

**НОВАЯ НАУКА**  
Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**  
International Center  
for Scientific Partnership

# **ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Сборник статей IX Международной  
научно-практической конференции,  
состоявшейся 26 декабря 2023 г.  
в г. Петрозаводске

г. Петрозаводск  
Российская Федерация  
МЦНП «НОВАЯ НАУКА»  
2023

УДК 001.12  
ББК 70  
Э40

Под общей редакцией  
Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук

Э40 Экономика и право: современное состояние и перспективы развития : сборник статей IX Международной научно-практической конференции (26 декабря 2023 г.). — Петрозаводск : МЦНП «НОВАЯ НАУКА», 2023. — 197 с. : ил., табл.

ISBN 978-5-00215-214-8

Настоящий сборник составлен по материалам IX Международной научно-практической конференции ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ, состоявшейся 26 декабря 2023 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными экономистами и правоведами. Целями проведения конференции являлись обсуждение практических вопросов современной экономики и права, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов исследований, полученных специалистами в охватываемых областях, обмен опытом. Сборник может быть полезен научным работникам, преподавателям, слушателям вузов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12  
ББК 70

ISBN 978-5-00215-214-8

© Коллектив авторов, текст, иллюстрации, 2023  
© МЦНП «НОВАЯ НАУКА» (ИП Ивановская И.И.), оформление, 2023

*Состав редакционной коллегии и организационного комитета:*

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук  
Андрианова Л.П., доктор технических наук  
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения  
Базарбаева С.М., доктор технических наук  
Битокова С.Х., доктор филологических наук  
Блинкова Л.П., доктор биологических наук  
Гапоненко И.О., доктор филологических наук  
Героева Л.М., кандидат педагогических наук  
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения  
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук  
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук  
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения  
Ершова Л.В., доктор педагогических наук  
Зайцева С.А., доктор педагогических наук  
Зверева Т.В., доктор филологических наук  
Казакова А.Ю., кандидат социологических наук  
Кобозева И.С., доктор педагогических наук  
Кулеш А.И., доктор филологических наук  
Мантатова Н.В., доктор ветеринарных наук  
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук  
Молчанова Е.В., доктор экономических наук  
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук  
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук  
Панков Д.А., доктор экономических наук  
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук  
Поснова М.В., кандидат философских наук  
Рыбаков Н.С., доктор философских наук  
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук  
Симонова С.А., доктор философских наук  
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук  
Хугаева Р.Г., кандидат юридических наук  
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук  
Чистякова О.В., доктор экономических наук  
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ .....</b>	<b>8</b>
ИНСТРУМЕНТЫ И МЕХАНИЗМЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ.....	9
<i>Белов Валерий Игоревич</i>	
ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ .....	14
<i>Бабаян Анна Рафаелевна</i>	
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ В МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ.....	19
<i>Коршук Вадим Алексеевич</i>	
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ВЕТЕРИНАРНЫХ УСЛУГ .....	26
<i>Степанов Геннадий Романович</i>	
ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ФИНАНСОВ В СИСТЕМЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ .....	31
<i>Савелова Юлия Андреевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ .....</b>	<b>37</b>
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЖИЛИЩНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ И МУНИЦИПАЛЬНЫМ ЖИЛИЩНЫМ ФОНДОМ (НА ПРИМЕРЕ КАРАЧАЕВО- ЧЕРКЕССКОЙ РЕСПУБЛИКИ).....	38
<i>Гришанова Инга Евгеньевна</i>	
ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ .....	43
<i>Крамаренко Елизавета Алексеевна</i>	
КРИТЕРИИ И МЕТОДЫ АТТЕСТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ .....	49
<i>Набокова Яна Сергеевна</i>	
КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ. ВОЗМОЖНОСТИ, СТРАТЕГИИ, ПРОБЛЕМЫ (НА ПРИМЕРЕ ИСКИТИМСКОГО РАЙОНА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ) .....	54
<i>Эйрих Елена Олеговна</i>	

МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА И ТЕНДЕНЦИИ В СФЕРЕ ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВА КРУПНЫХ ГОРОДОВ И ГОРОДСКИХ АГЛОМЕРАЦИЙ .....	59
<i>Названов Александр Сергеевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО .....</b>	<b>66</b>
ПОРЯДОК ГОЛОСОВАНИЯ ВНЕ ПОМЕЩЕНИЯ ДЛЯ ГОЛОСОВАНИЯ НА ВЫБОРАХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА.....	67
<i>Смирнов Сергей Анатольевич, Заболева Мария Владимировна, Максютин Илья Владимирович, Чернов Вячеслав Олегович</i>	
ПОРЯДОК ВЫДВИЖЕНИЯ КАНДИДАТОВ, СПИСКОВ КАНДИДАТОВ ПОЛИТИЧЕСКИМИ ПАРТИЯМИ НА ФЕДЕРАЛЬНЫХ ВЫБОРАХ В РОССИИ.....	74
<i>Заболева Мария Владимировна, Максютин Илья Владимирович, Чернов Вячеслав Олегович</i>	
К ВОПРОСУ О СРЕДСТВАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛЕГИТИМНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ .....	80
<i>Приходько Е.М.</i>	
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СЛУЖБЫ В АРМИИ: СТАТУС ВОЕННОСЛУЖАЩЕГО .....	85
<i>Ивахненко Андрей Витальевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК....</b>	<b>89</b>
ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД РЕСПУБЛИКИ КРЫМ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ .....	90
<i>Аванесян Ваге Вачеевич</i>	
МЕЖКУЛЬТУРНАЯ КОММУНИКАЦИЯ.....	95
<i>Баянов Вадим Ринатович</i>	
АНАЛИЗ ПРИЧИН И ПОСЛЕДСТВИЙ БЕЗРАБОТИЦЫ: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД.....	99
<i>Тарабарова Марина Александровна, Тишина Дарья Николаевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ .....</b>	<b>104</b>
УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТАТЬЯМИ 174,174.1, 205.1 УК РФ .....	105
<i>Холин Андрей Николаевич</i>	
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ИХ ВИДЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ .....	111
<i>Губанова Галина Андреевна, Хвостова Дарья Константиновна</i>	
ВОЗМОЖНОСТЬ СОУЧАСТИЯ В НЕОСТОРОЖНОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ ..	116
<i>Кочкина Екатерина Максимовна</i>	

<b>СЕКЦИЯ ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ .....</b>	<b>122</b>
ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ.....	123
<i>Плеханова Екатерина Юрьевна</i>	
ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ИЗ-ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИКТИВНЫХ ФИРМ .....	128
<i>Лященко Сергей Игоревич, Гарус Алиса Егоровна</i>	
БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА .....	133
<i>Панфилов Максим Евгеньевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....</b>	<b>138</b>
АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «СИБИРЬ-АГРО»).....	139
<i>Мозжерина Т.Г., Шереш М.В.</i>	
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СЕКТОРА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В НАЧАЛЬНЫЙ ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ.....	148
<i>Усачева Надежда Юрьевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК.....</b>	<b>152</b>
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА МЕХАНИЗМА ПРИВЛЕЧЕНИЯ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА И ОСНОВАНИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ОТ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ .....	153
<i>Платонов А.Ю.</i>	
К ВОПРОСУ ОБРАЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ .....	161
<i>Гаврютина Анастасия Николаевна, Потапова Диана Максимовна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО.....</b>	<b>165</b>
ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА УРЕГУЛИРОВАНИЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ.....	166
<i>Ильина Мария Викторовна</i>	
ВОЗМОЖНОСТЬ УСТАНОВЛЕНИЯ ВЕРХНЕГО ПРЕДЕЛА АЛИМЕНТОВ .....	171
<i>Лыченкова Анастасия Алексеевна</i>	
<b>СЕКЦИЯ МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА.....</b>	<b>177</b>
ПЕРЕВОД АББРЕВИАТУР (НА МАТЕРИАЛЕ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПРЕССЫ) .....	178
<i>Магомедмирзоева Сабина Исрефиловна, Шахэмирова Светлана Вагидовна</i>	

<b>СЕКЦИЯ МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ .....</b>	<b>184</b>
ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК .....	185
<i>Асинский Никита Сергеевич</i>	
<b>СЕКЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО .....</b>	<b>192</b>
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПОРЯДКЕ РАССМОТРЕНИЯ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН В ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ.....	193
<i>Андросова Ирина Валерьевна</i>	

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
ЭКОНОМИКИ**

**ИНСТРУМЕНТЫ И МЕХАНИЗМЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ  
ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ И  
ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ**

**Белов Валерий Игоревич**

Северо-Западный институт управления – филиал РАНХиГС  
Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина

**Аннотация:** в данной статье с учетом действующих нормативно-правовых актов рассматриваются возможные направления повышения энергосбережения и энергетической эффективности в регионах Российской Федерации. Делается вывод, что активная региональная политика, направленная на стимулирование инвестиционной активности хозяйствующих субъектов, должна привести к более высоким результатам.

**Ключевые слова:** отрасли региональной экономики, энергоемкость валового регионального продукта, инвестиции в основной капитал, региональные программы, налоговые льготы, инвестиционные гранты.

**TOOLS AND MECHANISMS OF THE REGIONAL INVESTMENT POLICY  
OF ENERGY SAVING AND ENERGY EFFICIENCY IMPROVEMENT**

**Belov Valery Igorevich**

**Abstract:** In this article, taking into account the current regulatory legal acts, possible directions for improving energy saving and energy efficiency in the regions of the Russian Federation are considered. It is concluded that an active regional policy aimed at stimulating the investment activity of economic entities should lead to better results.

**Key words:** branches of the regional economy, energy intensity of the gross regional product, investments in fixed assets, regional programs, tax incentives, investment grants.

Облигаторность выполнения норм действующего законодательства в сфере энергосбережения и повышения энергетической эффективности [1, 2, 3] на практике сталкивается с определенными трудностями как объективного, так

и субъективного характера. Например, к субъективным причинам можно отнести следующие: отсутствие четких законодательно закрепленных регламентов по количественным параметрам и временным срокам исполнения требований, предъявляемых к субъектам хозяйствования, отсутствие должностной ответственности за невыполнение в полном объеме обозначенных в документах целевых ориентиров или несвоевременное их выполнение.

К причинам объективного характера можно отнести такие, как: несовершенство федерального и регионального законодательства в этой области; недостаточность инвестиций в данных отраслях экономики – капиталовложений в энергоемкие объекты и виды производств как со стороны предприятий и организаций, так и со стороны органов региональной власти; нетождественность применяемых инструментов и механизмов региональной инвестиционной политики, недостаточно стимулирующей экономическую активность.

По данным Росстата за 2021 г. [4] первая тройка «лидеров» самых энергоемких регионов страны представлена Республикой Хакасия (225,22 кг усл. топлива / 10 тыс. руб.), Вологодской областью (209,23 кг усл. топлива / 10 тыс. руб.), Липецкой областью (209,14 кг усл. топлива / 10 тыс. руб.). Возможная причина такого положения дел – недостаточность инвестиционных ресурсов. Так, например, выполненные расчеты (отношение объема инвестиций в основной капитал (ОК) к валовому региональному продукту (ВРП) за период 2011-2021 гг.) демонстрируют отрицательную динамику в энергоемких регионах, в то время как менее энергоемкие регионы страны (Курская, Мурманская области, Чукотский автономный округ), напротив, имеют положительный рост инвестиций, в 2 раза превышающий в энергоемких регионах РФ (см. табл. 1).

**Таблица 1**

**Сравнительная характеристика отдельных российских регионов по некоторым показателям**

№ п/п	Субъекты РФ	Энергоемкость ВРП за 2021 г. (кг усл. т /10 тыс. руб.)	Инвестиции в ОК к ВРП (2021/2011), в %	Разделы В + С за 2021 г, в % к итогу
1	Республика Хакасия	225,22	52,09	37,7
2	Вологодская область	209,23	57,58	54,6
3	Липецкая область	209,14	54,48	49,3

## *ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ*

Продолжение таблицы 1

4	Курская область	99,86	110,55	33,7
5	Мурманская область	71,41	113,68	45,6
6	Чукотский автономный округ	64,55	179,28	41,8

Составлено и рассчитано автором по данным [5, 6]

Согласно отраслевой структуре валовой добавленной стоимости в рассматриваемых субъектах РФ ведущими отраслями региональной экономики в 2021 г. являлись «добыча полезных ископаемых» (Раздел В) и «обрабатывающие производства» (Раздел С). Очевидно, что инвестиции в ОК способствуют снижению энергоемкости региональных экономик, следовательно, действия региональных властей по повышению энергоэффективности и энергосбережения в рамках реализации инвестиционной политики должны быть сфокусированы, прежде всего, в отраслях промышленности.

В этой связи региональная инвестиционная политика должна отражать, как минимум, два важнейших направления. Первое связано с активным участием самих органов региональной власти посредством реализации региональных программ развития. Дело в том, что принятые в настоящее время региональные программы энергосбережения и энергоэффективности в большей степени фокусируются на энергосбережении, причем со стороны населения, хотя фактически крупным энергопотребителем в регионе является промышленность. В таком случае в региональные программы необходимо внести соответствующие изменения, а недостаток инвестиций восполнять средствами регионального бюджета, то есть через механизм прямого участия региональных органов власти.

Второе направление региональной инвестиционной политики связано с опосредованным участием органов власти, сущностью которого является задействование инструментов стимулирующего характера, побуждающих хозяйствующие субъекты к инвестиционной деятельности в энергоемких отраслях. В рамках данного направления можно предложить следующие инструменты:

- налоговые льготы и преференции по уплате региональных и местных налогов для юридических лиц при условии модернизации и обновления значительной части эксплуатируемых основных фондов (осуществление

инвестиций в основной капитал), которые приводят к энергосбережению или повышению энергетической эффективности; в данном случае речь может идти о переходе к высокотехнологичному производству и высокопроизводительному оборудованию, действенной модели экономики замкнутого цикла;

- инвестиционные гранты за счет средств регионального или местного бюджета предоставляются хозяйствующим субъектам, разрабатывающим и внедряющим на основе современных достижений науки и техники, наилучшие доступные технологии, повышающие энергоэффективность и энергосбережение.

Реализация предложенных мер потребует внесения некоторых изменений в отдельные законодательные акты на уровне региона, тем самым, с одной стороны, может быть решен вопрос с совершенствованием малоэффективной региональной нормативно-правовой базы, а с другой стороны, будут обеспечены необходимые инициативы региональных властей на этом поприще.

Таким образом, практика хозяйствования последнего времени убедительно доказывает, что только одними требованиями закона проблему повышения энергосбережения и энергоэффективности вряд ли удастся решить. Вполне очевидно, что более активная и деятельная региональная инвестиционная политика органов власти будет способствовать достижению более высоких результатов за более короткий период времени.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23.11.2009 № 261-ФЗ (в ред. от 11.06.21). [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_93978/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93978/) (дата обращения: 20.12.2023).

2. Федеральный закон от 10 января 2002 г. N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102074303> (дата обращения: 20.12.2023).

3. Указ Президента Российской Федерации от 04.06.2008 г. № 889 «О некоторых мерах по повышению энергетической и экологической эффективности российской экономики». [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/27565> (дата обращения: 20.12.2023).

4. Технологическое развитие отраслей экономики / Система показателей Росстата для статистической оценки уровня технологического развития отраслей экономики [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/11189> (дата обращения: 18.12.2023).

5. Регионы России. Социально-экономические показатели / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> (дата обращения: 18.12.2023).

6. Промышленное производство России. 2021: Стат. сб. / Росстат. – М., 2021. – 305 с.

## **ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ**

**Бабаян Анна Рафаелевна**

к.п.н., студент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский  
Московский государственный строительный университет»

**Аннотация:** Статья посвящена ознакомлению с нормативно-правовой жилищной базой региона РФ - Московской области, анализу участия субъекта в государственных и региональных программах, а также аварийному фонду и мерам решения данной проблемы.

**Ключевые слова:** государственная жилищная политика, жилищный фонд, государственные программы, газифицированный фонд, нормативно-правовая база.

## **THE HOUSING FUND OF THE MOSCOW REGION AND THE STATE POLICY IN THE HOUSING SECTOR**

**Babayan Anna Rafaelevna**

**Abstract:** The article is devoted to familiarization with the regulatory and legal housing base of the Russian Federation and the region under consideration, the analysis of the subject's participation in state and regional programs, as well as the emergency fund and measures to solve this problem.

**Key words:** state housing policy, housing stock, government programs, gasified fund, regulatory framework.

Актуальность данной темы обусловлена необходимостью постоянного изучения, имеющегося в сфере проблематики, разработки и реализации государственной жилищной политики опыта в целях выявления существующих проблем и возможных путей повышения результативности деятельности органов государственной власти в целях обеспечения жильём граждан страны, реализации неотъемлемого конституционного права на жилище.

Объектом исследования является субъект Российской Федерации - Московская область, ее государственная жилищная политика в сфере управления государственным и муниципальным жилищным фондом.

Предметом исследования является жилищный фонд Московской области, его состояние и реализуемые в регионе государственные и региональные программы.

Государственная жилищная политика - специальное направление внутренней политики и деятельность должностных лиц и органов публичного управления, опосредующая систему принципов, целей, задач и мероприятий, направленных на развитие рынка жилья, обеспечение права личности на жилище, обеспечение доступности жилья и коммунальных услуг надлежащего качества.

Нормативно-правовая база Московской области, регулирующая жилищный фонд:

1. Постановление "О внесении изменений в государственную программу Московской области «Развитие жилищно-коммунального хозяйства» на 2014-2018 годы" (КСМО)

2. Распоряжение Министерства от 04.09.2023 № 141-РВ "О внесении изменения в распоряжение Министерства жилищно-коммунального хозяйства Московской области от 20.12.2019 № 735-РВ «Об утверждении нормативов накопления твердых коммунальных отходов для индивидуальных жилых домов на территории Московской области"

3. Распоряжение от 19.12.2022 № 368-РВ "О внесении изменений в нормативные затраты на обеспечение функций Министерства жилищно-коммунального хозяйства Московской области и подведомственных ему государственных казенных учреждений Московской области"

4. Проект постановления Правительства Московской области «О внесении изменений в Перечень государственных услуг, предоставляемых центральными исполнительными органами государственной власти Московской области, предоставление которых организуется по принципу «одного окна» в многофункциональных центрах предоставления государственных и муниципальных услуг».

5. Постановление "О внесении изменений в государственную программу Московской области «Развитие жилищно-коммунального хозяйства» на 2014-2018 годы" (Безнадзорные животные)

**Таблица 1**

Год постройки	Суммарная площадь	Число домов	Кол-во квартир	Жилая площадь	Нежилая площадь	Нежилых помещений
2023	1905356.45	87	38699	1905356.45	0.00	8999
2022	3539234.17	264	71561	3539234.17	0.00	16884
2021	3646049.02	352	75173	3622925.12	23123.90	12517
2020	3819326.57	308	78546	3793365.97	25960.60	12796
2019	4504509.45	360	92673	4422466.45	82043.00	13669
2018	4872642.84	402	101424	4698862.84	173780.00	9900
2017	4618785.69	351	90584	4340696.69	278089.00	9961
2016	5642223.06	462	106345	5297172.56	345050.50	7030
2015	6712689.9	679	128336	6198600.90	514089.00	7320
2014	8553011.4	853	149529	7960586.40	592425.00	11229

В различные года строительство на территории Московской области осуществлялось в разных масштабах. Сводная статистика по годам постройки представлена в таблице 1.

По показателям, приведённым в таблице, можно заметить, что самым сильнозастраиваемым годом постройки является 2014 год. За этот год было застроено 8553011.4 кв.м. А одним из наименее застраиваемых - 2023 год, за который было застроено 1905356.45 кв.м. Можно предположить, что это связано с особенностями государственной политики.

Жилищный фонд - это совокупность всех жилых помещений, находящихся на территории России, независимо от форм собственности, включая жилые и специализированные дома (общежития, гостиницы-приюты, дома маневренного фонда, жилые помещения из фондов жилья для временного поселения вынужденных переселенцев и лиц, признанных беженцами, специальные дома для одиноких престарелых, дома-интернаты для инвалидов, ветеранов и другие), квартиры, служебные жилые помещения, иные жилые помещения в других строениях, пригодные для проживания. Жилищные фонды различают по порядку формирования, целевому назначению, правилам использования и другим элементам.

Жилищный фонд Московской области можно разделить на газифицированный фонд и негазифицированный. В газифицированный фонд входят 40705 многоквартирных домов, что составляет 75% от всего жилищного фонда, тогда как в негазифицированный - 13 427 многоквартирных домов (25% от жилищного фонда Московской области).

Газифицированный фонд делится по формам управления собственностью.

- 1) Ведомственный фонд, в ведении которого находится 15 МКД, что составляет 0,1%;
- 2) Непосредственное управление - 2 990 МКД (7,4%);
- 3) ТСЖ, ТСН, ЖСК и иные кооперативы - 1 375 МКД (3,3%);
- 4) Управляющие компании - 36 325 МКД (89,2%).

Независимо от социального и экономического развития страны в целом, проблема создания условий для жизнедеятельности людей остается открытой. В этом и заключается актуальность изучения особенностей государственной политики в жилищной сфере. По моему мнению, создание действительного процесса управления жилищной сферой напрямую зависит от деятельности органов государственной власти по развитию и новаторству нормативно-правовой базы, регулирующих процессы, происходящие в жилищной сфере.

Говоря о государственной политике, стоит отметить, что она сосредоточена на целенаправленное управление деятельностью органов государственной власти по решению конкретных проблем и достижению конкретных целей управления. Именно направленность нацелена на создание условий, позволяющая удовлетворить потребность экономически активной доли населения в комфортных условиях проживания, а также оказание со стороны государства эффективной адресной помощи тем категориям граждан, которые по объективным обстоятельствам не силах самостоятельно решить жилищную проблему. Все это реализуется благодаря государственным, федеральным и региональным программам по решению жилищных вопросов.

Государственные и федеральные программы: федеральная целевая программа «Чистая вода» на 2019-2024 годы, государственная программа Российской Федерации «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» на территории Московской области», федеральная целевая программа «Жилище».

Областные и региональные программы: жилищная программа Московской области «Социальная ипотека», жилищная программа Московской области «Жилье для российской семьи», программа «Содержание и развитие жилищно-коммунального хозяйства Одинцовского муниципального района Московской области», государственная программа Московской области «Развитие жилищно-коммунального хозяйства на 2014–2018 годы», адресная программа Московской области «Переселение граждан из аварийного жилищного фонда Московской области» на 2019-2025 годы.

**Список литературы**

1. Сводная статистика Московской области. [Электронный ресурс]. URL: <https://domreestr.ru/moskovskaya-oblast/> (дата обращения: 1.12.2023).
2. Нормативно-правовая база Московской области, регулирующая жилищный фонд. [Электронный ресурс]. URL: <https://minzhil.mosreg.ru/deyatelnost/postradavshim-grazhdanam-soinvestoram/normativno-pravovye-akty> (дата обращения: 3.12.2023).

## **ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ В МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ**

**Коршук Вадим Алексеевич**

аспирант

ОЧУВО «Московский инновационный университет»

**Аннотация:** проведен анализ моделей реализации промышленной политики, а также рассмотрены практические аспекты и особенности мер государственной поддержки промышленного сектора, реализуемых в различных странах. Для оценки возможных путей оптимизации отечественного инструментария промышленной политики проведен анализ мер государственного воздействия, эффективно применяемых для развития производственного потенциала в мировой практике.

**Ключевые слова:** меры поддержки промышленности, развитие в условиях санкций, инструменты промышленной политики, технологический суверенитет, импортозамещение.

## **FEATURES OF THE APPLICATION OF INDUSTRIAL POLICY INSTRUMENTS IN WORLD PRACTICE**

**Korshuk Vadim Alekseevich**

**Abstract:** the analysis of models for the implementation of industrial policy is carried out, as well as practical aspects and features of measures of state support for the industrial sector implemented in various countries are considered. To assess possible ways to optimize domestic industrial policy tools, an analysis of government impact measures effectively used for the development of production potential in the world practice has been carried out.

**Key words:** measures to support industry, development under sanctions, industrial policy instruments, technological sovereignty, import substitution.

Важность наличия в государстве собственной промышленности и возможности ее суверенного развития для обеспечения социально-экономического роста и национальной безопасности принимает особое

значение в условиях кризисных явлений, наблюдаемых в мировой экономике со времени пандемии коронавируса и получивших дополнительный импульс в виде геополитической нестабильности [1, 2].

Сложившаяся к настоящему времени ситуация и отдельные особенности развития российской промышленности, выражающиеся в необходимости безотлагательного проведения импортозамещения в критических областях, предъявляют высокие требования к количеству и содержанию мер, реализуемых в рамках государственной промышленной политики. Геополитическая напряженность и лимитированные ресурсы исключают возможность проведения длительных правовых экспериментов, обуславливая необходимость безошибочного прогнозируемого получения качественных результатов, желательно, в краткосрочной перспективе [3]. Принимая во внимание данное обстоятельство целесообразно проведение анализа зарубежного опыта реализации промышленной политики в целях оценки возможности заимствования лучших практик, ранее отработанных и оптимизированных решений. Особый интерес представляет опыт реализации промышленной политики при модели смешанной экономики Китая, а также опыт отдельных стран Азии, который характеризуется значительной эффективностью.

На основе систематизации признаков научным сообществом выделяются следующие модели реализации промышленной политики: американская, европейская и азиатская [4, 5, 6].

Американская модель реализации промышленной политики может быть охарактеризована как неявная и распространяющаяся, в основном, на оборонно-промышленный комплекс. Основными инструментами, применяемыми в рамках американской модели, являются меры налоговой и финансовой политики, а также прямое государственное финансирование НИОКР. Особенность американской модели - это законодательно разрешенное лоббирование, подразумевающее возможность целенаправленного продвижения интересов бизнеса в органах государственной власти и организации давления на них в целях принятия определенных решений.

Неявный характер промышленной политики и отсутствие соответствующих законодательных основ, не препятствует правительству США принимать стратегии, содержащие общесистемные и селективные меры воздействия на промышленность. В 2009 г. была запущена Инновационная стратегия правительства США, предусматривающая набор общесистемных мер,

таких как улучшение делового климата, актуализация регуляторной среды, развитие информационно-коммуникационной инфраструктуры, системы образования и государственных услуг [7].

Европейскую модель реализации промышленной политики, можно охарактеризовать как явную. Характерными ее чертами являются значительная роль отраслевых объединений и наличие процедур контроля наднациональными органами за государственной поддержкой, оказываемой в рамках отдельной страны. Основной целью промышленной политики в рамках данной модели является общий рост конкурентоспособности промышленности посредством повышения конкурентоспособности отдельных предприятий. Указанное повышение обеспечивается путем снижения регуляторной нагрузки, поощрения инновационной активности и предпринимательской инициативы. Страны-члены ЕС ведут согласованную политику в различных сферах, в том числе в промышленности, однако способы реализации, методы и применяемые инструменты могут варьироваться.

В 2020 г. была представлена новая стратегия, реализация которой предполагает выход европейской промышленности на лидирующие позиции в сфере климатической нейтральности и цифровизации. Стратегией предусматриваются меры поддержки предприятий независимо от их категории (крупные, средние, малые), инновационных стартапов, исследовательских центров и поставщиков услуг. Целью стратегии является повышение конкурентоспособности европейской промышленности на внутреннем и глобальном рынках, а также повышение независимости ЕС от внешних поставок критически важного сырья (металлов, минералов и природных материалов). В целях укрепления стратегической автономии Европейской комиссией разработаны План действий по критическому сырью, Перечень критического сырья и Прогнозное исследование по критическому сырью для стратегических технологий и секторов на перспективу до 2030 и 2050 г.

Основы азиатской модели реализации промышленной политики были заложены в Японии и Южной Корее. Данная модель подразумевает, что главная задача государства заключается в координации работы отраслевых ассоциаций и крупных финансово-промышленных конгломератов. При этом интеграторы хозяйствующих субъектов получают государственную финансовую поддержку.

Япония, сохраняя технологическую конкурентоспособность, с 90-х годов демонстрировала низкие экономические показатели. Для достижения

положительной динамики был реализован значительный объем реформ. С учетом достижения существенного прогресса по состоянию на 2010 г. Япония находилась в тяжелой дефляционной ситуации с важными структурными последствиями. Был принят новый план промышленной политики, ориентированный на переход к структуре, базирующейся на следующих областях: робототехника, космос, аэрокосмическая промышленность, экспорт, медицина и оздоровление, культура и отрасли, решающие экологические/энергетические проблемы.

В Республике Корея проводится активная промышленная политика. Государством реализуются стратегии развития ключевых отраслей национальной промышленности: автомобилестроение, судостроение, металлургия, и другие. Активное экономическое развитие началось в 1962 г. с принятием первого пятилетнего плана, в рамках которого развивались крупные финансово-промышленные группы – чеболи.

Характерными чертами промышленной политики Республики Корея являются:

- 1) акцент на экспорт,
- 2) стратегическое развитие является диверсифицированным и широкомасштабным,
- 3) поэтапный подход к развитию (каждый шаг основывается на достигнутых результатах предыдущего),
- 4) инвестиции в транспортную инфраструктуру,
- 5) поддержание постоянного технологического прогресса.

По данным ЮНЕСКО на 2019 год 4,81% ВВП Республики Корея составляли расходы на НИОКР. По данному показателю Корея проигрывает лишь только Израилю, достигшего 4,95% (для справки: расходы на НИОКР в России составили в 2018 году 0,99% ВВП) [8].

Обратимся к рассмотрению особенностей реализации промышленной политики в других странах Азии.

Китай является одним из лидеров по доле промышленности в ВВП, по состоянию на 2021 г. - 39,4%. С 1953 г. постоянная индустриализация позволила Китаю нарастить ВВП более чем в 400 раз, а объем промышленного производства - более чем в 700. Общенациональные пятилетние планы являются основой развития китайской национальной экономики и индустриально-промышленного комплекса.

Реализация промышленной политики Китая направлена на массовое производство:

а) современных предметов потребления промышленного происхождения;

б) прогрессивных средств производства, изготавливаемых как для нужд самого индустриально-промышленного комплекса, так и для других секторов национальной экономики. Прогресс китайской экономики достигается посредством масштабной передачи на уровень организаций новых технологий и средств их реализации, изготовленных китайской промышленностью либо приобретенных за рубежом [9]. По экспертным оценкам расходы Китая на промышленную политику в 2019 г. составили в 248 млрд. долларов, или 1,73% ВВП, что намного больше, чем в любой другой крупной экономике.

В основе промышленной политики Ирана лежат положения Перспективного плана развития, Комплексного плана развития науки, программ Организации развития и модернизации промышленности при Министерстве промышленности и торговли Ирана. Цели промышленной политики: обеспечение стабильного экономического роста и полной занятости, построение диверсифицированной экономики, снижение зависимости от экспорта нефти, повышение конкурентоспособности производства, расширение ассортимента несырьевого экспорта, поддержка высокотехнологичных производств, а также наращивание возможностей частного сектора. Санкционный режим, введенный против Ирана, сместил акценты в промышленной политике на повышение уровня самодостаточности промышленных предприятий и использование национального капитала. Уход из страны многих крупных иностранных компаний, изоляция от мировой системы SWIFT обострили проблему промышленных капиталовложений, усилили зависимость действующих предприятий от государственных средств. Импортозамещение стало преобладающим курсом в условиях внешнего экономического давления.

В мировой практике накоплен как положительный, так и отрицательный опыт формирования и реализации промышленной политики, целостно отражающий не только экономическую, но и социальную составляющую конкретной страны. Заимствование доказавшей свою эффективность мировой практики потребует приведения в соответствие с новой национальной средой с и учета ее социально-культурных особенностей.

Примеры успешной реализации промышленной политики и мер поддержки промышленного сектора в зарубежных странах могут быть

заимствованы и применены в российской практике исключительно после предварительного системного анализа, оценки предполагаемого воздействия, а также адаптации с учетом текущей экономической и социальной ситуации. Отдельные элементы зарубежных моделей реализации промышленной политики, например, разрешенное американским законодательством лоббирование или поддержка отраслевых объединений по аналогии с Кореей и ЕС, потребуют не только обновления отечественной нормативно-правовой базы, но и предварительной комплексной оценки таких нововведений, в том числе в этическом аспекте.

### Список литературы

1. Афанасьев А.А. Теоретико-методологические основы промышленной политики в представлении ведущих экономических научных школ // Экономика, предпринимательство и право. – 2022. – Том 12. – № 12. – С. 3299-3316.
2. Гретченко А.И. Технологическая безопасность России: современное состояние, угрозы и способы обеспечения / Гретченко А.И., Гретченко А.А. // Экономическая безопасность. – 2022. – Том 5. – № 2. – С. 547-570.
3. Сивицкий В.А., Сорокин М.Ю. Правовой эксперимент и развитие права // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2016. № 4. С. 15-30.
4. Васильева З.А. Азиатская модель реализации промышленной политики / Васильева З.А., Харланова В.Н., Буданцева Ю.И. // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 3 (часть 1). – С. 27-29.
5. Гасанова А.Д. Зарубежный опыт использования методов государственного программирования при регулировании экономики // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2011. - № 4. С. 443-458.
6. Кушнир И.Ю. Взаимодействие социально-экономических интересов при формировании промышленной политики : автореферат дис. ... кандидата экономических наук : 08.00.05 / Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова. - Москва, 2003. - 22 с.
7. Казанок Р.К. Особенности современной инновационной политики США // Экономическая безопасность. – 2021. – Том 4. – № 2. – С. 273-290.
8. Рейтинг стран мира по уровню расходов на НИОКР / Гуманитарный портал: Исследования [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных

технологий, 2006–2023 (последняя редакция: 14.10.2023). URL:  
<https://gtmarket.ru/ratings/research-and-development-expenditure>.

9. Райнев В. Ф. Промышленная политика как фактор национальной безопасности / Байнев В. Ф., Винник П. В., Чжан Бинь // Новая экономика. - 2015. - №1(65). - С. 6-15.

© В.А. Коршук, 2023

## **СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ВЕТЕРИНАРНЫХ УСЛУГ**

**Степанов Геннадий Романович**

аспирант

НОЧУ ВО Московский финансово-  
промышленный университет  
«Синергия»

**Аннотация.** В статье рассматриваются основные тенденции развития сферы ветеринарных услуг. Обосновывается их разделение на ветеринарные услуги для сельскохозяйственных и мелких домашних животных. Определяются проблемы повышения качества предоставления ветеринарных услуг для мелких домашних животных и пути их решения.

**Ключевые слова:** мелкие домашние животные, качество ветеринарной услуги; обучение специалистов в ветеринарии; ветеринарные клиники полного цикла.

## **CURRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF VETERINARY SERVICES**

**Stepanov Gennadiy Romanovich**

**Abstract.** The article discusses the main trends in the development of the field of veterinary services. Their division into veterinary services for agricultural and small domestic animals is justified. The problems of improving the quality of veterinary services for pets and ways to solve them are determined.

**Key words:** pets, the quality of veterinary services; training of specialists in veterinary medicine; full-cycle veterinary clinics.

С точки зрения государства, в Российской Федерации ветеринария должна обеспечивать поддержание продовольственной безопасности государства и защиту животных и человека от опасных болезней. В законе Российской Федерации «О ветеринарии» основными задачами ветеринарии определяются следующие:

- реализация мероприятий по предупреждению и ликвидации заразных и иных болезней животных, включая сельскохозяйственных, домашних, зоопарковых и других животных, пушных зверей, птиц, рыб и пчел, и осуществление региональных планов ветеринарного обслуживания животноводства;

- подготовка специалистов в области ветеринарии, производство препаратов и технических средств ветеринарного назначения, а также организация научных исследований по проблемам ветеринарии;

- охрана территории Российской Федерации от заноса заразных болезней животных из иностранных государств [1]

Соответственно и развитие сферы ветеринарных услуг предполагало оказание этих услуг в основном сельскохозяйственным (продуктивным) животным. Именно на это в первую очередь государство и направляло ресурсы, в том числе в части подготовки ветеринарных врачей. Однако за последние тридцать лет произошли качественные и количественные изменения в части мелких домашних животных.

Во первых количество домашних животных постоянно и достаточно быстро увеличивалось. На 2022 год в Российской Федерации, по результатам исследования компании Mars Petcare, количество собак достигло 22,6 миллионов, а кошек 40,8 миллионов особей. Таким образом Российская Федерация вышла на третье место по количеству содержащихся в домах и квартирах кошек и на четвертое место по количеству содержащихся собак в мире.

Вторым важным фактором, описанном в данном исследовании стало отношение к домашним животным со стороны их владельца. В 2021 году как члена семьи домашнее животное воспринимали 44% владельцев кошек и 34% владельцев собак. Как друга домашнее животное воспринимали 24% владельцев кошек и 36% владельцев собак. В статье А. Д. Межевова и Г. Р. Степанова «Роль персонала в повышении эффективности ветеринарных услуг обслуживания мелких домашних животных» отмечается, что с повышением уровня жизни населения в Российской Федерации, более глубокого распространения идей гуманизма и ответственного отношения к животным, домашние питомцы стали обретать статус не просто животных, а «животных компаньонов» [6]. Таким образом запрос на ветеринарные услуги для мелких домашних животных со стороны их владельцев привел к тому, что

начал формироваться новый вид ветеринарной услуги, отличной от услуг, применяемым к продуктивным животным.

Сегодня в Российской Федерации ветеринарные услуги условно можно разделить на две основные группы. Деление на эти группы обусловлено различными подходами к лечению и принципами оказания услуг, которые различаются для продуктивных (сельскохозяйственных) животных и для мелких домашних животных или животных компаньонов (непродуктивных животных). ГОСТ Р 54955-2012 «Услуги для непродуктивных животных. Термины и определения» понятие ветеринарной услуги определяется следующим образом: «Ветеринарные услуги для непродуктивных животных: деятельность исполнителя по оказанию профессиональных ветеринарных лечебно-диагностических, лабораторных и диагностических услуг» [2]. Принятие данного ГОСТа позволило ветеринарным клиникам самостоятельно разработать новые стандарты оказания ветеринарных услуг, основанные в первую очередь на заботе о здоровье каждого конкретного животного, на гуманных подходах к лечению различных патологий. Трепетное отношение владельцев к своим питомцам дало возможность разработать новые методики лечения и диагностики, при которых экономическая целесообразность лечения уступила место достижению положительного результата лечения.

В настоящее время существует тенденция к разработке и оказанию все более сложных ветеринарных услуг. Такие услуги требуют создания ветеринарных клиник полного цикла, при обращении в которые владелец животного в одном месте может получить все необходимые услуги, в том числе пройти все необходимые исследования. Сегодня наличие в ветеринарной клинике УЗИ аппарата экспертного класса или аппарата магниторезонансной томографии уже не является чем-то удивительным не только для Москвы и Санкт-Петербурга, но и для многих других регионов Российской Федерации. В тоже время появляются и отдельные референтные ветеринарные центры, где оказываются только высокопрофессиональные ветеринарные услуги в узкой специализации. При этом, в условиях растущего спроса на ветеринарные услуги, открываются и небольшие ветеринарные кабинеты, где врачи оказывают не сложные ветеринарные услуги, а в случае, если животному нужно провести сложное исследование или сложную операцию, то врач направляет такое животное в соответствующую клинику полного цикла или референтный центр.

Однако повышение требовательности клиентов, оказание более сложных услуг и рост числа клиник создает и ряд проблем для развития отрасли. В первую очередь – это огромный кадровый голод. По опросам руководителей клиник полного цикла подготовка выпускника Высшего учебного заведения (ВУЗ) для самостоятельной работы врачом приема занимает не менее одного года, а подготовка врача для ведения специализированного приема не менее трех лет. Это безусловно сдерживает развитие и сказывается на качестве оказываемых услуг.

Еще одним вызовом для развития ветеринарных услуг в 2022 году стал уход с Российского рынка ряда зарубежных фармпроизводителей. С учетом того, что отечественные производители в основном работали на рынке сельскохозяйственных животных, а рынку мелких домашних животных не уделяли ранее должного внимания, ветеринарные врачи столкнулись с дефицитом или отсутствием необходимых лекарственных препаратов, вакцин и другой фармацевтической продукции. В течении 2022 года Ассоциацией практикующих ветеринарных врачей были проведены переговоры с ведущими Российскими фармкомпаниями в результате которых эти компании ускорили разработку и увеличили выпуск лекарственных препаратов для мелких домашних животных.

Третьей проблемой является слабая материальная база и отсутствие преподавателей практиков в ведущих ветеринарных ВУЗах страны. В результате ВУЗы выпускают специалистов, ветеринарных врачей, не способных не только разрабатывать новые подходы и методы лечения, но и просто вести самостоятельный прием.

Таким образом, не смотря на то, что имеются все предпосылки для дальнейшего развития и улучшения качества в сфере ветеринарных услуг для мелких домашних животных, мы сталкиваемся с проблемами для решения которых необходимо в первую очередь заняться более качественной подготовкой ветеринарных врачей в ВУЗах, разработать быстрые программы адаптации и обучения выпускников ВУЗов для ведения самостоятельного приема в клиниках, развивать импортозамещение в фармацевтической отрасли, выстроить систему взаимодействия между ВУЗами и ведущими практикующими ветеринарными врачами для разработки новых методов лечения с целью повышения качества ветеринарных услуг.

**Список литературы**

1. Закон РФ от 14.05.1993 N 4979-1 (ред. от 28.04.2023) "О ветеринарии" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023)
2. ГОСТ Р 54955 Услуги для непродуктивных животных. Термины и определения
3. ГОСТ Р 58437 Экспертиза качества лечебно-диагностических ветеринарных услуг.
4. Качество ветеринарных услуг. Л.А. Федык, И.С. Пундель, Г.С. Гусева, Н.А. Ульянченко, О.Б. Крупина. Компетентность / Competency (Russia) 7/2022 DOI: 10.24412/1993-8780-2022-7-37-41
5. Постановление Правительства РФ от 6 августа 1998 г. N 898 "Об утверждении Правил оказания платных ветеринарных услуг" С изменениями и дополнениями от:16 апреля 2001 г., 25 сентября 2003 г., 14 декабря 2006 г., 27 декабря 2014 г., 4 февраля 2021 г.
6. Роль персонала в повышении эффективности ветеринарных услуг обслуживания мелких домашних животных / А. Д. Межевов, Г. Р. Степанов. DOI: 10.25634/MIRBIS.2023.4.13 // Вестник МИРБИС. 2023; 4: 105–112.

**ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ФИНАНСОВ  
В СИСТЕМЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**Савелова Юлия Андреевна**  
студент

Научный руководитель: **Мельникова Наталия Сергеевна**  
доцент

Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет

**Аннотация:** в статье исследуется значение и роль финансов в системе рыночных отношений в условиях санкционного давления и геополитической напряжённости в настоящее время. Автором рассмотрена сущность «финансов», представлены различные научные взгляды относительно понятия «финансов», обусловлены причины возникновения финансов. Проведённый анализ дефиниций позволил сформулировать авторскую позицию определения «финансы». В статье рассмотрены функции финансов. В заключении автор приходит к выводу о роли финансов в рыночной экономике на современном этапе её развития.

**Ключевые слова:** финансы, функции финансов, контрольная функция, распределительная функция, финансовое стимулирование.

**THE IMPORTANCE AND ROLE OF FINANCE  
IN THE SYSTEM OF MARKET RELATIONS**

**Savelova Yulia Andreevna**

**Abstract:** the article examines the importance and role of finance in the system of market relations in the context of sanctions pressure and geopolitical tensions at the present time. The author examines the essence of "finance", presents various scientific views on the concept of "finance", determines the causes of finance. The analysis of definitions made it possible to formulate the author's position of the definition of "finance". The article discusses the functions of finance. In conclusion, the author comes to the conclusion about the role of finance in the market economy at the present stage of its development.

**Key words:** finance, finance functions, control function, distribution function, financial incentives.

Роль и значение финансов в системе рыночных отношений возрастает, вместе с тем как и усложняется распределение и перераспределение финансовых отношений в современном российском обществе. Финансы предоставляют возможность государству решать национальные задачи, социально-экономические и политические проблемы, проблемы в области здравоохранения, как на уровне региона, так и на общегосударственном уровне. Важная роль отводится финансам в развитии научно-технического прогресса, что оказывает прямое влияние на развитие российской экономики.

Произошедшие за последние три года изменения, обусловленные пандемией, введением различных ограничений на фоне обострения геополитической ситуации значительно повлияли на экономику России и на её финансовый сектор. Несомненно, что санкции нанесли ущерб экономическим субъектам, однако состояние финансовой отрасли продемонстрировало способность моментального реагирования на изменяющиеся внешние условия [1, с. 213].

Финансы являются неотъемлемой частью рыночных отношений и одновременно выступают важным инструментом реализации государственной политики. Поэтому необходимо знать природу финансов, глубоко разбираться в особенностях их функционирования, видеть способы наиболее полного и результативного их использования в интересах эффективного развития общественного производства.

Значение финансов для российской экономики раскрывается через сущность финансов. Если обратиться к исследованию сущности финансов, можно отметить, что основной причиной возникновения финансов стало создание государства. Государство не может быть образовано без финансов.

В современном виде определение финансов представляется различными взглядами исследователей.

Н. Ю. Исакова определяет финансы как «совокупность денежных отношений, организованных государством, в процессе которых осуществляются формирование, распределение и использование фондов денежных средств для решения экономических, политических и социальных задач. Финансы представляют собой экономические денежные отношения, которые возникают в процессе производства» [2, с. 116].

Ю.А. Крохина полагает, что финансы – «это система денежных отношений по поводу аккумуляции, распределения и использования фондов денежных средств в целях материального обеспечения выполнения государственных функций и задач» [3, с. 94].

Другая часть исследователей полагает, что к финансам следует относить денежные средства как государства, так и хозяйствующих субъектов.

Такого понимания термина «финансы» придерживается, в частности, Т. П. Беляев. По его мнению, «финансы - это совокупность всех денежных средств, находящихся в распоряжении государства или организации-предприятия, а также система их формирования, распределения, контролирования и использования» [4, с. 103].

Ю. А. Старкова определяет финансы как «экономические денежные отношения по формированию, распределению и использованию фондов денежных средств государства, его территориальных подразделений, а также предприятий, организаций и учреждений, которые необходимы для обеспечения расширенного воспроизводства и социальных нужд» [5, с. 189].

Изложенное позволяет обозначить финансы как совокупность экономических отношений, связанных с формированием, распределением, перераспределением денежных средств государства и предприятий различных форм собственности, необходимых для решения национальных задач и потребностей граждан.

Следует отметить, что финансы не следует отождествлять с денежными средствами, так как они имеют свои специфические особенности и назначение в развитии общества, которые выражены в исполняемых ими функциях. В данном случае, если денежные средства рассматривать как эквивалент, то финансы можно обозначить как экономический инструмент. Отсюда следует, что финансы - это не только денежные средства, но и в первую очередь – экономические отношения, которые возникают между государством, предприятиями в части перераспределения и расходования централизованных и децентрализованных фондов финансовых ресурсов.

В научном мире, проведено множество исследований относительно сущности финансов. Однако, единого понятия финансов, их функций, сферы распространения – не установлено. Отсутствуют и критерии, отражающие разницу между категориями «финансы» и «деньги», пределы, обозначающие начало и конец действия финансов. Несмотря на указанные проблемы, роль финансов несомненно возрастает.

Финансы выступают основой материального обеспечения государства. Отсюда следует, что государство обязано уделять особое внимание развитию финансовых отношений, посредством создания различных финансовых стимулов и совершенствования законодательной базы в сфере финансовых отношений.

Большая часть исследователей полагает, что главными функциями, которые выполняют финансы, являются контрольная и распределительная. Их выделение обусловлено взаимодействием, которое они проявляют в процессе своей реализации.

С. В. Барулин указывает на то, что «контрольная функция финансов обеспечивает согласование финансовых интересов субъектов финансовых отношений и становится возможной, поскольку движение всех ценностей и ресурсов в экономике получает своё выражение в денежной форме и отражается в виде денежных показателей» [6, с.154].

Автор также отмечает, что «распределительная функция финансов является главной, поскольку основная характеристика финансовых отношений – их распределительный характер» [6, с.154].

Принято выделять также регулирующую, стимулирующую и фискальные функции финансов. При реализации функций финансов, государство и все хозяйствующие субъекты формируют различные фонды финансовых ресурсов. Основная цель создания таких фондов направлена на удовлетворения потребностей как для государства, так и для её территорий.

Учитывая, что финансы оказывают влияние на все сферы экономики, их роль многообразна. Данные условия позволяют выделить наиболее приоритетные направления, сформированные под влиянием финансов, выражающихся:

- в финансовом обеспечении реального сектора экономики, имеющего потребность в развитии производственного процесса;
- в финансовом регулировании вопросов, связанных с социально-экономическим развитием реального сектора экономики;
- в финансовом стимулировании ресурсов, связанных с производственным процессом необходимым для повышения их эффективности.

Часть исследователей указывают на важность рационального перераспределения финансовых ресурсов. Обусловлено это тем, что от объёма финансовых ресурсов зависят темпы роста развития отраслей или региона. Соответственно недостаток финансовых ресурсов в различных отраслях может

привести к снижению темпов развития или полной остановке производственных процессов.

Отдельного внимания требует рассмотрение финансовых стимулов и методов, посредством которых возможно использование всех экономических ресурсов производственного процесса.

Х. Э. Такеева, И. М. Такеев указывают на то, что «финансовое стимулирование - это система принципов, способов, приёмов и инструментов, с помощью которых осуществляется целенаправленное воздействие на хозяйствующие субъекты и домашние хозяйства на государственном или региональном уровне в процессе формирования и использования финансовых ресурсов (фондов финансовых ресурсов) для выбора нужного направления и темпа социально-экономического развития, объёмов потребления и сбережения» [7, с. 675].

Методы финансового стимулирования реализуются:

- посредством использования наиболее эффективных инвестиций;
- посредством создания поощрительных фондов, направленных на экономическое стимулирование (социальные фонды);
- посредством использования льготного налогообложения;
- посредством применения различных ограничений и санкций (штрафы, пени за сокрытие доходов, непредставление отчётности).

Таким образом, значение и роль финансов на современном этапе экономического развития безусловно возрастает. Выражается это прежде всего тем, что посредством финансов государство решает важнейшие стратегические задачи, необходимые для развития внутренней и внешней политики и укрепления национальной безопасности. Государство не может существовать без финансов, именно поэтому возникновение государства связано с возникновением финансов. Посредством реализации своих основных функций финансы обеспечивают потребности производственного процесса, регулируют все отрасли экономики, стимулируют различные виды ресурсов, необходимых для производственного процесса с целью повышения их эффективности.

### **Список литературы**

1. Бырда Н. А. Финансовый сектор России в условиях санкций / Н. А. Бырда // Инновации и инвестиции. 2023. №5. С. 213-216. URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-sektor-rossii-v-usloviyah-sanktsiy>

2. Исакова Н. Ю. Финансы: учебник / Ю. С. Долганова, Н.Ю. Исакова, Н.А. Истомина [и др.]; под общ. ред. канд. экон. наук, доц. Н.Ю. Исаковой; Мин-во обр. и науки РФ. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. 336 с. ISBN 978-5-7996-2748-5 URL.: [https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/95119/1/978-5-7996-2748-5\\_2019.pdf](https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/95119/1/978-5-7996-2748-5_2019.pdf) (дата обращения: 16.12.2023).

3. Крохина Ю. А. Финансовое право России: учебник / Ю. А. Крохина. - 5-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2014. 623 с. ISBN 978-5-91768-530-4

4. Беляев Т. П. Финансы: учебник для вузов / Т. П. Беляева [и др.]; под редакцией Н. Г. Ивановой. М.: Юрайт, 2023. 449 с. ISBN 978-5-534-13894-8. URL: <https://urait.ru/bcode/519811> (дата обращения: 16.12.2023).

5. Старкова Ю. А. Сущность финансов / Ю. А. Старкова // Молодой учёный. 2023. № 29 (476). С. 189-191. URL: <https://moluch.ru/archive/476/105043/> (дата обращения: 16.12.2023).

6. Барулин С. В. Финансы: учебник / С.В. Барулин. М.: КноРус, 2021. 640 с. ISBN 978-5-406-05659-2

7. Текеева Х. Э., Текеев И. М. Характеристика и классификация финансовых стимулов / Х. Э. Текеева, И. М. Текеев // Московский экономический журнал. 2022. №12. С. 673-679.

© Мельникова Н.С., Савелова Ю.А., 2023

**СЕКЦИЯ  
ГОСУДАРСТВЕННОЕ  
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ  
УПРАВЛЕНИЕ**

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЖИЛИЩНАЯ ПОЛИТИКА  
В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ И  
МУНИЦИПАЛЬНЫМ ЖИЛИЩНЫМ ФОНДОМ  
(НА ПРИМЕРЕ КАРАЧАЕВО-ЧЕРКЕССКОЙ РЕСПУБЛИКИ)**

**Гришанова Инга Евгеньевна**

к.п.н.

студент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский  
Государственный строительный университет»

**Аннотация:** В данной статье рассматривается государственная политика в сфере жилищно-коммунального хозяйства в республике Карачаево-Черкесия.

Предметом исследования является деятельность органов государственной власти в сфере реализации государственной политики, в сфере жилищно-коммунального хозяйства.

**Ключевые слова:** Жилищная политика, региональная программа, федеральная программа, повышение качества, жалобы граждан.

**STATE HOUSING POLICY IN THE FIELD OF MANAGEMENT  
OF THE STATE AND MUNICIPAL HOUSING STOCK  
(ON THE EXAMPLE OF THE KARACHAY-CHERKESS REPUBLIC)**

**Grishanova Inga Evgenevna**

**Abstract:** This article examines the state policy in the field of housing and communal services in the Republic of Karachay-Cherkessia.

The subject of the study is the activity of public authorities in the field of state policy implementation, in the field of housing and communal services.

**Key words:** Housing policy, regional program, federal program, quality improvement, citizens complaints.

Жилищная проблема традиционно является одной из актуальных проблем Российского государства.

Преобразования, осуществляемые в России в последнее десятилетие, кардинально изменили облик страны, ориентиры общественного развития, внесли существенные изменения в социальную структуру общества. Радикальные реформы, признанные повысить уровень жизни населения, главным образом за счёт движения к рыночной экономике западного образца, оказались сопряженными со многими негативными последствиями, с обострением всех социальных проблем, в том числе и жилищной.

Одной из актуальных программ в сфере коммунального хозяйства является региональная программа «Модернизация систем коммунальной инфраструктуры Карачаево-Черкесии на 2023-2027 годы».

Программа включает мероприятия, направленные на обеспечение устойчивого и эффективного функционирования жилищно-коммунального хозяйства Карачаево-Черкесии, повышение эффективности и надежности работы коммунальной инфраструктуры путем ее модернизации.

Программа модернизации систем коммунальной инфраструктуры принята на 2023-2027 годы. Она направлена на улучшение качества водоснабжения, водоотведения и теплоснабжения в Республике. В программу внесены 21 объект. Общая длина сетей, которые будут заменены, составляет порядка 130 км. Начинается программа с замены сетей в селе Дружба.

Запланировано в рамках программы также улучшение водоснабжения в посёлке Заречном и ауле Псыж. В целом, планируется улучшить качество водоснабжения по всей Республике.

Реализация программы позволит повысить качество предоставляемых населению услуг в сфере водоснабжения и теплоснабжения и улучшит условия проживания жителей в 14 населенных пунктах республики, а именно, в ауле Кара-паго, ауле Псыж, ауле Бесленей, ауле Зеюко, посёлке Кавказский, селе Дружба, селе Чапаевское, селе Дружба, станице Преградная, хуторе Большевик, ауле Эркен-Шахар, ауле Эркен-Халк, ауле Тапанта, а также в Карачаевском муниципальном районе.

Необходимость данной программы вызвана большим количеством жалоб по качеству воды в Республике, особенно в летний и весенний периоды. В виду повышенного водоразбора на какие-то улицы вода идет со слабым напором или только с наступлением вечера.

По предварительным оценкам, на его реализацию необходимо 98,976 млн. рублей.

Стоит отметить, что, целью программы является повышение качества и надежности предоставления коммунальных услуг потребителям Республики и снижение аварийности.

В целом, Карачаево-Черкесия хорошо отработала задачи 2022 года по мероприятиям строительной отрасли. В прошлом году в Карачаево-Черкесии велись работы по 191 объекту. Карачаево-Черкесия продемонстрировала лучшие показатели по 16 программам строительства, реконструкции и капремонта объектов социальной, инженерной, дорожной инфраструктуры и занял четвертую строчку в рейтинге субъектов РФ.

Всего в программу были включены 7 многоквартирных жилых домов, признанных аварийными.

Общий объем финансирования Программы составил 95889046,09 рублей.

Помимо аварийных домов и расселению жителей республики в регионе осуществляется республиканская программа «Капитальный ремонт общего имущества в многоквартирных домах на территории Карачаево-Черкесской Республики на 2014 - 2050 годы».

Цель программы - комплексное решение проблемы создания безопасных и благоприятных условий проживания граждан, формирование эффективных механизмов управления жилищным фондом, внедрение ресурсосберегающих технологий, создание условий для приведения жилищного фонда и коммунальной инфраструктуры в соответствие со стандартами качества, обеспечивающими комфортные условия проживания. Реализация мероприятий в рамках Программы позволит уменьшить физический износ зданий, повысить качество предоставляемых услуг.

На данный момент в проведении капитального ремонта нуждается более 75% многоквартирных домов, более 80% лифтов, отработавших нормативный срок службы, требуют замены. В приоритете дома, возведенные в период с 1920 по 1945 годы - 251 жилой дом, имеющий износ свыше 70%, от 30 до 70% износа имеют 699 жилых домов, возведенных в период с 1946 по 1970 годы. Общая площадь домов, признанных непригодными для проживания, составляет 34,5 тыс. кв. м.

На данный момент выполнено всего 25% от общего объема работ, которые необходимо выполнить в целях создания благоприятных и безопасных условий проживания граждан.

Еще одним из реализуемых в республике проектов является программа регионального проекта «Жильё (Карачаево-Черкесская Республика)». Данный проект реализуется в рамках федерального проекта «Жильё».

Цель регионального проекта: увеличение объёма жилищного строительства не менее чем до 120 млн квадратных метров в год.

Задача национального проекта - модернизация строительной отрасли и повышение качества индустриального жилищного строительства, в том числе посредством установления ограничений на использование устаревших технологий и стимулирования внедрения передовых технологий в проектировании и строительстве, совершенствование механизмов государственной поддержки строительства стандартного жилья.

Бюджет данного проекта определен в рамках 9 880 940 000 руб., финансирование происходит из государственного бюджета.

Результаты данной программы уже можно наблюдать в Республике. Темпы ввода жилья в Карачаево-Черкесии достиг максимума за последние 20 лет.

Большая доля интенсивного строительства приходится на республиканский центр, в котором активно строится два новых микрорайона с развитой инфраструктурой.

В 2021 году в КЧР введено в эксплуатацию свыше 235 тысяч квадратных метров жилья. Это пять многоэтажных домов и более 1300 индивидуальных жилых домов, что на 54% выше показателей предыдущего 2020 года.

Также стоит отметить, что положительная динамика фиксируется и в 2022 году. За первое полугодие 2022 года было введено в эксплуатацию жилья почти на 40% выше, чем за аналогичный период прошлого года – 5 многоквартирных и 574 индивидуальных жилых домов. К концу 2022 года было введено еще порядка 236 тысяч квадратных метров жилья.

В целом по результатам анализа федеральных и региональных программ, уровень развития ЖКХ в Карачаево-Черкесии можно оценить как средний. В последние годы проведены ряд программ и мероприятий, направленных на улучшение жилищных условий и развитие инфраструктуры. Были реализованы федеральные и региональные программы, которые способствовали модернизации коммунальных систем, строительству и реконструкции жилых домов, развитию социального жилья и улучшению благоустройства городов.

Однако, несмотря на проделанную работу, все еще существует ряд проблем, с которыми сталкиваются жители республики. В некоторых районах

отсутствует доступ к качественным коммунальным услугам, есть недостаток современных жилых комплексов, а также нужды в инфраструктурном обновлении городов и развитии общественных пространств.

### **Список литературы**

1. Об утверждении республиканской адресной программы "Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда Карачаево-Черкесской Республики на 2019 - 2025 годы, с ускоренной реализацией до 31.12.2020". – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/553238571>

2. Постановление Правительства Карачаево-Черкесской Республики от 11.04.2023 № 74 "Об утверждении региональной программы "Модернизация систем коммунальной инфраструктуры Карачаево-Черкесской Республики на 2023-2027 годы". – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0900202304170013>

3. Белозеров С. А. Модернизация сферы ЖКХ как фактор повышения уровня жизни населения России / С. А. Белозеров, А. Э. Ващук // Уровень жизни населения регионов России. - 2017. - № 12. -С - 47-57.

4. Кириллова А.Н. Стратегический потенциал и ключевые факторы развития жилищно-коммунального хозяйства // Недвижимость: экономика, управление. 2018. № 3. -С - 12-16.

5. Хованская Г.П., Систер В.Г., Цедилин А.Н. Техничко-экологические аспекты реновации жилищного фонда // Современные наукоемкие технологии. 2018. № 2. -С – 110-114.

## **ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ**

**Крамаренко Елизавета Алексеевна**

к.п.н., студент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский  
Московский государственный строительный университет»

**Аннотация:** В современном мире необходимо не только качественно управлять многоквартирными, частными и иными домами, но и разбираться в их жилищной политике. Статья посвящена ознакомлению с нормативно-правовой жилищной базой региона РФ - Калужской области, анализу участия субъекта в государственных и региональных программах, а также аварийному фонду и мерам решения данной проблемы.

**Ключевые слова:** государственная жилищная политика, жилищный фонд, государственные программы, нормативно-правовая база.

## **THE HOUSING FUND OF THE KALUGA REGION AND THE STATE POLICY IN THE HOUSING SECTOR**

**Kramarenko Elizaveta Alekseevna**

**Abstract:** The article is devoted to familiarization with the regulatory and legal housing base of the Russian Federation and the region under consideration, the analysis of the subject's participation in state and regional programs, as well as the emergency fund and measures to solve this problem.

**Key words:** state housing policy, housing stock, government programs, regulatory framework.

Строительство и ЖКХ – сфера, с которой сталкивается каждый житель региона. Деятельность министерства направлена на совершенствование данных направлений для получения каждым калужанином и жителем области качественных услуг.

**Актуальность.** Эта тема актуальна для будущей профессии автора, чтобы понимать, как государство может влиять на жилищный фонд на

государственном и муниципальном уровне. В современном мире необходимо не только качественно управлять многоквартирными, частными и иными домами, но и разбираться в их жилищной политике.

**Объектом** исследования является субъект Российской Федерации - Калужская область и её способы управления в сфере жилищно-коммунального хозяйства.

**Предметом** исследования являются состояние Жилищного фонда Калужской области, анализ государственной жилищной политики данного субъекта и реализуемые государственные и региональные программы.

Жилищно-коммунальная сфера - одна из важнейших отраслей, поэтому неё есть своя определённая нормативно-правовая база. Говоря о Калужской области, основными документами, регулирующими жилищный фонд, являются:

■ Закон Калужской области от 03.06.2013 № 434-ОЗ «О регулировании отдельных правоотношений в сфере организации проведения капитального ремонта многоквартирных домах, расположенных на территории Калужской области».

■ Закон Калужской области от 08.11.2010 № 63-ОЗ "О стимулировании прогрессивных форм управления жилищным фондом в Калужской области".

■ Постановление Правительства Калужской области от 15 февраля 2018 г. № 89 "Об отверждении региональной программы в области обращения с отходами, в том числе с твердыми коммунальными отходами, на территории Калужской области".

■ Постановление Правительства Калужской области от 30 ноября 2018 г. № 728 "О внесении изменений в постановление Правительства Калужской области от 22.03.2018 № 172 «Об утверждении региональной программы газификации жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций Калужской области на 2018 -2022 годы».

■ Постановление Правительства Калужской области от 31.12.2013 N 772 (ред. от 07.05.2015) "Об утверждении государственной программы Калужской области "Обеспечение доступным и комфортным жильём и коммунальными услугами населения Калужской области".

■ Постановление Правительства Калужской области от 31.12.2013 № 771 "Об утверждении государственной программы Калужской области "Энергосбережение и повышение энергоэффективности в Калужской области", (ред.17.03.2017 № 118)[1].

Можно сделать вывод, что жилищная сфера полноценно регулируется.

**Таблица 1**

**Сводная статистика общего числа построенных домов по Калужской области с указанием суммарной площади по годам**

Год постройки	Суммарная площадь	Число домов	Кол-во квартир	Жилая площадь	Нежилая площадь	Нежилых помещений
2023	71161.01	7	1357	71161.01	0.00	299
2022	308831.58	55	6144	308831.58	0.00	669
2021	233754.35	32	4044	233754.35	0.00	629
2020	172254.97	24	3547	172254.97	0.00	504
2019	281227.6	41	5110	277574.30	3653.30	544
2018	191911.71	24	3711	181478.71	10433.00	127
2017	230855.2	30	4414	216379.70	14475.50	75
2016	357686.36	73	6552	328848.56	28837.80	506
2015	352020.3	74	5892	313327.10	38693.20	245
2014	389980.36	97	7288	347500.56	42479.80	323
2013	354864.59	70	6276	317623.10	37241.49	184
2012	284415.71	54	4533	264226.91	20188.80	150
2011	136448.1	38	2429	125922.30	10525.80	85
2010	215088.16	37	3186	191491.36	23596.80	133
2009	134748.1	38	2000	118719.50	16028.60	136
2008	170463.01	38	2500	149572.59	20890.42	176
2007	149601.33	42	2333	136483.98	13117.35	140
2006	90011.17	30	1734	81503.70	8507.47	63
2005	112130.4	27	1717	98935.84	13194.56	87
2004	69905.6	19	944	63644.50	6261.10	85

Строительство на территории Калужской области в различные периоды проходило неравномерно. О такой специфике застройки свидетельствуют данные, изложенные в таблице 1.

Посмотрев на показатели, приведённые в таблице, можно заметить, что в 2014 году больше всего было построено домов. А одним из наименее застраиваемых годов это 2023, а именно - настоящее время. Можно подумать, что это связано с политическими особенностями

Помимо данных о годах постройки домов можно проанализировать степень благоустройства жилищного фонда на территории региона. В период с 2017 по 2023 годы основными показателями являются водопровод, канализация, газоснабжение, горячее водоснабжение, отопление, наличие электроплит. В процентном соотношении за указанный период в среднем самой

потребляемой услугой является газоснабжение, что составляет примерно 82%. Удельный вес площади, оборудованной газом, составляет 81,8% от общей площади жилья; отоплением - 81%; водопроводом - 75,5%; канализацией - 72%, горячее водоснабжением - 62,5%; напольными электрическими плитами составляет 8,8% (одним из самым малопотребляемых благ). Это может быть связано со стоимостью, способам эксплуатации и тд.

Исходя из статистических данных, жилищный фонд области по состоянию на 1 января 2022 г. в Калужской области составил 32,6 млн кв. метров общей площади и за год увеличился на 1,9%. В городской местности расположено 65,7% всего жилищного фонда, в сельской – 34,3%. В среднем на одного жителя области на 1 января 2022 г. приходилось 32,2 кв. м общей площади против 31,6 кв. м в прошлом году [2].

Помимо годов постройки, благоустройства, нормативно-правовой базы и общей площади жилых помещений необходимо иметь представление о формах собственности в рассматриваемом регионе. Собрав данные из различных источников, я пришла к выводу, что в частной собственности граждан Калужской области находится более 94% жилищного фонда, в муниципальной - более 4%, в государственной - более 2% соответственно.

В жилых домах (индивидуально-определенных зданиях) насчитывалось 172,5 тыс. квартир, в том числе однокомнатных – 28,8%, двухкомнатных – 34,5%, трёхкомнатных – 26,4%, четырёхкомнатных и более – 10,3%. В многоквартирных домах находилось 407,1 тыс. жилых квартир, в том числе однокомнатных – 25,8%, двухкомнатных – 43%, трёхкомнатных – 27,5%, четырёхкомнатных и более – 3,7%. [3].

Для обеспечения постоянного улучшения качества жилищных и жилищно-коммунальных услуг необходимо постоянно создавать программы, занимающиеся усовершенствованием государственного, регионального и муниципального сектора.

Независимо от социального и экономического развития страны в целом, проблема создания условий для жизнедеятельности людей остаётся открытой. В этом и заключается актуальность изучения особенностей государственной политики в жилищной сфере. По моему мнению, создание действительного процесса управления жилищной сферой напрямую зависит от деятельности органов государственной власти по развитию и новаторству нормативно-правовой базы, регулирующих процессы, происходящие в жилищной сфере.

Говоря о государственной политике, стоит отметить, что она сосредоточена на целенаправленное управление деятельностью органов государственной власти по решению конкретных проблем и достижению конкретных целей управления. Именно направленность нацелена на создание условий, позволяющая удовлетворить потребность экономически активной доли населения в комфортных условиях проживания, а также оказание со стороны государства эффективной адресной помощи тем категориям граждан, которые по объективным обстоятельствам не силах самостоятельно решить жилищную проблему. Все это реализуется благодаря государственным, федеральным и региональным программам по решению жилищных вопросов.

Государственные и федеральные программы: Государственная программа Калужской области "Формирование современной городской среды в Калужской области"; Государственная программа Калужской области "Обеспечение доступным и комфортным жильём и коммунальными услугами населения Калужской области" Федеральный проект «Жилье» в Калужской области; Федеральный проект «Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда»; Федеральный проект «Чистая вода»

Областные и региональные программы: Постановление Правительства Калужской области от 31.01.2019 № 46) (в ред. постановления Правительства Калужской области от 15.08.2023 № 572) "Социальная поддержка граждан в Калужской области"; Постановление Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства Калужской области от 26.03.2019 № 175 (ред. от 01.12.2022)"Энергосбережение и повышение энергоэффективности в Калужской области".

Таким образом, государственное управление в жилищной сфере играет важнейшую роль в обеспечении населения жильем, создании условий комфортного проживания и регулировании отношений в этой сфере. Оно способствует развитию жилищного строительства, повышению качества жилищного фонда и обеспечению безопасности и удобства для граждан.

### **Список литературы**

1. Сайт Нормативные правовые акты и проекты [Электронный ресурс]. URL: <https://minstroy.admoblkaluga.ru/page/normativnye-pravovye-akty-i-proekty-npa1/> (Дата обращения 1.12.23)

2. Документ Основы Жилищного фонда [Электронный ресурс]. URL:<https://docs.yandex.ru/docs/view?> (Дата обращения: 1.12.2023)
3. Сайт. ГОС ЖКХ [Электронный ресурс]. URL: <https://gosjkh.ru/houses/kaluzhskaya-oblast/kaluga> (Дата обращения 1.12.23)

## **КРИТЕРИИ И МЕТОДЫ АТТЕСТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ**

**Набокова Яна Сергеевна**

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный  
аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

**Аннотация:** В данной статье рассматриваются проблемы при проведении аттестации путем совершенствования критериев оценки и методов проведения аттестации. Необходимость расширения уже установленных критериев оценивания государственных и муниципальных служащих, а также улучшения уже существующих.

**Ключевые слова:** аттестация, государственная и муниципальная службы, государственный гражданский служащий, муниципальный служащий, аттестационная комиссия.

## **CRITERIA AND METHODS OF CERTIFICATION OF STATE AND MUNICIPAL EMPLOYEES**

**Nabokova Yana Sergeevna**

**Abstract:** This article examines the problems of certification by improving the evaluation criteria and methods of certification. The need to expand the already established criteria for evaluating state and municipal employees, as well as improve existing ones.

**Key words:** attestation, state and municipal services, state civil servant, municipal employee, attestation commission.

В современном мире на данный момент главной причиной эффективной работы государственной и муниципальной службы является уровень профессиональных навыков, знаний и умений служащих. В связи с этим необходимо постоянное обновление, совершенствование и получение профессиональных знаний и практического опыта.

Аттестация государственных гражданских и муниципальных служащих необходима не только для управления коллективом, но и для достижения высоких показателей совместной профессиональной деятельности. Как бы ни хотелось система аттестации даже при ее постоянном улучшении остается несовершенной. Так как, требования, предъявляемые к сотрудникам проходящих аттестацию зачастую формально определены и реализуются лишь на определенном наборе компетенций сотрудника [3].

Несмотря на это аттестация является эффективным инструментом управления с помощью которого осуществляется управление государственными и муниципальными служащими. Благодаря аттестации появляется возможность проанализировать работников, определить их ценности для принятия руководителем важным управленческих решений [1].

Виды оценок, которые могут использоваться при проведении аттестации:

1) оценка квалификации. Включает в себя экзамен проходящий в письменной форме, где вопросы подготавливают сотрудники занимающие должности ведущих и главных специалистов. Также заранее определяются критерии оценки результата;

2) оценка деятельности. Оценивается выполнение сотрудником его должностных обязанностей, целей, планов установленных в определенный срок;

3) оценка личности. Проводится оценка поведенческих характеристик в соответствии с требованиями к поведению.

Благодаря правильной и грамотной процедуре проведения аттестации появляется возможность увидеть насколько справляется государственный или муниципальный служащий со своими обязанностями, с возникающими проблемами и увидеть его стиль общения с коллегами [4].

При этом также необходимо сформулировать задачи которые необходимо решить при проведении аттестации.

Задачи аттестации [2] :

- 1) формирование кадрового состава высокой квалификации;
- 2) определение сотрудников которым необходимо повышение квалификации;
- 3) установление соответствия сотрудников занимаемой должности;
- 4) повышения стимулирования роста уровня знаний сотрудников и их профессионализма.

Сам процесс аттестации проходит поэтапно. На данный момент выделяют следующие этапы аттестации:

- 1) подготовка к проведению аттестации;
- 2) проведение аттестации;
- 3) удостоверительная деятельность [5].

Во время проведения аттестации, аттестуемые приглашаются на заседание аттестационной комиссии. В случае если сотрудник не явился на заседание без уважительной причины, но он может быть привлечен к дисциплинарной ответственности. При этом аттестация не отменяется, а переносится на более поздний срок.

В комиссию по проведению аттестации должны входить независимые эксперты, для более объективной оценки. На самом заседании изучаются документы предоставленные на аттестуемого и слушается его сообщение касающееся профессиональной работы. На этом данный этап заканчивается. На основе лишь представленной деятельности сотрудника комиссией формируются выводы и рекомендации [6].

При проведении аттестации необходимо использовать единый подход, однако на сегодняшний момент отсутствуют четкие критерии и объективные методы оценивания аттестуемых лиц. Например, существуют такие квалификационные требования, что применяются ко всем четырем категориям должностей государственных служащих (в т.ч. руководители, помощники (советники), специалисты, обеспечивающие специалисты), в том числе уровень образования, стаж, профессиональные знания и умения. При этом требования, связанные с психологическими аспектами, отсутствуют, хотя основной задачей государственной и муниципальной службы является служение гражданскому обществу [1].

В связи с этим можно сделать вывод, что на сегодняшний день методы оценки эффективности деятельности сотрудников необходимо совершенствовать. Также остается неразрешенной проблемой объективных критериев оценки, ведь использование и разработка критериев для различных категорий служащих требует как финансовых, так и временных затрат. Следовательно, необходимо изменять саму процедуру аттестации. Так, например, теоретические вопросы и собеседования с государственными служащими не отвечают современным критериям, которые направлены на новые технологии и способы управления государственными ресурсами.

Поэтому предлагается внедрить следующие дополнительные требования в процедуру аттестации:

1) обязательная проверка письменной грамотности. При проверке служащий должен письменно отвечать на вопросы. При этом его подчёрк подвергается психодиагностическому анализу. В результате выявляются определенные личностные особенности;

2) проведение самопрезентации. В ходе презентации оценивается стрессоустойчивость, умение пасть себя, мотивация, темперамент;

3) оценивание работы с разных позиций. При этом методе аттестуемый рассматривается с нескольких сторон - со стороны коллег, руководителя, подчиненных;

4) демонстрация командной работы. Этот аспект является достаточно важным, так как командная работа может помочь быстрее справиться с нагрузкой, ведь при наличии разобщенности снижается выполняемость плановых задач.

Таким образом, внедрение дополнительных требований в аттестацию государственных и гражданских служащих имеет лишь положительный эффект. Ведь соблюдение всех методик позволит оценить не только профессиональный уровень знаний, но и личные умственные способности служащего.

### **Список литературы**

1. Балдина А.С. Правовая основа дополнительного профессионального образования государственных гражданских служащих Российской Федерации // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2022. – № 5-6.

2. Белова Е.В. Споры, связанные с аттестацией работника // Отдел кадров государственного (муниципального) учреждения. – 2020. – № 3. – С. 56-62.

3. Куракин А.В. Процедура аттестации: регламент прохождения // Государственная служба. – 2021. – №5. – С. 85-89.

4. Лыгина А.В., Бреусова Е.А. Проблемы профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации государственных гражданских служащих // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2021.Т. 2. С. 201-206.

5. Методический инструментарий по установлению квалификационных требований для замещения должностей государственной гражданской службы / Министерство труда и социальной защиты РФ. – М., 2018.

6. Совершенствование государственного и муниципального управления в Российской Федерации: проблемы, поиски, решения / под общ. ред. М. И. Абрамовой, А.М. Петрова. – Саратов: Саратов. социально-эконом. ин-т (филиал) Российского эконом. ун-та им. Г.В. Плеханова, 2020. – 214 с.

DOI 10.46916/28122023-3-978-5-00215-214-8

**КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ.  
ВОЗМОЖНОСТИ, СТРАТЕГИИ, ПРОБЛЕМЫ (НА ПРИМЕРЕ  
ИСКИТИМСКОГО РАЙОНА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ)**

**Эйрих Елена Олеговна**

магистрант кафедры государственного  
управления и отраслевых политик

Научный руководитель: **Чернякова Мария Михайловна**

докт. экон. наук, доцент

Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС

**Аннотация:** В статье рассматриваются социально-экономические отношения, возникающие в процессе развития сельских территорий инструменты управления ими. Объектом исследования выбран Искитимский район Новосибирской области.

**Ключевые слова:** развитие сельских территорий, инвестиционная привлекательность, ключевые проблемы, стратегия развития, Искитимский район.

**INTEGRATED DEVELOPMENT OF RURAL AREAS.  
OPPORTUNITIES, STRATEGIES, PROBLEMS (USING THE EXAMPLE  
OF THE ISKITIMSKY DISTRICT OF THE NOVOSIBIRSK REGION)**

**Eyrikh Elena Olegovna**

Scientific adviser: **Chernyakova Maria Mikhailovna**

**Abstract:** The article examines the socio-economic, organizational relations arising in the process of development of rural territories and their management tools. The object of the study is the Iskitimsky district of the Novosibirsk region.

**Key words:** rural development, investment attractiveness, key issues, development strategy, Iskitimsky district.

Искитимский район, крупнейшее муниципальное образование с административным центром в г. Искитим, расположенное в восточной части Новосибирской области. Его территория граничит с Новосибирским,

Ордынским, Сузунским, Черепановским, Маслянинским и Тогучинским районами. История района начинается в 1935 году. На площади 4,3 тысячи квадратных метров расположились 20 муниципальных образований, 72 населенных пункта.

Благодаря удачному географическому расположению район богат природными ресурсами, что позволяет ему осуществлять хозяйственную деятельность в различных отраслях экономики. На первом месте расположилась добыча полезных ископаемых, на втором продукция сельского хозяйства, преимущественно животноводство и птицеводство. Сельскохозяйственные организации всех категорий производят около 10% валовой продукции района. Удельный вес продукции животноводства составляет более 78% от валовой продукции сельского хозяйства. Кроме того, разнообразная природа и ландшафтная местность, позволяет рассматривать перспективы развития туристического направления.

Несмотря на большую территорию, социальная и культурная инфраструктура достаточно развита. По данным правительства Новосибирской области на территории района находятся: 43 общеобразовательные организации, 16 дошкольных образовательных организаций и 6 структурных подразделения средних школ, 4 учреждения дополнительного образования, детская спортивная школа, 5 музыкальных школ и школ искусств, 58 культурно-досуговых учреждений, 39 библиотек, 3 спортивных комплекса. Жителей района обслуживает 3 учреждения здравоохранения: Искитимская и Бердская центральные городские больницы, Линеvская районная больница, 4 участковых больницы, 6 врачебных амбулаторий, 54 фельдшерско-акушерских пункта.

В рамках реализации Национальных проектов [3] ведется строительство и реконструкция автодорог, зданий учреждений здравоохранения, образования, культуры, спорта. Проведены работы по обеспечению услугами сотовой голосовой связи и мобильным интернетом жителей сельской местности, благоустроена территория парковых зон, произведена реконструкция инженерных сетей и сооружений жилищно-коммунального фонда. Сформированы условия для успешной самореализации молодежного потенциала, патриотического воспитания детей. Оказывается, социальная поддержка уязвимым категориям граждан.

Огромный потенциал Искитимского района определяет инвестиционную привлекательность территории, имеющей большое значение для поддержания стабильности экономики Новосибирской области [1].

В масштабах страны проблемы устойчивого развития сельских территорий рассматриваются с позиций финансовой и правовой обеспеченности районов. Одним из способов решения, направленным на улучшение качества сельской жизни на государственном уровне, является Стратегия развития сельских территорий до 2030 года [5], с учётом которой формируются программы регионального и местного значения.

Программой определены целевые показатели и разработаны способы их достижения. Необходимо учесть тот факт, что целевые показатели имеют плановую характеристику, достижение определяющего значения которой будет зависеть от складывающейся обстановки в мире и на территории муниципального образования, в частности.

Ввиду того, что каждое районное образование обладает только ему присущими природными и социально-экономическими особенностями, необходимо рационально адаптировать целевые программы в зависимости от компетенций полномочных уровней государственной власти и уникальности местности.

Постоянно изменяющаяся современная экономика обязывает вести мониторинг показателей состояния территории, корректировать критерии их оценки для получения актуальных данных, реформировать законодательную базу, разрабатывать новые методы управления, пересматривать перспективные отрасли, перераспределять ресурсы потенциала развития.

Огромная территория, обширные месторождения полезных ископаемых, свободные площади сельскохозяйственных земель, рекреационные особенности, социальная инфраструктура, казалось бы, в Искитимском районе созданы все условия для комфортного проживания населения и привлечения инвесторов. Однако, отток населения из района продолжается, а инвесторы не торопятся вкладывать собственные средства в его экономическое развитие, оценивая свои риски и доходы от вложений.

Ведущие предприятия района расширяют и модернизируют свои производственные мощности, создают новые рабочие места, испытывая при этом острый дефицит трудовых ресурсов. Численность населения трудоспособного возраста за последние несколько лет.

Наличие таких негативных явлений сдерживает экономическое развитие территориально-административной единицы и неблагоприятно сказывается на регионе в целом.

Для повышения уровня экономического развития и благосостояния населения, действующие механизмы управления развитием сельской территории, должны быть доступные, современные, изменяющиеся, комплексные, быть ориентированными на конкретный уникальный район.

При разработке стратегии развития района, необходимо внедрять научные разработки отечественных исследователей, осваивать современные методы ведения проектной деятельности, изучать практику соседних регионов и зарубежный опыт.

Несмотря на то, что созданы и осуществляют свою деятельность информационно-консультативные пункты, обеспечивающие информирование граждан как в режиме «онлайн», так и посредством сети интернет [4], необходимо повышать информационную открытость деятельности органов власти в сфере социальной обеспеченности. Методы доведения информации должны быть просты и понятны как для типичного сельского жителя, так и соответствующих органов управления.

Ежегодно собираются, анализируются, изучаются статистические данные по основным показателям, характеризующим инвестиционную привлекательность и уровень развития территории, на основании которых своевременно должны определяться сильные и слабые стороны территории, оперативно вноситься соответствующие коррективы в стратегию экономического развития района.

В заключение можно отметить, по данным Рейтинга сформированного в 2022 году [6], Искитимский район поднялся на тринадцатое место, тогда как в 2020 году занимал двадцать пятое [7], что говорит о повышении эффективности государственного управления в муниципальном образовании и выборе верной социально-экономической стратегии развития.

### **Список литературы**

1. Правительство Новосибирской области [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.nso.ru/page/2707> (дата обращения: 14.12.2023);
2. Стратегия социально-экономического развития Искитимского района Новосибирской области на период до 2030 года [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://iskitimr.nso.ru/page/1184> (дата обращения: 14.12.2023);

3. Правительство России [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://government.ru/rugovclassifier/section/2641/> (дата обращения: 14.02.2022);

4. Администрация Искитимского района Новосибирской области [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://iskitimr.nso.ru/news/4534> (дата обращения: 14.12.2023);

5. Распоряжение Правительства РФ от 02.02.2015 N 151-р (ред. от 13.01.2017) «Об утверждении Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] / Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_174933/2844094b7ba6e57e91fd5bb036ee91d9f6727238/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_174933/2844094b7ba6e57e91fd5bb036ee91d9f6727238/) (дата обращения: 14.12.2023);

6. Рейтинг по содействию развитию конкуренции и обеспечению условий для благоприятного инвестиционного климата в Новосибирской области сформированный в 2022 году/ Министерство экономического развития [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://econom.nso.ru/page/1221/>(дата обращения: 14.12.2023);

7. Рейтинг по содействию развитию конкуренции и обеспечению условий для благоприятного инвестиционного климата в Новосибирской области сформированный в 2020 году/ Министерство экономического развития [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://econom.nso.ru/page/1221/>(дата обращения: 14.12.2023)/

**МУНИЦИПАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА И ТЕНДЕНЦИИ  
В СФЕРЕ ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВА КРУПНЫХ ГОРОДОВ  
И ГОРОДСКИХ АГЛОМЕРАЦИЙ**

**Названов Александр Сергеевич**

студент

ФГБОУ ВО «Российская академия

народного хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации»

(Липецкий филиал)

**Аннотация:** рассмотрены основные мировые тенденции в градостроительстве крупных городов и городских агломераций. Освещены подходы в работе и проекты муниципальной власти, отвечающие существующим трендам. Описаны основные направления деятельности градостроительных департаментов в условиях новой парадигмы.

**Ключевые слова:** градостроительство, муниципальное управление, муниципальная градостроительная политика, пространственное развитие, город, городские агломерации, городская инфраструктура, стратегическое планирование.

**MUNICIPAL POLICY AND ITS ADAPTATION IN THE CONTEXT  
OF URBAN DEVELOPMENT TRENDS IN LARGE CITIES**

**Nazvanov Alexandr Sergeevich**

**Abstract:** The main global trends in urban planning of large cities and urban agglomerations are considered. The approaches to the work and projects of the municipal government that meet the existing trends are highlighted. The main activities of urban planning departments in the context of a new paradigm are described.

**Key words:** urban planning, municipal management, municipal urban planning policy, spatial development, city, urban agglomerations, urban infrastructure, strategic planning.

Градостроительство - одна из самых динамичных и развивающихся областей архитектуры и городского планирования. Не только крупные города, но уже и мегаполисы постоянно меняют свой облик, и эти изменения обусловлены технологическим прогрессом, социальными, экономическими и экологическими вызовами, стоящими перед муниципальной властью.

Перед современными муниципалитетами и департаментами градостроительства стоит важная задача стратегического планирования территорий таким образом, чтобы оно способствовало устойчивому и интенсивному развитию. При этом немаловажным аспектом планирования является создание такой городской системы, которая одновременно сможет эффективно удовлетворять потребности различных групп социума, сочетать в себе грамотную инфраструктурную организацию потоков трафика и построенных сооружений, технических коммуникаций, а также учитывать потенциальный рост города с возможностью изменения его отдельных локаций в будущем повторно. Исходя из совокупности этих и многих других задач, муниципальные власти городов все чаще прибегают к мастер-планам, как отдельным проектам развития определенной локации или всего города с учетом ценностных подходов. В некоторых случаях мастер-планы становятся идеологической базой генеральных планов городов [1].

Однако для крупных городов и мегаполисов решение задачи грамотного стратегического планирования и организации системы текущих мероприятий усложняются, поскольку в условиях большой численности населения городских агломераций увеличивается нагрузка на городскую инфраструктуру (рассматривать данный аспект возможно в том числе в контексте увеличения нагрузки на определенную фиксированную площадь территории). Поэтому часто в таких городах возникает необходимость качественной оптимизации каждого квадратного метра муниципальной территории.

Наиболее остро эту проблему ощущают такие города как: Могадिशо (Сомали), Танта (Египет), Дакка (Бангладеш), Чикапа (Конго), Киншаса (Конго), Эль-Махалла-эль-Кубра (Египет), Асансол (Индия), Мбужи-Майи (Конго), Музаффарнагар (Индия), Мумбаи (Индия), Гонконг (Китай), Сурат (Индия), Макао (Китай), где плотность населения на квадратный километр достигает значений более чем 20 000 человек [2, с. 61]. Всего среди городских агломераций с общей численностью населения более 500 000 человек 26 подобных городов, в которых вопрос избыточности населения имеет острый, особенно это актуально для городов Азии и Африки [2, с. 61]. Как правило, это

города в регионах развивающейся экономикой. В докладе Департамента ООН по экономическим и социальным вопросам отмечается, что наибольшие темпы увеличения городского населения в ближайшие 30 лет будут наблюдаться именно в странах Азии и Африки [3, с.27].

Если в случае с упомянутыми ранее городами проблема перенаселения является очевидной, то в странах с высоким уровнем развития экономики, где зачастую заходит речь о мировом лидерстве в определенных сферах экономики с высокой долей участия информационных технологий в создаваемой экономической ценности, часто перенаселение как таковое отсутствует, но жизнь города и планирование территорий осложнено высокой плотностью инфраструктуры. К таким городским агломерациям можно отнести: Токио-Йокогама (Япония), Джакарту (Индонезия), Дели (Индия), Гуанчжоу-Фошань (Китай), Шанхай (Китай), Сеул-Инчхон (Южная Корея) [2, с. 21].

В этих условиях муниципальная власть все равно вынуждена решать возникающие проблемы в области градостроительства и организации пространств, поскольку какие-либо коллапсы в отдельных локациях могут стать причиной определенных проблем в соседних районах. Помимо этого, вызовом можно считать тенденции в градостроительстве, которые муниципальная власть должна учитывать, чтобы новые проекты отвечали современным запросам общества, а уже реализованные могли стать еще более привлекательными для дальнейшего наращивания экономической ценности региона или локации.

Одним из главных трендов в современном градостроительстве принято считать стремление к устойчивому развитию и экологичности проектов. Это означает, что при проектировании и строительстве городов учитывается возможное влияние на окружающую среду при строительстве и последующей эксплуатации инфраструктуры.

Согласно данным Всемирного банка, около 57% населения мира проживает в городах, и эта цифра продолжает расти [4]. С 2002 года данный показатель вырос на 9,3 п.п. Наиболее урбанизированными регионами мира являются Северная Америка (83%), Южная Америка и страны Карибского бассейна (81%), Европа (75%), и к 2050 году ожидается увеличение этой доли [3, с.36]. При этом непосредственно города имеют наибольший вес в мировом потреблении энергии и 70% выбросов парниковых газов приходится именно на города [5, с.3]. Это подчеркивает важность перехода на более экологичные способы производства энергии, строительства и транспорта.

В этих условиях муниципальные власти все чаще переходят к реализации проектов, направленных на создание «зеленых городов» и естественных рекреационных зон. Эти проекты предусматривают использование возобновляемых источников энергии, активное использование общественного транспорта и велосипедных дорожек.

В области устойчивого развития современные крупные города все чаще становятся местом притяжения инноваций и технологического прогресса. С развитием интернета вещей, искусственного интеллекта, big data и других технологий города становятся более интеллектуальными и адаптивными. К примеру, в Сингапуре реализуется проект «Smart Nation», который направлен на создание цифровой экосистемы и интеграции технологий в различные сферы жизни [6, 7]. В рамках этого проекта внедряется система «умных» домов, транспорта и общественных пространств.

Другой пример - проект «The Living Building» в США, который использует технологии для создания энергоэффективных и экологичных зданий [8]. Этот проект основан на принципах пассивного дома и включает в себя использование солнечных панелей, рекуперации тепла и других инновационных решений.

Безусловно, реализация подобных проектов в настоящий момент возможна исключительно в развитых странах с высоким уровнем развития экономики, большим инвестиционным потенциалом и высоким показателем инновационного развития. В современном градостроительстве используются различные инновационные технологии, направленные на повышение эффективности использования ресурсов, улучшение экологической ситуации и создание комфортной среды для жителей. Разработка подобных проектов направлена на оптимизацию использования территорий, из-за чего их реализация требует высокой компетенции и достаточного уровня финансирования, что на сегодняшний день возможно либо в экономически передовых странах, либо в развивающихся странах с финансированием со стороны крупных государств-партнеров.

Некоторые из этих технологий включают в себя технологии умного города, возобновляемые источники энергии, интеллектуальное уличное освещение, беспилотный транспорт, виртуальную и дополненную реальность, интернет вещей. Все эти виды проектов можно также отнести к проявлению тренда на устойчивое развитие городов.

Еще один тренд в градостроительстве связан с развитием общественных пространств и созданием комфортной городской среды. Общественные пространства становятся центрами общественной жизни, местом для отдыха, общения, проведения мероприятий. Все это в том числе позволяет развиваться сфере услуг и малому бизнесу в особенности.

Сегодня все чаще можно встретить примеры создания общественных пространств на месте бывших промышленных зон и фабрик, депо и железнодорожных объектов, доков и причалов. В России подобный подход последние годы особенно популярен, благодаря чему появились такие общественные, культурные, торговые и бизнес пространства, как «Красный октябрь», «ГЭС-2», «Винзавод», «Флакон», «Хлебзавод №9» (все Москва), «Арт-квадрат» (Уфа), «Севкабель Порт» (Санкт-Петербург) и другие.

Помимо выделения земель под организацию упомянутых выше пространств различной направленности, муниципальные власти также часто позволяют выкупить определенные земли под жилую застройку, что впоследствии создает дополнительную ценность для конкретного района города и аккумулирует возможности для активного инфраструктурного развития локации в ближайшие 5 - 10 лет. Примерами данной тенденции как правило являются жилые комплексы и кварталы, возводимые в Москве и Московской области: «Зиларт», «Бадаевский», «RozaRossa» и другие.

Муниципальная власть в развитых странах мира в области градостроительства активно работает с трендами, чтобы обеспечить устойчивость и долгосрочное благополучие городских агломераций. Для реализации данной политики органы муниципальной власти прибегают к разработке комплексных программ развития территорий, которые ориентированы по следующим направлениям:

- разработка и внедрение зеленых стандартов для зданий, инфраструктуры и городского планирования;
- экологичная инфраструктура (стратегии, направленные на снижение уровня загрязнения, включая контроль за выбросами автомобилей, очистку воздуха и воды, а также сокращение отходов);
- обучение и образование граждан, владельцев бизнеса и строительных компаний по вопросам устойчивого развития и экологической ответственности;
- вовлечение граждан и местных сообществ в процесс принятия решений, связанных с устойчивым развитием, что помогает создать чувство причастности и ответственности у жителей города;

- партнерство с бизнесом для развития корпоративной социальной ответственности;
- мониторинг и оценка мероприятий в области устойчивого развития с целью определения прогресса и выявления областей для улучшения;
- участие в международных соглашениях и инициативах (Киотский протокол, Парижское соглашение и инициативы ООН);

Таким образом, муниципальная власть играет важную роль в условиях активного распространения трендов градостроительства в крупных городах и городских агломерациях. Главная ее роль в складывающихся течениях заключается в определении и развитии таких ценностей среди горожан и бизнеса, которые будут способствовать устойчивому развитию территорий и повышению эффективности использования каждого квадратного метра. Города становятся все более технологичными и комфортными для проживания, и это требует новых подходов к проектированию и строительству. Важно учитывать социальные, экономические и экологические факторы и использовать инновационные технологии, чтобы иметь возможность создавать города будущего, которые будут отвечать потребностям всем сообществам, проживающим на территории города.

### **Список литературы**

1. Мастер-план Перми - Муниципальное образование город Пермь. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://clck.ru/37HgDp> (дата обращения: 15.12.2023).
2. Demographia World Urban Areas, 2023. USA: St. Louis, Missouri-Illinois Urban Area. Данные в формате PDF. Режим доступа: URL: <http://www.demographia.com/db-worldua.pdf> (дата обращения: 16.12.2023).
3. United Nations, Department of Economic and Social Affairs, Population Division (2018). World Urbanization Prospects: The 2018 Revision (ST/ESA/SER.A/420). New York: United Nations. Данные в формате PDF. Режим доступа: URL: [https://www.urbanagendaplatform.org/sites/default/files/2021-03/un\\_2018\\_wup\\_report\\_0.pdf](https://www.urbanagendaplatform.org/sites/default/files/2021-03/un_2018_wup_report_0.pdf) (дата обращения: 14.12.2023).
4. World Development Indicators: 3.12 Urbanization - The World Bank. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://wdi.worldbank.org/table/3.12> (дата обращения: 16.12.2023).

5. Concept Note WHD Russia. Данные в формате PDF. Режим доступа: URL: <https://urbanoctober.unhabitat.org/sites/default/files/2021-08/Concept%20Note%20WHD%20Russian.pdf> (дата обращения: 20.12.2023).

6. Singapore Smart Nation initiatives and possible opportunities - Singapore Computer Society. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://clck.ru/37Hny8> (дата обращения: 18.12.2023).

7. Transforming SG Through Tech - Smart Nation Singapore. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://clck.ru/37Hi8A> (дата обращения: 18.12.2023).

8. The Living Building - OMEGA. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://clck.ru/37HiDc> (дата обращения: 22.12.2023).

© А.С. Названов, 2023

**СЕКЦИЯ  
КОНСТИТУЦИОННОЕ  
И МУНИЦИПАЛЬНОЕ  
ПРАВО**

DOI 10.46916/28122023-1-978-5-00215-214-8

**ПОРЯДОК ГОЛОСОВАНИЯ ВНЕ ПОМЕЩЕНИЯ  
ДЛЯ ГОЛОСОВАНИЯ НА ВЫБОРАХ В РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ: НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ  
И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА**

**Смирнов Сергей Анатольевич**

к.ю.н., доцент кафедры конституционного и муниципального права

**Заболева Мария Владимировна**

старший преподаватель кафедры конституционного и муниципального права

**Максютин Илья Владимирович**

**Чернов Вячеслав Олегович**

магистранты (направление подготовки 40.04.01. «Юриспруденция»)

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

**Аннотация:** Актуальность темы обусловлена тем, что в большинстве избирательных кампаний последних лет организация избирательными комиссиями голосования избирателей вне помещения для голосования вызывала у участников избирательного процесса сомнения в соблюдении организаторами выборов требований избирательного законодательства. В этой связи необходимо изучение причин роста количества таких избирательных споров. Научная новизна исследования состоит в том, что на основе анализа изменений избирательного законодательства, обусловленных ковидными ограничениями 2020 года, и правоприменительной практики по итогам избирательных кампаний 2021–2023 годов возможно проследить динамику избирательных споров по вопросам голосования избирателей вне помещения для голосования и выявить их основные причины. Практическая значимость исследования состоит во внесении предложений об изменении избирательного законодательства, в целях минимизации спорных ситуаций в избирательном процессе на этапе голосования.

**Ключевые слова:** выборы, голосование, порядок голосования вне помещения для голосования, списки избирателей, избирательные споры, обеспечение избирательных прав граждан.

**THE PROCEDURE FOR VOTING OUTSIDE THE VOTING  
PREMISES IN ELECTIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION:  
LEGAL REGULATION AND LAW ENFORCEMENT PRACTICE**

**Smirnov Sergey Anatolyevich  
Zaboleva Maria Vladimirovna  
Maksyutin Ilya Vladimirovich  
Chernov Vyacheslav Olegovich**

**Abstract:** The relevance of the topic is due to the fact that in most election campaigns of recent years, the organization by election commissions of voting of voters outside the voting premises caused participants in the electoral process to doubt the observance by election organizers of the requirements of electoral legislation. In this regard, it is necessary to study the reasons for the increase in the number of such electoral disputes. The scientific novelty of the study lies in the fact that based on the analysis of changes in electoral legislation caused by the covid restrictions of 2020 and law enforcement practice following the results of the election campaigns of 2021-2023, it is possible to trace the dynamics of electoral disputes on voting issues outside the voting premises and identify their main causes. The practical significance of the study consists in making proposals to amend the electoral legislation in order to minimize controversial situations in the electoral process at the voting stage.

**Key words:** elections, voting, the order of voting outside the voting premises, voter lists, electoral disputes, ensuring the electoral rights of citizens.

Российское государство, признавая и гарантируя конституционное право граждан России избирать своих представителей в органы государственной власти и местного самоуправления [5, ч. 1 ст. 17, ч. 2 ст. 32], законодательно закрепляет необходимый для его реализации порядок голосования в рамках избирательного процесса.

Согласно статье 61 Федерального закона от 12.06.2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [12] (далее - Федеральный закон № 67-ФЗ) по общему правилу голосование на выборах осуществляется в помещениях для голосования. Но поскольку порядок голосования направлен на создание

условий для реализации конституционного права избирать, постольку законодателем предусматриваются меры по обеспечению возможности участвовать в голосовании всем гражданам, в том числе тем, которые по уважительным причинам не могут прибыть в помещение для голосования на избирательном участке в день голосования.

Правовая регламентация порядка голосования вне помещения для голосования устанавливается статьей 66 Федерального закона № 67-ФЗ [12], федеральными и региональными законами о соответствующих выборах [11, ст. 71; 13, ст. 83; 1, ст. 58; 2, ст. 53; 3, ст. 59], а также нормативно-правовыми актами Центральной избирательной комиссии РФ в рамках её полномочий, установленных законом [6; 7].

В научной литературе проблемы правового регулирования порядка голосования вне помещения для голосования стали предметом внимания достаточно давно, при этом авторы отмечают достаточность нормативного регулирования данной формы голосования для обеспечения избирательных прав граждан при условии строго соблюдения избирательными комиссиями установленных законом процедур [9].

Но на протяжении последних лет в большинстве избирательных кампаний организация избирательными комиссиями голосования избирателей вне помещения для голосования вызывала у участников избирательного процесса сомнения в соблюдении организаторами выборов требований избирательного законодательства. Об этом, в частности, свидетельствует судебная практика. По сведениям, размещенным в системе ГАС РФ «Правосудие» за период с 01.09. 2021 года по 01.12.2023 года в судах (районных, городских, субъектов) рассмотрено свыше 300 административных дел об оспаривании решения, действия (бездействия) участковой избирательной комиссии, в том числе в более чем 50 случаях по основаниям нарушения порядка голосования избирателей вне помещения для голосования [10]. Нами на основе анализа судебных решений установлено, что динамика роста избирательных споров в связи с подобными нарушениями отмечается в 2021 году, а далее отмечается тенденция к снижению таких дел в судах. В чем причина такой динамики избирательных споров по исследуемой проблеме?

В 2020 году в Федеральный закон № 67-ФЗ был внесён ряд изменений направленных по мысли законодателей на обеспечение гарантий избирательных права граждан на участие в голосовании в период действия ограничительных мер в связи с пандемией COVID-19 [14; 15]. Прежний

закрытый перечень уважительных причин, по которым избиратель не мог самостоятельно прийти голосовать на свой избирательный участок, а именно - по состоянию здоровья, инвалидности, был дополнен «в связи с необходимостью ухода за лицами, в этом нуждающимися, и иным уважительным причинам, не позволяющим прибыть в помещение для голосования» и фактически стал открытым. Статья 66 Федерального закона № 67-ФЗ была дополнена новым пунктом 18 допускающим проведение голосования вне помещения для голосования, в том числе досрочно, на территориях и в местах, пригодных к оборудованию для проведения голосования (на придомовых территориях, на территориях общего пользования и в иных местах) в целях создания условий защиты здоровья избирателей, создания для них максимального удобства. При этом порядок и сроки такого голосования устанавливаются ЦИК РФ. Далее Федеральный закон № 67-ФЗ был дополнен статьей 63.1. «Дни голосования на выборах, референдумах». Пункт 4 указанной статьи устанавливает возможность по решению избирательной комиссии организующей выборы провести голосование с использованием дополнительных возможностей реализации избирательных прав граждан фактически повторяя содержание пункта 18 статьи 66, но в данном случае такое право избирательной комиссии не обосновывается целью создания условий защиты здоровья избирателей. В итоге одна норма [12, п. 18 ст. 66] предусматривает какой-то ограничитель (условия) для установления весьма нестандартных мест проведения голосования, а другая [12, п. 4 ст. 63.1.] применительно к точно такому голосованию освобождает от этих даже не имеющих определенного содержания условий [4, с. 3].

Как показала практика реализации избирательными комиссиями положений пункта 4 статьи 63.1. и пункта 18 статьи 66 Федерального закона № 67-ФЗ в дни голосования на выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации нового созыва 17-19 сентября 2021 года организация и проведение голосования вне помещения для голосования с использованием дополнительных возможностей реализации избирательных прав граждан не возможна без нарушения норм предусматривающих обязанность организаторов выборов объявить о проведении голосования не позднее чем за 30 минут до выезда, иметь в наличии заявления от каждого избирателя, предоставить выезжающим для проведения голосования членам УИК реестр (либо выписку из него) избирателей заявивших о голосовании вне помещения для голосования и т.д.

Такие обстоятельства неминуемо привели к многочисленным жалобам на «очевидные» нарушения порядка голосования вне помещения для голосования в избирательные комиссии и обращения в суды со стороны участников избирательного процесса. Правда по всем исследованным нами административным делам судами было отказано в удовлетворении требований заявителей о признании незаконным голосования вне помещения для голосования в связи с нарушением установленного законом порядка его проведения [8; 10].

Проведенный анализ развития правового регулирования порядка голосования избирателей вне помещения для голосования и судебной практики по избирательным спорам о его нарушении позволяет прийти к следующим выводам:

- рост числа избирательных споров о нарушении порядка голосования избирателей вне помещения для голосования напрямую связан с изменениями избирательного законодательства в ковидный период, расширившими круг избирателей, которым предоставляется возможность голосования вне помещения для голосования и способы такого голосования,
- и не достаточной подготовленностью и компетентностью как членов участковых избирательных комиссий, так и участников выборов, осуществлявших наблюдение за порядком голосования.

По нашему мнению, преодоление такого неконструктивного диалога между организаторами выборов с одной стороны и заинтересованными участниками избирательного процесса (в лице уполномоченных представителей избирательных объединений, кандидатов, наблюдателей) с другой стороны возможно посредством следующих мер:

- закреплением порядка голосования избирателей вне помещения для голосования исключительно в рамках статьи 66 Федерального закона № 67-ФЗ;
- повышением правовой культуры организаторов выборов (в первую очередь членов участковых избирательных комиссий) и участников избирательного процесса, осуществляющих наблюдение за выборами;
- должным уровнем обеспечения строгости соблюдения установленного законом порядка голосования избирателей вне помещения для голосования как со стороны вышестоящих избирательных комиссий (прежде всего избирательных комиссий субъектов РФ), так и со стороны правоохранительных органов и судов в рамках их полномочий.

Таким образом, организация и проведение голосования вне помещения для голосования без нарушений установленного законом порядка будет способствовать обеспечению доступности голосования для всех граждан не имеющих возможности прийти на избирательный участок, повышать уровень доверия не только к избирательным комиссиям, но и к выборам в целом.

### **Список литературы**

1. Закон Волгоградской области от 06 декабря 2006 г. № 1373–ОД «О выборах в органы местного самоуправления в Волгоградской области» // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

2. Закон Волгоградской области от 19.06.2012 № 62-ОД «О выборах Губернатора Волгоградской области» // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

3. Закон Волгоградской области от 25.10.2008 № 1751–ОД «О выборах депутатов Волгоградской областной Думы» // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

4. Колюшин Е.И. Проблема квазиверховенства закона в избирательном праве // Конституционное и муниципальное право. 2022. № 6. С. 51–56.

5. Конституции Российской Федерации // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

6. Постановление ЦИК России от 19.08.2020 № 264/1949-7 «О Порядке подачи заявления избирателя, участника референдума с использованием федеральной государственной информационной системы «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)» о предоставлении ему возможности проголосовать вне помещения для голосования на выборах и референдумах в Российской Федерации» // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

7. Постановление ЦИК России от 20.07.2023 № 124/994-8 «О Порядке составления в электронном виде реестра заявлений (устных обращений) о голосовании вне помещения для голосования» // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

8. См. например: Решение Гайского городского суда Оренбургской области от 28.09.2021 г. по административному делу № 2а-1053/2021~М-968/2021 // <https://clck.ru/37НКFT>; Апелляционное определение Волгоградского областного суда от 02.02.2022 г. по административному делу № 33а-1306/2022 // <https://clck.ru/37НК8М>.

9. См. подробнее: Бузин А.Ю. О практике голосования вне помещения при проведении российских выборов // Конституционное и муниципальное право. 2009. № 17. С. 29–30.;

10. Судебные акты в ГАС РФ «Правосудие» за период с 01.09. 2021 года по 01.12.2023 года // <https://clck.ru/37HKLH>

11. Федеральный закон от 10.01.2003 № 19-ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации»//СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023г.).

12. Федеральный закон от 12.06.2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

13. Федеральный закон от 22.02.2014 № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

14. Федеральный закон от 23.05.2020 № 154-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

15. Федеральный закон от 31.07.2020 № 267-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

© С.А. Смирнов, М.В. Заболева,  
И.В. Максютин, В.О. Чернов, 2023

**ПОРЯДОК ВЫДВИЖЕНИЯ КАНДИДАТОВ,  
СПИСКОВ КАНДИДАТОВ ПОЛИТИЧЕСКИМИ ПАРТИЯМИ  
НА ФЕДЕРАЛЬНЫХ ВЫБОРАХ В РОССИИ**

**Заболева Мария Владимировна**

старший преподаватель кафедры конституционного и муниципального права

**Максютин Илья Владимирович**

**Чернов Вячеслав Олегович**

магистранты (направление подготовки 40.04.01. «Юриспруденция»)

Научный руководитель: **Смирнов Сергей Анатольевич**

к.ю.н., доцент кафедры конституционного и муниципального права

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

**Аннотация:** В работе рассмотрены положения избирательного законодательства, определяющие порядок выдвижения кандидатов, списков кандидатов политическими партиями на федеральных выборах. Очередные выборы конституционных органов власти – Президента Российской Федерации (в 2024 году) и Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации (в 2026 году) будут проходить в рамках обновленного законодательства о выборах и в новых электоральных условиях в связи с проведением специальной военной операции на Украине.

**Ключевые слова:** избирательные права граждан, выдвижение кандидатов, списков кандидатов, выборы Президента, выборы депутатов Государственной Думы РФ, политические партии, избирательные объединения.

**ORDER OF NOMINATION OF CANDIDATES,  
CANDIDATE LISTS BY POLITICAL PARTIES  
IN FEDERAL ELECTIONS IN RUSSIA**

**Maria Vladimirovna Zboleva**

**Vyacheslav Olegovich Chernov**

**Ilya Vladimirovich Maksyutin**

Scientific adviser: **Smirnov Sergey Anatolyevich**

**Abstract:** The paper examines the provisions of electoral legislation that determine the order of nomination of candidates, candidate lists by political parties in federal elections. The next elections of constitutional authorities - the President of the Russian Federation (in 2024) and the State Duma of the Federal Assembly of the Russian Federation (in 2026) will take place under updated election legislation and in new electoral conditions due to the special military operation in Ukraine.

**Key words:** citizens' electoral rights, nomination of candidates, candidate lists, elections of the President Russian Federation, elections deputies of the State Duma of the Russian Federation, political parties, electoral associations.

На протяжении 30-ти лет действия Конституции Российской Федерации заложенный ею правовой источник формирования органов государственной власти и органов местного самоуправления – свободные выборы, являющиеся высшим непосредственным выражением власти народа [2, ч. 3 ст. 3], никогда не подвергался сомнению и получил соответствующее развитие и закрепление в избирательном законодательстве России. В преддверии цикла федеральных выборов 2024–2026 гг., которые начинаются с выборов Президента Российской Федерации, назначенных на 17 марта 2024 года [3], особенно актуальными становится исследования по проблемам правового обеспечения избирательных прав граждан.

Согласно Конституции Российской Федерации на федеральном уровне путем выборов формируются только два конституционных органа власти – Президент Российской Федерации (далее – Президент) и Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации (далее – Государственная Дума).

Одной из важнейших начальных стадий избирательного процесса является стадия выдвижение кандидатов. В настоящее время порядок выдвижения кандидатов, списков кандидатов на федеральных выборах определяется общим нормативным актом Федеральным законом от 12.06.2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [8] (далее - Федеральный закон № 67-ФЗ) и специальными федеральными законами - Федеральным закон от 10.01.2003 № 19-ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации» [6] (далее - Федеральный закон № 19-ФЗ) и Федеральным закон от 22.02.2014 № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы

Федерального Собрания Российской Федерации» [9] (далее - Федеральный закон № 20-ФЗ).

Политические партии при выдвижении кандидатов на федеральных выборах помимо требований указанных законов обязаны соблюдать соответствующие положения Федерального закона от 11.07.2001 № 95-ФЗ «О политических партиях» [7] (далее - Федеральный закон № 95-ФЗ) и нормы собственного устава, регламентирующие партийные процедуры выдвижения кандидатов.

Федеральный закон № 67-ФЗ устанавливает две формы выдвижения кандидатов политической партией:

- непосредственное выдвижение кандидата может быть осуществлено путем выдвижения кандидата избирательным объединением;
- выдвижение кандидата в составе списка кандидатов может быть осуществлено политической партией, имеющей в соответствии с федеральным законом право участвовать в выборах, либо ее региональным отделением или иным структурным подразделением, имеющими в соответствии с федеральным законом право участвовать в выборах соответствующего уровня [8, ч. 2 и 3 ст. 32].

Федеральные законы № 19-ФЗ и № 20-ФЗ корреспондируются с Федеральным законом № 67-ФЗ и устанавливают право политических партий на выдвижение кандидата на должность Президента и кандидатов в депутаты Государственной Думы (непосредственно и в составе федерального списка кандидатов) [6, ст. 6; 9, ст. 6]. Выдвижение кандидатов политической партией и представление в Центральную избирательную комиссию Российской Федерации (далее – ЦИК РФ) требуемых законом документов о выдвижении кандидатов и иных документов осуществляется в следующие сроки:

- на выборах Президента со дня официального опубликования решения о назначении выборов и в течение 25 дней (до 18 часов по московскому времени) после него (на настоящих выборах 2024 года с 7 декабря 2023 года и не позднее 18.00 по московскому времени 1 января 2024 года) [6, ч. 8 ст. 35; 4];
- на выборах депутатов Государственной Думы в течение 25 дней после дня официального опубликования решения о назначении выборов (до 18 часов по московскому времени последнего дня представления документов на выдвижение) [9, ч. 8 ст. 35, ч. 1 ст. 42].

Согласно требованию ч. 4 ст. 35 Федерального закона от 10 января 2003 г. № 19-ФЗ [6] и ч. 1 ст. 39 Федерального закона № 20-ФЗ [9] соответственно

решение о выдвижении кандидата в Президенты и кандидатов в депутаты Государственной Думы принимается на съезде политической партии в соответствии с Федеральным законом «О политических партиях» и уставом политической партии. Политическая партия обязана предварительно уведомить ЦИК РФ о проведении съезда для выдвижения кандидатов [7, ч. 1 ст. 27]. Съезд политической партии правомочен на принятие решений о выдвижении кандидатов на федеральных выборах если в его работе принимают участие делегаты от региональных отделений политической партии, образованных не менее чем в половине субъектов Российской Федерации. Решение о выдвижении кандидатов (списков кандидатов) в депутаты и на иные выборные должности в органах государственной власти, должно быть принято тайным голосованием [7, ч. 4 ст. 25; 9, ч. 1 ст. 39], при этом в отношении формы голосования по решению о выдвижении кандидата в Президенты законом такого императивного требования не установлено [6]. Общими требованиями закона является: запрет политической партии выдвигать кандидатом гражданина Российской Федерации, являющегося членом иной политической партии; кандидаты могут дать согласие на выдвижение на одних и тех же выборах только одной политической партии; кандидаты выдвинутые в порядке самовыдвижения на одних и тех же выборах не могут быть выдвинуты политической партией.

Порядок внесения кандидатур потенциальных кандидатов на указанные должности законом не урегулирован, и потому партии вырабатывают в своих уставах собственные механизмы подбора, представления и согласования указанных кандидатур [1]. Несоблюдение уставных процедур при выдвижении кандидатов является нарушением требований законодательства о политических партиях и основанием для отказа в регистрации уполномоченных представителей политической партии на выборах Президента, в заверении списка выдвинутых кандидатов в депутаты Государственной Думы.

После проведения партийных процедур по выдвижению кандидата в Президенты, уполномоченный представитель политической партии представляет принятое на съезде решение о выдвижении кандидата, оформленное протоколом, вместе с нотариально удостоверенной копией документа о государственной регистрации политической партии и списком уполномоченных представителей политической партии (иными документами [5]) в ЦИК РФ. Одновременно с указанными документами кандидат в Президенты представляет в ЦИК РФ свое заявление о согласии

баллотироваться, заверенные кандидатом копии документов подтверждающие сведения указанные в заявлении о согласии баллотироваться, сведения о своих и супруги доходах, имуществе, счетах, обязательствах, расходах, том числе за пределами РФ (также в отношении несовершеннолетних детей). ЦИК РФ обязана в течение пяти дней, со дня поступления необходимых документов, принять решение о регистрации уполномоченных представителей политической партии либо об отказе в регистрации [6, ст. 35]. При выдвижении федерального списка кандидатов, списка кандидатов по одномандатным избирательным округам на выборах депутатов Государственной Думы уполномоченный представитель политической партии помимо аналогичных вышеуказанных документов обязан представить в ЦИК РФ вместе с соответствующим списком кандидатов, заверенным подписью уполномоченного лица и печатью политической партии, список граждан, включенных ею в федеральный список кандидатов и являющихся членами этой политической партии. В отношении кандидатов выдвинутых по одномандатным избирательным округам в ЦИК РФ помимо партийных документов предоставляется только заявление кандидата о согласии баллотироваться с приложением копии паспорта заверенной уполномоченным представителем политической партии. ЦИК РФ в течение семи дней со дня представления документов политической партией рассматривает их и по результатам рассмотрения заверяет соответствующие списки кандидатов либо отказывает в их заверении о чем принимается мотивированное решение, копия которого выдается уполномоченному представителю политической партии [9, ст. 42].

Проведенный анализ избирательного законодательства позволяет констатировать высокую степень правовой регламентации порядка выдвижения кандидатов, списков кандидатов политическими партиями на федеральных выборах в России, что, по нашему мнению, способствует обеспечению демократичности, прозрачности и справедливости избирательного процесса в современных непростых политических условиях проведения главных выборов в стране – выборов Президента Российской Федерации 15-17 марта 2024 года.

### **Список литературы**

1. Авилов Я.Д. Устав политической партии как нормативная основа реализации пассивного избирательного права // Журнал российского права. 2021. № 10. С. 174–185.

2. Конституции Российской Федерации // СПС Консультант плюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

3. Постановление Совета Федерации Федерального Собрания РФ от 7 декабря 2023 г. № 678-СФ «О назначении выборов Президента Российской Федерации» // Российская газета - федеральный выпуск от 08 декабря 2023 г. № 9224.

4. Постановление ЦИК РФ от 08.12.2023 г. № 140/1081-8 «О календарном плане мероприятий по подготовке и проведению выборов Президента Российской Федерации» // <http://cikrf.ru/activity/docs/postanovleniya/54203/>

5. Постановление ЦИК РФ от 22.11.2023 г. № 138/1056-8 «О Перечне и формах документов, представляемых кандидатами, уполномоченными представителями политических партий в Центральную избирательную комиссию Российской Федерации при проведении выборов Президента Российской Федерации» // <http://cikrf.ru/activity/docs/postanovleniya/54105/>

6. Федеральный закон от 10.01.2003 № 19-ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023г.).

7. Федеральный закон от 11.07.2001 № 95-ФЗ «О политических партиях» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

8. Федеральный закон от 12.06.2002 года № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

9. Федеральный закон от 22.02.2014 № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 22.12.2023 г.).

© М.В. Заболева, И.В. Максютин, В.О. Чернов, 2023

## **К ВОПРОСУ О СРЕДСТВАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛЕГИТИМНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ**

**Приходько Е.М.**

старший преподаватель

кафедры гражданско-правовых дисциплин

Астраханского филиала ФГБОУ ВО «СГЮА»

**Аннотация:** В статье рассмотрены проблемы формирования механизма легитимации государственной власти, основные средства легитимации государственной власти в России. Описана структура механизма легитимации государственной власти. Предполагается, что указанные средства должны использоваться государством в комплексном сочетании для достижения результативности управления.

**Ключевые слова** легитимность, средства легитимизации, механизм легитимизации, конституционные основы.

## **ON THE QUESTION OF THE MEANS OF ENSURING THE LEGITIMACY OF STATE POWER**

**Prikhodko E.M.**

**Abstract:** The article deals with the problems of formation of the mechanism of legitimization of state power, the main means of legitimization of state power in Russia. The structure of the mechanism of legitimization of state power is described. It is assumed that these funds should be used by the state in an integrated combination to achieve management effectiveness.

**Key words:** legitimacy, means of legitimization, mechanism of legitimization, constitutional foundations.

Стремление к подтверждению своей законности и правомерности имеет ключевое значение для стран, идентифицирующих себя как страны с демократическим укладом и передовым образом жизни. Наличие легитимности является важнейшей характеристикой современной государственности, что подтверждено значимыми научными исследованиями [2; 3]. Это позволяет

демонстрировать свой уровень развития и высокий статус, как на международной арене, так и во внутривластных делах и отношениях с народом. Каждому органу российского государства свойственны особые черты, закрепленные Конституцией России.

Изменение структуры или упразднение государственных институтов требует пересмотра Основного закона Российской Федерации, так как установление процедур их создания предписано федеральным законодательством [2, с. 37]. Президент России актуализировал вопросы реформирования системы государственного управления в своем обращении к Федеральному Собранию в начале 2020 года, подчеркивая важность внесения в Конституцию РФ положений, закрепляющих единообразие государственной власти.

В результате принятого законодательного решения в июле 2020 года, российское конституционное право претерпело значительные изменения, включая обновление ключевых элементов системы государственного управления. Эти поправки затронули не только основополагающие нормы страны, но и обширный круг законов, связанных с этой сферой. В частности, на смену Федеральному конституционному закону «О Правительстве Российской Федерации» пришел одноименный закон, отразивший поправки в Конституцию Российской Федерации.

Публичная власть, как государственная, так и муниципальная, требует определенных средств для своей легитимации. При этом структура данного процесса включает в себя субъекты (общество и власть), объект легитимации (осуществление властных полномочий) и содержание (взаимные права и обязанности, формирующиеся при управлении государством).

Легитимация – сложный процесс, обладающий сложной структурой, включающий в себя, по утверждению В.Н. Плигина, «объекты и субъекты легитимации, средства, методы и ресурсы, необходимые для приобретения властью легитимности» [4, с. 43]. Основные положения, на которых базируется эта система, варьируются от принципов справедливости и прозрачности до гарантирования защиты прав, активного участия населения в управлении и ограничения вмешательства в межличностные отношения и экономические процессы.

Известны следующие средства легитимации власти: политические, идеологические, правовые, этические, психологические. Власть утверждает свою легитимность через разнообразные средства, включая влияние на

общественное мнение и законодательные механизмы. Вопросы легитимации власти могут включать взаимодействие с медиа для распространения нужных убеждений и ценностей.

Классификация инструментов подтверждения законности власти на правовые и неправовые зависит от степени их закрепления в юридических документах, способов выражения, а также от их потенциала обуславливать юридически значимые последствия.

В современном обществе существуют методы, которые используются для придания законности государственной власти, но не соответствуют стандартам правового государства. Разделение средств легитимации на правовые и неправовые происходит на основе их закрепления в правовых актах и зависит от способа выражения, а также способности обуславливать правовые последствия.

К неправовым средствам легитимации государственной власти в современном государстве относятся:

1. Манипуляция общественным мнением через Интернет и другие медиаплатформы. Такие средства включают в себя техники, целью которых является создание благоприятного имиджа для некоторых лиц власти, в то время как репутации других наносится ущерб.

2. Обращение к популистским приемам, когда чтобы завоевать одобрение большинства граждан, политики выдвигают привлекательные, но часто невыполнимые обещания.

3. Пропагандистская деятельность. Данное средство связано с тем, что заинтересованные в легитимации власти субъекты реализуют распространение информации, формирующей определенные взгляды, установки и ценностные ориентации в сознании широких слоев населения.

4. Политика социального маневрирования. Данный подход осуществляется посредством развития системы социализации личности, сферы воспитания, культурных факторов, образовательной сферы. В рамках данной модели «задействованы многие социальные институты общества - семья, образовательные организации разных уровней, общественные объединения культурного, политического и экономического характера деятельности» [4].

Правовые средства и способы легитимации государственной власти представлены более широким спектром. Рассмотрим основные из них.

1. Развитие правовой основы функционирования институтов гражданского общества, местного самоуправления. Это средство включает в

себя разнообразные формы взаимодействия с населением, такие как проведение митингов, подача петиций в государственные структуры, организация местных референдумов, участие в муниципальных выборах, создание территориальных общественных самоуправлений, проведение публичных слушаний и опросов граждан. Такой метод позволяет властям не только выявлять общественное мнение относительно их работы и полномочий, но и дает возможность для своевременной корректировки действий в случае выявления недостатков.

2. Оптимизация правовой основы, законодательства. Стремление к созданию сбалансированной правовой системы, включающей в себя все необходимые правовые стандарты является основой для полноценного упорядочивания общественных отношений.

3. Законодательные ограничения действия государственного аппарата. Это средство обеспечивает функционирование государства как регулятора важнейших социальных взаимодействий, в том числе и в ситуациях, когда оно выступает в роли независимой стороны.

4. Антикоррупционная практика. Коррупция является одной из основных проблем современных государств при осуществлении возложенных на них полномочий. Это обуславливает формирование специальной правовой базы, а также научной доктрины, прогнозирующей применение многих инновационных технологий в борьбе с данным явлением [1].

Таким образом, для достижения полноценной легитимации государственной власти и обеспечения эффективного управления, современные государства должны использовать средства, представленные в комплексном сочетании. Такая деятельность имеет прямое влияние на результативность и эффективность управления, что делает ее неотъемлемой частью политического процесса.

### **Список литературы**

1. Абрамова А. И. Стратегия правотворчества в условиях конвергенции социальных и технологических инноваций // Журнал российского права. - 2022. - Т. 26, № 10. - С. 18-27.

2. Бондарь Н. С. Конституция против коррупции: о формировании национальной конституционно-правовой модели антикоррупционной деятельности // Журнал российского права. - 2022. - Т. 26, № 4. - С. 36-55.

3. Григорьев А. В. Реализация конституционного права граждан на управление делами государства в условиях цифровизации // Журнал российского права. 2020. - № 2. - С. 45-57.

4. Плигин В. Н. Легитимность государства: подходы к пониманию // Российская юстиция. - 2020. - № 11. - С. 42-46.

© Приходько Е.М., 2023.

УДК 34

**ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СЛУЖБЫ В АРМИИ:  
СТАТУС ВОЕННОСЛУЖАЩЕГО**

**Ивахненко Андрей Витальевич**

магистрант

Федеральное государственное бюджетное  
учреждение высшего образования  
«Челябинский государственный университет»

**Аннотация:** в статье рассматриваются основы нормативного правового регулирования, права и обязанности военнослужащих Российской Федерации. На рассмотрение выносится предложение о полном законодательном закреплении положения военнослужащего благодаря внесению изменений в статью 1 Федерального закона "О статусе военнослужащих".

**Ключевые слова:** военнослужащие, права, законодательство Российской Федерации.

**LEGAL ASPECTS OF SERVICE IN THE ARMY:  
MILITARY SERVICEMAN STATUS**

**Ivakhnenko Andrey Vitalievich**

**Abstract:** the article discusses the basics of legal regulation, the rights and responsibilities of military personnel of the Russian Federation. A proposal is being submitted for consideration to fully legislate the status of military personnel through amendments to Article 1 of the Federal Law "On the Status of Military Personnel."

**Key words:** military personnel, rights, law of the Russian Federation.

**Введение.** Служение в армии представляет собой не только вызовы в области физической и профессиональной подготовки, но и юридическую составляющую, определяющую правовой статус военнослужащих. Изучение правовых аспектов службы в армии не только раскрывает важные аспекты их жизни, но и предоставляет уникальный взгляд на систему, обеспечивающую безопасность и защиту государства.

В данной статье мы рассмотрим права и обязанности, которые лежат в основе служебной деятельности, как это предусмотрено законодательством Российской Федерации, а также важные аспекты, определяющие правовое положение военнослужащих, и перспективы развития этой области в свете современных вызовов и требований обеспечения национальной безопасности.

Основами нормативного правового регулирования правового положения военнослужащих являются: Конституция Российской Федерации; Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ "О статусе военнослужащих" [1]; Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ "О воинской обязанности и военной службе" [2]; и иными федеральными законами, указами Президента, постановлениями Правительства РФ; Воинскими уставами [3, с. 40-42].

Несмотря на то что подавляющее большинство правоведов понятие «правовой статус личности» определяют через категории «права», «свободы», «обязанности», правовому статусу военнослужащих соответствует более широкий круг его составных частей. Так, согласно ст. 1 Федерального закона «О статусе военнослужащих» «статус военнослужащих есть совокупность прав, свобод, гарантированных государством, а также обязанностей и ответственности военнослужащих, установленных настоящим Федеральным законом, федеральными конституционными законами, федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации. Военнослужащие обладают правами и свободами человека и гражданина с некоторыми ограничениями, установленными настоящим Федеральным законом, федеральными конституционными законами и федеральными законами [4, с. 3].

Исходя из приведенных выше основ нормативно-правового регулирования, определим права и обязанности военнослужащих.

#### **Права военнослужащих**

**Гражданские права:** Военнослужащие сохраняют свои основные гражданские права, такие как право на свободу личности, неприкосновенность жилища и свободу передвижения.

**Социальные гарантии:** Военнослужащие имеют право на социальные льготы, включая медицинское обслуживание, социальное страхование и другие блага социальной защиты.

**Права на обучение и карьеру:** Военнослужащие имеют возможность профессионального и военного обучения, а также поддержку в развитии своей карьеры.

**Права на защиту:** Военнослужащие имеют право на защиту и правовую поддержку, в том числе возможность обжалования решений и получения справедливого судебного рассмотрения.

**Обязанности военнослужащих**

**Верность Отчизне:** Основная обязанность военнослужащего — верность своей стране, защита ее интересов и безопасности.

**Подчинение законным приказам:** Военнослужащие обязаны строго подчиняться законным приказам своих вышестоящих командиров и начальников.

**Служение в соответствии с законом:** Военнослужащие обязаны исполнять свои обязанности в соответствии с законом и моральными нормами.

**Сохранение военной тайны:** Военнослужащие несут ответственность за сохранение военной тайны и конфиденциальной информации.

Обеспечение безопасности и стабильности в обществе неразрывно связано с высокой дисциплинированностью и честностью военнослужащих. Вклад, который они вносят в национальную безопасность и поддержание порядка, сложно переоценить, особенно сегодня, когда страна нуждается в защите и реальных подвигах как никогда.

Правовое положение военнослужащих можно оценить как достаточно стабильное, однако, существуют некоторые проблемы на законодательном уровне. Правовой статус военнослужащего закреплён в федеральных законах и нормативно-правовых актах.

Однако, в настоящее время существуют проблемы его правового положения, которые выражены между закреплёнными, на законодательном уровне, нормами права и существующим правовым положением. Необходимо разделить понятия «нормативно-правовой статус военнослужащего» и «действительный правовой статус военнослужащего», что даст возможность полного законодательного закрепления положения военнослужащего. Данное изменение необходимо внести в статью 1 Федерального закона "О статусе военнослужащих". Этот вопрос, в последнее время, является одним из актуальных и первоочередных, в связи со СВО.

**Заключение.**

Военнослужащие обладают правами и свободами человека и гражданина с некоторыми ограничениями, установленными Федеральным законом "О статусе военнослужащих", федеральными конституционными законами и федеральными законами.

На военнослужащих возлагаются обязанности по подготовке к вооруженной защите и вооруженная защита Российской Федерации, которые связаны с необходимостью беспрекословного выполнения поставленных задач в любых условиях, в том числе с риском для жизни.

Российское законодательство признает уникальные гарантии для военнослужащих, отражая специфику их службы. Однако, в существующем законодательстве имеется расхождение между установленными на законодательном уровне нормами и фактическим положением военнослужащих. В виду этого необходимо разделить понятия "нормативно-правовой статус" и "действительный правовой статус" вследствие чего будет достигнуто полное законодательное закрепление правового статуса военнослужащих.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон "О статусе военнослужащих" от 27.05.1998 N 76-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_18853/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18853/)
2. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ "О воинской обязанности и военной службе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.05.2021) "Российская газета" от 2 июня 1998 г.
3. Шевкопляс, Л. Ю. Правовой статус военнослужащего как особый фактор, способствующий реализации права на жилище / Л. Ю. Шевкопляс // The Scientific Heritage. – 2021. – № 69-4(69).
4. Кудрявцев, И. В. Правовой статус военнослужащего: проблемы обеспечения в современной России / И. В. Кудрявцев // Право в Вооруженных Силах - Военно-правовое обозрение. – 2018. – № 9(254).

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ  
НАУК**

## **ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД РЕСПУБЛИКИ КРЫМ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ЖИЛИЩНОЙ СФЕРЕ**

**Аванесян Ваге Вачеевич**

к.п.н., студент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский  
Московский государственный строительный университет»

**Аннотация:** Статья посвящена ознакомлению с нормативно-правовой жилищной базой региона РФ - Республики Крым, анализу участия субъекта в государственных и региональных программах, а также аварийному фонду и мерам решения данной проблемы.

**Ключевые слова:** жилищное законодательство, жилищный фонд, федеральные программы, региональные программы, нормативно-правовая база.

## **HOUSING FUND OF THE REPUBLIC OF CRIMEA AND STATE POLICY IN THE HOUSING SECTOR**

**Avanesyan Vahe Vacheevich**

**Abstract:** The article is devoted to familiarization with the regulatory and legal housing base of the region of the Russian Federation - the Republic of Crimea, the analysis of the subject's participation in state and regional programs, as well as the emergency fund and measures to solve this problem.

**Key words:** housing legislation, housing stock, federal programs, regional programs, regulatory framework.

Актуальность нашего исследования заключается в том, что сфера жилищно-коммунальных услуг является одной из самых востребованных для повседневной жизни людей. Необходимость изучения теоретических и практических вопросов и направлений развития жилищной политики в России вызвана необходимостью обеспечения доступным и комфортным жильем всех групп населения, дифференцированных по уровню дохода. Повышение уровня

жилищной обеспеченности в первую очередь связано со значительными финансовыми затратами на приобретение жилья, которые не позволяют большому числу граждан решить жилищный вопрос самостоятельно с помощью собственных или заемных средств.

Объектом исследования является субъект Российской Федерации - Республика Крым, её государственная жилищная политика в сфере управления государственным и муниципальным жилищным фондом.

Предметом исследования является жилищный фонд Республики Крым, его состояние и реализуемые в регионе государственные и региональные программы.

Жилищное законодательство - совокупность законов, иных нормативных правовых актов, посредством которых государством устанавливаются, изменяются или отменяются соответствующие жилищно-правовые нормы, т.е. регулируются жилищные отношения.

Нормативно-правовая база Республики Крым, регулирующая жилищный фонд: [2]

1. Распоряжение Главы республики Крым от 26.12.2014 г. № 327-рг.
2. «Правила предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домах», утвержденные Постановлением Правительства РФ № 354 от 06.05.2011 г. (В Крыму и Севастополе действуют с 01.07.2015 г.).
3. Закон республики Крым № 48-ЗРК от 19 декабря 2014 года «О некоторых вопросах в сфере обеспечения проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах, расположенных на территории Республики Крым».
4. Приказ Министерства жилищно-коммунального хозяйства Республики Крым от 07 сентября 2023 года № 388-А «О внесении изменений в приказ Министерства жилищно-коммунального хозяйства Республики Крым от 19 июля 2019 года № 381-А».
5. Приказ от 24 декабря 2021 года № 538-А «Об определении победителя отбора на ликвидацию несанкционированных свалок на территории Республики Крым за пределами границ населенных пунктов».

**Таблица 1**

Год постройки	Суммарная площадь	Число домов	Кол-во квартир	Жилая площадь	Нежилая площадь	Нежилых помещений
2023	92752.64	16	1990	92752.64	0.00	990
2022	236667.2	56	4737	236667.20	0.00	4683
2021	239542.91	42	4405	214023.11	25519.80	2664
2020	105256.3	20	2133	105256.30	0.00	728
2019	110290.49	31	2064	110290.49	0.00	1159
2018	175893.31	32	3097	172684.61	3208.70	243
2017	133966.37	21	1947	104804.00	29162.37	182
2016	63296.1	17	911	52385.20	10910.90	122
2015	64617.64	10	941	56443.92	8173.72	18
2014	153053.59	30	2483	137222.30	15831.29	83

В различные года строительство на территории Республики Крым осуществлялось в разных масштабах. Сводная статистика по годам постройки представлена в таблице 1. [1]

По показателям, приведённым в таблице, можно заметить, что самым сильнозастраиваемым годом постройки является 2018 год, за который было застроено 175893.31 кв.м. А одним из наименее застраиваемых это 2012 год - 61602 кв.м. Мы можем предположить, что это связано с особенностями государственной политики, а также с политической и финансовой ситуацией на территории Республики Крым. Также в данной таблице приведены сведения о числе домов, количестве квартир, жилой площади, нежилой площади и количестве нежилых помещений за каждый год постройки.

Жилищный фонд - это совокупность всех жилых помещений, находящихся на территории России, независимо от форм собственности, включая жилые и специализированные дома (общежития, гостиницы-приюты, дома маневренного фонда, жилые помещения из фондов жилья для временного поселения вынужденных переселенцев и лиц, признанных беженцами, специальные дома для одиноких престарелых, дома-интернаты для инвалидов, ветеранов и другие), квартиры, служебные жилые помещения, иные жилые помещения в других строениях, пригодные для проживания.

Жилищный фонд Республики Крым можно разделить на сельскую местность и городскую. Сельская местность составляет 52,2%, городская - 42,8%. Также жилищный фонд Республики Крым можно разделить по формам собственности на частный, государственный и муниципальный. [14]

Так, в 2018 году в частной собственности находилось 95,2%, в государственной - 0,4%, в муниципальной - 4,4%.

В 2019 году: частная собственность - 94,8%, государственная - 0,4%, муниципальная - 4,8%.

В 2020 году: частная собственность - 94,9%, государственная - 0,4%, муниципальная - 4,7%.

В 2021 году: частная собственность - 96,3%, государственная - 0,3%, муниципальная - 3,4%.

В 2022 году: частная собственность - 94,3%, государственная - 0,2%, муниципальная - 5,5%.

Федеральные и региональные проекты, занимающиеся усовершенствованием государственного, регионального и муниципального сектора, реализуются на территории Республики Крым для обеспечения постоянного улучшения качества жилищных и жилищно-коммунальных услуг.

Государственные и федеральные программы: федеральная целевая программа «Чистая вода» на 2019-2024 годы, федеральная программа Российской Федерации «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации», утвержденная постановлением Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2017 года № 1710, федеральная целевая программа «Жилище», федеральная целевая программа «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2025 года».

Областные и региональные программы: государственная программа реформирования жилищно-коммунального хозяйства Республики Крым, государственная программа Республики Крым «Управление имуществом, находящимся в собственности Республики Крым», государственная программа Республики Крым «Социальная поддержка граждан Республики Крым», государственная программа Республики Крым «Развитие жилищного строительства в Республике Крым», Региональная адресная программа "Переселение граждан из аварийного жилищного фонда в 2018 - 2024 годах на территории Республики Крым".

**Список литературы**

1. Сводная статистика Республики Крым. [Электронный ресурс]. URL: <https://domreestr.ru/krym/> (дата обращения: 4.12.2023).
2. Нормативно-правовая база Республики Крым, регулирующая жилищный фонд. [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/413912557> (дата обращения: 7.12.2023).

## **МЕЖКУЛЬТУРНАЯ КОММУНИКАЦИЯ**

**Баянов Вадим Ринатович**

студент

Научный руководитель: **Латыпова Эльвира Рашитовна**

к.п.н.

**Аннотация:** В статье рассматриваются межкультурная коммуникация, а именно взаимосвязь языка и культуры. выделяют ряд структурных характеристик культур и подчеркивая, что язык является одновременно выражением и определяющим фактором общего мировосприятия.

**Ключевые слова:** язык, культура, нация, фразеология, общение.

## **INTERCULTURAL COMMUNICATION**

**Bayanov Vadim Rinatovich**

**Abstract:** The article discusses intercultural communication, namely the relationship between language and culture. highlight a number of structural characteristics of cultures and emphasize that language is both an expression and a determining factor of a common worldview.

**Key words:** language, culture, nation, phraseology, communication.

В современном обществе, взаимодействие различных культур играет важную роль в сохранении уникальности и разнообразия культурного наследия. Ни одна из культур не существует в изоляции, все они взаимодействуют друг с другом. На протяжении всей истории развития человечества происходил постоянный обмен культурными достижениями между представителями различных национальностей. Н. В. Кокшарова, известный российский ученый, подчеркивает, что межкультурное взаимодействие является взаимообусловленным процессом, который происходит между двумя культурами. Он отмечает, что это не просто одностороннее влияние, а двусторонний обмен, в результате которого происходят изменения в состоянии, содержании и функциях каждой из культур. Взаимодействие происходит в

рамках воздействия одной культуры на другую и оказывает влияние, как на усвоение новых элементов культуры, так и на изменение уже существующих.

Межкультурная коммуникация играет важную роль в глобализированном мире, где люди из различных культур сталкиваются в различных сферах жизни. Эта форма общения представляет собой взаимодействие между людьми с разными культурными фонами, языками и ценностями. Важными аспектами успешной межкультурной коммуникации являются культурная чувствительность (понимание, осознание и признание других культур.), умение преодолевать языковые барьеры (сложности в коммуникации людей) и понимание невербальных средств общения (система знаков, дополняющая, усиливающая, а иногда и заменяющая нашу речь). Одним из ключевых аспектов является осознание культурных различий и их влияния на восприятие мира. Это включает в себя понимание обычаев, традиций, религиозных убеждений и социальных структур. Умение принимать различия и быть гибким в адаптации к новой культурной среде является основой эффективной межкультурной коммуникации.

Все эти аспекты межкультурной коммуникации подчеркивают важность обучения и развития навыков, способствующих успешному взаимодействию в разнообразных культурных средах. С учетом увеличения мобильности и международного обмена, умение эффективно общаться в многонациональной среде становится ключевым элементом личного и профессионального успеха.

Преодоление недопониманий. Английский язык помогает преодолевать недопонимания, которые могут возникнуть из-за культурных различий. Правильное формулирование фраз и умение выбирать слова, учитывая особенности собеседника, становятся ключевыми навыками для успешного общения.

Английский язык поддерживает культурное разнообразие, предоставляя платформу для сохранения и передачи культурных нюансов. Взаимодействие на английском позволяет людям поделиться своими уникальными традициями, что способствует обогащению мировой культурной палитры.

Как отмечает лингвист Д. Кристалл, английский язык стал главным средством коммуникации в международном бизнесе благодаря своей способности облегчить обмен информацией между людьми из разных стран. В особенности в англоговорящих странах все больше людей обучаются языковым аспектам коммуникации с иностранными партнерами для повышения эффективности бизнес-делок. Такая популярность английского языка

объясняется его удобством и способностью быть понятым между разными культурами и национальностями. [5]

Имея международный статус, английский язык упрощает переговоры, заключение контрактов и расширение деловых возможностей для бизнесменов. Он предоставляет удобство и понимание в общении между людьми разных стран и языковых групп. Обучение сотрудников основам коммуникации на английском языке помогает повысить эффективность делового сотрудничества и предотвратить возможные недоразумения. Английский язык является языком мировой коммуникации, открывая возможности для большего количества людей в международном бизнесе.

Говоря о особой роли, которую играет английский язык в международной бизнес-коммуникации, следует упомянуть, что английский объявлен официальным языком международных и межнациональных корпораций. Около 50 % компаний в Европе общаются между собой на английском языке. В качестве примера, компания Philips является голландской международной компанией, в которой в качестве языка общения был выбран английский язык, а не голландский. Подобная ситуация наблюдается в немецкой компании Porsche, где немецкому языку предпочли английский, несмотря на то, что в компании работает много немцев, а также на то, что немецкий сам по себе является языком мирового общения.

Межкультурная коммуникация представляет собой особую форму коммуникации двух и более представителей различных культур, в ходе которой происходит обмен информацией и культурными ценностями взаимодействующих культур. Процесс межкультурной коммуникации есть специфическая форма деятельности, которая не ограничивается только знаниями иностранных языков, а требует также знания материальной и духовной культуры другого народа, религии, ценностей, нравственных установок, мировоззренческих представлений и т.д., в совокупности определяющих модель поведения партнеров по коммуникации. Изучение иностранных языков и их использование как средства международного общения сегодня невозможно без глубокого и разностороннего знания культуры носителей этих языков, их менталитета, национального характера, образа жизни, видения мира, обычаев, традиций и т.д.

**Список литературы**

1. Белик, А. Культурология. Антропологические теории культур / А. Белик. — СПб., 1999.
2. Ионин, Л. Г. Социология культуры / Л. Г. Ионин. — М., 1996.
3. Культурология. XX век. Словарь. — СПб. 1997.
4. Латыпова Э.Р. Из основ теории межкультурной коммуникации / Э.Р. Латыпова, Э.Р. Ризванова // Опыт создания и реализации науч.-практ. конф. Чебоксары, 2017. С. 124-127.
5. Д. Кристалл. Английский язык как глобальный. М. Весьмир, 2001. ISBN 5-7777-0114-0 (оригинал: English as a global language, Cambridge University Press, 1997, second edition 2003)

**АНАЛИЗ ПРИЧИН И ПОСЛЕДСТВИЙ БЕЗРАБОТИЦЫ:  
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД**

**Тарабарова Марина Александровна**

**Тишина Дарья Николаевна**

студенты кафедры философии и социологии  
факультета экономики и менеджмента

Научный руководитель: **Абрамов Александр Петрович**

доктор социологических наук  
профессор кафедры философии и социологии  
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

**Аннотация:** Безработица является одной из самых актуальных и сложных проблем, с которыми сталкиваются современные общества. Несмотря на множество исследований, посвященных данной теме, анализ причин и последствий безработицы все еще остается важной задачей современной социологии. В данной статье мы применим социологический подход для анализа причин и последствий безработицы.

**Ключевые слова:** безработица, социологический подход, причины, последствия, анализ, современная социология.

**ANALYSIS OF THE CAUSES AND CONSEQUENCES  
OF UNEMPLOYMENT: A SOCIOLOGICAL APPROACH**

**Tarabarova Marina Alexandrovna**

**Tishina Darya Nikolaevna**

Scientific adviser: **Abramov Alexander Petrovich**

**Abstract:** Unemployment is one of the most urgent and difficult problems faced by modern societies. Despite the many studies devoted to this topic, the analysis of the causes and consequences of unemployment is still an important task of modern sociology. In this article, we will apply a sociological approach to analyze the causes and consequences of unemployment, consider various social factors affecting the unemployment rate, and assess the social consequences of this phenomenon.

**Key words:** unemployment, sociological approach, causes, consequences, analysis, modern sociology.

В последние годы довольно распространённой проблемой любой страны является безработица. На июнь-август 2023 г. уровень безработицы в России составлял 2 298.3 тыс. чел. или 3.01% от трудоспособного населения [1].

Определение безработицы у разных социологов может несколько отличаться, но основная идея остается одинаковой – безработицей называется состояние людей, которые активно ищут работу, но не могут ее найти. Приведем некоторые суждения:

К. Маркс: Безработица определяется как избыточное присутствие рабочей силы на рынке труда, которое приводит к снижению зарплат и условий труда. Безработные рабочие оказываются в положении эксплуатируемых классом капиталистов, что усиливает экономическую диспропорцию.

Э. Дюркгейм: Безработица – общественное явление, связанное с несоответствием между спросом на рабочую силу и ее доступностью. Она может вызвать социальную дезорганизацию, увеличение преступности и нарушение социальной солидарности.

М. Вебер: Безработица – отличительная черта индустриального общества, связанная с неравномерным распределением экономической власти. Она создает социальную неопределенность и нестабильность, угрожая социальному порядку.

Р. Мертон: Безработица – социальное явление, возникающее в результате дефицита рабочих мест, что приводит к неудовлетворенности потребностей индивидов и неравноценности их места в обществе.

Эти определения демонстрируют, что безработица рассматривается социологами как важный социально-экономический феномен, который оказывает существенное влияние на общество и на индивидуальную жизнь людей.

Безработица исследовалась в таких направлениях экономической мысли как:

- классическая политическая экономия (А. Смит, Т. Мальтус, Д. Рикардо);
- марксизм (К. Маркс, Ф. Энгельс);
- неоклассическая экономическая теория (Дж. Перри, Р. Холл);
- кейнсианство (Дж. Кейнс);

- монетаризм (М. Фридмен, Э. Фэлпс) [2, с. 924].

Безработица приобрела характер социально-экономической проблемы для всех возрастных когорт регионов России. По-прежнему некоторая часть экономически активного населения не занята в общественном производстве и не может реализовать свои физические и умственные способности за счет рынка труда [3, с. 180]. Это явление представляет собой не только угрозу низкого уровня жизни для широких слоев населения, но и моральное опустошение общества. Решение проблемы занятости является приоритетным в условиях открытой экономики [4, с. 62].

Безработица является фактором, обуславливающим изменение психического состояния человека в определенный момент времени. Незанятость способна спровоцировать в сознании многих людей личностную трагедию, из-за чего могут возникнуть волнения, расстройства и психические отклонения, способные повлиять на механизмы, регулирующие поведение человека. При осознании собственной невостребованности на трудовом рынке люди могут пережить тяжелое потрясение психологического характера или даже депрессию, поскольку чувство собственного достоинства у большинства людей находится в прямой зависимости от степени удовлетворенности осуществляемым трудом [2, с. 926].

Отчуждение от трудовой деятельности болезненнее переживают люди старших возрастов, для которых их работа стала частью личности, вторым или первым «Я» [5, с. 105].

Безработица имеет множество причин, и их анализ может быть достаточно сложным заданием. Ниже перечислены некоторые основные причины безработицы:

1) Экономическая рецессия: Во время экономических спадов предприятия сокращают свою деятельность и увольняют работников.

2) Структурные изменения в экономике: Быстрое развитие технологий может привести к изменению вида работы, и многие рабочие места могут стать ненужными или заменены автоматизацией.

3) Демографические факторы: Недостаток рабочей силы или неравномерное население могут создать несоответствие между требуемым и доступным количеством рабочих мест.

4) Недостаток квалификации: Отсутствие необходимых навыков и образования может быть причиной того, что люди не могут получить работу.

5) Географическая мобильность: Некоторые люди могут столкнуться с проблемой безработицы из-за отсутствия возможности переехать в районы с большим спросом на рабочую силу.

6) Негативное воздействие международных факторов: Экономические кризисы или изменение внешней политики могут сказаться на спросе на товары и услуги, что приводит к ухудшению рынка труда.

Важно отметить, что причины безработицы могут различаться в разных странах и регионах, и решение проблемы безработицы часто требует комплексного подхода, включая меры по улучшению образования и навыков, стимулированию экономического роста и созданию рабочих мест, а также политикам борьбы с дискриминацией и неравенством.

Безработица – это серьезное явление, которое оказывает разнообразные отрицательные последствия как на общество в целом, так и на отдельных индивидов. Такие последствия можно разделить на различные секторы:

1) Экономические последствия: Безработица влечет за собой уменьшение потребления, что ведет к спаду экономики. Уменьшается количество людей, которые могут покупать товары и услуги, что в свою очередь снижает спрос на товары, это может привести к уменьшению производства и увеличению потери рабочих мест.

2) Социальные последствия: Безработица может привести к ухудшению социальной структуры общества. Люди, потерявшие работу, часто испытывают стресс, депрессию и беспокойство из-за потери дохода и неопределенности будущего. Это может привести к различным социальным проблемам.

3) Здоровье: Безработица может негативно сказаться на здоровье людей. Исследования показывают, что люди, потерявшие работу, часто сталкиваются с проблемами физического и психического здоровья из-за ухудшения качества жизни, стресса и неблагополучия.

4) Образование: Безработица может оказать влияние на образование. Молодые люди, которые сталкиваются с безработицей, могут испытывать трудности в получении образования, что может отрицательно сказаться на их будущей карьере и возможностях.

5) Демография: Безработица может влиять на демографические тенденции. Отсутствие работы может привести к неготовности заводить детей, что может привести к уменьшению рождаемости [6].

Таким образом, безработица имеет серьезные последствия для общества в целом и для отдельных людей. Поэтому важно проводить соответствующие

меры по созданию рабочих мест и обеспечению людей возможностью трудоустройства.

Безработица является серьезной проблемой, которая повлияла на многие аспекты общества и жизни людей. Социологический подход к анализу причин и последствий безработицы может быть особенно полезным для понимания этой проблемы. Социологи рассматривают безработицу не только как личную неудачу индивида, но также как результат социальных и экономических процессов. Они стремятся выявить структурные причины безработицы, такие как изменения в экономике, технологические инновации, политические решения и т.д [7, с. 72].

Так, анализ причин и последствий безработицы с использованием социологического подхода может помочь лучше понять эту сложную проблему и разработать эффективные стратегии борьбы с ней.

### **Список литературы**

1. Трудовые ресурсы, занятость и безработица [Электронный ресурс]. URL: [https://rosstat.gov.ru/labour\\_force](https://rosstat.gov.ru/labour_force) (дата обращения: 12.11.2023).
2. Дудина О. М., Арсельгова М. А. Социальные и экономические последствия безработицы // Экономика труда – 2019. – Том 6, №2. – С. 923-940.
3. Абрамов А. П., Гавриков Ф. А. Социально-экономические показатели рынка труда и занятости в городе Курске: динамика и перспективы роста // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2019. – Т. 9, № 5 (31). – С. 180-187.
4. Абрамов А. П. Рынок как социальная конструкция // Пути повышения эффективности производства в условиях открытой экономики: материалы Межвузовской научной конференции (27 сентября 2012 г.). – Курск: Филиал НОУ ВПО «Московский институт государственного управления и права» в Курской области, 2012. – С. 62-72.
5. Лапшов В. А. Социология труда. Учебное пособие. – М.: Финуниверситет, 2015. – 292 с.
6. Дудина О.М., Арсельгова М.А. Социальные и экономические последствия безработицы // Экономика труда. 2019. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnye-i-ekonomicheskie-posledstviya-bezrabortitsy> (дата обращения: 10.12.2023).
7. Вон Су Ми. Безработица: ее причины и последствия // Молодой ученый. – 2016. – № 17.1 (121.1). – С. 71-77.

**СЕКЦИЯ  
УГОЛОВНОЕ ПРАВО  
И КРИМИНОЛОГИЯ**

**УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ  
СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ,  
ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТАТЬЯМИ 174,174.1, 205.1 УК РФ**

**Холин Андрей Николаевич**

**Аннотация:** уголовно-правовой анализ субъективных признаков преступлений по статьям 174,174.1, 205.1 УК РФ.

**Ключевые слова:** УК РФ, субъективная сторона, состав преступления.

**CRIMINAL LEGAL ANALYSIS  
SUBJECTIVE SIGNS OF CRIMES PROVIDED BY ARTICLES  
174,174.1, 205.1 OF THE CRIMINAL CODE  
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Kholin Andrey Nikolaevich**

**Abstract:** criminal legal analysis of subjective signs of crimes under articles 174,174.1, 205.1 of the Criminal Code of the Russian Federation.

**Key words:** Criminal Code of the Russian Federation, subjective side, corpus delicti.

Уголовно-правовой анализ субъективных признаков преступлений, предусмотренных статьями 174, 174.1 и 205.1 Уголовного кодекса Российской Федерации, является важной составляющей процесса борьбы с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, и финансированием терроризма.

Субъективные признаки преступления отражают намерение и волю лица, совершающего преступление. При анализе субъективных признаков преступлений, предусмотренных указанными статьями, следует обращать внимание на следующие аспекты:

1. Субъективная сторона преступления легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем (статья 174 УК РФ). Для привлечения к уголовной ответственности по этой статье необходимо, чтобы лицо осознавало, что деньги или имущество, с

которыми оно связано, были получены в результате совершения преступления. Отсутствие такого осознания может быть основанием для освобождения от уголовной ответственности.

2. Субъективная сторона преступления легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, с использованием банковских карт и электронных средств платежа (статья 174.1 УК РФ). Она включает в себя цель совершения операций с использованием указанных средств. Лицо должно осознавать, что оно использует банковские карты или электронные средства платежа для легализации преступных доходов. Если такого осознания нет, субъективная сторона преступления может быть отсутствующей.

3. Субъективная сторона преступления финансирования терроризма (статья 205.1 УК РФ) связана с намерением собирать или предоставлять финансовые средства или имущество для финансирования террористической деятельности. В данном случае лицо должно быть осознающим, что предоставляет или собирает финансовые средства или имущество для такой цели.

Важно отметить, что признание субъективных признаков преступлений не может быть основано только на словесных заявлениях или предположениях, а должно быть подтверждено конкретными уликами и доказательствами, подлежащими судебному разбирательству.

Один из спорных вопросов отправления лиц, совершающих преступления и финансирующих терроризм, к уголовной ответственности является правильное понимание круга подлежащих привлечению лиц по статьям 174, 174.1 и 205.1 УК РФ. Исследования в области юридической литературы показывают, что это вопрос вызывает дискуссии в уголовно-правовой науке. Споры возникают как о ряде общих признаков субъекта (включая возраст, с которого лица могут быть привлечены к ответственности по рассматриваемым составам), так и о самом перечне лиц, подлежащих привлечению за легализацию преступных доходов.

Как известно, субъектом преступления является психически здоровое физическое лицо, достигшее установленного возраста уголовной ответственности. Формирование возрастного порога ответственности связано с тем, что законодатель видит его как символ достижения интеллектуальной, волевой и личностной зрелости в сфере отношений, регулируемых уголовным правом. Кроме того, возрастной порог ответственности связан не только с

осознанием субъектом своего поведения, но и с управлением им самим в ситуациях выбора. Поворотным возрастом считается 16 лет, когда, согласно исследованиям, возникает физиологическая зрелость у большинства людей.

Однако последние данные свидетельствуют о "омоложении" преступности. Согласно социологическим исследованиям, большинство первых правонарушений совершается подростками в возрасте 10-12 лет (54,1%). Многие юристы, психологи, педагоги и другие ученые полагают, что с 12-13 лет подростки уже способны осознанно оценивать свои действия, и поэтому возникло движение в поддержку снижения нижнего возрастного порога уголовной ответственности до 13 лет. Однако данная позиция вызывает возражения, так как такое снижение возраста повлечет за собой уголовную ответственность за большой перечень действий, особенно в настоящих социально-экономических условиях.

Позиция А. Васильевского, что если наказание является только карой, то возможно снижение минимального возраста ответственности, а если ответственность — это средство защиты общества от преступлений, то общество должно воспитывать несовершеннолетних, а не наказывать, заслуживает поддержки.

Кажется, что при установлении минимального возраста уголовной ответственности законодатель должен учитывать способность лица понимать объективную реальность и осознанно контролировать свои действия. Важным фактором также является общественная опасность совершаемых действий и ясное осознание их запрещенности для лиц молодого возраста. Согласно статье 20 УК РФ, субъектами преступлений в статьях 174 и 174.1 УК РФ являются лица старше 16 лет, так как эти составы не включены в перечень действий, за которые возраст уголовной ответственности снижается до 14 лет (часть 2 статьи 20 УК РФ). Однако здесь возникают трудности и противоречия.

Например, усматриваются условия для ухода от ответственности несовершеннолетних соучастников легализации. В случае установления возраста 18 лет как гражданской дееспособности для субъектов легализации, действительно, несовершеннолетние будут освобождены от ответственности за совершение этих преступлений. Однако, следует отметить, что законодательство предусматривает иной механизм ответственности для несовершеннолетних, в том числе для их участия в преступных действиях. Несовершеннолетние, совершающие уголовно наказуемые деяния, подлежат привлечению к уголовной ответственности в соответствии с особыми

правилами, установленными уголовными законами. Так, например, в соответствии с статьей 20 Уголовного кодекса РФ, если лицо, совершившее преступление, на момент его совершения не достигло возраста, с которого наступает уголовная ответственность (для большинства составов установлено возрастное ограничение в 16 лет), оно подлежит привлечению к мерам воспитательного характера, предусмотренным законодательством.

Таким образом, в случаях, когда субъектами легализации являются несовершеннолетние, законодательство предусматривает применение специальной системы ответственности и мер воспитательного характера, которые необходимо применять в каждом конкретном случае.

Мнение относительно возможного исключения статьи 174.1 УК РФ из уголовного кодекса является субъективным и не учитывает целей и задач, которые стоят перед законодательством в отношении борьбы с легализацией доходов, полученных преступным путем.

Основная цель преследования за легализацию доходов – это борьба с организованной преступностью и международным финансовым преступлениями. Кроме того, эта статья предназначена для предотвращения использования таких средств в финансировании терроризма.

Поэтому все лица, участвующие в этом процессе, независимо от их возраста или степени ответственности, должны нести уголовную ответственность за свое участие в преступной схеме.

Применение статьи 174.1 УК РФ не исключает возможности применения и других норм законодательства, в частности, положений, касающихся несовершеннолетних. В каждом конкретном случае применяются специальные нормы ответственности и меры воспитания, установленные законодательством для несовершеннолетних, совершающих уголовно наказуемые действия.

Таким образом, механизм ответственности для лиц, участвующих в легализации доходов, должен быть обеспечен в соответствии с целями преступления и принципами справедливости, установленными уголовным законодательством.

Возможное изменение статьи 174.1 УК РФ путем внесения указания на цель действий, как предполагаете, имеет свои аргументы и поддержку в судебной практике. Отсутствие прямого указания на цель в данной статье вызывает дискуссии среди ученых и специалистов в области уголовного права.

Однако, следует отметить, что это вопрос интерпретации закона и на данный момент действующая редакция статьи 174.1 УК РФ не предусматривает

прямого указания на цель действий. Судебные органы также принимают разные решения по данному вопросу.

Необходимо отметить, что решения судов, основанные на изменениях в судебной практике, могут быть пересмотрены или отменены Верховным Судом РФ. Поэтому окончательное решение по данному вопросу может быть принято только законодателем.

В любом случае, вопрос о внесении изменений в статью 174.1 УК РФ требует дальнейшего обсуждения и детального анализа для достижения наиболее эффективного механизма борьбы с легализацией доходов, полученных преступным путем.

В данной ситуации Садкевич был признан виновным в совершении сделки с денежными средствами, полученными в результате сбыта наркотического средства. Однако, в приговоре не указано, была ли у него цель легализации этих денег.

Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ приговор отменила и прекратила производство по делу за отсутствием признаков состава преступления, предусмотренного ст. 174.1 УК РФ. Указано, что сам факт совершения финансовой операции или сделки, а также использование денег в предпринимательской или иной экономической деятельности не должны считаться легализацией, если нет признака "придания правомерного вида" полученным доходам.

Кроме того, согласно позиции Пленума Верховного Суда РФ, лицо должно заведомо знать о преступном происхождении денежных средств или имущества. Однако это не означает, что лицу должны быть известны все обстоятельства преступного приобретения имущества.

Таким образом, в данном случае судебные органы пришли к выводу, что не было доказано наличие признаков состава преступления, предусмотренного ст. 174.1 УК РФ, такой как цель легализации денег и знание об их преступном происхождении. Это привело к отмене приговора и прекращению производства по делу.

Исходя из данного текста, можно сделать следующие выводы:

1. Возраст уголовной ответственности в России составляет 16 лет. Предлагается повысить его до 18 лет и включить цель придания преступно нажитым доходам правомерного вида в статью 174.1 УК РФ.

2. Для субъекта преступления по статье 205 УК РФ (товарищества, организованные группы и преступные организации) необходимо иметь знание о преступной цели и руководить ее совершением.

3. Субъект преступления по статье 205.1 УК РФ (финансист) предоставляет или собирает финансовые средства с осознанием их использования для финансирования указанных преступлений. Не требуется знание о конкретных преступных действиях.

4. Финансисты, финансирующие терроризм, часто являются пожилыми лицами с большими финансовыми возможностями. Они не обладают специальными познаниями в области военного и подрывного дела.

5. Совершение преступлений, предусмотренных статьей 205.1 УК РФ, осуществляется с прямым умыслом, мотивы имеют факультативное значение, а главной целью является стремление к власти над людьми.

Однако, следует отметить, что данная информация может быть устаревшей или иметь узкую специализацию. Для получения точной и актуальной информации рекомендуется обращаться к последним публикациям и законодательству Российской Федерации.

Предложенная диспозиция статьи 205.1 УК РФ расширяет группу преступлений, финансируемых терроризмом, и включает в нее также статьи 205.2, 206, 208, 211, 277, 278, 279 и 360 УК РФ. Такое изменение позволит более широко охватить финансирование преступлений, связанных с терроризмом, и повысить эффективность борьбы с их финансовым обеспечением.

Однако, следует отметить, что данное предложение может являться авторским и не иметь законодательного значения. Для внесения изменений в статьи УК РФ требуется принятие соответствующего законодательного акта.

### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации.

© А.Н. Холин, 2023

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ,  
ИХ ВИДЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ**

**Губанова Галина Андреевна  
Хвостова Дарья Константиновна**  
студенты

Научный руководитель: **Мочалова Яна Викторовна**  
к.э.н., доцент

Белгородский государственный национальный исследовательский  
университет (НИУ «БелГУ»)

**Аннотация:** В данной статье студенты рассматривают экономические преступления, их причины и возможные последствия. Затрагиваются так же возможные способы предотвращения экономических преступлений, способы борьбы с ними. Эта тема особенно актуальна в наши дни и требует более подробного анализа, а также огласки. Необходимо предупредить случаи преступлений подобного характера и познакомить население страны с возможными угрозами, чтобы сократить количество пострадавших.

**Ключевые слова:** Экономика, экономические преступления, финансы, коррупционные преступления, коррупция, правонарушения.

**ECONOMIC CRIMES, THEIR TYPES AND CONSEQUENCES**

**Gubanova Galina Andreevna  
Khvostova Darya Konstantinovna**  
Scientific adviser: **Mochalova Yana Viktorovna**

**Abstract:** In this article, students consider economic crimes, their causes and possible consequences. Possible ways of preventing and combating economic crimes are also discussed. This topic is especially relevant nowadays and requires more detailed analysis, as well as publicity. It is necessary to prevent cases of crimes of this nature and to acquaint the population of the country with possible threats in order to reduce the number of victims.

**Key words:** Economics, economic crimes, finance, corruption crimes, corruption, offenses.

Экономические преступления – это деяния, основывающиеся на совершении разных действий с финансами. Характеризуются по главе 2 Уголовного кодекса. К ним принадлежат такие преступления, как незаконная банковская деятельность, незаконное предпринимательство, незаконные азартные игры и торговля алкоголем, уклонение от уплаты налогов и многое другое.

Экономические преступления объединяются общими чертами: преступления направлены на незаконное обогащение, так же они не связаны с насилием.

В целом же перечень экономических преступлений принято делить на несколько видов:

- незаконные действия в кредитной сфере – сюда относят различные махинации, связанные с получением кредитных средств и погашением обязательств по ним, например, незаконное получение кредита или уклонение от его погашения;

- коррупционные преступления – сюда относят деяния, которые предусматривают получение незаконной выгоды за выполнение своих должностных обязательств, например, дача или получение взятки (для госслужащих), а также коммерческий подкуп (для частных юридических лиц);

- правонарушения, связанные с банкротством – довольно часто процедурой банкротства злоупотребляют, инициируя ее даже в тех ситуациях, когда для этого нет незаконных оснований. Среди статей УК в этой сфере – преднамеренной или фиктивное банкротство, незаконные действия при банкротстве и др.;

- получение выгоды за счет злоупотребления доверием – очень широкая сфера преступной деятельности, где правонарушители обманом, махинациями и другими незаконными методами отнимают средства у физических и юридических лиц. В первую очередь речь идет о таком преступлении как мошенничество, также сюда относят обман потребителей и некоторые другие нарушения закона;

- преступления в таможенной сфере – сюда относят действия, связанные с незаконным ввозом и вывозом товаров, материальных ценностей, другого имущества. Прежде всего, речь идет о контрабанде, также в эту категорию включают незаконный экспорт технологий, ввоз и вывоз оружия,

нарушения ввоза/вывоза предметов, имеющих культурную ценность, валюты, уклонение от платы таможенных сборов и т.д.;

– действия, нарушающие установленный порядок совершения экономической деятельности – речь идет о нарушениях, направленных на обход действующих правил ведения бизнеса, например, легализация доходов, полученных преступным путем, незаконная банковская деятельность, недобросовестная конкуренция и т.д.;

– нарушения в сфере авторского права – сюда включается использование чужих зарегистрированных торговых знаков, лозунгов, другой интеллектуальной собственности;

– преступления, связанные с оборотом денежных средств и ценных бумаг – выпуск поддельных наличных денег, подделка кредитных карт, махинации с выпуском акций и т.д.

Экономические преступления имеют множество последствий и в целом наносят вред не только экономике. Наличие подобной преступности влияет на все сферы общества, является угрозой для правопорядка, социальной, экономической, а иногда даже государственной безопасности несмотря на то, что их свершения не несут за собой потерь, связанных с человеческими жизнями. Последствиями могут быть:

– Непосредственно ущерб для экономики и существенные экономические потери. Они вызывают ухудшение делового климата, обстановки, уменьшение поступлений налогов, сокращение инвестиций. Мошенничество, коррупция или взяточничество может нести локальный ущерб как для конкретного гражданина, так и более грозный для предприятий/компаний, а иногда и государства.

– Нарушение законодательства. Это не удивительно, поскольку преступление и подразумевает такой факт, но не упомянуть его невозможно. Когда преступники успешно проворачивают свои аферы, это приводит к дестабилизации и разрушению правового положения в обществе, что влечёт за собой возможные последующие нарушения порядка.

– Потеря репутации и доверия общества. Это следствие из прошлого пункта, не менее важное, поскольку потеря репутации и негатив влечёт за собой уход потенциальных клиентов, инвесторов, партнёров, что приводит к серьёзным убыткам или даже банкротству. Иногда это сильно нарушает уровень качества жизни в стране.

– Повышение стоимости товаров и услуг. Экономические преступления, такие как контрабанда, подделка товаров или создание монополии, могут привести к повышению стоимости товаров и услуг для потребителей. Это серьёзно вредит качеству жизни многим слоям общества в стране, увеличивает недовольство граждан, усиливает потерю доверия.

– Социальные последствия. Экономические преступления могут иметь серьёзные социальные последствия, такие как снижение уровня жизни, рост безработицы и социальной напряженности, а также ухудшение общественной безопасности.

– Угроза национальной безопасности. Экономические преступления могут представлять угрозу для национальной безопасности. Они могут финансировать терроризм, нарушать стабильность государства и создавать условия для других преступных деятельностей. Поэтому борьба с экономическими преступлениями является важной составляющей общей системы безопасности страны.

В целом, преступления в экономике создают неблагоприятную среду для развития бизнеса и прогресса общества. Поэтому борьба с экономическими преступлениями является важной задачей для правоохранительных органов и государственных институтов, а освещение данной темы необходимо для предупреждения подобных резонансов.

Какие меры существуют для предупреждения экономических преступлений существуют и практикуются на данный момент?

1. Законодательные меры: Разработка и совершенствование законодательства, направленного на борьбу с экономическими преступлениями.

2. Регулирование и контроль банковской системы: Создание механизмов контроля за банковскими операциями и финансовыми потоками.

3. Борьба с отмыванием денег: Принятие международных соглашений и национальных законодательств по борьбе с отмыванием средств, полученных преступным путем.

4. Меры по защите прав собственности: Обеспечение гарантий прав собственности и создание условий для их защиты.

5. Повышение финансовой грамотности населения: Обучение граждан основам финансовой безопасности, информирование о способах и методах совершения экономических преступлений.

6. Улучшение работы правоохранительных органов и судов: Повышение профессионализма сотрудников, совершенствование методов расследования экономических преступлений и укрепление сотрудничества между различными ведомствами.

7. Создание системы корпоративного управления: Совершенствование систем внутреннего контроля и аудита компаний, внедрение стандартов корпоративной этики и ответственности.

8. Развитие информационных технологий: Внедрение современных информационных систем и технологий для предотвращения и выявления экономических преступлений.

9. Международное сотрудничество: Заключение межгосударственных соглашений, обмен опытом и информацией о методах и способах совершения экономических преступлений, а также оказание взаимной правовой помощи.

### **Список литературы**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 28.04.2023) УК РФ Глава 22. Преступления в сфере экономической деятельности. [статья 169 -200]

2. Экономические преступления в России: примеры, виды и последствия. [Электронный ресурс]. URL: <https://adm-krasnaya-gorka.ru/blog/obrazczy/ekonomicheskie-prestupleniya-v-rossii-primery-vidy-i-posledstviya> (дата обращения 25.12.2023).

3. Экономические преступления: определение и их виды. Раздел: Уголовное право. [Электронный ресурс]. URL: [https://vseadvokaty.ru/blog/ekonomicheskie\\_prestupleniya](https://vseadvokaty.ru/blog/ekonomicheskie_prestupleniya) (дата обращения 25.12.2023).

4. Экономические преступления: понятие и классификация. [Электронный ресурс]. URL: <https://mojnourista.ru/blog/2020/12/29/ponyatie-klassifikaciya-ekonomicheskikh-prestuplenij/> (дата обращения 25.12.2023).

**ВОЗМОЖНОСТЬ СОУЧАСТИЯ  
В НЕОСТОРОЖНОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ**

**Кочкина Екатерина Максимовна**

студент

Научный руководитель: **Лифанова Марина Владиславовна**

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский Университет Науки и Технологий»

**Аннотация:** в статье рассматривается проблема возможности соучастия в преступлении, совершенном по неосторожности. В ходе исследования указывается позиция законодателя по данному вопросу, а также изучаются различные мнения ученых, занимающихся данной темой. Дается оценка решению данной проблемы в уголовном законодательстве зарубежных стран, а также обосновываются отдельные предложения по изменению института соучастия в преступлении в УК РФ.

**Ключевые слова:** институт соучастия в преступлении; преступление, совершенное по неосторожности; неосторожное сопричинение, ответственность соучастников, уголовное законодательство.

**THE POSSIBILITY OF COMPLICITY IN A RECKLESS CRIME**

**Kochkina Ekaterina Maksimovna**

Scientific adviser: **Lifanova Marina Vladislavovna**

**Abstract:** the article deals with the problem of the possibility of complicity in a crime committed by negligence. The study indicates the position of the legislator on this issue, as well as examines the various opinions of scientists involved in this topic. The assessment of the solution of this problem in the criminal legislation of foreign countries is given, as well as individual proposals to change the institution of complicity in a crime in the Criminal Code of the Russian Federation are substantiated.

**Key words:** the institution of complicity in a crime; a crime committed by negligence; reckless co-occurrence, liability of accomplices, criminal law.

В Уголовном кодексе Российской Федерации институт соучастия выделен в отдельную главу, что говорит о его особом значении. Именно благодаря данному институту у правоприменителей возникает возможность привлечь к уголовной ответственности тех лиц, которые непосредственно не совершали запрещенных уголовным законом деяний, однако содействовали их совершению. Кроме того, уголовное законодательство указывает на повышенную общественную опасность преступления, которое было совершено в соучастии, в отличие от преступления, совершенного самостоятельно действующим преступником [1].

Существует ряд мнений учёных о назначении института соучастия. Например, В. С. Комиссаров считал, что основная функция института соучастия исторически заключается в обосновании уголовной ответственности лиц, которые в различных формах оказывали содействие совершению преступления, при этом непосредственно сами его не совершали. В. С. Прохоров указывал, что функции уголовно-правовых норм о соучастии состоят в том, чтобы очертить круг деяний, которые являются общественно опасными, но по какой-либо причине не определены в нормах Особенной части Уголовного кодекса Российской Федерации, однако, несомненно, борьба с ними также необходима [2, с. 3].

На практике можно обнаружить немало случаев, когда в преступлении участвует несколько лиц, однако в их деянии отсутствуют признаки соучастия. Яркий этому пример - нарушение правил дорожного движения, повлекшее по неосторожности смерть человека, когда пассажир выступал в качестве подстрекателя, уговаривая водителя ехать быстрее или пересечь перекресток на красный сигнал светофора, в связи с чем, и произошло нарушение, повлекшее смерть пострадавшего. В этом случае соучастия не усматривается, и пассажир не понесёт никакой ответственности.

Можно также привести и другой пример. Строительная бригада осуществляет ремонт крыши под руководством бригадира, который дает подчиненным определенные указания по их работе. Например, он приказывает сбросить какой-либо предмет или строительный инструмент с крыши вниз, рабочий сбрасывает тяжелый предмет, который падает на проходившего рядом человека, в результате чего тот умирает. В этом случае совершено причинение смерти по неосторожности, следовательно, соучастия также не усматривается, и бригадир может не понести никакой ответственности.

В теории уголовного права до сих пор не угасают дискуссии о возможности соучастия по неосторожности, то есть, когда лица заранее не договариваются о совершении преступления, не согласовывают между собой свои намерения, но в итоге по неосторожности совершают деяние, запрещенное уголовным законом под угрозой наказания.

Законодатель в статье 32 Уголовного кодекса Российской Федерации четко определил, что соучастием может быть только совершение умышленного преступления. Однако ряд исследователей считают, что соучастие по неосторожности имеет место быть. Например, Сергеевский Н.Д. считал, что неосторожное соучастие возможно в том случае, когда соучастники не предвидят последствий своего деяния, хотя могли и должны были их предвидеть [3, с.371–372], например, как в указанных выше ситуациях.

Современные ученые, занимающиеся проблемой соучастия по неосторожности, указывают на то, что в научном мире существует дискуссия по определению понятия данного уголовно-правового явления. Так, например, в одной из научных работ указывается, что многие теоретики называют подобные явления неосторожным сопричинением. Другие считают, что соучастие по неосторожности возможно и в рамках действующего законодательства, однако, по их мнению, необходимо внести изменения в статью 32 Уголовного кодекса Российской Федерации, заменив в нем понятие «умышленное» на «виновное» [4].

В это же время, в действующем Уголовном кодексе Российской Федерации можно найти примеры, когда законодатель косвенно все же признает возможность наличия соучастия в неосторожном преступлении. Это, например, преступления, предусмотренные статьей 263.1 Уголовного Кодекса Российской Федерации [5]. Исходя из содержания данной нормы, предусмотренное ею преступление предполагает неосторожную форму вины, когда лицо, не соблюдая требований транспортной безопасности, не предвидит возможности наступления последствий в результате этого общественно-опасного деяния, хотя при необходимой внимательности и предусмотрительности должно было и могло предвидеть эти последствия. Однако в части 3 и части 4 статьи 263.1 Уголовного кодекса Российской Федерации в качестве квалифицирующих признаков предусмотрены деяния, совершенные группой лиц по предварительному сговору, и деяния, совершенные организованной группой.

Следовательно, законодатель описывает совершение уголовно-наказуемого деяния по неосторожности и одновременно с этим приводит признаки преступления, совершенного в группе. Данное обстоятельство в некоторой степени противоречит статье 32 Уголовного кодекса Российской Федерации, где четко предусмотрена невозможность совершения неосторожного преступления в рамках института соучастия.

Если обратиться к зарубежному опыту, то можно обнаружить, что уголовное законодательство США и Великобритании допускает неосторожное соучастие. Кроме того, даже в более схожих с Российским законодательством Уголовных Кодексах Республики Армения и Республики Беларусь, например, предусмотрено соисполнительство по неосторожности [6, 7].

Проблема законодательного закрепления возможности соучастия по неосторожности является актуальной на сегодняшний день. В науке можно обнаружить различные предложения по решению данной проблемы. Например, предложением И.И. Карпеца было изменение Уголовного кодекса Российской Федерации путем внесения в него норм, использующих конструкцию специальных составов преступлений и предполагающих или допускающих неосторожное сопричинение [8].

Некоторые современные авторы, например, А.Д. Гладкова, придерживаются мнения Т.В. Церетели, которая указывала, что целесообразным является введение такого понятия как «создание опасности» наряду с общим составом преступления, совершенного по неосторожности [9, с.55].

В это же время, В.А. Нерсесян убежден в том, что необходимо на законодательном уровне закрепить институт неосторожного сопричинения в Общей части Уголовного кодекса Российской Федерации. В связи с этим, он предлагает дополнить статью 32 Уголовного кодекса Российской Федерации, указав в ней следующее: «Если при совершении единого неосторожного преступления в нем взаимосвязано и взаимообусловлено участвовали несколько лиц, что повлекло создание угрозы или наступление единого для них преступного последствия, предусмотренного конкретной нормой Особенной части настоящего Кодекса, то совершенное должно быть определено как неосторожное сопричинение. Каждому из сопричинителей вменяется полностью состав совершенного преступления. Различная степень сопричинения связана лишь с дифференциацией и индивидуализацией ответственности и наказания» [10].

Таким образом, институт соучастия требует внесения изменений, в частности, уточнения и законодательного закрепления возможности соучастия по неосторожности. Существует множество научных подходов по данному вопросу, что способствует детальному изучению значения и места неосторожного сопричинения в структуре института соучастия. В связи с распространенностью совершения преступлений по неосторожности несколькими лицами, представляется возможным дополнить данный институт понятием неосторожного сопричинения. Это позволит усовершенствовать институт соучастия Российской Федерации, что благоприятно скажется на уголовном законодательстве России и практике его применения в целом.

### **Список литературы**

1. Савельев Д.В. Соучастие в преступлении. Преступная группа: учебное пособие для вузов, 2-е изд. М.: Юрайт, 2023. 125 с.
2. Цит. по: Пинчук В. И. Соучастие в преступлении: Учебное пособие. СПб., 2002. 44 с.
3. Сергеевский Н. Д. Русское уголовное право. Пособие к лекциям. Часть общая. СПб., 1887. 434 с. // Национальная электронная библиотека [Электронный ресурс]. URL: [https://rusneb.ru/catalog/000199\\_000009\\_003546856/](https://rusneb.ru/catalog/000199_000009_003546856/) (дата обращения: 23.12.2023).
4. Минасарян К.А. Соучастие в неосторожной преступной деятельности. Отграничение в преступлении от неосторожного сопричинения // Новый юридический Вестник. 2022. №4. С. 31-33.
5. Ивнева Е.В., Кавшбая Л.Л. К вопросу о соучастии в преступлении в теории уголовного права и законодательстве России на примере статьи 263.1 Уголовного кодекса Российской Федерации // Вестник Краснодарского Университета МВД России. 2019. №4. С. 13-16.
6. Уголовный кодекс Республики Армения от 27 мая 2021 г. № ЗР-199-Ն (с посл. изм. и доп. от 3 августа 2023 г. № ЗР-273) // Официальный сайт Национального Собрания Республики Армения; База данных «Законодательство стран СНГ» [Электронный ресурс]. URL: [http://www.parliament.am/law\\_docs\\_8/27052021HO199\\_rus.pdf](http://www.parliament.am/law_docs_8/27052021HO199_rus.pdf) (дата обращения: 16.12.2023).

7. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 года № 275-З (с посл. изм. и доп. от 09 марта 2023 г. № 256-З) // Информационная система КОНТИНЕНТ [Электронный ресурс]. URL: [https://continent-online.com/Document/?doc\\_id=30414984](https://continent-online.com/Document/?doc_id=30414984) (дата обращения: 16.12.2023)

8. Карпец И.И. Современные проблемы уголовного права и криминологии. М.: Юридическая литература, 1976, 223 с.

9. Гладкова А. Д. Уголовная ответственность сопричинителей вреда по неосторожности // ScienceTime. 2014. № 5(5). С. 50-55.

10. Нерсеян В. А. Уголовная ответственность сопричинителей вреда по неосторожности // Российская юстиция. 1999. № 10. С. 44-45.

**СЕКЦИЯ  
ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ  
ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ**

**ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ:  
ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ  
И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ**

**Плеханова Екатерина Юрьевна**

магистрант

УО «Белорусский государственный экономический университет»

**Аннотация:** Правильное использование финансовых ресурсов организации – одна из важнейших задач, стоящих перед любой торговой организацией. При этом для их правильного использования необходимо четко понимать: что такое «финансовые ресурсы» и как они формируются. В данной статье автором выделены общие подходы к определению понятия «финансовые ресурсы» и определены главные особенности их формирования и использования торговыми организациями.

**Ключевые слова:** финансовые ресурсы, формирование финансовых ресурсов, использование финансовых ресурсов, источники финансовых ресурсов, собственный капитал, заемный капитал.

**FINANCIAL RESOURCES OF A TRADE ORGANIZATION:  
THE CONCEPT AND FEATURES OF THEIR FORMATION AND USE**

**Plekhanova Ekaterina Yurievna**

**Abstract:** The proper use of an organization's financial resources is one of the most important tasks facing any trade organization. At the same time, for their proper use, it is necessary to clearly understand: what are "financial resources" and how are they formed. In this article, the author highlights general approaches to the definition of the concept of "financial resources" and highlights the main features of their formation and use by trade organizations.

**Key words:** financial resources, formation of financial resources, use of financial resources, sources of financial resources, equity, borrowed capital.

Финансовые ресурсы являются экономической основой для торговой организации. Значит, для организаций важнейшей задачей увеличение

собственных финансовых ресурсов и улучшение их использования в целях повышения эффективности и стабильной работы в целом.

Согласно мнению современных ученых, финансовые ресурсы выступают носителями финансовых отношений. Они оказывают влияние на все стадии производственного процесса и потому считаются одним из самых важных и незаменимых инструментов.

Понятие «финансовые ресурсы» достаточно широко трактуется в экономической литературе и не имеет единого и четкого определения.

Так, под финансовыми ресурсами понимаются денежные средства, имеющиеся в распоряжении предприятия и предназначенные для осуществления текущих затрат [1].

Также заслуживает внимание и другая трактовка данного понятия.

Финансовые ресурсы организации — это все источники денежных средств, аккумулируемых организацией для формирования необходимых ей активов в целях осуществления всех видов деятельности как за счет собственных доходов, накоплений и капитала, так и за счет различного вида поступлений [2].

В.М. Родионова выделяет два определения данному понятию:

«1) финансовые ресурсы – это денежные доходы и поступления, находящиеся в распоряжении субъекта хозяйствования и предназначенные для выполнения финансовых обязательств, осуществления затрат по расширенному воспроизводству и экономическому стимулированию работающих;

2) финансовые ресурсы – это денежные доходы, накопления и поступления, формируемые в руках субъектов хозяйствования и государства и предназначенные на цели расширенного воспроизводства, материальное стимулирование работающих, удовлетворение социальных потребностей, нужд обороны и государственного управления» [3].

Согласно мнению В.М. Опарина «финансовые ресурсы – это сумма средств, направленных на приобретение основных средств и учетных средств предприятия» [4].

На основе проведенного исследования и отсутствия единого подхода к данному понятию, на наш взгляд, стоит определить авторскую трактовку определения «финансовые ресурсы»: «Финансовые ресурсы – самостоятельная категория, представляющая собой денежные средства и их эквиваленты как текущие, так и потенциально возможные, которые при необходимости могут быть в наличии, предназначенных для выполнения финансовых обязательств,

осуществления затрат по развитию производственной и непроизводственной сфер и образование резервов».

Производственная и финансовая деятельность организаций начинается с формирования финансовых ресурсов.

Формирование финансовых ресурсов осуществляется за счет собственных и приравненных к ним средств, мобилизации ресурсов на финансовом рынке и поступления денежных средств от финансово-банковской системы в порядке перераспределения. Структура финансовых ресурсов определяется источниками их поступления.

Источниками финансовых ресурсов служат все денежные доходы и поступления, которыми располагает хозяйствующий субъект в определенный период и которые направляются, на осуществление денежных расходов на производство готовой продукции [5].

Основным источником формирования финансовых ресурсов торговой организации является выручка от реализации продукции.

В связи с этим важной особенностью при формировании финансовых ресурсов торговой организации является экономия издержек. Финансовое состояние торговой организации зависит от приемлемого размера издержек обращения и времени реализации продукции покупателям, отсюда вытекает важный финансовый показатель деятельности торговой организации – скорость обращения средств. Под этим понимается промежуток времени от закупки продукции организацией до его продажи покупателю. Торговая организация должна с приемлемыми издержками и в короткий срок реализовать продукцию покупателю.

При использовании финансовых ресурсов организации необходимо понимать, что выручка как основной источник финансовых ресурсов отражает начальный этап распределительных процессов. Из полученной выручки организация возмещает издержки на закупку и реализацию товара, в том числе топливо, электроэнергию, заработную плату, налоги и другое, контролируется степень соблюдения принятых финансовых решений и оценивается их реальная эффективность. Для этого применяется система финансовых показателей, с помощью которых осуществляются мониторинг и корректировка коммерческой деятельности торговой организации.

Торговой организации необходимо всегда обращать внимание на соотношение дебиторской и кредиторской задолженности. Надо свести к минимуму превышение кредиторской задолженности над дебиторской и

контролировать состояние расчетов по просроченным задолженностям, поскольку это может нарушить работу торговой организации и нанести существенный ущерб, в том числе и финансовый, из-за необходимости уплаты штрафов за невыполнение обязательств и ухудшения репутации.

Оставшиеся средства (часть выручки) непосредственно образуют прибыль, которая вкладывается либо в дальнейшее развитие, либо в накопление.

Подводя итоги, можно отметить, что успешная деятельность каждой организации зависит от того, насколько успешно она распоряжается своими ресурсами.

Правильное использование финансовых ресурсов в торговых организациях имеет важнейшее значение для эффективной работы организации, ее дальнейшего развития и, самое важное, получения прибыли. Сюда относятся и спланированные отношения с поставщиками и конечно же разработка и предоставление различных программ для конечных покупателей, например, система скидок, накопительных баллов и так далее, что можно наблюдать в настоящее время в большом количестве торговых сетей.

### **Список литературы**

1. Лещукова, И.В. Финансовые ресурсы предприятий [Электронный ресурс] / И.В. Лещукова / Инновационная наука. – 2017. – №12. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-resursy-predpriyatiy>. – Дата доступа: 15.12.2023.

2. Миленин, М.В. Финансовые ресурсы организации: механизм их формирования и пути увеличения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.bseu.by:8080/bitstream/edoc/64271/1/M.V.\\_Milenin.pdf](http://www.bseu.by:8080/bitstream/edoc/64271/1/M.V._Milenin.pdf). – Дата доступа: 15.12.2023.

3. Цику, Б.Х. Предметное содержание категории «Финансовые ресурсы» предприятия [Электронный ресурс] / Б.Х. Цику / Новые технологии. – 2012. – №2. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/predmetnoe-soderzhanie-kategorii-finansovye-resursy-predpriyatiya>. – Дата доступа: 15.12.2023.

4. Кремповая, Н.Л. Сущность финансовых ресурсов предприятия [Электронный ресурс] / Н.Л. Кремповая, А.П. Бондарь, А.Е. Поляков / Science Time. – 2016. – №5 (29). – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-finansovyh-resursov-predpriyatiya>. – Дата доступа: 15.12.2023.

5. Зайцева, И.А. Финансовые ресурсы предприятия [Электронный ресурс] / И.А. Зайцева, А.А. Молдован / Московский экономический журнал. – 2019. – №10. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-resursy-predpriyatiya-1>. – Дата доступа: 15.12.2023.

**ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ,  
ВОЗНИКАЮЩИЕ ИЗ-ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИКТИВНЫХ ФИРМ**

**Лященко Сергей Игоревич**

**Гарус Алиса Егоровна**

бакалавры

Факультет управления интеллектуальной собственностью  
Российской государственной академии интеллектуальной собственности

Научный руководитель: **Чибисов Олег Валерьевич**

к.э.н., доцент кафедры ЦЭиП Российской

Государственной академии интеллектуальной собственности

**Аннотация:** Статья посвящена проблемам налогообложения, связанных с функционированием фиктивных фирм. Данные проблемы являются серьезными вопросами, требующими внимания со стороны государства и бизнес-сообщества. Фиктивные фирмы часто используются для уклонения от налогов и других законодательных требований.

**Ключевые слова:** налоговая оптимизация, налоговый контроль, фиктивные фирмы, налогообложение, финансы.

**TAXATION PROBLEMS ARISING FROM THE ACTIVITIES  
OF FICTITIOUS COMPANIES**

**Lyashenko Sergey Igorevich**

**Garus Alice Egorovna**

Scientific adviser: **Chibisov Oleg Valerievich**

**Abstract:** The article is devoted to the problems of taxation related to the functioning of fictitious firms. These problems are serious issues that require attention of the government and the business community. Fictitious firms are often used to evade taxes and other legal requirements

**Key words:** tax optimization, tax control, fictitious firms.

Проблема фиктивных компаний является серьезной проблемой для многих стран, так как они создают серьезные проблемы и вызывает негативные

последствия для налогообложения. Фиктивные фирмы — это фирмы, которые формально зарегистрированы как юридические лица, но на самом деле не занимаются реальной деятельностью или выполняют ее в очень ограниченном объеме. Такие компании используются для уклонения от налогообложения, легализации денег, а также для проведения различных мошеннических операций. Данное понятие не получило должного регулирования в законодательстве, в связи с этим, невозможно полностью контролировать появление и функционирование таких фирм. Исходя из этого, налоговые службы активно разрабатывают эффективные стратегии борьбы с такими компаниями, которые стремятся уклониться от уплаты налогов [1].

Согласно главе 16 Налогового кодекса РФ основными налоговыми преступлениями являются:

- Несоблюдение порядка представления налоговой декларации (расчета) в электронной форме;
- Неуплата или неполная уплата сумм налога (сбора, страховых взносов) в результате занижения налоговой базы;
- Представление налоговым агентом налоговому органу документов, содержащих недостоверные сведения.

Сумма установленного ущерба по налоговым преступлениям в 2022 году составила 81,6 млрд рублей [8]. При этом фигуранты дел о налоговых преступлениях возместили 50,2 млрд рублей из этой суммы. Наличие фиктивных фирм является одной из главных причин, наносящих ущерб государственному бюджету. Эти фирмы могут использовать различные манипуляции и схемы для снижения налогооблагаемой базы и избежания уплаты налогов. Таким образом, фиктивные компании могут наносить серьезный ущерб национальному бюджету и оставлять недостаточные ресурсы для развития экономики и общественных нужд.

Рассмотрим проблемы, которые возникают в результате функционирования фиктивных фирм в России:

1. Потеря доходов для государственного бюджета. Такие компании обычно практикуют уклонение от уплаты налогов, это влияет на общую доходность страны и может привести к нехватке средств для финансирования государственных программ и услуг. В результате этого увеличивается налоговое бремя на другие компании и население;

2. Скрытие реального дохода. Фиктивные компании могут использовать сложные схемы с переводами денежных средств между собственными

филиалами или между связанными компаниями для того, чтобы скрыть свой реальный доход или переместить его в страны с низким налогообложением. Это создает проблему для налоговых органов, которые не могут получить полную и точную информацию о доходах этих компаний, и как следствие, не могут эффективно налогооблагать их;

3. Фиктивные компании также часто используются для легализации незаконных или нечестно полученных денежных средств. Они могут использовать сложные схемы с фиктивными контрактами или переводами, чтобы "отмывать" деньги и сделать их внешне законными. Такие схемы осложняют работу правоохранительных органов и финансовых институтов при борьбе с отмыванием денег и финансовым мошенничеством;

4. Негативное воздействие на рынок. Данные фирмы не выполняют законную деятельность, они искажают конкуренцию на рынке и создают неравные условия для других предприятий. Это может привести к снижению доверия к бизнес-среде в целом и создать неблагоприятную атмосферу для инвестиций и экономического развития.

Для решения этих важных проблем 30 мая 2017 г. Федеральной налоговой службой был издан приказ "Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок"[3]. Также борьба с данными фирмами проводит Федеральная служба по финансовому мониторингу, компаниям, подозреваемым в легализации денежных средств, блокируют денежные счета для выяснения обстоятельств. Федеральная налоговая служба создает, так называемые, "черные" списки, на основании которых выдается отказ в регистрации фирмы. Также налоговые органы создают реестр "недобросовестных налогоплательщиков" (ЮЛ-КПО), в который попадают компании, соответствующие хотя бы одному из 109 критериев "ненадежной фирмы". Следовательно, чем больше у компании таких критериев, тем выше вероятность того, что ее подвергнут тщательной проверке, что может привести к ликвидации.

Однако данных способов борьбы с деятельностью фиктивных фирм недостаточно. В связи с этим, рассмотрим дополнительные меры по борьбе с теневой экономикой:

1. Усиление контроля и проверок. Государственные налоговые органы должны ужесточить мониторинг и проверку компаний, особенно тех, которые имеют высокий риск фиктивности. Это может включать регулярные проверки, аудиты и анализ финансовой деятельности компаний;

2. Разработать более жесткие наказания для тех, кто занимается деятельностью, направленной на уклонение от уплаты налогов и сборов;

3. Закрепить на законодательном уровне понятие «Фиктивная фирма»;

4. Развитие международного сотрудничества. Фиктивные фирмы могут оперировать за пределами одной страны, важно развивать сотрудничество между государствами в обмене информацией и совместных расследованиях. Это поможет улучшить эффективность борьбы с такими компаниями;

5. Образование и информирование. Необходимо проводить образовательные кампании и обучение предпринимателей о последствиях создания фиктивных фирм и обязательствах по налогообложению. Это поможет повысить осведомленность и сознательность в бизнес-сообществе.

Таким образом, фиктивные компании представляют серьезные проблемы для налогообложения. Они уклоняются от уплаты налогов, скрывают свой реальный доход и участвуют в незаконных финансовых операциях. Решение этих проблем требует грамотных решений и действий правительства, а также ужесточения законодательства, чтобы обеспечить более справедливое и эффективное налогообложение.

### **Список литературы**

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 19.12.2023) // Российская газета. – 6 августа 1998. - №148-149.

2. Федеральный закон "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ (последняя редакция) 7 августа 2001 года N 115-ФЗ

3. Приказ ФНС России от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) "Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок" // Документы и комментарии. – 13 июня 2006. - №12;

4. Шестакова, Н. Н. Проблемы налогообложения, связанные с функционированием фиктивных фирм / Н. Н. Шестакова, Е. О. Десинова // Евразийский союз ученых. – 2018. – № 4-6(49). – С. 47-49. – EDN XPIHBR.

5. Патентная пошлина как вид квазиалого Чибисова Е.И., Гордиевская Е.Ф.

6. Online payments market from the global and russian viewpoint: the main problems and perspectives of e- commerce Bondarenko T.G., Soltakhanov A.U., Chibisova E.I., Chibisov O.V. В сборнике: 5th International Multidisciplinary Scientific Conference on social sciences and arts SGEM 2018. Conference proceedings. 2018. С. 531-538.

7. Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2022. № 9. С. 19-26.

8. Сумма возмещенного ущерба по налоговым преступлениям в 2022 году. // [Электронный ресурс] URL: <https://www.gazeta.ru/business/news/2023/05/15/20433158.shtml?updated>

**БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**Панфилов Максим Евгеньевич**  
бакалавр 2 курса факультета УИС  
ФГБОУ ВО «РГАИС»

Научный руководитель: **Чибисов Олег Валерьевич**  
к.э.н., доцент кафедры ЦЭиП  
ФГБОУ ВО «Российская государственная академия  
интеллектуальной собственности»

**Аннотация:** В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с эффективным функционированием малого и среднего предпринимательства в современных условиях экономики России. Был проведён анализ роли малого и среднего предпринимательства в России, определено его влияние на внутренний валовой продукт, выявлена динамика кредитования данной сферы. На основе проведённого анализа были выявлены проблемы в деятельности предприятий малого и среднего бизнеса. Также были изложены различные варианты и возможные пути решения данных проблем.

**Ключевые слова:** кредитование, банки, субъекты малого и среднего предпринимательства, кредит, бизнес, экономика, предпринимательство, реальный сектор экономики.

**BANK LENDING TO SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES**

**Panfilov Maxim Evgenievich**  
Scientific adviser: **Chibisov Oleg Valeryevich**

**Abstract:** This article discusses issues related to the effective functioning of small and medium-sized enterprises in modern conditions of economy in Russia. The role of small and medium-sized enterprises in Russia was analyzed, its impact on the gross domestic product was determined, and the dynamics of lending in this area was revealed. Based on the analysis, problems in the activities of small and medium-sized businesses were identified. Various options and possible solutions to these problems were also outlined.

**Key words:** lending, banks, small and medium-sized businesses, credit, business, economics, entrepreneurship, the real sector of the economy.

В современном мире субъекты малого и среднего предпринимательства стали играть важную роль в экономической составляющей многих стран с развитой и развивающейся экономикой, включая экономику России особенно в условиях введения санкций.

Необходимость формирования и поддержания малого и среднего бизнеса обусловлено рядом объективных причин и закономерностей:

Во-первых, благодаря малому и среднему предпринимательству, успешно реализуется антимонопольная политика и конкурентная среда [1, с. 201].

Во-вторых, малый и средний бизнес из-за своих масштабов является более лёгкой сферой в управлении и довольно гибкой по сравнению с крупными, поэтому подобные предприятия могут гораздо быстрее запустить и реализовать процесс автоматизации производства и внедрения более эффективных технологий.

В-третьих, малое и среднее предпринимательство оказывает огромное влияние на занятость населения, посредством формирования рабочих мест и является опорой экономического развития как для развитых, так и для развивающихся стран.

Рост и дальнейшее развитие малого и среднего бизнеса невозможно без участия финансово-кредитного сектора, который обеспечивает доступ к финансовым и кредитным ресурсам. Кредитование субъектов МСП является одной из важнейших банковских операций, обеспечивающих не только стабильность и развитие заемщиков, но и гарантирующих получение кредитными организациями положительной банковской маржи.

Наиболее эффективное функционирование малого и среднего предпринимательства для государства является важным фактором экономической стабильности, так как развитие МСП подразумевает повышение ВВП, увеличение налогооблагаемых субъектов, рост занятости населения.

Согласно данным Росстата, доля МСП в ВВП в 2021 составляет 20.3%. Данная цифра является довольно внушительной, однако показатели всё ещё далеки по сравнению с более развитыми странами.

Благодаря банковскому кредитованию у субъектов малого и среднего предпринимательства появляется возможность для развития своей деятельности. Однако в настоящее время существуют ряд проблем, которые не

дают в полной мере воспользоваться данным финансовым инструментом [2, с. 129]. Объем денежных средств, выданных на кредитной основе, должен состоять не менее 25 млрд. рублей в год. Сейчас данная потребность удовлетворена меньше, чем на половину, так как объем кредитных ресурсов за 2022 год составил 11.4 млрд. рублей, что на данный момент является рекордным показателем.

Данные единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства показывают, что по итогам 2021 года только 7.2% субъектов имели действующие кредиты. Такой малый процент кредитов обусловлен особенностями деятельности МСП, из-за которых банки не выдают кредиты, например, оборотами действующего бизнеса или сроком профессиональной деятельности.

Процентные ставки для малого и среднего бизнеса довольно высокие, а предприятия на начальном этапе не имеют больших залоговых средств и подтверждение регулярной прибыли [3, с. 78].

Ещё одним важным фактором при кредитовании является доля просроченной задолженности в общей сумме выданных кредитов МСП. На конец 2021 года данная цифра составляет 16%. Данный показатель свидетельствует о большом риске при кредитовании данных субъектов.

Таким образом можно сделать вывод, что среди субъектов малого и среднего предпринимательства популярным вариантом для привлечения средств являются не только банковский сектор экономики, но и микрофинансовые организации. Это связано с тем, что микрофинансирование не требует множества условий, необходимых для получения кредита в банке и позволяет быстрее получить денежные средства с меньшим объемом документов [4, с. 218].

Для более эффективного развития малого и среднего бизнеса коммерческие банки вместе с государством разрабатывают и реализуют меры финансовой поддержки, но они на данный момент не приносят сильного положительного эффекта. Также субъекты данной отрасли не используют механизм кредитования из-за нестабильной экономической ситуации в стране, поэтому банкам необходимо повышать лояльность и доверие к своим услугам [5, с. 107].

Для решения проблем, которые были изложены выше, нужна комплексная реализация нескольких мер.

Банкам необходимо изменить систему кредитования, в частности оптимизировать время на рассмотрение заявки на кредит для малого и среднего бизнеса, ввести услуги без залогового обеспечения и новые льготы для долгосрочного сотрудничества с клиентом [6, с. 20].

Государству стоит рассмотреть вариант введения дополнительных льгот и грантов для субъектов малого и среднего предпринимательства, так как данное решение позволит увеличить объём денежного обращения в данной сфере, тем самым влияние данной отрасли на ВВП страны будет увеличено [7, с. 84]. Также важным шагом может стать создание плавающей кредитной ставки, которая будет зависеть от срока и объёма кредита. Открытие центров помощи субъектам МСП позволит упрощать решение финансовых и юридических вопросов, которые появились у представителей данной сферы [8, с. 51].

Данные мероприятия помогут предотвратить проблемы кредитования малого и среднего бизнеса, тем самым сделать данный сектор экономики ещё более развитым и значимым для нашей страны.

Мировая практика даёт понять, что малый и средний бизнес выполняет существенную функцию в деле повышения эффективности экономики, поэтому механизмы кредитования малого и среднего предпринимательства в нашей стране должны использоваться наиболее эффективно [9, с. 536].

### **Список литературы**

1. Буцких А.Е., Чибисова Е.И. Методические подходы к анализу и оценке конкурентоспособности предприятий // Сборник научных статей магистрантов ММА. Сборник научных статей. Москва, 2021.—С. 200-203.
2. Мазур Ю.А. Малый бизнес: тенденции и проблемы кредитования в период кризиса // Вестник научных конференций. 2016. № 9.—С. 129–131.
3. Слуцкий А.А. Операционный риск процессов кредитования населения и малого и среднего бизнеса: идентификация и модель его оценки // Банковское кредитование. 2017. № 2.—С. 78–80.
4. Черемисина Т. Н. Малое и среднее предпринимательство – неотъемлемый элемент современной рыночной системы хозяйства // Социально-экономические явления и процессы. 2011. № 10. С. 216–220.
5. Дербенева Е. Н. Особенности и проблемы банковского кредитования малого и среднего бизнеса в России // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. 2017. № 1. С. 107–114.

6. Чибисова Е.И. Государственно-частное партнерство как элемент построения частноправовой системы взаимодействия публичного и частного субъектов с использованием современных подходов в условиях цифровизации // Юрист. —2022. №8. —С.15-23.

7. Чибисов О. В., Чибисова Е. И. Особенности перехода от традиционной экономики к экономике устойчивого развития в условиях государственного частного партнерства // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: экономика и право. -2020. -№11. -С. 80-85 DOI 10.37882/2223-2974.2020.11.37.

8. Курбанова А.А. Современное состояние и проблемы развития кредитования малого и среднего бизнеса // Проблемы современной экономики: материалы IV Междунар. научн. конф. Челябинск, 2015.—С. 51–56.

9. Online Payments Market from the Global and Russian Viewpoint: The Main Problems and Perspectives of E-Commerce. Bondarenko T.G., Soltakhanov A.U., Chibisova E.I., Chibisov O.V. В сборнике: 5th International Multidisciplinary Scientific Conference on social sciences and arts SGEM 2018. Conference proceedings. 2018. С. 531-538.

**СЕКЦИЯ  
ЭКОНОМИКА  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

УДК 339.336

**АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО  
ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «СИБИРЬ-АГРО»)**

**Мозжерина Т.Г.**

д.э.н. доцент кафедры  
«Экономика, бухгалтерский учет и финансовый контроль»  
ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

**Шереш М.В.**

магистрант заочной формы обучения  
Экономика  
ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

**Аннотация.** В настоящее время одним из важных направлений российской экономики выступает сельское хозяйство. Основными трендами развития сельского хозяйства на 2023 г. является импортозамещение в области оснащения собственным семенным фондом и основными средствами, наращивание перерабатывающих мощностей и цифровизация.

**Ключевые слова.** Анализ деятельности, сельскохозяйственное предприятие, малый бизнес, земельные угодья, финансовые показатели предприятия, выручка, себестоимость и прибыль сельскохозяйственного предприятия.

**ANALYSIS OF THE ACTIVITY OF AN AGRICULTURAL ENTERPRISE  
(ON THE EXAMPLE OF LLC «SIBIR-AGR»)**

**Mozzherina T. G.**

**Sheresh M. V.**

**Abstract.** Agriculture is currently one of the most important areas of the Russian economy. The main trends of agricultural development for 2023 are import substitution in the field of equipping with its own seed stock and fixed assets, increasing processing capacity and digitalization.

**Key words.** Analysis of activity, agricultural enterprise, small business, land, financial indicators of the enterprise, revenue, cost and profit of agricultural enterprise.

В 2022 г., по официальным данным Федеральной службы государственной статистики «Росстат», рост производства продукции сельского хозяйства в целом по отрасли вырос на 14,8% к уровню 2021 г. В растениеводстве увеличение составило 17,9%, в животноводстве 10,5% к 2021 г. По сравнению с показателями 2021 г. наблюдается небольшой спад, но отрасль остается одной из быстрорастущих в экономике (таблица 1) [1].

### Введение

**Таблица 1**

**Производство сельхозпродукции в денежном выражении за 2015 – 2022 гг.,  
темп роста производства**

Продукция	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Продукция сельского хозяйства, млрд. руб.	4794,6	5112,3	5109,5	5348,8	5801,4	6468,8	7710,3	8850,9
Темп роста, %	18,9	6,6	-0,1	4,7	8,5	11,5	19,2	14,8
1. Растениеводство, млрд. руб.	2487,3	2710,3	2599,7	2756,1	3056,4	3612,7	4464,7	5265,6
темп роста, %	25,2	9,0	-4,1	6,0	10,9	18,2	23,6	17,9
2. Животноводство, млрд. руб.	2307,3	2402,0	2509,8	2592,7	2745,0	2856,1	3245,6	3585,3
темп роста, %	12,9	4,1	4,5	3,3	5,9	4,0	13,6	10,5

Рост в растениеводстве обеспечили высокие урожаи зерновых в исследуемом периоде, а в животноводстве увеличилось поголовье птиц и свиней. Производство крупного рогатого скота остается проблемным сегментом из-за низкой рентабельности, даже при существующей поддержке государства на плановый рост потребуется не меньше 10 лет. Этот сектор особенно нуждается в инвестициях [2, с. 299].

В 2021 г. прибыльных аграрных производств было 86%, в 2022 г. уже больше 90%. Государство занимается активной поддержкой отрасли. Для производителей крупного рогатого скота с 1 января 2023 г. начата программа

возмещения затрат на выращивание поголовья до достижения возраста 2 лет, а также на переработку собственными силами [1].

Проанализируем деятельность сельскохозяйственного предприятия, которое расположено в Горьковском районе Омской области. ООО «Сибирь-Агро» создано 20 марта 2015 г. и является коммерческой организацией малого бизнеса. Основным видом деятельности выступает выращивание зерновых культур (код по ОКВЭД 01.11.1). Организация имеет лицензию, выданную Министерством природных ресурсов и экологии Омской области 11 апреля 2019 г.

Компания выполняет свою деятельность в сельскохозяйственной отрасли экономики, основным средством производства выступает земля. Размер и структура земельных угодий хозяйства представлены в таблице 2.

**Таблица 2**

**Динамика состава и структуры земельных угодий ООО «Сибирь-Агро»  
в 2020 – 2022 гг.**

Показатель	2020		2021		2022	
	площадь, га	%	площадь, га	%	площадь, га	%
Общая земельная площадь	24673	100	24673	100	24673	100
В том числе сельскохозяйственные угодья	23355	94,6	23355	94,6	23355	94,6
из них:						
– пашня	17917	72,6	17917	72,6	17917	72,6
– сенокосы	827	3,3	827	3,3	827	3,3
– пастбища	4614	18,7	4614	18,7	4614	18,7

Данные таблицы 2 отражают, что в ООО «Сибирь-Агро» большинство земельных площадей используется в сельскохозяйственном производстве, в среднем на долю сельхозугодий приходится 94,6% от общей земельной площади, причем большая часть приходится на пашню, ее доля в общей земельной площади составляет в среднем 72,6%. За исследуемый период площадь используемой земли осталась неизменной [3].

Анализ финансово-экономических показателей деятельности ООО «Сибирь-Агро» позволяют сделать данные, представленные в Отчете о финансовых результатах. На основе этих сведений составлена таблица 3.

**Таблица 3**

**Анализ финансовых показателей ООО «Сибирь-Агро» в 2020 – 2022 гг.,  
тысяч рублей**

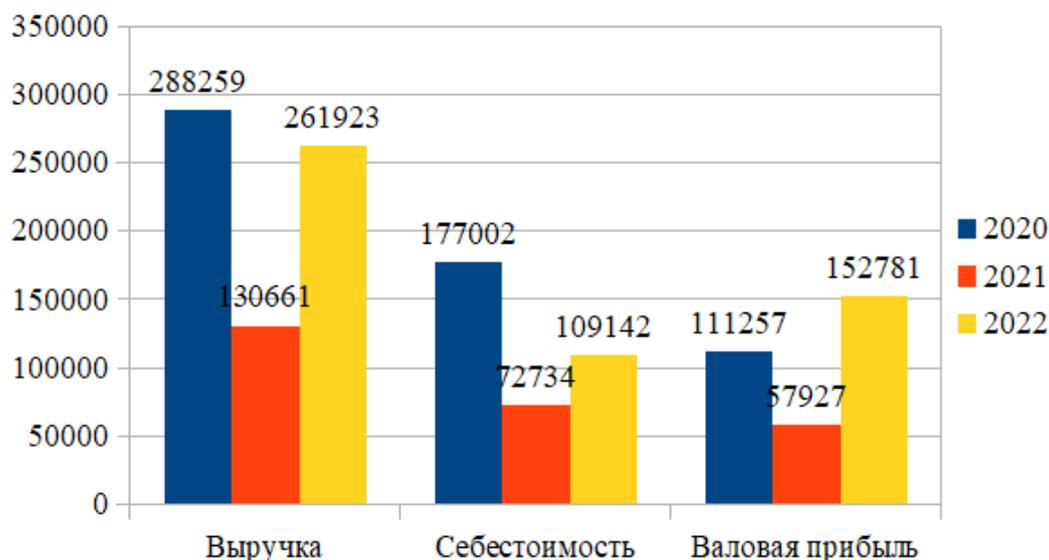
Наименование показателя	2020	2021	2022	Отклонение (+, –)		Темп роста, %	
				2021/ 2020	2022/ 2021	2021/ 2020	2022/ 2021
Выручка	288259	130661	261923	-157598	131262	45,3	200,5
Себестоимость продаж	177002	72734	109142	-104268	36408	41,1	150,1
Валовая прибыль	111257	57927	152781	-53330	94854	52,1	263,7
Коммерческие расходы	8521	11807	10850	3286	-957	138,6	91,9
Прибыль от продаж	102736	46120	141931	-56616	95811	44,9	307,7
Проценты к получению	0	545	3621	545	3076	-	664,0
Проценты к уплате	3055	1349	1319	-1706	-30	44,2	97,8
Прочие доходы	18415	34696	75639	16281	40943	188,4	218,0
Прочие расходы	17338	33790	82999	16452	49209	194,9	245,6
Прибыль до налогообложения	100758	46222	136873	-54536	90651	45,9	296,1
Налог на прибыль	0	176	147	176	-29	-	83,5
Чистая прибыль	100578	46046	136726	-54532	90680	45,8	296,9

По данным таблицы 3, выручка от реализации продукции в 2020 г. составила 288 259 тыс. руб. В 2021 г. она сократилась на 156 598 тыс. руб. (54,7%) и стала равна 130 661 тыс. руб. Однако в 2022 г. показатель вырос на 131 262 тыс. руб. (в 2 раза) и выручка стала равна 261 923 тыс. руб.

При этом изменение показателя себестоимости продаж происходило медленнее. В 2020 г. себестоимость составила 177 002 тыс. руб., в 2021 г. она сократилась на 104 268 тыс. руб. (58,9%), ее размер составил 72 734 тыс. руб. В 2022 г. показатель вырос, но значительно меньше, чем выручка: на 36 408 тыс. руб. (50,1%) и достиг значения 109 142 тыс. руб.

Соответственно этим изменениям происходило изменение валовой прибыли. В 2021 г. она сократилась на 53 330 тыс. руб. по сравнению с 2020 г. (47,9%), однако в 2022 г. произошло увеличение на 94 854 тыс. руб. (в 2,6 раз).

Представим изменение показателей выручки, себестоимости и валовой прибыли на рисунке 1.



**Рис. 1. Динамика показателей выручки, себестоимости и валовой прибыли ООО «Сибирь-Агро» в 2020 – 2022 гг.**

По данным рисунка 1 можно сделать вывод, что максимальное значение выручки отмечено в 2020 г. и равно 288 259 тыс. руб. В 2021 г. отражено наименьшее значение анализируемых показателей и финансовое состояние значительно ухудшилось. Однако в 2022 г. выручка выросла, при этом издержки получилось значительно сократить, что привело к получению увеличенного размера валовой прибыли.

Коммерческие расходы в 2020 г. составили 8 521 тыс. руб. В 2021 г. произошел рост на 3 286 тыс. руб. (38,6%) и расходы стали равны 11 807 тыс. руб. В 2022 г. получилось сократить затраты на 957 тыс. руб. (8,1%), в итоге получился расход в размере 10 850 тыс. руб.

Прибыль от продаж остается после вычета из полученной валовой прибыли коммерческих расходов. В 2020 г. прибыль от продаж была равна 102 736 тыс. руб. В 2021 г. она сократилась на 56 616 тыс. руб. (55,1%) и стала в размере 46 120 тыс. руб. В 2022 г. произошло увеличение на 141 931 тыс. руб. (в 3 раза), что привело к росту прибыли от продаж в 141 931 тыс. руб.

Проценты к получению в 2021 г. составили 545 тыс. руб. В 2022 г. выросли на 3076 тыс. руб. (в 6,6 раз) и стали равны 3 621 тыс. руб. Проценты к уплате в 2021 г. по сравнению с предшествующим годом сократились на 1 706 тыс. руб. (55,8%), в 2022 г. еще на 30 тыс. руб. (2,2%) и стали равны 1319 тыс. руб.

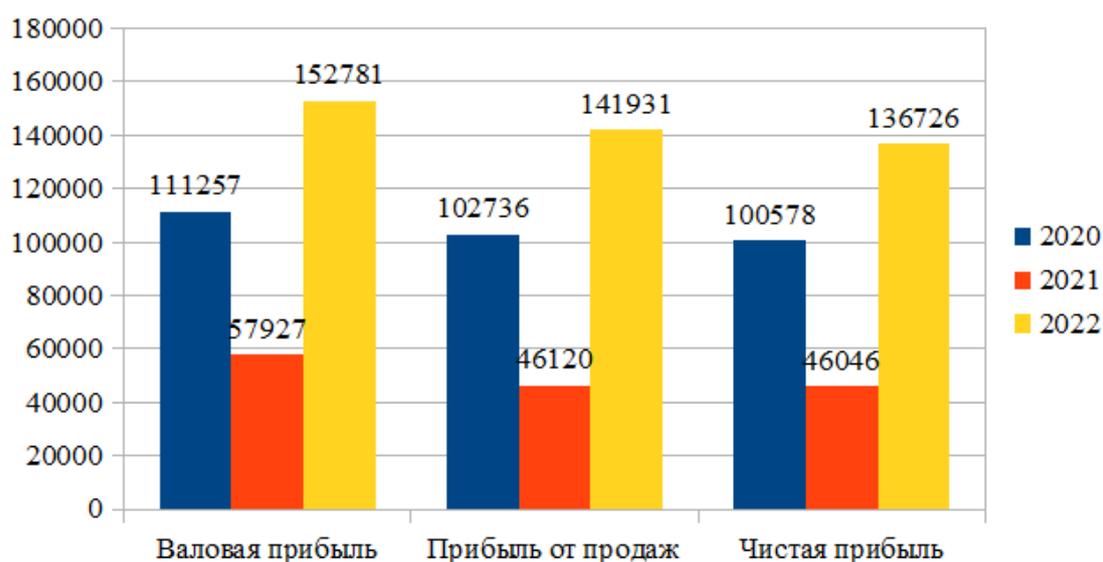
Прочие доходы в 2021 г. по сравнению с 2020 г. выросли на 16 281 тыс. руб. (88,4%), в 2022 г. наблюдался дальнейший рост на 40 943 тыс. руб. (в 2,1 раза). Прочие расходы аналогичным образом увеличились: в 2021 г. по сравнению с предшествующим годом на 16 281 тыс. руб. (94,9%), в 2022 г. еще на 49 209 тыс. руб. (в 2,4 раза). Из этого можно сделать вывод, что прочая (не основная) деятельность на предприятии активно развивается.

Прибыль до налогообложения в 2020 г. составила 100 758 тыс. руб. В 2021 г. произошел спад на 54 536 тыс. руб. (54,1%) и показатель стал равен 46 222 тыс. руб. Однако в 2022 г. отмечен значительный рост на 90 651 тыс. руб. (в 2,9 раза), что привело к получению прибыли в размере 136 873 тыс. руб.

В 2021 г. налог на прибыль составил 176 тыс. руб., в 2022 г. он сократился на 29 тыс. руб. (16,5%) и был уплачен в размере 147 тыс. руб.

Итоговым показателем деятельности является чистая прибыль, которая остается в распоряжении предприятия. В 2020 г. она составила 100 578 тыс. руб. В 2021 г. наблюдается сокращение на 54 532 тыс. руб. (54,2%) и значение равно 46 046 тыс. руб. При этом в 2022 г. предприятие увеличило размер чистой прибыли на 90 680 тыс. руб. (в 2,9 раза) и получило доход в 136 726 тыс. руб.

Динамика показателей видов прибыли наглядно представлена на рисунке 2.



**Рис. 2. Динамика показателей валовой прибыли, прибыли от продаж и чистой прибыли в ООО «Сибирь-Агро» 2020 – 2022 гг.**

На рисунке 2 отражено, что наименьшие показатели прибыли были отмечены в 2021 г., в 2022 г. произошло не только увеличение доходов до 2020 г., но и получение максимального значения за весь исследуемый период.

Важными аспектами показателей деятельности предприятия выступает анализ финансовой отчетности, активов и пассивов бухгалтерского баланса (таблица 4) [4].

Показатели таблицы 4 позволяют сделать вывод, что активы бухгалтерского баланса за последние три года увеличились. В 2020 г. они составляли 259 650 тыс. руб. В 2021 г. прирост составил 72 120 тыс. руб. (27,8%) и активы равны 331 770 тыс. руб. В 2022 г. увеличение стало в размере 110 971 тыс. руб. (33,4%), что отражает показатель равный 442 741 тыс. руб.

**Таблица 4**

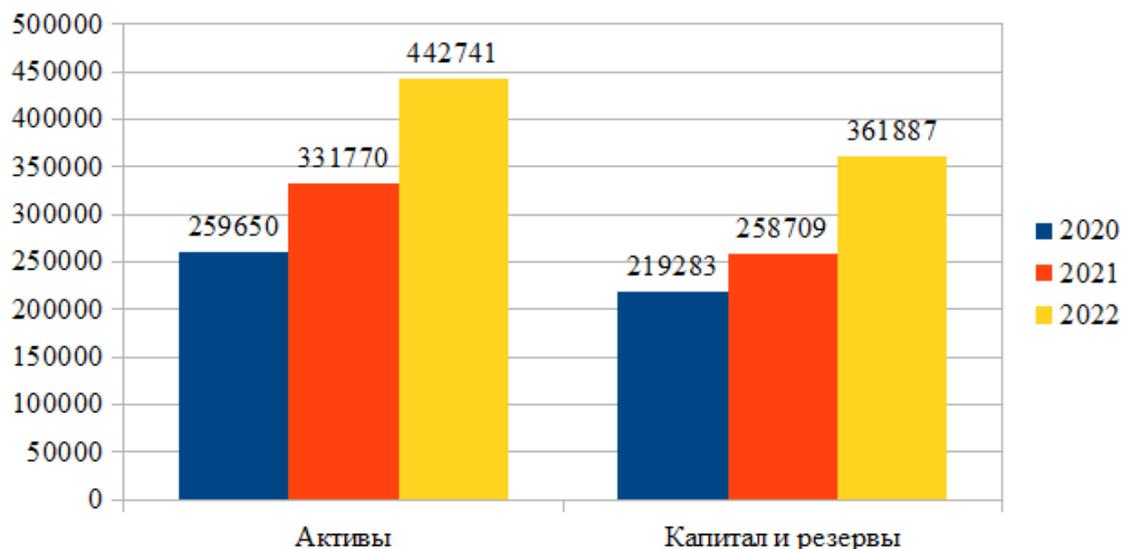
**Анализ финансовой отчетности ООО «Сибирь-Агро» в 2020 – 2022 гг.  
тысяч рублей**

Наименование показателя	2020	2021	2022	Отклонение (+, -)		Темп роста, %	
				2021/ 2020	2022/ 2021	2021/ 2020	2022/ 2021
Выручка	288259	130661	261923	-157598	131262	45,3	200,5
Чистая прибыль	100578	46046	136726	-54532	90680	45,8	296,9
Активы	259650	331770	442741	72120	110971	127,8	133,4
Капитал и резервы	219283	258709	361887	39426	103178	117,9	139,9

Капитал и резервы, отраженные в бухгалтерском балансе имеют положительную динамику. В 2020 г. показатель равен 219 283 тыс. руб. В 2021 г. прирост составил 29 326 тыс. руб. (17,9%) и стал капитал и резервы стали равны 258 709 тыс. руб. В 2022 г. увеличение отражено в размере 103 178 тыс. руб. (39,9%), достигнув уровня 361 887 тыс. руб.

Отразим динамику активов и капитала на рисунке 3.

По данным рисунка 3 можно сделать вывод, что экономическая активность бухгалтерского баланса за исследуемый период значительно выросла. Активы увеличились на 183 191 тыс. руб. (70,6%), капитал и резервы выросли на 142 604 тыс. руб. (65,3%). Это свидетельствует об улучшении деятельности предприятия [4].



**Рис. 3. Динамика показателей бухгалтерского баланса  
ООО «Сибирь-Агро» в 2020 – 2022 гг.**

Итак, в настоящее время сельскохозяйственная отрасль выступает перспективным направлением для развития экономики при поддержке государства. За последний год произошел рост производства продукции сельского хозяйства на 14,8%. Анализ основных финансово-экономических показателей деятельности ООО «Сибирь-Агро» позволяет отметить, что в 2021 г. по сравнению с 2020 г. наблюдался спад экономических показателей, таких как выручка, прибыль от продаж и чистая прибыль. Однако благодаря сокращению себестоимости, коммерческих расходов, налога на прибыль, в 2022 г. удалось получить высокие экономические показатели доходности, превышающие 2020 г. За последние три года экономические показатели бухгалтерского баланса (активы и капитал и резервы) выросли, что позволяет сделать вывод об улучшении эффективности работы ООО «Сибирь-Агро».

### **Список литературы**

1. Главбух: практ. журн. для бухгалтера. [Электронный ресурс] – М.: Акцион, – Режим доступа: <https://www.glavbukh.ru/>
2. Голова Е.Е. Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками (на примере ООО «Сибирь-Агро» Горьковского района Омской области) / Е.Е. Голова, Д. С. Заколюжная – Текст: непосредственный // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. – № 8. – С. 298–305.

3. Голова Е.Е. Зинченко Д.Д. Учет материальных затрат в растениеводстве (на примере АО «Звонаревокутское» Азовского района Омской области)// Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. – 2020. – № 3 (22) июль – сентябрь. – URL <http://e-journal.omgau.ru/images/issues/2020/3/00851.pdf>. - ISSN 2413-4066

4. Консультант бухгалтера: ежемес. практ. журн. [Электронный ресурс] – М.: Дело и Сервис, – Режим доступа: <https://www.labyrinth.ru/series/7386/>

5. Лещева М.Г. Анализ финансовой отчетности организаций АПК [Электронный ресурс]: учебное пособие / М.Г. Лещева. – Электрон. текстовые дан. – СПб: Лань, 2019. – 260 с. – Режим доступа: <https://e.lanbook.com>

DOI 10.46916/28122023-2-978-5-00215-214-8

**СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ  
СЕКТОРА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
В НАЧАЛЬНЫЙ ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ**

**Усачева Надежда Юрьевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

**Аннотация:** проведен статистический анализ динамики финансовых показателей субъектов малого и среднего предпринимательства на примере предприятий Волгоградской области в начальный период экономических санкций 2014-2018 гг. Выявлена эффективность реализуемых региональных программ поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Выявлено отсутствие существенных структурных сдвигов в отраслевой структуре сектора и в структуре по размерам предприятий. Выявлено сохранение тенденции доминирования в обороте малых и средних предприятий сферы торговли и оказания услуг. Обоснован вывод о наличии признаков экстенсивного развития сектора.

**Ключевые слова:** малые и средние предприятия, импортозамещение, финансовый показатель, экстенсивное развитие, структура, структурный сдвиг, доминирующие отрасли.

**STATISTICAL ANALYSIS OF FINANCIAL INDICATORS OF THE SMALL  
AND MEDIUM-SIZED BUSINESS SECTOR IN THE INITIAL PERIOD  
OF ECONOMIC SANCTIONS**

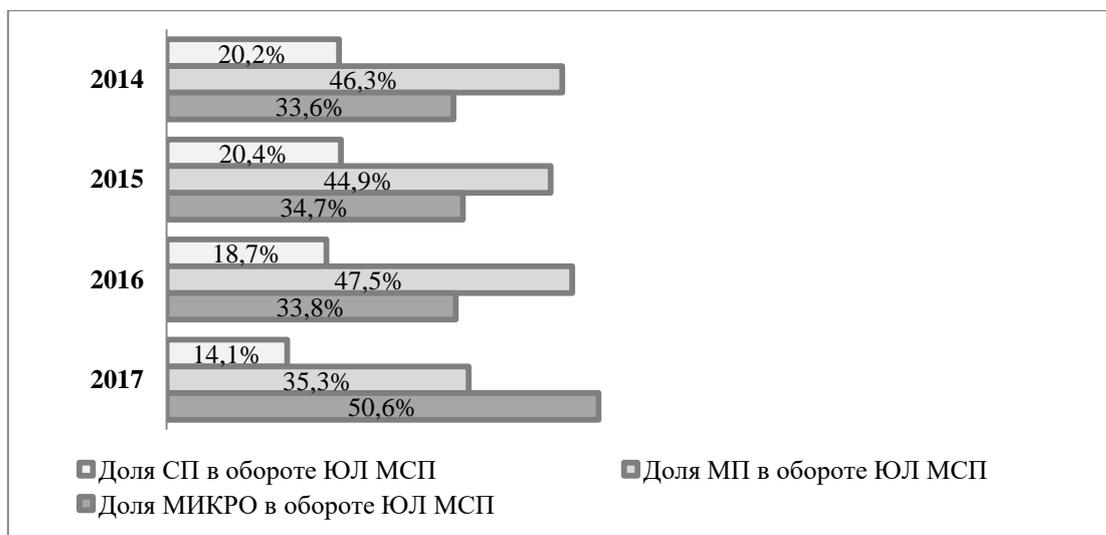
**Usacheva Nadezhda Yurievna**

**Abstract:** a statistical analysis of the dynamics of financial indicators of small and medium-sized enterprises of the Volgograd region in the initial period of economic sanctions 2014-2018 was carried out. The effectiveness of the implemented regional support programs for small and medium-sized businesses has been revealed. The absence of significant structural shifts in the sectoral structure of the sector and in the structure by size of enterprises has been revealed. The persistence of the trend of dominance in the turnover of small and medium-sized enterprises in the field of

trade and services has been revealed. The conclusion about the presence of signs of extensive development of the sector is substantiated

**Key words:** small and medium-sized enterprises, import substitution, financial indicator, extensive development, structure, structural shift, dominant industries.

Введенные в 2014 году экономические санкции повлекли за собой структурные сдвиги в национальной экономике и индуцировали проблему импортозамещения. Ожидался существенный вклад малого и среднего предпринимательства в реализацию программы импортозамещения на путях интенсивного развития сектора. Проведенный статистический анализ свидетельствует о наличии признаков экстенсивного способа развития сектора. Так средний темп приращения оборота субъектов МСП Волгоградской области малого и среднего предпринимательства за исследуемый период составлял в среднем 17,3%. Что свидетельствует об эффективности реализуемых в тот период региональных программ поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Суммарный показатель оборот-выручки сектора МСП рос средними темпами в 12,4%, что более чем в 2 раза превосходило контрольный уровень [1]. Значительное приращение испытывал оборот микропредприятий, увеличиваясь, в среднем, на 43%, тогда как оборот средних предприятий рос темпами на уровне 1,28%, что ниже целевых показателей в 4,5 раза. Рост оборота малых предприятий превосходил целевой уровень на 1 пункт. На рисунке 1 представлена структура оборота юридических лиц субъектов МСП Волгоградской области по масштабу предприятий.



**Рис. 1. Структура оборота юридических лиц субъектов МСП**

Доля средних предприятий сократилась на 6 пунктов с 20% до 14%. Доля малых предприятий в среднем сокращалась на 3%, в 2014г. составляла чуть меньше половины, в 2017г. – только одну треть.

Оборот малых и средних предприятий Волгоградской области наращивался темпами, превышающими целевые федеральные показатели, не меняя существенно свою отраслевую структуру. В таблице 1 представлены средние коэффициенты структурных сдвигов Рябцева за исследуемый период.

**Таблица 1**

**Структурные сдвиги в обороте сектора МСП**

Структура оборота юридических лиц сектора малого и среднего предпринимательства по видам экономической деятельности	0,074	весьма низкий уровень различия структур
Структура оборота юридических лиц сектора малого и среднего предпринимательства по размеру предприятий	0,071	весьма низкий уровень различия структур

Оценочная шкала степени структурных сдвигов Рябцева позволяет сделать вывод о том, что в период 2014-2017гг. структура по видам экономической деятельности сектора МСП Волгоградской области не претерпела существенных изменений. Достигнутая степень структурных различий характеризуется как «весьма низкий» [2].

Для выявления качественных характеристик структурных сдвигов был проведен динамический анализ оборота субъектов МСП Волгоградской области по видам экономической деятельности. Оборот были исследованы по 7 направлениям экономической деятельности, доминирующим во ВРП Волгоградской области и обеспечивающим до 95% совокупного оборота сектора МСП. Сопоставление не является в полной мере корректным в силу изменений ОКВЭД 2016г. Доминирующим направлением экономической деятельности оставалась торговля с 60% оборота сектора МСП. Обработывающие производства в рейтинге долей пребывали на второй позиции – 9,6%. Третью позицию занимали операции с недвижимым имуществом – 8,1%. Четвертую позицию – строительство, 7,1%. Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, рыболовство и рыбоводство занимают пятую позицию – 6,5%. Шестую - прочие виды экономической деятельности, которые в наибольшей степени формируются предоставлением услуг, 5,2%. Добыча

полезных ископаемых в совокупный оборот сектора МСП вносит менее половины процента – 0,3% [3,4].

Можно сделать вывод о том, что в изученный период структура оборота сектора МСП Волгоградской области отражает сосредоточение субъектов малого и среднего предпринимательства в сфере торговли и оказания услуг.

Актуальность предложенного к рассмотрению количественного анализа динамики сектора малого и среднего предпринимательства в период адаптации к введенным санкциям свидетельствует о том, что существенного негативного влияния на развитие сектора в целом они не оказали. Государственная поддержка сектора на федеральном и региональном уровне проявила себя в виде положительной динамики финансовых показателей сектора. Вместе с тем, выявились существенные различия в развитии предприятий с разным масштабом производства. Средние предприятия замедлили темпы роста финансовых показателей, в то время как микро предприятия демонстрировали существенное наращение. Наряду с сохранением общей тенденции доминирования отраслей торговли и оказания услуг, обе тенденции побуждают к выводу о том, что существенных качественных изменений в структуре сектора малого и среднего предпринимательства, к которым относят перераспределение интересов субъектов сектора на производственную сферу и расширение масштаба их экономической деятельности, в исследуемый период не происходило.

### **Список литературы**

1. Усачева Н.Ю, Усачев А.А. Основные тенденции в развитии отраслевой структуры сектора малого и среднего предпринимательства на примере Волгоградской области // Вестник академии знаний. 2021.№ 47(6). С. 341-345.

2. Усачева Н.Ю, Усачев А.А. Динамический анализ деловой активности сегмента малого предпринимательства (юридических лиц) на примере Волгоградской области // Вестник академии знаний. 2021.№ 47(6). С.338-341.

3. Сплошное статистическое наблюдение малого и среднего бизнеса (за 2010 и 2015 годы) [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: [https://rosstat.gov.ru/small\\_business](https://rosstat.gov.ru/small_business) (Дата обращения 21.10.2023)

4. Региональная статистика [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: [https://rosstat.gov.ru/regional\\_statistics](https://rosstat.gov.ru/regional_statistics) (Дата обращения 21.10.2023)

© Усачева Н.Ю., 2023

**СЕКЦИЯ  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ  
ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК**

**ПРАВОВАЯ ПРИРОДА МЕХАНИЗМА ПРИВЛЕЧЕНИЯ  
ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА К ОТВЕТСТВЕННОСТИ  
ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА  
И ОСНОВАНИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ  
ОТ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ  
ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ**

**Платонов А.Ю.**

аспирант

Московского финансово-юридического университета МФЮА

Научный руководитель: **Бородина Елена Николаевна**

Московский Финансово-Юридический Университет МФЮА

**Аннотация.** В статье рассмотрены отличия гражданско-правовой ответственность физического лица по обязательствам юридического лица от иных видов гражданской ответственности – договорной и деликтной, а так же основания, по которым физическое лицо можно освободить от такой ответственности.

**Ключевые слова:** юридическое лицо, руководитель, ответственность, гражданско-правовая ответственность, исполнительный орган, управленческие полномочия, убытки.

**THE LEGAL NATURE OF THE MECHANISM FOR HOLDING  
AN INDIVIDUAL LIABLE FOR THE OBLIGATIONS OF A LEGAL  
ENTITY AND THE GROUNDS FOR EXEMPTING INDIVIDUALS  
FROM CIVIL LIABILITY OF LEGAL ENTITIES**

**Platonov A.Y.**

Scientific adviser: **Borodina Elena Nikolaevna**

**Abstract:** The article considers the differences between the civil liability of an individual for the obligations of a legal entity from other types of civil liability - contractual and tort, as well as the grounds on which an individual can be released from such liability.

**Key words:** legal entity, head, responsibility, civil liability, executive body, managerial authority, losses.

Правовой механизм привлечения физического лица к гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица нашел свое первоначальное отражение в статье 53 Гражданского кодекса Российской Федерации [1], где указано, что директор (исполнительный орган) должен при осуществлении своих полномочий действовать в интересах юридического лица, добросовестно и разумно.

В последствии в связи с необходимостью более расширительного толкования вышеуказанной нормы Гражданского кодекса Российской Федерации и инициирования ее исполнения “на местах”, российским законодателем была выработана и закреплена в Гражданском кодексе Российской Федерации поименованная концепция закрепления ответственности физических лиц по обязательствам юридического лица, нашедшая свое отражение в положениях статьи 53.1 Гражданского кодекса Российской Федерации.

В соответствии с которой было отражено, что лицо, например, физическое лицо, действующее от имени и в интересах юридического лица, обязано возместить указанному юридическому лицу убытки, которые были причинены данному юридическому лицу в связи с действиями (бездействием) физического лица.

Однако в законодательстве отсутствовали критерии, с помощью которых можно было определить добросовестно или недобросовестно действует данного физическое лицо, что, несомненно, препятствовало фактическому исполнению данного правового положения.

Указанный пробел в законодательстве был исправлен с помощью судебной практики Высшего арбитражного суда Российской Федерации – в Постановлении Пленума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 30.07.2013 № 62 [2], в котором были закреплены признаки, при наличии которых в отношении физического лица, осуществлявшего управленческие функции юридического лица (директор), можно было установить, что его действия от имени юридического лица имели признаки недобросовестности и неразумности.

Также в ходе анализа данного правового института можно выделить следующие особенности привлечения физического лица к гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица:

– во-первых, можно заметить, что ответственность физического лица возникает только в случае, если указанное физическое лицо в ходе управления юридическим лицом совершило соответствующее правонарушение. Таким образом, можно отметить, что для привлечения физического лица к гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица, указанное физическое лицо должно обладать соответствующими управленческими полномочиями в указанном юридическом лице, то есть, нельзя привлечь к ответственности по обязательствам юридического лица любого сотрудника данной организации, а только лиц, обладающих управленческими полномочиями;

– во-вторых, при привлечении физического лица к гражданско-правовой ответственности необходимо доказать вину данного физического лица, то есть при привлечении к гражданско-правовой ответственности действует презумпция невиновности физического лица (директора юридического лица, например) при привлечении его к ответственности по обязательствам юридического лица.

Для того, чтобы доказать виновность физического лица, обладающего управленческими полномочиями по обязательствам юридического лица, необходимо доказать, что действия данного физического лица имели признаки недобросовестности и неразумности.

Данная особенность отличает гражданско-правовую ответственность физического лица по обязательствам юридического лица от иных видов гражданской ответственности – договорной и деликтной, где, по общему правилу, вина причинителя вреда предполагается до того момента, пока не доказано обратное.

Как было сказано ранее, гражданско-правовая ответственность юридических лиц в отдельных случаях может распространять свое действие и на физических лиц, а именно - на физических лиц, которые принимают непосредственные решения от имени этих юридических лиц - генеральный директор, учредитель и другие.

В результате чего также подлежит рассмотрению вопрос об основаниях, при наступлении которых, физическое лицо не может быть привлечено к гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица.

Для этого необходимо дать понятие института освобождения от гражданско-правовой ответственности.

К сожалению, в настоящее время в российском законодательстве отсутствует нормативное толкование данного института, что, несомненно, сказывается на правоприменении данного института и возникновении проблем в его реализации.

Однако для его анализа автором настоящей работы были проанализированы мнения российских цивилистов

По мнению Коршуновой Натальи Павловны “освобождение от гражданско-правовой ответственности также допустимо понимать, как снятие права обязанности претерпевать негативные меры государственно-правового принуждения за нарушение прав и свобод иных участников гражданско-правовых отношений”[3].

В результате отсутствия закрепленного в российском законодательстве легального понятия “освобождения от гражданско-правовой ответственности” имеет место его хаотичное применение, без конкретного употребления правоприменителями, что, соответственно, сказывается как на правовой грамотности самих правоприменителей, так и лиц, в отношении которых данный правовой институт может применяться.

В соответствии с чем, автором работы предлагается внести соответствующее изменение в российское законодательство, путем закрепления легального определения данного института и предлагается следующая формулировка - снятие с субъекта гражданских правоотношений, который виновен в нарушении прав и свобод другого лица в результате причинения ему материального ущерба, обязанности возмещения данного ущерба решением суда, вступившего в законную силу.

Для освобождения физического лица от гражданско-правовой ответственности юридических лиц необходимо отсутствие хотя бы одного из условий привлечения данного лица к ответственности.

Условия привлечения физического лица к гражданско-правовой ответственности аналогичны основным условиям привлечения лиц к ответственности, а именно - необходимо одновременное наличие вины данного лица в правонарушении, должна быть доказана противоправность действий указанного лица в отношении потерпевшего, доказан факт причинения вреда, в случае с гражданско-правовой ответственностью - доказан факт причинения

ущерба, а также наличие причинно-следственной связи между действиями лица (предполагаемого нарушителя) и нанесенного потерпевшему ущерба.

Например, в случае если не будет доказано наличие причинно-следственной связи между действиями физического лица, принимавшего непосредственное участие в деятельности юридического лица - генерального директора, учредителя, и причиненного ущерба - в отношении данного физического лица не подлежит принятию мер гражданско-правовой ответственности.

Для практического подтверждения данного тезиса обратимся к практике Арбитражного суда Липецкой области, где было рассмотрено гражданское дело № А36-1412/2021, в ходе рассмотрения которого суд первой инстанции первоначально проигнорировал отсутствие причинно-следственной связи между действиями генерального директора, единственного учредителя и образовавшейся задолженностью ранее ликвидированного ООО «РУССКИЙ СТИЛЬ.СПБ» и удовлетворил требование ООО «ДЖАМБО» о привлечении генерального директора и единственного учредителя ликвидированного должника к субсидиарной (гражданско-правовой) ответственности по обязательствам юридического лица.

Однако в последствии Арбитражным судом Центрального округа указанного незаконное решение было отменено с направлением дела на новое рассмотрение в суд первой инстанции именно по причине отсутствия доказанной причинно-следственной связи между действиями генерального директора, единственного учредителя и образовавшейся задолженностью ранее ликвидированного ООО «РУССКИЙ СТИЛЬ.СПБ» перед кредитором, где Решением Арбитражного суда Липецкой области от 30.11.2022 года [4] истцу было полностью отказано в удовлетворении исковых требований о привлечении физического лица к субсидиарной ответственности по обязательствам ранее ликвидированного юридического лица.

Кроме того, помимо общих оснований для освобождения от гражданско-правовой ответственности, которые применимы ко всем иным видам ответственности, для освобождения именно от гражданско-правовой ответственности предусмотрены также специальные основания, прямо поименованные в российском законодательстве.

Так, например, в соответствии с пунктом 3 статьи 75 Гражданского кодекса Российской Федерации установлено, что «соглашение участников

товарищества об ограничении или устранении ответственности, предусмотренной в настоящей статье, ничтожно”[5].

Таким образом, можно сделать вывод, что освобождение участника полного товарищества от гражданско-правовой ответственности по обязательствам данного полного товарищества на основании какого-либо заключенного соглашения, договора между иными участниками этого полного товарищества не создает для данного участника каких-либо правоотношений, и не является основанием для освобождения данного участника от гражданско-правовой ответственности по обязательствам полного товарищества.

Данный вывод также подтверждается судебной практикой, в частности Решением Арбитражного суда Нижегородской области от 24.09.2020 по делу № А43-30941/2019, где суд пришел к верному выводу о том, что заключенное соглашение об освобождении от гражданско-правовой ответственности участника полного товарищества является ничтожным и не создает соответствующих правовых отношений.

Помимо отсутствия в российском законодательстве закрепленного понятия института освобождения от гражданско-правовой ответственности, в настоящий момент также не поименован отдельный перечень таких оснований для освобождения физического лица от гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица.

В результате чего среди правоприменителей и самих физических лиц, которые могут быть привлечены к гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридических лиц, создается правовая неопределённость по вопросу фактического применения данного правового института.

Такой пробел в праве создает реальную угрозу для корректного применения института освобождения физических лиц по обязательствам юридических лиц, что находит свое отражение, в том числе, и в судебных актах высших судов Российской Федерации.

Так Конституционный суд Российской Федерации в своем Постановлении от 03.10.2023 № 46-П “По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 131 Гражданского кодекса Российской Федерации и пункта 5 части 2 статьи 14 Федерального закона “О государственной регистрации недвижимости” в связи с жалобой гражданки Т.В. Солодовниковой”[6] отметил, что “создание видимости права, то есть обман или иное намеренное искажение информации, способствующее получению несоразмерных преимуществ при вступлении в частно- и публично-правовые отношения,

представляет собой, по сути, действие, направленное на обход закона с противоправной целью. Подобное поведение порицается как законом (статья 10 Гражданского кодекса Российской Федерации), так и судебной практикой. Данный подход основан на общем негативном отношении законодателя к нечестному, обманному поведению участников оборота....

Таким образом, Конституционный суд Российской Федерации еще раз подчеркнул, что участники гражданских правоотношений должны осуществлять свои права и обязанности добросовестно и не злоупотреблять своими правами.

При этом Верховный суд Российской Федерации в Определении № 306-ЭС20-15414(3) по делу № А57-12609/2017[7] посчитал, что физическое лицо, которое являлось единственным учредителем ликвидированного юридического лица ООО “КС-КОМ” не может отвечать по обязательствам указанного лица при том, что было установлено и подтверждено Верховным судом Российской Федерации, что “указанное физическое лицо совершило недобросовестные действия, выразившиеся в фиктивной передаче своих полномочий номинальному лицу, непередаче документации должника конкурсному управляющему и непогашении задолженности, присужденной по первому требованию”.

Таким образом, выявленные пробелы в праве в регламентации правового института освобождения физического лица от гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица создают уже сейчас трудности в правоприменении указанного правового института даже среди высших судов судебной системы Российской Федерации, не говоря уже о правоприменителях “на местах”.

Кроме того, необходимо отметить, что институт освобождения физического лица от гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица необходимо разъединять от института исключения ответственности.

В частности, к случаям исключения гражданско-правовой ответственности можно отнести, например, когда физическое лицо не может быть привлечено к гражданско-правовой ответственности по причине отсутствия самого состава гражданского правонарушения.

Таким образом, в ходе анализа были выявлены и проанализированы правовые проблемы института освобождения физического лица от гражданско-правовой ответственности по обязательствам юридического лица, а также

автором настоящей работы были предложены пути решения выявленных пробелов законодательства.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. - № 32 – ст. 3301
2. Постановление Пленума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации от 30.07.2013 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица»: [сайт] URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=150888&dst=100001#vqVfAzTlPkPe4O4l>
3. Коршунова Н.П. Непреодолимая сила: новый взгляд на старую проблему // Журнал российского права. - 2008. - № 3. - с. 37
4. Решение Арбитражного суда Липецкой области от 30.11.2022 года по делу № А36-1412/2021: [сайт] URL: [https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/d5a71869-7288-4309-8e05-30f23aba6572/4528fede-48f0-46c4-932a-3f2c3a646ef9/A36-1412-2021\\_20221130\\_Reshenija\\_i\\_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True](https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/d5a71869-7288-4309-8e05-30f23aba6572/4528fede-48f0-46c4-932a-3f2c3a646ef9/A36-1412-2021_20221130_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True)
5. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. - № 32 – ст. 3301
6. Постановление Конституционного суда Российской Федерации от 03.10.2023 № 46-П “По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 131 Гражданского кодекса Российской Федерации и пункта 5 части 2 статьи 14 Федерального закона “О государственной регистрации недвижимости” в связи с жалобой гражданки Т.В. Солодовниковой”: [сайт] URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202310050001>
7. Определение Верховного суда Российской Федерации № 306-ЭС20-15414(3) по делу № А57-12609/2017: [сайт] URL: [https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/5ab49b03-036d-425c-9f12-13a4552933b3/9e4297d7-e218-4167-bf46-a95deb b8ac0b/A57-12609-2017\\_20230928\\_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True](https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/5ab49b03-036d-425c-9f12-13a4552933b3/9e4297d7-e218-4167-bf46-a95deb b8ac0b/A57-12609-2017_20230928_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True)

## **К ВОПРОСУ ОБРАЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ**

**Гаврютина Анастасия Николаевна**

**Потапова Диана Максимовна**

студенты

Научный руководитель: **Плотникова Юлия Анатольевна**

к.ю.н., доцент, доцент кафедры земельного и экологического права  
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

**Аннотация:** Возможными способами образования земельных участков в Российской Федерации являются раздел земельного участка, объединение земельного участка, перераспределение земельных участков, выдел земельного участка. Однако, на практике возникают проблемы с применением этих способов. Некоторые субъекты земельных правоотношений пытаются использовать эти способы для других целей, не связанных с образованием земельных участков. Также возникают сложности с установлением факта возникновения прав на образуемые земельные участки. Раздел земельного участка, например, не прекращает право собственности прежнего владельца, что может привести к дальнейшему самостоятельному использованию этих участков. Важно также учитывать, что образование земельного участка из участков с разным целевым назначением и разрешенным использованием недопустимо. В целом, суды должны руководствоваться только положениями статьи 11.2 Земельного кодекса РФ при принятии решений об образовании земельных участков.

**Ключевые слова:** образование земельного участка, раздел земельного участка, объединение земельного участка, перераспределение земельных участков, выдел земельного участка.

## **ON THE ISSUE OF THE FORMATION OF LAND PLOTS**

**Gavryutina Anastasia Nikolaevna**

**Potapova Diana Maksimovna**

Scientific adviser: **Plotnikova Yulia Anatolyevna**

**Abstract:** Possible ways of forming land plots in the Russian Federation are the division of a land plot, the unification of a land plot, the redistribution of land plots, the allocation of a land plot. However, in practice, problems arise with the use of these methods. Some subjects of land relations are trying to use these methods for other purposes not related to the formation of land plots. It is also difficult to establish the fact of the occurrence of rights to the land plots being formed. The division of a land plot, for example, does not terminate the ownership of the previous owner, which may lead to further independent use of these plots. It is also important to take into account that the formation of a land plot from plots with different purposes and permitted use is unacceptable. In general, courts should be guided only by the provisions of Article 11.2 of the CC RF when making decisions on the formation of land plots.

**Key words:** formation of a land plot, division of a land plot, unification of a land plot, redistribution of land plots, allocation of a land plot.

В современных реалиях развития общества в Российской Федерации отмечается тенденция роста потребности населения в приобретении земельных участков, процедура образования которых устанавливается действующим законодательством. Согласно ст. 11.2 Земельного кодекса Российской Федерации (далее – ЗК РФ) способами образования земельных участков являются: раздел земельного участка; объединение земельного участка; перераспределение земельных участков; выдел земельного участка [1].

Несмотря на то, что законодатель указал способы образования земельных участков, на практике возникают проблемы по данному вопросу. Так, например, на основании Постановления Арбитражного суда закрытое акционерное общество «Корпорация ГРИНН» обратилось в Арбитражный суд с просьбой о признании незаконным решение отказа Министерства имущественных и земельных отношений сформировать два земельных участка, исключив из них часть земельного участка, занятую местами общего пользования и предоставить их в собственность на торгах для строительства [2]. Логично, что суд не удовлетворил обращение общества пояснив это тем, что образование возможно только четырьмя способами, предложенных в статье 11.2 ЗК РФ. В рамках действующего законодательства, государственные органы обязаны следовать определенным процедурам, не выходить за рамки, установленные законом, чтобы обеспечить права граждан. Данный случай как

раз наглядно показывает соблюдения органами государственной власти ограниченных законом способов образования земельных участков.

Следующей проблемой является то, что многие желают использовать указанные в ст. 11.2 ЗК РФ способы для других целей. Истец хотел использовать раздел земельного участка для обеспечения подъезда пожарных автомобилей, но этот способ не предназначен для данных целей, соответственно суд не удовлетворил данный иск [3]. Субъекты земельных правоотношений пытаются обойти закон либо не осведомлены о том, что законные способы из ст. 11.2 ЗК РФ направлены исключительно на образование земельных участков.

Еще одной проблемой является установление факта возникновения прав на образуемые земельные участки. ООО, являющееся кредитором по отношению к ИП, признанному несостоятельным (банкротом), считал кадастровый учет разделенного земельного участка основанием перехода прав собственности на него [4]. Однако, раздел земельного участка не прекращает право собственности прежнего владельца, разделенного земельного участка. Положения ч.2 ст.11.2 ЗК РФ не устанавливают момент прекращения прав землепользователя, землевладельца или собственника преобразованного участка на новые участки. Исходя из буквального содержания, названной нормы, определен лишь момент прекращения существования преобразуемого земельного участка как объекта кадастрового учета. Указанные выше субъекты так же продолжают самостоятельно использовать эти участки.

Важно обратить внимание, что образование земельного участка из участков, имеющих разное целевое назначение и разрешенное использование, недопустимо. Обращаясь к Определению Высшего Арбитражного Суда РФ от 13 марта 2013 г. № ВАС-2174/13, мы выделяем следующие моменты. Заявитель является арендатором двух земельных участков, один из которых предоставлен для эксплуатации и обслуживания здания, а другой – для проектирования и строительства складских помещений [5]. Данные земельные участки заявитель хотел объединить, но суд, основываясь на том, что названные земельные участки имеют различное целевое назначение и разрешенное использование, пришел к выводу, что их объединение не соответствует положениям пункта 3 статьи 11.2 ЗК РФ. Таким образом, целевое назначение также должно учитываться при решении вопроса образования земельных участков.

Следует сделать вывод о том, что судам необходимо учитывать только положения ст. 11.2 ЗК РФ при образовании земельных участков, так как они

являются исключительными при принятии справедливых, сбалансированных судебных решений.

### **Список литературы**

1. «Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2023) Доступ из Справ. правовой системы «КонсультантПлюс»: [электронный ресурс] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_33773/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/) (дата обращения 23.12.2023 г.).

2. Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 27 мая 2015 г. № Ф10-1146/15 по делу № А68-2918/2014 // Доступ из Интернет-ресурса Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/rsnowRcvewlZ/> (дата обращения 23.12.2023 г.).

3. Постановление Федерального арбитражного суда Волго-Вятского округа от 29 июня 2012 г. № Ф01-2636/12 по делу № А43-16133/2011 Доступ из информационно-правового портала ГАРАНТ.РУ: [электронный ресурс] URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/39514769/> (дата обращения 23.12.2023 г.).

4. Постановление Федерального арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 17 января 2014 г. № Ф08-8173/13 по делу № А32-573/2013 Доступ из информационно-правового портала ГАРАНТ.РУ: [электронный ресурс] URL: <https://base.garant.ru/40656504/> (дата обращения 23.12.2023 г.).

5. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 13 марта 2013 г. № ВАС-2174/13 Доступ из информационно-правового портала ГАРАНТ.РУ: [электронный ресурс] URL: <https://base.garant.ru/55630921/> (дата обращения 23.12.2023 г.).

**СЕКЦИЯ  
ГРАЖДАНСКОЕ И  
СЕМЕЙНОЕ ПРАВО**

## **ВЛИЯНИЕ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА УРЕГУЛИРОВАНИЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**Ильина Мария Викторовна**  
студент

Научный руководитель: **Тропина Дарья Владимировна**  
к.ю.н., доцент  
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева

**Аннотация:** Данная статья посвящена исследованию влияния развития информационных технологий на урегулирование гражданско-правовых отношений. Она охватывает основные аспекты этой проблемы, рассматривает вопросы изменения характера и структуры гражданско-правовых отношений под воздействием инновационных информационных технологий. В статье оценивается их влияние на процессы регулирования гражданско-правовых отношений. Анализируются достоинства и недостатки внедрения информационных технологий в сферу гражданско-правовых отношений, а также предлагаются выводы, которые могут быть полезны для улучшения и оптимизации этого процесса в современном обществе.

**Ключевые слова:** правовая информация, информатизация, цифровизация, информационные технологии, гражданско-правовые отношения, правовое регулирование.

## **THE IMPACT OF INFORMATION TECHNOLOGY DEVELOPMENT ON THE SETTLEMENT OF CIVIL LAW RELATIONS**

**Ilina Maria Viktorovna**  
Scientific adviser: **Tropina Daria Vladimirovna**

**Abstract:** This article is devoted to the study of the impact of information technology development on the settlement of civil-law relations. It covers the main aspects of this problem, considers the issues of changing the nature and structure of civil-law relations under the influence of innovative information technologies. The article assesses their impact on the processes of regulation of civil-law relations. The advantages and disadvantages of the introduction of information technologies in the

sphere of civil-law relations are analysed, and conclusions that may be useful for improving and optimising this process in modern society are offered.

**Key words:** legal information, informatisation, digitalisation, information technology, civil law relations, legal regulation.

В современном мире в ответ на цифровую глобализацию государства пытаются адаптировать традиционные юридические механизмы к условиям нового мирового порядка. Какими будут государство и право в новом цифровом мире? Ни российское, ни мировое юридическое сообщество пока не нашли ответ на этот вопрос. Право отличается природным консерватизмом и устойчивостью. Неизменность правового акта, его продолжительное применение являются его положительными юридическими характеристиками. Причем чем выше юридическая сила акта, тем большая устойчивость ему придается. Например, в большинстве государств конституция функционирует в неизменном виде в течение длительного времени и не требует изменений, а внесение поправок в Конституцию всегда становится событием всенародного значения.

Сейчас информационные технологии играют ключевую роль в жизни каждого человека. Они охватывают все сферы нашей деятельности, включая экономику, образование и, конечно, юриспруденцию. Развитие информационных технологий оказывает значительное влияние на урегулирование гражданских правоотношений, что требует постоянного анализа и изучения. В данной статье мы рассмотрим основные аспекты влияния развития информационных технологий на процесс урегулирования гражданско-правовых вопросов.

Методы исследования, используемые в данной статье, включают анализ научной литературы и обзор законодательства.

В научных источниках предлагается уточнить права и свободы индивидуума в контексте цифровой реальности, установить категорию «цифровые права». Под ними подразумеваются «права людей на получение, применение, формирование и обнародование цифровых результатов, на использование компьютеров и других электронных устройств, а также коммуникационных систем, включая интернет, право на свободное общение и выражение взглядов через сеть, право на защиту частной информационной области, включая право на секретность, анонимность (неидентификация) уже оцифрованных личных данных». [1]

Развитие информационных технологий оказало огромное влияние на регулирование гражданско-правовых отношений. Прежде всего, это связано с появлением новых объектов и субъектов права в цифровой среде, а также с изменениями в традиционных гражданско-правовых институтах.

Одним из ярких примеров является статья 128 ГК РФ, которая относит к объектам гражданских прав “информацию, результаты интеллектуальной деятельности, нематериальные блага”. С развитием информационных технологий данные объекты стали широко использоваться в цифровой среде. В связи с этим, в Гражданском кодексе появились новые статьи, которые регулируют эти отношения. Например, статья 1225 ГК РФ посвящена результатам интеллектуальной деятельности и средствам индивидуализации, которые могут использоваться в Интернете.

Статья 149.5 ГК РФ регулирует вопросы, связанные с использованием электронных документов и их юридической силой. Эта статья появилась в связи с широким распространением электронного документооборота и электронных подписей

Еще один пример – статья 336 ГК РФ, которая регулирует вопросы использования криптовалют. С появлением и распространением криптовалют данная статья была дополнена и уточнена.

Очевидно, что, развиваясь в условиях цифровой экономики, гражданско-правовые отношения, неизбежно будут претерпевать изменения, которые должны быть учтены при их регулировании.

Итак, анализ законодательства и правовой доктрины, а также имущественных отношений, образующихся при использовании цифровых технологий, помогает определить их основные особенности.

1) Есть три направления такого рода экономических отношений, каждое из которых имеет разные потребности и интересы участников.

2) Важным условием для их создания является наличие интернет-инфраструктуры (сетевая карточка, сервер, репитер и т.п.) и доступ в интернет, а также присутствие посредника в области информации (п.1 ст. 1253.1 ГК РФ).

3) Уникальные способы идентификации участника экономических отношений, а также цифровая форма волеизъявления.

4) Участие в цифровых связях не только субъектов права, но и их виртуальных двойников, таких как чат-боты, технологии искусственного интеллекта, аватары (в литературе рассматривается и как объект права [4, с. 114– 119])

5) В качестве объектов отношений могут использоваться как реально существующие, так и цифровые имущественные ценности, не имеющие аналогов в физической реальности, существующие только в форме кода, например, цифровое имущество; криптовалюта; NFT-токены и т.д.;

б) Разнообразное понимание содержания субъективного “цифрового права” в зависимости от области имущественных отношений, функционирующих с применением цифровых технологий. [3]

В целом, внедрение информационных технологий в сферу гражданско-правовых отношений имеет множество достоинств, но требует аккуратного обращения с данными и решения проблем доступности и обучения для всех граждан и организаций. Внедрение информационных технологий позволяет автоматизировать и ускорить процессы в сфере гражданско-правовых отношений, такие как подача документов, регистрация договоров и т.д. Это обеспечивает быстрый и удобный доступ к необходимой юридической помощи для граждан и организаций. Так же, использование информационных технологий позволяет сократить затраты на бумажную документацию, хранение документов, а также время, затрачиваемое на выполнение рутинных задач. Это позволяет снизить стоимость оказания юридических услуг и облегчает финансовое бремя для граждан и организаций.

Существуют и недостатки внедрения информационных технологий в сферу гражданско-правовых отношений, например, риск безопасности и конфиденциальности данных: Внедрение информационных технологий повышает риск несанкционированного доступа к правовым документам и личной информации клиентов. Так же, внедрение информационных технологий требует обучения и приспособления сотрудников к новым программам и системам. Это может оказаться сложной задачей для некоторых людей, особенно для более старшего поколения, что может привести к снижению производительности и временным трудностям в процессе внедрения. Помимо этого, некоторые граждане и организации могут быть исключены из преимуществ информационных технологий из-за отсутствия доступа к Интернету или недостаточной технической грамотности. Это может привести к появлению цифрового разрыва и неравенству в доступности правовой поддержки для различных групп населения. [2]

Таким образом, развитие информационных технологий оказывает значительное влияние на урегулирование гражданско-правовых отношений, упрощая и ускоряя процесс заключения сделок, разрешения споров и защиты

прав участников правоотношений. Для эффективного регулирования необходимо обеспечивать баланс интересов сторон и защищать их права, учитывая особенности применения информационных технологий, и развивать системы электронного документооборота. Также важно проводить исследования и разрабатывать новые подходы для решения проблем, связанных с использованием информационных технологий в области гражданского права.

### **Список литературы**

1. Зорькин В. Д. Право в цифровом мире // Российская газета (столичный выпуск). Рубрика Власть. – 29.05.2018. – № 115 (7578).
2. Константинович А. В. Правовое регулирование в сфере применения цифровых технологий в гражданском обороте // Правовая информатика № 3 – 2022 С. 13 – 21
3. Родионова О. М. Права на свой интерес и свою волю в условиях цифровизации имущественных отношений // Вестник университета им. О. Е. Кутафина (МГЮА). – 2021. – № 11. – С. 126–135
4. Саркисян В. В., Федорова И. В. К вопросу о правосубъектности аватара в метавселенной // Вестник Юридического факультета Южного федерального университета. – 2023. – Т. 10, № 1. – С. 114–119

© М.В. Ильина, 2023

## **ВОЗМОЖНОСТЬ УСТАНОВЛЕНИЯ ВЕРХНЕГО ПРЕДЕЛА АЛИМЕНТОВ**

**Лыченкова Анастасия Алексеевна**  
студент

ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»  
Научный руководитель: **Мороз Оксана Владимировна**  
старший преподаватель кафедры гражданского права  
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»

**Аннотация:** Российское семейное право исходит из того, что внутри семьи могут складываться различные отношения, при этом немаловажную роль играет та или иная степень родства. В данной связи особое значение приобретают семейно-правовые связи, которые могут возникать не только между родителями и детьми, но и между другими родственниками. В настоящей статье подчеркивается, что споры об алиментах характеризуются различными проблемами, связанными с поиском уклоняющихся должников, исполнением судебных решений, обеспечением получателям алиментов нормального уровня жизни. В связи с этим, в статье обращается особое внимание на потенциальную возможность установления максимального размера алиментов. Делаются выводы о необходимости изменения действующего алиментного законодательства.

**Ключевые слова:** алименты, содержание, семейные отношения, должник, брак.

## **THE POSSIBILITY OF SETTING AN UPPER LIMIT ON ALIMONY**

**Lychenkova Anastasia Alekseevna**  
Scientific adviser: **Moroz Oksana Vladimirovna**

**Abstract:** Russian family law proceeds from the fact that various relationships can develop within a family, while one or another degree of kinship plays an important role. In this regard, family and legal ties, which can arise not only between parents and children, but also between other relatives, are of particular importance. This article emphasizes that alimony disputes are characterized by various problems

related to the search for evading debtors, the execution of court decisions, and ensuring a normal standard of living for alimony recipients. In this regard, the article draws special attention to the potential possibility of establishing a maximum amount of alimony. Conclusions are drawn about the need to change the current alimony legislation.

**Key words:** alimony, maintenance, family relations, debtor, marriage.

Несмотря на достаточно подробную регламентацию алиментных обязательств по законодательству Российской Федерации, на практике регулярно возникают разнообразные противоречия и теоретические разногласия, устранение которых, на наш взгляд, имеет принципиальное значение для повышения качества регламентации института алиментирования.

С точки зрения юридико-технического анализа термин «алименты» (*alimentum*) в буквальном смысле переводится как иждивение, содержание. Вполне вероятно, что именно по этой причине в юридической литературе термин «алименты» отождествляется с указанными понятиями. В частности, в науке можно встретить утверждения правоведов о том, что дети и родители должны содержать друг друга, в том числе и посредством уплаты алиментов. Также высказываются мнения о том, что алиментирование в добровольном порядке производится лицом лично, либо на основании соответствующего соглашения [9, с. 50]. Учитывая сказанное, в вопросах выплаты алиментов лично лицом, речь идет не об алиментировании в буквальном смысле, а о предоставлении содержания, следовательно, при наличии соглашения – место имеет содержание в виде уплаты алиментов. Иными словами, процесс выплаты алиментов всегда связан с исполнением обязанностей по содержанию того или иного лица, однако, не во всех случаях содержание осуществляется путем уплаты алиментов. Данный подход является главенствующим в современной правовой науке.

Институт алиментов также пребывает в тесной взаимосвязи с такими категориями как брак и семья. Кроме того, алиментные обязательства в достаточной мере корреспондируют нормам ст. 7 Конституции РФ, согласно которой Российская Федерация провозгласила себя социальным государством, где все люди являются свободными и равными в правах [3]. Человек независимо от его физического состояния признается наибольшей социальной ценностью общества, вследствие чего необходимость достойного обеспечения всех без исключения граждан из года в год только возрастает. Также в ст. 7

Конституции РФ закреплён принцип государственной защиты семьи, материнства и детства. Данный принцип положен в основу российской семейного законодательства (в частности, речь идет о главе 13 Семейного кодекса Российской Федерации (далее – СК РФ) [8], которая посвящена алиментным отношениям).

В действующем СК РФ и иных нормативных актах российский законодатель не приводит легального определения термина «алименты». Е.Д. Умнова рассматривает алименты как средства, которые выдаются на содержание нетрудоспособных членов семьи, и которые должны в рамках законодательства предоставляться от одного лица другому [9, с. 52]. О.И. Величкова утверждает, что алиментное обязательство – это обязанность отдельных членов семьи содержать других членов, которые являются нетрудоспособными [2, с. 127]. Е.Е. Леканова подчеркивает, что правом на алименты обладают не только настоящие, но и бывшие члены семьи [4, с. 85].

Учитывая высказанные точки зрения, следует подчеркнуть, что алиментные обязательства представляют собой правоотношения, которые направлены на обеспечение принудительного исполнения обязанности одного члена семьи по предоставлению содержания другому в точно установленных размерах. Справедливо отметить, что институт алиментных обязательств применим не только по отношению к несовершеннолетним детям или нетрудоспособным родителям, но и к другим членам семьи, если на то имеются весомые обстоятельства. Например, требовать алиментов могут братья и сестры, внуки и внучки, бабушки и дедушки. Все эти лица являются родственниками алиментобязанного субъекта, и при определенных ситуациях могут нуждаться в содержании и требовать его.

Необходимо отметить, что в действующем законодательстве используются одновременно термины и «алименты», и «содержание». Например, в ст. 80 СК РФ термин «алименты» применяется для обозначения содержания, которое предоставляется в судебном порядке, либо добровольно. В ст. 89 СК РФ законодатель оперирует термином «алименты», а в п. 1 ст. 42 СК РФ – термином «содержание». В п. 2 ст. 107 СК РФ в равной степени используются обе категории. Следует отметить, что в судебной практике упомянутые термины также используются по-разному. Скорее всего, во многом, все зависит от судейского усмотрения и практической трактовки отечественного законодательства. Так, в определении от 10 мая 2016 года по делу № 11-8/2016 Красноуральский городской суд Свердловской области

подчеркнул, что алиментный платеж всегда направлен на содержание определенного субъекта, и не преследует цель материальной поддержки всей семьи [1]. Следовательно, отечественные суды позволяют подобное отождествление категорий содержания и алиментов, представляется, для целей освещения правовой природы материального обеспечения получателя алиментов.

По общему правилу алименты уплачиваются ежемесячно. Суды зачастую определяют алименты в твердой денежной сумме. И.Б. Морозова и Д.В. Лебедеенко утверждают, что размер алиментных платежей является весьма дискуссионной темой. Принято считать, что твердая денежная сумма для определения размера алиментов – это удобно и практично, однако, нельзя исключать ситуации, в которых размер алиментов будет для плательщика просто неподъемным [5, с. 147]. Так, официальная заработная плата плательщиков алиментов может быть небольшой, в связи с чем возникнут реальные сложности с их уплатой. Как представляется, взыскание алиментов в твердой денежной сумме и в долях может расцениваться как злоупотребление со стороны получателя алиментов. Однако материалы судебной практики свидетельствуют о том, что отечественные суды достаточно часто устанавливают к уплате алименты в чрезвычайно высоком размере и пренебрегают вескими основаниями для их снижения [6].

С взысканием алиментов в твердой форме возникают и другие проблемы. Например, на практике размер алиментов можно было бы привязать к прожиточному минимуму. Пленум Верховного Суда РФ в Постановлении № 56 отметил, что сложное материальное или семейное положение плательщика алиментов, иные значимые обстоятельства позволяют взыскивать алименты в размере менее половины величины прожиточного минимума. Тем не менее, анализ материалов судебной практики свидетельствует о том, что алименты могут взыскиваться и в смешанной форме, однако, такой способ их уплаты должен быть основательно обоснован. Например, Лескенский районный суд Кабардино-Балкарской Республики по делу № 2-619/2018 взыскал в пользу нетрудоспособного родителя алименты с совершеннолетнего ребенка в смешанной форме – в твердой сумме и в долях. При подсчете общий объем алиментов превысил 50% доходов плательщика [7]. При этом для пересмотра размера присужденных алиментов их плательщикам следует тщательно обосновывать свои требования по этому поводу.

Итак, согласно п. 3 ст. 87 СК РФ, при определении размера алиментов суд должен учитывать семейное и материальное положение родителей и детей, а также другие обстоятельства, которые могут повлиять на уплату алиментных платежей. При оценке материального положения сторон по делу о взыскании алиментов суд принимает во внимание самые разнообразные виды доходов, в том числе и имущество, различные вклады (однако с учетом их легальности).

На наш взгляд, не вполне справедливо, что в настоящее время на законодательном уровне размер алиментов не ограничен ничем, кроме доходов плательщика. В этой связи целесообразно рассмотреть реальную возможность установления верхнего предела алиментов, что позволит сохранить определенную мотивацию к трудовой деятельности не только у плательщика, но и у получателя алиментов (ведь далеко не всегда при получении алиментов речь идет о нетрудоспособных лицах). Кроме того, данный подход позволит в некоторой мере минимизировать случаи, когда алименты, присуждаемые для содержания ребенка, растрачиваются тем родителем, который с ним проживает. Следует полагать, что установление верхнего предела алиментов выступит в некоторой мере определенным стимулом к труду, а также может стать эффективной мерой для предотвращения уклонений от уплаты алиментов.

### **Список литературы**

1. Апелляционное определение Красноуральского городского суда Свердловской области от 10.05.2016 по делу № 11-8/2016 // СПС «Консультант Плюс».
2. Величкова О.И. Долевое взыскание алиментов vs твердая денежная сумма: какие обстоятельства учесть при выборе? // Социально-юридическая тетрадь. 2020. № 10. С. 126-131.
3. Конституция (1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 4-ФКЗ) // СЗ РФ. 2020. № 31. Ст. 4398.
4. Леканова Е.Е. Минимальный размер алиментов и алиментный фонд: история и современность // Актуальные проблемы российского права. 2023. № 2. С. 82-88.
5. Морозова И.Б., Лебеденко Д.В. Алиментные обязательства родителей в отношении несовершеннолетних детей // Законодательство. 2023. № 1 С. 147-156.

6. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 22.08.2014 № 26-КГ14-36 // СПС «Консультант Плюс».

7. Решение Лескенского районного суда Кабардино-Балкарской Республики от 18.11.2018 по делу № 2-619/2018 // СПС «Консультант Плюс».

8. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 01.10.2023) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 1.

9. Умнова Е.Д. Особенности гражданского судопроизводства по делам, возникающим из алиментных обязательств: дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2021. 215 с.

**СЕКЦИЯ  
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

**ПЕРЕВОД АББРЕВИАТУР  
(НА МАТЕРИАЛЕ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПРЕССЫ)**

**Магомедмирзоева Сабина Исрефиловна**

студент

ДГУ ФИЯ

**Шахэмирова Светлана Вагидовна**

к.ф.н., доцент

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»

**Аннотация:** В статье поднимаются вопросы перевода аббревиатур из англоязычной прессы, включая специфику употребления аббревиатур, их частоту, классификацию и способы перевода. Аббревиатуры отражают стремление сохранить языковые ресурсы и порождают значительное количество новых слов в медиатекстах. Особое внимание уделяется классификации аббревиатур и анализу для определения эффективных стратегий перевода. Анализ базируется на классификации аббревиатур, рассматривая их специфику перевода и частоту использования.

**Ключевые слова:** сокращения, аббревиации, классификация, анализ, английский язык.

**TRANSLATION OF ABBREVIATIONS  
(ON THE MATERIAL OF ENGLISH-LANGUAGE PRESS)**

**Magomedmirzoeva Sabina Isrefilovna**

**Shakhamirova Svetlana Vagidovna**

**Abstract:** The article raises issues of translating abbreviations from the English-language press, including the specifics of the use of abbreviations, their frequency, classification and methods of translation. Abbreviations reflect the desire to preserve language resources and generate a significant number of new words in media texts. Particular attention is paid to abbreviation classification and analysis to determine effective translation strategies. The analysis is based on the classification of abbreviations, considering their specificity of translation and frequency of use.

**Key words:** abbreviations, abbreviations, classification, analysis, English language.

Аббревиатура (итал. “abbreviatura” от лат. “brevis” — «краткий») - это слово, полученное путем сокращения простого или сложного слова. Она читается по первым буквам или звукам терминов, из которых она состоит. Этот процесс называется аббревиацией [1].

Аббревиатуры существуют не только в английском языке, они используются и в других языках. Они играют важную роль в каждом из них. Неправильное использование или непонимание аббревиатур на английском языке может привести к неловкости или непониманию в общении.

Возникновение аббревиаций имеет свои корни в далеком прошлом. Первые аббревиатуры появились в античности.

Например, в Древнем Риме аббревиации использовались для сокращения собственных имен (например, "M" - "Marcus ", "App" - "Appius"); наименований должностей и титулов на монетах (например, "imp" - "Imperator", "cos / c" - "consul", "PP" - "Pater / Patriale"), критериев и авторитетов (например, "lib / lb" - "libra", "pas" - "passus", "max" - "Maximus").

В лингвистике отсутствует единая классификация аббревиатур. Каждый исследователь стремится внести свой вклад в эту область, предлагая как количественное, так и качественное разделение аббревиатур с целью отражения последних тенденций в лингвистике. Существует множество классификаций аббревиатур, и все они играют важную роль в структурно-классификационной схеме аббревиатур, представляя широкий спектр подходов и тенденций в этой области.

С.А. Володькова предложила классификацию аббревиатур, основанную на классификации, предложенной И.В. Арнольд и Л.Б. Ткачёвой. Эта классификация основывается на морфологических и семантических признаках аббревиатур [2, с. 103-105].

В своём исследовании он делит сокращения на 5 типов:

а) Аббревиатуры-инициалы: Это аббревиатуры, состоящие из начальных букв слов, которые могут произноситься буквами алфавита, как отдельные слова или представлять смешение этих двух случаев. ( MP - a Member of Parliament );

б) Аббревиатуры-усечения: Это аббревиатуры, образованные путем отсечения одной или нескольких частей исходного слова. (info-information );

в) Аббревиатуры, описываемая стяжением или стягиванием слова за счёт пропуска его средней части, не указана в вашем сообщении. Например, "Ground - GND". В данном случае, центральная часть слова "roun" была пропущена, и остались только начальная и конечная части, образуя аббревиатуру "GND";

г) Гибриды - это аббревиатуры, которые образуются путем комбинирования усеченного элемента и полного слова. (Chocoholic – chocolate + alcoholic ) ;

д) Акронимы (инициальные аббревиатуры)– сокращения, состоящие из начальных букв и основ. (DWBH – Don't Worry Be Happy, ROFL – Rolling On the Floor l Laughing ).

Татьяна Ивановна Арбекова предлагает следующую классификацию. Она делит аббревиатуры на две категории: простые и сложные.

1. Простые аббревиатуры: Это сокращения, полученные путем отсечения какой-либо части исходного слова. Например, " auto" от "automobile".

2. Сложные аббревиатуры: Это сочетание аббревиатуры и словосложения, при котором начальные буквы или слоги слова объединяются с основой. Например, "PA system" от "public address system", " HIV " от " human immunodeficiency virus " (вирус иммунодефицита человека) [3, с. 90 - 95].

Эта классификация не учитывает семантические аспекты и другие моменты, но автор также отмечает, что аббревиатуры могут иметь фамильярный и неофициальный характер, присущий разговорной речи, как например "doc" - "doctor" . Она также отмечает, что некоторые аббревиатуры могут стать основными терминами, если их частота использования превышает частоту использования полных слов, например "plane" - "airplane", "TV" - "television".

При переводе аббревиатур на русский язык переводчику часто приходится сталкиваться с определенными сложностями. Это связано с тем, что в каждом языке есть своя система сокращений, которая может отличаться от системы сокращений в других языках.

В русском языке также существует множество аббревиатур и сокращений, которые используются в различных областях, таких как наука, техника, медицина и другие. Некоторые аббревиатуры имеют свои эквиваленты на русском языке, например, ООН (Объединенные Нации), НАТО (Североатлантический альянс), ВОЗ (Всемирная организация здравоохранения) и т.д. [4, с. 130 - 132].

Однако, не всегда возможно найти точный эквивалент для английских аббревиатур на русском языке. В таких случаях переводчики могут применять различные методы перевода аббревиатур, такие как:

- передача эквивалентным русским сокращением;
- передача буквенного состава иностранного сокращения русскими буквами (транслитерация);
- передача фонетической формы иностранного сокращения русскими буквами (транскрипция);
- описательный перевод.

Рассмотрим, какие способы перевода аббревиатур встречаются в текстах английских СМИ. Для этого проанализируем перевод статей из газет за октябрь-декабрь 2023 года: «The Independent», «The Guardian».

Начнем с аббревиатур-эквивалентов, которые можно часто встретить. Многие сокращения в языке перевода строятся по той же модели, что и в исходном языке.

UNFCCC – United Nations Framework Convention on Climate Change (Конвенция Объединенных Наций об Изменении Климата )

«Under the 1992 UN framework convention on climate change (UNFCCC), every country is treaty-bound to “avoid dangerous climate change” and find ways to reduce greenhouse gas emissions globally in an equitable way – Согласно Рамочной конвенции Объединенных Наций об изменении климата ( РКИК) 1992 года, каждая страна обязана "избегать опасного изменения климата" и найти пути сокращения выбросов парниковых газов на глобальном уровне на справедливой основе» [«The Guardian», 29 November 2023].

Здесь аббревиатура UNFCCC будет заменена в русском языке на РКИК (Рамочная конвенция ООН об изменении климата )

Следующим способом перевода аббревиатур является транслитерация. При транслитерации передается буквенный состав иностранного сокращения русскими буквами.

Cop28 – Conference of the Parties 28 (28-я Конференция Сторон )

«Cop28 needed to deliver an unambiguous statement about the rapid phase out of fossil fuels. That would represent a rupture from previous Cops and business as usual – which is what is needed now, given record-breaking global temperature and greenhouse gas emissions – На 28-й Конференции Сторон необходимо было сделать непреложное заявление о быстром отказе от ископаемого топлива. Это означало бы отказ от предыдущих заседаний Конференции Сторон и от

практики ведения бизнеса - а именно это необходимо сейчас, учитывая рекордные показатели глобальной температуры и выбросов парниковых газов» [«The Guardian», 13 December 2023].

"Cop28" - "Conference of the Parties 28" можно транслитерировать на русский язык следующим образом: "Коп28". При транслитерации стараются сохранить фонетическую близость к оригинальному написанию, чтобы сохранить узнаваемость и понятность.

Теперь рассмотрим такой переводческий прием, как транскрипция, которую В. Н. Комиссаров определяет транскрипцию как «воспроизведение звуковой формы иноязычного слова» [5, с. 254]. В контексте перевода аббревиатур с английского на русский, транскрипция может использоваться, если носитель русского языка не знаком с оригинальной аббревиатурой на английском языке и нуждается в подсказке о том, как ее произнести.

BBC - British Broadcasting Corporation (Британская вещательная корпорация)

«Poet Laureate Simon Armitage has been commissioned by the BBC to write a poem to mark the broadcaster's centenary year - Поэт-лауреат Саймон Армитидж по заказу Британской вещательной корпорации написал стихотворение в честь столетнего юбилея вещательной компании»

Транскрипция "Би-Би-Си" является правильным и широко принятым способом произнесения аббревиатуры BBC. Она соответствует оригинальной английской транскрипции [«The Independent», 5 October 2023].

Описательный перевод - это еще один способ передачи иностранных аббревиатур. Этот метод используется в случаях, когда нет точного эквивалента на русском языке или применение других методов затруднительно. Описательный перевод предполагает описание смысла и значения аббревиатуры на русском языке вместо прямого перевода. Например, аббревиатура "UNESCO" может быть описана как "Организация Объединенных Наций по образованию, науке и культуре" на русском языке. Этот метод позволяет более полно передать смысл аббревиатуры, особенно если она не является широко распространенной или нет существующего сокращения на русском языке.

**Список литературы**

1. Английские сокращения и аббревиатуры [Электронный ресурс] / EnglishDom. - Режим доступа: <https://www.englishdom.com/blog/anglijskie-sokrashheniya-i-abbreviatury/>.
2. Володькова С.А. Проблемы сокращений в терминологии английского языка // Омский научный вестник. - 2011 - Вып.4 (99). - С. 103-105.
3. Кокорина С.В., Рыжова С.В., Филончик, О.А. Особенности перевода политических аббревиатур с английского языка на русский // В мире научных открытий. – 2013. - №1. – С.90 - 95.
4. Куткина. А.Ю. Аббревиация в современном политическом дискурсе// Вестник ВГУ. Серия: Лингвистика и межкультурная коммуникация. – 2011. – №1. – С.130 - 132.
5. Комиссаров В. Н. Теория перевода. Лингвистические аспекты / В. Н. Комиссаров. – М : Альянс, 2013. – с. 254.

**СЕКЦИЯ  
МЕНЕДЖМЕНТ  
И МАРКЕТИНГ**

## **ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК**

**Асинский Никита Сергеевич**

студент

Научный руководитель: **Кравченко Ольга Дмитриевна**

старший преподаватель

ФГАОУ ВО «Набережночелнинский институт

Казанского (Приволжского) Федерального Университета»

**Аннотация:** статья посвящена теме эффективной организации поставок различного рода товаров, методикам управления цепями поставок.

**Ключевые слова:** поставки, торговля, развитие, эффективность, управление, методы, экономика, SCM, система, поставщики, продукция, скорость, надежность, гибкость, разработка, анализ.

## **EFFICIENT SUPPLY CHAIN MANAGEMENT**

**Asinskiy Nikita Sergeevich**

Scientific adviser: **Kravchenko Olga Dmitrievna**

**Abstract:** The article is devoted to the topic of effective organization of supplies of various kinds of goods, methods of supply chain management.

**Key words:** supply, trade, development, efficiency, management, methods, economics, SCM, system, suppliers, products, speed, reliability, flexibility, development, analysis.

Цепочка поставок — это структура процессов и объектов, определяющая формирование информационных, материальных и финансовых потоков от поставщиков до конечных потребителей. Она начинается с поставки сырья от производителей и заканчивается доставкой готовой продукции или услуги конечному потребителю [1].

В свою очередь, управление цепями поставок (или Supply Chain Management (SCM)) — это наиболее рациональная синхронизация всех потоков товаров. Оно включает этапы разработки продукта, поиска поставщиков,

производства и логистики, а также функционирование информационных промышленных систем, необходимых для координации этой деятельности [2].

Цепочка поставки выполняет две основные функции [3]:

- физическая функция цепи поставки: материалы превращаются в готовый продукт, а продукт в свою очередь – в готовые изделия;
- посредническая функция цепочки: эффективная доставка на рынок товаров, актуальных для потребителя.

Грубо говоря, задача управления и правильной организации цепи поставок является с наименьшим количеством издержек, быстро и эффективно, доставить продукцию из пункта «А» в пункт «Б».

Нынешние условия глобализации в мире и внешнеторговой деятельности диктуют новые условия с крайне высокой степени конкуренции на уровне международной экономики. В наше время уже недостаточно произвести качественный товар, недостаточно также и хорошо просчитаной пиар компании, если отсутствует иное необходимое явление – проработанная на высоком уровне структура цепи торговых поставок как на уровне от производства к производству, так и на уровне от производителя к потребителю.

Прежде всего, на качество цепи поставок влияют следующие показатели:

1. Скорость цепи – период цикла от закупки ресурсов поставщиком товара до получения непосредственно готового товара потребителем. Скорость цепи иногда называется длиной цепи поставок и измеряется в днях.

2. Надежность цепи – степень соблюдения согласованных сроков поставки.

3. Гибкость цепи – способность своевременно адаптировать цепь поставок в соответствии с изменяющимися требованиями потребителя, например, изменяя долю продаж товара в портфеле в зависимости от спроса или выводя на рынок новые категории/версии товара. Хорошими индикаторами гибкости являются уровень и положение в звеньях цепочки поставок товарных запасов и частота случаев отсутствия товара в розничной части цепи.

4. Издержки цепи – общая стоимость функционирования звеньев цепочки, которая складывается из производственных издержек, закупки, транспортировки, хранения, страховки, списания устаревших и испортившихся запасов, финансирования цепи и множества других необходимых аспектов.

Для оптимизации вышеперечисленных показателей и улучшения соответственно результативных аспектов организации цепочки торговых поставок, необходимо грамотно решить следующие параметры:

прогнозирование, планирование, закупка сырья и материалов, производство, складирование, доставка, управление ценами на логистические услуги, распределение продукции.

Этап планирования является одним из самых ответственных, так как оно является фундаментальным этапом, просчитавшись на котором, вся цепочка уже может быть поставлена под удар и сработать не эффективно.

Этап планирования включает в себя разработку общей стратегии для цепочки поставок, остальные же этапы специализируются непосредственно на детальной проработке ключевых требованиях и операциях для выполнения плана.

Таким образом, в управлении цепями поставок можно выделить два следующих блока [4]:

- планирование цепей поставок (supply chain planning, SCP) — планирование и формирование календарных графиков, решения для совместной разработки прогнозов, проектирование сетей поставок, моделирование различных ситуаций, анализ уровня выполнения операций;
- исполнение цепей поставок (supply chain execution, SCE) — отслеживание и контроль выполнения логистических операций.

Говоря подробнее о компонентах системы управления поставками, классифицируются следующие из них:

- прогноз продаж (demand forecasting & sales planning) — прогнозирование недельных и дневных продаж товара;
- управление запасами (inventory management) — оптимизационное планирование гарантийного запаса, текущего запаса, резервов с учётом выбранной модели управления запасами для каждой товарной категории;
- управление пополнениями — оптимизационное планирование поставок внутри логистической сети компании с учётом планируемых продаж, поставок от производителя, наличия остатков, транспортных мощностей, различных ограничений и бизнес-правил;
- построение краткосрочного (до 4-х недель) и долгосрочного (до 6-и месяцев) прогноза;
- построение отчета о необходимых закупках в ручном и автоматическом режимах с учётом внешних ограничений (кратность поставки, минимальный остаток) и расписания поставок;
- проведение ABC-XYZ-анализа по произвольным критериям

(количество, прибыль, стоимость закупки);

- проведение кросс-АВС анализа по произвольным критериям;
- визуализация данных продаж, остатков, цен, прибыли и прогнозов спроса по товарам и товарным группам;
- учёт произвольных факторов, влияющих на продажи в автоматическом режиме;
- возможность группировать товары, задавать и создавать новые свойства в интерактивном режиме и посредством загрузки из системы автоматизации;
- расчёт оптимального запаса для каждой позиции с учётом прогноза спроса и страхового запаса.

Таким образом, чтобы на практике цепь поставки работала слаженно и по плану, необходимо просчитать и проанализировать каждый из вышеописанных компонентов. Этот процесс довольно не простой и к нему стоит подходить со всей ответственностью – ведь именно от правильности анализа и расчетов указанных компонентов зависит работа всей цепи в целом – будет ли она работать правильно и эффективно, и будет ли работать она в принципе. Все должно быть грамотно продумано на стратегическом, тактическом и операционном уровнях включительно.

Также, проектируя или выбирая из разработанных ранее вариантов цепи поставок, стоит учесть следующие аспекты [5]:

1. Адаптивность и простота имплементации. В каждой отдельной организации существуют свои особенности. Важно понимать, насколько точно система сможет оцифровать процессы в конкретно взятой организации. Система должна не только показывать объективно качественный результат, но и подробно отображать конфигурацию цепей поставок. Это позволяет внедрять изменения точно и пошагово, настраивать параметры модели, запрещая инструменту предлагать решения, не соответствующие решениям бизнеса.

2. Наличие предусмотренных инструментов для анализа. Встроенные инструменты для проведения анализа сокращают разного рода затраты на построение логистической модели цепи и получения точных своевременных данных при управлении поставками.

3. Гибкость и простота в использовании [6]. В настоящее время оперативное реагирование на рыночные изменения – основа для продуктивного функционирования бизнеса. Руководители цепей поставок вынуждены быстро

принимать обоснованные решения - от капитальных инвестиций до операционных задач. Современная система планирования должна обладать простыми, интуитивно понятными настройками, легко и быстро конфигурироваться. А также выдавать результат в привычном для бизнеса формате.

4. Точность результата [7]. Необходимо, чтобы конфигурация цепей поставок была слаженной и оптимальной к использованию на практике.

Также сделать управление системой поставок продуктивнее помогает автоматизация цепи поставок.

Рассмотрим, в чем заключаются плюсы использования автоматизированных SCM систем [8]. Если данный аспект SCM отсутствует, предприятию необходимо использовать несколько точечных решений для управления поставщиками, денежными средствами, запасами и другими ключевыми областями. Полноценное решение SCM позволит управлять всем в одном приложении или программе.

Использование специально созданного для управления поставками ПО значительно улучшает обзор каждой детали цепочки поставок. Это, в свою очередь, помогает принимать обоснованные решения в отношении запасов, а также оптимизировать целевые показатели на основе предыдущих заказов и финансовых данных, повышая общую производительность всей цепи. Кроме того, повышается уровень организации обслуживания клиентов, которые могут отслеживать сделанные ими заказы в режиме реального времени.

Не менее важно также то, что данная система становится общекорпоративным средством коммуникации. Она позволяет подразделениям внутри организации действовать слаженно, используя одни и те же данные, что значительно увеличивает производительность данной сферы организации в целом.

Автоматизированные системы предлагают и встроенные инструменты, которые помогают управлять всем процессом управления цепи поставок. Качественное программное обеспечение, как правило, включает в себя возможность отслеживать спрос, координировать сеть поставок и планировать производство – а это, в свою очередь, множество сэкономленного времени и ресурсов, которые можно направить в более актуальное для повышения производительности предприятия русло.

Возможны функции для подробного планирования и моделирования иных компонентов структуры цепи, поиска поставщиков и качественного

взаимодействия с ними для более слаженной системы организации поставок, а также аналитика, которая поможет контролировать логистику всей выстроенной цепи. SCM собирает в одном пространстве множество элементов: поставщики, перевозчики, возвраты, склады, розничные продавцы, производители и клиентов в одном месте. И тем самым упрощают управление ими за счет повышения эффективности, прозрачности и точности.

Таким образом, управление цепями поставок — это целая стратегия, которая значительно влияет на деятельность компании. Чтобы повысить продуктивность и эффективность такой цепи, требуется крайней степени высокий уровень бизнес-аналитики, детализированная модель конфигурации и функционирования цепи, грамотная система планирование - что прежде всего предвещает крах или успех построенной цепочки поставок. Управление поставками – один из основных и самых важных аспектов любого предприятия помимо его основной деятельности, потому как именно от уровня эффективности такого управления зависит огромный ряд факторов, влияющих прежде всего как на финансовый баланс предприятия – доходы, издержки, запасы и многое другое, так и на отношение к компании со стороны клиентов, от чего, в свою очередь, тоже зависит успех всего бизнеса и его развитие. Для того, чтобы моделирование цепи поставок, управление каждым звеном этой цепи и ее анализ стали эффективнее – необходимо внедрение автоматизированной SCM системы, что способствует сокращению издержек и росту развития всего предприятия.

### **Список литературы**

1. Эффективное управление цепями поставок [Электронный ресурс]. – URL: <https://adandzo.com/articles/effektivnoe-upravlenie-tsepyami-postavok-pervoe-pravilo-sbyta/>
2. Концепция SCM систем [Электронный ресурс]. – URL: <https://lamacon.ru/blog/upravlenie-tsepyami-postavok-na-predpriyatii-cto-eto-takoe>
3. Логистический сервис [Электронный ресурс]. – URL: <https://korusconsulting.ru/infohub/upravlenie-tsepyami-postavok-supply-chain-management-scm/>
4. Функции SCM [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.enterchain.ru/experience/upravlenie-tsepyami-postavok-scm/cto-takoe-scm/>

5. Этапы управления цепочкой поставок [Электронный ресурс]. – URL: <https://elcomrevue.ru/blog/news-elcom/osnovyi-elektronnoy-kommertsii-2>

6. Ключевые элементы методологии SCM [Электронный ресурс]. – URL: [https://dzen.ru/a/ZPhz4I7QZRjr\\_7Xm](https://dzen.ru/a/ZPhz4I7QZRjr_7Xm)

7. Стратегия управления поставками [Электронный ресурс]. – URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:SCM\\_\(Supply\\_Chain\\_Management\)\\_—  
\\_управление\\_цепочками\\_поставок\\_\(управление\\_запасами\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:SCM_(Supply_Chain_Management)_—_управление_цепочками_поставок_(управление_запасами))

8. Автоматизация системы управления цепями поставок [Электронный ресурс]. – URL: <https://studfile.net/preview/2799535/page:3/>

**СЕКЦИЯ  
АДМИНИСТРАТИВНОЕ  
ПРАВО**

УДК 342.9

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА  
О ПОРЯДКЕ РАССМОТРЕНИЯ ОБРАЩЕНИЙ ГРАЖДАН  
В ОРГАНЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ**

**Андросова Ирина Валерьевна**

магистрант

Научный руководитель: **Утрендеева Халида Низамиевна**

к.ю.н., доцент

Севастопольский экономико-гуманитарный институт (филиал)

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского»

**Аннотация:** В статье рассмотрены основные проблемы и возможные перспективы развития законодательства о порядке рассмотрения обращений граждан в органы государственной власти. Проанализировано право гражданина на восстановление (защиту) своих нарушенных прав, свобод или законных интересов либо прав, свобод или законных интересов других лиц. Сформулированы конкретные рекомендации по усовершенствованию положений Закона «О порядке рассмотрения обращений граждан» от 02.05.2006 года.

**Ключевые слова:** государственный орган, обращения граждан, должностное лицо, заявление, жалоба, петиция, правовой пробел.

**PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT  
OF LEGISLATION ON THE PROCEDURE FOR CONSIDERATION  
OF CITIZENS' APPEALS TO PUBLIC AUTHORITIES**

**Androsova Irina Valerievna**

**Abstract:** The article discusses the main problems and possible prospects for the development of legislation on the procedure for considering citizens' appeals to public authorities. The right of a citizen to restore (protect) his violated rights, freedoms or legitimate interests or the rights, freedoms or legitimate interests of other persons is analyzed. Specific recommendations have been formulated to improve the

provisions of the Law «On the Procedure for Considering Citizens' Appeals» dated May 2, 2006.

**Key words:** government body, citizens' appeals, official, application, complaint, petition, legal gap.

Непрерывное развитие демократических принципов жизнедеятельности любой страны гарантировано обеспечивает своим гражданам реализовывать их право на участие в управлении делами государства. Важная роль в этих отношениях принадлежит праву граждан на обращение, которое закреплено в ст. 33 Конституции РФ, а именно «право каждого гражданина обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в органы государственной власти и органы местного самоуправления» [1]. Такие обращения граждан могут подаваться в форме предложений, заявлений и жалоб, которые подаются на то или иное должностное лицо.

В ст. 4 Федерального закона «О порядке рассмотрения обращений граждан» от 02.05.2006 г. № 59-ФЗ (далее – Закон № 59-ФЗ), должностное лицо предлагается рассматривать как: «лицо, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющее функции представителя власти либо выполняющее организационно-распорядительные, административно-хозяйственные функции в государственном органе или органе местного самоуправления. [2]. Соответственно, далее по тексту документа, законодатель в рамках субъектов складывающихся правоотношений упоминает лишь «должностных лиц», не используя такую категорию как «государственные и муниципальные служащие». Скорее всего считая, что должностное лицо может являться как государственным, так и муниципальным служащим. Но, ведь не каждый служащий может иметь статус должностного лица – о чем следует также помнить и учитывать в правоприменительной практике.

Кроме того, указанный Закон № 59-ФЗ не устанавливает возраста для реализации права граждан на обращение. А ведь, возраст гражданина не может влиять на использование этого права, так как субъектом права на обращение могут быть как один гражданин, так и группа лиц. В этой связи возникает потребность четкой правовой регламентации этого вопроса в действующем законодательстве.

При этом среди коллективных обращений следует отдельно выделить такую особую группу обращений как «петиции». Это обосновывается тем, что они в смысловом аспекте шире, а значит – отличаются от обычных

коллективных обращений. Главное их отличие состоит в том, что данные обращения граждан к органам государственной власти основываются на просьбу принятия ими решения по вопросам, имеющим значение для всего населения (например, в рамках конкретного населенного пункта или даже региона).

В соответствии со ст. 7, 8 Закона № 59-ФЗ гражданин реализует право на обращение в письменном виде. Однако гражданин может обратиться и в устной форме, изложив свою просьбу, например на личном приеме руководителей и других должностных лиц органов государственной власти и местного самоуправления (п. 1 ст. 4). Вместе с тем в п. 2 ст. 8 обязательной регистрации подлежат только письменные обращения. Поэтому остается неясно, на наш взгляд, как поступать с устными обращениями. В этом случае устное обращение гражданина, как полагает законодатель, заносится в карточку личного приема граждан. Однако устное обращение может быть и в результате телефонного звонка, например, когда гражданин не в состоянии прийти на личный прием, – данное положение в Федеральном законе не предусмотрено.

Таким образом, приходится констатировать, что в действующей редакции Закон № 59-ФЗ не в полной мере отвечает интересам граждан и многом носит декларативный характер.

На основе произведенного исследования, нам удалось выявить и иные проблемы общего плана в отношении правового регулирования обжалования гражданами решений, действий (бездействия) федеральных органов исполнительной власти и должностных лиц, которые напрямую сопряжены с потребностью в принятии следующих правовых мер, а именно:

1) требуется введение подинститута рассмотрения обращений в защиту общих интересов (с параллельным принятием специального Федерального закона о петициях);

2) регламентировать личную обязанность руководителей государственных органов в отношении обеспечения своевременного и правильного исполнения принятых решений по предложениям, заявлениям и жалобам граждан;

3) рассмотрение вопроса включения такого вида обращений, как обращения «срочного характера»;

4) дополнительно разъяснить смысловое определение анонимного обращения (в классическом варианте ведь это должно быть обращение, в котором не указаны фамилия, имя и отчество гражданина, адрес места

жительства, отсутствует его личная подпись). А согласно действующего законодательства, к ним могут быть почему-то отнесены: а) обращение лица, не имеющего постоянного места жительства; и б) обращения, содержащие ложные данные о заявителе. По последнему так же не понятно, как можно установить до начала рассмотрения обращения, что данные заявителя являются ложными;

5) по своему смыслу ч. 2 ст. 11 Закона № 59-ФЗ препятствует рассмотрению обращений, содержащих вопросы, по которым вынесены судебные решения. Однако следует иметь в виду, что отказ в удовлетворении требования, заявленного, например, в гражданском судопроизводстве, возможен как в силу необоснованности требования, так и по формальным основаниям (неправильное изложение исковых требований, неспособность лица самостоятельно собрать доказательства, недоступность адвокатской помощи и т.д.);

б) правовым пробелом видится и то, что положения Закона № 59-ФЗ не предусматривают обязанности государственного органа или лица, получившего жалобу, исследовать те доказательства, на которые ссылается заявитель;

7) ч. 2 ст. 11 Закона № 59-ФЗ предусматривает, что не рассматриваются обращения, содержащие нецензурные либо оскорбительные выражения, угрозы жизни, здоровью и имуществу должностного лица, а также членов его семьи. Между тем действующим законодательством не предусмотрено понятие оскорблений государственных органов и органов местного самоуправления. Понятия клеветы и оскорбления носят уголовно-правовой характер, что может быть установлено только судом. Понятие угрозы не конкретизировано действующим законодательством и носит оценочный характер;

8) существенным нарушением прав граждан и определенной опасностью обладает норма ч. 5 ст. 11 и ч. 6 ст. 16 Закона № 59-ФЗ, соответственно, о возможности отказа гражданину в продолжении личного приема и в рассмотрении обращения путем прекращения переписки с гражданином по вопросу на основании признания его руководителем государственного органа, должностным лицом либо уполномоченным на то лицом безосновательным (в случае, если в письменном обращении гражданина содержится вопрос, на который ему неоднократно давались письменные ответы по существу в связи с ранее направляемыми обращениями, и при этом в обращении не приводятся новые доводы или обстоятельства). По нашему мнению данной нормой создается возможность отказа гражданину в приеме, когда его требования

носят законный характер, но по ним уже принято незаконное (или необоснованное) решение и гражданин уведомлен об этом; и т.д.

### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. (ред. от 06.10.2022) [Текст] // Российская газета от 25 декабря 1993 г. – № 237.

2. Федеральный закон «О порядке рассмотрения обращений граждан» от 02.05.2006 г. № 59-ФЗ (ред. от 04.08.2023) [Текст] // Собрание законодательства РФ. – 2006. – № 19. – Ст. 2060.

© И.В. Андросова, 2023

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЭКОНОМИКА И ПРАВО: СОВРЕМЕННОЕ  
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

Сборник статей

IX Международной научно-практической конференции,  
состоявшейся 26 декабря 2023 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Ивановской И.И., Посновой М.В.,  
кандидата философских наук.

Подписано в печать 28.12.2023.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 11.45.

МЦНП «НОВАЯ НАУКА»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ.35

[office@sciencen.org](mailto:office@sciencen.org)

[www.sciencen.org](http://www.sciencen.org)



**НОВАЯ НАУКА**

Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**

International Center  
for Scientific Partnership

МЦНП «НОВАЯ НАУКА» - член Международной ассоциации издателей научной литературы  
«Publishers International Linking Association»

## ПРИГЛАШАЕМ К ПУБЛИКАЦИИ

1. **в сборниках статей Международных  
и Всероссийских научно-практических конференций**  
<https://www.sciencen.org/konferencii/grafik-konferencij/>



2. **в сборниках статей Международных  
и Всероссийских научно-исследовательских,  
профессионально-исследовательских конкурсов**  
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/  
grafik-konkursov/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-konkursy/grafik-konkursov/)



3. **в составе коллективных монографий**  
[https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/  
grafik-monografij/](https://www.sciencen.org/novaja-nauka-monografii/grafik-monografij/)



4. **авторских изданий**  
(учебных пособий, учебников, методических рекомендаций,  
сборников статей, словарей, справочников, брошюр и т.п.)  
<https://www.sciencen.org/avtorskie-izdanija/apply/>



<https://www.sciencen.org/>