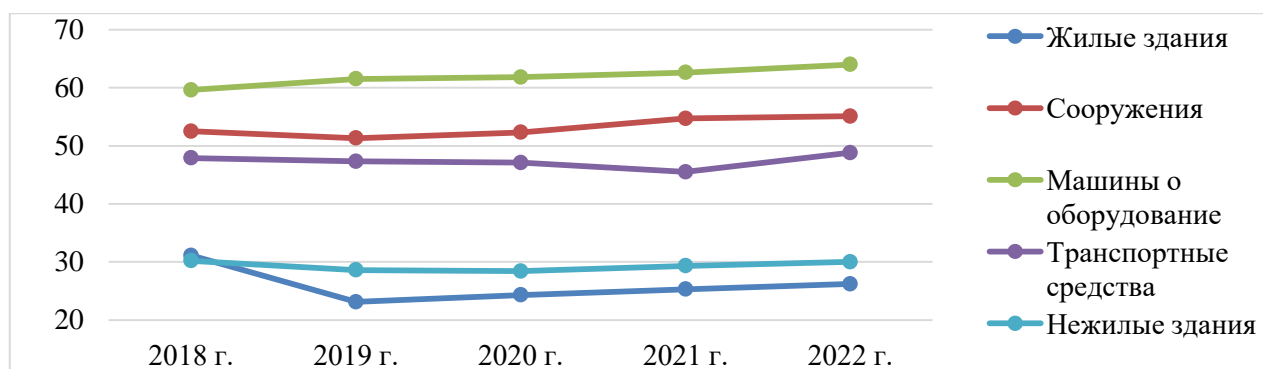


Рис. 4. Степень износа по видам основных средств на конец 2018-2022 гг. в России, %

Жилые здания являются наиболее обновляемыми из представленных видов основных средств, что связано с программами городского строительства. Самая плохая ситуация на протяжении последних 5 лет складывается в отношении машин и оборудования, изношены более чем на 60%. Именно данный вид основных средств являются особенно важными, оказывающими влияние на финансовый результат деятельности, для предприятий в области информации и связи и добыче полезных ископаемых.

Оценка статистических показателей была применима относительно физического износа. Однако моральный износ требует к себе не меньше внимания. Различают два вида морального износа:

- моральный износ первого вида представляет собой потерю стоимости основного средства в связи с удешевлением данных объектов в современных условиях;
- моральный износ второго вида представляет собой потерю стоимости основного средства с связи с изобретением более совершенных аналогов того же применения.

В заключении подытожим, что основные средства отечественных организаций остро нуждаются в воспроизводстве. Большого внимания и инвестиций требуют основные средства, задействованные в области информации и связи и добычи полезных ископаемых. Машины и оборудование являются наиболее изношенным видом основных средств за последние 5 лет.

Для снижения степени износа уже используемых основных средств, в частности машин и оборудования, отечественным организациям рекомендуется рассмотреть следующие варианты решения проблемы:

- воспроизводство (обновление) изношенных объектов. Различают простое и расширенное производство, первое не изменяет объемов, лишь обеспечивает непрерывное производство, второе представляет количественное и качественное обновление, подразумевая наращивание производственной мощности путем замены изношенных объектов новыми технологичными средствами;

- ликвидация ненужных устаревших объектов;
- модернизация или их капитальный ремонт;
- пересмотр амортизационной политики.

Направлениями, позволяющими на начальном этапе продлить срок эксплуатации новых объектов, могут быть пересмотр системы технического обслуживания и ремонта средств труда, определяющих периодичность профилактически-технических операций, текущего и капитального ремонтов, соблюдение правил эксплуатации, диагностика.

Список литературы

1. Зверева Е.В. Износ и воспроизводство основных средств в формировании амортизационной политики предприятия / Зверева Е.В., Сабанова А.А. // Экономика и бизнес: теория и практика. —2023. — №4-1 (98). — С.171-174.

2. Основные средства: Федеральный стандарт бухгалтерского учета (ФСБУ 6/2020) // Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н.

3. Основные фонды и другие нефинансовые активы [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики, 2022. — Режим доступа: [www.url: https://rosstat.gov.ru/folder/14304](http://www.url:https://rosstat.gov.ru/folder/14304).

**СЕКЦИЯ
УГОЛОВНОЕ ПРАВО
И КРИМИНОЛОГИЯ**

ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Бульхина Кристина Викторовна

магистрант

«Саратовский национальный исследовательский
государственный университет имени Н.Г. Чернышевского»

Аннотация: Типовая схема налогового преступления представляет собой информационную систему, построенную на основе статистической обработки выборки фактов налоговых преступлений, известных практике расследования. В случае соответствия схемы преступления может использоваться для построения следственной версии и формирования методики расследования налоговых преступлений. Для указанной юридической категории не характерно охватывать своим содержанием все возможные элементы криминалистической характеристики, акцент сделан на возможности вывести налоговое преступление как результат (последствие) преступной деятельности субъекта в целом, подвергая его деятельность критике с позиции экономической целесообразности, опираясь на известные способы совершения преступления.

Ключевые слова: уклонение от уплаты налогов и (или) сборов; налогоплательщик; налоговое преступление; юридическое лицо; сокрытие денежных средств; неуплата налогов.

FEATURES OF THE INVESTIGATION OF TAX CRIMES

Bulkhina Kristina Viktorovna

Abstract: A typical scheme of a tax crime is an information system based on statistical processing of a sample of facts of tax crimes known to the practice of investigation. In case of compliance with the scheme of the crime, it can be used to build an investigative version and form a methodology for investigating tax crimes. It is not typical for this legal category to cover all possible elements of criminalistic characteristics with its content, the emphasis is placed on the possibility of deducing a tax crime as a result (consequence) of the criminal activity of the subject as a

whole, subjecting its activities to criticism from the standpoint of economic expediency, relying on known methods of committing a crime.

Key words: tax evasion and (or) fees; taxpayer; tax crime; legal entity; concealment of funds; non-payment of taxes.

Расследование налоговых преступлений подразумевает под собой дачу криминалистической характеристики преступления, выясняется круг обстоятельств и способы совершения данного преступления в соответствии со статьями 198 и 199 Уголовного кодекса Российской Федерации, а также статьей 73 и некоторых других статей Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [1]. Обобщение следственной и судебной практики по уголовным делам об уклонении от уплаты налогов и (или) сборов физических или юридических лиц дает выявить особенности данного направления.

Расследование преступлений можно разделить на:

1. Первоначальный – это сбор всей необходимой информации, нормативно-правовых документов, выяснение обстоятельств (например, изъятие бухгалтерских документов, таких как – отчетности за последние три года, книги покупок и продаж, должностные инструкции и другое);
2. Последующий – собирание доказательств и их оценка.

Для расследования налоговых преступлений необходимо изучить, приобщить к материалам дела нормативных актов, регулирующих правовое положение налога и налогоплательщика, их порядок и режим уплаты налога.

Основу доказательной базы в обвинении в совершении налогового преступления составляют материалы документальной проверки, которую проводит Федеральная налоговая служба Российской Федерации. На основании камеральных и выездных налоговых проверок выявляются факты подачи ложных сведений со стороны налогоплательщика, неуплата или несвоевременная уплата налогов и (или) сборов, не сдача в установленные сроки деклараций, расчетов. Все эти факты могут свидетельствовать об умышленном уклонении от уплаты налогов.

В Налоговом кодексе Российской Федерации нет понятия «налоговое преступление», но есть «налоговое правонарушение», о чем гласит статья 106 НК РФ «Налоговым правонарушением признается виновно совершенное противоправное (в нарушение законодательства о налогах и сборах) деяние (действие или бездействие) налогоплательщика, плательщика

страховых взносов, налогового агента и иных лиц, за которое настоящим Кодексом установлена ответственность».[2]

Налогоплательщик при осуществлении правонарушения различно оповещен со стороны налоговой службы о своих недочетах в сдаче деклараций или расчетов и недоплате или неполной уплате налогов. При несоблюдении требований налоговых органов, налогоплательщик рискует оказаться на скамье подсудимых.

В последующем, Следственный комитет Российской Федерации собирает доказательную базу, занимается сбором всей необходимой информации для расследования.

В Уголовном Кодексе Российской Федерации две статьи относят налоговые преступления к преступным деяниям [3]:

- уклонение физического лица от уплаты налогов, сборов и (или) физического лица – плательщика страховых взносов от уплаты страховых взносов (статья 198 УК РФ);

- уклонение от уплаты налогов, сборов, подлежащих уплате организацией, и (или) страховых взносов, подлежащих уплате организацией-плательщиком страховых взносов (статья 199 УК РФ);

- неисполнение обязанностей налогового агента (статья 199.1 УК РФ);

- сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов, сборов, страховых взносов (статья 199.2 УК РФ);

- уклонение страхователя – физического лица от уплаты страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний в государственный внебюджетный фонд (статья 199.3 УК РФ);

- уклонение страхователя-организации от уплаты страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний в государственный внебюджетный фонд (статья 199.4 УК РФ).

Общественная опасность указанных преступлений заключается в непоступлении денежных средств в бюджетную систему Российской Федерации [4].

В Саратовской области за 2022 год совершено 1 119 тяжких и особо тяжких преступлений экономической направленности (974), из них налоговых – 282 (208). В крупном, особо крупном размере либо причинивших крупный,

особо крупный ущерб зарегистрировано 371 (384) и 39 (18) преступлений, соответственно.[5]

В судебной практике часто встречаются дела, по которым было вынесено решение о наказании в виде штрафных санкций или оправдательных приговоров, или вовсе прекращены прокурором уголовные дела, что указывает на допущенные ошибки в правильном применении налогового, гражданского законодательства и недоброкачественные налоговые проверки, которые служат основой для ведения расследования.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 02.11.2023).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023).
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023).
4. О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.12.2006 №64/Бюллетень Верховного Суда РФ, №3, март, 2007
5. Официальный сайт Прокуратуры Саратовской области// <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf>.
6. Консультант плюс// Режим доступа: <https://www.consultant.ru>.
7. Сайт «Википедия»// Режим доступа:<https://ru.wikipedia.org/wiki>.
8. Александров И.В. Налоговые преступления: расследование: Монография. М.: Юстиция, 2017. 286 с.
9. Багмет А.М. Расследование налоговых преступлений / А.М. Багмет, С.И. Леншин, С.В. Маликов. М.: Юрлитинформ, 2011. Ч.2. 448 с.

© К.В. Бульхина, 2023

УДК 343.1

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАСКРЫТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Карavaев Александр Игоревич

курсант учебной группы 20обг

факультет подготовки специалистов ГИБДД

Научный руководитель: **Смирнов Иван Михайлович**

к.и.н.

ФГКОУ ВО «Орловский юридический институт

МВД России имени В.В. Лукьянова»

Аннотация: В статье рассматриваются основные аспекты оперативно-розыскной характеристики преступлений в сфере интеллектуальной собственности, а также меры, принимаемые субъектами оперативно-розыскной деятельности по их предупреждению, выявлению и раскрытию.

Ключевые слова: преступления в сфере интеллектуальной собственности, интеллектуальной собственности, оперативные подразделения, оперативно-розыскная характеристика, оперативно-розыскные мероприятия.

ACTUAL PROBLEMS OF SOLVING CRIMES IN THE FIELD OF INTELLECTUAL PROPERTY

Karavaev Alexander Igorevich

Scientific supervisor: **Smirnov Ivan Mikhailovich**

Abstract: The article discusses the main aspects of operational investigative characteristics of crimes in the field of intellectual property, as well as measures taken by the subjects of operational investigative activities to prevent, identify and disclose them.

Key words: crimes in the field of intellectual property, intellectual property, operational units, operational-investigative characteristics, operational-investigative measures.

Одним из актуальных вопросов выявления и раскрытия преступлений в сфере интеллектуальной собственности является получение информации в процессе поиска и обнаружения фактов совершения преступлений в сфере интеллектуальной собственности в сети интернет.

С целью получения информации о противоправном посягательстве на интеллектуальную собственность необходимо осуществлять следующие меры:

- работа в местах возможной реализации контрафактной продукции;
- система контроля персональных ключей защиты;
- мониторинг сети интернет.

Как отмечают отдельные авторы, более строго чем приостановление деятельности интернет-сайтов в настоящее время правоохранительным органам РФ влиять на провайдеров в целом, позволяет нормативная база.

Информацию о сайтах, на которых распространяется продукция, которая защищена авторским правом, как отмечалось выше, можно получить, используя поисковые системы. Для этого лишь необходимо задать корректно запрос. Например, задавая в запросе названия фильмов, которые демонстрируются на данный момент в кинотеатрах или будут демонстрироваться в будущем и добавляя фразу “скачать”, также нужно ограничить запрос такой функцией как страницы из РФ. Не стоит обращать внимание на домен верхнего уровня иерархического адресного пространства сети Интернет, созданный на основе кодирования названий стран в соответствии с международными стандартами, для обслуживания адресного пространства сегмента сети интернет определенного государства. Так как, например, сайт может иметь домен верхнего уровня «RU» (Россия), но физически находиться на территории Украины. [1, с. 61]

С целью выявления фактов незаконного воспроизведения, распространения и тиражирования объектов интеллектуальной собственности или незаконного производства, экспорта, импорта, хранения или реализации объектов интеллектуальной собственности необходимо проводить осмотры производственных мощностей организаций и предприятий, которые производят, воспроизводят, распространяют или тиражируют объекты интеллектуальной собственности, экспортируют, импортируют, хранят или реализуют их.

Для выявления преступлений в интеллектуальной собственности, необходимо провести контролируемую поставку или контрольную закупку

контрафактной продукции, результаты их проведения впоследствии могут существенно повлиять на ход расследования.

Задачами проведения контролируемой поставки в сфере борьбы с оборотом контрафактной продукции могут быть:

- установление производителей контрафактной продукции;
- установление каналов транспортировки и хранения контрафактной продукции;
- установление отправителей и получателей предметов поставки;
- установление пунктов хранения, фальсификации защитных элементов продукции;
- установление лиц, причастных к совершению преступления;
- выяснение системы организации сбыта контрафактной продукции;
- установление сети пунктов оптовой и розничной торговли контрафактной продукции;
- установление коррумпированных лиц таможенной службы, которые способствуют перемещению контрафактной продукции;
- обеспечение доказательств преступной деятельности и другие.

В отдельных случаях проводится контрольная закупка товаров, предметов у физических и юридических лиц, независимо от форм собственности, с целью выявления и документирования фактов распространения контрафактной продукции.

Порядок проведения контрольной закупки такой:

- после получения фальсифицированной продукции и товарного чека у сотрудников торговой точки получить свидетельство о государственной регистрации предприятия, накладные на получение товара;
- обеспечить меры сохранности кассового аппарата, имеющейся наличной выручки и фальсифицированной продукции до прибытия следственно-оперативной группы.

Для решения вопросов относительно открытия уголовного производства о преступлениях,

предусмотренных ст. 146, 147, 180 УК РФ, в материалах должны содержаться данные:

- о юридических (физических) лицах, которым принадлежат права интеллектуальной собственности;
- расчет размера причиненного противоправными действиями ущерба;

- предварительное исследование специалиста (эксперта), которое бы подтвердило наличие признаков контрафактности. [2, с. 82]

Еще одна из научных и практических проблем – взаимодействие и координация между ОВД и иными субъектами.

Не вдаваясь в теоретическую дискуссию о разграничении взаимодействия и координации, считаем, что основная разница между ними заключается в том, что в отличие от взаимодействия, координация обязательно предполагает субъекта, наделенного координационно-властными полномочиями в отношении других участников совместной (общей) деятельности, то есть взаимодействия.

Завершая рассмотрение вопросов взаимодействия оперативных подразделений ОВД с другими субъектами по противодействию преступлениям, связанным с нарушением прав интеллектуальной собственности, предлагаем определить ее как регламентированную правовыми актами систему общих и согласованных по времени, месту и мерам действий нескольких органов (служб, подразделений), один из которых может быть наделен координационно-властными полномочиями по решению как общих для всех ее участников, так и специальных, задач.

Для выявления указанных преступлений необходимо знать порядок обращения объектов интеллектуальной собственности их изготовления и регистрации и способы их подделки и распространения в торговой сети и в глобальной сети Интернет.

Сотрудники оперативных и следственных подразделений должны уметь проводить проверку отдельного производственного и торгового предприятий. Действенными мерами выявления и документирования преступлений в сфере интеллектуальной собственности являются контролируемое снабжение и контрольная закупка.

Список литературы

1. Кожушкова В.А., Бормотова Л.В. Проблемы использования видео-конференцсвязи в уголовном процессе и перспективы развития // Интернаука. 2022. № 4-4 (227). С. 61

2. Гольтяпина И.Ю., Сазанова Н.В. Проблемы привлечения к ответственности за незаконное использование средств индивидуализации товаров (работ, услуг) // Защита интеллектуальной собственности в деятельности бизнеса и государства. сборник докладов III Международной научно-практической межвузовской площадки. – СПб: Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Северо-Западный институт управления, 2021. С. 28

© А.И. Караваев, И.М. Смирнов, 2023

**ТРАНСГРАНИЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИОННАЯ
ПРЕСТУПНОСТЬ В РОССИИ В ГЛАЗАХ
СОВРЕМЕННЫХ АВТОРОВ**

Леонов Егор Васильевич

Забайкальский государственный университет (ЗабГУ)

Аннотация: В статье отражены признаки, характеристики и направления деятельности трансграничных преступных организаций. Причиной возникновения данного вида преступления, является ответной реакцией на социально-экономическую и политическую ситуацию в стране. Для России проблема развития преступности встала особенно остро, так как в условиях глобализации мощным стимулом для её роста явились новые возможности легализации криминальных доходов, ухода от ответственности и получение сверхприбыли от незаконной торговли между государствами.

Ключевые слова: Трансграничная организованная преступность, государственная граница, государство, группа людей, материальные и нематериальные средства.

**CROSS-BORDER ORGANIZATIONAL CRIME
IN RUSSIA IN THE EYES OF MODERN AUTHORS**

Leonov Egor Vasilyevich

Abstract: The article reflects the signs, characteristics and areas of activity of cross-border criminal organizations. The reason for the emergence of this type of crime is a response to the socio-economic and political situation in the country. For Russia, the problem of the development of crime has become especially acute, since, in the context of globalization, a powerful stimulus for its growth has been new opportunities for legalizing criminal proceeds, evading responsibility and receiving excess profits from illegal trade between states.

Key words: Cross-border organized crime, state border, state, group of people, tangible and intangible assets.

В современном XXI веке исследователи всё больше обращают внимание на проблему преступности, которая стала серьезной угрозой для безопасности человечества. Масштабы и разрушительное влияние этого явления вызывают опасение на мировом уровне. Преступность, затронувшая два и более государства на территории границы, называется трансграничной (транснациональная).

Трансграничная преступность представляет собой не новую форму преступности, а существенно отличающийся вид деятельности. Она дает возможность преступным группировкам подрывать стабильность государств, препятствовать их экономическому развитию и разрушает демократические институты. При этом преступники демонстрируют свою силу и независимость. Данный вид преступности включает в себя: контрабанду, незаконную миграцию, торговлю наркотиками, оружием и людьми, киберпреступность и другое [1, с. 16]. Данные преступные действия осуществляются через глобальную сеть и связи, которые простираются за пределами одного государства. Поэтому борьба с ними требует сотрудничества и координации между странами и правоохранительными органами.

Одним из главных факторов, который способствует распространению трансграничной преступности, является быстрый технический прогресс. Преступники используют новейшие технологии и средства связи для обхода закона [3, с. 29]. Например, киберпреступность, которая стала одной из опасных форм трансграничной преступности, наносит ущерб отдельным лицам и государствам.

Данную проблему на территории России начали затрагивать в середине XIX в., на данном этапе современные исследователи, выявляя новые группировки и характеристики.

В российской теории под трансграничной организованной преступной деятельности подразумевается осуществление незаконных операций преступными группировками, связанные с перемещением информации, денег, физических объектов и других ресурсов через государственные границы. Целью таких механизмов является получение экономической выгоды, пользуясь благоприятной рыночной ситуацией в одной или нескольких странах. Кроме того, такие действия помогают избежать социального контроля путем

использования коррупции, насилий и значительных различий в системах уголовного правосудия различных странах [2].

Трансграничная организованная преступная деятельность представляет угрозу для международной безопасности и стабильности. Все виды преступной деятельности входящие в транснациональную преступность требуют пересечения государственной границы для достижения своей цели. Они используют слабости в правоохранительных системах в разных странах, а также проводят операции в благоприятных для них регионах. Одним из основных факторов организационной преступности, является глобализация. Быстрые технологические процессы и улучшение трансграничных средств делают границы все более проницаемыми для преступных группировок. Кроме того, развитие интернета и электронных платежных систем открывают новые возможности для финансовых незаконных операций.

Опираясь на российских авторов В.Р. Атнашев, Ю.М. Антонян, С.В. Максимов, В.А. Номоконов, А.В. Коркмазов и др. можно прийти к выводу, что «трансграничная преступность - это организованная группа людей, которая совершает преступную деятельность на территории Государственной границы, при этом делает прибыль независимо к национальным границам» [9, с. 38]. Исходя из данного определения, можно выделить несколько признаков данного преступления, во-первых, пересечение границ, наличие организации, непрерывность деятельности. Во-вторых, перемещение материальных и нематериальных ресурсов через государственные границы. В-третьих, правонарушение происходит как внутри, так и за рамками границ иных государств [3, с. 44].

Одной из особенностей организационной преступности является ее динамичность. Преступные группировки ищут новые возможности для расширения своей деятельности и установления новых территориальных связей. Это обусловлено постоянно меняющейся социально-экономической и политической ситуацией в стране. Организованная преступность может существовать в любых условиях социальных и культурных систем [7]. Она является реакцией на социально-экономическую и политическую обстановку в стране.

Изучение и понимание особенностей транснациональных преступных сообществ играет важную роль в разработке методов борьбы с ними. Каждое преступное сообщество имеет свою уникальность, которая отличается от других. В России проблема транснациональной преступности стала актуальной в условиях глобализации. Новые возможности легализации криминальных

доходов и ухода от ответственности создали стимул для роста транснациональной преступности. Незаконная торговля между государствами стала источником сверхприбыли для преступных группировок.

Анализируя статистику действий, совершаемых организованными преступными формированиями (ОПФ) за последнее 10 лет наблюдается плавное снижение правонарушений. Если в 2012 г. ОПФ отмечено 17 680, то в 2022 г. - 16 180 [8, с. 8].

Из ежегодных докладов МВД России, можно сделать вывод, что борьба с трансграничной преступностью занимает значительную часть работы правоохранительных органов. В настоящее время данный вид преступности развивается не только из-за глобализации международных отношений, но из-за обострений этнических противоречий, расширения экономических и социальных связей между государствами, а также за роста должностных и коррупционных преступлений.

В последнее время к списку причин транснациональной преступности добавились: незаконный вывоз из России сырья, энергоносителей, цветных и редкоземельных металлов, а также других природных ресурсов. Особенно неблагоприятными в этом отношении являются границы со странами СНГ, Китаем и Кореей [8, с. 9]. Приграничные территории становятся местом интенсивной криминализации, что подтверждают высокие темпы преступности в разных регионах России. Криминально ориентированные лица активно осуществляют свою деятельность в этих регионах, стремясь получить максимальную выгоду из недостаточной охраны государственной границы.

Анализируя характеристики и деятельность трансграничных преступных организации, можно сделать вывод, что данный вид преступности стремится оказывать влияние на принятие государственных решений, включая политические и экономические. Для достижения этой стратегически важной цели они стремятся занять позиции во властных структурах. Укрепление финансово-экономического потенциала организованной преступности способствует решению этой задачи.

Список литературы

1. Воронин Ю.А. Трансграничная организованная преступность, - 2007. - 70 с.
2. Годунов И.В. Транснациональная организованная преступность в России: Пути и формы противодействия: дис. д-ра юридических наук [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/transnatsionalnaya-organizovannaya-prestupnost-v-rossii-puti-i-formy-protivodeistviya#ixzz5ZUwvNSTa>. (Дата обращения: 15.09.2023).
3. Зорин Г.А., Танкевич О.В. Понятие и основные признаки трансграничной преступности, - 2007.- 53 с.
4. Иванов Э.А. Отмывание денег и правовое регулирование борьбы с ним, - 2006. - 176 с.
5. Лунеев В.В. Преступность XX века: Мировой криминологический анализ, - 2018. - 497 с.
6. Приказ ФСБ России от 10 сентября 2007 года № 458 "Об утверждении правил пограничного режима". [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/92141/> (Дата обращения: 15.09.2023)
7. Проблемы и опасности, которые создает трансграничная организованная преступность в различных регионах мира. Справочный документ ООН. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://base.garant.ru/2561303/> (Дата обращения: 15.09.2023)
8. Пономарев, П.Г. Состояние преступности в Российской Федерации ее долгосрочный прогноз. – 2008. - № 9. – С. 7-10.
9. Сухаренко, А. Н. Российская уголовная политика в сфере борьбы с транснациональной организованной преступностью: современное состояние и проблемы/ Сухаренко А.Н. //Правовая политика и правовая жизнь. – 2020 - № 2. - С. 36-42.
10. Харичкин, И.К. Национальная безопасность: природа, содержание, структура. Правовое обеспечение пограничной безопасности России: Материалы межведомственной научно-практической конференции, - 2001. – 224 с.

**МЕСТО И ЗНАЧЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ
ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ
ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Ступаков Артём Юрьевич

студент гуманитарного факультета

Высшая школа юриспруденции

и судебно-технической экспертизы,

Санкт-Петербургский политехнический

университет Петра Великого

Аннотация: В статье анализируется понятие квалификации преступлений в российском уголовном праве, а также рассматриваются позиции ученых-юристов по вопросу значения квалификации преступлений в современном процессе уголовного делопроизводства. В том числе, приводятся примеры из судебной практики для более наглядного раскрытия сущности квалификации преступлений в уголовном процессе.

Ключевые слова: квалификация преступлений, преступления, уголовное право, уголовное законодательство, юриспруденция.

**POSITION AND SIGNIFICANCE OF QUALIFICATION
OF A CRIME IN THE MODERN CRIMINAL LAW
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Stupakov Artem Yuryevich

Abstract: The article analyzes the concept of qualification of crimes in Russian criminal law, and also considers the positions of legal scholars on the importance of qualification of crimes in the modern process of criminal proceedings. Among other things, examples from court practice are given to better illustrate the essence of qualification of crimes in criminal procedure.

Key words: qualification of crimes, crimes, criminal law, criminal legislation, jurisprudence.

Квалификация преступления занимает одно из ведущих мест в уголовном праве, так как напрямую связано с фундаментальным понятием преступления. В зависимости от квалификации устанавливается мера неблагоприятных последствий для виновного лица. Соответственно, четкое теоретическое понимание и грамотное практическое применение знаний о природе квалификации преступления является важнейшим элементом при осуществлении справедливого правосудия.

Само слово «Квалификация» как многие термины произошло от латинских слов, таких как «quails», то есть «какой» и «facere», означающий «делать». То есть в буквальном смысле, квалифицировать – это значит сделать что-то или кого-то таким, каким оно должно быть.

В юридическом смысле, квалификация преступления – это процесс, при котором выявляется соответствие между совершённым лицом общественно опасным деянием и признаками конкретного состава преступления, описанного в одной из статей Уголовного Кодекса [1, с. 167]. Другими словами, квалифицировать преступление – означает дать правовую оценку деяниям лица в соответствии с уголовными нормами для того, чтобы отнести его к той или иной категории преступления и затем вынести справедливый приговор.

Квалификация преступления обладает обширной классификацией в зависимости от различных признаков, таких как: субъект, содержание, степень точности и момент развития. В научно-юридической литературе общепринято разделять квалификации преступлений по осуществляющему квалификацию субъекту. Поэтому стоит, прежде всего, рассмотреть виды квалификации с данной точки зрения.

В зависимости от осуществляющего субъекта, принято выделять два основных вида квалификации:

1. Легальная – это квалификация, производимая уполномоченными государственными органами и влекущая за собой юридические последствия;
2. Научная – это квалификация, осуществляемая учеными в юридической сфере, студентами и даже журналистами. Данный вид не подразумевает за собой влечение каких-либо юридических последствий.

Поскольку значение официальной квалификации в правоприменительной сфере намного выше, чем у неофициальной, то стоит ознакомиться с данным видом немного больше. В первую очередь, необходимо обозначить несколько основных признаков официальной квалификации, таких как: проведение исключительно уполномоченными лицами (следователь, дознаватель, прокурор

или судья); выражение властного веления уполномоченного лица, заключающийся в определении последствий и применении тех или иных санкций к виновному лицу; представление вывода о наличии в деянии состава преступления; обязательное фиксирование в процессуальных актах (постановлениях, приговорах, обвинительных заключениях, и т.д.).

Кроме того, квалификация преступления подразделяется на виды исходя из признаков состава преступления, таких как: субъект, субъективная сторона, объект, объективная сторона. В зависимости от видов составов, различают квалификации преступления:

1. По степени общественной опасности;
2. По конструкции объективной стороны преступления;
3. По способу описания;
4. По степени обобщения;
5. По совпадению или отличию признаков.

Важнейшее значение квалификации заключается в грамотном установлении объекта преступления, в обстоятельном анализе объективной стороны преступления и глубоком исследовании субъективной стороны. Если объект преступления определен верно, то можно сделать выводы о разновидности преступления, о его степени общественной опасности. Выявив четкие признаки субъективной стороны, можно провести различие между схожими преступлениями, затрагивающими один и тот же объект. Чтобы дать корректную оценку преступлению, необходимо установить истинное содержание психического отношения лица к совершенному деянию.

Помимо правоприменительного значения, квалификация преступления очень важна и в социальном предназначении. При квалификации преступления иногда необходимо учитывать эмоциональное состояние обвиняемого. В одних ситуациях, эмоции человека могут иметь непосредственное уголовно-правовое значение и влиять на обстоятельства, при которых совершено общественно-опасное деяние. В других же ситуациях, эмоции участников процесса являются частью нравственной оценки деяния. В частности, в данном случае важную роль играют ошибки при квалификации преступлений.

Ошибки в правомерной квалификации деяния часто встречаются в судебной практике. Если обратиться к общедоступным обзорам кассационной и судебной практики судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации, то можно заметить, какое количество дел пересматривает судебная коллегия на основании кассационных жалоб и

представлений. Например, за второе полугодие 2012 года, судебной коллегией по уголовным делам было рассмотрено 1685 уголовных дел в отношении 2627 лиц [2, с. 2]. Стоит отметить, что число жалоб на ошибки в применении уголовного закона значительно сократились по сравнению с прошлыми годами (в 1999 году коллегия рассматривала 5495 дел в отношении 9145 человек), однако их количество по-прежнему высоко.

В своих трудах Сабитов Р.А. определяет ошибку в квалификации уголовно-правового деяния как вызванное заблуждением правоприменителя неправильное установление соответствия фактических признаков содеянного признакам состава преступления или иного уголовно-правового деяния. По мнению Р. А. Сабитова, у квалификационных ошибок существуют субъективные и объективные причины [3, с. 108]. К субъективным, по его мнению, относятся:

1. Поспешность или небрежность при решении вопросов уголовно-правовой квалификации.

2. Необъективное и (или) неполное установление фактических обстоятельств дела, то есть ошибки в деятельности органов предварительного следствия или дознания.

3. Незнание или недостаточное знание правоприменителями отдельных положений науки уголовного права, а также неумение грамотно истолковать нормы уголовного права.

4. Несоблюдение законов логики при уголовно-правовой оценке содеянного, помогающих ориентироваться в логических связях и избегать ошибок в квалификации преступлений.

В то время как объективными обозначены следующие причины:

1. Несовершенство уголовного закона, выраженное недостаточно четкой расшифровкой уголовно-правовых понятий.

2. Недостаточность руководящих разъяснений Пленума Верховного Суда Российской Федерации по вопросам квалификации тех преступлений, в делах которых чаще всего допускаются ошибки.

3. Отсутствие единообразия в научно-практических комментариях и иных источниках по вопросам квалификации преступлений, так как рекомендации ученых-юристов имеют большое, пусть и не официальное, значение при толковании норм права.

4. Недостаточно интенсивный или неправильный прокурорский надзор за качеством расследования уголовных дел и принятием решений о квалификации уголовно-правовых деяний.

Иную классификацию ошибок приводит в своих трудах Н. Ф. Кузнецова [4, с.91]. По ее оценке, квалификационные ошибки разделяются на три группы:

1. Непризнание наличия состава преступления в деяниях, где он имеется;

2. Признание наличия состава преступления в деяниях, где он отсутствует;

3. Неправильное избрание нормы Уголовного Кодекса Российской Федерации для квалификации преступлений.

Соответственно, ученые-юристы, несмотря на различную оценку квалификации преступного деяния, сходятся во мнениях о том, что столь частые ошибки происходят из-за некомпетентности судов и недостатков в их работе, вызванных в свою очередь, как объективными, так и субъективными признаками.

Обратимся вновь к вышеупомянутому обзору кассационной практики судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ за второе полугодие 2012 года. В определении № 46-012-37 приведен случай ошибочной квалификации преступления в деле о даче взятки должностному лицу. Самарский областной суд при вынесении приговора лицу Е, предложившему взятку инспектору ДПС ГИБДД за несоставление протокола об административном правонарушении, квалифицировал данное деяние по части 1 статьи 291 Уголовного Кодекса Российской Федерации [5, с. 6]. Однако, дача взятки должностному лицу за совершение заведомо незаконного бездействия квалифицируется по части 3 статьи 291 УК РФ. Соответственно, Судебная коллегия отменила приговор областного суда и направила дело на пересмотр. Представленный случай является ярким примером субъективной причины допущения ошибок в квалификации преступлений, а именно ошибкой в поспешности либо небрежности суда в вынесении приговора.

В заключении стоит отметить, что в рамках данной статьи были проанализированы лишь некоторые стороны квалификации преступления в уголовном праве, однако, даже на основании этих аспектов можно сделать вывод о значимости квалификации преступлений. К сожалению, вынесение несправедливых приговоров по причине, неправильной оценки деяния с последующим обвинением невиновного или наоборот крайне суровым нака-

занием, остаётся актуальной проблемой в системе уголовного права и такие ошибки не только ослабляют авторитет государственной власти, но и ущемляют права и свободы граждан, нарушая тем самым основные принципы уголовного права [6, с. 166].

Правильная квалификация преступления – одна из гарантий отправления правосудия в соответствии с законом и успешной реализацией осужденных [7, с. 126].

Список литературы

1. Верина Г.В., Рыбак. Некоторые аспекты квалификации преступлений: Проблемы теории и практики // Правоведение. - 2000. - №3. - С. 165-172.
2. Обзор кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за 1999 год // Бюл. Верхов. Суда РФ. 2000. №9. С. 15.
3. Сабитов Р.А. Ошибки в квалификации уголовно-правовых деяний // Вестник ЧелГУ. 2001. №2;
4. Решетников Александр Юрьевич Квалификационные ошибки: сущность, классификация и причины // Журнал российского права. 2016. №10 (238);
5. Обзор кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за второе полугодие 2012 года // Бюл. Верхов. Суда РФ. 2013. С. 22
6. Каранович М.К. Квалификация преступлений: понятие, особенности и проблемы // Законность и правопорядок в современном обществе. 2014. №22;
7. Шумихин В.Г. Квалификация преступлений - интегральное правовое понятие // Правоведение. - 2006. Е №3. - С. 120-126.
8. Андрианов В.К. Квалификационные ошибки: природа, закономерности, виды, последствия / В.К. Андрианов // Правосудие. – 2020. – Т. 2. – №1. – С. 162- 188;

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЭКОНОМИКИ**

УДК 332.025.12

ББК 65.9

DOI 10.46916/17112023-1-978-5-00215-153-0

СИСТЕМНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ТУРИСТСКОГО КОМПЛЕКСА

Кан Елена Викторовна
старший преподаватель
кафедра «Экономика и управление»
Дальневосточный филиал,
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Всероссийская академия внешней торговли
Министерства экономического развития
Российской Федерации»

Аннотация: в данной статье представлена классификация инструментов, которые используются в стратегическом управлении развитием регионального туристского комплекса. Классификация основывается на нескольких аспектах, включая уровень действия, время действия, сферу использования, приоритетность использования, источник финансирования, функции управления и функциональные области управления. Особое внимание уделено организационно-управленческому механизму развития туризма.

Ключевые слова: вопросы туризма, классификация инструментов, организационно-управленческий механизм, региональное образование, мировая практика.

SYSTEMIC REGULATION OF THE DEVELOPMENT OF THE REGIONAL TOURIST COMPLEX

Kan Elena Viktorovna

Abstract: this article presents a classification of tools that are used in the strategic management of the development of the regional tourist complex. The classification is based on several aspects, including the level of action, duration of action, scope of use, priority of use, source of funding, management functions and

functional areas of management. Special attention is paid to the organizational and managerial mechanism of tourism development.

Key words: tourism issues, classification of tools, organizational and managerial mechanism, regional education, world practice.

Туризм в начале 21 века стал одной из наиболее важных отраслей социально-экономической, культурной и политической деятельности во многих государствах и регионах мира. Эта индустрия развивается стремительными темпами и оказывает огромное влияние на экономику как на макро- так и на микроуровнях. Российская Федерация так же уделяет достаточную значимость данного направления, реализуя различные программы в данном направлении.

Туристическая отрасль охватывает и взаимодействует с другими курсами, которые объединены совокупностью предприятий сферы туристской отрасли, поэтому для их реализации требуется комплексный подход. Региональные и муниципальные органы власти активно взаимодействуют с предпринимателями и общественными организациями для формирования такого подхода.

При разработке комплекса мер необходимо использовать передовые инструменты государственного и регионального управления, учитывая конкретные условия и специализацию регионального туристического комплекса.

Вопросами туризма занимается множество организаций, в том числе и мирового сотрудничества, которые работают над развитием отрасли и содействуют устойчивому росту экономики. Разработаны целые механизмы, которые вместе образуют систему регулирования развития регионального туристского комплекса, что отражается в положительной динамике представлено в таблице 1.

Таблица 1

Туризм в мировой экономике. Источник: [5]

	<i>2019 г.</i>	<i>2020 г.</i>	<i>2021 г.</i>
Мировой ВВП сектора туризма и путешествий, в % к предыдущему году	103,5	49,6	121,7
Мировой ВВП, в % к предыдущему году	102,5	96,7	105,8
Вклад туризма в мировой ВВП, трлн долл. США	9,63	4,8	5,8
<i>в % от мирового ВВП</i>	<i>10,3</i>	<i>5,3</i>	<i>6,1</i>
Число рабочих мест в сфере туризма, млн ед.	333	271	289
<i>в % от общего числа рабочих мест в мире</i>	<i>10,0</i>	<i>8,3</i>	<i>9,1</i>
Инвестиции в основной капитал в сфере туризма, млрд долл. США	986,2	693,2	...
<i>в % от общего объема инвестиций</i>	<i>4,4</i>	<i>3,2</i>	<i>...</i>

Регионы активно разрабатывают программы развития туризма, выделяют финансовые средства на рекламу и продвижение туристических объектов, улучшение дорожной сети и коммуникаций, создание новых объектов развлечений и отдыха. Это позволяет привлекать большее число туристов, увеличивать доходы региона и стимулировать развитие других отраслей экономики.

Система стратегического управления – это комплексное руководство, которое базируется на разработке и осуществлении программ, подразумевающей достижение стратегических целей. Схема отображена на рисунке 1.



Рис. 1. Схема комплексного руководства достижения стратегических целей. Источник: [7]

Основные механизмы административного стратегического управления представлены на рисунке 2.



Рис. 2. Признаки системы. Источник: [9]

Важным аспектам систем является сложность взаимосвязей и взаимодействий между элементами системы. В силу того, что каждый элемент сам по себе представляет собой элемент, он имеет свои специфические характеристики и функциональность. В то же время, он взаимодействует с другими частями, образуя цепочку связей и зависимостей. Это означает, что изменение одного элемента может вызывать цепную реакцию изменений во всей системе. Поэтому очень важно уделить внимание устойчивости. Схема представлена на рисунке 3.

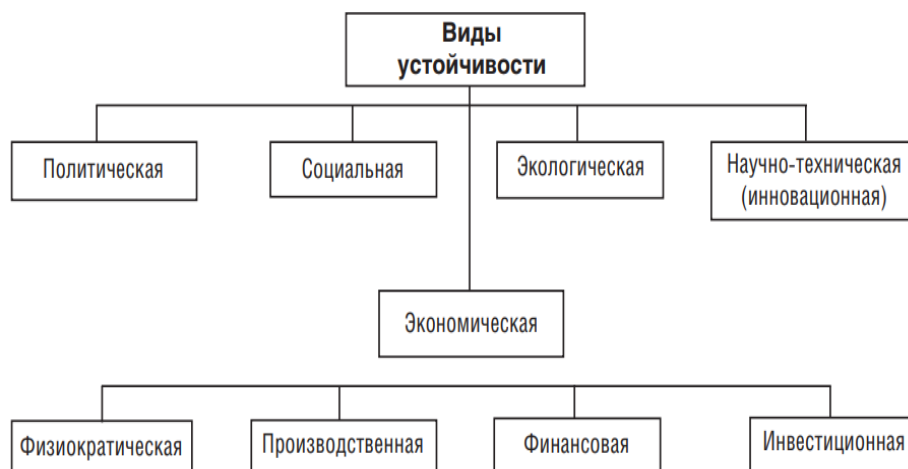


Рис. 3. Классификация видов устойчивости социально экономических систем. Источник: [9]

Важным аспектом государственного управления является обеспечение безопасности. Мы будем рассматривать защиту экономических интересов туристического комплекса, сохранение природных ресурсов, предотвращение техногенных аварий и обеспечение безопасных условий для путешествий.

В мировой практике известны три основных подхода к развитию территорий, которые можно рассмотреть более подробно:

1) Один из вариантов заключается в развитии и поддержке передовых регионов, в то время как остальные регионы могут существовать за счет вклада передовых. Примером такого подхода может служить Соединенные Штаты, где различные регионы имеют разные уровни развития и экономической активности. В этом случае, передовые регионы служат двигателем экономики и предоставляют ресурсы, необходимые для развития менее развитых областей.

2) Другой подход заключается в поддержании примерно одинаковых условий жизни во всех регионах путем регулирования налогообложения, занятости и уровня жизни. Примером страны, использующей эту стратегию, является Германия. В Германии правительство стремится создать равные возможности для жителей разных регионов, чтобы избежать существенных различий в экономическом и социальном развитии между ними.

3) Третий подход состоит в поддержке только депрессивных регионов, в то время как передовые регионы имеют возможность развиваться самостоятельно. Примером такой стратегии могут служить скандинавские страны. В этих странах правительства активно вкладывают ресурсы и создают программы поддержки для экономически слабых и отсталых регионов, чтобы стимулировать их развитие. При этом передовые регионы имеют свободу и возможность развития без необходимости субсидий и поддержки.

Каждый из этих подходов имеет свои преимущества и недостатки, и выбор определенной стратегии зависит от конкретных условий и целей страны.

В сфере туризма функционирует сложная система управленческих механизмов, которая призвана обеспечить максимальное использование туристического потенциала определенной территории. Этот организационно-управленческий механизм представляет собой совокупность взаимосвязанных отношений, принципов, методов и форм, которые применяются различными экономическими субъектами с целью развития туристической отрасли и коммерциализации новшеств.

Развитие туризма играет важную роль в экономике, поскольку позволяет создать уникальные и привлекательные условия для посетителей.

Организационно-управленческий механизм является ключевым инструментом, способствующим достижению этой цели. Он предоставляет возможность эффективно управлять туристическими ресурсами, оптимизировать процессы коммерциализации и интегрировать инновации в сферу туризма.

Благодаря этому механизму каждая территория может развивать свои уникальные особенности, привлекая различные категории туристов. Организационно-управленческий механизм создает условия для создания и продвижения туристических продуктов, позволяя территории стать конкурентоспособными на рынке туризма.

Таким образом, организационно-управленческий механизм является неотъемлемой составляющей развития туристской отрасли. Он обеспечивает оптимальное использование ресурсов и инноваций, делая каждую территорию привлекательной для посетителей и

В целом, настоящее время свидетельствует о накоплении значительного опыта в формировании системы управления развитием экономики в регионах. Региональные органы управления учитывают глобальные тенденции и лучшие практики, который представлен на рисунке 4.



Рис. 4. Организационно-управленческий механизм использования туристского потенциала. Источник: [5]

Одним из наиболее эффективных методов стратегического управления региональным туристическим комплексом является финансирование программ и проектов в сфере туризма. Это позволяет достичь разнообразных целей, таких

как привлечение большего количества туристов, развитие инфраструктуры туристического комплекса и повышение конкурентоспособности региона на туристическом рынке.

Однако существует противоречивый фактор, влияющий на финансирование развития регионального туристического комплекса (РТК) – экологическое регулирование. Развитие туризма имеет прямое влияние на состояние окружающей среды. Поэтому необходимо учесть экологические аспекты при разработке и реализации туристических программ и проектов.

В целом, для успешного финансирования развития РТК на региональном уровне, необходимо находить баланс между привлечением инвестиций и учетом экологических факторов. Это позволит обеспечить устойчивое развитие туризма, сохранение природных ресурсов и улучшение экологической обстановки в регионе.

Регионы Российской Федерации имеют значительный потенциал для туризма, который опирается на природные ресурсы. Эти ресурсы могут быть разделены на три категории: восстанавливаемые, частично восстанавливаемые и невозстанавливаемые, поэтому необдуманное использование этих ресурсов может привести к их истощению, вместо стимуляции развития туризма.

Следовательно, финансирование туристических программ и проектов, связанных с использованием природных ресурсов, должно быть тщательно оценено с экологической точки зрения и регулироваться соответствующим образом. Принадлежность туристических объектов имеет прямое влияние на финансирование региональных программ развития туризма.

Кроме того, регион должен осуществлять контроль за использованием туристических объектов, чтобы предотвратить их несанкционированное использование или повреждение. Это может включать в себя установление правил и ограничений для посетителей, контроль за вандализмом и предоставление достаточного количества персонала для обеспечения безопасности и порядка на территории объектов. Регион также может взимать плату за посещение туристических объектов, чтобы обеспечить финансирование их поддержания и улучшения.

Таким образом, выбор и состав инструментария для стратегического управления развитием туристического комплекса будет зависеть от

национальной стратегии в области туризма, уникальности туристических ресурсов в регионе, экономического потенциала и социально-экономического развития региона, состояния окружающей среды, приоритетности туристической отрасли в регионе, доступности финансирования для туристических проектов и программ.

Список литературы

1. Федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2019-2025 гг.)». [Электронный ресурс]. URL: <https://static.government.ru>
2. Бушуева И.В. Современные тренды развития системы управления туристско-рекреационным освоением территорий в России // Материалы XXIII Международной научно-практической конференции «Наука - сервису». Под редакцией И.В. Бушуевой, О.Е. Афанасьева. Москва. Изд-во Кнорус. 2018. С. 35-41.
3. Владыкина Ю.О. Стратегии развития туризма в российских регионах//Сервис в России и за рубежом. Т. 11. 2017 г. № 4 (74). С. 6-17
4. Гаврилов А.И. Развитие ресурсного потенциала туризма на региональном уровне. Социально-экономические факторы //
5. Кулакова Л. И. Кластерный подход к использованию туристского потенциала региона. Монография– 2018. с153-158
6. Куклина Е.А., Десятниченко Д.Ю. О государственной политике в сфере туризма и рекреации (в контексте лучших мировых практик)//Управленческое консультирование. 2017. № 10. С. 15-30.
7. Лебедева Ю.А. Организация мониторинга качества туристских услуг на муниципальном уровне. Монография Чебоксары Издательский дом «Среда» 2020
8. Статистический бюллетень Росстата к всемирному дню туризма – 2022 – Электронный ресурс file:///C:/Users/Admin/Downloads/turism_2022.pdf
9. Ускова, Т.В. Управление устойчивым развитием региона: монография / Т.В. Ускова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2009. – 355 с.

УДК 331

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В РФ

Азизова Марина Азизовна

магистрант 3 курса

направление «Аудит и финансовый консалтинг»

Научный руководитель: **Гаджиев Назирхан Гаджиевич**

проф., д.э.н.

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»

Аннотация: Данная статья посвящена вопросам нормативно-правового регулирования внутреннего контроля в РФ. В ней рассматриваются проблемы в отечественном законодательстве в области регулирования работы внутреннего контроля. Приведена иерархия нормативно-правового регулирования внутреннего контроля, даны практические рекомендации для совершенствования системы законодательства в области регулирования системы внутреннего контроля.

Ключевые слова: внутренний контроль, внутренний аудит, нормативно-правовое регулирование.

NORMATIVE AND LEGAL REGULATION OF INTERNAL CONTROL IN RUSSIA

Azizova Marina Azizovna

Scientific supervisor: **Gadzhiev Nazirkhan Gadzhievich**

Abstract: This article is devoted to the issues of legal regulation of internal control in the Russian Federation. It examines problems in domestic legislation in the field of regulating the work of internal control. The hierarchy of legal regulation of internal control is given, practical recommendations are given for improving the legislative system in the field of regulation of the internal control system.

Key words: internal control, internal audit, legal regulation.

Система нормативно-правового регулирования отношений, связанных с реализацией внутреннего контроля, имеет иерархию в зависимости от степени

значимости. Базовым законодательным актом выступает Конституция РФ, так как это основной закон государства, на нормы которого ориентируются все другие нормативные акты. Прямо Конституция РФ никак не регламентирует и не содержит положений о проведении внутреннего контроля, однако косвенно (на основании статей 17, 34) можно сделать вывод о конституционно-правовой допустимости внутреннего контроля.

На текущий момент серьезным пробелом в отечественном законодательстве является отсутствие таких нормативных актов, которые бы носили обязательный характер и содержали требование формировать службу внутреннего контроля. [6] Все они носят рекомендательный характер. Это влечет за собой ряд проблем и имеет негативное воздействие на качество проводимых контрольных процедур или внешнего аудита. При хорошо отлаженной работе системы внутреннего контроля качество внешнего аудита существенно возрастает, так как аудитор осуществляет проверку, опираясь на качественную информацию. В наиболее общем виде систему регламентации внутреннего контроля в коммерческих организациях можно представить согласно данным, представленным в таблице 1.

Таблица 1

Иерархия уровней нормативно-правовых актов организации внутреннего контроля

Уровни нормативно-правового регулирования	Вид правового акта
Международный	<ul style="list-style-type: none"> • МСА 315 "Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения" • МСА 610 "Использование работы внутренних аудиторов"
Национальный уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ • Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» № 307-ФЗ • Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности»
Организационный уровень	<ul style="list-style-type: none"> • Учетная политика • Политика внутреннего контроля • Положение о ревизионной комиссии

По данным таблицы 1 мы видим, что внутренний контроль в настоящий момент регламентирован различными нормативными актами, которые имеют статус международных, национальных и организационных. С момента как национальные стандарты аудита утратили свою силу, в действие вступили международные стандарты аудита. Одним из ключевых стандартов в отношении данного вопроса является МСА №315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения». Данный стандарт содержит в себе информацию о СВК организации. В нем раскрывается общий характер и особенности системы внутреннего контроля, его компоненты системы внутреннего контроля и контрольная среда.

Следующий стандарт международного уровня МСА 610 «Использование работы внутренних аудиторов». Проводя анализ данного стандарта, мы пришли к выводу, что каких-то четких требований и условий для организации и осуществления внутреннего контроля в нем нет, однако он содержит сведения о том, как может быть устроена система внутреннего аудита, и какую пользу она несет. Также в нем обозначена роль внутренних аудиторов при внешнем аудите.

Далее нормативным актом, который опосредованно содержит требование осуществлять внутренний контроль, является Федеральный Закон №402 ФЗ «О бухгалтерском учете». Согласно ему в процессе осуществления своей деятельности предприятия должны вести внутренний контроль своих действий. [1] Однако данный федеральный закон не содержит никаких требований о том, как должна быть организована система внутреннего контроля и как он должен проводиться. В нем дается определение внутреннего контроля, которое сформулировано следующим образом: «Внутренний контроль - процесс, направленный на получение достаточной уверенности в том, что экономический субъект обеспечивает:

- а) эффективность и результативность своей деятельности, в том числе достижение финансовых и операционных показателей, сохранность активов;
- б) достоверность и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;
- в) соблюдение применимого законодательства, в том числе при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учета».

Документ, который, на наш взгляд, наиболее полно отражает нормативно-правовое регулирование системы внутреннего контроля, относится к информации Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление

экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности». В нем детально раскрываются общие положения внутреннего контроля и в первую очередь его определение. [5]

Продолжая исследовать национальный уровень нормативно-правовых документов, регламентирующих ведение внутреннего контроля, рассмотрим Федеральный закон № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». Данный нормативный акт не содержит прямых исчерпывающих объяснений и терминов, касающихся внутреннего контроля.

Организационный уровень, как правило, представлен ученой политикой предприятия, политикой внутреннего контроля и положением о ревизионной комиссии. Так как вопросы по созданию подразделения внутреннего контроля остаются в полномочиях руководства предприятия, это становится проблемой к построению эффективной системы внутреннего контроля. Как показали исследования, даже те предприятия, которые имеют службу внутреннего контроля, внутреннего аудита, все равно организуют их работу некорректно, упуская из виду множество значимых направлений работы. [3]

Рассмотрев систему нормативного регулирования внутреннего контроля предприятий, мы видим, явные проблемы в отечественном законодательстве, которые требуют скорейшего устранения:

- необходимо сформулировать на уровне федерального законодательства обязательное требование к созданию системы внутреннего контроля на предприятиях;
- создать нормативный акт, который будет содержать детализированные требования к осуществлению контрольных процедур;

Необходимо планомерное развитие всей законодательной базы в отношении вопросов регулирования внутреннего контроля. Кроме того, важно на национальном уровне определить такие критерии, которые можно будет использовать в качестве стандартных опорных критериев для оценки качества и эффективности системы внутреннего контроля.

Список литературы

1. Федеральный закон № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://consultant.ru/>
2. Бобошко В.И. «Роль внутреннего контроля и внутреннего аудита в обеспечении экономической безопасности хозяйствующего субъекта»// Вестник Московского университета МВД России. – 2020. - №8. - С.262-268.
3. Боровицкая М.В. «Система внутреннего контроля как элемент стратегического управленческого учета»//Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2018.- Т.7.№1(22). – С.61-66.
4. Егорова, И.С. Особенности осуществления внутреннего контроля и внутреннего аудита в коммерческой и бюджетной сфере / И.С. Егорова // Учет. Анализ. Аудит. – 2022. – № 4. – С. 91–100. – ISSN 2408-9303
5. Информация Министерства финансов России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности». – Справочно-правовая система «Консультант Плюс». – Текст: электронный.URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/
6. Лагутин И.Б. К вопросу об организации внутреннего финансового аудита в органах исполнительной власти субъектов Российской Федерации // Финансовое право. 2020. N 5. С. 11-14.
7. Путникова Е.Л., Цайц О.С. «Основные аспекты формирования системы внутреннего контроля в организациях АПК»// Вестник Белорусской государственной сельскохозяйственной академии.-2019. – С.89-96.
8. Фомина Д.С. «Развитие инструментов оценки и контроля качества аудиторской деятельности»//Учет. Анализ. Аудит. -2019.- Т.6.№5.- С.58-69.
9. Хамад С. Х. Проблемы и перспективы развития внутреннего финансового контроля и аудита в условиях цифровизации: магистерская диссертация / С. Х. Хамад; Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина, Институт экономики и управления, Кафедра финансового и налогового менеджмента. — Екатеринбург, 2022. - с. 98-108.

К ВОПРОСУ О ВЗАИМОСВЯЗИ ИНФОРМАЦИОННОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Щекутеев Никита Романович

студент

Научный руководитель: **Грязнов Сергей Александрович**

кандидат педагогических наук, доцент,
декан факультета внебюджетной подготовки
ФКОУ ВО СЮИ ФСИН России

Аннотация: Информационные технологии способствуют не только развитию новых отраслей, но также несут новые вызовы и угрозы, в частности, связанные с информационной безопасностью не только коммерческого, но и государственного сектора экономики, которые могут негативно повлиять на его стабильность и конкурентоспособность. В связи с этим проблема обеспечения информационной безопасности в экономической сфере приобретает особую актуальность. Цель статьи – выявить и угрозы экономической безопасности со стороны информационной среды и определить комплекс мер по защите.

Ключевые слова: экономическая безопасность, информационная безопасность, информационно-коммуникационные технологии, внешние угрозы.

ON THE QUESTION OF THE INTERRELATION OF INFORMATION AND ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

Shchekuteev Nikita Romanovich

Abstract: Information technologies not only contribute to the development of new industries, but also pose new challenges and threats, in particular related to the information security of not only the commercial but also the public sector of the economy, which can negatively affect its stability and competitiveness. In this regard, the problem of ensuring information security in the economic sphere is of particular relevance. The purpose of the article is to identify threats to economic security from the information environment and determine a set of protection measures.

Key words: economic security, information security, information and communication technologies, external threats.

Открытый и взаимосвязанный характер большинства мировых экономик создает риски, связанные с потенциальными внутренними и внешними угрозами. Следовательно, экономическая безопасность страны является важным стратегическим приоритетом для ее правительства. Геополитическая нестабильность, циклические колебания валютных курсов, остановка некоторых секторов экономики, вызванная глобальными кризисами, структурная дисфункция отдельных секторов на фоне санкционного давления (полный экономический ущерб которого пока не может быть оценен) – этот комплекс факторов крайне негативно влияет на экономическую деятельность России. Кроме того, проведение Россией специальной военной операции в Украине поднимает экономическую безопасность на новый уровень беспокойства, поскольку военная нестабильность и вооруженные конфликты напрямую влияют на качество жизни населения, удовлетворение его потребностей и возможность финансового планирования на уровне домохозяйств.

Информация – один из решающих факторов, влияющих на развитие экономики. а рамках экономической устойчивости безопасность данных приобретает особое значение. Переход к информационному обществу кардинально изменил статус информационных ресурсов. Сегодня информационные процессы затрагивают многие отрасли экономики и сферы деятельности, в том числе здравоохранение и безопасность, образование, науку, культуру, качество жизни и общественно-политическую сферу, что требует новых подходов к информационной безопасности.

России необходимо активизировать политику информационной безопасности, чтобы обеспечить бесперебойную работу всех сфер экономики. Это особенно актуально на фоне таких угроз, как промышленный шпионаж, информационная диверсия (хакерские атаки), связанная с распространением возможной фейковой информации, манипулирование персональными данными.

Если говорить о стратегии обеспечения экономической безопасности, то она должна основываться на структурно-функциональном подходе и предусматривать постановку стратегических и тактических целей, а также иметь критерии – количественные показатели, определяющие степень достижения целей. Однако успешное применение данного подхода не может

быть реализовано без четкого понимания теоретической основы экономической безопасности и ее производных компонентов, в том числе информационных.

В связи с быстрым технологическим развитием и растущей зависимостью от информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) большинство объектов инфраструктуры, критически важных для национальной и экономической безопасности государства (энергетика, транспорт, связь, финансовые услуги), в настоящее время эксплуатируются, управляются и/или контролируются через взаимосвязанные компьютерные сети и информационные потоки. Ввиду этого они превратились в критические информационные инфраструктуры (КИИ), защита которых входит в число приоритетных задач страны [2].

«Информационную войну» можно рассматривать как средство экономического противостояния в киберпространстве и как комплекс мер по достижению информационного превосходства путем воздействия на информацию, информационные процессы, информационные системы и компьютерные сети противника при одновременной защите этих же аспектов своей страны. Для решения проблемы создания системы кибербезопасности критически важных государственных информационных ресурсов используются различные варианты, в частности, внедрение гибридной интеллектуальной системы экспресс-диагностики злоумышленников в системы информационной безопасности на основе синергии нескольких наук и научных направлений: распознавания тестовых образов, дискретной математики, пороговой и нечеткой логики, искусственного интеллекта [1]. При этом надо отметить, что страны не имеют единой позиции в борьбе с киберпреступностью, что предопределено, в том числе, разным уровнем проникновения информационных технологий.

Характерной для России проблемой является хроническое недофинансирование научно-технической сферы, а также регулярная «утечка мозгов», что снижает качество и эффективность отечественных научных разработок, которые отстают от зарубежных, что приводит к зависимости предприятий от иностранных технологий и оборудования. Недостаточное научно-технологическое развитие страны приводит к тому, что образование не успевает за современным развитием науки и технологий, прежде всего в сфере ИКТ. Учитывая этот факт, специалисты по информационной безопасности, как в государственном, так и в частном секторе не всегда могут реагировать на текущие вызовы, особенно внешние, которые включают в себя следующие

варианты. Во-первых, информационно-техническое воздействие на информационную инфраструктуру (как и на КИИ), которое влияет на функционирование органов власти, предприятий и военно-инфраструктурных объектов. Во-вторых, сбор иностранными спецслужбами военной, политической, экономической, научной и технической информации. В-третьих, информационно-психологическое воздействие на общественное мнение, финансовые, фондовые и другие рынки в стране и за рубежом (в том числе посредством средств массовой информации и социальных сетей) с целью дестабилизации внутриполитической, социальной и экономической ситуации в стране. Еще один вариант – дискриминация отечественных СМИ за рубежом, что приводит к невозможности донесения важной информации до зарубежной аудитории [2].

В связи с вышесказанным, необходима новая модель безопасности, учитывающая пробелы в экономической безопасности, и предлагающая разработку системы многоуровневых мер, направленных на устранение или минимизацию каждой из угроз. Думается, такой комплекс мер должен включать: усиление защиты технических данных (в том числе касающихся сотрудников и пользователей государственных и корпоративных услуг); повышение безопасности хранения и доступа к секретной военной, политической, экономической, научной и технической информации с помощью технических, организационных и контрразведывательных мер; реализация эффективных стратегий противодействия влиянию пропаганды и внешней информации на общественное мнение и рынки; внедрение единой методологии расчета и системы централизованного сбора и проверки макроэкономических показателей на всех уровнях (федеральном, региональном, ведомственном); увеличение финансирования науки и НИОКР; повышение качества образования в сфере информационной безопасности, как базового, так и профильного, в том числе за счет пересмотра учебных программ и ужесточения сертификационных требований; повышение квалификации кадров и требований к условиям их допуска к информационно-коммуникационным системам, обеспечивающим работу органов государственного управления, а также объектов военной и критической информационной инфраструктуры [3].

На основе предложенных мер дальнейшие действия должны быть распределены между ответственными органами и должностными лицами федерального, ведомственного, регионального и корпоративного уровней с четким планом реализации.

Таким образом, предложенная модель дает возможность детально изучить потенциальные пробелы в экономической безопасности государства. Кроме того, модель можно использовать для определения количественных и качественных показателей, определяющих уровень безопасности для каждой из выделенных угроз, а также для оценки эффективности предлагаемых мер.

Список литературы

1. Карасев П.А., Стефанович Д.В. Кибербезопасность критически важной инфраструктуры: новые вызовы // Россия в глобальной политике. 2022. №6 (118). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kiberbezopasnost-kriticheski-vazhnoy-infrastruktury-novye-vyzovy> (дата обращения: 16.11.2023)
2. Палагин Р.А. Информационная безопасность в системе обеспечения экономической и национальной безопасности России / Р.А. Палагин // Мировая наука. – 2019. – № 5 (26). – С. 551-556
3. Зенков А. В. Информационная безопасность и защита информации: учебное пособие для вузов / А. В. Зенков. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 107 с.

**СЕКЦИЯ
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

УДК3403.1

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМАТИКА**

Неркаряян Вартан Ваганович

студент 2-го курса института магистратуры
направление подготовки 40.04.01 «Юриспруденция»,
магистерская программа 40.04.01.03 «Гражданское право,
семейное право, международное частное право»
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние пандемии COVID-19 на тематику и акценты научных исследований в области экономической безопасности. Отмечается, что в последние годы активно разрабатываются новые подходы к этим вопросам, особенно в связи с изучением "социальной безопасности". Особое внимание уделяется использованию финансовых и правовых механизмов регулирования социальных аспектов экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, стратегия, пандемия COVID-19, цифровизация.

**ECONOMIC SECURITY:
PROSPECTS AND ISSUES**

Nerkararyan Vartan Vaganovich

Abstract: this article examines the impact of the COVID-19 pandemic on the topics and emphasis of scientific research in the field of economic security. It is noted that in recent years new approaches to these issues have been actively developed, especially in connection with the study of "social security". Particular attention is paid to the use of financial and legal mechanisms for regulating the social aspects of economic security.

Key words: economic security, threats to economic security, strategy, COVID-19 pandemic, digitalization.

Вопрос экономической безопасности в России уже длится много лет и требует серьезного внимания со стороны руководства, исполнительных органов, общественных организаций и специалистов. Исследование этой проблемы также является актуальным для всех социальных наук. Сегодня существует множество научных работ, которые подчеркивают важность и разнообразие этой проблематики [1].

Однако события, произошедшие в 2020 году, связанные с коронакризисом, вынуждают нас пересмотреть подход к обеспечению экономической безопасности, учитывая новые вызовы и угрозы, как для глобального сообщества, так и для отдельных стран и регионов. Наступившая ситуация привела к ухудшению экономической обстановки, усиливая социальные противоречия в обществе, резкому сокращению доходов и огромному росту расходов на всех уровнях бюджета, ослаблению и, в некоторых случаях, полному прекращению международных связей, снижению объемов производства и международной торговли, а также другим негативным последствиям.

В связи с данными событиями, сегодняшней неотложной задачей является переоценка и систематизация имеющихся стратегий обеспечения экономической безопасности, которые сформировались и развивались в зарубежной теории и практике в последние десятилетия. Это требуется сделать, чтобы на основе научных исследований и практического опыта, накопленного международным сообществом в течение многих лет, а также учитывая результаты решения социально-экономических проблем во время борьбы с пандемией, максимально точно и полно прогнозировать будущее развитие событий и наиболее эффективно разрабатывать меры и планы обеспечения экономической безопасности [2].

Благодаря цифровизации, продвижение товаров и услуг стало намного проще и доступнее на всех рынках. Участие цифровых технологий в жизни общества является высоким и широко распространенным, поэтому предприятиям и фирмам легко найти потенциальных покупателей благодаря рекламе и особенно деятельности SMM сферы. Это открытие имеет огромное значение, поскольку реклама является основным двигателем торговли, от которого зависит жизнь и функционирование организации.

Появление высокоинтеллектуальных систем и активное использование роботизированных технологий в производстве может быть оценено по-разному.

С другой стороны, цифровизация значительно упростила работу компаний во многих аспектах:

- благодаря сокращению времени коммуникации между различными звеньями производства продукции и предоставления услуг, происходит активное ускорение всех бизнес-процессов, а также постепенный отказ от посредников;

- происходит оптимизация расходов, так как снижаются затраты на поиск информации, идентификацию, изменение транзакционных издержек, расходы на продвижение товаров или услуг, затраты на ведение переговоров, подписание договоров и т.д.;

Стало возможным автоматическое обработка и анализирование накопления огромных объемов данных. Произошел переход от использования бумажных документов к более удобным и электронным. Были созданы новые продукты и услуги, которые лучше адаптировались к новым потребностям и ожиданиям [3].

Пандемия выявила системные проблемы в сфере здравоохранения развитых и развивающихся стран, вызывая сомнения в эффективности социальных и финансовых институтов, которые обеспечивают функционирование здравоохранения. В первую очередь, это касается системы медицинского и социального страхования.

В последние десятилетия многие правительства стран столкнулись с проблемой роста расходов на здравоохранение, особенно в частном и бюджетном секторах. Чтобы решить эту проблему, они обратились к расширению медицинского страхования и усилению контроля за использованием бесплатных медицинских услуг. В развитых странах это было подкреплено убеждением, что практически все страны ОЭСР обеспечили всеобщий доступ к медицинскому обслуживанию. Однако это привело к тому, что службы первой помощи и первичной диагностики, которые ранее были ориентированы на оказание бесплатной помощи нуждающимся, оказались на задворках при распределении финансирования.

В общем, рынок медицинских услуг, включая первичную помощь и диагностику, развивался в значительной степени в соответствии с традиционной моделью рынка. Эта модель была подвержена влиянию множества влиятельных лоббистов, в основном компаний-посредников,

которые контролировали финансовые потоки между участниками страховой системы [4]. Однако данная модель основывается на неявном предположении об отсутствии (или минимальном количестве) отрицательных внешних эффектов, связанных с исключением неконкурентоспособных (недостаточно платежеспособных) потребителей.

Для многих стран, в том числе и для России, становление цифровой экономики ставит ряд вопросов, связанных с национальной безопасностью, уровнем жизни и конкурентоспособностью на мировом рынке. Россия, отставая от развитых стран по темпам и масштабам цифровизации, может отстать и от научно-технического прогресса.

Сегодня важно пересмотреть и систематизировать существующие стратегии обеспечения экономической безопасности, сформированные и разработанные за последние десятилетия в зарубежной теории и практике. Для этого необходимо опираться на результаты научных исследований в этой области и практический опыт в области обеспечения экономической безопасности, наработанный за многие годы мировым сообществом, а также учитывать результаты решения социально-экономических проблем в борьбе с эпидемиями, максимально точно и адекватно прогнозировать развитие событий в будущем и разрабатывать стратегии обеспечения экономической безопасности. Необходимо разработать наиболее эффективные методы и планы обеспечения безопасности.

Список литературы

1. Аванесян С.А. Экономическая безопасность. Противодействие экономическим угрозам и коррупции // Форум молодых ученых. 2022. №6 (70). С. 239-243.
2. Глущенко А.В. Экономическая безопасность в России: проблемы и перспективы // Экономика и социум. 2016. №8 (27). С. 23-29.
3. Бородин М.С. Экономическая безопасность и устойчивое развитие // Индустриальная экономика. 2020. №3. С. 53-57.
4. Пухов А.В. Необходимость обеспечения экономической безопасности как условие социально-экономического развития российской национальной экономики и субъектов федерации // Форум молодых ученых. 2018. №3 (19). С. 239-246.

**ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В РОССИИ**

Закроева Екатерина Викторовна

магистрант

Научный руководитель: **Васильева Ксения Валерьевна**

к.ю.н., доцент,

преподаватель кафедры гражданского права и процесса

Московский университет имени С.Ю. Витте

Аннотация: Актуальность работы заключается в обосновании необходимости обратить внимание руководящих органов власти на проблемы развития потребительской кооперации. Цель работы – описать место и роль потребительской кооперации в современной праве России. Решение поставленных в работе задач осуществлялось на основе применения общенаучных методов исследования в рамках сравнительного, логического и статистического анализа, а также посредством анализа структуры и динамики информации. Результатом данного исследования явилось обоснование необходимости пересмотреть российское законодательство в области потребительской кооперации.

Ключевые слова: кооперативы, корпоративные отношения в потребительской кооперации, потребительские общества, реформа корпоративного законодательства.

**PROBLEMS OF LEGAL REGULATION
OF CONSUMER COOPERATIVES IN RUSSIA**

Zakroeva Ekaterina Viktorovna

Scientific supervisor: **Vasilyeva Ksenia Valeryevna**

Abstract: The relevance of the work lies in the justification of the need to draw the attention of the governing authorities to the problems of the development of consumer cooperation. The purpose of the work is to describe the place and role of consumer cooperation in modern Russian law. The solution of the tasks set in the work was carried out on the basis of the application of general scientific research

methods within the framework of comparative, logical and statistical analysis, as well as through the analysis of the structure and dynamics of information. The result of this study was the justification of the need to revise Russian legislation in the field of consumer cooperation.

Key words: cooperatives, corporate relations in consumer cooperation, consumer societies, corporate law reform.

В Послании Президента РФ парламенту РФ 2018 года сельскохозяйственная кооперация была названа одним из приоритетных направлений социально-экономического развития страны. Сельскохозяйственные кооперативы по своему назначению и природе являются лишь одним из видов кооперативной деятельности и вряд ли могут развиваться самостоятельно. Учитывая, что проблема модернизации правового регулирования деятельности потребительских кооперативов в настоящее время стоит особенно остро, необходимо оценить состояние российского законодательства и определить направления его развития для выполнения задач, поставленных главой государства.

Кооперативная деятельность поддерживается на международном уровне (существует специальная организационно-правовая форма под названием Международный кооперативный союз и специальная организационно-правовая форма в праве Европейского союза под названием Европейский кооперативный союз (*Societas Communitas Europaea – SCE*)) и занимает особое место в экономической жизни общества. В праве Европейского Союза существует особая организационно-правовая форма, называемая Европейским кооперативным союзом (*Societas Communitas Europaea – SCE*), которая занимает особое место в экономической жизни общества. Она непосредственно связана со стадиями производства – посредничества – потребления и поэтому требует специального детального законодательного регулирования.

Особенности организации и деятельности кооперативов в предпринимательских отношениях обуславливают правовую обособленность отдельных организационно-правовых форм кооперативов и, в частности, не позволяют приравнивать производственные кооперативы к хозяйственным товариществам. Однако есть и существенные отличия.

В отличие от участников хозяйственного общества, участники кооператива обязаны непосредственно (своими силами и трудом) участвовать в деятельности кооператива и позиционируются как инвесторы, рассчитывающие

на получение дохода от своего участия. Кооперативы обязаны помогать своим членам в удовлетворении их нужд и потребностей. Для этого создаются специальные кассы взаимопомощи, оказываются выгодные услуги, не характерные для хозяйственных обществ.

Действующее российское законодательство о кооперативной деятельности неполно и при ближайшем рассмотрении обнаруживает существенные пробелы и недостатки. Существуют системные проблемы регулирования кооперативных отношений в действующем российском законодательстве. Гражданский кодекс Российской Федерации (далее-ГК РФ) не содержит подробных положений о кооперативах. В ГК РФ содержатся только упоминания о законах о кооперативах (ст. 26 ГК РФ). Так нормы ГК РФ о производственных кооперативах отсылают на Закон о производственном кооперативе (ст. 106.1 ГК РФ), нормы ГК РФ о потребительском кооперативе (ст. ст. 123.2 — 123.3 ГК РФ) в условиях действия Закона РФ от 19 июня 1992 г. № 3085-1 "О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации" (далее — Закон о потребительской кооперации) вообще не содержат отсылочных норм ни к Закону о кооперативах, ни к упомянутому специальному Закону о потребительской кооперации. Приведенные положения свидетельствуют о том, что регулирование кооперативов на уровне ГК РФ является бессистемным и неполным. Правовая дифференциация кооперативов в российском законодательстве на производственные и потребительские имеет традицию такого разграничения с самого начала, как в ст. 3 Закона СССР от 26 мая 1988 г. № 8998-ХІ "О кооперативах в СССР", и даже в современных условиях ее смысл по-прежнему носит экономический характер. Ее значение не утрачено и отражает особую природу кооперативов как юридических лиц.

Не совсем понятна унификация и дифференциация видов потребительских кооперативов, предусмотренных статьей 50 ГК РФ: жилищные, жилищно-строительные и гаражные кооперативы; садоводческие, огороднические и дачные потребительские кооперативы; общества взаимопомощи, кредитные кооперативы, арендные фонды и сельскохозяйственные потребительские кооперативы. Несомненно, что общества взаимопомощи, общества взаимного кредитования и товарищества собственников недвижимости фактически относятся к потребительским кооперативам и не должны выделяться в качестве самостоятельных организационно-правовых форм.

В юридической литературе отмечается, что диверсификация организационно-правовых форм некоммерческих организаций (отдельное выделение организационно-правовых форм ТСЖ) уже оказала существенное влияние на права миллионов граждан, породив необходимость коллективной реорганизации существующих документов.

Словом сказать, результаты реформы российского корпоративного права показывают, что проведенные законодательные мероприятия не смогли систематизировать и усовершенствовать регулирование кооперативов в российском праве и даже не смогли приблизить регулирование кооперативной деятельности к требованиям времени и уровню развития международного кооперативного движения.

Последствия реформы российского корпоративного законодательства, как представляется, особенно негативно отразились на правовом регулировании потребительской кооперации, и современный подход к потребительской кооперации в российской науке остается неопределенным. Поскольку трудовое и имущественное участие, которого требуют и предполагают потребительские кооперативы, всегда персонифицировано, то, разумеется, спорным является суждение о том, что "потребительская кооперация сочетает в себе качества массовой общественной организации и многоотраслевой экономической системы" из-за ее сходства с общественными организациями.

Профессор Е.А. Суханов, говоря о современном состоянии российского законодательства о потребительской кооперации, указывает на разрозненность, противоречивость и несогласованность действующих правовых актов в отношении потребительских кооперативов и необходимость определения своевременности и единообразия законодательства о потребительских кооперативах, а также сокращения избыточного объема существующих нормативных актов в нем говорится.

Важной проблемой является то, что российское законодательство о потребительской кооперации недостаточно проработано с учетом современных реалий и материальной базы, сформированной в советский период, что значительно затрудняет инвестирование и финансирование потребительской кооперации, несмотря на объективную потребность в средствах для модернизации ее средств производства и инфраструктуры. Это еще больше усложняет задачу.

Обратимся к конкретному вопросу регулирования потребительских кооперативов в ГК РФ. Действующее регулирование потребительских

кооперативов на уровне ГК РФ не только неполно, но и имеет серьезные недостатки, препятствующие осознанному вступлению членов в потребительские кооперативы и их дальнейшему участию в них. ГК РФ не только не доработан, но и имеет серьезные недостатки, которые не позволяют членам осознанно вступать и оставаться в потребительских кооперативах, а также препятствуют принятию участниками имущественных обязанностей, установленных императивными нормами закона. Такое положение дел зачастую несоразмерно целям и результатам деятельности таких кооперативов.

Как критическое условие, препятствующее становлению и росту кооперативного движения в современной России, следует рассматривать непропорциональные и непродуманные законодательные решения, ведущие к ущемлению прав субъектов и подавлению их экономической инициативы. При всей условности недостатки существующего правового регулирования можно разделить на организационные и имущественные.

Создание и деятельность потребительских обществ, являющихся разновидностью потребительского кооператива, несмотря на их широкую известность, осуществляются в условиях действия пп. 3 ст. 50, ст. 123.2 ГК РФ и положений Федерального закона от 5 мая 2014 г. № 99-ФЗ "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации" не могут быть созданы и функционировать. В прежней редакции (ст. 116, п. 3 ГК РФ) законодатель четко определил, что наименование потребительского кооператива должно содержать указание на основную цель его деятельности и либо слово "кооператив", либо слова "потребительский союз" или "потребительское общество". В сегодняшних реалиях неоправданно отказываться от такого подхода, который уже сформировался и укоренился в хозяйственной жизни.

Для того чтобы в полной мере раскрыть сущность и назначение потребительского общества в разрезе отраслей, необходимо в дополнение к поправкам в ГК РФ внести поправки в Закон "О потребительской кооперации". В нем необходимо объяснить понятие общества потребления. Потребительские общества, являющиеся разновидностью потребительского кооператива, представляют собой некоммерческие добровольные объединения граждан и (или) юридических лиц, создаваемые на региональной основе на базе членства, объединяющие членов – пайщиков имущественных инвестиций для

осуществления совместной деятельности, направленной на защиту интересов потребителей.

Организация и деятельность потребительской кооперации может способствовать решению важнейших стратегических задач национального правового регулирования, в том числе в части координации отношений между городом и деревней. Это подтверждается функционированием и направленностью деятельности потребительских обществ, которые являются основным звеном в системе потребительской кооперации. Деятельность потребительских обществ как составляющая устойчивого развития Российской Федерации направлена на повышение уровня жизни граждан, одновременно развивая их индивидуальные способности к самоорганизации и самоопределению, поддерживая трудовые инициативы и взаимодействие с органами государственной власти и местного самоуправления в целях обеспечения благоприятных условий жизни в оказании помощи гражданам по следующим направлениям.

Однако для эффективной работы потребительским кооперативам необходима значительная государственная поддержка. В этой связи важно отметить, что российское законодательство предусматривает специальную основу для государственной поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций (п. 1 ст. 31 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях").

Действующее законодательство не содержит мер по поддержке потребительской кооперации и не рассматривается как стимул для развития потребительской кооперации.

Система потребительской кооперации "Центросоюза", которая сохраняется в России и сегодня, напоминает систему взаимосвязанных организаций потребительской кооперации, организованных по региональному принципу, каждая из которых является звеном в системе организаций более высокого уровня, возглавляемых единым центром управления. Действующая редакция Закона "О потребительской кооперации" устанавливает особую систему координации и вертикального управления потребительскими организациями. При определении Центрального союза потребительских обществ России решения руководящих органов Центрального союза по вопросам, определенным Уставом Центрального союза, являются обязательными как для потребительских обществ и региональных федераций, являющихся его членами, так и для потребительских обществ, являющихся

регионами, созданных членами региональных и центральных федераций потребительских обществ. Установлено, что они носят обязательный характер. К числу прав потребительских обществ относятся: участие наблюдателей в собраниях обществ, представляющих интересы пайщиков; право представителей обществ, членом которых является потребительское общество, участвовать в общих собраниях пайщиков потребительских обществ с правом совещательного голоса; представление Центросоюзом интересов организаций потребительских обществ и др.

Особая форма потребительской кооперации – система потребительских обществ "Центросоюз" - может быть закреплена в ГК РФ при необходимости сохранения такого порядка в случаях, когда потребительская кооперация получила развитие в иных альтернативных формах.

Организационные права региональных ассоциаций и Центросоюза по отношению к потребительским обществам по своей правовой природе регулируются гражданским законодательством, а не квази государственными административно-распорядительными компетенциями и полномочиями, которыми обладает одно юридическое лицо по отношению к другому, а непосредственно регулируемые законом потребительскими обществами, в полной мере учитывающими специфику элементов и функций управления системы потребительской кооперации. формируют особую модель корпоративного управления. Однако для поддержания уровня конкуренции законодателю необходимо совершенствовать регулирование статуса потребительских обществ, не входящих в систему Центросоюза.

Перейдем к вопросу о регулировании имущественных отношений в потребительских кооперативах. Как указано в ГК РФ, регулирование имущественных отношений между пайщиками и потребительскими кооперативами не имеет четких положений и основывается на балансе интересов участников таких правоотношений – участников кооператива, внешних кредиторов и самого кооператива. Положения ГК РФ не раскрывают подробностей о реализации и особенностях законных прав пайщиков, правовой системе и сфере купли-продажи паев, назначении и функциях паевого фонда потребительских кооперативов, но при этом существенно накладывают на участников потребительских кооперативов дополнительные имущественные обязанности. Соответственно, п. 3 ст. 123 ГК РФ устанавливает безусловную, но одновременную (в течение трех месяцев после утверждения годового баланса потребительского кооператива) срочную обязанность членов

потребительского кооператива возместить убытки, понесенные потребителем кооперативом, путем внесения дополнительных взносов. Невыполнение этого обязательства влечет за собой ликвидацию кооператива. Это не предусмотрено законом, но и прямо им не руководствуется.

Следует отметить, что вышеуказанный Закон предусматривает специальные правовые последствия в виде ликвидации юридического лица в случае неисполнения членом потребительского кооператива обязанности по внесению дополнительных взносов, но не предусматривает солидарной ответственности члена кооператива, не внесшего такие дополнительные взносы, по обязательствам кооператива. Закон не предусматривает солидарной ответственности по обязательствам члена потребительского кооператива, который не исполняет обязанности по внесению дополнительных взносов, но не уплачивает их.

Учитывая, что в законе говорится о правах и обязанностях некоммерческих организаций, вызывает сомнение возможность возложения таких обязанностей непосредственно на членов кооператива в силу закона.

Спорным является вопрос о том, могут ли такие дополнительные обязанности быть возложены законом непосредственно на членов кооператива, поскольку они являются обязанностями некоммерческих организаций. Упомянутые нормы никак не связывают возникновение обязательств по внесению дополнительных взносов с решением общего собрания пайщиков.

Нет оснований полагать, что законодательно установленная обязанность членов потребительского кооператива компенсировать убытки кооператива путем внесения дополнительного капитала фактически означает субсидиарную ответственность членов кооператива за его убытки.

Поскольку формулировка п. 3 ст. 123 ГК РФ регулирует внутренние отношения между участником и потребительским кооперативом и не распространяется на правоотношения с кредиторами потребительского кооператива, то она скорее предусматривает личную обязанность по внесению дополнительных имущественных взносов.

Основан на добровольном трудовом участии физических лиц и внесении каждым участником вклада в движимый паевой капитал артели (выход участника уменьшает паевой капитал, но это не подрывает авторитет артели, так как его авторитет основан на большом количестве участников и успешности работы артели), разработанный в дореволюционном российском праве Интересно отметить, что понимание артели как старейшей формы кооперации

фактически предусматривало субсидиарную (гарантийную) ответственность членов по обязательствам артели перед членами потребительских кооперативов.

В отличие от ГК РФ, Закон "О потребительской кооперации" предусматривает кооперативные выплаты членам потребительских кооперативов, но запрещает распределять прибыль некоммерческих предприятий между членами потребительских кооперативов (ст. 50 ГК РФ), положений указанного закона (ст. 123, п. 3 ГК РФ), существует риск наступления негативных последствий: исчезновения экономических стимулов для членов потребительских кооперативов (бремя без пользы); создания благоприятных условий для распределения прибыли между членами потребительских кооперативов (ст. 50 ГК РФ).

В связи с этим необходимо изменить стереотипный подход российского законодательства, строго запрещающий разделение прибыли между членами потребительских кооперативов. Для этого необходимо усовершенствовать систему выплат для кооперативов. Следовательно, кооперативные выплаты должны рассматриваться как часть дохода потребительского кооператива и распределяться между его пайщиками пропорционально их участию или вложению в хозяйственную деятельность потребительского кооператива в порядке и на условиях, установленных законом о потребительской кооперации.

Кроме того, необходимо упомянуть и о правовой системе паев в потребительских кооперативах. При внесении изменений в правовое регулирование следует учитывать, что паи являются частью паевого фонда потребительского кооператива и отражают степень участия членов кооператива в формировании имущества потребительского кооператива. Члены потребительского кооператива осуществляют следующие виды деятельности: избирают и избираются членами потребительского кооператива; обязаны вносить предложения по совершенствованию деятельности потребительских кооперативов, устранению недостатков в деятельности их членов и получению кооперативных выплат в порядке и на условиях, предусмотренных законодательством и уставом потребительского кооператива; осуществляют торговлю и организацию потребительского кооператива; приобретать (получать) товары (услуги) в преимущественном порядке перед другими гражданами при организации торговых и потребительских обществ.

Признание паев, участвующих в кооперативе, имуществом, подлежащим передаче по наследству, влечет возможность их наследования и обязанность

потребительского кооператива вести реестр пайщиков. Естественно, наследники пайщиков потребительских кооперативов имеют право быть принятыми в члены соответствующего потребительского кооператива на основании их заявления о приеме в члены, если иное не предусмотрено уставом кооператива. Если наследник (а в некоторых случаях и несколько наследников) не принят в члены потребительской кооперации, то в законе следует предусмотреть обязанность по уплате капитального взноса и единовременной субсидии. При этом должна быть оказана помощь. Вопрос о количестве паев на законодательном уровне также требует уточнения. В принципе, пайщики потребительских обществ не ограничены в праве передавать или закладывать свои нечетные паи другим пайщикам потребительского общества или иным лицам. В этом случае целесообразно урегулировать вопросы, связанные с реализацией преимущественного права приобретения паев другими членами потребительского общества. Учитывая стоимость имущественных вложений членов кооператива, капитальный взнос становится собственностью кооператива с момента его вложения и имеет строго ограниченное использование для обоснования участия членов кооператива в имуществе и размера их требований к деятельности кооператива.

На практике инвестиции могут принимать форму денег, ценных бумаг, недвижимости, движимого имущества или имущественных прав. В целом не следует исключать возможность инвестирования пайщиками за счет предоставления услуг потребительскому обществу.

Однако такие услуги имеют денежную оценку при условии, что потребительское общество принимает их и тем самым увеличивает размер своего имущества. С экономической точки зрения пай представляет собой часть стоимости имущества потребительского общества, а регулярные выплаты доходов (доплаты) от деятельности потребительского общества определяют размер имущественных требований пайщиков в случае отчуждения пая, реализации потребителем обществом цели своей деятельности или ликвидации. Это связано с тем, что с момента внесения членом потребительского общества пая данное имущество становится собственностью потребительского общества, а его члены приобретают право требования стоимости внесенного пая в случае выхода из общества или его ликвидации. В зависимости от назначения потребительского кооператива его правовая система не должна полностью напоминать систему долей в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью. В соответствии с п. 2 ст. 123 ГК РФ члены

потребительских кооперативов объединяют свои паи для удовлетворения общих потребностей.

Таким образом, нормативно закрепив обменную функцию паев, можно рассмотреть вопрос о расширении возможности выплаты стоимости паев в натуральной форме (не только в случае ликвидации кооператива или участия паев с недвижимостью) или непосредственно деньгами при ликвидации потребительского кооператива. Это возможно. Принятие такого подхода создаст основания для обмена паями между участниками потребительских кооперативов и позволит кооперативам предлагать участникам имущество или денежные средства для уменьшения стоимости вложенных ими паев без прекращения деятельности кооператива и членства участников. Такой подход позволит инвестиционным фондам потребительской кооперации работать в соответствии с потребностями членов потребительской кооперации, в отличие от нынешнего порядка.

Список литературы

1. Витрянский В.В. Реформа российского гражданского законодательства: промежуточные итоги. М., 2016.
2. Клеандров М.И. Правовая организация потребительской кооперации в СССР: Автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 1976.
3. Клеандров М.И. Хозяйственные права предприятий потребительской кооперации. М., 1984.
4. Субъекты гражданского права / Под ред. Т.Е. Абовой. М., 2000.
5. Суханов Е.А. Сравнительное корпоративное право. М., 2014.
6. Терехов А.И. Советское кооперативное право. Киев, 1924.
7. Туган-Барановский М.И. Социальные основы кооперации. М., 2016.
8. Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. М., 2003. Т. 1.
9. Штандель Е.Н. Курс советского кооперативного права. М., 1926.

**ПРАВОВОЙ СТАТУС И СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ СПОРТСМЕНОВ
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Митюкова Каролина Олеговна

Курепчикова Дарья Сергеевна

студенты

Научный руководитель: **Гунина Екатерина Вадимовна**

ст. преподаватель кафедры гуманитарных

и социально-экономических дисциплин

ПФ ФГБОУВО «Российский государственный

университет правосудия»

Аннотация: Используя диалектический метод познания, в статье аргументируется необходимость особых социальных гарантий для профессиональных спортсменов. Проведено исследование и официальных источников, а также использованы методы сбора и анализа данных, а также раскрывается содержание деятельности Международного олимпийского комитета. В ходе исследования определен правовой статус профессиональных спортсменов, их социальные гарантии.

Ключевые слова: Спорт, правовой статус, социальные гарантии, профессиональные спортсмены, льготы.

**LEGAL STATUS AND SOCIAL
GUARANTEES OF PROFESSIONAL ATHLETES
IN THE RUSSIA FEDERATION**

Mityukova Karolina Olegovna

Kurepchikova Darya Sergeevna

Scientific adviser: **Gunina Ekaterina Vadimovna**

Abstract: Using the dialectical method of cognition, the article argues for the need for special social guarantees for professional athletes. A study of official sources was conducted, as well as methods of data collection and analysis were used, and the content of the activities of the International Olympic Committee was revealed. The study determined the legal status of professional athletes, their social guarantees.

Key words: Sports, legal status, social guarantees, professional athletes, benefits.

Согласно Указу Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» первостепенным направлением развития страны является сохранение населения, здоровье и благополучие людей, которое должно обеспечиваться в том числе увеличением доли граждан, которая регулярно занимается физической культурой и спортом, до 70 процентов [1]. В соответствии же с Распоряжением Правительства РФ от 24.11.2020 № 3081-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» предусматривается повышение уровня обеспеченности населения объектами спорта, а также подготовку спортивного резерва и повышение конкурентоспособности российского спорта на международной спортивной арене [2]. Подобные действия государства показывают важность физической культуры и спорта как для обычного населения, так и для профессиональных спортсменов, которые из года в год представляли нашу страну на международных соревнованиях, несмотря на различные трудности.

Для того, чтобы полно рассмотреть правовой статус профессиональных спортсменов, в первую очередь стоит начать с нормативной базы. Законодательство о физической культуре и спорте основывается на Конституции Российской Федерации и состоит из Федерального закона «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 № 329-ФЗ (далее – Закон о спорте), других федеральных законов и принимаемых в соответствии с ними законов субъектов Российской Федерации. Эти нормативные правовые акты регулируют основные положения, такие как полномочия Российской Федерации и её субъектов в области культуры и спорта, организация соответствующей деятельности, права и обязанности спортсменов и тренеров, а также особенности регулирования деятельности в области профессионального спорта [3].

Спортсменом, согласно п. 22. ст. 2 Закона о спорте, является физическое лицо, занимающееся выбранными видом или видами спорта и выступающее на спортивных соревнованиях. Под самим спортом понимается сфера социально-культурной деятельности как совокупность видов спорта, сложившаяся в форме соревнований и специальной практики подготовки человека к ним. В последней

редакции законодатель дает определение профессионального спорта как «часть спорта, направленная на организацию и проведение профессиональных спортивных соревнований».

В соответствии со статьей 24 Закона о спорте наряду с общегражданскими правами спортсмены могут выбирать различные виды спорта, участвовать в спортивных соревнованиях по выбранным видам спорта, заключать в установленном порядке трудовые договоры, получать спортивные разряды и звания, а также имеют право на содействие общероссийских спортивных федераций в защите их прав и законных интересов в международных спортивных организациях. Одновременно с этим спортсмены имеют ряд обязанностей в связи со своей профессиональной деятельностью. Они обязаны соблюдать предусмотренные требования безопасности во время участия в различных физкультурных и спортивных мероприятий, соблюдать антидопинговые правила, закрепленные в ст. 26 Закона о спорте, а также блюсти этические нормы в области спорта. Соблюдение положений о физкультурных мероприятиях и спортивных соревнованиях, в которых они принимают участие санитарно-гигиенические требования, медицинские требования, также как и регулярное прохождение медицинских обследований также являются обязанностями спортсменов.

За неисполнение (ненадлежащее исполнение) своих обязанностей спортсмены несут, как дисциплинарную, так и административную ответственность. Так, например, согласно статье 348.11 Трудового Кодекса Российской Федерации основаниями прекращения трудового договора со спортсменом могут быть: спортивная дисквалификация на срок шесть и более месяцев; нарушение спортсменом, в том числе однократное, общероссийских антидопинговых правил и (или) антидопинговых правил, утвержденных международными антидопинговыми организациями, признанное нарушением по решению соответствующей антидопинговой организации [4]. А в соответствии со статьей 6.18 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях умышленное нарушение спортсменом установленных законодательством о физической культуре и спорте требований о предотвращении допинга в спорте и борьбе с ним влечет наложение административного штрафа в размере от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей [5].

Также правовой статус спортсменов имеет определенные особенности, из которых вытекает необходимость наличия социальных гарантий. Так, это

непосредственно специфика профессиональной деятельности спортсмена; то, что спортсмен систематически несет риски ущерба своему здоровью и получает ущерб здоровью; специфические условия труда, которые включают в себя ненормированный рабочий день, сезонный характер осуществления трудовой деятельности, относительная краткосрочность карьеры.

Учитывая специфику труда спортсменов и тренеров, большая часть вопросов, связанных с осуществлением трудовой деятельности, а также предоставляемые спортсменам социальные гарантии, регулируется сегодня преимущественно комплексом локальных норм, которые содержатся в различных положениях и уставах спортивных клубов и федераций [6, с. 57-59]. Социальные гарантии, предоставляемые работнику согласно Трудовому кодексу, распространяются и на спортсменов.

Таким образом, важно обозначить специальные социальные гарантии, предоставляемые профессиональным спортсменам.

Во-первых, медицинское обеспечение гарантировано спортсменам, забота о здоровье спортсменов является одной из главных целей спортивных организаций. Особенно важна профилактика травматизма, для которой первостепенное значение имеет строгий врачебный контроль [7, с. 77-81]. Для обеспечения данных задач осуществляется контроль за объемом физической подготовки спортсменов, соблюдения правил безопасности во время проведения спортивных мероприятий, предоставление спортсменам своевременной медицинской помощи, за физическим состоянием спортсмена в целом, соответствием уровня нагрузок уровню спортивного развития, возрасту, различным особенностям организма.

В Российской Федерации предусмотрена программа углубленного медицинского обследования спортсменов сборных команд России и их ближайшего резерва. В нее входят врачебный осмотр, лабораторные исследования, тестирование общей работоспособности спортсменов; при проведении обследования учитываются особенности вида спорта.

Кроме медицинских гарантий, существует страхование жизни и здоровья спортсменов, так как профессиональный спорт сопровождается большими рисками для здоровья, включая травмы, которые могут не позволить продолжить заниматься профессиональным спортом. Страхование жизни и здоровья спортсменов обеспечивает их финансовую стабильность на случай получения травм и иных рисков, связанных с осуществлением спортивной деятельности; придает стабильности и устойчивости всей системе

профессионального спорта в целом. Кроме общего обеспечения финансовой стабильности, страхование необходимо при оказании срочной медицинской помощи, а также в период реабилитации спортсмена после травмы.

При отстранении от участия в спортивных соревнованиях спортсменам также предоставляются определенные гарантии. Так, спортсмены могут быть отстранены от участия в соревнованиях в связи с дисквалификацией, однако трудовые отношения спортсмена сохраняются, и он не может быть уволен. Даже в период дисквалификации спортсмены сохраняют предусмотренные законодательством России льготы.

Таким образом, правовой статус профессионального спортсмена точно закреплен в нормативно-правовых актах Российской Федерации. Спортсмены обладают широким перечнем общих социальных гарантий, которые предусматриваются трудовым законодательством, а также гарантиями, вытекающими из особенностей их правового статуса.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 21.07.2020 № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» // Российская газета. № 159. 22.07.2020.

2. Распоряжение Правительства РФ от 24.11.2020 № 3081-р (ред. от 29.04.2023) «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства РФ. 07.12.2020. № 49.

3. «Федеральный закон от 04.12.2007 № 329-ФЗ (ред. от 24.06.2023) «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» // Российская газета. № 276. 08.12.2007.

4. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) // Российская газета. № 25. 31.12.2001.

5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023). // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. № 1.

6. Ильин В.В. Особенности правового регулирования труда спортсменов и тренеров / В. В. Ильин // Тенденции развития науки и образования. – 2022 – № 86-7.

7. Агранович В.О. Анализ спортивного травматизма при занятиях физической культурой и спортом и создание условий по его снижению / В. О. Агранович // Здоровье и образование в XXI веке. – 2017 – №2.

© К.О. Митюкова, Д.С. Курепчикова, 2023

**СЕКЦИЯ
ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

УДК 336.221.4

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И АУДИТ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Азизов Курбан Азизович

магистрант 3 курса

направление «Аудит и финансовый консалтинг»

Научный руководитель: **Гаджиев Назирхан Гаджиевич**

проф., д.э.н.

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»

Аннотация: Статья посвящена изучению внутреннего контроля и аудита в системе управления организацией. Определена необходимость формирования данной системы в условиях рыночных отношений. Дана характеристика системы внутреннего контроля и аудита в системе управления организацией. Перечислены их основные цели и задачи, а также различия в системе их формирования. Также их применение в международной практике и методология оценки этих систем. Рассмотрены тенденции реализации положений концепции устойчивого развития в стратегиях и целях организаций. Использование данной системы помогает повысить эффективность операционной деятельности компании, а также устранить перегрузку системы управления и неэффективное использование корпоративных активов.

Ключевые слова: внутренний контроль, внутренний аудит, организация контроля, система управления организацией.

INTERNAL CONTROL AND AUDIT IN THE ORGANIZATION'S MANAGEMENT SYSTEM

Azizov Kurban Azizovich

Scientific supervisor: **Gadzhiev Nazirkhan Gadzhievich**

Abstract: The article is devoted to the study of internal control and audit in the management system of an organization. The necessity of forming this system in the

conditions of market relations is determined. The characteristic of the system of internal control and audit in the management system of the organization is given. Their main goals and objectives are listed, as well as differences in the system of their formation. Also, their application in international practice and the methodology for evaluating these systems. The trends in the implementation of the provisions of the concept of sustainable development in the strategies and goals of organizations are considered. The use of this system helps to increase the efficiency of the company's operational activities, as well as eliminate the overload of the management system and inefficient use of corporate assets.

Key words: internal control, internal audit, control organization, organization management system.

Современная экономическая среда характеризуется динамизмом и появлением новых «прорывных инноваций», что позволяет адаптироваться к сегодняшним реалиям экономики не только ученым и экспертам, исследующие тенденции их развития, но и хозяйствующим субъектам, поскольку они первыми ощущают изменения на рынке труда, рынки капитала и ресурсов. В то же время изменениям подвержены, в первую очередь, внутренние структуры, обеспечивающие функционирование хозяйствующих субъектов, и основным аспектом их организации служит система внутреннего контроля и аудита, которая определяет эффективные направления в обеспечении эффективности и результативности деятельности организации.

Существующая достаточная работа по организации внутреннего контроля и в то же время не завершающие эти исследования определяют их актуальность, которая заключается в постоянном развитии и совершенствовании контрольной функции. В результате компоненты организации внутреннего контроля заключаются в разработке и внедрении в крупных корпоративных структурах, которые впоследствии сталкиваются с трудностями, такими как многоуровневый контроль, территориальное расположение и специфика деятельности организаций, входящих в группу компаний.

Соответственно, внутренний контроль организации состоит из повторяющегося процесса, посредством которого создаются политики, положения, положения, методология и другие локальные нормативные акты

организации. В этой области созываются рабочие группы и проводятся совещания. Распределение обязанностей и полномочий по внутреннему контролю также задокументировано и также ведут учет рисков, мер контроля и процедур, которые систематически обновляются.

Проведение внутреннего контроля представляется комплексным действием по своевременному выявлению слабых мест в бизнес-процессах для устойчивого развития организации и поддержку в достижении целей, поставленных организацией. Существуют также процессы, в которых также документируется распределение обязанностей и полномочий по внутреннему контролю, а также учитываются риски, средства контроля и процедуры, которые систематически обновляются (рис. 1) [9, с. 13].



Рис. 1. Внутренний контроль и аудит в системе управления организации

Соответственно, организация внутреннего контроля качества работы обеспечивается определением методов и его конкретных процедур для организации аудита при помощи предоставления связанных с аудитом услуг в соответствии с федеральными законами, международными стандартами

аудита, внутренними с федеральными законами, международными стандартами аудита, внутренними стандартами аудита. Этот процесс заключается в охвате ключевых элементов его организации, таких как аудиторская документация, аудиторские доказательства, аудиторская выборка и т.д. [8, с. 16]

Его выполнение подлежит документации, свидетельствующей о функционировании системы контроля качества, в которой аудиторские организации должны храниться в течение достаточного времени для мониторинга процедур контроля качества услуг, или в течение более длительного периода в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации [2, с. 58].

Организация внутреннего контроля обеспечивается в соответствии с Законом о бухгалтерском учете в России, а также изданными Минфином РФ методическими рекомендациями № ПЗ-11/2013. Применение Кодекса корпоративного управления носит рекомендательный характер.

Внутренний аудит представляет систему контроля, организованную в интересах собственника, которая обеспечивает оценку эффективности внутреннего контроля и действующей системы управления рисками, а также его корпоративного управления, которая должна решать следующие задачи:

- определение уровня эффективности работы отделов;
- оценивать риски недобросовестных/незаконных действий сотрудников и третьих лиц, а также разрабатывать предложения по их устранению;
- осуществлять контроль за соблюдением стандартов и принципов корпоративного управления [3, с. 318].

Развитие внутреннего контроля и аудита в системе управления организации неразрывно связано с изменениями в деятельности организации, и поэтому необходимо адаптировать внедрение этой системы в соответствии с новыми тенденциями развития бизнеса. Компания должна самостоятельно регулировать процедуры внутреннего аудита, в нормативных документах нет строгих требований, и направления в их работе могут быть разными [11]. Это предусматривает общие действия по организации внутреннего контроля и аудита финансовых результатов компании на рис. 2.



Рис. 2. Общая структура организации внутреннего контроля и аудита финансовых результатов организаций

По данному рис. 2 можем отметить, что проводимая работа отдела внутреннего контроля и периодический внутренний аудит могут помочь улучшить бизнес-процессы и устойчивость во время кризиса, а также подготовить компанию к привлечению капитала или продаже. [6, с. 260]

Различия между рассматриваемыми элементами управления предприятием заключаются на основе следующих аспектов:

- в практике предусмотрены эффективные методы и последовательные процедуры организации внутреннего контроля для достижения поставленных целей. Применяемая программа ведения аудита внутри компании для проверки финансовой и операционной деятельности эксперта, определяют внутренним аудитом;
- внутренний контроль обеспечивает реализацию эффективно разработанной и внедренной системой в организации посредством проверки работы одного человека другим. При внутреннем аудите его проведение осуществляется лицами, наделенными управленческими полномочиями и подвергается проверке каждый отдельный компонент работы [5].

Кроме того, немаловажным отличием являются перспективы их развития, поскольку сегодня аудит требует участия все меньшего количества персонала, а специальная программа может искать несоответствия в документах и различия.

Это свидетельствует о тенденции к систематическому сокращению числа людей, участвующих в аудите, как внутреннем, так и внешнем.

В целом, их грамотная организация с использованием дополнительной аналитики по обоснованности предполагаемых затрат повысит эффективность операционной деятельности компании, а также устранит перегрузку системы управления и неэффективное использование корпоративных активов. Это проводится на практике с помощью компонент модели COSO для оценки результативности внутреннего контроля и операционной его эффективности.

Однако единой методологии оценки этих систем не существует, и некоторые из традиционно возложенных функций проводится службой внутреннего аудита. При этом изначально эту службу внедряли как процесс деятельности по предоставлению независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на улучшение работы организации [13].

Значимой тенденцией в настоящее время служат процессы разработки и внедрения стратегий и целей организации для устойчивого его развития, которая предполагает удовлетворение потребностей человека в настоящем без ущерба для окружающей среды и возможностей будущих поколений. Вопрос совершенствования этих структурных элементов состоит в обеспечении эффективной деятельности предприятия, которые характеризуется недостаточной теоретической проработанностью [10, с. 259].

Значительное внимание в стандартах уделяется мониторингу контрольных процедур, который является одним из наиболее важных и сложных вопросов построения системы внутреннего контроля ввиду ее подверженности постоянным изменениям в меняющейся внешней среде. Она направлена на своевременную оценку эффективности и результативности контрольных процедур и осуществление необходимых корректирующих действий. Это позволяет определить необходимость риск-ориентированного подхода к мониторингу контрольных процедур [4, с. 34].

Касаемо участия в проектах государственно-частного партнерства, предприятия должны характеризоваться наличием в их структуре службы внутреннего аудита и с позиции постоянного контроля за движением и сохранностью материальных и производственных запасов, поскольку определяются в особенности со строительством зданий, социально значимых объектов, что требует значительных материальных ресурсов. В результате ключевым моментом для государства служит создание условий эффективного

контроля и сохранности ресурсов в собственных интересах для исключения возможных рисков по нарушению сроков строительства или неспособности выполнить свои обязательства [7, с. 53].

Соответственно, обеспечение условий и развитие рассматриваемой системы способствует своевременному выявлению негативных факторов в производственных процессах, не поддаваемых контролю в целях решения вытекающих проблем. В результате организация этой деятельности способствует проведением расчетов специальные показатели, которые дают оценку вероятности банкротства, позволяет разработать конкретную финансовую стратегию.

В целом, их грамотная организация контроля с использованием дополнительной аналитики по обоснованности предполагаемых затрат повысит эффективность операционной деятельности компании, а также устранил перегрузку системы управления и неэффективное использование корпоративных активов.

Таким образом, развитие внутреннего контроля и аудита в системе управления организации неразрывно связано с изменениями в деятельности организации, и поэтому необходимо адаптировать внедрение этой системы в соответствии с новыми тенденциями развития бизнеса. В условиях стремительного развития технологий и растущего внимания к устойчивому развитию активно разрабатываются соответствующие концепции и стандарты. В то же время вопрос организации внутреннего аудита и контроля в меняющейся бизнес-среде подлежит более тщательному рассмотрению, что грамотно наложенная система будет способствовать повышению эффективности и результативности осуществляемых на предприятии процессов.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/

2. Аудит: учебник / А. Е. Суглобов, Б. Т. Жарылгасова, В. Ю. Савин [и др.]; под ред. А. Е. Суглобова; Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Дашков и К°, 2022. – 374 с. : табл. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=684458> (дата обращения: 06.11.2023). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-04668-1. – Текст: электронный.

3. Белозерова, Л. А. Роль и значение внутреннего контроля в деятельности организации / Л. А. Белозерова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 24 (262). — С. 316-320. — URL: <https://moluch.ru/archive/262/60616/> (дата обращения: 06.11.2023).стр. 318

4. Валеев П.В., Козлова Т.В. Современные проблемы мониторинга системы внутреннего контроля на предприятии//Актуальные проблемы современной науки, техники и образования. 2021. Т. 12. № 2. С. 33-35.

5. Гоголева О.Л., Бочаров А.К. Различия между внутренним контролем и внутренним аудитом//Вектор экономики. 2021. № 11 (65).

6. Городнова Л.Б., Вайкок М.А. Роль системы внутреннего контроля и аудита в формировании финансовых результатов деятельности организации // E-Scio. 2019. № 12 (39). С. 258-263.

7. Пивень И.Г., Грабивчук В.Я. Внутренний аудит и его роль в системе внутреннего контроля//Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 1-2 (71). С. 51-54.

8. Посохина А. В. Внутренний аудит [Электронное издание]: учебное пособие / А. В. Посохина; Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2022. – Ч. 1. – 2,41 Мб; 116 с.

9. Резниченко, С. М. Современные системы внутреннего контроля: учеб. пособие / С. М. Резниченко, М. Ф. Сафонова, О. И. Швырёва. – Краснодар: КубГАУ, 2021. – 439 с.

10. Щапов, Н. В. Интеграция концепции устойчивого развития в крупный бизнес / Н. В. Щапов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2020.

— № 28 (318). — С. 259-264. — URL: <https://moluch.ru/archive/318/72544/> (дата обращения: 06.11.2023).

11. Внутренний аудит на предприятии: система и стандарты внутреннего аудита в организации <https://radar-c.ru/auditorskaja-dejatelnost/vnutrennij-audit-na-predpriyatii> (дата обращения: 06.11.2023).

12. Исследование текущего состояния и тенденций развития внутреннего аудита финансовых организаций в России. URL: <https://www.pwc.ru/ru/publications/collection/issledovaniye-vnutrennegoaudita-finansovykh-organizatsiy.pdf> (дата обращения: 06.11.2023).

13. Международные основы профессиональной практики внутреннего аудита, международные профессиональные стандарты внутреннего аудита. — URL: https://www.iaa-ru.ru/inner_auditor/professional/ (дата обращения: 06.11.2023).

УДК 330

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Студеникова Анна Александровна

студент

Приамурский государственный университет
имени Шолом-Алейхема

Аннотация. Целью статьи является анализ финансовой устойчивости дорожно-строительной компании ООО «Дальдорстрой». Для написания научной статьи были использованы такие методы научного исследования, как методы экономического и графического анализа. Результатом исследования является анализ финансовой устойчивости дорожно-строительной компании.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, дорожно-строительное предприятие, платежеспособность.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

Studenikova Anna Alexandrovna

Abstract. The purpose of the article is to analyze the financial stability of the road construction company DalDorStroy LLC. To write a scientific article, such methods of scientific research as methods of economic and graphical analysis were used. The result of the study is an analysis of the financial stability of the enterprise in the road construction sector.

Key words: financial stability, road construction enterprise, solvency.

Хорошая финансовая устойчивость предприятия - это не случайность, это результат продуманного управления всеми факторами менеджмента, определяющими результат деятельности компании.

Анализ хозяйственной деятельности играет решающую роль для результатов производственной и финансовой работы организации.

Обзор исследований. В ходе исследования были изучены труды следующих авторов: Е.М. Акимовой [1], В.В. Бочарова [2], Х.М. Гумба [3] и других.

Цель статьи – провести анализ финансовой устойчивости дорожно-строительного предприятия ООО «ДальДорСтрой»

Целесообразно начинать анализ финансового состояния предприятия с оценки его платежеспособности. Анализ платежеспособности является отправной точкой при определении финансового состояния конкретного хозяйствующего субъекта.

Для оценки платежеспособности предприятия, в дополнение к относительным коэффициентам, важно оценить ликвидность баланса организации. Все активы и обязательства предприятия сгруппированы в соответствии со степенью их ликвидности и срочности, на основании сгруппированных данных будет определено превышение суммы одной из групп активов над соответствующей группой обязательств или наоборот.

Таблица 1

Анализ ликвидности баланса ООО «ДальДорСтрой» за 2022 – 2022 гг.

Актив		Пассив		Условие ликвидности	Соблюдение условий
показатель	сумма	показатель	сумма		
1	2	3	4	5	6
2020 год					
A1	93	П1	-	$A1 \geq П1$	Условие соблюдается
A2	673	П2	559	$A2 \geq П2$	Условие соблюдается
A3	222	П3	-	$A3 \geq П3$	Условие соблюдается
A4	191	П4	620	$A4 \leq П4$	Условие соблюдается
2021 год					
A1	69	П1	-	$A1 \geq П1$	Условие соблюдается
A2	505	П2	400	$A2 \geq П2$	Условие соблюдается
A3	487	П3	-	$A3 \geq П3$	Условие соблюдается
A4	264	П4	925	$A4 \leq П4$	Условие соблюдается
2022 год					
A1	246	П1	-	$A1 \geq П1$	Условие соблюдается
A2	98	П2	157	$A2 \geq П2$	Условие не соблюдается
A3	1030	П3	500	$A3 \geq П3$	Условие соблюдается
A4	772	П4	1489	$A4 \leq П4$	Условие соблюдается

Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что бухгалтерский баланс ООО Дальдорстрой в 2020 и 2021 годах является абсолютно ликвидным,

поскольку соблюдены все условия по соблюдению ликвидности бухгалтерского баланса. Ликвидность бухгалтерского баланса определяется как степень, в которой обязательства компании покрываются ее активами, срок конвертации которых в денежную форму соответствует сроку погашения обязательств. На самом деле компания платежеспособна.

Невыполнение второго условия ликвидности баланса указывает на то, что ликвидность баланса ООО «Дальдорстрой» в 2022 году незначительно отличается от абсолютной.

Рассчитаем коэффициенты платежеспособности ООО «ДальДорСтрой»

Таблица 2

Относительные показатели платежеспособности ООО «ДальДорСтрой»

Показатель	Рекомендуемое значение	2020 год	2021 год	2022 год
Коэффициент текущей ликвидности (Ктл = ОА/КО)	1,5 – 2,5	1,77	2,65	2,09
Коэффициент срочной ликвидности (Кср.л. = (ДС+ДЗ)/КО)	>0,8	1,37	1,44	0,52
Коэффициент абсолютной ликвидности (Кабс.л. = ДС/КО)	>0,2	0,17	0,17	0,37

Динамика коэффициентов платежеспособности компании свидетельствует о следующем.

Коэффициент текущей ликвидности соответствует рекомендуемым значениям на протяжении всего периода.

Коэффициент отражает способность ООО «Дальдорстрой» погашать текущие (краткосрочные) обязательства только за счет оборотных активов. Чем выше показатель, тем лучше платежеспособность организации. Коэффициент текущей ликвидности характеризует платежеспособность ООО «Дальдорстрой» не только на данный момент, но и в случае возникновения чрезвычайной ситуации.

Коэффициент срочной ликвидности в 2020-2021 годах превышает рекомендуемое значение.

Это один из важных финансовых коэффициентов, который показывает, какая часть краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений от расчетов с дебиторами. Чем выше показатель, тем лучше платежеспособность организации.

Рекомендуемое значение коэффициента абсолютной ликвидности соблюдается только в 2022 году.

Другими словами, если остаток денежных средств поддерживается на уровне отчетной даты (главным образом за счет обеспечения равномерного поступления платежей от контрагентов), краткосрочная задолженность на отчетную дату может быть погашена в течение пяти дней.

Далее оценим финансовую устойчивость ООО «ДальДорСтрой», рассчитав достаточность оборотных средств для финансирования резервов и затрат компании.

Таблица 3

**Абсолютные показатели финансовой устойчивости
ООО «ДальДорСтрой» в 2020 – 2022 гг., тыс. руб.**

Показатель	2020 год	2021 год	2022 год
1	2	3	4
Собственный капитал	620	925	1489
Внеоборотные активы	191	264	772
Наличие собственного оборотного капитала	429	301	717
Долгосрочные кредиты и займы	-	-	500
Краткосрочные кредиты и займы	559	400	157
Общая величина запасов	222	487	1030
Наличие собственного оборотного и заемного капитала	988	701	1374
Излишек (недостаток) собственного оборотного капитала для формирования запасов	207	-186	-313
Излишек (недостаток) собственного оборотного и заемного капитала для формирования запасов	766	214	344
Тип финансовой устойчивости	Абсолютная финансовая устойчивость	Нормальное финансовое положение	Нормальное финансовое положение

Проанализировав данные, приведенные в таблице 3, мы можем сказать следующее.

В 2020 году ООО «ДальДорСтрой» обладает абсолютной финансовой устойчивостью. Следовательно, ООО «ДальДорСтрой» обладает высокой платежеспособностью и не зависит от кредиторов.

В 2021-2022 годах у ООО «ДальДорСтрой» нормальное финансовое положение. Следовательно, ООО «ДальДорСтрой» обладает нормальной платежеспособностью и эффективной производственной деятельностью.

Финансовая устойчивость также характеризуется системой относительных показателей – финансовых коэффициентов, которые рассчитываются в виде соотношения абсолютных показателей активов и пассивов бухгалтерского баланса.

Таблица 4

Относительные показатели финансовой устойчивости ООО «ДальДорСтрой» в 2020 – 2022 гг.

Показатель	Рекомендуемое значение	2020 год	2021 год	2022 год
Коэффициент автономии	$\geq 0,5$	0,67	0,69	0,694
Коэффициент финансовой зависимости	$< 0,7$	0,90	0,43	0,44
Коэффициент маневренности	0,2-0,5	0,69	0,71	0,48
Коэффициент финансового левериджа	$\geq 1,0$	0,90	0,43	0,44

Коэффициент автономии (независимости) показывает, какую часть имущества организация формирует за свой счет. Значение этого показателя за рассматриваемый период указывает на то, что более половины источников формирования собственности представлены собственным капиталом.

Показателем, противоположным коэффициенту автономии, является коэффициент финансовой независимости. Его значение в 2022 году составило 0,44.

Снижение коэффициента финансовой зависимости и соответствующее увеличение коэффициента автономии является положительным фактором в развитии ООО «Дальдорстрой».

Значение коэффициента маневренности за весь период исследования превышает рекомендуемое значение.

Коэффициент финансового рычага за рассматриваемый период снижен с 0,90 до 0,44. Наиболее распространенное значение коэффициента в развитых странах составляет 1,5 (т.е. 60% заемного капитала и 40% собственного).

Слишком низкое значение коэффициента финансового рычага указывает на упущенную возможность использовать финансовый рычаг – увеличить рентабельность собственного капитала за счет привлечения заемных средств в деятельность.

Далее оценим деловую активность предприятия.

Таблица 5

Анализ деловой активности ООО «ДальДорСтрой» за 2020 – 2022 гг.

Показатель	2020 год	2021 год	2022 год	Отклонение (+; -) 2021/2020	Отклонение (+; -) 2022/2021
1. Коэффициент оборачиваемости активов, обороты	10,70	11,08	7,04	0,38	-4,04
2. Коэффициент оборачиваемости основных средств, обороты	66,06	55,63	54,71	-10,43	-0,92
3. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, обороты	12,77	13,84	10,99	1,07	-2,85
4. Длительность одного оборота оборотных средств, дни	28,58	26,37	33,21	-2,21	6,84
5. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, обороты	18,74	29,08	154,08	10,34	125,0
6. Период погашения дебиторской задолженности, дни	19,48	12,55	2,36	-6,93	-10,19
7. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, обороты	22,57	36,72	96,18	14,15	59,46
8. Период погашения кредиторской задолженности, дни	16,17	9,94	3,79	-6,23	-6,15
9. Коэффициент оборачиваемости запасов, обороты	52,56	28,02	13,12	-24,54	-14,90
10. Период обращения запасов, дни	6,94	13,03	27,82	6,09	14,79
11. Продолжительность операционного цикла, дней (стр. 6 + стр.10)	26,42	25,58	30,18	-0,84	4,6
12. Продолжительность финансового цикла, дней (стр.11 – стр. 7)	10,25	-11,14	-66,0	-21,39	-54,86

Показатель оборачиваемости активов в целом за рассматриваемый период снизился с 10,70 оборотов в 2020 году до 7,04 оборотов в 2022 году.

Оборачиваемость основных средств показывает способность основных средств организации приносить доход. Снижение этого показателя является негативным фактором в развитии организации.

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов демонстрирует тенденцию к снижению, и в 2021 году он увеличился и составил 13,84, а в 2022 году он равен 10,99 оборотов.

Коэффициент оборачиваемости материальных и производственных запасов отражает скорость реализации этих запасов. Негативным фактором является снижение оборачиваемости запасов с 52,56 оборота в 2020 году до 13,12 оборота в 2022 году. Увеличение этого показателя очень важно, поскольку материально-производственные запасы являются наименее ликвидной статьей оборотных активов. Соответственно, период продажи акций (период обращения) увеличился до 27,82 дней в 2022 году.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности показывает, что в начале исследуемого периода дебиторская задолженность превратилась в наличные деньги в течение 2020 года в 18,74 раза, а в 2022 году – в 154,08 раза, т.е. увеличилась. Это позитивное явление. Период обращения дебиторской задолженности фактически определяет, по истечении, какого периода времени должники организации погашают свои долги. Этот показатель снизился за анализируемый период с 19,48 дня до 2,36 дня.

Оборачиваемость кредиторской задолженности показывает, сколько дней требуется организации для погашения выставленных ей счетов. Сокращение периода обращения с 16,17 до 3,79 дней указывает на то, что при необходимости компания может погасить свои счета в короткие сроки, намного быстрее, чем в предыдущие периоды.

Операционный цикл предприятия показывает, какой промежуток времени проходит от начала производства до момента полной оплаты товаров и услуг организации. В ООО «Дальдорстрой» на конец 2022 года этот показатель увеличился до 30,18 дней, что, несомненно, является негативным фактором в развитии организации.

Финансовый цикл начинается с момента оплаты поставщикам товарно-материальных запасов (погашение кредиторской задолженности) и заканчивается в момент получения денежных средств от покупателей за товары и услуги (погашение дебиторской задолженности). Продолжительность финансового цикла в ООО «Дальдорстрой» имеет отрицательное значение в 2021 и 2022 годах, что означает, что компания управляет производственной деятельностью гораздо эффективнее, чем финансовой.

Список литературы

1. Акимова, Е.М. Влияние тенденций развития предприятий дорожно-строительной сферы на эффективность управления стоимостью бизнеса // «Промышленное и дорожное строительство». 2021. № 2.
2. Бочаров, В.В. Управление денежным оборотом предприятий и корпораций. М.: Финансы и статистика, 2022. 144 с.
3. Гумба, Х.М. Экономика строительных организаций. М.: Центр экономики и маркетинга, 2018.

**СЕКЦИЯ
МЕНЕДЖМЕНТ
И МАРКЕТИНГ**

DOI 10.46916/17112023-2-978-5-00215-153-0

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМИ РИСКАМИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Титов Максим Юрьевич

аспирант

Московский финансово-промышленный
университет «Синергия»

Аннотация: В данной статье рассмотрен предпринимательский риск как неотъемлемая часть любой коммерческой организации, приведены характеристики и даны определения. Процесс управления риском в коммерческой организации рассмотрен, как управленческий инструмент. Рассмотрены функции процесса управления рисками. Также дополнена классификация рисков.

Ключевые слова: риски, предпринимательство, управление риском, предпринимательский риск, анализ.

BUSINESS RISK MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE MANAGEMENT SYSTEM

Titov Maxim Yurievich

Abstract: This article considers entrepreneurial risk as an integral part of any commercial organization, provides characteristics and definitions. The risk management process in a commercial organization is considered as a management tool. The functions of the risk management process are considered. The classification of risks has also been supplemented.

Key words: risks, entrepreneurship, risk management, entrepreneurial risk, analysis.

Введение. Риск – неотъемлемая часть предпринимательской деятельности. Более того, риск обуславливает прибыль того или иного дела. Если рассмотреть пример инвестиционной деятельности, которую также можно отнести к предпринимательству, то следует обратиться к “золотому правилу” инвестиций – чем выше риск, тем выше доходность. Предприниматель должен максимально осознанно принимать решения о допустимом и недопустимом

риске, учитывать возможные последствия и соотносить их с потенциальными доходами. Поэтому в бизнес-проектах в отсутствие системы управления рисками невозможно говорить о максимизации эффективности принимаемых операционных и стратегических решений.

Основная часть. Важнейшей характеристикой риска является неопределенность. В предпринимательской деятельности определить риск можно как вероятность наступления неблагоприятного события в ходе ведения экономической деятельности предприятием. Возникают риски под влияние как внешних, так и внутренних факторов. Реализация рисков предполагает возникновение убытков, материальных потерь, что в ряде случаев это приводит к ликвидации предприятия.

Управление рисками в предпринимательской деятельности можно представить, как систему, состоящую из нескольких последовательных элементов [2]:

Идентификация и анализ рисков;

Анализ альтернативных методов управления рисками;

1. Выбор методов управления рисками;
2. Применение выбранных методов;
3. Мониторинг и совершенствование системы управления рисками.

При этом управление рисками – управленческий механизм, который несет в себе следующие функции [1, 2]:

1. Регулятивная – позволяет максимизировать эффективность выбора из нескольких альтернатив;
2. Аналитическая – стимулирует проведение углубленного анализа финансово-экономической деятельности предприятия;
3. Защитная – позволяет заблаговременно подготовиться к реализации неблагоприятных событий и минимизировать их влияние;
4. Инновационная – направлена на максимизацию эффективности деятельности за счет внедрения новейших решений.

Классифицировать предпринимательские риски можно следующим образом:

1. Финансовые;
2. Экономические;
3. Правовые;
4. Организационно-управленческие.

Учитывая, что инвестиции – необходимая составляющая предпринимательской деятельности, ее следует выделить отдельно [3]. Также, по мнению ряда исследователей, данную классификацию можно дополнить валютным

риском, так как за счет усиления разделения труда в мире большинство предпринимателей сталкиваются с необходимостью импорта сырья или экспорта выпущенных товаров. Рассуждая о крупном бизнесе валютный риск является одним из основных за счет выхода на международные рынки [3]. Подбор кадров также является одним из основных вопросов, стоящих перед предпринимателем. По сути его можно отнести к организационно-управленческим рискам. Однако за счет его специфики и крайней важности в условиях максимизации эффективности коммерческой деятельности его следует также обозначить отдельно.

Таким образом, классификация рисков дополнена инвестиционным, валютным и кадровым риском. Расширенная классификация позволяет совершенствовать методы управления рисками в предпринимательской деятельности. Выделение отдельных факторов способствует детализации риск-менеджмента на предприятии и принятию более эффективных как операционных, так и стратегических решений.

Заключение. В данной статье процесс управления предпринимательскими рисками рассмотрен как непрерывная система, состоящая из 5 элементов. При этом данная система рассмотрена как аналитический управленческий механизм, позволяющий достигнуть максимизации эффективности принимаемых решений. В целях повышения качества принимаемых управленческих решений дополнена классификация предпринимательских рисков и выделены инвестиционный, валютный и кадровый риски.

Список литературы

1. Кутафье Л.В. Сущность, содержание и понятие риска в предпринимательской деятельности / Л.В. Кутафье // Молодой ученый. – 2013 – № 10 – С. 319-321.
2. Костюкова А.И., Черемисина С.Г. Управление предпринимательскими рисками // Инновационная наука. – 2017. – №5. – С. 105-107.
3. Пескова М.А. Методика экспресс-анализа финансового состояния предприятия / М.А. Пескова // Научный сибирский альманах. – 2014 – № 4. – С. 62-66.

© Титов М.Ю., 2023

УДК 60.8

ГРЕЙДИНГ КАК ТЕХНОЛОГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ И УДЕРЖАНИЯ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННОГО ПЕРСОНАЛА

Лукьяненко В.Р.

студент

факультет отдела магистратуры,

кафедра экономики,

заочное обучение

Сидоренко Е.Н.

доцент, кандидат экономических наук,

преподаватель

Донской государственной

технической университет

Аннотация: Статья рассматривает понятие грейдинга как технологии привлечения и удержания высококвалифицированного персонала, анализируются методы грейдинга, а также способы его применения в организациях, обобщается роль грейдинга для управления персоналом в организации.

Ключевые слова: управление персоналом, подбор персонала, высококвалифицированный персонал, привлечение, грейдинг.

GRADING AS A TECHNOLOGY FOR ATTRACTING AND RETAINING HIGHLY QUALIFIED PERSONNEL

Lukyanenko V.R.

Sidorenko E.N.

Abstract: The article considers the concept of grading as a technology for attracting and retaining highly qualified personnel, analyzes grading methods, as well as ways of its application in organizations, summarizes the role of grading for personnel management in an organization.

Key words: personnel management, recruitment, highly qualified personnel, recruitment, grading.

Особое внимание в наше время стали уделять управлению персоналом, что определяет необходимость в эффективности данных мероприятий, поскольку все большее значение приобретают сотрудники и их вклад в организацию как фактор успеха организации в целом.

Большое внимание уделяется подбору и адаптации персонала, однако немногие организации заботятся об удержании сотрудников, тем более, если ими являются высококвалифицированные кадры.

Иногда возникает ситуация, при которой сотрудники не понимают, от чего зависит их заработная плата и как устанавливается градация заработной платы по должностям в организации, что создает сомнения в пребывании в данной организации в качестве сотрудника.

Грейдинг – это как раз и есть управление должностной иерархией в более модернизированном виде, это оценка работы, которая выполняется на каждой должности, на основе различных факторов, которые обозначают конкретный вклад и важность для бизнеса[6].

То есть можно сделать вывод, что грейдинг позволяет понять, какой вес занимает та или иная должность по важности в организации, с помощью чего можно выделить иерархию справедливой заработной платы.

Существуют следующие этапы построения системы грейдирования (Рисунок 1):

1 этап: Формирование рабочей группы

2 этап: Создание методики оценки труда

3 этап: Оценка ценности труда

4 этап: Разработка модели грейдов

5 этап: Генерирование грейдов по должностям организации

Рис. 1. Этапы построения системы грейдирования [3]

На первом этапе в дело вступает рабочая группа – это коллегиальный орган, который координирует и сопровождает процесс оценки труда и разработку различных промежуточных решений. Эксперты помогают ранжировать и оценивать факторы[1].

После этого наступает второй этап, где формируется сама методика оценки труда. На этом этапе формируются критерии и компенсируемые факторы, по которым будет происходить оценка труда. Данные факторы могут быть разными, в зависимости от специфики организации. Важно подбирать факторы исключительно под себя[4].

Далее идет третий этап, который подразумевает под собой анализ и описание должностей для более полной и исчерпывающей картины емкости труда. Проводится анализ ценности труда, создается иерархия по емкости и ценности труда «сверху вниз».

Четвертый этап подразумевает определение количества грейдов по различным основаниям (математический, стохастический, произвольный) на выбор руководства и рабочей группы. Прописываются максимальные разряды (т.е. должности, которые имеют наибольшую трудоемкость и ценность для организации) и минимальные разряды (т.е. должности, которые имеют наименьшую трудоемкость, либо должности работников на стажировке).

Заключительным этапом становится подведение итогов, создание сводной таблицы грейдов и внедрение данной системы в организацию. Работники должны быть уведомлены о грядущих изменениях за 2 месяца.

Данная стратегия действительно является действенным способом удержания персонала, поскольку ранжирование списков работников и пересмотр фонда заработной платы являются прозрачными: каждый работник понимает, за что он получает заработную плату, а также его удельный вес в организации по его должности[2]. Также работники, видя и понимая заработную плату других, а также их набор обязанностей и вклад в организацию, могут быть мотивированы на развитие и продвижение по карьерной лестнице.

Однако грейдирование имеет долгий характер внедрения и высокую цену мероприятий, поэтому работа по грейдингу должна быть спланированной и слаженной. Именно поэтому существуют следующие рекомендации, которые необходимо учитывать при введении в организацию грейдинга (Рисунок 2):

в результате введения грейдинга должностей обычно выясняется, что для эффективной работы надо перераспределить фонд заработной платы

персоналу, на который была возложена большая ответственность в силу требований технологического процесса, безусловно, увеличивают заработную плату

часть сотрудников, которые имели высокий доход в силу сложившихся традиций, будут вынуждены или расширить зону своей ответственности, или потерять в доходах

грейдинг хорошо подходит для средней или крупной производственной компании

применение грейдинга в кадровом или PR-агентстве не имеет смысла, так как очень трудно установить четкие критерии для тех компетенций, которые требуются, например, для менеджера проекта. Здесь значение будут иметь личностные характеристики менеджера

одним из главных преимуществ грейдинга является то, что грейдинг помогает НК-менеджерам планировать обучение и развитие сотрудников

оплата труда на основе грейдинга снимает вопросы несправедливой и необоснованной оплаты труда;

Рис. 2. Рекомендации и основы грейдинга в организации [5]

Таким образом, можно сделать вывод, что грейдинг является хорошим способом сделать оплату труда прозрачной, что может действительно снизить уровень недоверия и негатива в рабочем процессе. Также эта система позволяет по достоинству оценить высококвалифицированные кадры, что обеспечивает их удовлетворенность трудом и удержание эффективного персонала в организации.

Список литературы

1. Аверин А.Н. Управление персоналом, кадровая и социальная политика в организации/ А.Н. Аверин. - 3-е изд. - М. : Флинта: МПСИ, 2018. - 224 с.
2. Алехина О.Ф. Ключевые персонал-технологии: практический инструментарий / Оксана Алехина. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2019. - 392 с.
3. Канавина А.Д. Система оплаты труда на основе грейдинга // УПИРР. 2019. №2. – С. 4-6

4. Маслова В.М. Управление персоналом— 2-е изд., перераб. и доп. — М., 2019. — 492 с.

5. Медведик О.С. Теоретические основы внедрения грейдинга на предприятии // Экономика и социум. 2019. №5 (60). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-vnedreniya-greydinga-na-predpriyatii> (дата обращения: 13.09.2023).

6. Чуланова О.Л. Грейдинг как технология привлечения и удержания высококвалифицированных управленческих кадров // Вестник евразийской науки. 2018. №5 (24) – С. 23-26

**СЕКЦИЯ
АДМИНИСТРАТИВНОЕ
ПРАВО**

**НАКАЗАНИЕ ЗА АДМИНИСТРАТИВНЫЕ
ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ДОРОЖНОГО
ДВИЖЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ В СОСТОЯНИИ ОПЬЯНЕНИЯ**

Понкратов Андрей Сергеевич

магистрант

Научный руководитель: **Ларкина Елена Викторовна**

к.ю.н.

ФГБОУ ВО «Российский государственный
университет правосудия»

Аннотация: к административной ответственности только за совершение правонарушений, предусмотренных ч. 1 ст. 12.8 и ст. 12.26 КоАП РФ в 2022 году привлечено более 350 тысяч физических лиц. В статье рассматривается вопрос о назначении административных наказаний за управление транспортным средством в состоянии опьянения, предложено изменить санкции данных статей с целью обеспечения соразмерности наказания совершенному деянию.

Ключевые слова: наказание, управление транспортным средством, состояние опьянения, лишение права.

**PUNISHMENT FOR ADMINISTRATIVE
OFFENSES IN THE FIELD OF TRAFFIC
COMMITTED WHILE INTOXICATED**

Ponkratov Andrey Sergeevich

Scientific adviser: **Larkina Elena Viktorovna**

Abstract: more than 350 thousand individuals were brought to administrative responsibility only for committing offenses under Part 1 of Art. 12.8 and Art. 12.26 of the Administrative Code of the Russian Federation in 2022. The article considers the issue of imposing administrative penalties for driving while intoxicated, it is proposed to change the sanctions of these articles in order to ensure the proportionality of the punishment for the committed act.

Key words: punishment, driving a vehicle, intoxication, deprivation of the right.

В области дорожного движения главной целью наказания является недопущение нетрезвого водителя к управлению транспортными средствами для обеспечения безопасности здоровья и жизни участников дорожного движения, а также их имущества.

За управление транспортным средством в состоянии опьянения предусмотрено административное наказание в виде штрафа в размере тридцати тысяч рублей с лишением права управления транспортными средствами на срок от полутора до двух лет. Данная санкция является относительно-определенной, то есть она определяет границы наказания, только в рамках которых, можно назначить наказание. На наш взгляд, определение наказания в данных рамках не является верным решением по следующим основаниям.

Во-первых, определение штрафа исключительно в размере тридцати тысяч рублей не может отвечать принципу равенства всех перед законом. Для кого-то сумма штрафа в тридцать тысяч рублей может являться большей, чем месячная зарплата, при этом у лица могут быть нетрудоспособные иждивенцы, в связи с чем данный штраф будет являться для данного лица чем-то фатальным, что заставит человека вступать в долговые обязательства. Для других лиц сумма в тридцать тысяч рублей может не означать ничего, и назначение такого штрафа будет для них неощутимой строкой расходов. Представляется более рациональным определение границ штрафа или возможность его замены иным наказанием, например, обязательными работами или арестом.

Во-вторых, лишение права управления транспортными средствами на срок от полутора до двух лет – применяется в любом случае выявления состояния опьянения у водителя, при этом обстоятельства совершенного им правонарушения и других проступков не находят своего отражения в ст. 12.8 КоАП РФ, то есть вне зависимости от обстоятельств произошедшего, санкция данной статьи не изменяется. В частности, мы имеем ввиду случаи, когда лицо в состоянии алкогольного опьянения также совершает проступок, предусмотренный ч. 2 ст. 12.24 КоАП РФ, например, совершает наезд на пешехода, чем причиняет ему вред здоровью средней тяжести. Санкция ч. 2 ст. 12.24 КоАП РФ предусматривает наложение административного штрафа в размере от десяти тысяч до двадцати пяти тысяч рублей или лишение права управления транспортными средствами на срок от полутора до двух лет. Стоит отметить, что в производстве по делам об административных правонарушениях отсутствует понятие сложения наказаний как в уголовном праве, позволяющее

индивидуализировать наказание в зависимости от количества совершенных правонарушений виновным лицом [1, с. 24]. В связи с этим складывается ситуация, при которой два разных по степени общественной вредности и опасности проступка – управление транспортным средством в состоянии опьянения без последствий в виде причинения вреда здоровью кому-либо и с такими последствиями, - оцениваются законодателем одинаково. Управление транспортным средством в состоянии опьянения может быть и относительно «безвредным» - представим ситуацию, когда ночью в деревне лицо в состоянии опьянения садится за руль собственного транспортного средства с целью доехать до своего дома, находящегося поблизости, при этом на улице нет ни людей, ни машин. Данное лицо будет также наказано лишением права управления транспортным средством на срок от полутора до двух лет, как и лицо, сбившее в состоянии опьянения ребенка, причинив ему тем самым вред здоровью средней тяжести.

Отсутствие отдельных частей в ст. 12.8 КоАП РФ с квалифицирующими признаками, в которых имеется указание на последствия нарушения Правил дорожного движения, и санкции которых являются более строгими по сравнению с другими подобными составами – является серьезным недопущением законодателя, из-за которого не в полной мере реализуется принцип соразмерности наказания.

В определенной степени, но не до конца, проблему отсутствия соразмерности наказания за правонарушения в области дорожного движения, совершенные в состоянии опьянения законодатель разрешил путем принятия федерального закона от 31.12.2014 № 528-ФЗ [2], которым в Уголовный Кодекс Российской Федерации была введена ст. 264.1, устанавливающая уголовную ответственность за управление транспортным средством лицом, подвергнутым административному наказанию за проступки, ответственность за совершение которых предусмотрена ст.ст. 12.8 и 12.26 КоАП РФ. Данным федеральным законом было криминализовано деяние, ранее предусмотренное ч. 4 ст. 12.8 КоАП РФ (в настоящее время данная норма утратила силу). Криминализация данного деяния обосновывается следующими причинами.

Санкции ч. 3 и ч. 4 ст. 12.8 КоАП РФ, предусматривающая наложение более высокие штрафы, лишением права управления транспортными средствами на срок три года, а также арест - не могли обеспечить достижение целей наказания, так как некоторые лица уже ранее лишены права управления транспортным средством, соответственно, данные наказания для них не могли

являться чем-то пугающим, создающим чувство опасности от нарушения закона, что заставило бы данных лиц не совершать данные действия повторно.

Также, если лицо совершает повторно действие, за которое оно ранее было привлечено к юридической ответственности, то данный факт бесспорно означает то, что цели наказания в виде исправления виновного лица не были достигнуты. Данный вид административных правонарушений являлся особо рецидивным [3, с. 86], то есть лица, ранее привлекавшиеся к административной ответственности за правонарушения в области дорожного движения в состоянии алкогольного опьянения, продолжали совершать данные правонарушения, даже с учетом лишения их права управления транспортными средствами.

Из данных положений следует, что лишение права управления транспортным средством не являлось соразмерным наказанием за совершение административных правонарушений в области дорожного движения, совершенных в состоянии опьянения. Если лицом данное наказание не воспринимается, то наказание не оказало положительного влияния на поведение лица. В данных условиях «неисправимости» водителя требуется ужесточение санкций. Данная мера возможна только при криминализации деяния. На наш взгляд, данное изменение законодательства является положительным решением, так как в санкции ч. 1 ст. 264.1 УК РФ предусматривается широкий перечень наказаний, в том числе и не предусмотренных административным законодательством (например, лишение свободы), позволяющих индивидуализировать ответственность виновного лица, назначив ему соразмерное совершенному деянию наказание.

Полагаем, что в уголовном законодательстве соблюдается принцип соразмерности наказания за совершение правонарушений в области дорожного движения в состоянии опьянения. Обеспечение соразмерности наказания достигается с помощью компенсации недостаточности наказания в виде лишения права управления транспортными средствами основными наказаниями в виде лишения свободы, принудительных работ, обязательных работ. Данные наказания по своей сути являются более строгими, чем наказания, предусмотренные в административном законодательстве. К тому же срок лишения права управления транспортными средствами также является выше, чем предусмотренный в КоАП РФ.

Интерес представляет также и официальная статистика от Судебного Департамента при Верховном Суде Российской Федерации, в которой, по всей

видимости, закрепляются новые виды наказаний за совершение административного правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 12.8 КоАП РФ. Так, в статистике за 2022 год указывается, что к административной ответственности по ч. 1 ст. 12.8 КоАП РФ было привлечено 185 377 физических лиц, пятью из которых было назначено наказание в виде предупреждения, триста пятьдесят одно лицо было подвергнуто аресту, а лишение права управления транспортным средством было назначено 182 380 физическим лицам, что составляет (98.38% от всего количества привлеченных к ответственности по данной статье). Практика назначения наказания по ст. 12.26 КоАП РФ также отличается оригинальностью: всего привлечено к административной ответственности 164 821 физических лиц, восьми из которых назначено предупреждение 8, штраф получили 139 024 человек, арест был назначен 25 166 людям, а лишение права управления транспортным средством - 135 201 физическим лицам [4]. Каким образом были назначены наказания, не предусмотренные санкциями данных статей – остается неясным, вместе с тем, оснований не доверять официальному ресурсу Судебного Департамента при Верховном Суде Российской Федерации также не имеется.

Наказания виновных в совершении административных правонарушений в состоянии опьянения лиц не могут в полной мере обеспечивать безопасность дорожного движения, предотвращать совершение новых подобных правонарушений. Приведенные в статистике такие виды наказаний как предупреждение или арест как самое «мягкое» и самое «жесткое» не могут быть соразмерными за данные правонарушения.

Из приведенных положений следует вывод, что в административном законодательстве соразмерность за впервые совершенный проступок, предусмотренный ч. 1 ст. 12.8 КоАП РФ, возможно достичь путем изменения санкции данной статьи, дополнив ее основными наказаниями, такими как административный арест, обязательные работы, в совокупности с которыми и будет назначаться дополнительное наказание - лишение права управления транспортными средствами.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что принцип соразмерности наказания за управление транспортным средством в состоянии опьянения не обеспечивается в действующем административном законодательстве, поскольку санкции ч. 1 ст. 12.8 КоАП РФ и ст. 12.26 КоАП РФ предусматривают наказание, которое явно не соответствует тяжести совершенного правонарушения и тяжести возможных последствий незаконных

действий. Наказания, предусмотренные в данных нормах, не обладают необходимой «гибкостью», в частности в санкциях данных норм предусматривается только одно основное наказание и одно дополнительное. При этом основное наказание в виде штрафа в определенной сумме не позволяет индивидуализировать наказание виновному лицу, в связи с чем возникает проблема слишком строгого материального наказания для лиц с низким уровнем дохода и слишком мягкого наказания для лиц с высоким достатком. Также в ст. 12.8 КоАП РФ не предусматривается квалифицирующих признаков в виде отдельных частей и соответствующими данным деяниям санкциями, в связи с чем также отсутствует дифференциация срока лишения права управления транспортными средствами. Данное положение законодательства также нарушает принцип равенства граждан перед законом, в случаях, когда получают одинаковое наказание лицо, совершившее еще какие-либо нарушения Правил дорожного движения в ходе управления транспортным средством в состоянии опьянения и лицо, не допустившее в данных условиях нарушения каких-либо иных Правил дорожного движения.

На наш взгляд, принцип соразмерности наказания за административные правонарушения и преступления, совершенные в состоянии опьянения в полной мере соблюдается в уголовном законодательстве Российской Федерации, в частности, в ст. 264.1 УК РФ. Санкции ст. 264.1 УК РФ предусматривают более широкий перечень видов наказаний, чем предусмотренный в КоАП РФ, которые также являются более строгими, что обеспечивает в должной мере исправление виновного лица и обеспечения безопасности дорожного движения. Также санкция ст. 264.1 УК РФ позволяет не допускать «за руль» лицо, неоднократно управлявшее транспортным средством в состоянии опьянения, более длительный срок, чем предусмотрено в ст. 12.8 КоАП РФ.

Полагаем, что обеспечение принципа соразмерности наказания в виде лишения права управления транспортным средством возможно достичь с помощью добавления в санкцию ч. 1 ст. 12.8 КоАП РФ иных видов наказаний, в которых также необходимо указывать границы наказания, а не строго их определять.

Список литературы

1. Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних: учебное пособие. – М. : Проспект : Академия ФСИН России. 2020. – 96 с.
2. Федеральный закон от 31.12.2014 № 528-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу усиления ответственности за совершение правонарушений в сфере безопасности дорожного движения». Доступ из СПС «Консультант Плюс».
3. Криминология: учебник / отв. ред. В.Е. Эминов. – Москва: Проспект. 2021. - 368 с.
4. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2022 год [Электронный ресурс] // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации: [сайт]. URL: <http://www.cdep.ru> (дата обращения 01.11.2023).

© Понкратов А.С., 2023

УДК 342.736

**НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ
ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЙ
ГРАЖДАН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Талала Тарас Валерьевич

магистрант 3 курса

Научный руководитель: **Макаренко Г.И.**

кандидат исторических наук, доцент

Севастопольский экономико-

гуманитарный институт (филиал),

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный

университет им. В.И. Вернадского»

Аннотация: в данной статье формулируется понятие «право на обращение гражданина» как одно из основных конституционных прав человека. Данное право регулирует порядок обращения в государственные органы разных уровней. В статье проводится исследование некоторых проблемных вопросов реализации прав граждан на обращение в органы государственной власти и органы местного самоуправления в Российской Федерации.

Ключевые слова: институт обращений граждан, обращения граждан, порядок рассмотрения обращений, реализация права, правовая культура, права и свободы граждан, государственные органы, злоупотребление правом.

**SOME PROBLEMATIC ASPECTS OF LEGAL
REGULATION OF CITIZENS' APPEALS
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

Talala Taras Valerievich

Abstract: This article formulates the concept of "the right to appeal to a citizen" as one of the basic constitutional human rights. This right regulates the procedure for applying to state bodies of different levels. The article examines some problematic issues of the realization of citizens' rights to appeal to state authorities and local self-government bodies in the Russian Federation.

Key words: the institute of citizens' appeals, citizens' appeals, the procedure for considering appeals, the implementation of law, legal culture, citizens' rights and freedoms, state bodies, abuse of law.

Институт обращений граждан в государственные органы и органы местного самоуправления (далее ОМС) с целью защиты интересов личности, общества и государства, имеет глубокие исторические корни и является важнейшим инструментом реализации «обратной связи» общества и власти, который позволяет последней решать существующие и предотвращать потенциальные проблемы.

Право граждан на обращение в государственные органы и ОМС, закрепленное в ст. 33 Конституции [1] должно быть реализовано с учетом положений Федерального закона от 02.05.2006 г. № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» [2] (далее — ФЗ № 59). Данное право является важнейшим конституционным правом в области государственного управления, а также одним из главных элементов административно-правового статуса граждан. И совершенно логичным будет утверждение, что от полноты и качества рассмотрения обращений граждан будет зависеть субъективное оценочное восприятие качества своей жизни отдельными людьми, из которого и складывается общественное мнение по целому ряду вопросов государственного, хозяйственного и социально-культурного строительства.

Ежегодно десятки миллионов граждан страны обращаются в федеральные и региональные государственные органы власти и управления, в их территориальные органы и ОМС с письменными и устными предложениями, заявлениями и жалобами, используя обращения как форму своего участия в управлении делами государства, субъектов Федерации и муниципальных образований, с заявлениями о содействии в реализации как своих конституционных прав и свобод, так и других лиц, о восстановлении или защите нарушенных прав, свобод или законных интересов.

Общественное мнение — важнейший индикатор социальных процессов, без которого невозможно дать полную оценку ситуации с правами и свободами человека и гражданина. По данным Уполномоченного по правам человека России, рейтинг тематики полученных им обращений граждан за 2021 год показывает, что первое место по-прежнему занимают обращения, поступившие по вопросам нарушений уголовно-процессуального законодательства. На втором месте — обращения по вопросам нарушений уголовно-исполнительного

законодательства. Третью позицию в удельном весе занимают обращения по вопросам соблюдения и защиты жилищных прав. Четвертую позицию рейтинга занимают обращения по поводу обеспечения прав граждан в сфере социального обеспечения.

В целом же важно подчеркнуть, что результаты работы по защите и восстановлению нарушенных прав граждан в 2021 году не только не снизились, но, напротив, улучшились. В адрес государственных органов направлено 66 предложений по вопросам совершенствования законодательства в области защиты прав и свобод человека и гражданина. Они нашли отражение в 23 нормативных правовых актах, принятых в 2021 году, включая 12 федеральных законов [3].

Обращения граждан в соответствии п. 1 ст. 4 ФЗ № 59 являются «направленные в государственный орган, орган местного самоуправления или должностному лицу письменные предложение, заявление или жалоба, а также устное обращение гражданина в государственный орган, орган местного самоуправления».

Формы, виды и процедуры подачи и рассмотрения обращения граждан определены вышеуказанным законом. Законы субъектов РФ, приказы министерств и ведомств могут давать уточнения к положениям данного закона для учета специфики властных структур и особенностей отдельных территорий.

Обращение граждан может быть изложено в устной и письменной форме. Разновидность таких обращений, которые могут быть изложены в виде предложений, заявлений и жалоб определены в ст. 4 указанного закона.

В ст. 7 ФЗ № 59 излагаются требования к письменному обращению. Однако в указанном законе отсутствует норма, содержащая четкие требования к устному обращению. При этом из содержания п. 3 ст. 13 данного закона можно почерпнуть информацию, что гражданин имеет возможность изложить свой вопрос на личном приеме в устной форме. И это единственное конкретное указание на форму «устное обращение». Иными словами, для того, чтобы сообщение гражданина, изложенное в устной форме, приобрело статус, соответствующий конституционному термину «обращение» (ст. 33 Конституции), при его подаче должны быть соблюдены процедуры, обязательные для личного приема граждан, изложенные в ст. 13 ФЗ № 59.

В то же время, личный прием граждан в системе органов власти организуется посредством издания ведомственных нормативных актов и представляет собой строго регламентированную процедуру, особенно если речь будет идти о личном приеме руководящими должностными лицами.

Государственный орган, ОМС или должностное лицо:

- обеспечивает объективное, всестороннее и своевременное рассмотрение обращения, в случае необходимости — с участием гражданина, направившего обращение;
- запрашивает необходимые для рассмотрения обращения документы и материалы в других государственных органах, ОМС и у иных должностных лиц, за исключением судов, органов дознания и органов предварительного следствия;
- принимает меры, направленные на восстановление или защиту нарушенных прав, свобод и законных интересов гражданина;
- дает письменный ответ по существу поставленных в обращении вопросов.

Если в указанном обращении содержатся сведения о подготавливаемом, совершаемом или совершенном противоправном деянии, а также о лице, его подготавливающем, совершающем или совершившем, обращение подлежит направлению в государственный орган в соответствии с его компетенцией.

Исследуя практическую работу государственных органов и ОМС с обращениями граждан необходимо выделить часто встречающиеся проблемные случаи:

- направление жалобы на рассмотрение в государственный орган, ОМС или должностному лицу, решение или действие (бездействие) которых обжалуется;
- необоснованное продление сроков рассмотрения обращений граждан под видом необходимости комплексной проверки или направления запроса, которые при проверке зачастую не представляются убедительными;
- формально-бюрократические отписки на обращения граждан вместо мотивированных и объективных ответов, вследствие этого повторные жалобы от тех, кто остался недоволен ответом;
- индифферентная реакция и плохое исполнение конкретными должностными лицами своих обязанностей на конкретные факты нарушения конституционных прав заявителя.

Однако, благодаря судебным прецедентам по обращениям граждан, Конституционный Суд РФ в своём постановлении от 30.03.2021 г. признал незаконной практику госорганов, направляющих отписки в ответ на жалобы граждан и указал представителям государственных и муниципальных органов на избежание ответов-отписок и применение норм, следуя такому варианту их

интерпретации, при котором исключается ущемление гарантируемых Конституцией РФ прав и свобод.

Право на обращение выступает средством осуществления и охраны прав и свобод и, одновременно — через выявление конкретных проблем и возможных путей их решения — способом оптимизации деятельности органов власти, подразумевает не только возможность граждан направлять индивидуальные и коллективные обращения, но и право получать на них адекватный ответ. Конституционный Суд РФ отметил, что в России как правовом демократическом государстве человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а признание, соблюдение и защита прав и свобод — обязанностью государства, они определяют смысл, содержание и применение законов и обеспечиваются правосудием на основе принципа равенства всех перед законом и судом.

Таким образом, и законодательство, и судебная система свидетельствуют о гарантированности права граждан на защиту их прав и свобод. Но для того, чтобы государственный механизм защиты начал свою работу, необходимо самим гражданам инициировать подобного рода обращения в органы публичной власти и отстаивать установленные в законодательстве права и свободы.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 года) // Российская газета. 2020. 4 июля. (№144). С. 1-5.
2. О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации: Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 19. ст. 2060.
3. Доклад Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2021 год [Текст]. [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: <https://ombudsmanrf.org/storage/74a0484f-7d5a-4fe4-883d-a1b5ba1dd5f8/documents/14493f2b-4975-49d0-86dd-c9ac917436fe/0447a931-4bc9-4ce6-ae92-b32f8d741412.pdf> (дата обращения: 19.04.2023)

4. Давитадзе М. Д., Пунгин С. А. Некоторые проблемные аспекты правового регулирования института обращений граждан в Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России. 2022. № 4. С. 72-77.

5. Савоськин, А. В. Обращения граждан в Российской Федерации: понятие, виды и система законодательства: монография / А. В. Савоськин. - Москва: Юрлитинформ, 2015. - 183 с.

6. Безруков, А. В. Рассмотрение обращений граждан как элемент конституционно-правового механизма реализации конституционного права на обращение / А. В. Безруков, А. В. Савоськин // Государственная власть и местное самоуправление. - 2020. - № 1. - С. 3-8.

7. Меженин, Я. Э. Социальный институт обращений граждан в органы власти: становление и функционирование в России: монография / Я. Э. Меженин ; М-во образования и науки РФ, Алт. гос. ун-т. - Москва : Русайнс, 2018. – 102 с.

**СЕКЦИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ**

**ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ ПОВЫШЕНИЯ
ДОСТУПНОСТИ МЕДИЦИНЫ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ**

Камкин Юрий Сергеевич

магистрант

Алтайский филиал РАНХиГС

Столярова Софья Станиславовна

ординатор

ФГБОУ ВО «Алтайский государственный

медицинский университет»

МЗ РФ

Аннотация: в данной статье рассматриваются проблемы реализации региональной программы «Модернизация первичного звена здравоохранения Алтайского края», а именно, проблемы при строительстве фельдшерско-акушерских пунктов. Проанализированы показатели, отражающие уровень жизни и качество жизни в сельской местности. Выявлена необходимость предоставления первичной медицинской помощи жителям сельских районов.

Ключевые слова: фельдшерско-акушерские пункты, доступность медицинской помощи, медицина в сельской местности, увеличение продолжительности жизни, первая помощь.

**PROBLEMS OF IMPLEMENTING PROGRAMS TO INCREASE
THE AVAILABILITY OF MEDICINE IN RURAL AREAS**

Kamkin Yuriy Sergeevich

Stoliarova Sofia Stanislavovna

Abstract: this article discusses the problems of the implementation of the regional program "Modernization of the primary health care of the Altai Territory", namely, problems in the construction of paramedic and obstetric stations. The indicators reflecting the standard of living and quality of life in rural areas are analyzed. The necessity of providing high-level primary medical care to residents of rural areas has been identified.

Key words: paramedic-obstetric stations, accessibility of medicine, medicine in rural areas, increase in life expectancy, first aid.

На здоровье человека влияют множество факторов, в том числе образ жизни, окружающая среда, привычки, материальное положение, но зачастую, одним из основных факторов является деятельность системы здравоохранения.

По данным Росстата в Алтайском крае, как и в целом по Российской Федерации наблюдается заметная разница в продолжительности жизни между городским и сельским населением (табл. 1).

Таблица 1

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Городское население	69,95	69,83	70,61	70,84	71,13	71,5	71,65	71,65	72,22	70,36	69,21	71,2
Сельское население	67,63	68,08	68,62	68,78	69,32	69,62	70,22	70,2	70,57	69,64	67,49	68,04

Проанализировав основные причины смертности в сельской местности можно сделать вывод, что в основном заболевания, которые приводят к летальному исходу, требуют безотлагательной медицинской помощи, а потому пациенты должны быть в кратчайшие сроки доставлены в медицинские учреждения.

Для повышения доступности медицины в сельской местности согласно нормативно правовым актам и национальному проекту «Здравоохранение» предусмотрено строительство фельдшерско-акушерских пунктов (ФАПов). ФАП является структурным подразделением медицинской организации, который организуется для оказания первичной доврачебной медико-санитарной помощи населению в сельских населенных пунктах [1]

Строительство фельдшерско-акушерских пунктов для обеспечения медицинской помощи населению в Алтайском крае является важной задачей региона. Фельдшерско-акушерские пункты (ФАПы) представляют собой малые медицинские учреждения, которые оказывают первичную медицинскую помощь жителям отдаленных и малонаселенных территорий.

Для начала процесса строительства ФАПов необходимо провести подробный анализ медицинских потребностей региона и определить оптимальные места размещения пунктов. Это может включать в себя оценку

демографических данных, доступности медицинских услуг, уровня здравоохранения и прочих факторов.

Затем проводится тендерный отбор подрядчиков, которые будут ответственны за строительство ФАПов. Важно выбрать надежных и опытных исполнителей, которые могут гарантировать качество и соблюдение требований проекта.

После того, как подрядчики будут выбраны, начнется фаза строительства ФАПов. Она включает в себя все этапы, начиная от подготовки строительной площадки и заканчивая отделочными работами. Процесс строительства должен выполняться в соответствии с установленными нормами и стандартами. Строительство фельдшерско-акушерских пунктов регулируется нормативными документами, которые устанавливают требования к проектированию, строительству и оборудованию таких объектов. Основные нормативно-правовые акты, регулирующие строительство ФАП, включают:

1. Свод правил СП 158.13330.2014 Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования (данный документ устанавливает требования к планировке и организации помещений ФАП, а также к условиям содержания и работы персонала) [2];

2. Базовые нормы обеспечения граждан медицинскими изделиями (определяют перечень медицинского оборудования и мебели, необходимого для работы ФАП, а также нормативы его обеспечения) [3].

Дополнительно, в каждом регионе могут быть установлены местные нормативные акты и требования, которые дополняют и конкретизируют федеральные нормы.

После завершения строительства ФАПов, важно обеспечить их современным оборудованием, медикаментами и другими необходимыми материалами для предоставления качественной медицинской помощи.

Кроме того, необходимо предусмотреть кадровое обеспечение ФАПов. Это включает подбор и обучение медицинских работников, которые будут работать в этих учреждениях. Обеспечение необходимыми специалистами, такими как фельдшеры, акушеры и медицинские сестры, является важным аспектом успешной работы ФАПов.

Наконец, после завершения строительства и подготовки ФАПов к работе, требуется организовать процесс управления и координации их работы. Необходимо определить механизмы взаимодействия ФАПов с другими

медицинскими учреждениями, разработать процедуры приема пациентов, формирования расписания работы и т.д.

Строительство фельдшерско-акушерских пунктов (ФАПов) в Алтайском крае может сталкиваться с рядом проблем, включая:

1. Финансирование: Одной из основных проблем является недостаток финансовых ресурсов. Строительство и оборудование ФАПов требует значительных средств, и не всегда имеется достаточное финансирование для реализации всех планов.

2. Доступность и транспортная инфраструктура: в связи с разорванностью территории Алтайского края и наличием отдаленных районов, может быть проблематичным обеспечение достаточной доступности строительных материалов и механизмов транспортировки.

3. Кадровые проблемы: Строительство и последующая эксплуатация ФАПов требует наличия квалифицированных и опытных специалистов. Недостаток медицинских кадров, в том числе фельдшеров, акушеров и других медицинских работников, может затруднять процесс обеспечения качественной медицинской помощи в ФАПах.

4. Инфраструктура и связь: в ряде отдаленных районов Алтайского края может отсутствовать необходимая инфраструктура, такая как основные коммуникационные сети, электроэнергия и доступ к питьевой воде. Это может усложнять и замедлять процесс строительства и эксплуатации ФАПов.

В целом, ФАПы играют важную роль в обеспечении медицинской помощи, поддержки и профилактических услуг для населения в сельской местности, где доступ к медицинским учреждениям может быть ограничен.

Для решения этих проблем следует уделить внимание финансированию, повысить доступность инфраструктуры и транспортных коммуникаций, развивать систему образования и поддержки кадров здравоохранения, а также обеспечивать необходимые меры безопасности[4].

Строительство фельдшерско-акушерских пунктов в Алтайском крае является сложным и многогранным процессом, требующим не только инвестиций, но и согласованной работы государственных органов, медицинских работников и местных жителей. Однако это важное направление для обеспечения доступной и качественной медицинской помощи населению региона.

Список литературы

1. Письмо Минздрава России от 21.09.2021 N 29-2/И/2-15210 «О направлении Методических рекомендаций для руководителей первичного звена здравоохранения». Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
2. СП 158.13330.2014 «Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования». Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
3. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 15 мая 2012 г. N 543н «Об утверждении Положения об организации оказания первичной медико-санитарной помощи взрослому населению» (с изменениями и дополнениями). Доступ из справ.-правов. системы «КонсультантПлюс».
4. Рудковский Н. ФАПы спешат на помощь / Н. Рудковский // Медицинская газета № 7 (7627) 2016. С. 3–9.

© Камкин Ю.С., Столярова С.С., 2023

ФЕДЕРАЛИЗМ КАК ПРИНЦИП ГОСУДАРСТВЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА РОССИИ

Жеденова Елена Михайловна

студент

ОЧУВО «Международный инновационный университет»

Аннотация: федерализм является важным принципом государственного строительства России. Он позволяет сохранять и уважать разнообразие культур, обеспечивая сотрудничество и развитие регионов. Вместе с тем для успешной реализации данного принципа необходимо обеспечить баланс и согласие между центральным правительством и регионами, учитывая интересы всех субъектов федерации.

Ключевые слова: федерализм, сотрудничество и развитие, деление властей, конституционная гарантия, самоуправление, федеративные отношения, демократизации государства.

FEDERALISM AS A PRINCIPLE OF STATE-BUILDING IN RUSSIA

Zhedenova Elena Mikhailovna

Abstract: Federalism is an important principle of state-building in Russia. It allows us to preserve and respect the diversity of cultures, ensuring cooperation and development of regions. At the same time, for the successful implementation of this principle, it is necessary to ensure balance and agreement between the central government and the regions, taking into account the interests of all subjects of the federation.

Key words: federalism, cooperation and development, division of powers, constitutional guarantee, self-government, federal relations, democratization of the state.

Федерализм – это принцип государственного строительства, основанный на распределении власти между центральным правительством и региональными или местными органами власти. В федерации каждый уровень

власти имеет определенные полномочия и независимость в своей сфере компетенции.

Федерализм может быть реализован в различных странах и иметь различные формы, но в основе его лежит идея о сохранении единства государства при учете разнообразия местных интересов и потребностей.

Важные принципы федерализма включают:

1. Деление властей: в федерации существует разделение власти между центральным правительством и региональными или местными органами власти. Каждый уровень власти имеет свои функции и полномочия, которые являются независимыми от других уровней.

2. Конституционная гарантия: основные принципы федерализма могут быть закреплены в конституции государства. Конституция определяет структуру и функции каждого уровня власти, а также процедуры взаимодействия между ними.

3. Самоуправление: региональные или местные органы власти имеют право на самоуправление и принятие решений в своей компетенции. Это позволяет учитывать местные особенности и интересы народа.

Современная конституционная модель российского федерализма начала формироваться после распада Советского Союза в 1991 году. В этот период была принята Конституция Российской Федерации, которая определила основные принципы федерального устройства страны.

Одним из ключевых аспектов становления современной конституционной модели российского федерализма является процесс деления власти между центром и регионами. В рамках этого процесса были приняты законы, определяющие компетенции федеральных и региональных органов власти, а также механизмы их взаимодействия.

Важным этапом становления современной конституционной модели российского федерализма стало проведение реформы местного самоуправления. Это позволило укрепить роль региональных органов власти и повысить их ответственность перед населением.

Также важным аспектом становления современной конституционной модели российского федерализма является укрепление прав граждан и общественных институтов. Это достигается через развитие системы правопорядка, защиты прав человека и гражданских свобод, а также развитие гражданского общества.

Основной задачей федерализма в России является обеспечение равноправия и самоуправления различных регионов, сохранение единства страны и удовлетворение потребностей разнообразного населения. Федерализм также способствует развитию экономики, культуры и социальной сферы в различных регионах России, а также обеспечивает защиту прав и интересов местного населения.

В ст. 5 Основного Закона страны закреплено: «Федеративное устройство Российской Федерации основано на ее государственной целостности, единстве системы государственной власти, разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации, равноправии и самоопределении народов в Российской Федерации» [2].

Российский федерализм представляет собой сложный феномен, который возник и развился под влиянием различных политических, экономических и социологических факторов. Он является не только формой государственного устройства, но также принципом взаимоотношений между центром и регионами. В последние годы эти отношения формировались при укреплении централизованной власти. Федералистское мировоззрение проявляется в готовности сторон идти на диалог и искать взаимоприемлемые решения. Федерализм обеспечивает общественно-политическую стабильность. Для стабильного и динамичного развития Российской Федерации неприемлемы как неограниченная асимметрия, так и насильственная унификация. Важно учитывать многообразие народов и территорий. Современный российский федерализм характеризуется этнотерриториальным характером построения федерации, что может привести к этноконфликтам. Субъекты федерации имеют как юридическую, так и фактическую асимметрию. Регионы отличаются по экономическим, социальным и политическим показателям. Большинство субъектов федерации нуждаются в финансовой поддержке от федеральной власти. Также можно наблюдать тенденцию к централизации власти и сужение полномочий субъектов федерации. Сегодня российский федерализм достиг новой ступени развития, которая отличается от предыдущих, но не означает завершения процесса формирования федерализма. Сегодняшние проблемы являются как трудностями, так и перспективами для будущего развития федеративных отношений.

Отмечается трансформация института федерализма, которая на сегодняшний день, вызывает дискуссии и разногласия, однако важно найти

баланс между централизацией и децентрализацией власти, чтобы обеспечить эффективное управление страной и защиту интересов различных регионов и их населения. Указывается на формирование особой «российской» модели федерализма: «Российский федерализм - еще молодой, незрелый и по мировым меркам, весьма специфический» [4].

Построение эффективной модели федерализма представляет собой сложную задачу, требующую компромиссов и учета различных точек зрения. Важно учитывать интересы всех сторон и стремиться к созданию системы, которая бы обеспечивала баланс между централизацией и децентрализацией власти, а также защищала права и свободы всех граждан.

Для этого необходимо разработать механизмы, которые бы позволяли регионам сохранить определенную автономию, но при этом обеспечивали бы единство и согласованность в принятии ключевых решений на федеральном уровне. Также важно создать условия для развития региональной экономики и социальной сферы, чтобы предотвратить неравномерное развитие территорий.

Кроме того, необходимо уделить внимание борьбе с коррупцией и обеспечению прозрачности и открытости в управлении, чтобы предотвратить злоупотребления властью на любом уровне. Только при условии соблюдения этих принципов можно говорить о построении эффективной модели федерализма, способной обеспечить стабильность и развитие страны [3].

Действительную практику реализации федеративных отношений представляет собой процесс, при котором несколько независимых организаций или систем работают вместе для достижения общих целей. Федеративные отношения могут быть реализованы в различных сферах, таких как политика, экономика, социальная сфера и т.д.

Федеративные отношения в политике - это объединение суверенных государств в единое целое под общей властью. В экономике федеративные отношения видны в экономических союзах. В социальной сфере федеративные отношения могут быть реализованы через общественные организации, которые работают вместе для решения проблем или поддержки групп населения.

Федеративные отношения требуют сотрудничества, общих целей и учета интересов. Это сложный, но полезный процесс, который увеличит доступ к ресурсам, укрепит стабильность и повысит эффективность в достижении целей.

В 2014 году состав Российской Федерации расширился. По решению народов Крыма, высказанному на Общекрымском референдуме, который прошел 16 марта 2014 года, 17 марта 2014 года Президентом РФ был подписан

Указ, признающий Республику Крым суверенным и независимым государством и наделяющий город Севастополь особым статусом.

Согласно подписанным договорам, Донецкая народная республика (ДНР), Луганская народная республика (ЛНР), Запорожская и Херсонская области войдут в состав Российской Федерации с 30 сентября 2022 года. Новые регионы в составе России сохранили свой статус республик и областей, а также названия. Государственным языком ДНР и ЛНР был провозглашен русский.

Наименования новых регионов были включены в ч. 1. ст. 65 Конституции РФ (новая редакция основного закона опубликована 6 октября 2022 года). 18 октября 2022 года в пресс-службе Росреестра сообщили, что Донецкая и Луганская народные республики, Запорожская и Херсонская области внесены в государственный каталог географических названий России.

В России теперь 89 субъектов, население увеличилось почти на 6,2 млн. человек и составляет 152 млн. чел. Площадь увеличилась более чем на 100 тысяч квадратных километров.

Исследования федерализма и его сравнительный анализ остаются крайне актуальными в настоящее время. Федерализм представляет собой не только важный институциональный дизайн, но и политическое состояние, способное помочь нам справиться с проблемами в нашей стране и преодолеть различные угрозы. Он играет важную роль в обеспечении устойчивого развития государства. Однако, российский федерализм, как он существует сегодня, требует реформирования для того, чтобы адаптироваться к изменяющимся условиям. Российский федерализм является устоявшимся институтом, способным приспосабливаться к новым вызовам и требованиям.

Список литературы

1. Эриашвили Н. Д. Федерализм как основа государственно-правового строительства Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России. 2023. № 1. С. 270–275.

2. Мумладзе, Р. Г., Государственное регулирование национальной экономики : учебное пособие / Р. Г. Мумладзе, В. М. Комаров, М. М. Бурмистрова, Н. И. Литвина. — Москва : Русайнс, 2020. — 242 с.

3. Единое правовое поле как фактор пространственного развития России. Часть 3. Мониторинг отдельных законодательных практик субъектов федерации в части совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов : монография / Г. Ф. Ручкина, М. А. Лапина, Д. В. Карпухин [и др.] ; под ред. Г. Ф. Ручкиной, М. А. Лапиной. — Москва : Русайнс, 2020. — 210 с.

4. Липски, С. А., Основы государственного и муниципального управления : учебник / С. А. Липски. — Москва : КноРус, 2022. — 246 с.

**СЕКЦИЯ
ТРУДОВОЕ
И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

**ПРОБЛЕМАТИКА ПРАВОВОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ЛИЦ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА**

Гасанов Саид Санан Оглы
студент 4 курса

Научный руководитель: **Китаева Алина Владимировна**
ФКОУ ВПО «Самарский юридический институт
федеральной службы исполнения наказаний России»

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные особенности правового регулирования трудовой деятельности лиц в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях. Автором изучается комплекс гарантий и компенсаций работникам, осуществляющих трудовую деятельность в районах Крайнего Севера. Анализируются проблематика оплаты труда и начислении компенсаций работникам в условиях Крайнего Севера.

Ключевые слова: трудовые правоотношения, работник, работодатель, районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности, оплата труда, компенсации.

**PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF LABOR
ACTIVITY OF PERSONS IN THE FAR NORTH REGIONS**

Hasanov Said Sanan Ogly

Scientific adviser: **Kitaeva Alina Vladimirovna**

Abstract: The article discusses the actual features of the legal regulation of the labor activity of persons in the regions of the far North and areas equated to them. The author studies the complex of guarantees and compensations for workers engaged in labor activity in the Far North. The problems of remuneration and accrual of compensation to employees in the conditions of the Far North are analyzed.

Key words: labor relations, employee, employer, regions of the Far North and areas equated to them, remuneration, compensation.

Осуществление экономическо-хозяйственной деятельности в труднодоступных и отдаленных районах на территории Российской Федерации уже долгое время несет значимый социально-экономический характер для всего

российского общества. Вместе с тем осуществление подобной деятельности затруднено естественными природными факторами, что могут в существенной мере влиять на выполнение определенных функций в районах Крайнего Севера.

Ввиду ряда проведенных исследований, посвященных изучению наличия различных природных ископаемых на территории Крайнего Севера, необходимость осуществления на подобных территориях экономической деятельности становится обоснованной. Для привлечения рабочего ресурса в виде различных категорий работников к подобной экономической деятельности уже на протяжении долгого времени требует определенных стимулирующих выплат от государства в лице работодателей.

На сегодняшний день, ключевую роль в обеспечении непрерывной экономической цепочки, играет материальное стимулирование работников, что прибывают на территорию Крайнего Севера и приравненных к нему областей. Безусловно, стимулирование труда в виде начисления дополнительных выплат работникам носит и также социально-значимый характер.

Так, особенностям правового регулирования трудовой деятельности в районах Крайнего Севера в ныне действующем Трудовом Кодексе РФ посвящена отдельная 50 глава. Она регулирует ключевые аспекты трудовой деятельности в районах Крайнего Севера, среди которых: нормирование и оплата труда, порядок предоставления отпусков, компенсаций и т.д. Также немаловажную роль в регуляции трудовых правоотношениях в условиях Крайнего Севера играет Закон РФ «О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях» от 19.02.1993 № 4520-1. Закон РФ от 19.02.1993 в новой редакции также предусматривает возможность установления гарантий и компенсаций не только законом, но и иными нормативными правовыми актами РФ (ст. 3, 4 и др.), которые должны соответствовать ТК РФ. Нормативные акты работодателей об установлении гарантий и компенсаций, их размере и порядке предоставления относятся к локальным нормативным актам, принимаемым в установленном ТК РФ порядке (ст. 8, 371, 372).

Перечень же регионов, относящихся к районам Крайнего Севера, на сегодняшний день установлен Постановлением Правительства РФ от 16 ноября 2021 г. № 1946 «Об утверждении перечня районов Крайнего Севера и местностей, приравненных к районам Крайнего Севера».

Анализируя содержание данного Постановления Правительства РФ, можно заметить, что на сегодняшний день уже более 5 регионов РФ, ранее приравненных к районам Крайнего Севера, потеряли соответствующий статус. Таким образом, работники, осуществляющие трудовую деятельность в соответствующих регионах, лишились ранее выплачиваемых надбавок и компенсаций.

По мнению Лихацких В. В., на 2023 год сложилась тревожная тенденция сокращения перечня регионов приравненных к Крайнему Северу, что крайне негативно влияет на работников различных сфер, осуществляющих трудовую деятельность в соответствующих местностях. Так, согласно исследованию автора средний доход работников в регионах ранее приравненных к районам Крайнего Севера сократился вплоть до 20%. По мнению Лихацких В.В., на сегодняшний день необходимо также наделение выплатами предусмотренных в главе 50 ТК РФ работников, ввиду неизменной сложности осуществления трудовой деятельности в подобных регионах.

Помимо проблемы сокращения регионов из перечня района Крайнего Севера, по мнению Снигиревой И.О., на сегодняшний день также остро стоит проблема начисления компенсаций и доплат работникам. Так, несмотря на закрепление в 50 главе ТК РФ целого комплекса материальных гарантий, предоставляемых работникам, отсутствует четко закрепленный механизм начисления соответствующих выплат. Так, в действующем Законе РФ от 19.12. 1993 нельзя встретить четкого определения районных коэффициентов и строго закрепленного порядка их начисления. Подобный пробел, по мнению автору, вполне может привести к злоупотреблению со стороны работодателя, вследствие чего работник может лишиться права на получение в полном размере полагающихся надбавок к заработной плате.

Подводя итог, можно выделить, что на сегодняшний день, в сфере регулирования трудовой деятельности работников Крайнего Севера существует 2 существенные проблемы. В качестве первой выступает неумолимое сокращение перечня регионов, приравненных к районам Крайнего Севера. Подобная проблема ярко выражает себя через существенное сокращение доходов работающего населения на бывших территориях Крайнего Севера, а также на потерю трудового стажа, что предусматривается ТК РФ в главе 50. Второй же проблемой выступает отсутствие четко закрепленного механизма

начисления надбавок к заработной плате. В совокупности, подобные проблемы существенно влияют на уровень жизни и привлекательность работы в регионах Крайнего Севера. Так, в случае продолжения подобных тенденций, в силу возникающих рисков исключения определенного региона из перечня районов Крайнего Севера, количество работников на соответствующих территориях будет неуклонно сокращаться.

Список литературы

1. Тараканов М. А. Эволюция пространственной локализации понятий «Крайний Север» и «Север» в России // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2010. – №12. – С. 5 – 7.

2. Постановление Правительства РФ от 16 ноября 2021 г. № 1946 «Об утверждении перечня районов Крайнего Севера и местностей, приравненных к районам Крайнего Севера» // (Официальный интернет портал правовой информации (www.pravo.gov.ru)) (Дата обращения: 13.06.2023).

3. Волгин Н. А. Актуальные вопросы развития российского севера: компенсационные и стимулирующие системы, направленные на привлечение и закрепление населения в северных и арктических регионах // Уровень жизни населения регионов России. – 2019. – №14. – С. 15 – 17.

4. Лихацких В. В. Проблемы правового регулирования труда лиц, работающих в районах Крайнего Севера // Национальная ассоциация ученых. – 2023. – №12. – С. 91 – 93.

5. Снигирева И. О. Особенности правового регулирования труда лиц, работающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях // Актуальные проблемы российского права. – 2019. – №17. – С. 64 – 66.

УДК 349.2

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГАРАНТИИ ТРУДОВЫХ ПРАВ
РАБОТНИКОВ ПРЕДПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В СФЕРЕ
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ**

Пыщева Анастасия Романовна
студент

Научный руководитель: **Китаева Алина Владимировна**
к.ю.н., доцент кафедры профессиональных дисциплин
ФКОУ ВПО «Самарский юридический институт
федеральной службы исполнения наказаний России»

Аннотация: В настоящей научной работе рассматриваются актуальные аспекты использования неполного режима рабочего времени, а в частности защита прав работников в реализации права при осуществлении трудовой деятельности при подобном режиме рабочего времени.

Ключевые слова: режим рабочего времени, трудовое законодательство, трудовые отношения, работник, предпенсионный возраст.

**ACTUAL PROBLEMS OF PROTECTION OF LABOR RIGHTS
OF EMPLOYEES IN THE FIELD OF WORKING HOURS**

Pyscheva Anastasia Romanovna

Abstract: in this scientific work, the current aspects of the use of part-time working hours are considered, and in particular, the protection of the rights of employees in the exercise of the right to work under such working hours.

Key words: working hours, labor legislation, labor relations, worker, pre-retirement age.

Осуществление трудовой деятельности всегда подразумевало собой занятие определенного промежутка времени для достижения определенного поставленного результата. На ранних этапах становления трудовых правоотношений традиционно считалось, что для скорейшего достижения продуктивности в производственной деятельности необходимо задействование

максимально возможных к использованию рабочих сил, а также удаление конкретному делу наибольшего промежутка времени.

С течением технологического процесса, что внедрил в привычный уклад трудовой деятельности новые средства достижения желаемого результата, а также принципиально новые методики организации трудовой деятельности, что позволили затрачивать меньше времени, при этом сохраняя рабочий потенциал [1,ст.107].

На сегодняшний день было проведено внушительное количество научных исследований в сфере менеджмента и экономики, посвященных методам организации труда и стимулированию рабочих на выполнение поставленных трудовых задач за более короткий промежуток времени.

Необходимо понимать, что на сегодняшний день, все еще значительное число работодателей стремится привязать своих работников к рабочему месту, неохотно применяя в режиме работы гибкий график или же неполный режим рабочего времени, желая сохранить и нарастить продуктивность труда, что порой может нарушать закрепленные в разделе 4 настоящего Трудового Кодекса РФ [2] права работников в рамках института продолжительности рабочего времени. Также стоит упомянуть, что в определенных случаях использование сокращенного режима рабочего будет лишь способствовать продуктивности труда.

Стоит отметить, что по мнению, Редикульцевой Е. Н. [3,ст.23] на сегодняшний день основной проблемой в сфере продолжительности труда пенсионеров выступают:

1) Недостаточность правовых регуляторов положения работников пенсионеров и предпенсионного возраста. Наиболее полно данная проблема прослеживается в недостаточности в действующем трудовом законодательстве, в котором отсутствуют те же самые возможности уменьшать по своему усмотрению график работы, тем самым полностью находясь в гибком графике, что в свою очередь не позволяет реализовать статья 102 ТК РФ, которая требует согласования такового с работодателем. Стоит резюмировать, что использование труда пенсионеров несет в себе важную социальную задачу, заключающуюся в поддержке столь незащищенного слоя населения, наделяя их стабильным источником доходов. Модернизация института продолжительности рабочего времени, в части касающейся пенсионеров как категории работников будет способствовать укреплению положения в обществе подобной категории работников.

Рекомендация МОТ № 162 «О пожилых трудящихся» [4] включает в свое содержание обширный перечень правовых норм, что ставит перед собой цель кроющую в себе облегчение и без того тяжелого положения пожилых работников на рабочем месте, что включает в себе такой список мероприятий как: сокращение среднестатистической продолжительности рабочего времени, продолжающееся сокращение рабочего времени всех пожилых сотрудников по их просьбе в течение промежутка времени, что предшествовало достижению пенсионного возраста; разрешение определять по своему усмотрению режим рабочего времени.

Беря в учет содержание рекомендаций МОТ и зарубежный опыт, можно считать разумным внедрение, действующее в трудовое законодательство положения, улучшающие положения пенсионеров, к примеру, дополнить ст. 93 ТК РФ положением, позволяющим предоставлять по заявлению работников предпенсионного возраста, а также лиц, достигших возраста 53 лет для женщин и 58 лет для мужчин неполный рабочий день.

Стоит упомянуть, что в связи с проведенной в 2018 году пенсионной реформой [5], пенсионный возраст на территории РФ повысился и составил 65 лет для мужчин и 60 лет для женщин, что делает поддержку работников пред пенсионного возраста как никогда актуальной.

Проблемой использования труда на режимах неполного рабочего времени занималась Л. И. Кулешова [6,ст.29]. Данный научный деятель указывала в своих исследованиях, что применение труда предпенсионных работников на условиях неполного рабочего времени выгодно для общества как с социальной точки зрения (способствование долголетию и поддержание жизненного тонуса работников старших возрастных групп), так и с экономической (отпадает необходимость рекомендуемого физиологами снижения норм выработки, поскольку уменьшение трудовой нагрузки будет достигаться сокращением количества рабочих часов). Причем можно с ней согласиться, что применительно к физиологии пожилых людей в большинстве случаев следует говорить даже не вообще о неполном рабочем времени, а именно о неполном рабочем дне

Заслуживает внимания опыт зарубежных стран в решении вопросов занятости лиц предпенсионного возраста на условиях неполного рабочего времени, основанный на стимулировании работодателей. Так, компаниям предоставляются субсидии, обычно в форме льгот [7,ст.25], касающихся уплаты взносов по социальному страхованию. Предоставление таких льгот, как

показал опыт, является эффективным способом решения вопросов занятости пенсионеров на условиях неполного рабочего времени. Возможно, следует использовать данный опыт и в России для снижения уровня безработицы, ротации рабочих мест. Кроме того, применение неполного рабочего дня предполагает относительную стабильность трудовой функции работников, высокий уровень нормирования труда, четкую организацию работы.

На основании вышеизложенного, можно посчитать разумным начало внедрения на законодательном уровне политики увеличения использования режима неполного рабочего времени посредством дотаций из федерального бюджета, что будут направлены на стимулирование работодателей использовать подобный режим работы по отношению к пред пенсионным работникам.

Список литературы

1. Радостеева М. В. К вопросу о производительности труда // Бизнес и право. — 2018. — №36. — С. 106 — 108.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.11.2022) // 3.Собрание законодательства РФ. – 2022. – №42. – Ст. 4522.
3. Редикульцева Е. Н. Актуальные проблемы правового регулирования рабочего времени // 5.Вестник Вятского государственного университета. — 2020. — №98. — С. 22 — 24.
4. Рекомендация МОТ «О пожилых трудящихся» № 162 от 1980 г. // Российская газета. — 2001. — №15. — Ст.902.
5. Федеральный закон от 3 октября 2018 года № 350-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» // Собрание законодательства РФ. — 2018. — №38. — Ст. 3101.
6. Кулешова Л. М. Использование труда на режимах неполного рабочего времени. М., 1987. — С. 29.
7. Маркеева А. В. Технологии вовлечения пожилых людей в трудовую деятельность (обзор зарубежного опыта) // Проблемы современной экономики. — 2011. — №53. — С. 24 — 26.

© А.Р. Пыщева, 2023

**СЕКЦИЯ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**ОСОБЕННОСТИ ВЫЯВЛЕНИЯ ОРГАНАМИ
ВНУТРЕННИХ ДЕЛ ИНФОРМАЦИИ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ,
ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 243.2 УК РФ**

Баграмян Самвел Лаврентьевич
Мерказова Валентина Анатольевна
преподаватели
Крымский филиал,
Краснодарский университет МВД РФ

Аннотация: в статье анализируются особенности выявления правоохранительными органами информации о незаконном поиске и изъятии археологических предметов из мест залегания. Авторами рассматриваются элементы криминалистической характеристики преступлений рассматриваемого вида, оказывающие влияние на своевременность выявления информации о противоправном деянии, а также систематизируются источники такой информации.

Ключевые слова: сообщение о преступлении, криминалистическая характеристика, выявление преступления, археологический предмет, незаконный поиск и изъятие, признаки преступления, латентное преступление.

**FEATURES OF DETECTION BY INTERNAL AFFAIRS
BODIES OF INFORMATION ABOUT CRIMES PROVIDED
FOR IN ARTICLE 243.2 OF THE CRIMINAL CODE
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Bagramyan Samvel Lavrentievich
Merkulova Valentina Anatolyevna

Abstract: the article analyzes the features of the detection by law enforcement agencies of information about the illegal search and seizure of archaeological objects from the places of occurrence. The authors consider the elements of the criminalistic characteristics of crimes of the type in question, which affect the timeliness of identifying information about an illegal act, and also systematize the source of such information.

Key words: crime report, forensic characteristics, crime detection, archaeological object, illegal search and seizure, signs of crime, latent crime.

Законодательством РФ установлено, что «отправной точкой» (поводом) возбуждения уголовного дела, а соответственно и проведения расследования, являются: заявление о преступлении; явка с повинной; сообщение о совершённом или готовящемся преступлении; постановление прокурора о направлении соответствующих материалов в орган предварительного расследования для решения вопроса об уголовном преследовании. (Ст. 140 УПК). Сообщением о преступлении следует считать заявление о преступлении, явку с повинной, рапорт об обнаружении преступления (п. 43 ст. 5 УПК РФ). [1].

Несомненно, обнаружение признаков преступления является началом его расследования и при этом представляет собой самостоятельную по форме, содержанию и результатам деятельность. Как отмечает А.Е. Чечетин, «....задача выявления преступления, включает в себя три основных элемента: установление лиц их совершивших, определение в их действиях состава деликта и установление потерпевшей стороны [2, с. 112].

Бесспорным нами видится и утверждение того что, своевременное выявление признаков противоправного деяния, в совокупности с быстрой и качественной проверкой обстоятельств, являющихся поводами для возбуждения уголовного дела, принятия, по её результатам, обоснованного процессуального решения – обеспечивает эффективное, всесторонне объективное расследование и раскрытие преступлений.

Однако анализ современной криминалистической науки показывает, что основное внимание учёными-криминалистами уделяется вопросам исследования и разработки методик расследования отдельных видов преступлений, и лишь незначительно рассматриваются вопросы выявления правоохранительными органами признаков преступления. Данную тематику осветили в своих исследованиях такие учёные как: Пудаков Е.Р. [3, с. 270-275], Соколова Е.Н. [4, с. 114-117], Юрин В.М. [5, с.59-66;] и др.

По нашему мнению, сложившаяся ситуация, не в полной мере обеспечивает эффективное противодействие преступности, в том числе и противоправным посягательствам на культурные ценности.

Как показывает правоохранительная практика, вопросы теории и практики выявления преступлений, посягающих на археологические предметы и иные культурные ценности, требуют совершенствования и оптимизации,

предусматривающей привлечение значительных сил, а также применение специальных средств, методов и тактических приёмов по выявлению информации и признаках преступлений рассматриваемого вида. Естественно, что основная роль, в этом вопросе возлагается на криминалистику, как науку «... о закономерностях механизма преступления, возникновения информации о преступлении и его следах...» [6, с. 7].

Проведённое нами исследование вопросов уголовно-правовой охраны, криминалистической характеристики, а также практики расследования уголовных дел и проверок материалов, содержащих признаки преступлений, предусмотренных ст. 243.2 УК РФ [7], позволяют говорить о значительной латентности данного вида преступлений, что существенно усложняет обнаружение правоохранными органами информации о деликте и, соответственно, организации своевременного эффективного реагирования на их проявления [8, с. 62-65].

Многообразие источников и противоречивость содержания поступающей в ОВД информации, о противоправных деяниях, предусмотренных ст. 243.2 УК РФ, не всегда дают возможность субъекту проверки сразу определить его уголовно – правовую классификацию и принять решение о возбуждении уголовного дела. В большинстве случаев, для определения признаков и состава преступления, требуется проведение комплекса мероприятий, результатами которых может быть один из выводов: в исследуемом деянии присутствуют признаки и состав преступления; в исследуемом деянии отсутствуют признаки или состав уголовно наказуемого деяния.

Обобщая и систематизируя источники информации о преступлениях, предусмотренных ст.243.2 УК РФ выделим следующие группы:

- должностные лица учреждений, ответственных за охрану памятников культуры, работников историко-культурных и археологических музеев-заповедников, учреждений связанных с проведением археологических работ;
- случайные свидетели и очевидцы;
- владельцы или арендаторы земельных наделов, на территории которых проводятся незаконные раскопки;
- должностные лица органов внутренних дел;
- представители иных правоохранительных или надзорных органов, органов государственной власти и местного самоуправления.

Однако содержание этой информации, а также время и способ её получения правоохранительными органами, напрямую зависят от условий и обстоятельств совершения преступления.

Рассмотрим некоторые условия совершения преступлений рассматриваемого вида, наиболее существенно влияющих на своевременность и полноту получения информации о них, а, следовательно, и принятия объективного процессуального решения по ним.

В ходе нашего исследования, было установлено, что большая часть указанных преступлений, совершается в районах, отдалённых от населённых пунктов или в безлюдных местах. Это связано с тем, что непосредственный объект посягательства - археологический предмет - залегает под слоем грунта на ещё не выявленных археологических местах (памятниках), находящихся в степных, лесных или горный районах местности, где ещё не проводили законные раскопки официальные археологи. Данное обстоятельство крайне минимизирует вероятность наличия случайных свидетелей или очевидцев преступления, а следовательно – наличие идеальных следов, позволяющих получить информацию о событии и механизме совершения преступления.

В совокупности с указанным фактом следует учесть, что большинство преступлений рассматриваемого вида совершается в ночное время суток, что также существенно ограничивает возможность их выявления непосредственно должностными лицами правоохранительных органов.

Свой вклад в усложнение процесса выявления преступлений, предусмотренных ст. 243.2 УК РФ вносят и действия преступников, по маскировке следов преступления на месте происшествия, и сокрытию незаконно добытых преступным путём археологических предметов, орудий совершения преступлений и иных вещественных доказательств. [9, с. 228-234].

Существуют, также, определённые проблемы, связанные с выявлением информации об указанных преступлениях от лиц, оказывающих содействие правоохранительным органам, в том числе и на гласной и негласной основе. Зачастую, в преступных группах, занимающихся незаконной деятельностью в области археологии, отсутствуют «случайные» лица и существует определённая иерархия их участников.

Для них характерно наличие руководителя (организатора), заказчиков преступления, сбытчиков незаконно добытого, непосредственных исполнителей («копателей»). При этом, заказчики преступлений могут не знать непосредственных исполнителей, конкретных деталей и обстоятельств совершения преступлений. Все участники группы оказывают активное

противодействие следствию, укрывая информацию друг о друге, с целью избежать более тяжкого наказания, предусмотренного ч.3 ст. 243 УК РФ, за совершение преступления, данного вида группой лиц по предварительному сговору или организованной группой. [10, с. 29-32]. Указанные выше обстоятельства, по нашему мнению, оказывают значительное влияние на возможности правоохранительных органов по своевременному выявлению преступлений рассматриваемого вида и организации незамедлительного реагирования на их проявления.

Таким образом, по результатам нашего исследования, считаем возможным выделить некоторые, наиболее существенные обстоятельства и условия обстановки места происшествия, влияющие на своевременность выявления правоохранительными органами, информации о преступлениях рассматриваемого вида:

- 1) место и время совершения преступления (отдалённость от населённых пунктов, безлюдность, ночное время реализации преступного умысла);
- 2) отсутствие свидетелей и очевидцев совершения преступления;
- 3) преступление совершено в отношении ещё не выявленных памятников истории и археологии;
- 4) необходимость наличия специальных познаний у субъектов правоохранительной деятельности, в области археологии и истории;
- 5) совершение преступления должностными лицами ответственными за обеспечение сохранности памятников культуры или организацию и проведение археологических работ, которые маскируют следы преступления и его последствия;
- 6) неочевидность преступлений рассматриваемой категории;
- 7) низкий уровень взаимодействия полиции с государственными органами ответственными за сохранность памятников культуры и археологии.

Подводя итоги, следует отметить, что на сегодняшний день, существует обоснованная необходимость разработки методических рекомендаций криминалистического, тактического и оперативно-розыскного характера, по выявлению преступлений, связанных с незаконным поиском или изъятием археологических предметов из мест залегания, ответственность за которые предусмотрена ст. 243.2 УК РФ. Надеемся, что наша статья внесёт положительный вклад в определение основных причин и условий, влияющих на эффективность выявления информации о вышеуказанных преступлениях.

Список литературы

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (в действующей редакции) URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/
2. Основы оперативно-розыскной деятельности. – Барнаул: Барнаульский юридический институт МВД России, – 2007. – 236 с.
3. Пудаков Е.Р. Проблемы выявления и фиксации по преступлениям коррупционной направленности в органах государственной власти // В сборнике: International Scientific and Practecal Congress of economist and Lawyers @ALWAYS AHEAD FACING THE UNCNOUN» ISAE «Consilium». Basel (Switzerland). – 2014. – С. 270-275.
4. Соколова Е.Н. Актуальные проблемы выявления преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков, совершаемых этногруппами // Вестник Сибирского юридического института ФСКН России. – 2014. – №2(15). – С. 114-117.
5. Юрин В.М. Выявление преступлений – важный элемент работы следователя // Вестник криминалистики – 2006. – № 3 (19). – С.59-66.
6. Яблоков Н.П. Криминалистика – М.: Юристъ, – 2005. – 784 с.
7. Уголовный кодекс РФ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в действующей редакции) URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 10.11.2023)
8. Баграмян, С. Л. Актуальные вопросы уголовно-правовой охраны и расследования незаконного поиска и (или) изъятия археологических предметов из мест залегания // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2016. – № 2(32). – С. 62-65.
9. Баграмян, С. Л. Особенности типизации следов преступлений, связанных с незаконным поиском и(или) изъятием археологических предметов из мест залегания (ст. 243.2 УК РФ) // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Юридические науки. – 2021. – Т. 7, № 3-1 – С. 228-234.
10. Баграмян, С. Л. Особенности личности преступника по делам о преступлениях, предусмотренных статьей 243.2 "Незаконный поиск и (или) изъятие археологических предметов из мест залегания" Уголовного кодекса Российской Федерации // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2017. – № 3(37). – С. 29-32.

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТАЙНЫ СОВЕЩАТЕЛЬНОЙ КОМНАТЫ СУДЕЙ

Суворова Светлана Юрьевна

студент

Научный руководитель: **Сидорова Анна Викторовна**

к.ю.н., доцент

Самарский государственный экономический университет

Аннотация: Статья посвящена исследованию сущности тайны совещательной комнаты, ее значению в судебной практике, конкретизации случаев ее нарушения в Российской Федерации, а также в международном праве.

Ключевые слова: тайна совещательной комнаты, судопроизводство, принцип, судья, конфиденциальность, разглашение.

THE ESSENCE AND MEANING OF THE SECRET OF THE JUDGES' CONFERENCE ROOM

Suvorova Svetlana Yurievna

Scientific adviser: **Sidorova Anna Viktorovna**

Abstract: The article is devoted to the study of the essence of the secrecy of the conference room, its significance in judicial practice, the specification of cases of its violation in the Russian Federation, as well as in international law.

Key words: secrecy of the conference room, legal proceedings, principle, judge, confidentiality, disclosure.

Несмотря на призыв некоторых ученых и практиков, полностью отказаться от процессуального института «тайна совещательной комнаты» ввиду его некоторой отсталости от современных реалий отечественного правосудия, законодатели не торопятся отменять эту институциональную единицу, играющую важную роль в судопроизводстве.

Высокая значимость принципа «тайны совещательной комнаты» включает в себя несколько важных аспектов, влияющих на правильное рассмотрение и разрешение дела в суде:

1. Свободное выражение мнений: Тайна совещательной комнаты позволяет судьям независимо анализировать факты дела и достигать справедливого решения путем свободного выражения размышлений, обсуждений и мыслей насчет конкретного случая, не боясь воздействия внешних факторов, включая взгляд общественности или давление со стороны заинтересованных сторон, в том числе политических [1, с. 41].

2. Конфиденциальность: Тайна совещательной комнаты защищает конфиденциальность обсуждений и голосований, предотвращая утечку информации, которая может повлиять на судебный процесс. Это особенно важно в случаях, когда дело имеет высокую социальную значимость или может повлечь за собой серьезные последствия для сторон.

3. Более глубокий анализ: В тайне совещательной комнаты судьи могут проводить детальное обсуждение доказательств, аргументов сторон и принимать более взвешенные решения на основе коллективного опыта и мнений. Это позволяет избегать поверхностных или односторонних оценок дела.

4. Защита интересов сторон: Тайна совещательной комнаты защищает интересы сторон, обеспечивая независимый и объективный судебный процесс без внешних влияний или давления. Она позволяет судебной коллегии принимать справедливые решения, основанные исключительно на праве и фактах дела,

Тайна совещательной комнаты является в субъективном восприятии участников судебного процесса и публики гарантией легитимности постановления суда, что служит поддержанию в обществе авторитета судебной власти.

В объективном значении институт тайны совещательной комнаты заключается, во-первых, в наличии в здании суда «сопутствующих» помещений – совещательных комнат для суда, которые должны быть специальным образом обособлены для исключения контакта суда с иными лицами: «Совещательная комната суда предусматривается при каждом зале судебных заседаний. Площадь комнаты - не менее 14 м². Совещательная комната должна примыкать непосредственно к залу судебных заседаний со стороны зоны участников судопроизводства и иметь отдельный выход из зала, расположенный таким образом, чтобы по пути к выходу судьи не вступали в контакт с посетителями. При совещательной комнате суда следует предусматривать уборную» [2].

Во-вторых, объективность института тайны совещательной комнаты выражается не только в составе находящихся в ней лиц во время принятия судом решения по делу, но также в сохранении в тайне самого процесса обсуждения принимаемого по делу решения и мотивировочной части особых мнений судей.

И, в самом деле, нарушение правила о тайне совещательной комнаты согласно нормам ГПК РФ квалифицируется как существенное нарушение норм процессуального права, которое повлияло на исход дела и без устранения которого невозможны восстановление и защита нарушенных прав, свобод и законных интересов, а также защита охраняемых законом публичных интересов. Такое нарушение влечет безусловную отмену и пересмотр принятого по делу судебного постановления.

Анализируя судебную практику, мы выявили ряд случаев, которые свидетельствуют о нарушении тайны совещательной комнаты:

1. Принятие судом решения по делу без удаления в совещательную комнату.

2. Наличие у судьи контакта с посетителями во время прохода в совещательную комнату.

3. Слышимость хода обсуждения в совещательной комнате принимаемого по делу решения.

4. Удаление судьи в совещательную комнату для принятия решения, но при этом оглашение его результатов на следующий день.

5. Использование судьей в совещательной комнате мобильного устройства для приема/отправки сообщений, а также диктофона/любого другого аудио-записывающего устройства.

6. Техническое содействие помощника находящемуся в совещательной комнате судье. [3, с. 87]

В общеправовой практике также есть позиция касательно времени пребывания судьи в совещательной комнате – «незначительный период времени, в течение которого суд находился в совещательной комнате при вынесении решения, не свидетельствует о нарушении тайны совещания судей». Соответственно, данное обстоятельство не может расцениваться как процессуальное нарушение.

Обращаясь к истории международного права, случаи, когда тайна совещательной комнаты была нарушена или подверглась сомнению, включают следующие факторы:

1. Разглашение или несанкционированное использование третьими сторонами процессуальной информации в международных арбитражных разбирательствах, что может привести к утечке конфиденциальной информации, которая может влиять на результаты дела.

2. В сфере международной политики, кибератаки и шпионаж могут нарушить тайну совещательной комнаты. К примеру, получение доступа государственных или негосударственных акторов к переписке или связи между дипломатическими представителями может привести к разглашению конфиденциальной информации, которая была предназначена только для совещательной комнаты.

3. Утечка информации посредством журналистов и информаторов приводит к обнародованию чувствительной информации, противоречащей принципу тайны. Это может повлиять на результаты дела и на доверие к системе правосудия, разрушению ее репутации в обществе.

4. В связи с развитием космической деятельности и нарастающим интересом к космическим ресурсам, возникают риски утечки конфиденциальной информации о планах и намерениях государств и коммерческих организаций в космосе. Таким образом, международное космическое право тоже подвержено потенциальным угрозам нарушения тайны совещательной комнаты.

Несмотря на возможные нарушения тайны совещательной комнаты, применение надлежащих мер безопасности, законодательные и процессуальные средства могут помочь в защите конфиденциальности и обеспечении справедливого процесса рассмотрения дела.

Стоит отметить следующее: тайна совещательной комнаты не является абсолютной и может быть ограничена в определенных случаях, например, при необходимости проведения расследования по нарушению процессуальных норм или при наличии особой необходимости раскрытия информации в интересах правосудия. В Российской Федерации этот принцип постепенно приобретает свои «исключения», например, у судей уже появилось право не удаляться в совещательную комнату для вынесения мотивированного протокольного определения об отводе или самоотводе официальных лиц судебного процесса.

Несмотря на относительный, и даже «неопределенный» в правовом смысле характер, тайна совещательной комнаты играет важную роль в судебном процессе и еще долго будет гарантией объективности, независимости и беспристрастности судей.

Список литературы

1. Еныгина, Т. А. Тайна совещательной комнаты как необходимое условие реализации принципа независимости судей / Т. А. Еныгина. — Текст : непосредственный // Новый юридический вестник. — 2020. — № 7 (21). — С. 40-42.

2. Алимгафарова, А. Р. Проблемы правового регулирования тайны совещательной комнаты / А. Р. Алимгафарова. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2016. № 1 (105). URL: <https://moluch.ru/archive/105/24783/> (дата обращения: 18.06.2020).

3. Прошляков, А. Д. Нарушение судом тайны совещания судей / А. Д. Прошляков, А. О. Машовец // Уголовный процесс. - 2019. - № 11. - С. 86-89.

© С.Ю. Суворова, 2023

**СЕКЦИЯ
КОНСТИТУЦИОННОЕ
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ
ПРАВО**

**ДОКТРИНА И ПРАКТИКА СУДЕБНОГО
КОНСТИТУЦИОННОГО КОНТРОЛЯ:
ОПЫТ АРГЕНТИНЫ**

Половченко Константин Анатольевич

доцент, к.ю.н., доцент
МГИМО (У) МИД России

Аннотация: Аргентина является государством с децентрализованной моделью судебного конституционного контроля. Это означает, что функция судебного конституционного контроля возложена на всю систему судов общей юрисдикции во главе с Верховным судом. Такая модель конституционного контроля была «заимствована» Аргентиной из США. При всей схожести аргентинского института конституционного контроля с аутентичным американским вариантом в практике аргентинских судов по осуществлению конституционного контроля имеются существенные специфические особенности, анализ которых и представлен в данной статье.

Ключевые слова: верховенство права, защита конституции, федерализм, конституционный контроль, споры о компетенции, полномочия конституционный суда.

**THE DOCTRINE AND PRACTICE
OF JUDICIAL CONSTITUTIONAL CONTROL:
THE EXPERIENCE OF ARGENTINA**

Polovchenko Konstantin Anatolyevich

Abstract: Argentina is a State with a decentralized model of judicial constitutional control. This means that the function of judicial constitutional control is assigned to the entire system of courts of general jurisdiction headed by the Supreme Court. This model of constitutional control was "borrowed" by Argentina from the USA. Despite the similarity of the Argentine Institute of constitutional control with the authentic American version, there are significant specific features in the practice of the implementation of constitutional control by the Argentine courts, the analysis of which is presented in this article.

Key words: rule of law, protection of the constitution, federalism, constitutional control, disputes about competence, powers of the constitutional court.

Будучи заимствованной из США, аргентинская система судебного конституционного контроля в течение почти полутора столетий развивалась как децентрализованная система, в которой "каждый судья объективно находится в положении «стража» Конституции, поскольку при отправлении своих функций постоянно должен контролировать, не противоречит ли закон или некий иной акт Конституции." [3:33] Принимая во внимание то, что речь идет о децентрализованной системе конституционного правосудия, судебный конституционный контроль в Аргентине носит инцидентный характер, вопрос о неконституционности акта может возникнуть только в связи с рассмотрением конкретного уголовного, гражданского, административного или иного дела, находящегося на рассмотрении конкретного суда. Таким образом, спор о конституционности может возникнуть на любой стадии обычного судебного разбирательства, и возбуждается, как правило, жалобой на неконституционность. Более того, процесс конституционного контроля может быть инициирован только одной из сторон, участвующих в конкретном споре, находящемся на рассмотрении суда, и только если ее право нарушено оспариваемым актом. Вопрос о конституционности, следовательно, не является абстрактным, но имеющим отношение к конкретному делу.

По общему правилу, сами суды не вправе инициировать разбирательство о неконституционности акта даже если они считают, что последний является неконституционным, и, тем не менее, они обязаны применять его в конкретном деле. Отдельные аргентинские специалисты, однако, высказали мнение о том, что суды вправе в силу служебной необходимости осуществлять проверку конституционности закона (в рамках конкретного дела), мотивируя такую свою позицию обязанностью суда всеми средствами обеспечить верховенство конституции и охрану общественного порядка. [2:23] Подобные идеи аргентинских специалистов привели к содержательным дискуссиям в экспертной среде, но на практике Верховный суд Аргентины весьма редко и предельно неохотно шел на то, чтобы установить исключение из правила, согласно которому только стороны могут поставить вопрос о конституционности закона. В частности, в отдельных случаях он по собственной инициативе "рассмотрел конституционные вопросы в аспектах, относящихся к юрисдикции судов и их функциональной автономии". Так,

Верховный суд в ходе одного из разбирательств по собственной инициативе принял решение о конституционности закона, которым была расширена его изначальная конституционная компетенция. [1:159]

И все же анализ практики Верховного суда Аргентины позволяет сделать вывод о том, что он весьма редко возбуждает производство по конституционному спору даже по жалобе стороны конкретного дела. Это связано, от части, с тем, что в Аргентине действует достаточно разработанная на практике презумпция конституционности закона. Таким образом, важнейшим условием возбуждения спора о конституционности нормативного акта является его существенное значение для окончательного решения по делу, в связи с которым конституционный спор возбуждается. В результате, на практике Верховный суд в различные периоды своей деятельности преимущественно придерживался судебной политики самоограничения. Так, в одном из своих решений Верховный суд установил, что, если суд может разрешить конкретное дело, без проверки конституционности закона, то он обязан воздерживаться от осуществления такой проверки. [1:159] В другом своем решении Верховный суд Аргентины воссоздал доктрину самоограничения по политическим вопросам, по образцу американской. То есть он установил правило о недопустимости осуществления судебного конституционного контроля по политическим вопросам. К политическим в практике Верховного суда Аргентины были отнесены вопросы, касающиеся определенных актов властей, связанных с федеральным вмешательством в дела провинций, объявления войны и мира, а также актов, касающихся международных отношений и признания новых государств и правительств, высылки иностранцев, экспроприации, введения прямых налогов при чрезвычайных обстоятельствах и тому подобное. Считается, что это акты, принимаемые законодательными и исполнительными органами, являются прямыми производными от той политической власти, которая им исключительно и непосредственно представлена федеральной конституцией.

Аргентинский Верховный суд, однако, в отличие от американского Верховного суда, не обладает дискреционными полномочиями выносить решение о том, примет он (или нет) дело к рассмотрению. "Таким образом, апелляционная юрисдикция Верховного суда (как ординарная, так и экстраординарная) является обязательной юрисдикцией и осуществляется как прямое следствие права сторон в деле на подачу жалобы или специального обращения" [1:160]. Причем существуют значительные особенности в

компетенции Верховного суда Аргентины в рамках осуществления конституционного контроля в ординарном и экстраординарном производстве. Так, например, в случае экстраординарного обращения Верховный суд не вправе исследовать фактические обстоятельства дела, но только правовые вопросы соответственно, конституционность и законность. “Поэтому указывается, что в рамках чрезвычайного обращения Верховный суд не осуществляет *jure litigationis*, но *jure constitutionis*, не выносит решение *questio facti*, но *questio juris*”. [1:160]

Что же касается юридической силы решений аргентинских судов в рамках осуществления конституционного контроля, не следует забывать, что аргентинская федерация обладает децентрализованной системой судебного конституционного контроля, а это значит, что суды общей юрисдикции вправе отказывать в применении закона или иного общего акта, который признан ими неконституционным. При этом суды общей юрисдикции не вправе аннулировать или отменить закон, поскольку считается, что этим правом обладает только парламент. Если при рассмотрении конкретного дела суд признает закон неконституционным, то он вправе не применять его в этом деле. Такое решение суда фактически имеет ретроактивное действие (*ex tunc*).

Еще одним прямым следствием применения американской модели судебного конституционного контроля является то, что признанный неконституционным закон считается недействительным в отношении конкретного спора, и решение суда о неконституционности закона применяется только к лицам, которые в нем участвовали, т.е. действует *inter partes*. Однако это, конечно, не мешает судам применять его в других спорах.

Весьма любопытным фактом стала попытка конституционного учредителя изменить это правило. Специальной поправкой 1949 года в Конституцию Аргентины были внесены существенные изменения, предусмотревшие, в частности, что акты Верховного суда, в которых он дал толкования конституционных положений, являются обязательными для всех судов низших инстанций, как федеральных, так и провинциальных. То есть решением конституционного законодателя такие толкования Верховного суда становились общеобязательными и обретали действие *erga omnes*. Однако эта конституционная поправка, наряду с другими, была отменена в результате контрреформы 1957 года. Поэтому до настоящего времени действует правило, согласно которому нижестоящие суды формально не связаны толкованиями высших, хотя эти толкования (прежде всего Верховного суда) пользуются

неоспоримым авторитетом в судебной среде. "Таким образом, как справедливо замечает профессор Брюэр-Кариас, формально даже решения Верховного суда по конституционным вопросам не являются обязательными для иных лиц или низших судов, хотя фактически эти решения имеют решающее влияние на все нижестоящие суды, особенно когда доктрина ясно и неоднократно утверждалась Судом." [1:162]

Существует достаточно расхожее мнение о том, что все правовые институты в рамках аргентинской децентрализованной системы конституционного контроля заимствованы исключительно из американской правовой системы, однако это не совсем так, и лучшим примером этого является действующий в правовой системе Аргентины институт ампаро, рецепиированный из мексиканской правовой системы. [2:34] В настоящее время этот институт является одним из наиболее важных средств защиты прав и свобод человека не только в Аргентине, но во всей Латинской Америке. Следует заметить, что институт ампаро, как многие другие правовые институты в системе децентрализованного судебного контроля Аргентины, сформировался в рамках судебной практики Верховного суда. Так, в 1957 году в деле «Angel Siri», именно в тот период, когда в результате конституционных контрреформ почти полностью были сведены на нет результаты конституционной реформы 1949 года, Верховный суд Аргентины своим решением утвердил юрисдикцию судов общей юрисдикции по защите конституционных прав человека от нарушений, осуществляемых государственными органами или должностными лицами. Ранее, до рассмотрения этого дела, Верховный суд не принимал к рассмотрению ампаро обращения в качестве основы для оценки конституционности закона, но ограничивался решениями по отдельным индивидуальным актам и действиям должностных лиц, нарушающим права человека. В вышеуказанном решении Верховный суд Аргентины постановил, что, учитывая характер процедуры принятия решение по ампаро обращению, этот институт не должен иметь декларативный характер и должен распространяться на нормативные акты, включая законы.

Однако Парламент Аргентины своим законом от 18 октября 1966 года не поддержал это решение Верховного суда, прямо указав, что ампаро обращение о конституционной защите не допускается в случаях, когда принятие решения о признании недействительным индивидуального акта требовало бы признания неконституционным нормативного акта (ст.2). Верховный суд же решил проявить настойчивость и отказался применять этот закон уже на следующий

год в деле «Outon», указав, что суды все же имеют право осуществлять проверку конституционности закона и в процессе по ампаро обращению. Таким своим решением, Верховный суд внес существенную коррекцию в классическую систему децентрализованного судебного конституционного контроля, действовавшего в Аргентине, для которой конституционные споры были лишь второстепенным вопросом в судебном процессе. Таким образом, Верховный суд Аргентины создал правовую возможность того, что конституционность закона теперь могла стать и основным вопросом в рамках судебного процесса. Профессор Патрони по этому поводу отметила, что «принятием этой формы защиты Верховный суд открыл путь новым непосредственным средствам судебного контроля конституционности закона» [2:34]

Итак, Аргентина является государством с децентрализованной моделью судебного конституционного контроля. Большинство правовых институтов в рамках аргентинской децентрализованной системы конституционного контроля заимствованы из американской правовой системы, однако некоторые из них привнесены в правовую систему Аргентины из других государств, например, институт ампаро из Мексики. Однако не следует думать, что это было слепое копирование. За более чем полутора столетий существования этого института в Аргентине он был существенно развит. Причем определяющее влияние на это развитие оказала именно судебная власть, прежде всего в лице Верховного суда Аргентины. Таким образом, была сформулирована доктрина политического самоограничения суда, расширен арсенал возможностей в рамках института ампаро и т.д. В результате, можно сделать вывод о том, что к настоящему времени институт судебного конституционного контроля в Аргентине обрел не только твердую конституционную основу, но и был творчески развит в рамках практики национальных судов.

Список литературы

1. Brewer-Carias R. Allan, *Judicial Review in Comparative Law*. Cambridge, New York, 2011.
2. Patroni Viviana, „Argentina (Argentine Republic)”, *Handbook of Federal Countries* (edited by Ann L. Griffiths), Montreal & Kingston - London - Ithaca, 2005.
3. Schor Miguel, „Constitutionalism Through the Looking Glass of Latin America” // *Texas International Law Journal*. Vol 41, 5 (2006).

**СЕКЦИЯ
ГРАЖДАНСКОЕ
И СЕМЕЙНОЕ
ПРАВО**

УДК: 347.68

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СОЗДАНИЯ НАСЛЕДСТВЕННОГО ФОНДА

Царикаева Анна Олеговна

магистрант юридического факультета

Улезько Аэлита Юрьевна

к.ю.н., доцент кафедры гражданского права

Ростовский государственный экономический университет

Аннотация: в статье рассматриваются правовые аспекты создания наследственного фонда в России, в рамках действующего законодательства, основные проблемы, возникающие в процессе реализации воли наследодателя по управлению его имуществом после его смерти.

Ключевые слова: наследственный фонд, личный фонд нотариус, наследодатель, душеприказчик, устав, завещание.

LEGAL ASPECTS OF CREATION INHERITANCE FUND

Tsarikaeva Anna Olegovna

Ulezko Aelita Yurievna

Abstract: the article discusses the legal aspects of creating an inheritance fund in Russia, within the framework of current legislation, the main problems that arise in the process of implementing the will of the testator to manage his property after his death.

Key words: inheritance fund, personal fund, notary, testator, executor, charter, will.

Формирование фундамента для дальнейшего развития предприятия, обеспечения прав и защиты интересов наследников и прочих лиц, ведущих предпринимательскую и другую экономическую активность в компании после смерти её основателя, вызвало необходимость внедрения нового правового института, позволяющего сохранить бизнес в работоспособном состоянии.

Таким образом, Федеральным законом от 29.07.2017 № 259-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» в Российское законодательство был введен институт наследственного фонда [1].

Благодаря этому нововведению появилась возможность указать в завещании наследственный фонд, который создается после смерти наследодателя, в качестве наследника, с целью сохранения и управления его наследственным имуществом.

Наследственный фонд – это юридическое лицо, являющееся разновидностью некоммерческой организации, которая имеет ряд специфических особенностей.

Правовой особенностью наследственного фонда является то, что он может быть создан по воле наследодателя, однако только после его смерти. Таким образом, наследственный фонд является единственным наследником по завещанию, которого не существует до открытия наследства.

Правовую основу создания и управления наследственным фондом составляют, прежде всего, Федеральный закон от 29.07.2017 № 259-ФЗ, Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ, Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1), Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях».

Так, согласно ст. 123.20-8. Гражданского кодекса Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ, наследственный фонд подлежит созданию по заявлению, направляемому в уполномоченный государственный орган нотариусом, ведущим наследственное дело, с приложением к заявлению составленного при жизни указанного гражданина, его решения об учреждении наследственного фонда и утвержденного этим гражданином устава фонда [2]. После смерти собственника предприятия фонд призывается к наследованию по завещанию.

Вне зависимости от вида юридического лица, оно может быть призвано к наследованию, только по завещанию установленной законодательством формы. В свою очередь, завещание, которым предусмотрено создание наследственного фонда должно быть нотариально удостоверено (ст. 1125 ГК РФ), также оно не может быть закрытым (ст. 1126 ГК РФ), даже в случае принятия нотариусом конверта, после вскрытия последнего, условие о создании наследственного фонда будет считаться ничтожным.

При составлении завещания, в котором содержится условие о создании наследственного фонда, завещатель должен предоставить нотариусу следующие документы, являющиеся неотъемлемой частью завещания и прилагающиеся к нему в качестве приложений: решение завещателя об учреждении этого фонда, устав наследственного фонда и условия управления им. Касаясь иных некоммерческих фондов, в регистрирующий орган подается заявление, решение об учреждении фонда и устав организации, для регистрации наследственного фонда необходимо также предоставление условий управления им. Это условие связано в первую очередь с невозможностью определения этих самых условий после смерти душеприказчика.

Нотариус, в свою очередь, обязан проверить соответствие действующему законодательству решения об учреждении наследственного фонда, устава наследственного фонда и условий управления им.

Требования к содержанию устава наследственного фонда определены в ст.14 Федерального закона от 12.01.1996 № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» [3].

Требования учредительных документов некоммерческой организации обязательны для исполнения самой некоммерческой организацией, ее учредителями (участниками) (п. 2 ст.14 ФЗ «О некоммерческих организациях»).

По мнению П. В. Крашенинникова наследственный фонд как некоммерческая организация обладает специальной гражданской правоспособностью и может осуществлять те виды деятельности, которые предусмотрены в его уставе [4]. В связи с этим, при определении целей, ради которых образуется фонд, а также видов деятельности фонда, указанных в уставе рекомендуется использовать довольно общие формулировки, так как на момент составления завещания, предусматривающего создание наследственного фонда, точный состав передаваемого такому фонду имущества зачастую остается неизвестным.

Одним из главных моментов касающихся создания наследственного фонда, который необходимо учитывать завещателю при решении учредить наследственный фонд, является грамотное составление учредительных документов, так как в рамках Российского законодательства отсутствует возможность проследить жизнеспособность наследственного фонда при жизни наследодателя.

Такой недостаток был устранен принятием Федерального закона от 01.07.2021 № 287-ФЗ «О внесении изменений в части первую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации», которым с 01 марта 2022 года в Гражданский кодекс РФ был введен еще один правовой институт – «Личный фонд», существенно расширяющий права наследодателя, предоставив возможность защитить свой бизнес еще при жизни [5].

Необходимо подчеркнуть, что создание как наследственного, так и личного фонда происходит при обязательном участии нотариуса, который берет на себя контроль за исполнением воли наследодателя. В случае, когда нотариус не исполняет возложенную на него обязанность по созданию наследственного фонда, он может быть учрежден по решению суда, вынесенному по исковому заявлению исполнителя завещания или выгодоприобретателя наследственного фонда. В судебном порядке также могут быть оспорены действия нотариуса, которыми были нарушены указания наследодателя, изложенные в завещании или в решении об учреждении наследственного фонда, в отношении условий управления и создания фонда.

Введение в Российское законодательство института наследственного фонда, являющегося в свою очередь разновидностью личного фонда, увеличивает доступные для граждан варианты распоряжения своим имуществом после смерти. Основной целью внедрения в законодательство положений о наследственных и личных фондах является сохранение наследственного имущества, а также защита своего бизнеса от непрофессионального управления, что в свою очередь поможет сохранить предприятие и рабочие места.

Таким образом, появление института наследственного фонда в Российской правовой системе является прогрессивным шагом, который предоставляет множество возможностей для управления личными активами. Несмотря на новизну и организационную сложность исследуемого института, а также тот факт, что практика по учреждению наследственных фондов только складывается, можно с уверенностью сказать, что данный институт является перспективной правовой конструкцией, которая будет иметь немаловажное значение для наследственного права Российской Федерации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29 июля 2017 г. № 259-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2017. № 31 (часть I). Ст. 4808
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994. № 51-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32 ст. 3301.
3. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ (ред. от 31.07.2023) «О некоммерческих организациях»// // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3. Ст. 41.
4. Крашенников П.В. Наследственное право / Изд. – Статут, 2018. – 129 с.
5. Федеральный закон от 01.07.2021 № 287-ФЗ «О внесении изменений в части первую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2021. № 27 (часть I). Ст. 5115.

**СЕКЦИЯ
ФИНАНСЫ,
ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ
И КРЕДИТ**

**ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ПРИБЫЛЬЮ
НА ПРЕДПРИЯТИИ ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВА
(НА ПРИМЕРЕ ООО «АЛТАЙХОЛОД»)**

Юхтовский Дмитрий Владимирович
магистрант

Научный руководитель: **Мартенс Анна Андреевна**
доцент кафедры финансов и кредита,
кандидат экономических наук
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»

Аннотация: в данной статье исследованы понятие категории «прибыль», изучены факторы, которые оказывают влияние на величину прибыли, проведен анализ отчета о финансовых результатах, выявлены проблемы предприятия ООО «Алтайхолод» и предложены решения.

Ключевые слова: прибыль, отчет о финансовых результатах, производство мороженого, проблемы формирования и использования прибыли, финансовый анализ.

**APPROACHES TO PROFIT MANAGEMENT
AT A FOOD PRODUCTION ENTERPRISE
(USING THE EXAMPLE OF ALTAI-KHOLOD LLC)**

Yukhnovsky Dmitry Vladimirovich

Abstract: in this article, the concept of the "profit" category is investigated, the factors that influence the amount of profit are studied, the analysis of the financial results report is carried out, the problems of the Altayholod LLC enterprise are identified and solutions are proposed.

Key words: profit, financial results report, ice cream production, problems of profit formation and use, financial analysis.

Прибыль является основным источником финансирования деятельности субъекта хозяйствования, удовлетворения финансовых интересов собственников организации, его сотрудников и государства в части уплаты налогов. В условиях сложной и динамичной рыночной экономики для устойчивости и поддержания высокого уровня конкурентоспособности менеджменту организации необходим контроль по всем основным аспектам формирования,

распределения и использования прибыли организации. Регулярный поиск и совершенствование подходов и инструментов управления прибылью – одно из решений, удовлетворяющих данную потребность. [1, с. 17]

В современных реалиях рыночные условия тяжело назвать стабильными. Поэтому для управления прибылью менеджменту организации необходимо всегда своевременно реагировать на внешние факторы, используя качественно проработанную гибкую систему управления прибылью предприятий. Управление прибылью предприятия направлено, прежде всего, на систематическое наблюдение за внутренними и внешними изменениями организации, что позволяет своевременно формировать комплекс мер по предотвращению и ликвидации отрицательной динамики и кризисных ситуаций. [2, с. 205]

Для правильного выбора комплекса мер для управления прибылью необходимо провести анализ деятельности организации, а точнее анализ финансовых результатов организации и факторов влияющих на них. Анализ прибыли ООО «Алтайхолод» за 2020-2022 гг. был проведен с использованием отчета о финансовых результатах, составленному по РСБУ (Таблица 1).

Таблица 1

**Вертикальный и горизонтальный анализ отчета
о финансовых результатах ООО «Алтайхолод», (тыс. руб.)**

Наименование показателя	2020 г.	2021 г.	2022 г.		2022/2020	
			Сумма	% к выручке	Абс	Прирост, (%)
1	2	3	3	4	5	6
Выручка, в т.ч.:	1 610 912	1 568 602	1 207 706	100,00%	(403 206)	(25,03%)
от прочей реализации	343 116	481 228	300 480	24,88%	(42 636)	(12,43%)
от реализации мороженого	1 267 796	1 087 374	907 226	75,12%	(360 570)	(28,44%)
Себестоимость продаж, в т.ч.:	(1 423 650)	(1 488 928)	(1 026 140)	(84,97%)	397 510	(27,92%)
прочая себестоимость	(303 374)	(446 239)	(269 559)	(22,32%)	33 815	(11,15%)
себестоимость мороженого	(1 120 276)	(1 042 689)	(756 581)	(62,65%)	363 695	(32,46%)
Валовая прибыль (убыток)	187 262	79 674	181 566	15,03%	(5 696)	(3,04%)
Управленческие расходы, в т.ч.:	(34 939)	(38 778)	(47 276)	(3,91%)	(12 337)	35,31%
прочее	(1 570)	(1 428)	(2 187)	(0,18%)	(617)	39,30%
мороженое	(33 369)	(37 350)	(45 089)	(3,73%)	(11 720)	35,12%

Продолжение таблицы 1

1	2	3	3	4	5	6
Прибыль (убыток) от продаж	152 323	40 896	134 290	11,12%	(18 033)	(11,84%)
Проценты к получению	28	0	1 138	0,09%	1 110	3964,29%
Проценты к уплате, в т.ч.:	(32 866)	(20 925)	(52 776)	(4,37%)	(19 910)	60,58%
Проценты по кредитам полученным	(18 556)	(7 355)	(7 794)	(0,65%)	10 762	(58,00%)
Проценты по займам полученным	(13 815)	(12 999)	(44 982)	(3,72%)	(31 167)	225,60%
Прочие доходы, в т. ч.:	64 174	367 437	204 622	16,94%	140 448	218,85%
Прочие операционные доходы	58	130 708	0	0,00%	(58)	(100,00%)
Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	61 162	204 830	162 124	13,42%	100 962	165,07%
Доходы, связанные с реализацией основных средств	0	26 317	13 276	1,10%	13 276	-
Прочие расходы, в т.ч.:	(148 972)	(401 559)	(273 523)	(22,65%)	(124 551)	83,61%
Прочие внереализационные расходы	(78 994)	(39 466)	(60 884)	(5,04%)	18 110	(22,93%)
Прочие операционные расходы	(5 125)	(135 883)	(4 794)	(0,40%)	331	(6,46%)
Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	(59 300)	(196 971)	(160 438)	(13,28%)	(101 138)	170,55%
Расходы, связанные с реализацией основных средств	0	(26 038)	(41 652)	(3,45%)	(41 652)	-

Продолжение таблицы 1

1	2	3	3	4	5	6
Прибыль (убыток) до налогообложения	35 338	(13 500)	13 751	1,14%	(21 587)	(61,09%)
Налог на прибыль	(9 823)	(115)	(10 718)	(0,89%)	(895)	9,11%
Прочее	0	(1)	(2)	0,00%	(2)	-
Чистая прибыль (убыток)	25 515	(13 616)	3 031	0,25%	(22 484)	(88,12%)
Совокупный финансовый результат периода	25 515	(13 565)	3 031	0,25%	(22 484)	(88,12%)

На основании проведенного анализа можно сделать следующие выводы. В период с 2020 по 2022 годы выручка ООО «Алтайхолод» уменьшилась на 25,03%. Тенденция к уменьшению выручки уже была заметна в 2021 году, тогда данный показатель снизился на 2,63%, но наибольшее снижение произошло в 2022 году. Основной причиной этого стало снижение доходов от основного вида деятельности, а именно от продажи мороженого на 28,44%. Это показывает нам, что снижение выручки носило не ситуативный характер, а было вызвано структурными проблемами с основным видом деятельности (снижением спроса, потерей рынков сбыта, появление новых конкурентов и др.). [3, с. 301]

В то же время, расходы организации в части себестоимости продаж снижаются не абсолютно симметрично. Снижение выручки выше темпов падения себестоимости, что отрицательно сказывается на итоговом финансовом результате.

Также логичной является тенденция снижения валовой прибыли на 3,04%. Однако такое уменьшение не сильно критично сказывается на снижении финансового результата.

Прибыль от продаж снизилась на 11,84%, это связано с резким увеличением управленческих расходов на 35,31%. Вероятнее всего, ООО «Алтайхолод» увеличил управленческие расходы, чтобы создать систему управления издержками на производстве.

Прибыль до налогообложения за рассматриваемый период снизилась на 61,09%. Это вызвано значительным увеличением процентов к уплате и прочих расходов. Мы видим, что ООО «Алтайхолод» продает с 2021 года основные

средства и прочее имущество, однако расходы, связанные с их реализацией, полностью перекрывают доходы, полученные от их продажи, что ставит под сомнение рациональность и необходимость данных операций. Расходы по процентам за кредиты и займы занимают существенную долю в выручке (4,37 %). Менеджменту организации необходимо оценить стоимость заемного капитала и провести оптимизацию расходов по уплате процентов. Возможно необходимо изменить политику формирования заемного капитала, и найти другие, более дешевые замены источники, либо воспользоваться вариантами рефинансирования. [4, с. 201]

В конечном итоге совокупный финансовый результат с 2020 года по 2022 год снизился на 88,12%. По итогу рентабельность деятельности организации в 2022 году составила 0,25%, что значительно ниже среднеотраслевых.

На основании вышеизложенного можно сделать следующий вывод: в 2022 году организация почти не получила прибыли, а значит не сможет привлечь для финансирования расходов, вместо кредитов и займов, собственные средства. [5, с. 179]

Подводя итоги можно сказать, что ООО «Алтайхолод» испытывает трудности в своей текущей деятельности и нуждается в оптимизации расходов для увеличения прибыли. Проанализировав отчет о финансовых результатах можно обозначить следующие проблемы и рекомендации менеджменту ООО «Алтайхолод» для управления прибылью представим их в таблице 2.

Таблица 2

Проблемы формирования и использования прибыли и варианты их решения предприятия пищевого производства ООО «Алтайхолод»

№ п\п	Проблема	Решение
1	Рост тарифов естественных монополий (бензин, газ, электроэнергия)	Поддержка со стороны государства (предоставление льгот, субсидий)
2	Дефицит и высокая цена импортного сырья и ингредиентов	Поиск и переход на отечественные аналоги, контроль и снижение себестоимости
3	Зависимость продаж мороженого от сезонного фактора	Поиск новых рынков сбыта, оптимизация продаж
4	Низкая платежеспособность населения	Проведение дифференцированной политики ценообразования (путем разного ассортиментного ряда)

Продолжение таблицы 1

5	Анализ и оценка эффективности использования заемного капитала	Оптимизация структуры заемного капитала (минимизация его стоимости), поиск альтернативных источников привлечения капитала
6	Изношенность и энергоемкость оборудования	Разработка бизнес проекта по обновлению производственного оборудования с учетом изменения политики формирования заемного капитала

Указанные в таблице 2 проблемы, на наш взгляд, являются базовыми в части формирования финансового результата компании ООО «Алтайхолод», их исправление путем предложенных решений позитивно отразится на размере конечного финансового результата предприятия.

Список литературы

1. Кондратьева, И. В. Экономика предприятия: учебное пособие для вузов / И. В. Кондратьева. – Санкт–Петербург: Издательство «Лань», 2021. – 232 с.
2. Коршунов, В. В. Экономика организации (предприятия): учебное пособие / В. В. Коршунов.– Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 347 с.
3. Клодницкая, Т. С. Финансовый анализ прибыли компании: основные методы и их применение на практике / Т. С. Клодницкая // Вопросы студенческой науки - 2022. - 445 с.
4. Мануйленко, В. В. Управление прибылью организации: учебное пособие / В.В. Мануйленко, Т. А. Садовская; под науч. ред. д-ра экон. наук В. В. Мануйленко. - Москва: Финансы и статистика, 2021. - 312 с.
5. Савчук, В. П. Управление прибылью и бюджетирование: учебное пособие / В.П. Савчук. - 5-е изд., электрон. - Москва: Лаборатория знаний, 2020. - 435 с.

**СЕКЦИЯ
МИРОВАЯ
ЭКОНОМИКА**

**ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКО-
ИНДИЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ
ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Ильинова Полина Юрьевна

магистрант

Научный руководитель: **Каплина Ольга Вадимовна**

к.э.н.

ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»

Аннотация: Российско-индийское сотрудничество продолжается уже много лет, и активно развивается в области информатизации экономики и искусственного интеллекта. Обе страны взаимодействуют в сфере науки и технологий, проводят совместные исследования и разрабатывают высокотехнологическую продукцию. Также российские и индийские IT-компании активно сотрудничают в разработке программного обеспечения, кибербезопасности и цифровой трансформации. Однако, существуют некоторые трудности, включая недостаток квалифицированных специалистов и различия в культурных особенностях и юридических системах. Несмотря на это, сотрудничество в области информационных технологий между Россией и Индией имеет большой потенциал.

Ключевые слова: российско-индийское сотрудничество, информационные технологии, искусственный интеллект (ИИ), инвестиции, создание совместного программного обеспечения, цифровизация взаиморасчётов, обмен знаниями и опытом в области ИКТ, трудности, перспективы.

**PROMISING AREAS OF RUSSIAN-INDIAN COOPERATION
IN THE FIELD OF INFORMATION TECHNOLOGY**

Ilinova Polina Yurievna

Scientific advisor: **Kaplina Olga Vadimovna**

Abstract: Russian-Indian cooperation has been going on for many years, and is actively developing in the field of informatization of the economy and artificial

intelligence. Both countries cooperate in the field of science and technology, conduct joint research and develop high-tech products. Russian and Indian IT companies are also actively cooperating in software development, cybersecurity and digital transformation. However, there are some difficulties, including a lack of qualified specialists and differences in cultural characteristics and legal systems. Despite this, cooperation in the field of information technology between Russia and India has great potential.

Key words: Russian-Indian cooperation, information technologies, artificial intelligence (AI), investments, creation of joint software, digitalization of mutual settlements, exchange of knowledge and experience in the field of ICT, difficulties, prospects.

Индия является привлекательной страной для сотрудничества в области информационных технологий. Экономика Индии в 2024 году будет направлена на продвижение страны как важного мирового игрока в различных областях, включая, науку, технологии, культуру и туризм. Индия будет продолжать укреплять свои отношения с другими странами, особенно с теми, которые имеют стратегическое значение для нее. Одной из основных целей будет продвижение идеи «Делай в Индии» и привлечение иностранных инвесторов в страну. Индия также будет продвигать свои технологические достижения, включая искусственный интеллект, кибербезопасность, фармацевтические технологии и т.д. Денис Мантуров – министр промышленности и торговли РФ – во время открытия форума малых и средних российско-индийских предприятий заявил о том, что Россия будет в перспективе работать с индийской стороной в соответствии с концепцией «интернета вещей».

В последние годы наблюдается курс на сближение между этими двумя странами, в том числе в сфере информационных технологий. Сотрудничество в этой области между Россией и Индией осуществляется по нескольким направлениям: создание совместного программного обеспечения (ПО), информатизация экономики и искусственного интеллекта, инвестирование в сферу информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), взаиморасчеты в цифровой валюте, образование, обмен опытом и знаниями.

Наибольшего внимания заслуживает сфера взаимного инвестирования, данный аспект является важным в рамках двустороннего экономического сотрудничества. Ежегодно приобретаются доли индийских фирм и создаются новые совместные предприятия. Ежегодно Россия инвестирует в индийские

компании, так, например, в 2019 году российская нефтегазовая компания «Роснефть» объявила о приобретении 49% акций индийской нефтеперерабатывающей компании «Essar Oil» за 12,9 млрд. дол. Актуальным на сегодняшний день сектором инвестирования выступает рынок информационных технологий. В последние годы Индия проявляет интерес к инвестициям в Россию, особенно в области энергетики, информационных технологий и инфраструктуры. В 2019 году индийская компания «Tata Power» приобрела 50% акций российской энергетической компании «Far Eastern Energy Company» за 500 млн. дол. Благодаря инвестициям в информационные технологии в будущем страны могут получить важные проекты, которые помогут увеличить сектор международной торговли и финансовых потоков.

На сегодняшний день одним из наиболее перспективных и актуальных направлений взаимодействия является информатизация экономики и освоение искусственного интеллекта. Двустороннее сотрудничество между странами в области науки началось с 24 декабря 2012 г., когда был подписан «Меморандум о сотрудничестве между министерством образования и науки России и министерством науки и технологий Индии в области науки, технологий и инноваций», данный документ юридически закрепляет обязанности сторон. Значимым в этой области представляется проводить совместные исследования, а также разрабатывать высокотехнологическую продукцию в сфере нанотехнологий, искусственного интеллекта, робототехники и телекоммуникационных технологий. В 2019 г. проводился 20-й российско-индийский саммит «Через доверие и партнерство – к новым вершинам сотрудничества», на котором президент Российской Федерации Владимир Путин и премьер-министр Индии Нарендра Моди заявили о важности создания новых технологических и инвестиционных альянсов в передовых наукоемких отраслях [2, с. 281].

Следующее перспективное направление сотрудничества связано с обменом знаниями и накопленным опытом в сфере ИКТ. Необходимым в данной сфере деятельности представляется создание центров передового развития в области искусственного интеллекта в качестве одного из наиболее эффективных инструментов двустороннего сотрудничества. Благодаря данным центрам можно было бы уделить больше внимания подготовке новых рабочих кадров и обмениваться накопленным опытом, как в теоретическом, так и в практическом плане. Индия должна быть для России не только рынком сбыта продукции, но и партнером по разработке технологических решений [5, с. 98]. Нарращивание потенциала в сфере искусственного интеллекта, как на

государственном уровне, так и на уровне отдельных компаний, помогло бы экономике обеих стран.

В качестве другого не менее значимого направления сотрудничества в рамках данной сферы можно назвать разработку ПО. Решения по автоматизации бизнеса позволяют повысить экономическую эффективность и производительность. Между российской компанией «Руссофт», которая является одним из наиболее влиятельных и успешных разработчиков программного обеспечения, и палатой российско-индийского технологического сотрудничества 30 сентября 2023 г. были подписаны два меморандума, направленные на укрепление и развитие сотрудничества в IT-индустрии. Один из документов затрагивал вопрос о стандартизации искусственного интеллекта, первоочередно сертифицировать собираются сферу сельского хозяйства и здравоохранения.

Также сотрудничество включает в себя обмен ноу-хау в области разработки искусственного интеллекта, аналитики данных, интернета вещей и других передовых технологий в современной мировой экономике. Примером российско-индийского взаимодействия в сфере информационных технологий можно выделить сотрудничество в области разработки программного обеспечения. Российские и индийские IT-компании активно сотрудничают в разработке программного обеспечения. Например, в 2019 году российская компания «Лаборатория Касперского» и индийская компания «Tata Consultancy Services» объединили свои усилия для разработки и предоставления совместных решений в области кибербезопасности. Актуальным в условиях современной повестки дня являются инвестиции в IT-стартапы, индийская компания «SoftBank Vision Fund» инвестировала в российскую компанию «Яндекс», которая занимается разработкой поисковых систем и других IT-услуг [4, с. 68]. В качестве другого примера можно привести совместные проекты в области цифровой трансформации: Россия и Индия активно сотрудничают в реализации проектов по цифровой трансформации. В 2019 году российская компания «Ростелеком» и индийская компания «Tata Consultancy Services» заключили соглашение о сотрудничестве в области цифровых решений для корпоративных клиентов.

Трудности, с которыми сталкиваются государства в рамках сотрудничества в сфере информационных технологий, связаны с недостатком квалифицированных специалистов и неразвитостью инфраструктуры. Россия и Индия имеют разные культурные особенности и подходы к бизнесу. Это может

создать некоторые сложности в понимании и взаимодействии между компаниями и специалистами. Различия в юридической системе и правовых нормах могут создавать преграды для сотрудничества в области информационных технологий. Необходимо обеспечить ясность и защиту интеллектуальной собственности, а также решить вопросы, связанные с конфиденциальностью данных и кибербезопасностью [3, с. 41].

Таким образом, сотрудничество между Россией и Индией в сфере информационных технологий успешно осуществляется по многим направлениям. Оно становится все более тесным, что можно наблюдать на примере роста взаимных инвестиций в эту область. У обеих стран есть понимание взаимовыгодности такого сотрудничества и поиска новых точек соприкосновения. В связи с этим, следует отметить перспективность цифровизации взаиморасчётов между Россией и Индией в области международной торговли. Важность этого направления сотрудничества обусловлена заметным ростом торгового оборота между этими странами. Согласно статистическим данным из Минпромторга Индии за первую половину 2023 г. российский экспорт в Индию вырос в одиннадцать раз. Общий товарооборот увеличился с 9,8 млрд. долларов до 39,9 млрд. долларов. В то же время экспорт товаров из Индии в Россию увеличился на треть, до 946,6 млн. дол. Общий товарооборот вырос в 4,1 раза (16,45 млрд. дол.).

Для облегчения двусторонней торговли Индия и Россия в целом сходятся на идее перевода платежей в национальные валюты. Обе стороны работают над созданием новых цифровых финансовых инструментов, в том числе в рамках БРИКС, которые в будущем могут стать основой для трансграничных платежей, что значительно облегчит расширение двусторонней торговли.

Несмотря на трудности, сотрудничество в сфере информационных технологий между Россией и Индией имеет большой потенциал и может принести взаимные выгоды обеим странам. Оба государства должны продолжать развивать партнерские отношения и искать пути для преодоления возникающих препятствий.

Список литературы

1. Ашмянская, И. С. Развитие сектора информационных технологий в Индии: роль государства / И. С. Ашмянская // Вестник МГИМО-Университета. – 2014. – № 6(39). – С. 126-132. URL: <https://www.vestnik.mgimo.ru/jour/article/viewFile/251/251> (дата обращения: 01.11.2023).
2. Загородникова Т. Н., Кашин В. П., Шаумян Т. Л. Россия - Индия: от диалога к сотрудничеству и партнерству. Очерки российско-индийских отношений в XX - начале XXI в. / Загородникова Т. Н., Кашин В. П., Шаумян Т. Л. – М.: Институт востоковедения РАН, 2020 – 364 с. ISBN: 978-5-89282-971-7.
3. Столяров, А. А. Семь десятилетий установления дипломатических отношений между Россией и Индией: материалы круглого стола, 13 апреля 2017 г. / А. А. Столяров. – Москва: Пробел-2000, 2018. – 88 с. ISBN: 978-5-89282-797-3.
4. Ткачева Н. В. Индия. Медиасистема в условиях либерализации экономики / Ткачева Н. В. – М.: МедиаМир, 2009 – 152 с. ISBN: 978-5-91177-034-1. URL: https://india.polpred.com/upload/pdf/india_media.pdf (дата обращения: 15.10.2023).
5. Фролова Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития / Фролова Е. Д., Лукьянова С. А. – Екатеринбург: УрФУ, 2016 – 184 с. ISBN: 978-5-321-02500-0. URL: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/44111/1/978-5-321-02500-0_2016.pdf (дата обращения: 23.10.2023).

© П.Ю. Ильинова, О.В. Каплина, 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА И ПРАВО В РОССИИ И МИРЕ

Сборник статей

VII Международной научно-практической конференции,
состоявшейся 16 ноября 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,

кандидата философских наук.

Подписано в печать 19.11.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 11.16.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

office@sciencen.org

www.sciencen.org



НОВАЯ НАУКА

Международный центр
научного партнерства



NEW SCIENCE

International Center
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы
«Publishers International Linking Association»

ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-практических конференций
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. в сборниках статей Международных
и Всероссийских научно-исследовательских,
профессионально-исследовательских конкурсов
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



3. в составе коллективных монографий
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



4. авторских изданий
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdaniya/apply/>



<https://www.sciencen.org/>